

массу сил и времени у предпринимателей, снижая эффективность их функционирования.

Одной из основных проблем является материально-техническое обеспечение частных предприятий, которое осуществляется в недостаточном объеме и несвоевременно. Машины, оборудование, приборы, предназначенные для частных предприятий и учитывающие их специфику, отсутствуют. Также ограничен доступ частных предприятий к высоким технологиям, так как их покупка требует значительных одноразовых финансовых затрат.

Таким образом, основная часть всех трудностей с которыми сталкивается предпринимательство в России, лежит в области взаимоотношений с государством. К основным рекомендациям направленным на улучшение предпринимательского климата являются совершенствование законодательства в части снятия барьеров, снижение стоимости «входных билетов» в контрактную систему, формирование адекватной налоговой и финансовой политики, создание предпринимательской культуры. Но не смотря на все проблемы предпринимательская деятельность в России развивается. Очевидно, что данный процесс протекает не столь успешно и эффективно, как это могло бы быть. Хочется надеяться, что в ближайшее время наша страна, учитывая обширный иностранный опыт, пойдет по пути адаптации предпринимательства к сегодняшним экономическим условиям хозяйствования в России.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аборнева О., Государственное регулирование и поддержка предпринимательства. [Электронный ресурс] // Проблемы теории и практики управления. №2 2009, -117с. <http://ref.rushkolnik.ru>
2. Банк готовых документов. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] <http://www.gks.ru>.
3. Журнал «Проблемы современной экономики» №2, 2012 год [Электронный ресурс] // «Предпринимательство в России и проблемы его развития», <http://www.m-economy.ru>.

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И НИОКР

*Зимакова Е.А., н. рук. Дынников Е.А.
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия*

Финансирование инновационной деятельности включает финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и затрат, которые связаны с организацией производства новых видов продукции, услуг, внедрением новой техники и технологии. Поскольку инновационная деятельность включает ряд этапов и ею заняты различные предприятия и организации, важно обеспечивать последовательное финансирование всех ее этапов и всех участников. Существует ряд особенностей, характерных для капиталовложений в научную сферу, например большие затраты, долгосрочность такого вида финансирования и высокая степень риска не возврата средств. Поэтому возникает необходимость в привлечении различных источников финансирования научной деятельности.

Средства, выделяемые на развитие НИОКР в России, с каждым год увеличиваются. В период 2009-2011 гг. финансирование данной сферы выросло в 1,5 раза. Наука финансируется из нескольких различных источников, которые не связаны между собой. Основным источником средств в научную среду являются бюджетные средства. До 2010г объем бюджетного финансирования увеличивался, но в 2011г он сократился практически на 42 млрд.руб. и составил 408,1 млрд.руб.. Следующими по значимости идут собственные средства научных организаций, которые на протяжении уже многих лет также увеличиваются, в среднем на 35 млрд.руб. в год, в 2011г их удельный вес составил 30,3% от общего финансирования. Активно привлекаются средства организаций предпринимательского сектора, которые за последние 3 года выросли в 2,5 раза. Резкий всплеск финансирования науки за счет средств образовательных учреждений высшего профессионального образования пришелся на 2010г и составил 24,6 млрд.руб., но за этим последовал быстрый спад. В 2011 г объем данного финансирования составил всего 0,8млрд.руб. или 0,09% от всего вложенного капитала. Но спад этого источника финансирования компенсировался вложением средств иностранных капиталов, в период с 2009г по 2011г размер зарубежных инвестиций увеличился в 4 раза. В 2011г вложения иностранных инвесторов составили 7,6 млрд.руб., что превышает во много раз вложения частных некоммерческих компаний России.

Изучив тенденции инвестиций в НИОКР можно сделать вывод, что необходимо активнее привлекать в данную сферу средства внебюджетных фондов, организации предпринимательского сектора и иностранных инвесторов.

В финансовых инвестициях и поддержке чаще всего нуждаются разработчики новых продуктов– малые предприятия и просто ученые. В нашей стране существует достаточно большое количество организаций поддерживающих инновационную деятельность, но каждая осуществляет финансирование на определенном уровне. Так например на федеральном уровне существует более 50 организаций, на межрегиональном уровне примерно 10 организаций, региональном уровне уже функционирует более 1000 организаций, муниципальном уровне– свыше 200 организаций.

Таблица

Внутренние затраты на НИОКР по источникам финансирования, млрд. руб.[2].

Источники финансирования	2009г	2010г	2011г
Всего, в том числе:	615,4	891,7	943,5
средства бюджета	331,6	449,9	408,1
собственные средства научных организаций	189,5	217,3	286,1
средства внебюджетных фондов	1,1	9,8	14,9
средства организаций предпринимательского сектора	89,8	184,3	226
средства образовательных учреждений	1,5	24,6	0,8
средства частных некоммерческих компаний	0	0	0,1
средства иностранных источников	1,9	5,8	7,6

Государственная поддержка инновационной деятельности обеспечивает разработчиков финансовыми ресурсами через различные субвенции, конкурсы,

внедрения новых проектов, создание малых и крупных фондов финансирования, инновационных центров разных масштабов и уровней развития. Одним из крупнейших инвестиционных фондов нашей страны является Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Субвенции для малых и средних инновационных предприятий, которые проводит ФОНД по программам «Старт», «Старт-наука», «ТЕМП», «Умник», «Пуск» и многие другие. Это гранты региональных и муниципальных органов власти, инвестиции некоторых технопарков. Фонды обеспечивают финансово-экономическую поддержку инновационной деятельности, аккумулируют инвестиционные ресурсы для реализации инновационных проектов и программ, организуют процесс финансирования научно-технической деятельности и активно взаимодействуют (при экспертизе проектов, в ходе консультаций по подготовке бизнес-планов инновационных проектов и т. п.). Также сюда можно отнести льготные ставки по кредитам, компенсация части процентов по взятым кредитам под инновационные проекты.

Финансирование НИОКР любым из фондов производится на безвозмездной и безвозвратной основе. Чаще всего финансируются компании, являющиеся малыми в соответствии с российским федеральным законодательством. В свою очередь исполнители государственного контракта регулярно должны отчитываться перед фондом об использовании вложенных средств и о достигнутых научно-технических результатах. В рамках данного договора предусматривается согласие компаний на проведение Фондом или уполномоченным лицом мониторинга исполнения запланированного проекта. Для координации деятельности в области практического использования научных достижений, прежде всего, в области высоких технологий и решения различных межатраслевых задач было подписано соглашение о взаимодействии Фонда содействия с федеральными органами власти.

На 01.11.2011г в Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере поступило 25000 проектов, большая часть которых из регионов России, было поддержано свыше 8200 разработок. Филиалы Фонда активно работают в 51 регионе страны. Проекты проходят независимую экспертизу на научно-техническую новизну, финансово-экономическую обоснованность, перспективу производственной и рыночной реализации продукции. Предприятия, которые поддерживал Фонд, освоили в производстве свыше 4000 запатентованных изобретений, выпуск продукции превысил 7 млрд. руб., а отчисления в виде налогов превысили в 1,8 раза сумму полученных ими бюджетных средств, производительность труда на одного рабочего составила 1,5 млрд.руб.. В качестве экспертов и членов конкурсных комиссий было приглашено 2000 ученых, из которых 31 академик РАН, РАМН, РАСХН, 35 членов-корреспондентов РАН, РАМН, РАСХН и более 1385 докторов наук[3].

К основным задачам Фонда на ближайшее время можно отнести:

- постепенное продвижение к проектам НИОКР компаний, которые находятся на более ранних стадиях инновационного цикла и основанных на результатах фундаментальных исследований,
- развитие взаимодействия с венчурными и другими структурами, участвующими в финансировании проектов по всему инновационному циклу.

В нашей стране набирает обороты уже признанная эффективной в последнее десятилетие за рубежом форма инновационной деятельности, направленная на интенсификацию процесса использования изобретений и различных научно-технических новаций, венчурная деятельность (бизнес), связанная с высоким риском.

Венчурное предприятие – это обычно предприятие малого бизнеса, занимающееся опытно-конструкторскими разработками или другими наукоемкими работами, благодаря которым осуществляются рискованные проекты [1]. Оно направлено на использование технических и технологических новшеств, научных достижений, которые еще не были использованы в практическом применении. Такой бизнес свойственен чаще всего малым предприятиям, организованным при наукоемких областях производства, разработчиках новых технологий.

Венчурный капитал обычно представлен формальным и неформальным секторами. В формальном секторе (венчурные фонды, институциональные инвесторы и т. д.) преобладают «фирмы (фонды) венчурного капитала» (ФВК), являющиеся по организационно-правовой форме партнерствами и объединяющие ресурсы ряда инвесторов: частных и государственных пенсионных фондов, благотворительных фондов, корпораций, частных лиц и самих венчурных капиталистов – владельцев ФВК. Помимо ФВК к участникам формального сектора относят специальные подразделения или дочерние предприятия коммерческих банков или нефинансовых промышленных корпораций и государственные инвестиционные программы.

Венчурный фонд – инвестиционная компания, работающая исключительно с инновационными предприятиями и проектами [1]. Такие фонды осуществляют вложения в ценные бумаги или предприятия с высокой или относительно высокой степенью рискованности в ожиданиях чрезвычайно высокой прибыли. Чаще всего, такого рода вложения осуществляются в сферу новейших научных разработок, высоких технологий. Как правило, 70-80% проектов не приносят никакой отдачи, но прибыльность оставшихся 20-30% окупает все убытки.

В формальном секторе инвестирование осуществляют профессиональные менеджеры, которые распоряжаются не своими капиталами, в связи с этим обоснованности инвестиций уделяется особое внимание, и, следовательно, формальные документы приобретают первостепенное значение. В данном секторе без тщательного обоснования концепции проекта сложно получить инвестиции даже в самый перспективный проект.

К участникам неформального сектора относятся физические лица, «бизнес-ангелы», частные компании и т.д.. Участники этого сектора являются частными инвесторами венчурного капитала («бизнес-ангелы»), также члены семей вновь создаваемых малых фирм. Инвесторы такого рода обладают значительными финансовыми накоплениями, полученные их собственным трудом. Большинство «бизнес-ангелов» инвестирует сразу в новые или растущие фирмы, вступая в синдикат, объединяющий друзей и партнеров по

бизнесу, что позволяет реципиентам инвестиций получать более крупные финансовые средства.

«Бизнес-ангелы» – представлены опытными в бизнесе, в области делового администрирования или инженерных и естественнонаучных дисциплин профессионалами. Некоторые из них просто удачливые предприниматели, а другие являются высокооплачиваемыми специалистами в бизнес среде и занимают высокие должности в крупных компаниях.

При оценке объемов инвестиций неформального рынка венчурного капитала результаты исследований позволяют сделать однозначный вывод о том, что неформальный венчурный капитал представляет собой крупнейший источник рискованного финансирования для новых и растущих малых и средних предприятий.

Большинство технологических революций было инициировано фирмами, финансируемыми венчурным капиталом; благодаря поддержке венчурного капитала встали на ноги наиболее успешные в настоящее время компании США, такие, как ДЕК, Эппл Компьютер, Компакс, Майкрософт, Интел. Венчурный капитал вкладывается в наиболее динамично развивающиеся отрасли, обеспечивающие международную конкурентоспособность.

Задачи успешной адаптации венчурного механизма финансирования на инвестиционном рынке России весьма актуальна. Развитие венчурного финансирования можно связать с активной государственной позицией в данном вопросе. Венчурный рынок – важный элемент инновационной экономики, финансовый инструмент создания и развития малого наукоемкого и высокотехнологичного бизнеса в стране, но в нашей стране наука базируется в основном на господдержке.

Для большей эффективности инновационной деятельности и НИОКР в России нужно развивать все виды источников финансирования науки. Формы определяют способы формирования финансовых ресурсов предпринимательства и повышения их заинтересованности во внедрении новшеств. Стимулирование инновационной деятельности предполагает создание условий, в которых осуществлений этой деятельности будет выгодным. Степень выгоды может быть измерена размером прогнозируемой чистой прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Акмаева Р.И.. Инновационный менеджмент малого предприятия, работающего в научно-технической сфере/[Текст] Р.И.Акмаева.– Ростов н/Д : Феникс, 2012. – 541.
2. Статистический ежегодник. Белгородская область. 2012: Стат. сб[Текст]/ Белгородстат. – Белгород, 2012. – 613 с.
3. Официальный сайт Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере[Электронный ресурс]-Режим доступа: <http://www.fasie.ru/>