



УДК 332.1.330.322

РЕСУРСНЫЙ И ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ СУЩНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

Д.С. БЕЗНОС

*Белгородский
государственный
национальный
исследовательский
университет
г. Белгород*

*e-mail:
beznos@bsu.edu.ru*

В статье рассмотрены различные точки зрения на определение инвестиционного потенциала региона, в результате чего сделан вывод об одностороннем характере содержания приведённых дефиниций. Предложено авторское понимание сущности регионального инвестиционного потенциала через взаимосвязь его ресурсной и проектной составляющих. Последняя показана на примере как портфель инвестиционных проектов, реализуемых в Белгородской области.

Ключевые слова: инвестиционный потенциал региона, ресурсная составляющая, проектная составляющая

Привлечение инвестиций в экономику регионов является ключевой задачей в современных условиях. Эффективно решить её можно путём повышения инвестиционного потенциала конкретного региона для предполагаемых инвесторов, т. е. основной задачей в данном контексте будет являться формирование необходимых условий для инвестирования, которые влияют на предпочтения инвестора в выборе того или иного объекта инвестирования. При этом объектом инвестирования может выступать отдельный проект, предприятие в целом, корпорация, город, регион, страна.

Региональный инвестиционный процесс – это сложная структура, комплексное исследование которой предполагает изучение составляющих её элементов в их взаимосвязи. Одним из таких элементов является инвестиционный потенциал, при грамотном управлении которым обеспечивается достижение инвестиционных целей региона. Последнее обуславливает необходимость как теоретического, так и практического всестороннего исследования не только величины инвестиционного потенциала, но и таких процессов, как его формирование и использование.

Для исследования категории «инвестиционный потенциал региона» необходимо идентифицировать отдельные её элементы – «инвестиции», «потенциал», рассмотреть их в региональном аспекте, а также обобщить существующие подходы к терминологическому аппарату.

Так, согласно Федеральному Закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» «инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта» [4]. На наш взгляд, это наиболее полное и ёмкое определение, и рассматривать другие точки зрения на данный термин нет смысла.

Некоторые из необходимых определений можно найти в Большом экономическом словаре [2].

Например, потенциал [от лат. Potential – сила, мощь] – совокупность имеющихся средств, возможностей в какой-либо области, например, военный потенциал какой-либо страны, совокупность её экономических, морально-политических и военных ресурсов для ведения войны.

Однако, применительно к теме исследования, более интересна интерпретация, данная в Современной энциклопедии: потенциал (от латинского potentia – сила), – источники, возможности, средства, запасы, которые могут быть использованы для решения какой-либо задачи, достижения определенной цели; возможности отдельного лица, общества, государства в определенной области (например, экономический потенциал) [7].



В научной литературе приводятся различные толкования термина «инвестиционный потенциал». Приведём примеры этих понятий, определённые некоторыми авторами и встречающиеся в различных источниках.

Некоторые авторы определяют инвестиционный потенциал региона как способность региона обеспечивать свои потребности в инвестиционных ресурсах без применения заёмного капитала и других привлечённых источников. Данную дефиницию можно интерпретировать как множество существующих в регионе факторов производства и сфер использования капитала. Это количественная характеристика, учитывающая основные макроэкономические характеристики, насыщенность территории факторами производства (природными ресурсами, рабочей силой, основными фондами, инфраструктурой и т.д.), потребительский спрос и другие показатели.

В.Ю. Катасонов придерживается ресурсного подхода к понятию инвестиционного потенциала, определяя его как «максимально возможная совокупность всех собственных ресурсов, накопленных в результате предшествующей хозяйственной деятельности указанного субъекта, которые можно использовать для обеспечения инвестиционной деятельности без нарушения текущей деятельности субъекта» [3].

Несколько иная интерпретация категории «инвестиционный потенциал» с акцентом на ресурсную составляющую основана на теории сравнительных и абсолютных преимуществ [10]. Инвестиционный потенциал рассматривается как совокупная возможность отраслевых непостоянных ресурсов, позволяющих увеличивать капиталовооружённость труда и способность хозяйствующих субъектов, оперирующих запасами этих ресурсов, обеспечивать во времени устойчивый экономический доход. Таким образом, инвестиционный потенциал – это совокупная возможность собственных и привлечённых экономических ресурсов обеспечивать при наличии благоприятного инвестиционного климата инвестиционную деятельность в целях и масштабах, определенных экономической политикой.

Заслуживают внимания подходы к анализу формирования и реализации инвестиционного потенциала, предложенные Ф.С. Тумусовым. Автор дал своё понимание категории «инвестиционного потенциала» как совокупности инвестиционных ресурсов, составляющих ту часть накопленного капитала, которая представлена на инвестиционном рынке в форме потенциального инвестиционного спроса, способного и имеющего возможность превратиться в реальный инвестиционный спрос, обеспечивающий удовлетворение материальных, финансовых и интеллектуальных потребностей воспроизводства капитала [8].

На наш взгляд, наиболее кратким и ёмким является определение О.В. Хмыз – это способность к получению максимально возможного объёма инвестиционной составляющей ВРП, реализуемой посредством использования инвестиционных факторов экономического роста [9]. Данное определение содержит в себе и результативную составляющую – рост ВРП, – и процессную составляющую, при которой этот рост обеспечивается за счёт совокупности движущих сил экономики, ресурсов и условий реализации инвестиционных проектов применительно к какому-либо конкретному региону.

Как видно, многие авторы в той или иной форме указывают на ресурсную составляющую категории «инвестиционный потенциал», связывая её с наличием инвестиционных ресурсов, капитала и других факторов производства. По нашему мнению, такой подход носит несколько односторонний характер. Инвестиционный потенциал следует рассматривать не только как совокупный объём ресурсов для инвестирования в экономику, но и как возможные сферы их приложения, конкретизированные в форме инвестиционных проектов. Подобный аспект «объектной (проектной) составляющей» освещает, например, В.Д. Андрианов, рассматривая инвестиционный потенциал «как совокупность разработанных (разрабатываемых) инвестиционных проектов» [1].

Проанализировав разнообразные точки зрения на понятие «инвестиционный потенциал», логично перейти к изучению более узкого термина – «инвестиционный потенциал региона».

С одной стороны, ресурсная часть инвестиционного потенциала региона представлена совокупностью сконцентрированных в отдельно взятом субъекте Российской Федерации производственных факторов и инвестиционных ресурсов.

С другой стороны, «проектная составляющая» инвестиционного потенциала региона ограничивается набором тех инвестиционных проектов, реализация которых планируется на уровне того или иного субъекта РФ, а также предусмотренных разработанными региональными программами социально-экономического развития.

Таким образом, обобщая всё вышеизложенное, предложим авторскую трактовку регионального инвестиционного потенциала.

Инвестиционный потенциал региона – это одна из качественных характеристик общего регионального экономического потенциала, обусловленная взаимосвязью имеющихся, а также потенциально доступных (возможных) источников финансирования инвестиций региона с комплексом разработанных инвестиционных проектов, представленных в виде экономически/социально обоснованных направлений использования инвестиционных ресурсов.

Как видно, в нашем понимании природа инвестиционного потенциала региона имеет двойственный характер: объём инвестиционных ресурсов региона с одной стороны, и объекты вложения этих ресурсов, представленные в виде своеобразного «регионального инвестиционного портфеля проектов», с другой. По нашему мнению, целесообразно назвать эти элементы «ресурсная составляющая ИПР» и «проектная (объектная) составляющая ИПР».

Мы считаем, что ресурсную составляющую ИПР должны образовывать две компоненты:

1) потенциал мобилизации инвестиционных ресурсов действующими хозяйствующими субъектами – суммарный объём существующих и возможных средств для инвестирования в экономику региона;

2) потенциал мобилизации инвестиционных ресурсов латентными компаниями – потенциальные инвестиционные вложения тех предпринимателей, которые планируют создать новый бизнес.

В свою очередь, проектная составляющая ИПР складывается из двух видов разработанных, а также находящихся в стадии активной разработки инвестиционных проектов в зависимости от масштаба реализации:

1) наличие экономически/социально обоснованных инвестиционных проектов локального значения;

2) наличие экономически/социально обоснованных инвестиционных проектов регионального значения.

Представим схематично структурный состав инвестиционного потенциала региона (рисунок):



Рис. Структура инвестиционного потенциала региона



В качестве направлений использования инвестиционного потенциала необходимо ориентироваться, прежде всего, на тот перечень приоритетов, который определен Президентом РФ, включающим, например, такие критические технологии, как биомедицинские и ветеринарные технологии, нано-, био-, информационные, когнитивные технологии, технологии информационных, управляющих, навигационных систем, технологии поиска, разведки, разработки месторождений полезных ископаемых и их добычи и другие приоритетные направления развития науки, технологий и техники в России [5].

Развитие этих направлений является первоочередными задачами с целью построения новой экономики. Соответственно, данные направления и представляют собой ту самую «проектную составляющую», которая вкупе с наличествующими инвестиционными ресурсами позволит реализовать существующий инвестиционный потенциал. А значит, исследование этой «проектной составляющей» имеет немаловажное значение для оценки общего инвестиционного потенциала. В качестве примера можно говорить о портфеле инвестиционных проектов, реализуемых в Белгородской области по приоритетным направлениям, таким как [6]:

- 1) инфраструктура;
- 2) горно-металлургический кластер;
- 3) кластер по развитию свиноводства;
- 4) кластер по развитию птицеводства;
- 5) кластер по развитию молочного животноводства и прочие агропромышленные производства;
- 6) строительный кластер;
- 7) белгородская интеллектуально-инновационная система;
- 8) транспортно-логистический кластер;
- 9) туристско-рекреационный кластер.

Данный региональный портфель включает 66 приоритетных инвестиционных проектов и программ, которые и образуют «проектную составляющую» инвестиционного потенциала Белгородской области. Этот пример подтверждает значимость исследования данного элемента при оценке общего регионального инвестиционного потенциала.

Проанализировав различные точки зрения на определение инвестиционного потенциала региона, мы можем сделать некоторые выводы.

Во-первых, изучение инвестиционного потенциала региона только с позиции ресурсного аспекта не даёт полного представления о предмете исследования, т.к. наличие одних только инвестиционных средств, без проработки векторов их использования, является сдерживающим фактором реализации потенциала.

Во-вторых, другой, не менее важной составляющей регионального инвестиционного потенциала является проектная, представленная в виде набора инвестиционных проектов. Это могут быть проекты регионального значения, а также реализуемые субъектами экономической деятельности всех форм собственности.

Таким образом, детальное изучение структуры, а также количественная оценка составляющих инвестиционного потенциала региона в их взаимосвязи позволит определить его величину и, в конечном итоге, выявить факторы более динамичного развития региональной экономики через реализацию инвестиционного потенциала.

Список литературы

1. Андрианов, В.Д. Россия: экономический и инвестиционный потенциал. – М.: Экономика, 1999. – 661с.
2. Большой экономический словарь/ Под ред. А.Н. Азрилияна. – 5-е изд. доп. и перераб. – М.: Институт новой экономики, 2002. – 1280 с.
3. Катасонов, В.Ю. Инвестиционный потенциал экономики: механизмы формирования и использования / В. Ю. Катасонов. – М.: «Анкил», 2005. – 328 с
4. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: Федеральный закон № 39-ФЗ от 25.02.1999 (ред. от 28.12.2013)



[Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=156882>

5. Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники и перечня критических технологий Российской Федерации: Указ Президента РФ № 899 от 7 июля 2011 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=116178>

6. Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года: Постановление правительства Белгородской обл. № 27-пп от 25.01.2010 (ред. от 03.06.2013) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW404;n=33744>

7. Словари и энциклопедии на Академике: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/38418>

8. Тумусов, Ф.С. Инвестиционный потенциал региона: Теория. Проблемы. Практика. – М.: Экономика, 1999.

9. Хмыз, О.В. Привлечение иностранных инвестиций в Россию. Особенности. М.: Книга сервис, 2002.

10. Шибзухова, Р.А. Организационно-экономический механизм управления инновационно-инвестиционными процессами в регионе: На материалах Кабардино-Балкарской Республики: диссертация кандидата экономических наук: 08.00.05. – Нальчик, 2005. – 137 с.: ил.

RESOURCE AND PROJECT APPROACHES TO DEFINITION OF ESSENCE OF THE INVESTMENT POTENTIAL OF THE REGION

D.S. BEZDOS

*Belgorod State National
Research University
Belgorod*

*e-mail:
bezdos@bsu.edu.ru*

The article considers different points of view on the definition of investment potential of the region, resulting in the conclusion about the unilateral nature of the contents of the above definitions. There is author's understanding of the essence of the regional investment potential through the correlation the resource component and the project component. The project component of the portfolio of investment projects implemented in the Belgorod region, shows the example of the project component.

Keywords: investment potential of the region, the resource component, the project component