

Итак, вступление РФ в ВТО может оказать негативное влияние на качество экономического и социального развития страны, которое, в свою очередь, может привести к закрытию числа предприятий, потере рабочих мест, росту безработицы. Однако все эти последствия в большой мере будут зависеть от действий Правительства, направленных на развитие конкурентоспособности и модернизацию промышленности.

Таким образом, не смотря на то, что вступление России в ВТО – это определенно позитивный политический сигнал, нам необходимо принимать срочные меры по повышению конкурентоспособности экономики, устранению институциональных барьеров, развитию промышленности, чтобы членство в данной организации было эффективным для экономики РФ. Иначе, Россия так и останется исключительно поставщиком сырьевых ресурсов. Нельзя полагать, что членство в ВТО – это панацея от всех экономических проблем. Продукция России не станет автоматически конкурентоспособной в развитых странах. Для достижения этого необходимо предпринимать определенные меры. Однако нельзя отрицать, что вступление в ВТО является важным шагом по направлению к повышению эффективности и стабильности экономики России.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Russia's Accession to the WTO and Its Implications for the United States [Internet resource] URL: // <http://www.crs.gov>
2. Balandina, G. Russia and WTO/ [Internet resource] // AEB Business Quarterly. Autumn 2012. URL:<http://www.pgplaw.ru/upload/Russia%20and%20WTO.pdf>
3. Оценка макроэкономических последствий вступления России в ВТО [Текст] // Аналитический центр ВТО – ИНФОРМ – Москва, 2012. – 40 с.

### ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ В ЭПОХУ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

*Мочалова Я.В., Лопаткина В.В.  
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия*

Развитие рыночной экономики стало благоприятной средой осуществления внешнеэкономической деятельности. Более ясным и открытым становится процесс вовлечения во взаимодействие мирового хозяйства, что является важным условием полноценного экономического развития.

Динамизм торговли и повышение ее значимости в мировой экономике обусловлены объективными процессами глобализации, роста взаимозависимости большинства стран мира и прогрессом в развитии международного разделения труда.

Дополнительный стимул мировая торговля получила благодаря деятельности Всемирной торговой организации по либерализации экспортно-импортных операций, в частности по снижению и ликвидации тарифных и нетарифных барьеров. Увеличению международного товарообмена способствовала значительная либерализация внешнеторговой политики развивающихся стран и, как следствие, – расширение масштабов торговли между ними.

Кроме того, существенным фактором роста международной торговли стало сохранение благоприятной конъюнктуры на рынках промышленной продукции во многих развивающихся и особенно в новых индустриальных странах.

Стимулом быстрого развития мировой торговли послужила революция в области информационных технологий и средств телекоммуникаций.

Настоящим переворотом в мировой торговле можно назвать стремительное распространение электронной коммерции через систему Интернета [1, с. 6].

Исследованием основных тенденций и особенностей развития международной торговли занимались и занимаются многие научные деятели современности.

Так, Ю.В. Пискулов, анализируя современное состояние международной торговли товарами и услугами, предлагает выделять основные тенденции и особенности ее развития как в количественном, так и в качественном отношении.

Наиболее важные из них представлены в табл. 1.

Таблица 1

**Особенности развития международной торговли**

№ п/п	Сфера	Причины	Изменения
1.	Мировая торговля	научно-технический процесс либерализация международных экономических отношений	– развитие торговли продукцией обрабатывающей промышленности, наукоемкой, высокотехнологичной; – формирование глобального рынка услуг.
2.		глобализация	– изменения в географических направлениях потоков товаров и услуг.
3.	Развивающиеся страны	появление новых индустриальных стран (НИС) «азиатских драконов»	– повышение удельного веса развивающихся стран в объеме товаров и услуг на международном рынке.
4.	Развитые страны	перенос начальных этапов производства в развивающиеся страны	– снижение удельного веса развитых стран в мировой торговле; – развитие взаимной торговли стран; – центры мирового товарного экспорта: Западная Европа, Северная Америка и Юго-Восточная Азия.
5.	Региональные интеграционные объединения	зоны свободной торговли (Североамериканская зона свободной торговли НАФТА – США, Канада и Мексика, Южноамериканский рынок – МЕРКОСУР (4 страны) и Ассоциация стран Юго-Восточной Азии – АСЕАН (10 стран))	– соединение потоков товаров, услуг, капиталов, рабочей силы в единое пространство; – либерализация внутризональной торговли; – снятие барьеров во внутризональной торговле; – сближение инвестиционного, налогового и других законодательств; – прямой доступ к сырьевым и трудовым ресурсам.
6.		объединение финансовых и научно-технических возможностей	– снижение производственных издержек; – повышение конкурентоспособности продукция.

7.	ТНК	«обслуживание» нужд «глобального производства»	<ul style="list-style-type: none"> <li>– торговля осуществляется на базе долгосрочных соглашений и контрактов научно-технической, производственной и сбытовой кооперации;</li> <li>– расширение поставок деталей, узлов и комплектующих для участников производственного сотрудничества;</li> <li>– повышение конкурентоспособности в развивающихся странах. Однако:</li> <li>– определенные сегменты мировых рынков становятся более закрытыми;</li> <li>– сегменты рынков трудно поддаются международному регулированию и либерализации, в том числе со стороны ВТО;</li> <li>– нарастание противодействия со стороны развивающихся стран торговой политике «равных возможностей», не учитывающей их интересов.</li> </ul>
8.	Международное движение капиталов	либерализация торговли, интенсификация движения капитала и растущая мобильность факторов производства	<ul style="list-style-type: none"> <li>– переплетение экспорта товаров и услуг с экспортом капитала;</li> <li>– использование инвестиций стран-экспортеров для продвижения на иностранные рынки товаров и услуг;</li> <li>– создание производств, сбытовых и торговых сетей;</li> <li>– обход таможенной и других защит национальных рынков.</li> </ul>
9.		прямые иностранные инвестиции	<ul style="list-style-type: none"> <li>– создание новых мощностей и производств;</li> <li>– создание рабочих мест и приток новых технологий;</li> <li>– слияния и поглощения;</li> <li>– доступ к зарубежным активам;</li> <li>– диверсификация производственно-торговой деятельности.</li> </ul>
10.	Мировые потоки товаров, услуг и инвестиций	ТНК – движущая сила	– расширения мировых потоков товаров, услуг и инвестиций.
11.	Мировые рынки	обострение конкуренция	<ul style="list-style-type: none"> <li>– ужесточение требований к качеству поставляемой на экспорт продукции;</li> <li>– ориентация на более полное удовлетворение потребностей и ожиданий потребителя;</li> <li>– понятие «качество» охватывает потребительские свойства товара и требования к их безопасности, экологичности, методы организации всей системы производства, сервисного обслуживания и сбыта;</li> <li>– Международные стандарты качества дополняются стандартами экологического менеджмента (ИСО 14000).</li> </ul>

Современная политика либерализации заключается в продолжающемся ослаблении барьеров на пути движения товаров, услуг и капиталов.

Среди большого числа международных организаций системы ООН и вне ее наиболее универсальной и влиятельной по воздействию на международную торговлю является Всемирная торговая организация (ВТО) – правопреемница Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ), созданного еще в 1947 г. и осуществившего ряд раундов глобальных переговоров по либерализации международной торговли.

Положительным результатом влияния организации стало обобщение правовых норм и инструментов государственного регулирования внешней торговли подавляющего большинства стран мира, которое было достигнуто путем многосторонних межгосударственных соглашений. Положения этих соглашений обязательны для всех стран – членов ВТО.

Выделяются три составляющие современных национальных торгово-политических систем:

- опора на законоположения, определяющие конкретные полномочия исполнительной власти, права и обязанности хозяйственных субъектов в сфере внешнеэкономической деятельности;

- унификация и гармонизация инструментов национального регулирования с принципами, нормами и практикой ВТО;

- комплексный характер применения мер государственного регулирования и управления внешней торговлей, в том числе:

  - экономических средств – таможенных пошлин, налогов, субсидий и т.п.;

  - административных мер – запретов и ограничений, лицензирования и квотирования, «добровольных ограничений» экспорта и др.;

  - технических средств (барьеров) – технических норм, стандартов, методов соответствия, сертификации, санитарно-ветеринарных, экологических норм и норм здравоохранения;

  - средств валютно-финансового регулирования – валютных курсов, учетной банковской ставки, кредитования и гарантирования экспортных операций и др.;

  - защита национальных производителей от несправедливой иностранной конкуренции и содействие национальным производителям и экспортерам в повышении их конкурентоспособности на мировом рынке.

Традиционно главным принципом международной торговли является режим наиболее благоприятствуемой нации. Однако усиливающаяся регионализация торговых потоков и умножение замкнутых экономических группировок может свести к минимуму действие режима наибольшего благоприятствования в отношении этих группировок.

Механизм многостороннего регулирования мировой торговли со стороны ВТО состоит из комплекса мер, зафиксированных в целом ряде многосторонних соглашений: Соглашение о таможенной стоимости товаров,

Антидемпинговый кодекс, Соглашение о субсидиях и компенсационных мерах, Конвенция Киото об упрощении и гармонизации таможенных процедур, Кодекс по техническим барьерам в торговле, Кодекс по импортному лицензированию и др. Эти соглашения уже создали достаточно жесткую систему мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, заменившую более 2000 двусторонних прежних соглашений стран в этой области.

Организационно-правовой механизм ВТО состоит из трех частей:

ГАТТ в редакции 1994 г., на который приходится 4/5 всех документов ВТО;

Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС);

Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Центральное место ВТО в системе регулирования международной торговли стало возможным во многом благодаря эффективному воздействию на всю торговую систему, в том числе за счет усиления функций контроля за выполнением членами ВТО взятых обязательств. ВТО сохранила сложившийся в ГАТТ механизм принятия решений: формально путем голосования, но, по существу, через консенсус, дающий право «главным торгующим нациям» сохранять контроль над принятием решений [2, с. 564].

Современное положение России в международной торговле явно диссонирует сложившимся направлениям и тенденциям в международном разделении труда подавляющего большинства стран. Обладая уникальными природными ресурсами, крупным производственным, научным и кадровым потенциалом, Россия до сих пор довольствуется положением страны топливно-сырьевой специализации.

Своеобразие России прежде всего в том, что она – крупнейшее государство мира, имеющее древнюю историю и разнообразную многонациональную культуру, обладающее богатейшими природными, интеллектуальными и духовными ресурсами [1, с. 6].

Данные о внешней торговле Российской Федерации приведены на рис.

В июне 2013 г. российский внешнеторговый оборот, рассчитанный по методологии платежного баланса, составил 69,5 млрд. долл., что превышает аналогичный показатель 2012 г. на 2,5%. При этом наблюдался небольшой рост как экспортных поставок, так и импортных. Экспорт в июне 2013 г. по сравнению с июнем 2012 г. вырос на 1,8% и составил 41,6 млрд. долл. Сальдо торгового баланса в июне 2013 г. сложилось положительным – 13,7 млрд. долл., однако по сравнению с аналогичным показателем прошлого года оно сократилось на 1,7%.

Условия внешней торговли в июне 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года значительно ухудшились. Индекс «условий торговли» России с зарубежными странами составил 91,4 пунктов (в июне 2012 г. – 103,8 пунктов), что во многом обусловлено увеличением темпов роста цен на импортируемые товары.

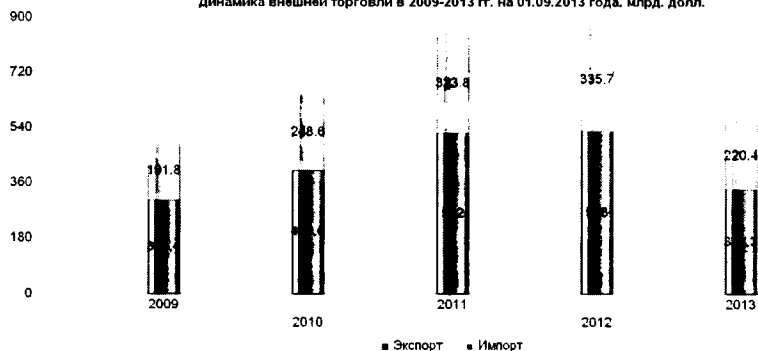


Рис. Динамика внешней торговли Российской Федерации

Таблица 2

Динамика внешней торговли в 2009-2013 гг. на 01.09.2013 года, млрд. долл.

	2009	2010	2011	2012	2013
Экспорт	303,4	400,6	522,0	528,0	338,3
Импорт	191,8	248,6	323,8	335,7	220,4

Источник: Министерство финансов Российской Федерации.

Российский экспорт в I полугодии 2013 г. составил 252,5 млрд. долл. и по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. снизился на 4,1%, в том числе в странах ближнего зарубежья – 217,0 млрд. долл. (снижение на 2,6%), в странах СНГ – 35,5 млрд. долл. (снижение на 12,3%).

Самое большое снижение экспорта наблюдалось в товарной группе «продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье», стоимостной объем которой сократился на 19,6 % за счет снижения физических объемов при небольшом росте цен.

Российский импорт в I полугодии 2013 г. составил 160,9 млрд. долл., что на 3,7% превышает аналогичный показатель прошлого года, в том числе из стран дальнего зарубежья – 137,9 млрд. долл. (рост на 4,3 %), из стран СНГ – 23 млрд. долл. (рост на 0,6%). Увеличение импорта обусловлено повышением импортных цен при сокращении физического объема ввоза товаров на Территорию РФ.

Объем импорта за нынешний год в целом оценивается примерно в 347 млрд. долл., что соответствует его годовому приросту на 3,5 %. Более активная динамика экспорта по сравнению с импортом в мае – июне определила тенденцию повышения сальдо внешней торговли, в результате чего его уровень достиг отметки в 15 млрд. долл. в месяц, поднявшись с 13 млрд. долл. в марте. Объем внешнеторгового сальдо за семь месяцев с начала текущего года составил 106 млрд. долл., что на 11,4% меньше, чем за такой же период прошлого года [3, с.15].

Улучшение международной специализации России было бы возможно по следующим основным направлениям:

– диверсификация существующего экспорта за счет повышения степени обработки выпускаемой продукции, расширения номенклатуры основных товарных групп экспорта, более активного вовлечения во внешнеэкономическую деятельность новых регионов страны. Это, пожалуй, наименее затратный путь.

– всемерное расширение отечественного высокотехнологичного экспорта, в том числе продукции электротехники, электроники, научного приборостроения, спецтехники и вооружения, товаров и услуг атомной и авиаракетной отраслей. Потенциальные возможности выхода на внешний рынок для этих отраслей предоставляет бурно развивающаяся в мире технологическая и производственная кооперация.

Трудностями на этом пути сегодня выступают сравнительно низкое качество отечественной продукции, отсутствие выхода на потребительский рынок многих видов специальной техники и услуг, нарушение ранее сложившихся связей между наукой и производством, его в основном устаревшая технологическая база.

Более того, реальный путь успешного выхода наших предприятий на остро конкурентные мировые рынки в сфере наиболее динамичного сектора мировой экономики и международной торговли – обрабатывающей промышленности лежит через широкую кооперацию с передовыми компаниями промышленно развитых стран [2, с. 567].

## ЛИТЕРАТУРА

1. Мысник, В.Г. Организация внешнеторговой деятельности [Текст]: Учебное пособие / В.Г. Мысник. – Хабаровск: Изд-во ДВГУПС, 2009. – 191 с.
2. Поляков, В.В., Щенин, Р.К. Мировая экономика и международный бизнес [Текст]: Учебник / кол. авторов; под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В.В. Полякова и д-ра экон. наук, проф. Р.К. Щенина. – 5-е изд., стер. – М. : КНОРУС, 2008. – 688 с.
3. Внешняя торговля [Текст] // Российская экономика: прогнозы и тенденции – 2013. – №9 (246) – С. 15-17