

Липецкой области Белгородская, Воронежская и Тамбовская область демонстрируют умеренно низкий уровень капитализации инновационного производства, Курская и Липецкая область – финансовой инфраструктуры

Низкий уровень капитализации отмен только для инновационной активности организаций Белгородской области Этот же компонент экономического потенциала Воронежской и Тамбовской областей демонстрирует экстремально низкий уровень капитализации Для Курской области характерен экстремально низкий уровень капитализации инновационного потенциала в целом В Белгородской области экстремально низкий уровень капитализации получен для минерально-сырьевых ресурсов, что может быть частично объяснено чрезвычайно высоким уровнем обеспеченности данного региона минерально-сырьевыми ресурсами

Таким образом, наряду с отдельными проблемами в капитализации природно-ресурсного, трудового и инфраструктурного потенциала, общей для всей рассматриваемой группы регионов проблемой выступает низкий уровень капитализации инновационного потенциала

Статья написана при финансовой поддержке и в рамках дополнительного внутривузовского конкурса грантов 2012 года для реализации краткосрочных проектов по направлениям развития науки, технологии и техники «Инициатива» в НИУ «БелГУ», № проекта ВКГИ 016-2012

Е.В. Никулина, Д.В. Кулик
г. Белгород

СТРУКТУРА ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Сегодня для России одной из важнейших является проблема самодостаточности финансового потенциала регионов Финансовый потенциал региона зависит от наличия различных видов ресурсов, которыми он располагает, независимо от того, используются они или нет И эти ресурсы, прежде всего, должны быть оценены В настоящее время существует проблема оптимальной оценки финансового потенциала региона, а также определения его структуры

Финансовый потенциал региона – это совокупность финансовых ресурсов региона, обеспечивающих непрерывный воспроизводственный процесс [3, с 26]

В структуре финансового потенциала можно выделить несколько составляющих, которые представлены на рисунке

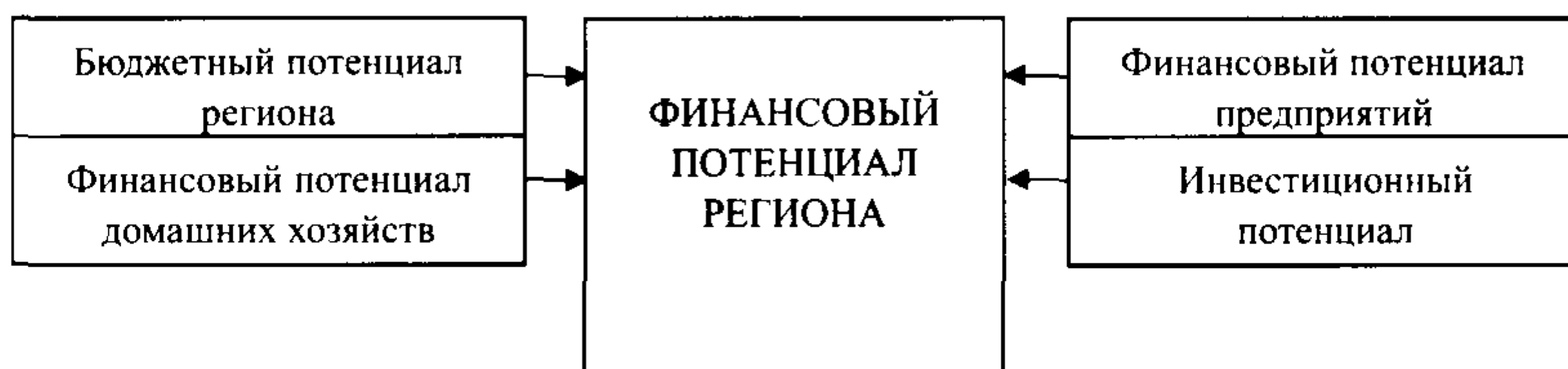


Рис Основные элементы финансового потенциала региона

Каждый блок представляет собой часть совокупного финансового потенциала региона, эффективно управлять которым необходимо для наращивания экономического потенциала региона

Бюджетный потенциал региона представляет собой сумму условных собственных доходов субъекта Российской Федерации и доходов федерального бюджета, поступающих с территории субъекта РФ [1, с 158]

Условно величину бюджетного потенциала региона можно **представить как разность**

$$\text{БП} - (\text{НП} + \text{нНП}) - \text{РП}, \quad (1)$$

где БП – величина бюджетного потенциала,

НП – налоговый потенциал региона,

нНП – неналоговый потенциал региона,

РП – расходные обязательства региона

Налоговый потенциал региона, включаемый в бюджетный потенциал, представляет собой потенциально возможную сумму налоговых поступлений, являющихся основой для исчисления всей совокупности налогов и обязательных платежей на территории субъекта Российской Федерации

Методика оценки величины налогового потенциала представляет собой последовательное выполнение следующих процедур

- оценка доли налогов в общей структуре поступлений за год,
- оценка недоимки по каждому из налогов,
- расчет потенциала выполнения налоговых обязательств по налогам,
- расчет совокупного потенциала выполнения налоговых обязательств за год;
- нахождение совокупного налогового потенциала региона

Неналоговый потенциал региона – это потенциальная (планируемая) возможность получить доходы от управления собственным имуществом и оказания предпринимательских услуг соответствующими органами власти, в рамках наделенных полномочий [1, с 168]

Методика расчета неналогового потенциала аналогична методике оценки налогового потенциала и включает

- оценка доли неналоговых источников в общей структуре поступлений за год в процентах,
- расчет потенциала исполнения неналоговых обязательств,
- расчет совокупного потенциала выполнения неналоговых обязательств за год,
- расчет неналогового потенциала региона

Финансовый потенциал предприятий и организаций, находящихся на территории региона, имеющих различные формы собственности, объединяет собственные свободные и привлеченные финансовые средства. В этом блоке следует рассматривать средства хозяйствующих субъектов и средства внебюджетных фондов, находящихся на территории отдельного региона. Собственные свободные и привлеченные средства находят отражение в соответствующих статьях пассива бухгалтерского баланса организаций.

Финансовые ресурсы хозяйствующих субъектов выступают в качестве источника реинвестирования средств для развития процесса расширенного воспроизводства, создания новых рабочих мест, удовлетворения повседневных потребностей граждан. Они вовлечены в софинансирование отдельных вопросов непосредственного обеспечения жизнедеятельности населения муниципального образования, а также участвуют в формировании налогооблагаемой базы и пополнении доходной части местных бюджетов.

Финансовый потенциал предприятий и организаций, расположенных на территории региона можно представить, как сумму чистой прибыли, амортизационных отчислений, доходов от акций и других видов ценных бумаг.

Финансовые показатели предприятий на перспективу определяются на базе прогноза увеличения физического объема производства продукции (услуг) и существующего уровня эффективности — доли чистой прибыли, а также характеристик формирования амортизационных фондов с учетом изменения фондоотдачи.

Понятие финансовый потенциал населения подразумевает, сколько финансов может быть получено, если приложить максимум усилий.

Финансовый потенциал населения можно определить как максимальный объем финансов населения, который может быть мобилизован и который может быть использован для реализации разнообразных потребностей населения.

В структуре финансового потенциала домашних хозяйств можно выделить:

- денежные средства населения, необходимые для текущего потребления;
- объемы сбережений и накоплений населения,
- свободные денежные ресурсы, которые могут быть инвестированы в экономику страны

Инвестиции и заимствования следует рассматривать как совокупность привлеченных финансовых ресурсов из других субъектов РФ, а также из других государств, отражающих инвестиционную привлекательность региона [2, с 58]

Ф. С. Тумусов рассматривает «инвестиционный потенциал» как совокупность инвестиционных ресурсов, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного и имеющего возможность превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворение материальных, финансовых и интеллектуальных потребностей воспроизводства капитала

Выделим ряд факторов, оказывающих наибольшее влияние на предпочтения инвесторов. Так, наиболее значимыми для оценки инвестиционного потенциала региона являются ресурсно-сырьевой, производственный, потребительский, инфраструктурный, интеллектуальный, институциональный и инновационный факторы

Оценка представленных факторов трансформируется в методики определения уровня инвестиционного потенциала. Но, учитывая, что инвестиционный потенциал является одним из компонентов инвестиционного климата региона, то, как правило, современные экономисты рассчитывают инвестиционный потенциал как один из этапов определения инвестиционного климата

Исследование инвестиционного потенциала регионов по методике Института экономики РАН в рамках анализа инвестиционного климата, включает расчет таких индикаторов, как факторы экономического потенциала, факторы условий хозяйствования, политические факторы, социальные факторы, организационно-правовые и финансовые факторы

Для оценки представленных индикаторов используются экспертный и статистический подход. При этом регион оценивается по пятибалльной шкале, в зависимости от его положения по отношению к другим субъектам Федерации. Результатом данной методики является типологизация регионов и их разделение на 8 групп, оценивающие риск и инвестиционную привлекательность региона

Главным недостатком в методиках определения инвестиционного потенциала региона можно определить субъективный экспертный подход, а также относительность полученного результата. Поскольку конечным результатом является определение места анализируемого региона в общероссийской шкале, что в конечном итоге затрудняет расчет общей ресурсообеспеченности региона

При определении основных составляющих финансового потенциала были выявлены проблемы недостаточности финансовых источников для обеспечения эффективного развития региона. В целях увеличения и повышения эффективности использования финансового потенциала региона рекомендуется

- повысить уровень финансовой самостоятельности органов местного самоуправления,
- расширить сферу неналоговых поступлений в бюджеты региона,
- повысить экономическую активность населения,
- использовать не только собственные, но заемные, кредитные ресурсы,
- повысить инвестиционную привлекательность региона,
- разработать механизм эффективного управления финансовым потенциалом реги-

она

ЛИТЕРАТУРА

- 1 **Зенченко, С В** Бюджетный потенциал региона и методические подходы к его оценке / С В Зенченко // Региональные проблемы преобразования экономики №1(14) – Махачкала РАН ИСЭИ ДНЦ, 2008 – С 180
- 2 **Зенченко, С В** Инвестиционный потенциал региона / С В Зенченко, М А Шеметкина // Сборник научных трудов Северо-Кавказского государственного технического университета, серия «Экономика», №6 – Ставрополь СевКавГТУ, 2007 – С 234
- 3 **Конярова Э К, Осипов А К** Управление воспроизводством финансового потенциала региона Ижевск Издательский дом «Удмуртский университет», 2005 – С 200

*А.В. Орлова
г. Белгород*

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Для обеспечения экономической безопасности Белгородской области и в целом России особо важное значение имеет эффективная государственная экономическая региональная политика

Особенности России – ее огромная территория и разнообразие природных, экономических, социальных и других условий, – безусловно, требовали развития региональных исследований и ранее

Основные инструменты государственного регулирования, применяемые непосредственно (адресно) к регионам, – трансферты из Фонда финансовой поддержки регионов и Фонда регионального развития, финансирование «северного завоза», установление льготных условий распределения доходов от эксплуатации природных ресурсов, пропорциональное распределение средств от важнейших налогов между федеральным и региональным бюджетными, адресные субвенции и дотации, финансирование из федерального бюджета региональных целевых программ Основная сложность заключается в том, что государственных средств, выделяемых для решения региональных проблем, явно недостаточно Отсюда слабая действенность используемых методов Кроме того, при решении вопросов стимулирования явно недостаточно учитывается специфика регионов В результате трансферты, субвенции и дотации из федерального бюджета получают практически все субъекты Федерации, многочисленные льготы на использование природных ресурсов имеют республики, обладающие хорошим экономическим потенциалом, и т п

Анализ практики и сценарных условий перспективного развития России позволяет утверждать, что в решении большинства текущих региональных проблем основную роль играют, и будут играть бюджетные средства Это связано в первую очередь с тем, что текущие проблемы, как правило, носят социальный характер

Для решения текущих и долгосрочных региональных проблем используются различные методы регулирования (табл 1)

Таблица 1

Экономические регуляторы и источники финансирования решения региональных проблем

период	Региональная проблема	Экономический регулятор	Источник финансирования
1	2	3	4
Краткосрочный (текущая деятельность)	Обеспечение минимально необходимого финансирования бюджетной сферы дотационных регионов	Трансферты, дотации	Федеральный бюджет, Фонд финансовой поддержки регионов