

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет», Россия
Центр социально-экономических проблем федерализма Федерального государственного
бюджетного учреждения науки Институт экономики Российской академии наук, Россия
Белгородский государственный университет им В.Г. Шухова, Россия
ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет», Россия
Брянский государственный технический университет, Россия
Карагандинский экономический университет, Казахстан
Бухарский инженерно-технологический институт, Узбекистан
Департамент экономического развития г. Белгород, Россия
Департамент АПК Белгородской области, Россия
ООО «Радиус», Россия
ООО «ЦентрПрограммСистем», Россия

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Сборник трудов
IV Международной
научно-практической конференции
(г. Белгород, 28 апреля 2022 г.)



ЭПИЦЕНТР

Белгород 2022

УДК 338
ББК 65.9
Э 40

Редакционная коллегия:

Ответственный редактор: *профессор Е.А. Стрябкова,*
редактор доцент Н.А. Герасимова, редактор доцент А.М.Кулик

Э 40 Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности: сборник трудов IV Международной науч.-практ. конф. (г. Белгород, 28 апреля 2022 г.) / Под. ред. Е.А. Стрябковой, Н.А. Герасимовой, А.М. Кулик – Белгород : ООО «Эпицентр», 2022. – 420 с.

ISBN 978-5-6048178-2-7

В сборнике опубликованы материалы международной научно-практической конференции, проводимой в Институте экономики и управления НИУ «БелГУ» 28 апреля 2022 года. Значительная часть материалов отражает теоретические и практические результаты научных достижений преподавателей, магистрантов, аспирантов и практических работников в области экономической безопасности социально-экономических систем.

Для широкого круга научных и практических работников в области экономической безопасности социально-экономических систем.

УДК 338
ББК 65.9

ISBN 978-5-6048178-2-7

© НИУ «БелГУ», 2022

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Гамаюнов В.О., Дружникова Е.П.</i> Сущность экономической политики РФ, ее виды и принципы.....	8
<i>Есаян И.И.</i> Количественные параметры продовольственной безопасности России.....	11
<i>Каткина А.В.</i> Роль государственных структур в обеспечении экономической безопасности России.....	16
<i>Калуцкая Н.А., Коваленко С.Н., Коваленко Ю.Н.</i> Современный аспект организации судебно – бухгалтерской экспертизы в мире бизнеса и финансов	20
<i>Коваленко С.Н., Коваленко Ю.Н., Калуцкая Н.А.</i> Необходимость участия банков на рынке ценных бумаг	25
<i>Коваленко С.Н., Коваленко Ю.Н.</i> Предназначение и использование стандартов внешнего государственного аудита	32
<i>Коваленко С.Н., Коваленко Ю.Н.</i> Установление признаков незаконных действий в сфере закупок по результатам государственного контроля	37
<i>Угольков И.А.</i> Конституционно-правовые основы экономической безопасности РФ.....	43
<i>Фирсова М.В., Гладких Ю.В.</i> Возможности применения в России зарубежной практики проведения таможенного аудита как один из способов обеспечения экономической безопасности государства.....	47
<i>Чирков М.А., Чистяков М.С.</i> Высокотехнологичная реиндустриализация как макроэкономическая необходимость возрождения промышленного потенциала в обеспечении национальной безопасности	52
<i>Шулякова В.В., Владыка М.В., Гасанова В.А.</i> Экономическая безопасность Белгородской области: показатели и динамика.....	56

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

<i>Азимов Б.Ф., Рахимова Д.Д.</i> Экономическая безопасность и ее социально-экономическое значение	61
<i>Богомазов Д.С., Добровольская О.П.</i> Опыт министерства РФ по делам Северного Кавказа как модели специализированных министерств	65
<i>Бондарева Я.Ю., Козарева В., Раздобарова В.В.</i> Место статистики в анализе финансового благополучия населения Белгородской области	69
<i>Бондарева Я.Ю., Смирных В., Рядинская Е.</i> Статистика в реализации национальных проектов Белгородской области	74
<i>Бухвальд Е.М.</i> Реформы в сфере местного самоуправления в контексте обеспечения требований национальной безопасности.....	79
<i>Владыка М.В., Выродов Н.Ю., Донской А.Д.</i> Особенности цифровой трансформации в сфере управления региональными агропромышленными кластерами.....	83
<i>Владыка М.В., Сереброва Т.В., Иващенко С.А.</i> Цели и индикаторы устойчивого развития регионов как критерии оценки их экономической безопасности	90
<i>Владыка М.В., Тикунев В.И.</i> Методы защиты региональных продовольственных рынков	94
<i>Гассан А.А., Кульчицкая Е.А., Кузенкова Е.С.</i> Влияние социально-экономических факторов на степень развития теневой экономики.....	97
<i>Герасимова Н.А., Кулик В.С.</i> Характеристика факторов, влияющих на экономическую безопасность регионов.....	102

Герасина Ю.А. Анализ влияния развития производственных отраслей и инвестиционной базы на экономическую безопасность регионов на примере Республики Крым	105
Гордя Д.В., Щербак С.Д. Современное состояние потоков международной трудовой миграции в Белгородской области	110
Добродомова Т.Н., Диденко П.А. Тенденции развития малого и среднего бизнеса в системе экономической безопасности региона.....	113
Добродомова Т.Н., Иванчикова М.Л. Оценка влияния демографической составляющей на экономическую безопасность региона.....	118
Дрыгина К.Н. Оценка остроты кризисной ситуации в секторе малого и среднего бизнеса в Республике Мордовия	122
Ермоленко А.Р., Серкина Я.И. Риски цифровизации системы образования.....	127
Ермоченко К.П. Экономическая безопасность региона в условиях цифровой трансформации	130
Козарева В.К., Раздобарова В.В. Оценка экономической безопасности Белгородской области.....	132
Лавриненко Е.А., Евсюков А.Ю. Оценка экономической безопасности Белгородской области	137
Лесунова А.Е., Забнин С.А. Анализ состояния государственного долга субъектов Центрального Федерального округа Российской Федерации и путей управления им	143
Михайличенко М.Ю., Стрябкова Е.А., Хребтов Д.В. Цифровая трансформация как инструмент повышения экономической безопасности региона	148
Морылева А.И. Кадровая составляющая экономической безопасности Московской области	153
Нежурина Д.О., Войтина А.О. Оценка экономической безопасности промышленных предприятий региона	156
Павлова Ю.В. Социально-экономическое развитие сельских территорий региона: проект биоэкополис	160
Решетников В.О., Титов А.Ю. Проблемы использования технологий искусственного интеллекта предприятий региона в условиях цифровой трансформации	165
Самаков Н.В. Экономическая безопасность Республики Татарстан в условиях новых санкционных ограничений: внешнеэкономический аспект.....	170
Середа М.В., Харитонов И.О. Оценка инвестиционной привлекательности Ростовской области как фактора повышения его экономической безопасности	175
Тебекин М.В., Хребтов Д.В., Стрябкова Е.А. Сбалансированное пространственное развитие регионов как приоритетное направление политики в сфере обеспечения экономической безопасности.....	178
Халитова Л.Р., Петров Н.А. Здоровье населения как социальная составляющая экономической безопасности Белгородской области.....	182
Чистникова И.В. Дефицит рабочей силы на региональных рынках труда как угроза экономической безопасности.....	188
Шалимов И.В., Рудых А.С. Оценка устойчивого социально-экономического развития Курской области: безопасность и потенциальные угрозы.....	191

Секция 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

Бондаренко Е.В., Стрябкова Е.А. Риск – менеджмент как основа обеспечения экономической безопасности предприятия.....	195
Гуз Я.Я., Калуцкая Н.А. Бухгалтерская отчетность как основа анализа несостоятельности (банкротства).....	199
Дворяцких И.А., Герасимова Н.А. Инструмент бережливого производства, используемый с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия.....	204

<i>Дебелая И.О., Лыщикова Ю.В.</i> Теоретические основы обеспечения экономической безопасности предприятия	207
<i>Золотова Л.В., Портнова Л.В., Зубарева А.Ю.</i> Государственная поддержка как способ обеспечения экономической безопасности малого бизнеса на региональном и муниципальном уровне.....	212
<i>Зубкова Е.В.</i> Достижение экономической безопасности через подход к устойчивому развитию компании	216
<i>Кадыкова Д.С., Мочалова Я.В.</i> Принципы обеспечения экономической безопасности бизнеса.....	220
<i>Кандаурова А.В., Горбунова Е.И.</i> Особенности экономической безопасности предприятия	223
<i>Ковтун П.Г., Дружникова Е.П.</i> Особенности обеспечения финансовой безопасности хозяйствующего субъекта.	226
<i>Королева Л.П., Бочарова Ю.С., Винорокова Д.С., Русяева Е.А.</i> Оценка финансовой безопасности котируемой компании (на примере ПАО «РусГидро»).....	230
<i>Костырева Я.С.</i> Оценка рисков, влияющих на уровень экологической составляющей организации	235
<i>Котельва Е.Э., Глотова А.С.</i> Методика оценки уровня экономической безопасности предприятия	238
<i>Кулик А.М., Андросова А.В., Нежурина Д.О.</i> К вопросу обеспечения технико-технологической безопасности предприятия	242
<i>Курьшева А.С.</i> Практические аспекты экономической безопасности кредитной организации	247
<i>Лозин В.А., Калуцкая Н.А.</i> Бухгалтерская отчетность как основа анализа ликвидности и платёжеспособности предприятия на примере ПАО АНК «Башнефть»	250
<i>Мандрон В.В., Рыченкова А.А.</i> Управление кредитным риском в системе обеспечения экономической безопасности банка	253
<i>Насыбуллина К.Р., Амирова Э.Ф.</i> Статус, бизнес-потенциал и опасности интернета вещей	258
<i>Михайлусенко Д.А., Лыщикова Ю.В.</i> Понятие, критерии и методы обеспечения экономической безопасности предприятия	262
<i>Першина О.В.</i> Имплементация современных экономико-управленческих технологий для укрепления экономической безопасности организации.....	266
<i>Пищулина А.С., Бондарева Я.Ю.</i> Бережливое производство как метод повышения экономической безопасности предприятий	269
<i>Ризаева В.А., Малыгина К.А., Горбунова Е.И.</i> Бизнес-планирование как важный фактор создания службы экономической безопасности в организации	274
<i>Середа М.В., Хурина К.Р.</i> Меры поддержки малого бизнеса на современном этапе.....	278
<i>Спирина Е.А., Глотова А.С.</i> Конкурентоспособность как фактор обеспечения экономической безопасности предприятия	282
<i>Стрельцова Т.П., Жукова М.Г.</i> Управление стоимостью бизнеса – новый подход в стратегическом менеджменте	286
<i>Стрельцова Т.П., Рапиева С.Е.</i> Факторный анализ объема продаж продукции	290
<i>Стрельцова Т.П., Сергеева М.С.</i> Основные направления совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью российских компаний на примере ПАО «Биосинтез».....	294
<i>Стрельцова Т.П., Торяник А.А.</i> Проблемы развития торгово-экономических отношений ПАО «ГАЗПРОМ» с европейскими странами в условиях нынешнего газового кризиса..	299
<i>Стрябкова Е.А., Брик А.Г.</i> Анализ и оценка маркетинговой составляющей экономической безопасности предприятия (на примере ООО «Радиус»)	302
<i>Ткаченко В.Б., Глотова А.С.</i> Факторы и угрозы экономической безопасности предприятия	307

<i>Трошина Т.А., Приходько К.В.</i> Экономическая безопасность бизнеса	311
<i>Хижняк В.В., Герасимова Н.А.</i> Критерии оценки экономической безопасности предприятий.....	316
<i>Чайка Д.Е., Герасимова Н.А.</i> Мероприятия, способствующие повышению уровня экономической безопасности.....	319
<i>Шаблиевский М.Ю., Желтуха А.Д.</i> Формирование экономической безопасности бизнеса	325
<i>Щепетов В. В., Мосевнина А.И.</i> Источники информации для проведения аудита в сфере закупок	328
<i>Юкин Н.Д., Штрикова Д.Б.</i> Изменения российского потребительского рынка в условиях санкционной политики	332

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Волобуева О.С.</i> Цифровая грамотность населения как фактор развития экономики РФ..	336
<i>Дацковская А.Н.</i> Основы информационной безопасности в экономической деятельности.....	339
<i>Евстропов А.М.</i> Влияние информационных технологий на работу предприятий в сфере экономики	341
<i>Самарина В.П.</i> К Вопросу о создании российского интеллект-продукта для обеспечения национальной безопасности, экономического роста и улучшения качества жизни российской Арктики.....	343
<i>Шулякова В.В.</i> Взаимосвязь цифровизации и информационной безопасности на примере Белгородской области	347

Секция 5. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАН БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

<i>Азимов Б.Ф., Рахимова Д.Д.</i> Экономическая безопасность и ее социально-экономическое значение.....	351
<i>Бобоев А. Ч., Нарзуллоева Л.Х.</i> Экономическая безопасность при привлечении иностранных инвестиций и ее проявления в экономике.....	355
<i>Жумаева З.К., Гафуров Э.О.</i> Фискальная политика в обеспечении экономической безопасности государства	358
<i>Машевская О.В.</i> Экономическая безопасность Беларуси: проблемы и угрозы.....	361
<i>Очилов Ш.Б.</i> Дифференциальный метод прогнозирования трудовых ресурсов на основе корреляционных моделей	365
<i>Рахматов Ш.А.</i> Роль национальных вузов в обеспечении экономической безопасности.....	370
<i>Рахматов Ш.А.</i> Развитие инновационной предпринимательской деятельности высших учебных заведений для обеспечения экономической безопасности региона.....	373
<i>Тошев Ф.З.</i> Налоги как фактор экономической безопасности.....	376
<i>Тошев Ф.З.</i> Пути снижения налогового риска при обеспечении экономической безопасности.....	379
<i>Хасанова Г.Д., Барнаев З.Ш.</i> Механизм экономической безопасности.....	382
<i>Хасанова Г.Д., Бобоев А. Ч.</i> Проблемы экономической безопасности человека	386
<i>Хасанова Г.Д., Каримов М.Ф.</i> Сущность экономической безопасности и ее роль в системе национальной безопасности	391
<i>Хасанова Г.Д., Рузиев Ш.Ш.</i> Угрозы экономической безопасности	396
<i>Хасанова Г.Д., Тожиева М.В.</i> Экономическая безопасность: формы и ключевые показатели.....	401

<i>Хасанова Г.Д., Юсупов Ю.Х.</i> суть понятия экономической безопасности, его определение и важность	405
<i>Muminov H.M.</i> Information security in the conditions of introduction of ict in the economy and spheres of life in the Republic of Uzbekistan.....	409
<i>Muminov H.M.</i> Security of personal data as an important part of information security of the Republic of Uzbekistan	413
<i>Kh.Kh. Rakhmonov</i> Turkey and India’s Experiences in Ensuring Economic Security (In the example of light industry)	418

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 338

СУЩНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ЕЕ ВИДЫ И ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

**В.О. Гамаюнов,
Е.П. Дружникова**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрена экономическая политика Российской Федерации. Изучены основные показатели экономической политики государства, а также ее субъекты. Выявлены основные элементы государственного влияния на экономическую политику, а также подробно рассмотрены виды государственной экономической политики.

Ключевые слова: экономическая политика, экономическая политика РФ, основные показатели, субъекты, основные элементы государственного влияния, виды экономической политики.

THE ESSENCE OF THE ECONOMIC POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION, ITS TYPES AND MAIN INDICATORS

**V.O. Gamayunov,
E.P. Druzhnikova**
Belgorod State
National Research University

In the article consideration of the economic policy of the Russian Federation. The main indicators of the economic policy of the state, as well as its subjects, are studied. The main elements of the state analysis of economic policy are revealed, as well as the types of state economic policy are considered in detail.

Key words: economic policy, economic policy of the Russian Federation, main indicators, subjects, main elements of state influence, types of economic policy.

Начальным этапом развития политической экономии как науки стал XXI век. Основу этого положил первый политэкономический конгресс стран СНГ и Балтии в 2012 году.

На сегодняшний день политическая экономия является основой политической экономики государства. В свою очередь, экономическая политика представляет собой – «совокупность деятельности правительства государства, ее элементов, оказывающих влияние на развитие макроэкономических показателей для достижения общественно значимых целей» [1].

Рассмотрим ряд основных показателей экономической политики государства (рис. 1):

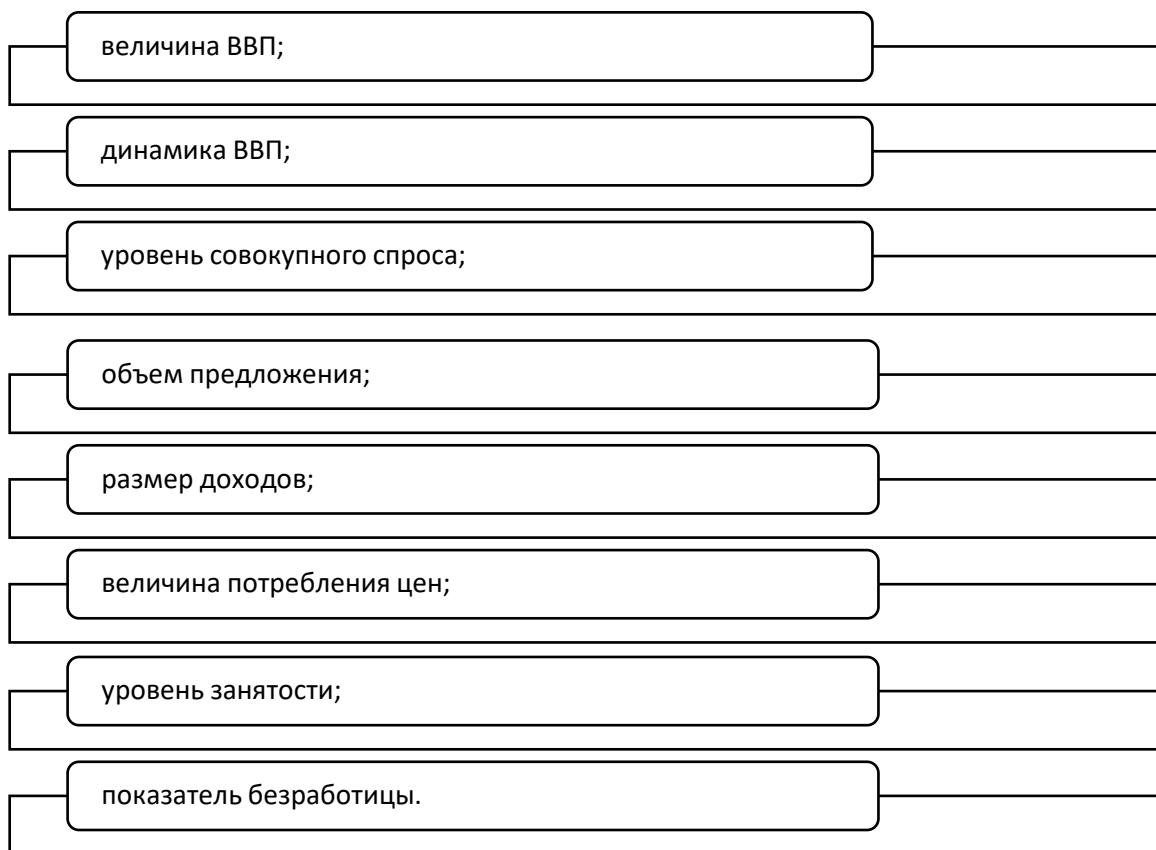


Рис. 1. Основные показатели экономической политики государства

Безусловно, именно эти показатели являются базовыми, а также показывают уровень эффективности определенной экономической политики в государстве.

«Экономическая политика проводится государством посредством использования различного инструментария, а именно совокупности рычагов взаимодействия на экономические процессы и агентов хозяйственной деятельности. Этим инструментарием принято считать правительственные постановления, президентские указы, законы и другие нормативно-правовые акты, а также решения государственных органов» [3].

Субъектами экономической политики выступают федеральные, региональные органы, а также различные профсоюзные организации, кооперативы, партии и многие другие.

Государство оказывает влияние на экономическую политику с помощью следующих основных элементов (рис. 2):

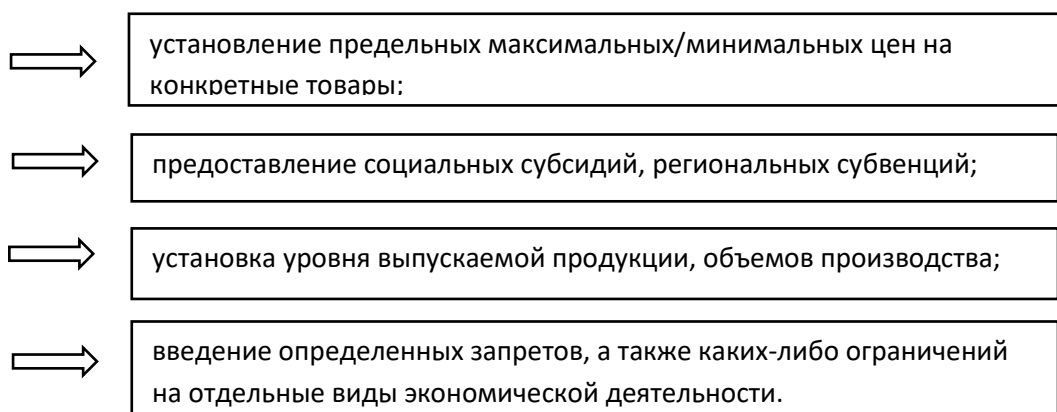


Рис. 2. Основные элементы государственного влияния на экономическую политику

Далее следует перейти к рассмотрению всех видов государственной экономической политики. Итак, на сегодняшний день выделяют следующие виды (рис. 3):



Рис. 3. Виды государственной экономической политики

Рассмотрим каждую из них подробнее.

1. Сущность антициклической политики (ее также называют стабилизационной) в том, что она осуществляет минимизацию различных экономических кризисов/колебаний, а также способствует сохранению определенной величины экономического роста.

2. В свою очередь структурная политика предполагает формирование прогрессивного и эффективного развития структуры национальной экономики государства. Она способствует благоприятным переменам в структуре производства, благодаря которым люди могут в полной мере удовлетворять свои потребности.

3. «Инновационная (или научно-техническая) политика направлена на развитие науки и техники, обеспечение стратегических научных и технологических приоритетов. Научно-техническая политика ориентирована на использование достижений научно-технического прогресса в экономике» [6].

4. Фискальная политика представляет собой совокупность бюджетной и налоговой политики. Основными задачами фискальной политики являются определение источников финансирования государственной казны, мобилизация и привлечение необходимых государственных средств и т.д. Отсюда следует, что все государственные глобальные экономические процессы регулируются посредством фискальной политики страны.

5. Монетарная политика гарантирует стране существенную величину денежных средств. Основной целью монетарной политики является непосредственное обеспечение функционирования денежной системы.

6. «Региональная политика направлена на обеспечение государством сбалансированного и комплексного развития отдельных территорий страны, в зависимости от общегосударственных и региональных интересов, путем использования абсолютных и относительных преимуществ регионов. Целью региональной политики является достижение рационального размещения производственных сил, межрегионального обмена товарами и услугами, гармоничного развития экономики регионов страны» [6].

7. Социальная политика подразумевает «формирование эффективных социально-экономических условий жизни населения страны, регулировании отношений между социальными группами, формировании экономических стимулов для участия в производстве, обеспечении эффективной занятости населения, создании социальных гарантий и условий для повышения благосостояния членов общества. К социальной политике примыкают политика регулирования доходов населения и оплаты труда, политика занятости, демографическая политика, направленная на регулирование численности, структуры, расселения граждан, а также миграционная политика, призванная воздействовать на перемещение населения, иммиграцию и эмиграцию» [4].

8. Внешнеэкономическая политика базируется на сотрудничестве с другими странами. Она включает в себя экспортно-импортные отношения между странами, различные международные соглашения в области культуры, науки и др.

9. И наконец, институциональная политика подразумевает создание и развитие современных экономических институтов, а также ликвидацию старых, исчерпавших себя институтов, безусловно, с помощью ряда определенных мер.

Таким образом, следует сделать вывод, о том, что экономическая политика Российской Федерации многогранна, поэтому ее стоит рассматривать с учетом всех ее основных составляющих: экономических, социальных, политических, экологических и др. Все это оказывает огромное влияние не только на прогресс во всех сферах жизнедеятельности, но и на страну в целом.

Безусловно, сама сущность экономической политики государства выражается в создании благоприятных условий для развития общества.

Литература

1. Арье, Л. Хиллман Государство и экономическая политика. Возможности и ограничения управления. Учеб. пособие / Арье Л. Хиллман. – М.: ГУ ВШЭ, 2018. – 880 с.
2. Бобылев С. Н. Экономика устойчивого развития. Учебник / С. Н. Бобылев. – М.: КНОРУС, 2021. – 672 с.
3. Ведута Е. Н. Стратегия и экономическая политика государства. Учебник / Е. Н. Ведута. – М.: Академический проект, 2019. – 462 с.
4. Герасимов А. П. Экономическая безопасность российской государственности: экономико-правовые аспекты. Учеб. пособие / А. П. Герасимов. – М.: СПб, 2019. – 316 с.
5. Кадомцева С. В., Манахова И. В. Государственные финансы. Экономика обязательств. Учебник / С. В. Кадомцева, И. В. Манахова. – М.: Экономический факультет МГУ имени М. В. Ломоносова, 2021. – 204 с.
6. Сажина М. А. Научные основы экономической политики государства. Учеб. пособие / М. А. Сажина. – М.: Форум, Инфра-М, 2018. – 352 с.

УДК 338.2

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ПАРАМЕТРЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

И.И. Есаян

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ параметров продовольственной безопасности России, рассмотрены уровень самообеспечения основными продовольственными продуктами, количественные значения урожайности и использования сортов сельскохозяйственных культур.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, урожайность, самообеспечение продуктами.

QUANTITATIVE PARAMETERS OF RUSSIA'S FOOD SECURITY

I.I. Esayan,

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article analyzes the parameters of food security in Russia, considers the level of self-sufficiency in basic food products, quantitative values of yield and use of varieties of agricultural crops

Keywords: food security, productivity, food self-sufficiency

Осуществление оценки уровня экономической безопасности региона является особенно актуальным в настоящее время, ввиду экономического кризиса и введением экономических санкций против РФ [1]. Продовольственная безопасность является одним из гарантов суверенитета страны, обеспечивая собственное население качественными продуктами отечественного производства. Обеспечение высокого уровня жизни также нельзя представить без доступного и качественного продовольствия, так как это является особо важной стороной функционирования общества, и говорить об экономической безопасности страны, не обеспечивая продовольственный суверенитет не приходится. Поэтому на сегодняшний день данная задача является одной из приоритетных.

Многие иностранные аналитики в области исследований продовольственной безопасности сходятся в общем мнении, что для обеспечения независимости в области продовольственных поставок страна должна производить на своей территории около 80% продуктов питания первой необходимости. Учитывая возможности агропромышленного комплекса России, такая задача вполне реализуема.

Обеспечение продовольствием население России является одной из ключевых задач правительства в комплексе с мерами по поддержке агропромышленной сферы. Государство прилагает максимальные усилия, чтобы прокормить население и повысить уровень продовольственной безопасности. Изначально продовольственная безопасность определялась как совокупность продовольственных ресурсов, накопленных за определенный период времени и необходимый для преодоления продовольственных кризисов, связанных с холодными временами года, неурожаем и т.д. В дальнейшем, вместе с поднятием уровня жизни и расслоением доходов населения, к понятию продовольственной безопасности были добавлены критерии доступности жизненно важных продуктов питания для населения, но преимущественно для малообеспеченных и самых уязвимых её слоев. Следующим этапом расширения понятия продовольственной безопасности стало наличие питательных веществ в продуктах питания и оценка минимально необходимой суточной нормы калорий для полноценной жизнедеятельности человека. Из вышесказанного основные тезисы определения продовольственной безопасности можно привести к универсальному виду и изобразить в виде схемы (рис. 1).



Рис. 1. Основные компоненты продовольственной безопасности

Эти три аспекта, т.е. физическая и экономическая доступность, безопасность и качество пищевых продуктов, а также стабильность всех этих аспектов с течением времени рассматриваются в наиболее часто используемых определениях.

Для обеспечения продовольственной независимости также полезным является диверсификация импортируемых товаров, когда определенные продовольственные товары закупаются из различных стран. Делается это для того, чтобы иметь альтернативные

источники импорта и не создавать зависимости от одного поставщика. Помимо этого, при диверсификации импорта оперативным образом можно найти других контрагентов, которые в кратчайшие сроки смогут заполнить дефицит недостающих продовольственных товаров.

Относительно целей достижения самообеспечения продовольственными товарами, установленными Доктриной продовольственной безопасности, к 2020 году были достигнуты следующие результаты (таблица 1).

Таблица 1

Уровень самообеспечения основными продовольственными продуктами, в %

	Минимальный уровень самообеспечения				Абсолютное отклонение 2020-2019
		2018	2019	2020	
	К 2020 году				
Зерно	95%	147,2	155,6	165,6	10
Мясо	85%	95,7	97,4	100,1	2,7
Молоко	90%	83,9	83,9	84	0,1
Яйца		97,7	97,1	97,4	0,3
Картофель	95%	95,3	95,1	89,2	-5,9
Овощи и бахчевые культуры	-	87,2	87,7	86,3	-1,4
Фрукты и ягоды	60%	38,8	40,2	42,4	2,2
Сахар	90%	109,5	126,8	99,9	-26,9
Соль поваренная	85%	67,3	63,8	65,5	1,7
Масло растительное	90%	157,4	179,1	200	20,9
Рыба и рыбопродукты в живом весе (весе сырца)	85%	158,5	152,8	160,7	7,9

Россия полностью обеспечивает себя зерном и растительным маслом. Уровень самообеспечения по этим продуктам составляет 165 и 200% соответственно. Излишки производства этих продуктов, идущие на экспорт, обеспечивают России достаточно сильные позиции в мировой конъюнктуре продовольственной безопасности.

Также из таблицы 1 мы видим высокий уровень самообеспечения мясом, рыбой, яйцами и сахаром. Но стоит упомянуть о зависимости России в иностранных семенах сахарной свеклы, где доля импорта достигает 78%. Доля производства картофеля и овощебахчевых составляет 86-89%, что в среднем на 5% меньше установленной Доктриной продовольственной безопасности нормативов. Также можно заметить низкий уровень самообеспечения фруктами и ягодами в 42%, вместо рекомендуемых 60%. Исходя из этого мы предполагаем, что садоводство в России имеет большие перспективы для роста и способна вытеснить иностранную продукцию с отечественного рынка.

Для большей объективности нашего анализа, на наш взгляд необходимо также обратиться и к мировой оценке продовольственной безопасности в России. Так, в глобальном индексе продовольственной безопасности, подготовленной исследовательской компанией The Economist Intelligence Unit, Россия улучшила свои позиции, поднявшись с 42-ой до 24-ой строчки. Сопоставляя уровень средней заработной платы, цены на продовольственные товары, качество и ассортимент сельскохозяйственной продукции, был создан рейтинг, приведенный в таблице 2. Также можно заметить, что по мнению иностранных аналитиков, вместе с увеличением ассортимента продовольственных товаров, снизилось их качество.

Таблица 2

Глобальный индекс продовольственной безопасности России

	Оценка компонентов продовольственной безопасности по 100 бальной шкале			Абсолютное отклонение
	2018	2019	2020	2020-2019
№ в рейтинге	42	42	24	-18
Ценовая доступность	70.5	69.7	70.2	0,5
Ассортимент	61.0	79.8	80.1	0,3
Качество	75.2	60.1	64.8	3,7
Общий индекс	67.0	70.9	73.7	3,2

Следует отметить, что в процессе достижения продовольственной безопасности задействованы машиностроительные компании, компании по производству минеральных удобрений, логистические компании и т.д. Немаловажную роль играют и селекционные достижения страны, помогающие найти наилучшие гибриды неприхотливых и высокоурожайных сельскохозяйственных растений. На рисунке 2 показан уровень зависимости России от иностранных семян.

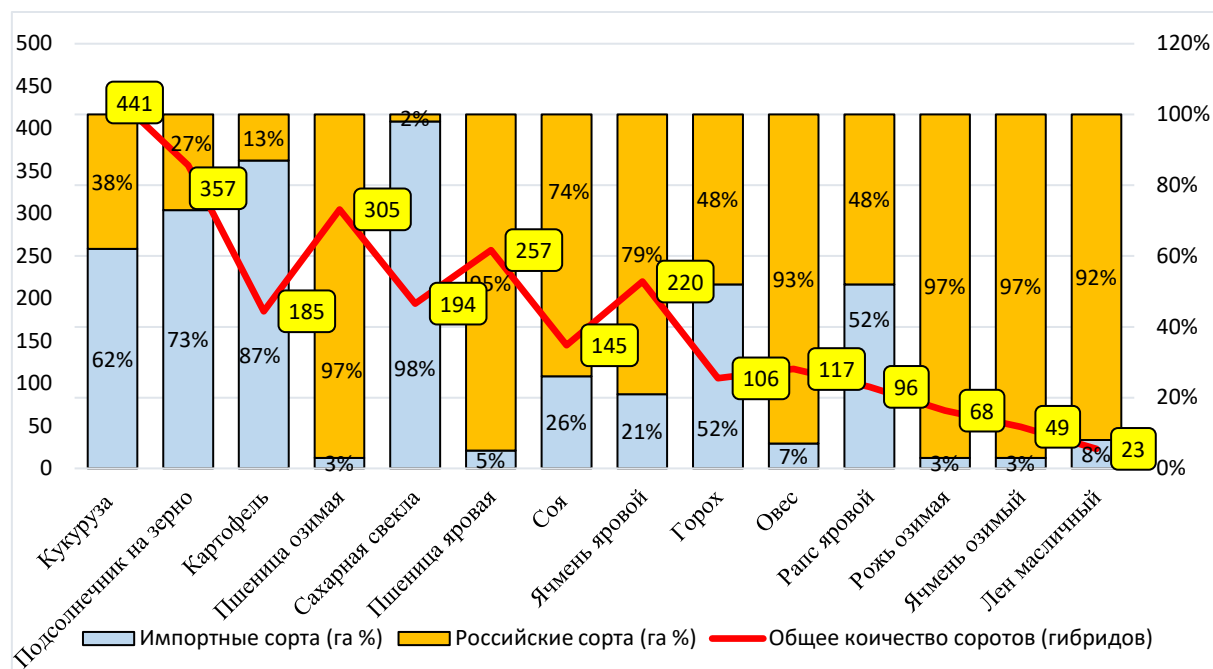


Рис. 2. Соотношение площадей, засеянных отечественными и импортными сортами сельскохозяйственных культур в 2018-2020гг.

Из посеянных 357 сортов подсолнечника только 27 % площадей засеяны отечественными сортами. Самая критическая зависимость от иностранных семян наблюдается в посевной компании картофеля и сахарной свеклы, где 87 и 98% посевных площадей соответственно засеяны импортными семенами. Около 52% от посевных площадей заняты импортными сортами гороха и ярового рапса. Практически полностью (более 92%) отечественными сортами засеяны поля пшеницы, овса, ржи, ячменя и масличного льна.

Несмотря на то, что Россия занимает лидирующие места в мире по валовому сбору пшеницы, показатели урожайности с гектара значительно уступают европейским странам (рис.3).

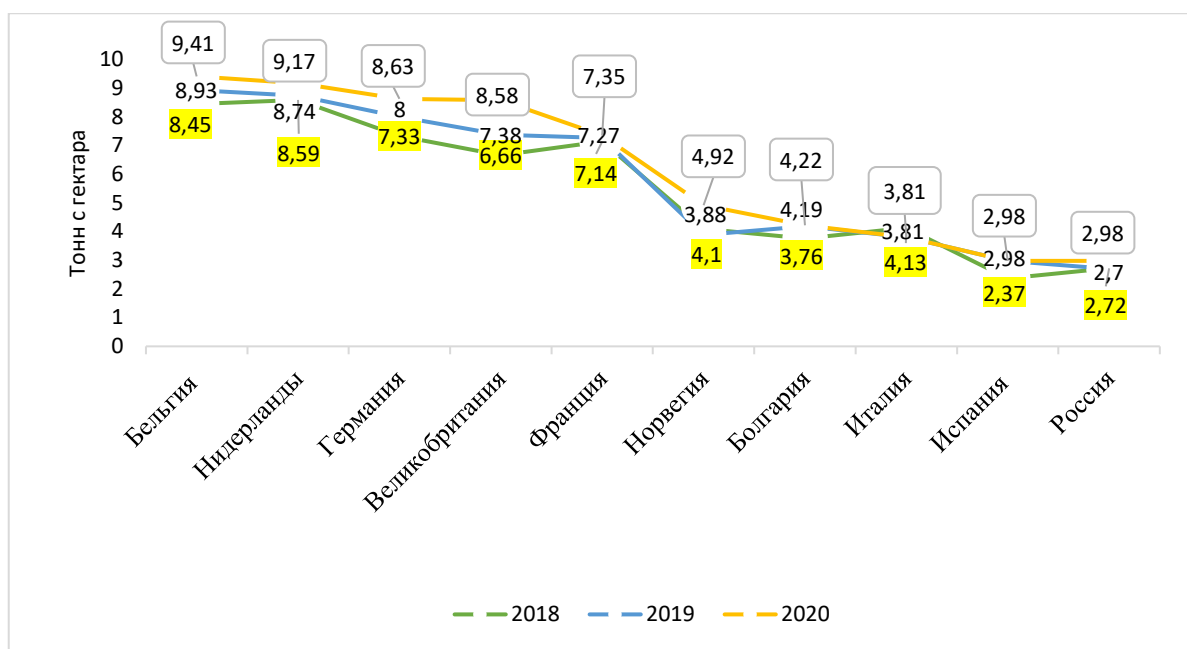


Рис. 3. Урожайность пшеницы в странах Европы

Например, в Бельгии и в Нидерландах с одного гектара собирают в 3 раза больше пшеницы, чем в России. Урожайность пшеницы в Германии и Великобритании доходит до 86 центнеров с гектара. Даже в такой северной стране как Норвегия, где, казалось бы, не лучшие условия для сельского хозяйства, урожайность пшеницы в 2,5 раза больше, чем в России.

В условиях введенных против России санкций, рассматривать импортозамещение отдельно от политики не приходится, так как это часть комплекса мер по обеспечению собственного суверенитета. Необходимо развивать собственное производство, что непосредственно положительным образом отразится на создании новых рабочих мест, появлению конкурентоспособной российской сельскохозяйственной продукции.

Литература

1. Медведева, А. И. Оценка экономической безопасности предприятия сельскохозяйственного назначения / А. И. Медведева, Е. Л. Рашина, А. М. Кулик // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : сборник трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 22 апреля 2021 года. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2021. – С. 150-155.
2. Проект Указа Президента Российской Федерации «О внесении изменений в Доктрину продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденную Указом Президента Российской Федерации от 30 января 2010 г. № 120». (Дата обращения 18.04.2022)
3. А.Ю. Иванов, Р.С. Куликов, М.М. Харченко. Исследовательский проект «Селекция 2.0» [Электронный ресурс] URL: <https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/direct/427845791.pdf> (Дата обращения 18.04.2022)
4. Рейтинг стран по уровню продовольственной безопасности [Электронный ресурс] URL: <https://nonews.co/directory/lists/countries/global-food-security> (Дата обращения 18.04.2022)

**РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТРУКТУР В ОБЕСПЕЧЕНИИ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ**

А.В. Каткина

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Научный руководитель:

доцент кафедры экономических наук

Мочалова Я. В.

Особая актуальность рассматриваемой проблемы обусловлена настоящим экономическим состоянием мировой экономики и возможностью дальнейшего развития России в условиях жестких санкционных мер, а также повышения её экономической безопасности.

***Ключевые слова:** экономика, безопасность, государственная собственность, государственная структура, санкционные меры.*

**THE ROLE OF STATE STRUCTURES IN ENSURING RUSSIA'S
ECONOMIC SECURITY**

A.V. Katkina

Belgorod, Russia

Belgorod state

national research University

Scientific supervisor:

Associate Professor of the Department of Economic Sciences

Mochalova Y. V.

The particular relevance of the problem under consideration is due to the current economic state of the world economy and the possibility of further development of Russia in the face of harsh sanctions measures, as well as increasing its economic security.

***Keywords:** economy, security, state property, state structure, sanctions measures.*

Экономическая безопасность государства – сложное социально-экономическое понятие, отражающее большую гамму постоянно меняющихся условий материального производства, внешних и внутренних угроз экономике страны [1, с.7]. В структуре национальной безопасности экономическая безопасность занимает особое место. Это обусловлено тем, что все виды безопасности так или иначе не могут быть в достаточной степени реализованы без экономического обеспечения [2, с.51].

Сущность экономической безопасности России состоит в возможности и способности экономики обеспечить достойное качество жизни населения на уровне развитых стран мира, социально-экономическую стабильность общества и государства, способность противостоять влиянию внутренних и внешних угроз при оптимальных затратах всех видов ресурсов и неистощимом использовании природных факторов [3, с.25]. Среди важнейших составляющих экономической безопасности государства следует назвать безопасность:

– энергетическую;

- валютно-финансовую;
- продовольственную;
- экологическую;
- интеллектуально-технологическую и информационную.

В каждой стране есть определенная государственная структура, в данном контексте под ней понимается соответственная организация, которая создана с целью реализации государством своих основных задач и функций.

Различают следующие виды государственных структур:

1. военная структура;
2. структура по научно-исследовательской деятельности;
3. правоохранительные структуры;
4. образовательные структурные подразделения;
5. структуры в сфере здравоохранения;
6. структуры в сфере промышленности.

За каждой из этих сфер стоит государство, которое финансирует её, обеспечивает всем необходимым, поддерживает в надлежащем состоянии и развивает в соответствии с меняющимися условиями.

Государственная собственность- еще один термин, который стоит рассмотреть в рамках этой статьи. Пашков В. П. дает ему следующее определение: государственная собственность – это одна из множества форм собственности, выделенная по отличительным признакам субъекта присвоения, когда владение, пользование и распоряжение объектом присвоения принадлежит исключительно такому субъекту как государство в лице его органов. Она отличается от других форм собственности тем, что субъектом присвоения являются не отдельные частные лица или их объединения, а государственный институт политической, правовой и экономической власти. При ней производством управляют назначенные государством руководители (менеджеры) [4, с.51].

Приведем статистику с официального сайта Росстат Федеральная служба государственной статистики. В документе опубликованном от 09.03.2022 приведены следующие данные:

Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации по формам собственности														
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
мллиардов рублей														
в процентах к итогу														
24														
25	100	100	100	100	100	100	100	100	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
26	в том числе:													
27	83,8	85,2	86,2	87,8	84,5	85,8	86,1	84,3	83,1	83,8	85,1	85,6	87,4	87,4
28	в том числе:													
29	18,1	19,3	17,2	16,9	16,8	17,2	14,9	14,8	15,2	14,4	14,8	15,6	17,5	16,1
30	из нее:													
31	10,3	12,0	10,9	10,8	10,1	9,7	8,9	9,4	8,8	8,4	8,0	8,2	8,2	7,5
32	7,7	7,2	6,2	5,9	6,7	7,5	5,9	5,4	6,4	6,0	6,8	7,4	9,3	8,6
33	4,3	3,6	3,2	3,1	3,2	3,4	3,4	3,0	2,7	2,5	2,3	2,7	2,9	2,6
34	51,1	55,2	57,0	54,2	50,7	53,9	56,3	56,8	55,9	58,1	58,9	59,9	60,2	63,3
35	10,1	7,0	7,5	11,9	12,1	9,5	9,7	8,2	7,8	7,5	7,9	6,4	5,9	4,4
36	0,04	0,03	0,03	0,02	0,02	0,02	0,03	0,02	0,01	0,01	0,01	0,01	0,0	0,0
37	0,1	0,1	0,04	0,03	0,04	0,04	0,1	0,1	0,04	0,04	0,05	0,05	0,05	0,02
38	-	-	1,2	1,6	1,7	1,7	1,7	1,4	1,4	1,2	1,2	1,0	0,8	1,0
39	7,5	6,8	5,9	6,0	9,1	7,7	7,0	8,3	7,4	7,4	6,6	7,0	5,7	5,1
40	8,7	8,0	7,9	6,2	6,4	6,5	6,9	7,4	9,5	8,8	8,3	7,4	6,9	7,5

На 2021 год государственная собственность России составляет 16%, тогда как частной собственности более 60%.

Начавшейся жесткая и противоправная санкционная политика Запада дала нам понять, что рыночное регулирование и частный бизнес не в состоянии обеспечить экономическую безопасность страны. В качестве примера можно привести состояние автомобилестроительных предприятий в России.

Многие иностранные автомобильные бренды остановили свои заводы в России и прекратили поставки запчастей в страну. Доля импорта автозапчастей на российском рынке оценивается в 62,5–66,5%. В период 2016-2019 гг. общий объем импорта автозапчастей в России оценивается в 33,3 млрд долл. Из этого можно сделать вывод, что собственного производства автомобильных деталей в РФ практически нет. Российские частные производители не вкладывали средства в расширение номенклатуры выпускаемых запасных частей, так как не имели в этом прямой заинтересованности. Директор Ассоциации дистрибьюторов автомобильных комплектующих Алексей Певхенен пояснил, что в России не производится электроника, автомобильные платформы, двигатели, коробки передач, мосты и часть кузовных изделий. Об этом говорят и статистические данные: так, в 2019 году основными автозапчастями, которые импортировались в Россию, являются, прежде всего, детали и части кузовов (включая кабины), которые в денежном выражении превысили 6,6 млрд долл. или 19,87% в общем объеме импорта. Второе место в импортных поставках занимают коробки передач общей стоимостью 5,31 млрд долл. (15,93%). На третьем месте – прочие части и принадлежности автомобилей (4,37 млрд долл. или 13,09%).



Приведенная статистика с официального сайта ФТС показывает, что российский рынок почти полностью зависел от импорта. Кроме того, в большей степени составляет частную собственность, доля же государственных вложений практически не просматривается. Государство, вкладывая финансовые ресурсы в развитие собственного производства, могло наладить выпуск автозапчастей, что позволило бы обеспечить независимость страны от зарубежных поставок. Частные производители стремятся держать свои капиталы в зарубежных банках и не могут действовать в интересах государства.

Сейчас особенно проявилась потеря контроля над ведущими отраслями, обеспечивающие экономическую безопасность страны и благосостояние граждан. Отсутствие государственного вмешательства мы наблюдаем в таких отраслях как: электроника, промышленность, агропромышленное производство, в материально-техническом обеспечении, фармацевтической промышленности и т.д.. Рынок не способен всё отрегулировать, частный производитель не всегда действует в интересах собственного государства, ориентируясь на валютную выручку, и исходя из выгод закупать более

дешевые запасные части и сырье, чтобы поддерживать производство в стране. Практика прошлого и настоящего свидетельствует о том, что государство – равноправный участник экономического процесса [5, с.87]. Кроме того, на примере сегодняшнего положения, в котором оказалась наша страна, становится ясно, что участие государства в различных производственных сферах – это залог экономической безопасности. Только государственная структура готова вкладываться в ту или иную отрасль, исходя из стратегических целей страны.

В военных условиях роль государства в противостоянии экономик несет решающие роль. Для примера обратимся к опыту нашей страны в период Великой Отечественной войны. Перевод гражданской промышленности СССР на военное производство был беспрецедентным в истории по масштабам и темпам. С первых же дней войны предприятия целых наркоматов быстро переключались на производство боевой техники, вооружения и боеприпасов. Так, предприятия Наркомата общего машиностроения, выпускавшие в мирное время оборудование для пищевой, текстильной, химической, полиграфической и других отраслей промышленности, были перестроены на производство различных видов вооружения. Паровозостроительные, вагоностроительные, тракторные и другие заводы тоже переводились на военное производство. В короткие сроки пришлось демонтировать и вывезти из расширяющегося ареала прифронтальной зоны 1360 крупных промышленных предприятий, из которых 455 разместилось на Урале, 210 – в Западной Сибири, 250 – в Казахстане и Средней Азии [6]. Вместе с эвакуированными заводами и фабриками на Восток прибыли рабочие, инженерно-технические работники, служащие, их семьи. В 1943 г. объем производства военной продукции по отношению к 1940 г. в авиационной промышленности составил 223%, в танковой – 234, в промышленности вооружения – 200, боеприпасов – 264% [7].

Это было возможно осуществить только при условии ведущей роли государства в экономике страны, таким образом обеспечив её экономическую безопасность. В наше время эффективность по созданию экономической безопасности будет зависеть от процентной составляющей государственной собственности. Скелетом всей экономической структуры страны должно быть государство, во всех отраслях экономики иметь руководящую роль.

Осуществление оценки уровня экономической безопасности региона является особенно актуальным в настоящее время, ввиду экономического кризиса и введением экономических санкций против РФ [10]. Для обеспечения экономической безопасности государства и осуществление оперативной реакции на внезапно возникшие структурные изменения в экономике, вызванные политикой сдерживания развития России Западом необходимо:

1) Мобилизация всех интеллектуальных ресурсов страны в виде создания отраслевых комитетов для оперативного реагирования на появившиеся угрозы. Также организация подкомитетов в областях, республиках и краях России, куда войдут узкие профессионалы, ученые, менеджменты и государственные служащие.

2) Залогом успеха быстрого и эффективного развития страны является политика банков, кредиты под низкую ставку и государственный заказ.

Таким образом, столпом экономической безопасности России является государственная собственность во всех производственных сферах. Венцом успеха экономических преобразований в стране является национальная идея, позволяющая чувствовать каждому российскому гражданину свою нужность и причастность к общему делу – развитию своей страны, служению на благо своего отечества.

Литература

1. Экономическая безопасность России [Электронный ресурс] : учебное пособие : в 3 ч. / под общ. ред. Т. А. Бондарской. – Тамбов : Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018.

2. Жилкина Ю. В. Обеспечение экономической безопасности государства // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2010. – №. 8. – С. 50-57.
3. Рубцова Л.Н. Вопросы экономической безопасности на современном этапе // Экономический вестник. – 2004. – № 1. – С. 25-30.
4. Пашков В. П. К содержанию понятия «Государственная собственность» // Россия: тенденции и перспективы развития. – 2016. – №. 11-2.
5. Чеберко Е. Ф. Государственная собственность и государственное регулирование экономики // Управленческое консультирование. – 2005. – №. 3. – С. 84-105.
6. Симонов Н. С. Военно-промышленный комплекс СССР в 1920-1950-е гг.: темпы экономического роста, структура, организация производства и управление. – 1996.
7. Чадаев Я. Е. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 гг.) – М.: Мысль. – 1985. – Т. 494.
8. Смагина В. В., Журавлева Г. П. Экономическая безопасность государства: национальные интересы // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. – 2013. – №. 7 (123). – С. 33-38.
9. Аналитическое исследование. Рынок автозапчастей в России (2021) / А. И. Медведева, Оценка экономической безопасности предприятия сельскохозяйственного назначения / А. И. Медведева, Е. Л. Рашина, А. М. Кулик // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : сборник трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 22 апреля 2021 года. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2021. – С. 150-155. – EDN JCGQDX.

УДК 338

СОВРЕМЕННЫЙ АСПЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ СУДЕБНО – БУХГАЛТЕРСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В МИРЕ БИЗНЕСА И ФИНАНСОВ

Н.А.Калуцкая

к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет» (НИУ «БелГУ»)

Ю.Н. Коваленко

к.э.н., доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

С.Н. Коваленко

к.э.н., доцент,

доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

В настоящее время в динамично развивающейся экономической сфере быстро растет преступность и как следствие в ускоренном режиме развиваются новые виды преступлений, ранее неизвестные правоохранительным органам.

Если раньше экономические нарушения осуществлялись в рамках присвоения денежных средств, материальных ценностей, то сегодня, это преступления, связанные с искажением бухгалтерской отчетности, незаконным получением кредитов и заключением «фиктивных» договоров.

В связи с этим с целью предупреждения экономических преступлений и повышается значимость экспертного исследования бухгалтерского учета хозяйствующих субъектов различных форм собственности.

Ключевые слова: судебно – бухгалтерская экспертиза, бухгалтерский учет.

MODERN ASPECT OF THE ORGANIZATION OF FORENSIC AND ACCOUNTING EXPERTISE IN THE WORLD OF BUSINESS AND FINANCE

N.A. Kalutskaya

Candidate of Economics,

Associate Professor FSAEI HE «Belgorod State National Research University» (NRU «BelGU»)

Yu.N. Kovalenko

Candidate of Economics,

Associate Professor of the Basic Department of Financial Control, analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow, FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov»

S.N. Kovalenko

Candidate of Economics,

Associate Professor, Associate Professor of the Basic Department of Financial Control, analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow, FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov

At present, crime is growing rapidly in the dynamically developing economic sphere, and as a result, new types of crimes, previously unknown to law enforcement agencies, are developing at an accelerated rate.

If earlier economic violations were carried out in the framework of appropriation of funds, material values, today, these are crimes related to distortion of financial statements, illegal obtaining of loans and the conclusion of «fictitious» contracts.

In this regard, in order to prevent economic crimes, the importance of expert study of accounting of economic entities of various forms of ownership is increasing.

Key words: forensic accounting expertise, accounting.

Судебно – бухгалтерская экспертиза, как один из видов проверок, выявляет финансовые и корпоративные преступления, такие действия еще называют мошенничество. В происходящих условиях неизбежно нарастающего прогресса инновационных технологий экономические преступления, связанные с финансированием различных сфер деятельности, так же имеют тенденцию к увеличению. Поэтому необходимо выявлять, сдерживать и минимизировать риски и факты мошенничества в данной области. В связи с этим, судебно – бухгалтерская экспертиза продолжает пользоваться стремительно растущей популярностью в мире бизнеса и финансов.

По данным портала правовой статистики в последние годы наблюдается положительная тенденция экономических преступлений в России (рисунок 1).

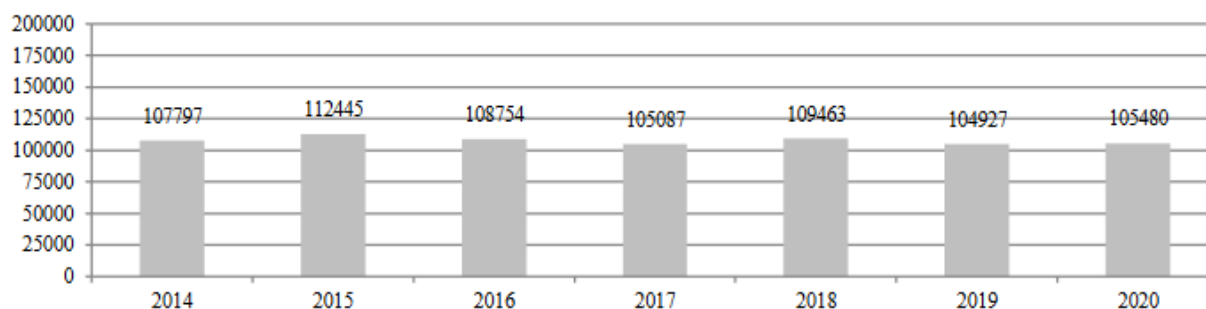


Рис. 1. Анализ динамики экономических преступлений в России

Реальную угрозу для страны в целом и для каждого человека в частности представляет совершение экономических преступлений, так как развитие экономики предполагает развитие и существование общества. Анализируя рисунок 1 виден рост экономических преступлений, что влечет за собой значительный вред, поэтому противодействие преступлениям в данной сфере является важной задачей, которая стоит перед органами государственной власти.

Экономические преступления имеют сложный механизм осуществления, а значит и сложный механизм их предупреждения.

Особенность совершения экономического преступления заключается в том, что предметом такого противоправного деяния выступает имущество как капитал, а потому имеет место повышенная организованность и использования не всегда специфических способов поведения.

Кроме того, экономические преступления осуществляются под видом различного рода гражданско-правовых сделок, а потому внешне они имеют вид вполне законных хозяйственно-финансовых операций.

Известно, что целью деятельности любого коммерческого предприятия является получение максимально возможной прибыли. В следствие этого недобросовестные предприятия – налогоплательщики с целью занижения своих реальных доходов проводят искажение учетных данных, фальсифицируют показатели, которые характеризуют финансово – хозяйственную деятельность, уничтожают бухгалтерскую документацию и прочее. Предотвратить и раскрыть подобные преступления в мире бизнеса и финансов без профессиональных компетенций бухгалтерского учета и судебно – бухгалтерской экспертизы невозможно, поскольку важно уметь своевременно выявить поддельные документы, подчистки, искажение данных в программных продуктах.

Судебно – бухгалтерская экспертиза является одним из распространенных видов экспертизы из класса судебных экономических экспертиз. Для проведения судебно – бухгалтерской экспертизы необходимы профессиональные компетенции в области экономической науки и конечно же в области бухгалтерского учета [1].

Необходимость проведения судебно – бухгалтерской экспертизы возникает тогда, когда в ходе расследования совершенного преступления выявляется расхождение данных бухгалтерского учета, которые отражают всю финансово – хозяйственную деятельность организации с фактическим наличием у организации обязательств и активов на сегодняшний день.

Направленность судебно – бухгалтерской экспертизы – это выявление достоверности ведения бухгалтерского учета и составления отчетности, установления реальности фактов хозяйственной деятельности.

Судебный эксперт – это специалист специально созданных государственных организаций, который аттестован в качестве судебного эксперта по данной специальности, по которой проводится судебная экспертиза.

Судебно – бухгалтерская экспертиза не является обязательной проверкой как аудит, контроль и ревизия для некоторых субъектов хозяйствования, а ее назначают при необходимости [2].

Судебно – бухгалтерская экспертиза – это процесс, который заключается в исследовании материалов дела и выдачи заключения экспертом – бухгалтером по вопросам, которые определены для установления обстоятельств, подлежащих доказыванию в рамках этого процесса.

Главной характерной особенностью судебно – бухгалтерской экспертизы является то, что для ее осуществления необходим определенный объем знаний в области бухгалтерского учета.

Поскольку необходимость в проведении судебно – бухгалтерской экспертизы появляется тогда, когда обнаруживается расхождение данных бухгалтерского учета,

которые отражают всю хозяйственную деятельность организации с фактическим наличием у организации обязательств и активов на сегодняшний день [3].

Бухгалтерскую экспертизу чаще всего назначают в ситуациях, представленных на рисунке 2.

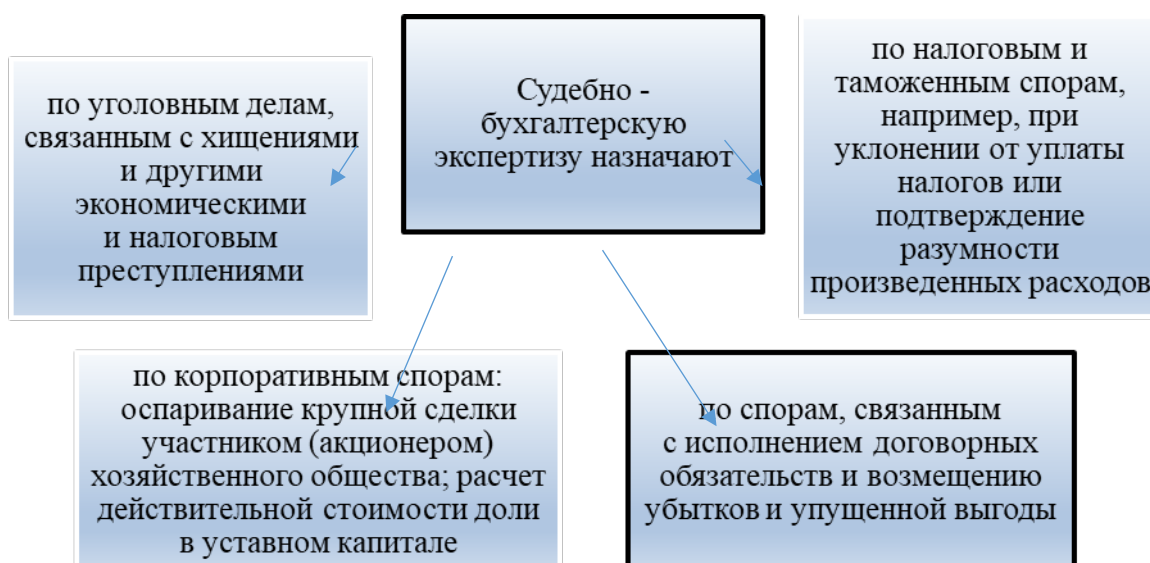


Рис. 2. Случаи назначения судебно – бухгалтерской экспертизы

Факты хозяйственной жизни, установление достоверности их отражения на счетах бухгалтерского учета, которые определены в рамках судебного разбирательства и относительно которых эксперт предоставляет заключение являются предметом судебно – бухгалтерской экспертизы [4].

На рисунке 3 представлены требования, предъявляемые к эксперту – бухгалтеру.

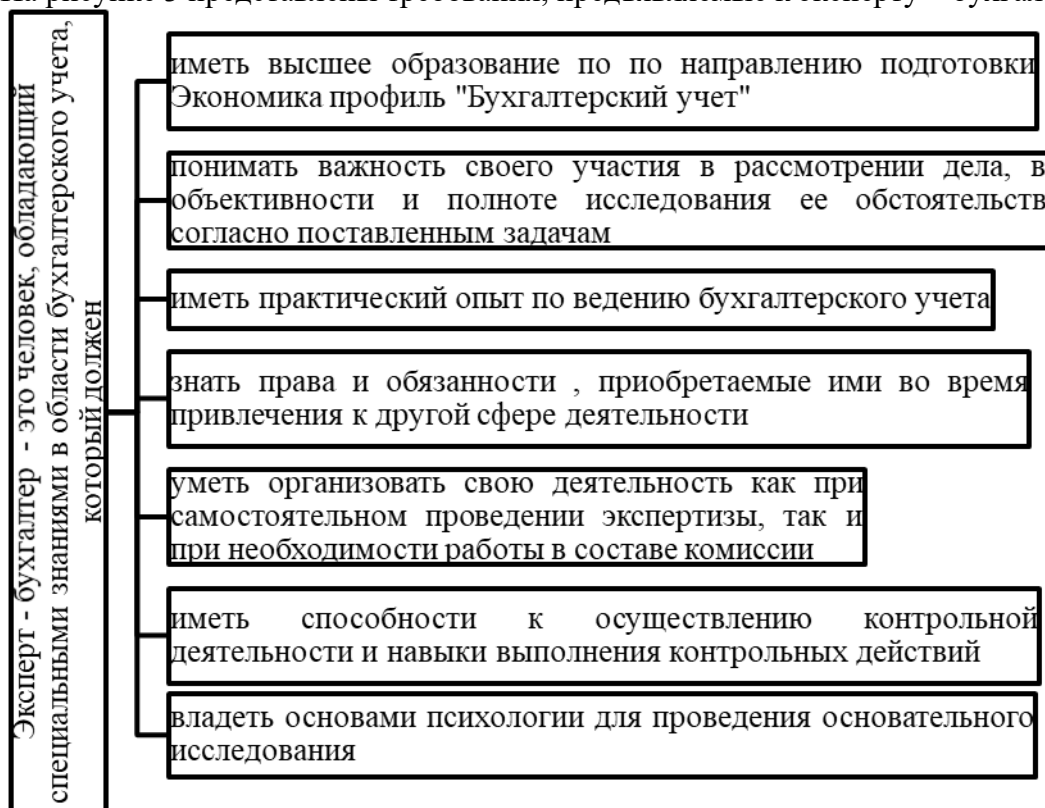


Рис. 3. Требования, предъявляемые к эксперту – бухгалтеру

У бухгалтерской экспертизы имеется несколько этапов, каждый из них является обязательным и носит достаточно важное значение для точности проводимого исследования, этапы СБЭ носят названия организационный, исследовательский и заключительный, на котором эксперт обобщает полученные данные и делает вывод по итогам экспертизы.



Рис. 4. Этапы проведения судебно – бухгалтерской экспертизы

Судебно-бухгалтерская экспертиза производится в целях выявления учетных несоответствий и установления обстоятельств, связанных с отражением в бухгалтерских документах операций приема, хранения, реализации товарно-материальных ценностей, поступления и расходования денежных средств. Рамки исследования определяются поставленными на экспертизу вопросами.

В ходе бухгалтерской экспертизы исследуются объекты, представленные на рисунке 5.

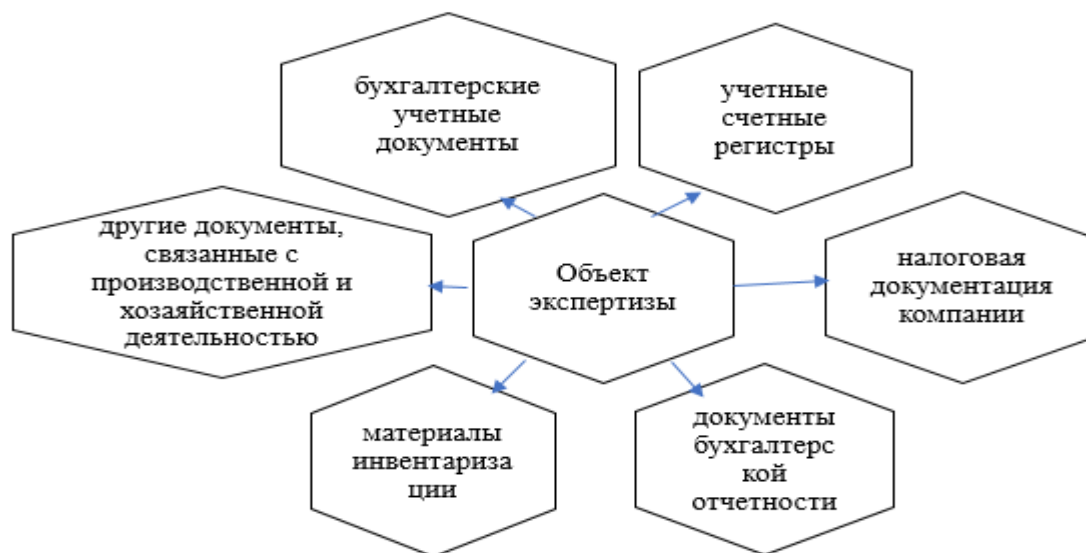


Рис. 5. Объекты бухгалтерской экспертизы

В ходе осуществления судебно – бухгалтерской экспертизы осуществляется:

- выявление ошибок, искажений в формах бухгалтерской финансовой отчетности;
- отображение присутствия фактов хищения;
- подтверждение незаконного использования финансовых ресурсов;

— выявление фактов ведения «черной бухгалтерии», сокрытия доходов, завышения расходов;

— несоблюдение нормативно – законодательной базы при осуществлении договорных операций.

В целом, значение судебно-бухгалтерской экспертизы как постулата доказывания экономических преступлений в качестве основы доказывания преступлений, определяется тем, что оно выступает доказательством в судах, на его основании и в совокупности с другими доказательствами может быть установлена виновность либо невиновность лица в совершении экономического преступления, решен вопрос о привлечении подозреваемого к ответственности за совершенное им преступление.

Литература

1. Дрога А.А. Актуальные проблемы производства судебно-бухгалтерских экспертиз на современном этапе расследования преступлений экономической направленности // Общество и право. – 2017. – № 1(59). – С. 108–112.

2. Дубоносов Е.С. Судебная бухгалтерия: учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Юрайт. – 2018.

3. Калуцкая, Н. А. Качество бухгалтерской отчетности и ее влияние на принятие управленческих решений / Н. А. Калуцкая, С. А. Галкина. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 31 (321).

4. Ефимов С.В. Судебно-экономическая экспертиза в уголовном процессе: практ. пособие / С.В. Ефимов, Э.Ф. Мусин. – М.: Юрайт. – 2018

УДК 336

НЕОБХОДИМОСТЬ УЧАСТИЯ БАНКОВ НА РЫНКЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

С.Н. Коваленко

к.э.н., доцент,

доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»,

Ю.Н. Коваленко

к.э.н.,

доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Н.А.Калуцкая

доцент, к.э.н., доцент

ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет» (НИУ «БелГУ»)

В данном исследовании рассматривается необходимость деятельности банковских организаций на рынке обращения ценных бумаг. На данном типе рынка банки осуществляют всестороннюю деятельность, которая включает в себя посредничество между компанией-эмитентом и инвесторами. Банк обладает определёнными финансовыми инструментами, позволяющими использовать собственную базу ресурсов для размещения денежных средств клиентов на рынок ценных бумаг. Деятельность на рынке ценных бумаг требует как от профессиональных участников, так и от рядовых инвесторов специализированных знаний. Банки играют системообразующую роль, так как они выступают и в качестве эмитентов, и в качестве инвесторов, являются брокерами,

ведут депозитарную, дилерскую, а также депозитарную деятельность. То есть, банки являются фундаментальным элементом рынка ценных бумаг, который обладает широкими возможностями для осуществления различных операций с ценными бумагами и денежными средствами других участников рынка.

Ключевые слова: финансовый рынок, рынок ценных бумаг, банки, лицензия Банка России, банки- эмитенты, банки- инвесторы, брокеры, клиринг, депозитарии, доверительное управление, кредитные организации.

THE NEED FOR THE PARTICIPATION OF BANKS IN THE SECURITIES MARKET

S.N. Kovalenko

Candidate of Economics,

Associate Professor, Associate Professor of the Basic Department of Financial Control, analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow, FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov,

Yu.N. Kovalenko Ph.D.

Associate Professor

of the Basic Department of Financial Control, analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow, FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov»

N.A. Kalutskaya

Associate Professor, Ph.D., Associate Professor

FSAEI HE «Belgorod State National Research University» (NRU «BelGU»)

This study examines the need for banking organizations to operate in the securities market. In this type of market, banks carry out comprehensive activities, which includes mediation between the issuing company and investors. The Bank has certain financial instruments that allow it to use its own resource base to place clients' funds on the securities market. Activity in the securities market requires specialized knowledge from both professional participants and ordinary investors. Banks play a system-forming role, as they act both as issuers and as investors, are brokers, conduct depository, dealer, and depository activities. That is, banks are a fundamental element of the securities market, which has ample opportunities to carry out various operations with securities and funds of other market participants.

Keywords: financial market, securities market, banks, license of the Bank of Russia, issuing banks, investor banks, brokers, clearing, depositories, trust management, credit organizations.

Перемещение, включающее аккумуляцию, направление и перераспределение, свободных денежных средств происходит в рамках рынка финансов. То есть, финансовый рынок – это место осуществления различных операций с деньгами, которые являются объектами сделок по купле-продаже со стороны субъектов государства, домашних хозяйств и фирм [10].

Частью финансового рынка является рынок ценных бумаг. Здесь осуществляется привлечение, перераспределение капитала, и предоставление данных с помощью выпуска и обращения ценных бумаг[2].

Аккумуляция свободного капитала и его дальнейшее распределение – это цель, ради которой функционирует рынок ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг или фондовый рынок преследует определенные задачи:

- Рынок стремится создать рыночную инфраструктуру, которая будет соответствовать международным стандартам;
- Фондовый рынок привлекает финансовые ресурсы, которые временно свободны, для осуществления конкретных инвестиций;
- Также задачей рынка ценных бумаг является снижение инвестиционного риска;

- Рынок ценных бумаг помогает активации маркетинговых исследований, которые включают в себя сбор и анализ информации о состоянии и развитии рынка
- Также еще одной задачей является трансформация отношений собственности, то есть происходит процесс замены элементов, которые образуют одну экономическую систему, аналогичными элементами, но из другой системы.
- Фондовый рынок должен способствовать развитию и модернизации рыночного механизма и системы управления.
- На основе государственного регулирования должен производиться реальный контроль за фондовым капиталом, вложенным капиталом в ценные бумаги;
- Фондовый рынок должен осуществлять прогноз перспективных направлений развития рынка;
- Фондовому рынку необходимо сформировывать портфельных стратегий;
- Развитие ценообразования – также неотъемлемая задача рынка;
- Рынок ценных бумаг способствует развитию вторичного рынка, то есть рынку, на котором происходит обращение ценных бумаг. На данном рынке лишь перераспределяются ресурсы среди инвесторов.

У рынка ценных бумаг есть ряд функций:

- Учетная функция. Учетная функция фондового рынка подразумевает под собой необходимость обязательного учета ценных бумаг, которые обращаются на данном рынке, в специальных реестрах. Также в списках фиксируются все фондовые операции, оформленные различным образом, в том числе и договорами купли-продажи
- Контрольная функция. Рынок ценных бумаг контролирует, чтобы все нормы законодательства были соблюдены всеми участниками рынка.
- Стимулирующая функция. Фондовый рынок мотивирует стать его участником физические и юридические лица.
- Функция по сбалансированию спроса и предложения. Под этой функцией подразумевается, что на финансовом рынке фондовый рынок обеспечивает равновесие между спросом и предложением благодаря проведению необходимых операций с ценными бумагами.
- Регулирующая функция. Рынок ценных бумаг является инструментом рыночного регулирования, поэтому регулирование различных общественных процессов является функцией рынка.
- Перераспределительная функция. Фондовый рынок распределяет денежные средства между государством, населением и предприятиями.

На фондовом рынке находятся различные участники, исполняющие свои определенные функции и обязательства. Банки также относятся к участникам рынка ценных бумаг. Исторически банки были первыми организациями, которые начали специализироваться на фондом рынке. И на сегодняшний день у банков есть множество функций и деятельности, которые они осуществляют в рамках рынка.

Для регулирования деятельности банков на рынке ценных бумаг существуют специальные нормативно-правовые акты. Основные – Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» №39-ФЗ[8], Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» №86-ФЗ[9], Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» №195-1[5], Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» №46-ФЗ[6] и подзаконные акты, которые дополняют положения, регулирующие деятельность банковских организаций как субъекта на рынке ценных бумаг.

Один из основных законов – это Федеральный закон «О банках и банковской деятельности», который определяет само понятие банка, его функции, принципы работы и возможности для осуществления различных видов операций, в том числе и на рынке

ценных бумаг, так как данная сфера обладает своими особенностями.[5]. На рынке ценных бумаг у банков есть разрешенные операции такие как:

- выпуск, хранение, покупка и продажа ценных бумаг;
- вложение средств в ценные бумаги;
- выполнение инвестиционное консультирование, вопросы по ценным бумагам;
- выполнение функций финансового брокера, агентские функции;
- выполнение функций инвестиционной компании;
- доверительное управление ценными бумагами, то есть управление по поручению клиента;
- выдача гарантий по размещению ценных бумаг в пользу третьих лиц.

Лицензия ЦБ РФ даёт право банкам осуществлять указанные операции с ценными бумагами. Банк России же выступает регулятором, который осуществляет контроль за деятельностью коммерческих банков и проведённых ими операциями. Существует так же лицензирование участников фондового рынка, которая имеет 3 вида: профессиональная, лицензия на ведение деятельности по реестру, фондовая биржа[5].

Банк выполняет большое количество операций, связанных с ценными бумагами. Выделяют 4 основных роли банка на фондовой бирже[1]:

- Банк-эмитент
- Банк-инвестор
- Банк-профессиональный участник рынка
- Банк, обслуживающий проведение операций на фондовой бирже

В каждой из ролей, которые может осуществлять банк, существуют свои особенности и определённые виды операций, которые осуществляют банковский организации.

Банк-эмитент, в деятельность которого входят операции по размещению ценных на фондовой бирже. Они обладают правом на проведение операций с целью защиты прав инвесторов, которые осуществили сделки по покупке ценных бумаг, выпущенных данным банком-эмитентом, то есть, осуществлять выплаты купонных доходов и дивидендов, погашать ценные бумаги, которые являются долговыми. Банки-эмитенты также должны вести прозрачную деятельность и открытую отчётность.

Деятельность банков как инвесторов осуществляется благодаря производным инструментам, различным фьючерсными и форвардными контрактами. Банк-инвестор осуществляет сделки по купле-продаже ценных бумаг и иных активов. Соответственно, все права, которые относятся к инвестору на фондовом рынке, а именно: получение дивидендного дохода, купонного дохода и т.д., являются и правами банка-инвестора, который также обладает правом на участие в процедуре банкротства компании и в дальнейшем управлении.

Перейдем к деятельности банков в роли профессиональных участников фондового рынка. У банков существует 5 видов лицензий на осуществление различных видов деятельности на фондовой бирже: дилер, брокер, клиринг, депозитарий и доверительное управление.

Брокерская деятельность. Брокерская деятельность подразумевает осуществление банком в роли комиссионера или поверенного сделок с ценными бумагами. В основе деятельности банка лежат договоры следующих видов: поручения, комиссии и доверенности на совершение сделок[8]. Доверенность рассматривается, если в договоре не указаны полномочия поверенного или комиссионера. Банк, выполняя функции финансового брокера, является лишь посредником между инвестором и непосредственно фондовой биржи. На основании договора поручения или брокер имеет право осуществлять куплю-продажу различных ценных бумаг. Для выполнения поручения клиента банк может воспользоваться некоторыми способами:

- продажа клиенту имеющихся ценных бумаг;

- проведение сделки на бирже;
- приобретение у клиента ценных бумаг с целью пополнения собственного портфеля.

Сделка должна осуществляться на бирже в той ситуации, если клиент подает заявку, касающуюся акций, которые котируются на официальном рынке.

Дилерская деятельность. Банк, осуществляя дилерскую деятельность, за собственные денежные средства приобретает ценные бумаги. С целью реализации данной сделки банк публично заявляет цену покупки/продажи определённого финансового актива. Дилером может быть только юридическое лицо, занимающееся коммерческой деятельностью. ЦБ чаще всего выступает в роли дилера, так как осуществляют операции с государственными ценными бумагами, посредством этого воздействуя на различные рынки: денежный, капитала

Банки также имеют право организовывать выпуск ценных бумаг. Предприятия, которые осуществляют эмиссию ценных бумаг, часто прибегают к услугам банков-посредников, так как они имеют необходимые возможности и подходящий опыт: персонал с определенной квалификацией, сеть отделений и филиалов, которые дают возможность расширить круг инвесторов.

Деятельность по доверительному управлению ценными бумагами. Банк становится представителем другого лица и распоряжается активами от его имени по праву, которое предполагает договор на доверительное управление. Банк России чётко регламентирует данную процедуру. В качестве активов, которые могут быть переданы в доверительное управление, выступают:

- ценные бумаги;
- денежные средства, которые идут на инвестирование в ценные бумаги;
- получаемые в процессе управления ценными бумагами денежные средства и ценные бумаги.

Клиринговая деятельность. В процессе клиринговой деятельности банк определяет перечень взаимных обязательств субъектов рынка ценных бумаг. Данное определение включает в себя сбор и анализ сделок с ценными бумагами и подготовку дальнейших бухгалтерских документов. Все расчёты проводят исключительно по договорам, заключённым с банком.[7].

Депозитарная деятельность. Депозитарная деятельность заключается в хранении сертификатов на ценные бумаги, учёт и при необходимости передача прав собственности. Также на депозитариях в реестре эмитента могут записываться ценные бумаги, которые принадлежат депонентам. В данном случае депозитарий будет выступать в роли номинального держателя ценных бумаг. Депонентом же называют лицо, которое пользуется услугами депозитарной деятельности. Учет движения ценных бумаг ведется на счете депо, открываемом на имя депонента. При проведении межбанковских операций с ценными бумагами участвующие банки открывают счета депо.

Для функционирования депозитарной деятельности между депозитарием и депонентом заключается договор, который называется «договор о счете депо». Данный договор регулирует отношения депонента и депозитария. В договоре указывается способ хранения ценных бумаг: открытый или закрытый. Депонент при открытом обладает правом давать поручения лишь в отношении определенного количества ценных, без учёта конкретных признаков, а при закрытом – давать поручения депозитарию в отношении любой конкретной ценной бумаги, которая учтена на счете депо[4].

Положение Банка России № 481-П[3] и 10 статья Федерального закона «О рынке ценных бумаг» № 39-ФЗ устанавливают ограничение на совмещение различных видов деятельности банковскими организациями. [8].

Рассмотрим традиционные операции банка, которые в основном связаны с обслуживанием и поддержанием функционирования рынка ценных бумаг. Они предусматривают:

- предоставление кредитов под приобретение и залогом ценных бумаг
- предоставление банковских гарантий на выпуск различных ценных бумаг
- осуществление функций платежных агентов эмитентов

Всю деятельность банков на рынке ценных бумаг можно связать с внутренними и внешними пробелами самого рынка.

Во-первых, у российского рынка ценных бумаг небольшие объемы, что несомненно, ограничивает полномасштабную деятельность банков на рынке.

Во-вторых, на деятельность рынка бумаг, и вследствие на деятельность банков, оказывают влияние возложенные на Российскую Федерацию санкции.

В-третьих, сдерживающим фактором является уровень развития корпоративного управления российских компаний. Это замедляет развитие как рынка ценных бумаг, так и участвующих на нем банков.

И последнее, на развитие рынка ценных бумаг влияет низкий уровень конкурентоспособности бизнес – среды Российской Федерации.

Для поднятия уровня развития рынка ценных бумаг и деятельности банков на данном рынке необходимо найти пути решения данных проблем.

Необходимость участия банков на рынке ценных бумаг отражается, как и на самом рынке ценных бумаг, так и на банках. Банки получают свою выгоду при участии в фондовом рынке. Можно выделить главные экономические причины работы банка с ценными бумагами:

1. При участии банков на рынке ценных бумаг повышается доходность их деятельности. Доход от кредитных операций, выполняемых банком, может быть недостаточным. И ввиду этого факта банки переводят свою деятельность на другие рынки. И рынок ценных бумаг не исключение. Приобретение банками доходных ценных бумаг позволяет им получить дополнительный доход в виде процентов и дивидендов, а также спекулятивный доход позволяет получить банкам перепродажа ценных бумаг.

2. Участие банков на рынке ценных бумаг позволяет банку увеличить ликвидность своих активов. Вкладывая часть своих средств в ценные бумаги, банки получают возможность быстро их вернуть при необходимости. Вырученные средства в данном случае можно направить на выплаты счетов владельцев в банках. Это повышает мобильность активов банка, ведь банк, выдавая лишь кредиты, упускает много возможностей по выполнению обязательств перед владельцами счетов и депозитов.

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что участие банков на рынке ценных бумаг играет глобальную роль. Это участие дает множество преимуществ как для рынка ценных бумаг, так и для самих банков. Банки выступают на фондовом рынке в разных ролях и с разными деятельностями. От уровня развития банковского сектора зависят многие составляющие экономики, включая и рынок ценных бумаг, поэтому необходимо развивать данный сектор. Банки оказывают положительный эффект на всю экономику РФ. За счёт их деятельности увеличивается эффективность и мобильность национальной экономики, активно перераспределяется капитал, стимулируется экономический рост. Мы видим, как уже сейчас развивается банковская система, которая становится всё больше востребованной в реальном секторе экономики, так как последний нуждается в финансовой поддержке, которую ему может обеспечить только эффективная и хорошо выстроенная банковская система страны.

Становится понятно, что развитие рынка ценных бумаг полностью коррелирует с развитием банковской системы, ведь она является фундаментом. Правительство многих стран на сегодняшний день заинтересовано в постоянном развитии данных двух секторов по причине обеспечения устойчивого экономического роста, который позволит значительно поднять уровень жизни граждан. Рынок ценных бумаг в данном сценарии

развития играет ключевую роль по перераспределению свободных денежных средств, которые, в свою очередь, способствуют модернизации и совершенствованию многих отраслей экономики, поэтому можно сказать, что совместно с деятельностью банков, которые обеспечивают обширное функционирование фондовых бирж, государство сможет создать все предпосылки для эффективного развития национальной экономики с учётом мировых тенденций, что приведёт к росту ВВП, уровня жизни и повысится доступность капитала, что будет способствовать научно-техническому процессу.

Рынок ценных бумаг – важный структурный элемент экономики, но он не является полностью самостоятельным. Банки обеспечивают возможность его функционирования посредством выполнения различных функций, которые были рассмотрены ранее, поэтому можно утверждать, что деятельность банковского сектора просто необходима на рынке ценных бумаг, так как она является системообразующей.

Литература

1. Михайленко М.Н. Рынок ценных бумаг: учебник и практикум для академического бакалавриата. – 2-е изд.. – М.: Издательство Юрайт, 2019.

2. Официальный сайт Банка России [электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения 29.03.2022)

3. Положение Банка России от 27.07.2015 N 481-П (ред. от 16.12.2020) «О лицензионных требованиях и условиях осуществления профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, ограничениях на совмещение отдельных видов профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, а также о порядке и сроках представления в Банк России отчетов о прекращении обязательств, связанных с осуществлением профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, в случае аннулирования лицензии профессионального участника рынка ценных бумаг» (Зарегистрировано в Минюсте России 25.08.2015 N 38673) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2021)[электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_185227/ (дата обращения 29.03.2022)

4. Указание Банка России от 28.10.1998 N 385-У «Об особенностях осуществления Банком России проверок депозитарной деятельности кредитных организаций» (вместе с «Регламентом проверки по информационному запросу», «Регламентом документарной проверки», «Регламентом тематической проверки») [электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_20847/601f3be083de82e5b7fd995af8ea245b4291b69a/ (дата обращения 29.03.2022).

5. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 N 395-1 (последняя редакция) [электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5842/ (дата обращения 29.03.2022)

6. Федеральный закон «О защите прав и законных интересов инвесторов на рынке ценных бумаг» от 05.03.1999 N 46-ФЗ (последняя редакция) [электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22219/ (дата обращения 29.03.2022).

7. Федеральный закон «О клиринге, клиринговой деятельности и центральном контрагенте» от 07.02.2011 N 7-ФЗ (последняя редакция)[электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_110267/ (дата обращения 29.03.2022).

8. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 N 39-ФЗ (последняя редакция) [электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/ (дата обращения 29.03.2022).

9. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 N 86-ФЗ (последняя редакция)[электронный ресурс] -Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/ (дата обращения 29.03.2022).

10. Цинделиани И.А. Финансовое право: учебник для бакалавров. – 3-е изд. – М.: Издательство Проспект, 2020.

УДК 338

ПРЕДНАЗНАЧЕНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СТАНДАРТОВ ВНЕШНЕГО ГОСУДАРСТВЕННОГО АУДИТА

С.Н. Коваленко

к.э.н., доцент,
доцент базовой кафедры финансового контроля,
анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»,

Ю.Н. Коваленко

к.э.н.,
доцент базовой кафедры финансового контроля,
анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

В статье рассмотрены особенности предназначения и использования стандартов внешнего государственного аудита. Данные стандарты разработаны и утверждены Счетной палатой РФ. Основное их предназначение заключается в методологическом обеспечении различных аспектов контрольной и экспертно-аналитической деятельности, осуществляемой Счетной палатой РФ. Данные стандарты используются при проведении контрольных процедур, которые осуществляют сотрудники аппарата Счетной палаты РФ.

Ключевые слова: *внешний государственный аудит, Счетная палата РФ, риск-ориентированный подход, стандарты внешнего государственного аудита, структура Стандартов, предназначение и использование Стандартов.*

PURPOSE AND USE OF EXTERNAL STATE AUDIT STANDARDS

S.N. Kovalenko

Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Basic Department of Financial Control,
analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow,
FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov,

Yu.N. Kovalenko

Ph.D.,
Associate Professor of the Basic Department of Financial Control,
analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow,
FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov»

The article discusses the features of the purpose and use of external state audit standards. These standards have been developed and approved by the Accounts Chamber of the Russian Federation. Their main purpose is to provide methodological support for various aspects of control and expert-analytical activities carried out by the Accounts Chamber of the Russian Federation. These standards are used in carrying out control procedures carried out by the staff of the Accounting Chamber of the Russian Federation.

Keywords: external state audit, Accounting Chamber of the Russian Federation, risk-oriented approach, standards of external state audit, structure of Standards, purpose and use of Standards.

Стандарты внешнего государственного аудита (контроля) (далее по тексту – Стандарты) разработаны Счетной палатой РФ на основе концепции риск-ориентированного подхода. Все стандарты размещены на официальном сайте Счетной палаты РФ [10].

Каждый стандарт имеет свое предназначение и сферу использования. Цель их создания – это процесс установления методов (способов), различных процедур, которые

Стандарты имеют достаточно схожую структуры, поскольку содержат в себя следующие основные пункты, раскрывающие их содержание (рисунок 1):



Рис. 1. Структура и содержание Стандартов
Источник: составлено автором по данным [10]

Рассмотрим предназначение и использование отдельных стандартов.

Счетная палата РФ применяет в ходе осуществления аудита в закупочной деятельности [10]. Данные методы (способы) являются рекомендуемыми и используются также в следующих случаях:

- осуществления комплекса контрольных и экспертно-аналитических мероприятий, предусмотренных при проведении аудита таких аспектов, как формирование и контроль исполнения федерального бюджета;

- когда закупки включены в деятельность того объекта, который подлежит контролю (аудиту).

Всего разработано восемнадцать стандартов, к некоторым из которых также разработано приложение, либо методические рекомендации по применению.

Список стандартов по номерам и дата их последней редакции представлены в таблице 1 [10]:

Таблица 1

Перечень по номерам стандартов внешнего государственного аудита

Стандарты			
Номер	Дата утверждения	Номер	Дата утверждения
101	07.09.2017	203	21.04.2017
102	20.10.2017	204	05.09.2014
103	25.12.2017	205	26.11.2010
104	09.02.2021	206	23.06.2017
105	10.11.2020	302	21.04.2016
106	27.07.2018	304	23.12.2016
107	21.12.2016	305	23.12.2016
201	21.09.2017	308	23.12.2016
202	25.12.2013	311	27.04.2017

Стандарт 101 раскрывает общие правила проведения контрольного мероприятия. Его предназначение заключается в методологическом обеспечении контрольной деятельности, которую осуществляет Счетная палата РФ согласно ее регламенту и Закону №41-ФЗ [1]. Данный стандарт был утвержден 07.09.2017. Динамика вносимых в него изменений приведена на графике (рис.2):

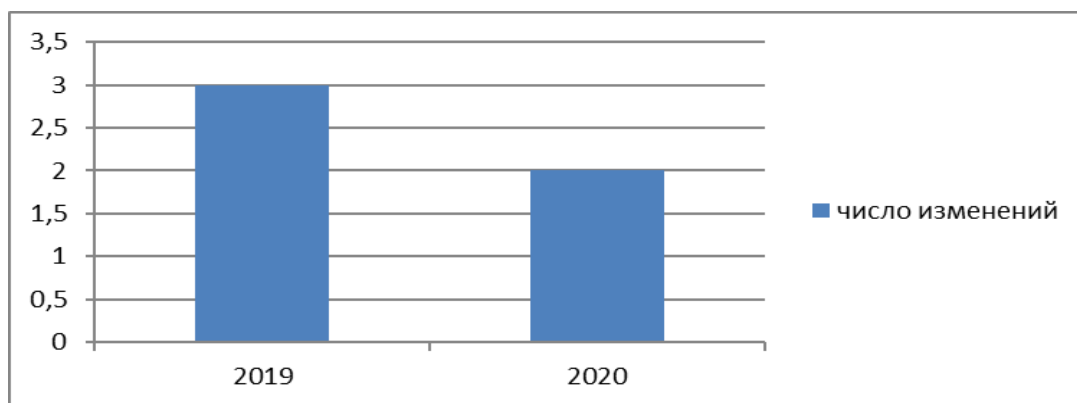


Рис. 2. Динамика изменений Стандарта 101
Источник: составлено автором по данным [2]

В целом в данном Стандарте содержатся общие требования, а также правила и характеристики, процедуры, касающиеся непосредственно проведения контрольных мероприятий, осуществляемых Счетной палатой РФ [2].

Стандарт 101 состоит из семи разделов, каждый из которых посвящен процессу осуществления контрольного мероприятия: общие положения, основные понятия, содержание и организация, а также подготовительный, основной и заключительный этапы [2].

Стандарт 102 содержит общие правила проведения экспертно-аналитических мероприятий, предназначен и используется в качестве методологического обеспечения экспертно-аналитической деятельности, которую осуществляет Счетная палата РФ

согласно ее регламенту и Закону №41-ФЗ. Динамика изменений данного Стандарта представлена на рисунке 3 [3].

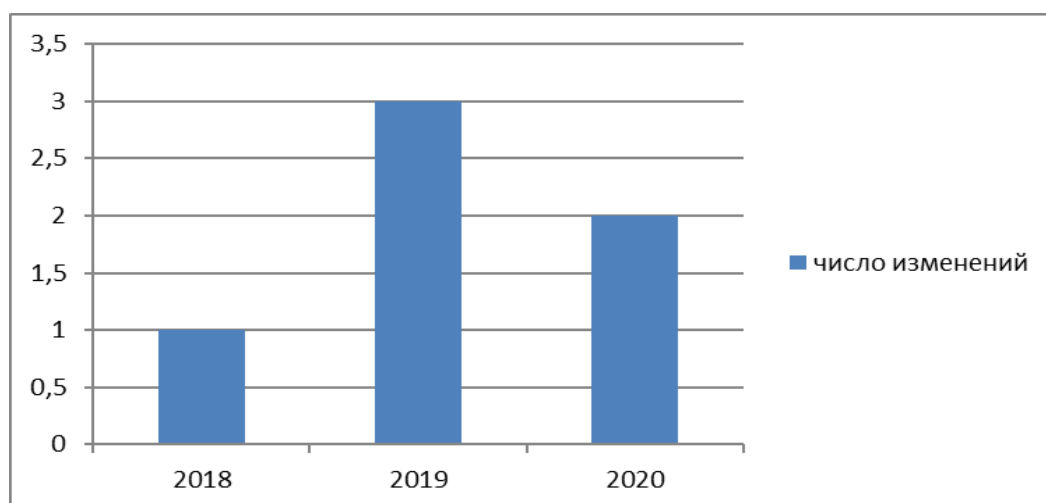


Рис. 3. Динамика изменений Стандарта 102
Источник: составлено автором по данным [3]

Стандарт состоит из шести разделов, отражающих общие положения, содержание и организацию экспертно-аналитического мероприятия, а также его подготовительный, основной и заключительный этапы. В процессе разработки данного Стандарта учтены международные стандарты, применяемые в области аудита, финансовой отчетности и государственного финансового контроля. Экспертно-аналитическое мероприятие является организационной формой для реализации функций, задач и полномочий Счетной палаты РФ в области внешнего государственного аудита [3].

Стандарт 103 посвящен аспектам финансового аудита (контроля) и предназначен к использованию в качестве методологического обеспечения контрольной деятельности, которую осуществляет Счетная палата РФ в виде финансового аудита (контроля) согласно Закону №41-ФЗ [4]. Данный Стандарт редактировался один раз в 2020г., состоит из четырех разделов, касающихся общих положений, содержания и организации финансового аудита (контроля), этапов и объектов, в отношении которых он проводится, а также оформления его результатов. Данный Стандарт используется Счетной палатой РФ следующих контрольных мероприятиях:

- которые относятся к финансовому аудиту (контролю);
- в рамках предварительного аудита по аспектам формирования федерального бюджета, а также бюджетов государственных внебюджетных фондов РФ;
- в рамках последующего аудита по аспектам, указанным в предыдущем пункте [4].

Стандарт 104 посвящен аудиту эффективности и предназначен для использования в качестве методологического обеспечения для организации контрольной и экспертно-аналитической деятельности, которую осуществляет Счетная палата РФ в виде аудита эффективности [5]. Данный Стандарт используют в своей работе инспекторы и сотрудники аппарата Счетной палаты РФ в случаях, которые перечислены в пункте 1.1 раздела 1 данного стандарта [5].

Предназначение Стандарта 105 заключается в использовании его в качестве методологического обеспечения реализации контрольных функций счетной палаты РФ в виде стратегического аудита, который направлен на понимание рисков, при которых стратегические цели страны могут быть недостижнуты, а также на их преодоление с помощью разработанных рекомендаций [6].

Стандарт 106 направлен на использование с целью осуществления контроля реализации результатов контрольных и экспертно-аналитических мероприятий, поскольку

он содержит правила и процедуры для его организации [7]. Динамика вносимых изменений, которые утверждались по данному стандарту, представлена на рисунке 4 [7]:

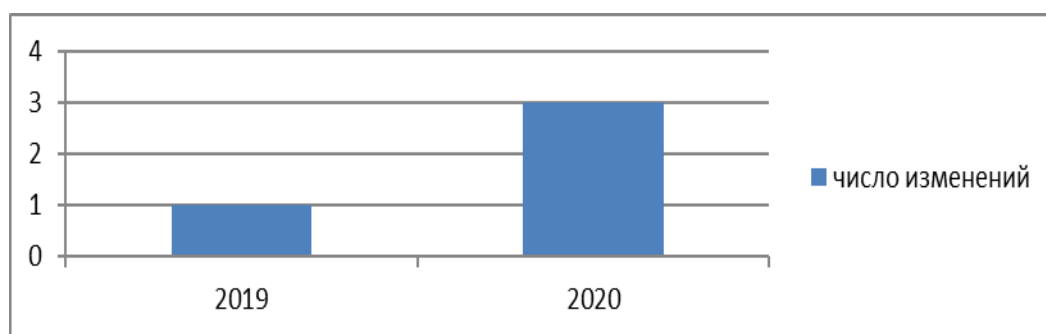


Рис. 4. Динамика вносимых изменений в Стандарт 106

Источник: составлено автором

Данным Стандартом определены сроки и контрольные мероприятия выполнения предписаний Счетной палаты РФ, ее представлений, уведомлений, обращений и информационных писем.

Для управления качеством контрольных мероприятий разработан стандарт 107, в котором определены общие требования, а также процедуры и правила для осуществления данного процесса [8]. Положения данного Стандарта предназначены для использования сотрудниками руководящих должностей аппарата Счетной палаты РФ.

Стандарты 201, 202, 203, 204, 205, 206 предназначены для использования в качестве методологического обеспечения контрольных мероприятий в рамках организации и проведения предварительного аудита, оперативного анализа исполнения и контроля за осуществлением исполнения, а также последующего контроля за исполнением следующих бюджетов: федерального и государственных внебюджетных фондов РФ.

Стандарты 302, 304, 305, 308 предназначены для использования в качестве методологического обеспечения для сотрудников аппарата Счетной палаты РФ в процессе осуществления аудита соответственно:

- в сфере закупок товаров, работ, услуг, осуществляемых объектами аудита (контроля);
- государственных и международных инвестиционных проектов;
- федеральных информационных систем и проектов;
- состояния государственного внутреннего и внешнего долга РФ, либо долга иностранных государств перед РФ.

Использование стандарта 311 связано с его предназначением в качестве методологического обеспечения процесса осуществления функций Счетной палаты РФ в рамках организации процесса проверки и анализа эффективности в области внутреннего финансового аудита [9]. Перечень контрольных мероприятий, которые регулируются положениями данного стандарта, применяются членами Коллегии, инспекторами и другими сотрудниками Счетной палаты РФ. Цели, задачи, этапы подготовки и непосредственно проверки и последующего анализа эффективности внутреннего финансового аудита содержатся в шести разделах указанного стандарта [9].

Таким образом, использование стандартов внешнего государственного аудита способствует надлежащему осуществлению контрольных функций Счетной палаты РФ и повышению прозрачности и оптимизации процесса выполнения поставленных перед ней задач, что, в свою очередь, способствует соблюдению принципов финансового управления и устойчивому развитию российского общества в целом.

Литература

1. Федеральный закон от 05.04.2013 №41-ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации» (в ред. от 30.04.2021) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
2. СГА 101 от 07.09.2017 «Общие правила проведения контрольного мероприятия» (в ред. от 24.12.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
3. СГА 102 от 20.10.2017 «Общие правила проведения экспертно-аналитических мероприятий» (в ред. от 24.12.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
4. СГА 103 от 25.12.2017 «Финансовый аудит (контроль)» (в ред. от 24.12.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
5. СГА 104 от 30.11.2016 «Аудит эффективности» (в ред. от 09.02.2021) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
6. СГА 105 от 10.11.2020 «Стратегический аудит» (в ред. от 10.11.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
7. СГА 106 от 27.07.2018 «Контроль реализации результатов контрольных и экспертно-аналитических мероприятий» (в ред. от 24.12.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
8. СГА 107 от 21.12.2016 «Управление качеством контрольных и экспертно-аналитических мероприятий» (в ред. от 24.12.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
9. СГА 311 от 27.04.2017 «Проверка и анализ эффективности внутреннего финансового аудита» [Электронный ресурс] / СПС «Гарант». – Электрон. дан. – Режим доступа: <https://base.garant.ru>
10. Официальный сайт Счетной палаты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru>

УДК 338

УСТАНОВЛЕНИЕ ПРИЗНАКОВ НЕЗАКОННЫХ ДЕЙСТВИЙ В СФЕРЕ ЗАКУПОК ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ

С.Н. Коваленко,

к.э.н., доцент,

доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»,

Ю.Н. Коваленко,

к.э.н.,

доцент базовой кафедры финансового контроля,

анализа и аудита Главного контрольного управления города Москвы,

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Поэтапно вводимые новшества в контрактную систему модернизируют закупочную деятельность, повышают её эффективность, структурируют сведения в электронных информационных системах. Исследование деятельности Счетной палаты по выявлению признаков незаконных действий в сфере закупок является актуальным,

поскольку вместе с трансформацией сферы закупок развиваются инструменты недобросовестной конкуренции и формируются новые факторы риска. Для обеспечения сохранности государственных средств от непропорционального использования и иных правонарушений при сохранении прозрачности закупочных процедур важно совершенствовать инструменты проведения эффективного аудита.

Ключевые слова: контрактная система, государственный сектор, контрольные мероприятия, сфера закупок.

ESTABLISHING SIGNS OF ILLEGAL ACTIONS IN THE SPHERE OF PROCUREMENTS ON THE RESULTS OF STATE CONTROL

S.N. Kovalenko

Candidate of Economics, Associate Professor,
Associate Professor of the Basic Department of Financial Control,
analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow,
FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov,

Yu.N. Kovalenko

Ph.D.,
Associate Professor of the Basic Department of Financial Control,
analysis and audit of the Main Control Department of the city of Moscow,
FSBEI HE Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov

Abstract: step-by-step innovations introduced into the contract system modernize procurement activities, increase its efficiency, structure information in electronic information systems. The study of the activity of the Accounting Chamber to identify signs of illegal actions in the field of procurement is relevant, since together with the transformation of the procurement sphere, instruments of unfair competition are developing and new risk factors are being formed. To ensure the safety of public funds from misuse and other offenses while maintaining the transparency of procurement procedures, it is important to improve the tools for conducting an effective audit.

Keywords: contract system, public sector, control measures, procurement sphere.

В условиях конкурентной среды государственные закупки, как регулирующий и стимулирующий механизм, оказывают влияние на участников и ориентируют их на развитие в случае присуждения им контракта или заключения договора. Но для формирования благоприятных условий конкурентной среды необходимо совершенствовать инструменты системы государственного регулирования, которые применяются Счетной палатой РФ в отношении осуществления аудиторских проверок по порядку формирования, управления и распоряжения национальными ресурсами.

Практическая деятельность органов контроля государственных закупок призвана обеспечить эффективное и законное перераспределение финансовых ресурсов для удовлетворения государственных и муниципальных нужд. Счетная палата РФ наделена полномочиями по проведению контрольных мероприятий путем осуществления основных стадий аудита в сфере закупок на предмет выявления нарушений и недобросовестных действий, чтобы обеспечить равные условия доступа к исполнению государственных заказов и снизить уровень правонарушений [10].

Органами аудита в сфере закупок после проверки, анализа и оценки любого этапа закупочных процедур на основании Методических рекомендаций по проведению аудита в сфере закупок по их исключительной компетенции размещается информация о результатах аудита в ЕИС. Вводимая обобщенная информация характеризует степень соблюдения рационального расходования бюджетных средств [2].

Выявление незаконных действий (бездействия) не являются основной целью проведения финансового аудита, поэтому при наличии признаков незаконных действий (бездействий) органы аудита не препятствуют деятельности правоохранительных и судебных органов. Однако если в процессе осуществления своих полномочий возникают подозрения в незаконных действиях (бездействиях), органы контроля проводят общее собрание после предварительного изучения выявленных признаков и выясняют готовность сотрудников органов аудита приступить к проведению проверки согласно 5.1. СГА 01 [9].

В случаях несоблюдения законодательной и нормативно-правовой базы о контрактной системе в сфере закупок, наличия нецелесообразных нужд без обоснования закупок, нарушения установленных условий по срокам, неэффективного расходования бюджетных средства без достижения заданных результатов и целей закупки органы аудита помимо обобщения результатов, устанавливают причинно-следственные связи выявленных отклонений, разрабатывают предложения и комплекс мер по их предотвращению.

Основные виды нарушений отражены в одобренном СКСО при СП РФ классификаторе, в котором распределены на восемь основных групп по пяти видам ущерба. Он является информационно-справочным документом для проверяющих из числа Счетной палаты РФ.

Типовая форма классификатора нарушений, выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля), отражена в таблице 1 [1].

Таблица 1

Классификатор нарушений,
выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля)

Пункт	Нарушение (вид)	Правовые основания квалификации нарушения	Ед. изм.	Группа нарушения	Мера ответственности	Последствия (ущерб)	Расчет суммы по последствию
1	2	3	4	5	6	7	8

Классификатор нарушений формирует единый подход к оценке факторов и классификации нарушений с последующими мерами воздействия за несоответствие нормам законов и нормативно-правовых актов РФ.

На рисунке 1 сформирована динамика нарушений по Классификатору за 2019-2021гг [6].

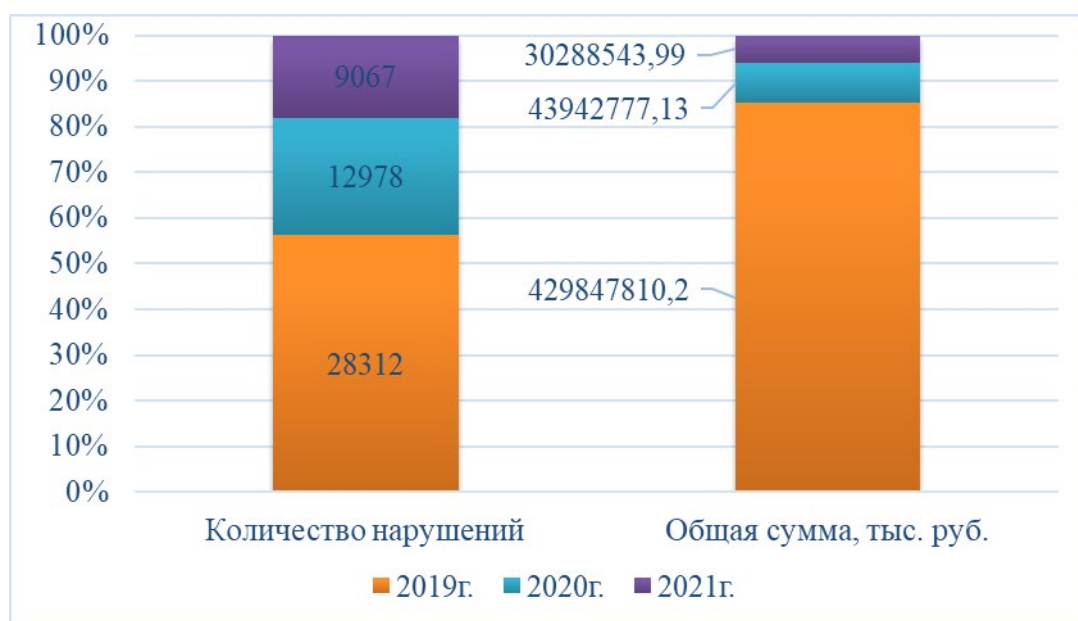


Рис. 1. Результаты контроля за 2019-2020 гг. по Классификатору нарушений

Согласно Отчету классификации нарушений на Портале государственного и муниципального аудита за 2019-2021гг. было выявлено 50 357 нарушений на сумму 504 079 131,29 тыс. руб. По данным, представленным на рисунке 1 наибольшее количество нарушений выявлено в 2019г. По данным органов аудита на 1119 проверок пришлось 1580 представлений и 138 предписаний объектам контроля. В правоохранительные и контрольные органы направлено 1045 обращений в контрольные органы в сфере закупок, возбуждено 520 административных и 10 уголовных дел. По общей сумме нарушений наибольший показатель у Алтайского края и Республики Башкортостан – 5102,95 млн. руб. и 3818,33 млн. руб. соответственно. По количеству нарушений наибольший показатель у Санкт-Петербурга и Краснодарского края – 3671 и 3016 нарушений соответственно.

Счетной палатой РФ в 2019г. на 839 нарушений пришлось 129 предписаний объектам аудита. В правоохранительные органы направлено 23 обращения, в ФАС 202 обращения, в Федеральное казначейство 7 обращений. Наибольшее количество нарушений приходится при обосновании НМЦК – 44,6%, и при выборе способа закупки – 26,9% [4].

Причиной резкого сокращения на 55% количества выявленных нарушений с 2020 г. с сохранившейся отрицательной динамикой на 2021г. стало приостановление проведения проверок и экспертно-аналитических мероприятий в рамках мер, проводимых Счетной палатой РФ в связи с пандемией. Проведение проверок продолжило осуществляться в удаленном формате, что снизило число выездных проверок, часть проверок перенесено на 2021г., Счетной палатой в 2020г. было выявлено 779 нарушений, около 88,5% составили нарушения, связанные с определением и обоснованием НМЦК.

Согласно 6.4.4 СГА 101 при выявлении признаков состава преступления Счетная палата РФ имеет основания на составление и передачу обращения в правоохранительные органы [7].

По данному классификатору уголовной ответственности подлежат за нарушения в ходе исполнения бюджетов – ст. 285.1 УК РФ, управления и распоряжения государственным имуществом – ст. 201 УК РФ, а также за иные нарушения, связанные с процедурой банкротства, лицензированием деятельности и порядком государственной регистрации – ст., 195-197, ст. 171, ст. 169 УК РФ. Ответственность, в рамках уголовного законодательства, определена за преступления в сфере экономической деятельности по ст. 200.4, ст. 200.5 и ст. 304 УК РФ [11].

За 2020г. из 52 направленных материалов в правоохранительные органы и Генеральную прокуратуру было возбуждено 32 уголовных дела за анализируемый период (17 из которых по материалам прошлых лет). 12 уголовных дел возбуждено за нарушения 2017-2019гг. по 134 контрактам на сумму 3,643 млрд. руб., общий ущерб со стороны заказчика – Федеральной службы войск национальной гвардии составил 676 млн. руб. За хищение бюджетных средств и завышения стоимости государственных контрактов совершено 16 преступлений, предусмотренных ст.159 УК РФ.

Счетной палате РФ в момент проведения аудиторской проверки необходимо учитывать факторы риска, связанные с незаконными действиями участниками закупок, влекущие уголовную ответственность. Государственные закупки под влиянием новых технологий трансформируются путем внедрения электронных платформ, электронных торговых площадок, электронного документооборота с использованием цифровых подписей. Новые технологии, являясь драйвером развития государственных закупок, оптимизируют и упрощают закупочные процедуры, сокращают сроки их проведения, структурируют сведения в единых информационных системах. Однако за цифровым преобразованием традиционной закупочной деятельности должны усиливаться требования к обеспечению кибербезопасности. Уголовная ответственность предусмотрена за несанкционированный доступ незащищенного интерфейса по ст. 286 и ст.272 УК РФ [3].

Поскольку технологические преобразования меняют ландшафт рисков, заказчиком и поставщикам необходимо будет разработать совершенно новый подход к цифровым

рискам. Счетной палате РФ необходимо учитывать возможность возникновения новых рисков с целью предотвращения дополнительных барьеров для участников рынка.

Понимание областей риска имеет решающее значение для выявления и устранения всех рисков, которым участники закупок могут подвергнуться в цифровой среде. Эффективное управление рисками в цифровой среде может включать: создание структуры управления для устранения рисков при реализации цифровых программ; управление рисками внедрения общедоступных частных облачных технологий для инфраструктуры, платформы и программного обеспечения [12].

Предложенные инновационные идеи могут быть интегрированы в функционал ЕИС, поскольку его сервисы довольно гибки и могут адаптироваться к экономической конъюнктуре, конкурентной среде и меняющимся моделям поведения участников закупок. Функционирование ЕИС открыло неограниченный доступ участникам к закупкам на безвозмездной основе путем публикации необходимой информации на всех этапах закупочных процедур. Сайт ЕИС предоставляет актуальные и достоверные сведения о закупочных процедурах, которые обновляются автоматически на основании государственных реестров. Одним из реестров является «Реестр обобщенной информации о результатах деятельности органов аудита в сфере закупок», который функционирует согласно ст. 98 Федеральный закон №44-ФЗ. В нем отражены установленные нарушения и неточности по результатам обобщенной информации, что позволяет вести мониторинг и анализировать информацию о конкретном объекте контроля, срок проведения проверки, предмет проверки и приложенные документ. Таким образом, реестр ЕИС позволяет оценивать результативность органов государственного аудита [5].

Начиная с 2015г. в ЕИС представлено 578 результатов экспертно-аналитической деятельности, более 1100 результатов контрольной деятельности, 200 результатов информационной деятельности и более 1000 результатов иной деятельности.

Многочисленные изменения законодательства в сфере закупок усовершенствовали и конкретизировали закупочные процедуры, предоставили возможность поставщикам выбирать наиболее подходящие условия контрактов и договоров, Счетной палате РФ и её территориальным органам контролировать действия заказчиков и предупреждать, выявлять и пресекать правонарушения, что благоприятно воздействует на становление надежного партнерства между участниками закупок, повышая качество их взаимодействия, и обеспечивает рациональное использование бюджетных средств.

Для выявления основных тенденций в развитии контрольных мероприятий и повышения их качества следует обратить внимание на разработанный комплекс мер, отраженный в стратегии развития Счетной палаты РФ. Приоритетной тенденцией развития деятельности Счетной палаты РФ выступает построение механизма риск-ориентированного государственного аудита, который позволит не столько выявлять, сколько предупреждать и пресекать риск совершения незаконных действий в закупочных процедурах.

Новая концепция в рамках данного подхода экономически выгодна, поскольку позволяет стимулировать рост доверия высшего органа государственного аудита объектам контроля и избегать возможные потери и риски. Данный подход позволит снизить административную нагрузку, распределяя и детализируя риски согласно соответствующему уровню системы государственного финансового контроля.

Органами аудита с применением риск-ориентированного подхода была разработана взаимосвязь от высшего органа финансового контроля до органов внутреннего финансового контроля, которая отражена на рисунке 2 [8].

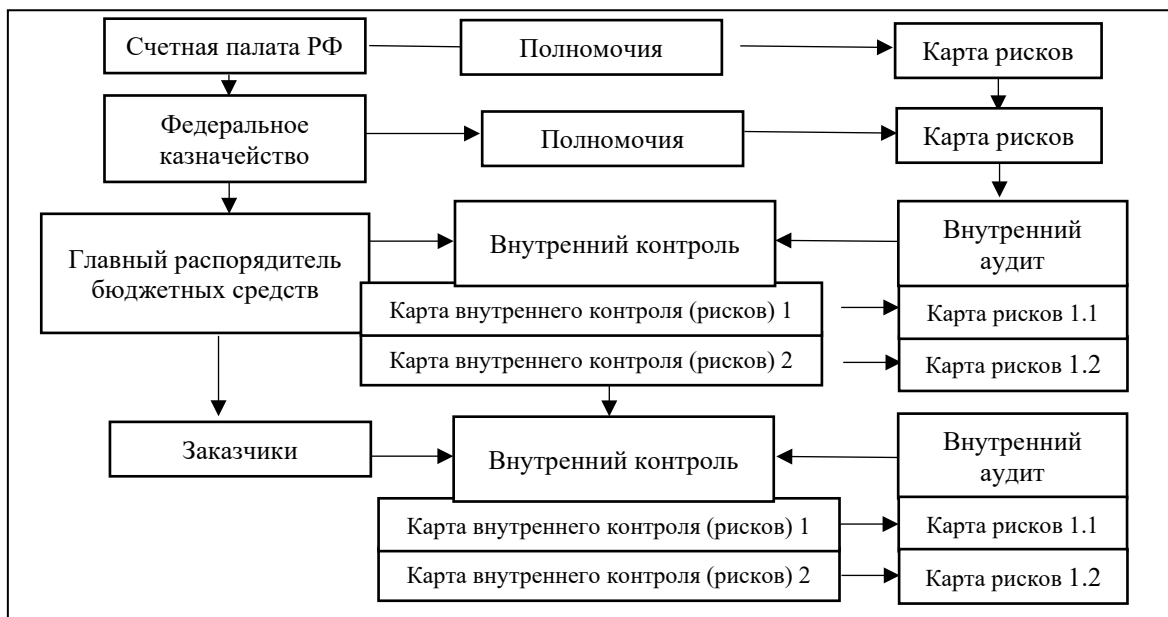


Рис. 2. Унифицированная модель государственного контроля

Риск-ориентированный подход является системой предупреждения рисков нарушения законодательства, который обеспечивает двойной контроль – внутренний и внешний.

Для роста данного показателя необходимо: принять меры по стимулированию развития риск-ориентированного подхода на основе разъяснений с примерами, содержащих обоснование основных требований на основе обзора лучших практик внедрения, формирование репутационного рейтинга объектов контроля, отражающего факт внедрения риск-ориентированного подхода. Таким образом, целесообразно осуществлять популяризацию внедрения данного подхода для снижения недобросовестной конкуренции, предупреждения незаконных действий и смягчения нагрузки на Счетную палату РФ.

Проведенный анализ и выявленные тенденции позволяют сделать вывод о том, что Счетная палата РФ осуществляет проверки, в рамках которых проводился аудит в сфере закупок, стремится повысить свою результативность и эффективность. Основной тенденцией аудиторской деятельности Счетной палаты РФ является риск-ориентированный подход, который направлен на снижение риска незаконных действий (бездействий) в сфере закупок, на предоставление возможности объектам контроля внедрять механизмы саморегулирования, исключая чрезмерное регулирование вышестоящего органа, и, как следствие, на снижение уровня правонарушений.

Литература

1. Классификатор нарушений, выявляемых в ходе внешнего государственного аудита (контроля)» (ред. от 22.12.2015) [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_192997 (дата обращения 04.12.2021).
2. Методические рекомендации по проведению аудита в сфере закупок / Утверждены Коллегией Счетной палаты РФ (протокол от 21 марта 2014 года N 15К (961)) [Электронный ресурс] URL: <https://docs.cntd.ru/document/555742477> (дата обращения 04.12.2021).
3. Отчет о работе Счетной палаты Российской Федерации в 2020 году // Счетная палата РФ [Электронный ресурс] URL: <https://ach.gov.ru/upload/reports/2020.pdf> (дата обращения 04.12.2021).
4. Отчет о результатах экспертно-аналитического мероприятия «Мониторинг развития системы государственных и корпоративных закупок в Российской Федерации за

2019 год» // Счетная палата РФ [Электронный ресурс] URL: <https://ach.gov.ru/upload/iblock/fea/fea86920fc7f4c8b39262ce74beb32d8.pdf> (дата обращения 04.12.2021).

5. Официальный сайт Единой информационной системы в сфере закупок [Электронный ресурс] URL: <https://zakupki.gov.ru/epz/audit/search/results.html> (дата обращения 05.12.2021г.).

6. Официальный сайт: Портал государственного и муниципального финансового аудита ГИС ЕГСФК [Электронный ресурс] URL: <https://portal.audit.gov.ru/#/about/info> (дата обращения 04.12.2021).

7. Оформление актов в ходе контрольного мероприятия //»СГА 101. Стандарт внешнего государственного аудита (контроля). Общие правила проведения контрольного мероприятия» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_278032 (дата обращения 04.12.2021).

8. Подходы к формированию модели государственного финансового контроля в Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: <https://roskazna.gov.ru/upload/iblock/510/isaev.pdf> (дата обращения 04.12.2021).

9. Предварительное изучение предмета и объектов контрольного мероприятия // «СГА 101. Стандарт внешнего государственного аудита (контроля). Общие правила проведения контрольного мероприятия» [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_278032 (дата обращения 04.12.2021).

10. Стратегия развития Счетной палаты Российской Федерации на 2018–2024 годы [Электронный ресурс] URL: <https://ach.gov.ru/documents/strategy> (дата обращения 04.12.2021).

11. Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 01.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.12.2021) [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699 (дата обращения 04.12.2021).

12. Управление рисками в цифровой трансформации, 2018 [Электронный ресурс] URL: <https://www2.deloitte.com/ru/ru.html> (дата обращения 05.12.2021г.).

УДК 340

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РФ

И.А. Угольков

г. Фрязино, Россия

Студент факультета истории политологии и права

Московский Государственный Областной Университет имени Н.К Крупской, Российской Федерации, Москва.

В статье рассматривается экономическая безопасность. Выделяются принципы экономической безопасности. Статья ставит цель рассказать, как экономической безопасности связана с экономикой. Работа выделяет экономические права и принципы экономической безопасности. Представлена система экономической безопасности и факторы, влияющие на экономическую безопасность. Автор обозначает виды экономической безопасности. В ходе, проведенного исследования необходимо утверждать, что совершенство экономической безопасности приоритет

Ключевые слова: экономика, безопасность, государство, принципы экономической безопасности, Конституция РФ.

CONSTITUTIONAL AND LEGAL FOUNDATIONS OF ECONOMIC SECURITY OF THE Russian Federation

I.A. Ugolkov

Student of the Faculty of History Political Science and Law
Moscow State Regional University named after N.K. Krupskaya,
Russian Federation, Moscow.

The article discusses economic security. The principles of economic security are highlighted. The article aims to tell how economic security is related to the economy. The work highlights economic rights and principles of economic security. The system of economic security and factors affecting economic security are presented. The author designates the types of economic security. In the course of the conducted research, it is necessary to assert that the perfection of economic security is a priority of state policy.

Keywords :economy, security, state, principles of economic security, Constitution of the Russian Federation.

Экономическая защищенность личности основа успешной жизни. Экономическая защищенность – это совокупность наиболее значимых благ и интересов [1, с.89]. При высоком уровне экономической защищенности гарантируется социальная защита [2, с. 78]. Государство гарантирует экономическое благополучие личности [3, с.8].

От обеспечения экономической безопасности зависит положение население и финансово-экономическая система страны, что говорит об актуальности темы [2, с. 9].

Высокий уровень экономической безопасности возможен при проведении успешной экономической политики, при усилении производства, при высоком уровне занятости населения, при реформировании собственности [1, с. 12]. Государство главный субъект экономической безопасности [3, с. 8].

Объектом экономической безопасности выступает общество, субъектами экономической безопасности являются граждане, социальная система, государство, производство и вакансии [1, с. 9].

Главную роль в экономической стабилизации играет государство [3, с. 90]. Государство разрабатывает стратегии и заинтересовано в экономической защищенности [2, с. 98]. Уровень экономической защищенности показывает состояние экономики [3, с. 87].

По мнению американских исследователей экономическая безопасность должна соответствовать следующим критериям: 1) Экономическая независимость государства должна выражаться в способности принятия экономических решений [4, с. 43]. 2) Повышение благосостояния населения [2, с. 98].

Экономическая безопасность – это положение финансовой системы, которая характеризуется стабильным развитием, повышением уровня производства, наличием научно-технического блока [3, с. 89]. Выполняя данные условия достигается финансовая независимость и государственная целостность [2, с. 98].

Экономическая безопасность тесно связана с экономикой государства, потому что Конституция РФ и Гражданский Кодекс РФ гарантирует экономические права и свободы [2, с. 87]. Конституция РФ и Гражданский кодекс РФ основные нормативно-правовые акты экономической сферы [2, с. 76]. Индивидуальная экономическая безопасность заключается в стабильном заработке и в достойном уровне благосостояния [1, с. 12]. Экономическая безопасность помогает удовлетворять потребности [1, с. 98].

Экономическая безопасность представляет многоступенчатый и структурированный механизм, в котором человек одновременно субъект и объект [1, с. 9]. На формирование экономической безопасности влияет множество фактов [2, с. 9]. Экономическая безопасность подразделяется на продовольственную безопасность, жилищную безопасность, экономическую безопасность в области оказания медицинской помощи,

экономическая безопасность личности в экологической блоке, экономическая безопасность в сфере трудовых правоотношений, экономическая безопасность в информационно-компьютерной отрасли, экономическая защищенность в духовной сфере, экономическая безопасность в финансовой среде [3, с. 8].

Проводя данное исследование необходимо выделить экономические права [2, с. 9]. К экономическим правам относятся 1) Право на частную собственность (каждый вправе иметь имущество в собственности признается пользование, владение и распоряжение) [3, с. 90]. Государство гарантирует защиту собственности. Никто не может быть лишен своего имущества иначе, как по решению суда [4, с. 98]. Принудительное отчуждение имущества для государственных целей происходит только при равноценном возмещении. Согласно Конституции РФ предусмотрено право наследования [1, с. 98]. В современной России юридически право частной собственности закрепилось в законе о собственности РСФСР от 24.12.1990 года. Закон закрепил равноправие и формы собственности муниципальная, государственная, частная [3, с. 90]. Закон признавал собственность общественных объединений. Впервые появилось понятие частная собственность. 2) Свобода предпринимательства, 3) Свобода труда. 4) Право на качественные условия труда, защита от безработицы. 5) Право на трудовые споры. 6) Право иметь в собственности землю и природные ресурсы. 7) Право на отдых. 8) Право получать вознаграждения за работу [2, с. 90].

Успешная реализация экономических прав повышает уровень экономической безопасности и является основой экономической защищенности.

Элементы экономической защищенности личности: 1) Система распределения доходов и расходов, минимальный размер оплаты труда, прожиточный минимум [1, с. 76]. 2) Отрасль занятости населения и уровень безработицы [2, с. 43]. 3) Социальное обеспечение медицинское обслуживание, получение образования, высокий уровень жизни [3, с. 98].

В настоящее время наблюдаются угрозы экономической безопасности [2, с. 9]. Угрозы экономической безопасности имеют разную степень воздействия и различные причины возникновения. Могут быть вызваны стихийными бедствиями, авариями. Существуют внутренние и внешние угрозы [4, с. 9]. 1) Имущественное и социальное расслоение, 2) Безработица, 3) Маленькие зарплаты. 4) Неравномерное социально-экономическое развитие регионов [1, с. 9].

Правительство РФ основной регулятор обеспечения экономической безопасности. Правительство осуществляет экономическое регулирование и заинтересовано в экономической защите граждан всех категорий населения.

Предложения по совершенству экономической безопасности личности: 1) Анализ причин и факторов, которые отрицательно влияют на обеспечение экономической безопасности личности [4, с. 9]. 2) Устранение недостатков, препятствующих экономической политике, 3) Заинтересованность и постоянное совершенствование личностной экономической безопасности [3, с. 9]. 4) Разработать стратегию личностной экономической безопасности и экономические стандарты. 5) Создать специальные государственные органы, обеспечивающие экономическую безопасность [3, с. 9]. 6) Повысить уверенность граждан в завтрашнем дне. 7) Повысить зарплаты [2, с. 98]. 8) Обеспечение благополучия граждан. 9) Оперативно реагировать и выявлять экономические угрозы [1, с. 54].

К экономически незащищенным категориям относятся субъекты экономической деятельности, имеющие низкие доходы. В группе риска находятся люди, которые постоянно подвергаются перемещению согласно статистике Всемирной комиссии по дамбам в последнее время в ходе строительства затопления земель перемещению подверглись от 40 до 80 млн человек [1, с. 65]. Экономическая безопасность заключается в государственной поддержке.

Международная организация труда провела исследование, связанное с экономической безопасностью. Выделяется семь элементов, составляющих экономическую

безопасность: 1) Величина получаемого дохода, 2) Комфорт на рынке труда, 3) Трудовые и социальные гарантии.

Принципы экономической безопасности: 1) Гарантии получения дохода [2, с. 87]. Количество получаемых доходов составляет основу экономической безопасности [3, с. 8]. Заработная плата измеряется в разных видах в денежной форме, в прибыли. Источником заработка могут быть банковские вклады. Экономическая безопасность и социальная защита два взаимосвязанных понятия [1, с. 8]. Социальная помощь заключается в предоставлении льгот, обеспечение бесплатным питанием, в предоставлении оплачиваемого отпуска, медицинского страхования, компенсация транспортных расходов, социальные выплаты [1, с. 98]. 2) Безопасность на рынке труда заключается в том, что индивид имеет высокую вероятность найти работу [2, с. 65]. Факторы безопасности на рынке коэффициент задействованных рабочих рук, величина выплачиваемых пособий. Безопасность рабочих рук на рынке труда зависит от демографии жителей [3, с. 65]. 3) Защищенность занятости Государство гарантирует защиту от потери работы приносящей доход [3, с. 89]. Экономическая защита помогает сохранить прежнее рабочее место [3, с. 65]. Экономическая защищенность работников по найму выражается в защите от незаконного увольнения [4, с. 8]. Для само занятых экономическая защита предполагает страхование от банкротства [4, с. 8]. Уровень занятости населения и экономическая защищенность зависит от типа экономической системы например в СССР при командной экономики не было безработицы. В Уголовном кодексе СССР была статья тунеядство [4, с. 9]. В условиях рыночной экономики человек по своему усмотрению имеет право определять тип занятости и источники дохода.

На сегодняшний день защита занятости снижена из-за изменения трудового законодательства, и из-за приоритета рабочей силы на рынке труда [2, с. 8]. Распространена неполная занятость (работа на замену, временная работа, удаленная и частичная занятость). Уменьшение защиты занятости связано с сокращением в промышленной сфере [3, с. 9]. Повышается занятость в сфере услуг. Наблюдается сокращение государственного сектора [4, с. 8]. 4) Охрана труда заключается в сохранении здоровья работников. Согласно данным МОТ от несчастных случаев погибает более 2 млн человек, 160 млн человек болеют [4, с. 8]. В зависимости от формы работы работники подвергаются физической или ментальной опасности и моральному давлению. Охрана труда застраховывает работника от несчастных случаев [2, с. 7]. Государство заинтересовано в социальной защите работников [1, с. 8]. 5) Гарантии повышения квалификации основа экономической безопасности. Даная возможность предоставляет право получать образование, проходить переподготовку. Способность взвешивать свои силы. Люди с хорошим образованием свободны в выборе возможностей. 6) Защищенность карьеры Работник вправе самостоятельно планировать карьеру [1, с. 9]. 7) Представительство право голоса, как фактор защиты интересов. Представительство надежный инструмент экономической безопасности. 8) Защита от недобросовестной конкуренции [3, с. 9].

В завершении можно сделать следующий вывод, что экономическая безопасность основа экономической политики.

Литература

1. Моштакова М.А., Экономическая безопасность личности // Вестник Пензенского Государственного Университета. – 2017. – №4. – С. 90-91.
2. Пряжникова О.Н., Экономическая безопасность в контексте личной безопасности // Экономические и социальные проблемы России. – 2018. – №5. – С. 90-92.
3. Алабичева М.А., Экономическая безопасность личности как структурная составляющая экономической безопасности государства // Социально-экономические явления и процессы. – 2020. – №6. – С. 80-85.

4. Гончаренко Л.П., Развитие методологии экономической безопасности личности: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. – М., 2006 – 60 с.

УДК 339.544

ВОЗМОЖНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ ПРОВЕДЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО АУДИТА КАК ОДИН ИЗ СПОСОБОВ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

М.В. Фирсова

г. Ростов-на-Дону, Россия
доцент кафедры таможенных операций и таможенного контроля
Ростовского филиала Российской таможенной академии
К.э.н.

Ю.В. Гладких,

г. Ростов-на-Дону, Россия
Российская таможенная академия

В статье проведен анализ зарубежного опыта проведения таможенного контроля после выпуска товаров с целью его применения в Российской Федерации.

Ключевые слова: экономика, экономическая безопасность, зарубежный опыт, участники внешнеэкономической деятельности, таможенный контроль после выпуска товаров, таможенный аудит.

POSSIBILITIES OF APPLICATION IN RUSSIA FOREIGN PRACTICE OF CUSTOMS AUDIT AS ONE OF THE WAYS TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

M. V. Firsova

Rostov-on-Don, Russia
PhD in Economics, Associate Professor of the
Department of Customs Operations and Customs Control
Russian Customs Academy
Yu. V. Gladkikh,
Rostov-on-Don, Russia
Russian Customs Academy

The article analyzes the foreign experience of customs control after the release of goods for the purpose of its application in the Russian Federation.

Keywords: economics, economic security, foreign experience, participants in foreign economic activity, customs control after the release of goods, customs audit.

Для обеспечения экономической безопасности государства необходима нейтрализация как внешних, так и внутренних угроз. Так, например, в РФ за 2018-2021 гг. недобросовестными участниками внешнеэкономической деятельности (ВЭД) государству был причинен экономический ущерб, размер которого вырос с 17,3 до 18,9 млрд руб. [1].

В выявлении и предотвращении подобных правонарушений, оказывающих негативное воздействие на экономическую безопасность страны, большая роль отводится таможенным органам, которые в процессе своей деятельности выполняют

различные функции, в т.ч., согласно ст. 351 ТК ЕАЭС, осуществляют взимание таможенных платежей, пресекают преступления и административные правонарушения и др. [2].

Реализация названных функций возможна на различных этапах таможенного контроля: как до, так и после выпуска товаров. И в последнем случае они достигаются благодаря осуществлению в нашей стране таможенного контроля после выпуска товаров (далее – ТК ПВТ). В мировой практике существует подобная система, носящая название «таможенный аудит». Процессы ТК ПВТ и таможенного аудита не являются полностью идентичными. При этом, в РФ на государственном уровне задекларирована необходимость трансформации системы ТК ПВТ, в т.ч., за счет «формирования института таможенного аудита» [3]. Учитывая изложенное, несомненный научный интерес представляет изучение накопленного зарубежного опыта по данному вопросу. Целью данной статьи является дискретный анализ особенностей осуществления таможенного аудита в иностранных государствах и выявление его отличительных черт в целях оценки возможностей его использования при реализации новых подходов к ТК ПВТ в РФ.

В большинстве развитых стран уже накоплен большой опыт проведения аудита. Например, таможенный аудит, проводимый Королевским таможенным департаментом Малайзии, является распространенным механизмом проверки соблюдения участниками ВЭД таможенного и налогового законодательства. [8] Виды аудита и нормативно-правовые акты, на основании которых он осуществляется, представлены в таблице 1.

Таблица 1

Виды аудита и нормативно-правовые акты, на основании которых он осуществляется

Виды аудита	Нормативно-правовые акты, на основании которых осуществляется аудит
GST Audit Excise Audit Post Importation Audit Audits on Licensed Manufacturing Warehouses Audits on companies enjoying exemptions under Section 14(2) of the Customs Act 1967 Investigation	GST Act 2014 Excise Act 1976 Customs Act 1967
Аудит НДС Акцизный аудит Аудит после импорта Аудит лицензированных производственных складов Аудит компаний, пользующихся льготами в соответствии с Разделом 14(2) Закона о таможне 1967 г.	Закон о налоге на товары и услуги 2014 г. Закон об акцизах 1976 г. Закон о таможне 1967 г.

В последнее время частота проведения таможенного аудита увеличилась, что вызвано целью облегчить совершение таможенных формальностей во время прохождения таможенного контроля на границе, сбалансировав это упрощение процессами аудита после выпуска товаров. Следует отметить, что благодаря данным изменениям

налогоплательщики обрели понимание о сферах проверки таможенными органами, а государство внедрило превентивные меры несоблюдения законодательства.

Таможенный аудит часто затрагивает различные аспекты деятельности компании и цепочки поставок. Компании могут ожидать сбоев в бизнес-процессе, таких как задержки в доставке, задержки в регистрации импортных и экспортных деклараций, ограничение доступа к складу, изменение формата счета-фактуры и т.д.

Следовательно, одной из основных задач участника ВЭД является возможность эффективно координировать различные процессы своего бизнеса, чтобы свести к минимуму перерывы в бизнес-операциях. Это позволит незамедлительно и правильно исполнять запросы таможи.

Довольно часто в ходе текущего аудита сама компания может обнаружить пробелы в соблюдении таможенных требований, показанные на рис. 1.

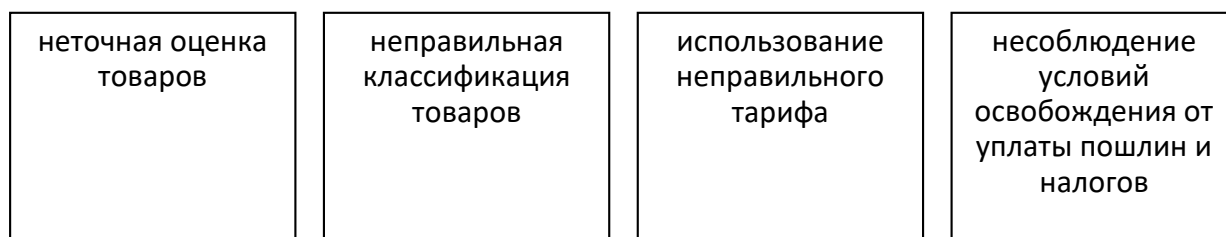


Рис. 1. Распространенные нарушения таможенных требований в деятельности участников ВЭД

Из данных обстоятельств следует одно интересное явление: компании могут добровольно раскрыть компрометирующую информацию таможе, чтобы продемонстрировать свое сотрудничество и приверженность соблюдению таможенных правил и положений. В законе нет положения, которое возлагало бы на налогоплательщика юридическую обязанность совершить это.

Однако закон предусматривает: «Если лицо, от которого требуется предоставить информацию, которая может быть разумно затребована сотрудником таможи и которая находится в его власти, отказывается это сделать или предоставляет ложную информацию, оно совершает правонарушение.». Поэтому зачастую участники ВЭД сами замечают свои ошибки, указывают на них таможенным органам и исправляют.

В свою очередь таможенные органы, если речь идет, к примеру, о неуплате таможенных налогов и пошлин, могут по результатам таможенного аудита выдать счет-фактуру на недоплаченные таможенные платежи. Как правило, структура такого документа включает в себя недостающую сумму таможенных пошлин, определенную таможенной службой в результате проверки, и штраф за просрочку платежа до 50% суммы недостающей суммы, что является менее экономически выгодным для бизнеса, чем исправление допущенных ошибок по собственной инициативе.

Из всего вышесказанного следует вывод, что компании Малайзии заинтересованы в том, чтобы повысить уровень соблюдения требований таможенного законодательства.

Подразделение таможенной администрации ОАЭ, занимающееся вопросами таможенного аудита, позволяет импортерам и/или экспортерам в Дубае поручить экспертам пересмотреть для них определенные критические элементы сводной информации, которые не были определены во время ввоза товаров. Когда коммерческое предприятие в ОАЭ идентифицируется таможей Дубая как предприятие с высоким уровнем риска, государственный орган запрашивает результаты инвентаризации в течение периода аудита. На основе информации, предоставленной предприятием, таможня Дубая проводит сравнение инвентарного учета организации и деклараций на импорт и экспорт, обработанных организацией в соответствии с таможенным кодом. В

случае наличия ряда расхождений (по стоимости, весу или количеству) государственный орган запрашивает объяснение данных расхождений. Чтобы хозяйствующие субъекты быстро проходили все таможенные формальности, таможня Дубая до выпуска не проводит фактическую проверку каждой поставки. По этой причине таможенный аудит используется для подтверждения достоверности информации, особенно сведений в декларациях, представляемых в таможенные органы. Программа таможенного аудита ОАЭ была запущена с целью устранения ошибок в будущем и максимального соответствия зарегистрированных лиц таможенному законодательству.

В Сингапуре существует понятие «пост-таможенный аудит». Это структурированная проверка коммерческих систем и процессов трейдера, его активов в качестве средства измерения и улучшения соблюдения требований таможенного законодательства. Главная цель – проверка точности и подлинности деклараций и иных документов, представляемых в таможенные органы Сингапура. Данный вид контроля может проводиться как в помещениях реализаторов продукции на внутреннем рынке, так и в таможенном органе. Пост-таможенный аудит может учитывать конкретные операции или охватывать импорт и/или экспорт, осуществляемый в течение определенного периода времени. Пост-таможенному аудиту могут подвергаться все трейдеры и агенты по декларированию в соответствии с системой управления рисками. Продолжительность аудита варьируется в каждом конкретном случае в зависимости от уровня сотрудничества проверяемой организации.

Таможенное бюро Филиппин в 2017 году возродило свою группу пост-таможенного аудита, которая проводит проверки соблюдения требований в отношении отчетности участников ВЭД об импорте, касающихся их прошлых поставок товаров в страну. Группа уполномочена проводить аудиторскую проверку, инспекцию, проверку и исследование записей, относящихся к любой декларации на товары в течение трех лет с даты уплаты пошлин и налогов. Для осуществления такой проверки импортер должен сгенерировать в электронном виде все заявления, декларации, иные документы и данные. Это производится с целью установления правильности заполнения деклараций на товары и определения ответственности импортера за уплату пошлин, налогов и других сборов, включая штрафы или пени. Данное явление носит название «аудит соответствия». Упомянутый аудит направлен на упрощение торговли, как правило, путем минимального таможенного вмешательства на границе для импортируемых товаров с низким уровнем риска.

Импортер несет ответственность за проявление разумной осмотрительности при классификации и определении стоимости импортируемых товаров, а также за предоставление любой другой информации, необходимой для того, чтобы таможенные органы Филиппин могли должным образом рассчитать пошлины, собрать точную статистику и определить, применимы ли другие юридические требования. Если в результате проверки на соответствие будет выявлена недоплата пошлин и налогов, импортёру грозит наказание согласно одной из двух степеней вины (небрежность – административный штраф в размере 125% от упущенной выгоды, мошенничество – административный штраф в размере шести упущенных доходов и/или лишение свободы на срок от двух до восьми лет).

Готовность к аудиту является ключом к нормальному осуществлению ВЭД. Чтобы избежать оплаты ненужных дополнительных расходов на импорт при поставках в Филиппины, импортеры должны обеспечить осознанное соблюдение законов, правил и положений об импорте. Передовая практика, проверенная временем, заключается в проведении регулярной самооценки с целью выявления ошибок, которые могут привести к потенциальным штрафным санкциям. Этот подход должен позволить импортерам принимать корректирующие меры.

Резюмируя изложенное, можно отметить следующее. Таможенный (пост-таможенный) аудит весьма распространен в мировой практике. В статье был

проанализирован опыт осуществления данных процессов в Малайзии, ОАЭ, Филиппинах. Из рассмотренных примеров следует, что осуществление аудита таможенными администрациями позволяет выявлять и предотвращать нарушения таможенного законодательства после выпуска товаров, минимизировав при этом проверочную нагрузку на компании на этапе трансграничного перемещения товаров. При этом, большая роль в данной работе отводится осуществлению самооценки участников ВЭД, осознанию ими экономической выгоды от сотрудничества с таможенными администрациями в процессе проведения таможенного аудита в т.ч., за счет добровольного исправления ошибок и создания условий для их предотвращения в дальнейшем. Для РФ данная проблема также актуальна. Внедрение систем самооценок участников ВЭД на основе аттестованных (признанных) таможенными органами методик позволило бы сэкономить ресурсы таможенной службы и повысить эффективность выбора объектов контроля в рамках ТК ПВТ. Таким образом, использование накопленного мирового опыта проведения таможенного аудита могло бы оказать позитивный эффект для достижения стратегических ориентиров развития таможенной службы РФ.

Литература

1. Федеральная таможенная служба России: [сайт]. URL: <https://customs.gov.ru>
2. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). – ред. от 01.01.2018. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/
3. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года. – Распоряжение Правительства РФ от 23.05.2020 N 1388-р URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/
4. Брагиш А. Особенности проведения таможенного контроля после выпуска товаров в республике Молдова // Бюллетень инновационных технологий – 2018. – № 2 (6) – С. 27-31 URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-provedeniya-tamozhennogo-kontrolya-posle-vypuska-tovarov-v-respubliki-moldova/viewer>
5. Зыков А.А., Сергеев В.А. Перспективы развития таможенного аудита // Зеленый коридор. 2020. № 4(14). С. 63–68. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44748069&>
6. Иванова, Ю. Ю. Опыт и особенности таможенного контроля после выпуска товаров в зарубежных странах / Ю. Ю. Иванова, Н. Б. Куроптев // Бюллетень инновационных технологий. – 2021. – Т. 5. – № 1(17). – С. 24-29. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=44620302&>
7. Малоян Р.М., Исламова Е.З. Система таможенного контроля после выпуска товаров: российская и зарубежная практика // Сборник научных трудов по материалам III Международной научно-практической конференции «Trends in the world of science» – 2019. – С. 35-39. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=41153642&>
8. International tax review: Strategies in dealing with customs audits and disputes in Malaysia: [сайт]. URL: <https://www.internationaltaxreview.com/article/b1tp7vk9wh3lc0/strategies-in-dealing-with-customs-audits-and-disputes-in-malaysia>

**ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ
КАК МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ ВОЗРОЖДЕНИЯ
ПРОМЫШЛЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА В ОБЕСПЕЧЕНИИ
НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

М.А. Чирков
г. Москва, Россия

кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры политической экономики экономического факультета
Московского государственного университета имени М.В. Ломоносова

М.С. Чистяков,
г. Владимир, Россия

Научный сотрудник
АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации», Владимирский филиал,
главный специалист-эксперт отдела научно-технической политики управления
промышленности Департамента экономического развития Владимирской области

Приводится необходимость возрождения высокотехнологичного промышленного потенциала России посредством высокотехнологичной реиндустриализации, интеграции производства науки и образования в качестве макроэкономических аспектов нивелирования процессов деиндустриализации 90-х гг. XX века, стратегических мер обеспечения национальной безопасности государства в реалиях обострения геополитического противостояния коллективному Западу.

Ключевые слова: деиндустриализация, реиндустриализация, промышленный потенциал, технологическое отставание.

**HIGH-TECH REINDUSTRIALIZATION AS A MACROECONOMIC NEED TO
REVIVAL THE INDUSTRIAL CAPACITY IN ENSURING NATIONAL SECURITY**

M.A. Chirkov
Moscow, Russia

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Associate Professor, Department of Political Economy, Faculty of Economics
Moscow State University named after M.V. Lomonosov

M. S. Chistyakov,
Vladimir, Russia

Researcher
Russian University of Cooperation, Vladimir Branch,
Chief Specialist-Expert of the Department of Scientific and Technical Policy of the
Department of Industry of the Department of Economic Development of the Vladimir Region

The need to revive the high-tech industrial potential of Russia through high-tech re-industrialization, the integration of the production of science and education as macroeconomic aspects of leveling the processes of de-industrialization of the 90s is given. XX century, strategic measures to ensure the national security of the state in the realities of exacerbation of geopolitical confrontation with the collective West.

Keywords: deindustrialization, reindustrialization, industrial potential, technological backlog.

Российская Федерация, правопреемница Российской империи и Советского Союза, унаследовала не только великую историю, но и определенный экономический потенциал, основанный на идентичности своего развития.

Длительное время экономическое развитие России имело конструктивный вектор развития, направленный на стратегию формирования индустриально развитого общественного строя. Россия, как известно, двигалась к своему индустриальному будущему нелегким путем. Но определенные исторические вехи вносили свои коррективы в данный эволюционный процесс и приводили к периодам *деиндустриализации*. Так, черед войн, революционных и гражданских потрясений в первой половине XX века способствовали наступлению промышленной разрухи. Только народный героизм и самопожертвование, продуманная экономическая и промышленная политика руководства страны смогли обеспечить возрождение индустриального пути развития России. Однако Великая Отечественная война и последовавший за ней послевоенный коллапс обозначили дальнейший вектор индустриального развития советской России – отставание как минимум на один технологический уклад, с нарастающим лагом отставания в последние десятилетия» [3,92].

Либеральные реформы 90-х годов прошлого века изменили событийность выверенного индустриального развития, что привело к «развороту» в промышленной политике государства и преобладанию идеологии постиндустриализма. Такие изменения в промышленной политике, выраженные в принятии соответствующих решений на государственном уровне, в совокупности с проводимой приватизацией в промышленности привели к деструктивным процессам отставания в высокотехнологичном развитии от индустриально развитых государств мира.

Российская промышленность оказалась технологически *деиндустриализованной*. Большая часть устаревших технологий потеряли свою актуальность. Кроме того, при проведении либеральных экономических реформ у промышленных предприятий не было временного ресурса для адаптации к новым экономическим реалиям.

С.Д. Бодрунов, доктор экономических наук, профессор, директор ИНИР имени С.Ю. Витте, президент Вольного экономического общества отмечает, что из-за значительного сокращения промышленного производства в России зависимость от поставок из-зарубежа, например, станков, продукции легкой промышленности превышает 90%, продукции тяжелого машиностроения, радиоэлектроники, оборудования медицинского назначения – 80%. Аналогичная, если не более угрожающая, ситуация в других стратегических секторах российской экономики: пищевой промышленности, добывающей отрасли, производстве и передачи электроэнергии, связи и коммуникациях, программном обеспечении и т.д. Так, например, если в начале XXI века машин, оборудования, транспортных средств Российская Федерация закупала на 10 млрд долл., то в 2014 году – уже на 150 млрд долл., т.е. наблюдается тенденция значительного роста. (Данные приведены до введения запрета на поставку оборудования и технологий). Россия критически зависима от импорта в сфере высоких технологий [3,95]. Данные приведены на 2016 год, до введения широкомасштабных санкционных западных мероприятий. Санкционное давление со стороны западной коалиции и союзников вокруг обострения кризиса на Украине делает еще более актуальным нивелирование угроз зависимости от поставок западных технологий.

Критическое макроэкономическое отставание является следствием длительно развивающихся процессов промышленной технологической деиндустриализации [1]. Положение дел усугубляется перманентно возрастающими геополитическими вызовами, с которыми сталкивается российская государственность. Данное обстоятельство, осложненное определенной долей зависимости от экспорта углеводородов, делает более актуальным необходимость высокотехнологичного импортозамещения, повышает значимость прагматичной промышленной политики в новых условиях геополитического противостояния.

Наукоемкое индустриально-промышленное развитие является инструментом нивелирования накопившихся социально-экономических проблем, сглаживания имеющихся диспропорций развития – рост промышленного потенциала сопряжен с развитием положительной динамики в сфере занятости, с улучшением качества жизни и благоприятной среды жизнедеятельности, качественных характеристик человеческого потенциала и т.д.

Россия – одна из богатейших ресурсами стран мира по ресурсному потенциалу. В ней проживает всего 2,4% населения Земли, а ее территория составляет 10% площади планеты. При этом наша страна располагает 45% разведанными мировыми запасами природного газа, 13% нефти, 23% угля. Россия богата плодородными почвами – на одного россиянина приходится 0,9 га пахотной земли – это на 80% больше, чем, например, в Финляндии, на 30% процентов, чем в Соединенных Штатах. Однако, согласно экспертным оценкам, имеющиеся у России ресурсы в национальной экономике реализуются со следующей степенью эффективности: природные – на 25%, людские – на 15%, финансовые – на 10%, интеллектуальные – на 3,3%. Уровень освоения ресурсного потенциала страны оценивается на 18%. Для сравнения, в США данный показатель составляет 76%, в Западной Европе – 78%, в Японии – 88%. Тем самым, существовавшая в СССР экономическая модель, которую унаследовала Россия 90-х гг. XX– 2000-х ХХI веков, делающая ставку на экспорт природных ресурсов, не способствует ни организации их эффективной переработке в целях получения добавленной стоимости, созданию дополнительных рабочих мест и производственных мощностей, ни использованию доходов от экспорта в целях технологической модернизации и структурной перестройки национальной экономики [3,96-97].

Проводимая более чем два десятилетия либерально-монетарная экономическая модель развития нанесла серьезный урон промышленному производству, тем самым делая экономику страны более реактивно-восприимчивой к внешним факторам и недружественным вызовам, способствовала всевозрастающей зависимости от импорта продукции и технологий. Особенно данная тенденция прослеживается в высокотехнологичных областях. Данные Всемирного банка свидетельствуют, что в период до наступления кризиса вокруг Украины (с 2003 по 2013 гг.) доля промышленной высокотехнологичной продукции в структуре российского экспорта сократилась с 18,3% до 8,4% (более чем в 2 раза).

При всем имеющемся у РФ потенциале при существующей экономической модели, ориентированной на экспорт углеводородного сырья, актуальна низкая эффективность использования финансовых ресурсов, не позволяющая направлять денежные средства, полученные от экспорта нефти и природного газа, на технологическую модернизацию и структурное обновление национальной экономики.

Особое внимание заслуживает стратегическое возрождение былого потенциала станкостроения и металлообрабатывающего оборудования, утраченного в 90-е годы XX века, технологий «Индустрии 4.0» и производства наукоемких станков при существующих ограничениях на продажу оборудования и передачи технологий со стороны государств, присоединившихся к геополитическому давлению на Россию. Воссоздание высокотехнологичного станкостроительного комплекса – стратегическая гарантия обеспечения экономической и национальной безопасности российской государственности [7,157] и необходимое звено процесса импортозамещения и импортонезависимости [8,102].

При отсутствии современной технологической базы, представляющей собой современные образцы станков, оборудования, практическое применение инновационных технологических циклов в промышленном производстве, невозможно осуществить качественный скачок в экономическом развитии, добиться прогресса в росте качества жизни, усиления национальной безопасности государства.

Перечисленное позволяет в данной работе озвучить следующий тезис – назрела необходимость перехода от *деиндустриализации* к *реиндустриализации*. В продолжение

данного тезиса приведем слова В.В. Путина, озвученные при инаугурации: действующая модель экономики себя исчерпала, необходима модернизация, переход к новому формату экономического роста и развитие российского государства в целом. Комплекс задач, поставленных В.В. Путиным во вступительном слове – «модернизация» [2,58].

Для обозначения новейшего этапа развития современной (постиндустриальной) экономики все чаще используется термин *реиндустриализация*. Под данным термином понимается развитие промышленного потенциала на основе высоких технологий, существенное качественное обновление технологического базиса материального производства.

Реиндустриализация (неоиндустриализация) как экономическая политика в виде определенных действий должна стать пусковым механизмом восстановления былой роли промышленности в экономическом потенциале страны при ее структурной перестройке. Одной из целей реиндустриализации должно стать приоритетное развитие материального производства на основе абсолютно нового современного высокотехнологичного уклада в контексте модернизации РФ и отказ от главенствующих позиций так называемой «экономики трубы».

Реиндустриализация подразумевает интеграцию промышленного производства, науки и образования – в качестве стратегической идеологии.

При этом изменения в промышленном производстве должны протекать системно и на целостной основе.

Ключевые направления необходимых изменений:

1. Содержательное обновление технологий промышленного производства, в том числе модернизационное возрождение станкостроения.
2. На микроуровне: структурные изменения на промышленных предприятиях.
3. На макроуровне: смена структуры отраслей промышленности с переориентацией на высокотехнологичную наукоемкую составляющую.
4. Изменение локализационного подхода организации производств.
5. Усиление интеграционных процессов науки, образования и производства.
6. Непрерывный подход процесса инновационного высокотехнологичного развития производства.
7. Институциональное становление эволюции экономических отношений, подразумевающее высокотехнологичную направленность научно-технического прогресса.

В завершение отметим, что процесс реиндустриализации требует консолидации всего российского общества, совместной научной и экспертной работы ученых и специалистов-практиков различных областей знания.

В геополитических реалиях противостояния англосаксонской коалиции при ее союзниках назрела необходимость новой государственной экономической политики – реиндустриализации (высокотехнологичной неоиндустриализации). Базовая основа данного процесса реализована – воссоздан военно-промышленный потенциал России, источник технологий «двойного назначения», являющиеся платформой будущего высокотехнологичного гражданского сегмента промышленности и экономики [9,123].

Литература

1. Бодрунов С.Д., Гринберг Р.С., Сорокин Д.Е. Реиндустриализация российской экономики: императивы, потенциал, риски // Экономическое возрождение России. – 2013. – №1(35). – С. 19-49.
2. Бодрунов С.Д. Формирование стратегии реиндустриализации России / Монография/ Изд. 2-ое, перераб. и доп. В двух частях. Часть первая. – СПб.: ИНИР, 2015. – 551 с. ISBN 978-5-00020-014-8 (ч.1)
3. Бодрунов С.Д. Новое индустриальное общество: перезагрузка : Монография. – М.: Культурная революция, 2016. – 352 с. ISBN 978-5-902764-68-7.

4. Дмитриев Н.Д. Тенденции инновационного развития отечественных предприятий // Сборник тезисов докладов участников I Международной научно-практической конференции «Инновационные направления интеграции науки, образования и производства». – Керчь: ФГБОУ ВО «Керченский государственный морской технологический университет», 2020. – С. 322-324. – EDN: [TWPSBP](#).

5. Золкин А.Л., Мунистер В.Д. Проектирование цифровых экосистем в транспортной индустрии : Монография. – Самара: ПГУТИ. – 125 с.

6. Золкин А.Л., Мунистер В.Д. Проектирование цифровых экосистем окружающего интеллекта, сенсорных и компьютерных сетей: Монография. – М.: Русайнс, 2022. – 148 с.

5. Лачинина Т.А., Чистяков М.С., Кузнецова Я.А. Неоиндустриализация экономики России через развитие машиностроительного комплекса // материалы Международной научно-практической конференции, посвященной 250-летию образования Вольного экономического общества РФ «Формирование механизмов и инструментов опережающего и динамического развития регионов: теория и практика. – Владимир: Собор, 2016. – С. 155-158.

6. Лачинина Т.А., Чистяков М.С. Станкостроение – необходимый элемент реализации политики импортозамещения в машиностроительном комплексе // Актуальные проблемы экономики и управления на предприятиях машиностроения, нефтяной и газовой промышленности в условиях инновационно-ориентированной экономики – 2016. – Т. 1. – С. 101-109. – EDN: [XXXXWZ](#).

9. Шумилина М.А., Золкина А.Л., Нефедова К.А., Чистяков М.С. Кластерный подход в формировании инновационного потенциала высокотехнологичного развития оборонно-промышленного комплекса // Межвузовский сборник статей по материалам VII Всероссийской научно-практической конференции «Социально-экономические и технические проблемы оборонно-промышленного комплекса России: история, реальность, инновации». – Нижний Новгород: Нижегородский государственный технический университет имени Р.Е. Алексеева, 2021. – С. 121-125. – EDN: [GEAFDA](#).

УДК 338.012

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ: ПОКАЗАТЕЛИ И ДИНАМИКА

В.В. Шулякова,

М.В. Владыка,

В.А. Гасанова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены показатели состояния экономической безопасности Белгородской области за 2018-2020гг. За базу были приняты основные социально-экономические показатели региона, выявлены направление и динамика их развития. Произведена оценка уровня экономической безопасности области, выявлены как сильные стороны экономики региона, так и «узкие» места.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, валовый региональный продукт, консолидированный бюджет, инвестиции.

ECONOMIC SECURITY OF THE BELGOROD REGION : INDICATORS AND DYNAMICS

V.V. Shulyakova,
M.V. Vladyka,
V.A. Gasanova
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article considers the indicators of the state of economic security of the Belgorod region for 2018-2020. The main socio-economic indicators of the region were taken as a base, the direction and dynamics of their development were identified. The assessment of the level of economic security of the region was made, both the strengths of the region's economy and the «bottlenecks» were identified.

Keywords: economic security, region, gross regional product, consolidated budget, investments

Вопрос о состоянии экономической безопасности регионов Российской Федерации и страны в целом является актуальным уже на протяжении десятка лет. Кроме того, год от года ввиду сложной политической обстановки в мире, введения санкций и продовольственного эмбарго задача обособления, поддержания устойчивости и независимости экономики стала первоочередной в планировании и ведении экономик регионов.

Экономическая безопасность региона является важной составляющей национальной безопасности. Данное понятие включает в себя такие составляющие, которые связаны с возможностью и готовностью региона создавать высококачественные условия жизни населению региона, обеспечивать социальную и экономическую стабильность, создавать необходимые условия для снижения угроз экономической безопасности [3].

Понятие экономической безопасности региона рассматривается во многих научных трудах и не имеет единой твердой формулировки, происходит это от того, что каждый регион имеет свою специфику: географическую, социальную, экономическую и т.д. Однако, все понятия сводятся к тому, что регион, с устойчивым уровнем экономической безопасности противодействует любым экономико-социальным угрозам, – как внутренним, так и внешним. С целью такого противодействия каждый субъект Российской Федерации, исходя из своих особенностей разрабатывает комплекс мероприятий, средств и методов, которые не только конфронтируют с возникающими угрозами, но и обеспечивают постоянное развитие экономики.

Существуют показатели и индикаторы, с помощью которых представляется возможным определение уровня экономической безопасности региона. За базовые составляющие экономической безопасности субъекта принимают показатели промышленной безопасности изучаемого региона, инвестиционной безопасности, научно-технической и социально-демографической [1, с.5].

Так, в таблице 1 представлены основные социально-экономические показатели Белгородской области за 2018-2020 гг.

Таблица 1

Основные социально-экономические показатели Белгородской области за 2018-2020 гг.

Показатель	2018	2019	2020	Темп роста		
				2019/ 2018	2020/ 2019	2020/ 2018
Численность населения (на конец года), чел	1547418	1549151	1541259	100,11	99,49	99,60
Численность безработных, зарегистрированных в органах государственной службы занятости (конец года) тыс. чел	5,6	4,9	9,8	87,5	200	175
ВРП, всего, млрд. рублей	837	911	956	108,84	104,93	114,21
Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ, по чистым видам эк-ой деятельности, млн. рублей:						
добыча полезных ископаемых	148863	178389	189777	119,83	106,38	127,48
обрабатывающие производства	710828	722699	736439	101,67	101,90	103,60
Продукция сельского хозяйства, млрд. рублей	257,0	265,7	266,0	103,38	100,11	103,50
Оборот розничной торговли, млрд. рублей	336	357	366	106,25	102,52	108,92
Доходы консолидированного бюджета, млрд. рублей	113	123	133,5	108,84	108,53	118,14
Расходы консолидированного бюджета, млрд. рублей	106	124	133,2	116,98	107,41	125,66
Инвестиции в основной капитал, млрд. рублей	134	167	168	124,62	100,59	125,37
Внешнеторговый оборот со странами дальнего зарубежья, млн. долларов США	3121,5	3041,9	3033,6	97,44	99,72	97,18
В том числе экспорт	2446,9	2335,1	2333,8	95,43	99,94	95,37
импорт	674,5	706,9	699,81	104,80	98,99	103,75
Внешнеторговый оборот со странами СНГ), млн. долл США	1704	1710	1510	100,35	88,30	88,61
В том числе Экспорт	892	929	811	104,14	87,29	90,91
импорт	812	780	699	96,05	89,61	86,08

Составлено по материалам : [2]

Изучив таблицу 1 сообразным станет рассмотрение темпа роста основных социально-экономических показателей Белгородской области. Обратим внимание на динамику показателей в 2020 году относительно 2018 года. Так, необходимо отметить о снижении внешнеторгового оборота региона как со странами дальнего зарубежья, так и со странами СНГ. Внешнеторговый оборот со странами дальнего зарубежья в 2020 году сократился почти на 3% относительно 2018 года, со странами СНГ – более чем на 11%. Так же, немаловажным является сокращение внешнеторгового экспорта со странами зарубежья, в то время как показатель импорта вырос на 3,75%, что противоречит задаче импортозамещения.

Доходы консолидированного бюджета выросли на 18,14%, в то время как рост расходов увеличился более чем на 25%. Таким образом, произошли изменения в профиците бюджета. В 2018 году профицит составлял 7,7млн.руб., а в 2020 году – 0,2 млн.руб. Численность населения так же идет на спад одновременно с ростом уровня безработицы (численность населения области за три года сократилась на 0,4%, численность безработных -увеличилась на 4,2 тыс чел и достигла показателя в 9,8 тыс чел (+75%).

Однако, в экономике Белгородской области позитивную тенденцию имеют основные показатели уровня экономической безопасности региона. Так, валовой региональный продукт за три года увеличился более чем на 14%, вырос V отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ, услуг собственными силами по чистым видам экономической деятельности (добыча полезных ископаемых прибавила 27,48%, обрабатывающие производства подросли на 3,6%, продукция сельского хозяйства +3,5%).

Инвестиции в основной капитал выросли более чем на 25%.

Исходя из всего вышесказанного, можно говорить об экономическом росте региона, темп роста регионального продукта выше, чем в среднем по стране за тот же период. Кроме того, можно выделить причины роста безработицы в 2020 году, на наш взгляд их две: первая – пандемия, в результате которой были частично сокращены рабочие места, вторая – наиболее актуальная – упрощение процесса постановки физического лица в фонд занятости в качестве безработного. Как известно, в результате той же пандемии в 2020 году была реализована возможность постановки на учет дистанционно, без посещения соответствующего органа, в результате чего лица, официально не трудоустроенные и до 2020 года воспользовались упрощённой процедурой и подтвердили свой статус.

Так же, важным показателем устойчивости и безопасности экономики региона является показатель ВРП в пересчете на душу населения (рис.1).

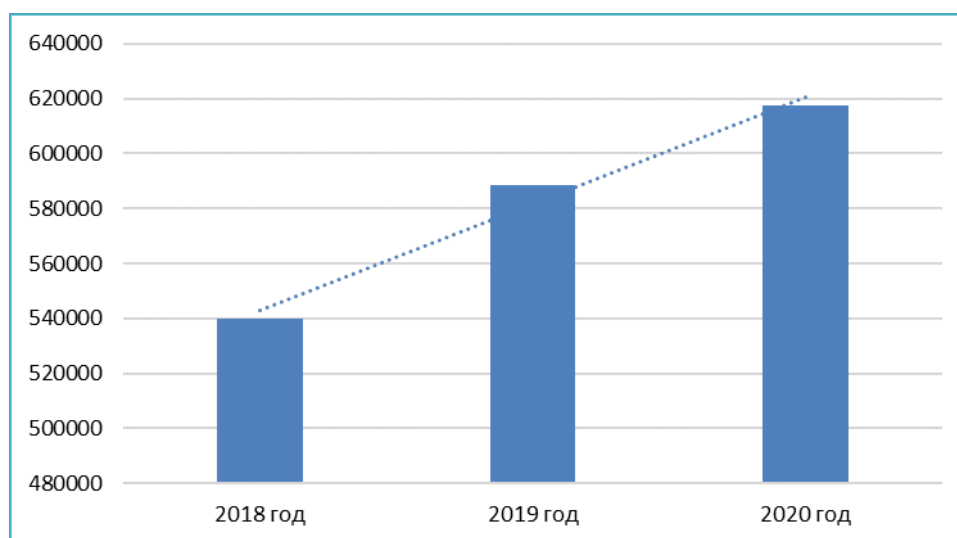


Рис.1. Динамика ВРП на душу населения Белгородской области за 2018-2020гг. Составлено по материалам : [2]

Данные рисунка 1 свидетельствует о том, что объем произведенной продукции в Белгородской области за 2018-2020 гг в среднем на каждого жителя региона ежегодно растет, что создаёт благоприятную среду для социально – экономического развития.

Основные направления экономической безопасности региона:

- обеспечивать достаточно высокий и устойчивый экономический рост;
- эффективно удовлетворять экономические потребности региона;
- защищать экономические интересы региона на различных уровнях [3].

Так, в результате анализа основных социально – экономических показателей, рассматриваемых при оценке уровня экономической безопасности региона, можно сделать вывод о том, что Белгородская область в основном имеет благоприятную экономическую среду, что подтверждается ростом ВРП, увеличением инвестиций в регион, а так же ростом промышленного потенциала.

Литература

1. Безденежных Т.И., Макенов М.М. Социальноэкономическое развитие регионов России: проблемы и пути решения // Региональная экономика: теория и практика. – 2017. – №9 (438).

2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://belg.gks.ru> (Дата обращения :03.04.2022).

3. Герасимова, Н. А. Угрозы экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации / Н. А. Герасимова, А. М. Кулик // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 107-110. – EDN FTIVJJ.

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

УДК 338

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И ЕЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ

**Б.Ф.Азимов,
Д.Д.Рахимова**
г.Бухара Узбекистан

Бухарский Инженерно Технологический институт,

В научной статье рассматривается понятие экономической безопасности как сферу научного знания, в контексте которой изучают состояние экономики, при котором гарантируется устойчивый рост экономических показателей, эффективное удовлетворение экономических потребностей населения, защита интересов государства на национальном и международных уровнях, и которая имеет следующие структурные компоненты: финансовая безопасность, продовольственная безопасность, экологическая безопасность, производственная безопасность, научно-технологическая и информационно-правовая безопасность.

Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовая безопасность, продовольственная безопасность, экологическая безопасность, производственная безопасность, научно-технологическая и информационно-правовая безопасность.

ECONOMIC SECURITY AND ITS SOCIO-ECONOMIC SIGNIFICANCE

**B.F. Azimov,
D.D. Raximova**
Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Engineering and Technology Institute

The scientific article discusses the concept of economic security as a sphere of scientific knowledge, in the context of which they study the state of the economy, which guarantees a steady growth of economic indicators, effective satisfaction of the economic needs of the population, protection of the interests of the state at the national and international levels, and which has the following structural components: financial security, food security, environmental security, industrial security, scientific and technological and information and legal security.

Key words: economic security, financial security, food security, environmental security, industrial security, scientific and technological and information and legal security.

Каждая независимая страна мира стремится стабилизировать различные социальные, экономические, политические отношения, чтобы занять место в мировой экономической и политической системе. Безопасность наступает одновременно с определением различных интересов в обществе. Наряду с экономическим развитием и стабильностью страны существуют угрозы и различные угрозы, учет которых, на их основе разработка и реализация государственных стратегий и политики является важным условием обеспечения безопасности страны. В частности, нынешние кардинальные изменения в экономических и политических отношениях между развитыми странами окажут влияние на каждую страну.

Понятие «безопасность» появилось в 1190 году, согласно справке Роберта. В этом понятии выражалось спокойное состояние человеческой души, считавшей себя

защищенной от всякой опасности. В этом смысле термин употреблялся в лексиконе народов Западной Европы вплоть до XVII века. В более поздние периоды истории, в связи со становлением государственных структур, понятие безопасности означало состояние мира в материальной, политической и экономической сферах, возникающее в результате отсутствия реальных угроз (физических и духовных), согласующееся с тенденциями правительства.

Термин «национальная безопасность» был введен в 1904 году президентом США Теодором Рузвельтом. Национальная безопасность является распространенной формой защиты интересов. Это также форма выражения национальных интересов страны. Другими словами, он представляет собой сумму понятий удовлетворения потребностей интереса и наслаждения материальными, духовными, общечеловеческими ценностями и стремлением к процветанию. Национальная безопасность будет направлена на защиту интересов граждан, то есть личности, общества и государства. Человек, в том числе в интересах гражданина, пользуется своими конституционными правами и свободами, безопасностью жизни, повышением уровня и качества жизни, физическим, духовным, интеллектуальным развитием. В интересы общества входит укрепление демократии, общественно-политической стабильности, поддержание мира и межнационального согласия между гражданами, повышение творческой активности населения и обеспечение духовного развития всех его социальных и этнических групп. Статья 17 Конституции Республики Узбекистан гласит, что «Республика может вступать в союзы, входить и выходить из Содружества и других межгосударственных образований в целях обеспечения высших интересов, благосостояния и безопасности государства и народа».

Важным компонентом национальной безопасности, важнейшим условием или фактором ее обеспечения является показатель экономической безопасности. Понятие «экономическая безопасность» в самом общем смысле относится к материальному и нематериальному, возобновляемому и невозобновляемому экономическому потенциалу страны. Понятие «экономическая безопасность» трактуется в научной литературе по-разному. В частности, Г.С. Вечканов имеет в виду экономическую безопасность, устойчивый экономический рост государства, оптимальное удовлетворение социальных потребностей, рациональное управление и защиту народнохозяйственных интересов.

В. И. Лукашин дает следующее определение: «Экономическая безопасность есть суверенное определение государством форм и путей экономического развития народа без вмешательства и давления извне. Экономическая безопасность тесно связана с такими действиями, как зависимость, уязвимость, экономическое давление, шантаж, принуждение и агрессия.»

По словам Ю. С. Курочкина, «экономическая безопасность – это экономическая способность удовлетворять внутренний спрос за счет собственных ресурсов и оплачивать внешние поставки».

Т. Е. Кочергина определяет понятие «экономическая безопасность» как состояние экономической системы, обладающей способностью воспроизводить себя в постоянных количествах, с постоянными количественными и качественными характеристиками.

Известный русский экономист Л. И. Абалкин выделил три элемента, раскрывающих сущность этого понятия:

- экономическая независимость. В современной мировой экономике экономическая независимость не является абсолютной, поскольку международное разделение труда делает национальные экономики взаимосвязанными. В этом процессе под экономической независимостью понимается способность государства контролировать экономические ресурсы, достигать уровня производства, эффективности и качества, обеспечивающего равноправное участие и конкурентоспособность в мировой торговле, кооперационных отношениях, обмене научно-техническими достижениями;

- Стабильность национальной экономики. Независимо от этой формы защита собственности, создание надежных условий и гарантий для предпринимательской

деятельности, сдерживание ухудшения ситуации в стране, факторы, ведущие к нестабильности (т.е. борьба с криминальными структурами в экономике, существенные различия в распределении доходов, расслоение, обострение социальных конфликтов) требует;

- способность к саморазвитию и развитию. Это означает, что создание благоприятной среды для инвестиций и инноваций, постоянная модернизация, обновление и совершенствование производства, а также рост знаний, навыков и общекультурного уровня работников станут необходимым условием национальной экономической стабильности.

Э. Бухвальд определяет экономическую безопасность как качественный показатель способности экономической системы создавать нормальные условия жизни, устойчивое снабжение экономики ресурсами и интересы национального государства.

В. К. Сенчагов определяет понятие экономической безопасности не только как защита национальных интересов, но и способность и готовность государственных институтов защищать и обеспечивать национальные интересы экономического развития страны, создавать механизмы поддержки общественно-политической стабильности.

Несмотря на различные определения экономической безопасности, экономическая безопасность представляет собой область научных знаний, под которой понимается экономическая ситуация, оптимально удовлетворяющая экономические потребности населения, защищающая национальные интересы на национальном и международном уровнях, гарантирующая устойчивый экономический рост. В настоящее время обеспечение экономической безопасности при обеспечении нормальных условий жизни населения является одним из основных приоритетов любого государства. Экономическая безопасность охватывает такие вопросы, как развитие человеческого капитала, обеспечение экономического роста, достижение высокого уровня финансовой устойчивости, поддержка национальной валюты, развитие технологий, которые обеспечат конкурентоспособность мирового сообщества. Эти вопросы решаются путем обеспечения безопасности нескольких компонентов, обеспечивающих экономическую безопасность. Эти компоненты можно разделить на группы внутренней и внешней экономической безопасности. Безопасность на мировом рынке хозяйствующих субъектов и промышленная безопасность в сфере имущественных отношений с зарубежными партнерами – это внешнеэкономическая безопасность, безопасность в сфере структурной политики, безопасность в инвестициях, безопасность в науке и технике, техногенные аспекты безопасности. компоненты внутренней экономической безопасности. В сфере энергетики продовольственная безопасность и информационная безопасность составляют функционально-сетевое обеспечение экономической безопасности.

При определении характера экономической безопасности в реальном секторе и как основу для оценки ее аспектов необходимо проанализировать следующие подходы:

- Качественное определение состояния экономики страны, поддержание или развитие текущего состояния с точки зрения общества;
- Готовность и способность экономики обеспечить благоприятные условия жизни людей, развитие личности, социально-экономическую и политическую стабильность;
- Готовность и способность противостоять внешним и внутренним угрозам;
- Способность поддерживать нормальные условия экономического развития;
- уровень развития экономики, способный обеспечить экономическую, социально-политическую устойчивость при воздействии неблагоприятных факторов;
- Способность экономики эффективно адаптироваться к изменяющимся условиям развития.

Целесообразна реализация эффективной промышленной политики с целью снижения и предотвращения негативного влияния угроз экономической безопасности реального сектора экономики. Промышленная политика представляет собой комплекс мер государства по регулированию деятельности хозяйствующих субъектов и всех стадий

жизненного цикла их продукции. Основными направлениями промышленной политики являются:

1. Инновационная политика. Данная политика направлена на создание государством модели инновационного развития экономики, обеспечение взаимодействия бизнеса и научно-инновационных структур, стимулирование инновационной деятельности хозяйствующих субъектов предполагает формирование системы стимулов и стремлений.

2. Осуществлять структурную политику, направленную на стимулирование межотраслевого, межотраслевого и межрегионального перетока капитала для финансирования и поддержки радикального преобразования, совершенствования и диверсификации отраслевой и региональной структуры промышленности в соответствии с задачами промышленной политики.

3. Проводить инвестиционную политику, направленную на обеспечение и поощрение капитальных вложений в развитие производства и инфраструктуры.

Совершенствование промышленной политики путем планирования на перспективу для обеспечения безопасности в реальном секторе экономики в целом и снижения, предотвращения и ликвидации негативного воздействия угроз, принятие и реализация долгосрочных программ в этой связи; стабилизация и улучшение финансово-банковского обслуживания производства, активная внешнеэкономическая политика по поддержке отечественных производителей на мировых рынках; проведение политики поддержки ресурсного потенциала реального сектора; активное управление государственным имуществом в акционерных обществах; целесообразно поддерживать подготовку квалифицированных кадров.

Литература

1. Вечканов, Г. С. Экономическая безопасность: Учебник для вузов / Г. С. Вечканов. – Санкт-Петербург : Питер, 2007. – 245 с. Экономическая безопасность хозяйственных систем. Учебник. – М.: Изд-во РАГС, 2001. – С.8.

2. Тамбовцев, В. Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы / В. Л. Тамбовцев // Вестник Московского университета. – Серия 6: Экономика. – 1995. – № 3. – С. 37–42.

3. Лукашин, В. И. Экономическая безопасность: учебно-практическое пособие / В. И. Лукашин. – М.: Флинт, 2010. – 210 с.

4. Спанов М. Экономическая безопасность: сущность, критерии, формы // Транзитная экономика, 1998. – С. 3.

5. Сенчагов В.К. Мировой финансовый кризис и экономическая безопасность России. Анализ, проблемы и перспективы. – М.: Экономика, 2010.-С.54

6. Курочкин, Ю. С. Экономическая война / Ю. С. Курочкин. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2001. – 149 с.

7. Кочергина Т.Е. Экономическая безопасность. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – С. 6.

8. Горячева Т.В. Инновационная деятельность как главный фактор промышленного роста/ Т. В. Горячева// Инновационная деятельность. – М., 2010. – №3. – С. 34-35.

ОПЫТ МИНИСТЕРСТВА РФ ПО ДЕЛАМ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА КАК МОДЕЛИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ МИНИСТЕРСТВ

Д.С. Богомазов

г. Симферополь, Россия

Студент 3-го курса Института экономики и управления

Научный руководитель:

О.П. Добровольская

г. Симферополь, Россия

к.г.н., доцент кафедры государственного и муниципального управления

Институт экономики и управления

В статье анализируется опыт создания специализированных министерств для федеральных округов на примере Министерства Российской Федерации по делам Северного Кавказа. Ввиду сложной социально-экономической ситуации на Северном-Кавказе в 2014 году было создано специализированное министерство, для усиления контроля со стороны федеральных органов власти за протекающими в округе изменениями. Однако уже к 2020 году Министерство было упразднено, оставив после себя большое количество долгов и нереализованных проектов. В статье раскрыты основные причины создания и ликвидации Министерства, систематизированы проводимые органом власти мероприятия и сделаны выводы, советуемые полученной информации.

***Ключевые слова:** министерство, Северный Кавказ, федеральный округ, региональное развитие, модель.*

EXPERIENCE OF THE MINISTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION FOR NORTH CAUCASUS AFFAIRS AS A MODEL OF SPECIALIZED MINISTRIES

Bogomazov Daniil Sergeevich

Simferopol, Russia

Student, Institute of Economics and Management

Scientific supervisor:

Dobrovolskaya Oksana Petrovna

Simferopol, Russia

Associate Professor of the Department of state and municipal administration

Institute of Economics and Management

The article analyzes the experience of creating specialized ministries for federal districts on the example of the Ministry of the Russian Federation for the North Caucasus. Due to the difficult socio-economic situation in the North Caucasus, a specialized ministry was created in 2014 to reinforce the control by federal government for changes taking place in the district. However, by 2020, the Ministry was abolished, leaving behind a large number of debts and unrealized projects. That article is talking about main reasons for the creation and liquidation of the Ministry, systematizes the activities carried out by the state power and makes conclusions based on the information received by the author.

***Keywords:** ministry, North Caucasus, federal district, regional development, model.*

Указом Президента Российской Федерации от 12.05.2014 г. №321 «О Министерстве Российской Федерации по делам Северного Кавказа» было образовано новое Министерство Российской Федерации по делам Северного Кавказа (Минкавказ), целью

которого стало комплексное решение вопросов, связанных с созданием условий для социально-экономического развития Северного Кавказа. Ликвидация диспропорций территориального развития является одной из важнейших задач региональной политики РФ. Исходя из этого, поиск наиболее оптимальных моделей управления региональным развитием является определяющим фактором успешности реализации региональной политики России, что обуславливает *актуальность* выбранной темы. Тем более, что поиск новых моделей регионального управления и федерального контроля в 2022 году как никогда актуален, в связи с ростом неопределенностей как внутри страны, так и в государственном управлении.

Министерство Российской Федерации по делам Северного Кавказа стало третьим по счёту специализированным министерством для федеральных округов (после Дальнего Востока и Крыма). Причиной его создания стали: 1. Высокий уровень коррупции в Северо-Кавказском федеральном округе (далее – СКФО). На заседании Совета безопасности РФ, состоявшемся 9 сентября 2013 года, Президент России В.В. Путин заострил внимание, что за 8 месяцев 2013 года на территории субъектов СКФО зарегистрировано 2052 преступления коррупционной направленности [1, с.91]. 2. Высокий уровень безработицы. По состоянию на 2013 года уровень безработицы варьировался от 8 до 55 процентов в зависимости от региона, что в 1,5-9 раз превышает среднероссийский уровень в 2013 году. Имеет место скрытая безработица и высокий процент занятости населения в низкооплачиваемых секторах экономики [2, с.206]. 3. Террористическая угроза. За пять месяцев 2012 года в СКФО произошло 296 акций террористического характера. Пятый год подряд на Северном Кавказе совершалось в среднем три теракта в день [3, с.421].

Поэтому, одной из основных **задач**, стоящих перед новым министерством, было улучшение социально-экономического состояния в регионах, активное противодействие коррупции, создание условий для привлечения инвестиций, поддержка малого и среднего бизнеса, а также развитие туризма на Северном Кавказе.

В таблице 1 отображены мероприятия, проводимые Министерством по делам Северного Кавказа за время его существования. Подобный подход позволит наглядно отобразить применяемые Министерством **инструменты регионального развития**. Данные инструменты можно разделить на три направления:

- развитие туристско-рекреационной сферы СКФО путём создания кластеров и ОЭЗ соответствующего типа;
- разработка стратегий и проектов дальнейшего развития регионов;
- исполнение Поручений Правительства РФ.

Таблица 1

Мероприятия проводимые Минкавказом России с 2014 по 2017 гг.

Год	Мероприятия по развитию региона
2014	Минфином и Минкавказом были разработаны необходимые изменения, согласно которым за Минкавказом была закреплена роль ответственного ведомства по отбору инвестпроектов.
	Разработка законопроекта «Об охраняемом эколого-курортном регионе Российской Федерации – Кавказские Минеральные Воды».
	Создаются туристические кластеры «Архыз», «Приэльбрусье», «Ведучи».
	Впервые были составлены контрольные цифры приёма в вузы СКФО на 2016 год.
	Приняты решения о запуске новой промышленной политики в СКФО.
	Проводится работа по строительству и модернизации хранилищ и логистических центров.

2015	Разработка постановления Правительства России от 27 февраля 2016 г. №148, которым вносят изменения в государственную программу развития СКФО до 2025 г.
	Реализация инвестиционных проектов на территории СКФО.
2016	Разработка проекта по созданию транспортно-логистического комплекса на Каспии.
	Разработка проекта «Тырныаузский кластер» по производству инструмента из твердосплавных материалов на базе возобновления добычи вольфрамо-молибденового сырья.
	Подготовка проекта во исполнение перечня поручений Президента России по вопросам развития Кисловодского курортного парка.
2017	Передача полномочий по управлению особыми экономическими зонами на территории Северо-Кавказского федерального Минкавказу России.
	Утверждение Стратегии развития российских морских портов в Каспийском бассейне.
	Образование рабочей группы по вопросам топливно-энергетического комплекса СКФО.
2018	Подготовка Постановления от 21 июля 2018 года №856 «О бюджетных ассигнованиях на создание инфраструктуры туристического кластера на Северном Кавказе».
	Подготовка законопроекта «О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Респ. Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае».
2019	Осуществлена реализация инвестиционного проекта «Модернизация животноводческого комплекса молочного направления на 1700 коров»
	Осуществлена реализация инвестиционного проекта «Закладка интенсивного фруктового сада на территории Кавказских Минеральных Вод в Минераловодском городском округе Ставропольского края.
	Разработка плана мероприятий по реализации Стратегии развития туризма на территории Северо-Кавказского федерального округа до 2035 года.
2020	Функции ответственного исполнителя государственных программ и мероприятий Российской Федерации упраздненным Минкавказом России в 2020 году уже не реализовывались.

Источник: составлено автором на основе [4]

На развитие Госпрограммы «Развитие Северо-Кавказского федерального округа на период до 2025 года» с 2017 по 2020 год было направлено 10,2 млрд рублей, где 8,2 – это средства из федерального бюджета. Развитие и контроль за исполнением инвестиционных программ, субсидируемых с федерального бюджета – являлось главной функцией Минкавказа, с которой, по оценкам счётной палаты, новое Министерство не справилось. За 2017-2018 гг. было реализовано 9 инвестиционных проектов из 27 запланированных, а число созданных рабочих мест, полученных благодаря инвестпроектам было увеличено на 577, что, очевидно, не ведёт к решению проблемы безработицы. Не выполняется и показатель по объёму внебюджетных инвестиций: в 2017 году привлечено только 22% от планового объёма, в 2018 году – 36%, а в 2019 году – 51% [5].

В таблице 2 представлены позиции регионов Северного Кавказа в рейтинге социально-экономического развития регионов России за 2014 (начало работы Министерства), 2020 (ликвидация Министерства) и 2021 год.

Сравнительная характеристика позиций субъектов СКФО
в рейтинге социально-экономического развития регионов России

Субъекты СКФО	2014 г.	2020 г.	2021
Республика Дагестан	55	59	74
Республика Ингушетия	79	82	79
Чеченская республика	74	72	63
Республика Северная Осетия-Алания	77	78	80
Кабардино-Балкарская Республика	76	77	77
Ставропольский край	37	31	30
Карачаево-Черкесская Республика	78	80	81

Источник: составлено автором на основе [6]

С момента создания Министерства и до его ликвидации в 2020, году позиции субъектов СКФО в рейтинге социально-экономического развития регионов России (РИА Рейтинг) ухудшились, и в 2021-2022 году ситуация только усугубляется из-за коронавирусной инфекции (COVID-19) и внешнеполитического обострения. На данный момент, исключением являются только Ставропольский край и Чеченская республика, демонстрирующие стабильный отрыв от соседних субъектов. Это указывает на то, что проводимая Минкавказом региональная политика не принесла ожидаемых результатов, а лишь доказало безуспешность применения новой модели федерального управления и контроля.

Вывод. Модель специализированных министерств для федеральных округов в случае с Минкавказом себя не оправдала, что и послужило причиной его упразднения. Как отмечают эксперты, основные проблемы функционирования Министерства проистекали из особенностей управленческой культуры региона. Верным выходом из сложившейся ситуации представляется решение, предложенное отечественным исследователем Примовой Э.Н., – необходимо внедрять приоритеты профессионализма независимо от национальной, конфессиональной, и иной принадлежности претендентов на место во властной системе северокавказских субъектов РФ [6].

Литература

1. Шебзухова, Т. А. Антикоррупционная правовая политика: проблемы формирования в Северо-Кавказском федеральном округе / Т. А. Шебзухова, А. П. Мазуренко // Современная наука и инновации. – 2013. – № 2(2). – С. 89-96.
2. Чилаев, А. Ш. Проблемы занятости и прогноз рынка труда в сельской местности СКФО / А. Ш. Чилаев, А. В. Темираева // Известия Горского государственного аграрного университета. – 2013. – Т. 50. – № 4. – С. 205-209.
3. Пашенко И.В. Радикальные вызовы российскому федерализму на Северном Кавказе // Национальная политика и модернизация системы управления на Юге России: исторический опыт и современные вызовы. – Ростов н/Д., 2012. – С. 419-425.
4. Министерство Российской Федерации по делам Северного Кавказа // Официальный сайт Правительства Российской Федерации [Электронный источник]. – Режим доступа <http://government.ru/department/297/events/> (дата обращения 10.04.2021).
5. Меры господдержки, направленные на развитие регионов Северного Кавказа, пока не достигли ожидаемого эффекта // Официальный сайт Счётной палаты Российской Федерации.

Федерации [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/news/merygospodderzhki-napravlennye-na-razvitie-regionov-severnogo-kavkaza-poka-ne-dostigli-ozhidaemogo-> (дата обращения 11.04.2022).

6. Центр исследований РИА Рейтинг / Рейтинг социально-экономического положения регионов [Электронный источник]. – Режим доступа: <https://riarating.ru/infografika/20200602/630170513.html> (дата обращения 12.04.2022).

7. Примова, Э. Н. О некоторых особенностях административного устройства республик СКФО / Э. Н. Примова // Власть. – 2020. – Т. 28. – № 6. – С. 62-67.

8. Добровольская, О. П. Технология форсайт как инструмент управления региональным развитием / О. П. Добровольская, С. С. Федченко // Проблемы и перспективы развития системы учета, аудита и государственного управления в условиях цифровой экономики. – Симферополь. 2021. – С. 200-202.

УДК 338.012

МЕСТО СТАТИСТИКИ В АНАЛИЗЕ ФИНАНСОВОГО БЛАГОПОЛУЧИЯ НАСЕЛЕНИЯ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Я.Ю. Бондарева, В.К. Козарева, В.В. Раздобарова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный

национальный исследовательский университет

Аннотация. Данная статья посвящена изучению благосостояния населения, а также методам оценки численного значения благосостояния. В публикации приведен тщательный и детальный анализ финансового благополучия населения Белгородской области.

Ключевые слова: Финансовое благополучие, население, доход, анализ, статистические показатели, оценка качества жизни, уровень доход.

THE PLACE OF STATISTICS IN THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL WELL-BEING OF THE POPULATION OF THE BELGOROD REGION

Ya.Yu. Bondareva, V.K. Kozarev, V.V. Razdobarova

Belgorod, Russia

Belgorod State

national research university

Annotation. The article is dedicated to the study of the welfare of the population, as well as methods for assessing the numerical value of welfare. The publication provides a thorough and detailed analysis of the financial well-being of the population in the Belgorod region.

Key words: Financial well-being, population, income, analysis, statistical indicators, assessment of the quality of life, poverty level, income level.

Разнообразные изучения способствовали «рождению» некоторых систем, которые в свою очередь производят оценку качества жизни населения. Данные системы содержат в себе почти все элементы представлений личности о концепции действительно важных и жизненных ценностей для человека. Например, к таким ценностям относятся: гуманизация общества, что представляет собой создания таких условий, которые будут направлены на формирование, а также развитие способностей и таланта человека; демографические ситуации; возможность удовлетворяться работой; обеспечение безопасности себя и своих близких; точная вероятность получения высококачественной врачебной помощи; а также нравственное здоровье общества, именно оно характеризуется теми моральными нормами,

которые являются основой социальной жизни людей (позитивное отношение к своей жизни, воспитание, толерантность, любовь, доброта и т.д.).

Итак, главными компонентами качества жизни населения выступают следующие неразрывно связывающие показатели, которые отражают фундаментальные аспекты жизни человечества: благосостояние населения, уровень и «качество» жизни, общественная и экологическая безопасность населения, образование, бедность, культурное развитие.

В благосостоянии населения скапливаются более точные данные, которые показывают уровень удовлетворения физических потребностей человека. Материальный аспект благосостояния представлен данными о доходах, текущего потребления и сбережений населения (уровень реальных доходов, а также их распределение по направлениям использования в всевозможных социально-экономических группах населения), расходов населения, наличие потребительских товаров длительного пользования в домашнем хозяйстве, сбережение денег и материальных ценностей, и макроэкономические показатели, к которым относятся: ВВП на душу населения, ВВП по доходам и расходам, Валовой национальный продукт, национальный доход, индекс потребительских цен, безработица, а также бедность. В таблице 1 приведены макроэкономические показатели в процентах к предыдущему году, а также их прогноз на 2022 год в Российской Федерации.

Таблица 1

Основные макроэкономические показатели РФ до 2022 года

Показатель	2018	2019	2020	2021	2022
Валовой внутренний продукт	102,3	101,3	101,7	103,1	103,2
Промышленное производство	102,9	102,3	102,4	102,6	102,9
Инвестиции в основной капитал	104,3	102	104	106,5	105,8
Инфляция	102,9	104,7	103	103,7	104
Оборот розничной торговли	102,8	101,3	100,6	102,2	102,5
Курс доллара среднегодовой	62,5	65,4	65,7	66,1	66,5
Реальная заработная плата	108,5	101,5	102,3	102,3	102,5
Безработица	4,6	4,8	4,5	4,5	4,5

Среди всевозможных показателей присутствуют большое количество параметров, которые обладают конкретной взаимосвязью. При формировании выборочной совокупности, надо избегать включения показателей, у которых есть линейная зависимость, то есть которые имеют самую большую степень близости друг к другу. Обнаружить присутствие такой связи и определить степень ее тесноты между параметрами можно определить с помощью формулы парных коэффициентов корреляции. В случае если значение данного коэффициента выше 0,8, то наличие линейной зависимости является установленным. Это нужно для того, чтобы было ликвидировано «разнообразие» в рассмотрении воздействия факторов при построение конечной оценки качества жизни населения [4].

Основные принципы построения подборки характеристик можно сконструировать следующим образом:

- Смысл содержания взятых показателей обязательно должен совпадать установленным целям;
- Образец не должен быть большим, он обязан быть довольно компактным;

– Также в этом образце необходимо прописать все самые важные концепции качества жизни;

– Если же в образце отсутствуют характеристики статистической отчетности, которые как раз затрагивают существенные условия жизни, то вместо этих характеристик можно использовать «аналоги», которые могут быть использованы для «косвенной» оценки влияния данных условий на человека [7].

Важной задачей статистики уровня жизни является нахождение главных закономерностей изменения благосостояния жителей какой-то местности. Именно для выявления этих закономерностей проводятся различные изучения и исследования, которые могут охватывать: страну, либо же её регионы, отдельные социальные населения и т.д.

Именно результаты данных исследований помогают увидеть различия в уровне жизни, которые зависят от различных факторов (экономические, национальные и политические особенности, климат, менталитета, доход населения и другие). Итоги исследований могут носить как общий характер, так и частный характер, который связан, к примеру, с оценкой расходования населением определенных благ.

Рассмотрим статистические показатели финансового благополучия населения на примере Белгородской области на основании данных государственной статистики.

Данные по численности населения области в резерве входящих в нее образований представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Численность населения Белгородской области на 2020 г., человек [2]

По данным Росстата, в 2020 году среднедушевые доходы жителей Белгородской области выросли – с 32,3 тыс. до 322,8 тыс. рублей на человека, хотя реальные доходы (с коррекцией на инфляцию) сократились на 1,9% [6].

На этом фоне – в том числе благодаря государственной поддержке – доля бедных в Белгородской области сократилась с 7,8 до 7,2% – это число людей, официальных доходов которых находится ниже уровня регионального прожиточного минимума, который по итогам 2020 года составил 9 402 рубля. В целом по Российской Федерации за чертой бедности официально находится 12,1% жителей.

На рисунке 2 представлен процент населения России за чертой бедности.



Рис. 2. Доля населения России за чертой бедности на 2020 г.

Проанализировав диаграмму 2 можно установить, что Белгородская область является благополучным регионом. Лишь небольшое количество регионов имеет меньший уровень бедности.

Уровень бедности региона можно также оценить с помощью показателя медианного дохода, т.е. у 50% населения месячный доход должен быть меньше медианного среднедушевого дохода, а у другой половины больше. В России медианный среднедушевой доход в 2020 году составляет 27 036 рублей.

В Белгородской области средним медианным доходом является 23 863 рубля, что является недостаточным. Он составляет ниже официального среднедушевого дохода.

Данные Белгородстата говорят о том, что в течение 2020 года подтянуть по доходам удалось самых бедных: доля людей с официальным доходом до 7 тыс. рублей сократилось с 3,7 до 2,9% от всего числа жителей. В абсолютных выражениях это значит, что более 40 тыс. жителей получают в месяц зарплату или иной доход меньше этой суммы [8].

Уменьшилась с 6,2 до 5,5% и доля белгородцев с месячным доходом от 7 до 10 тыс. человек, с 10,8 до 10,3% сократилось людей, получающих 10-14 тыс., немножко уменьшилось (с 14,2 до 14%) людей с заработком 14-19 тысяч. Позитивным фактором можно считать прирост доли жителей области с доходом 19-27 тыс. рублей. 26,4% белгородцев получали в 2020 году от 27 до 45 тыс. рублей в месяц, и их доля также выросла

– с 25,3 до 26,4%. Доход от 45 до 60 тыс. рублей имели 10% жителей прекрасного города, более 60 тыс. – 11,2%. При этом в данном случае речь идет не о зарплатах, а в целом о доходах жителей, включая детей и пенсионеров. В наглядном виде данные о доходах белгородцев представлены на рисунке 3.

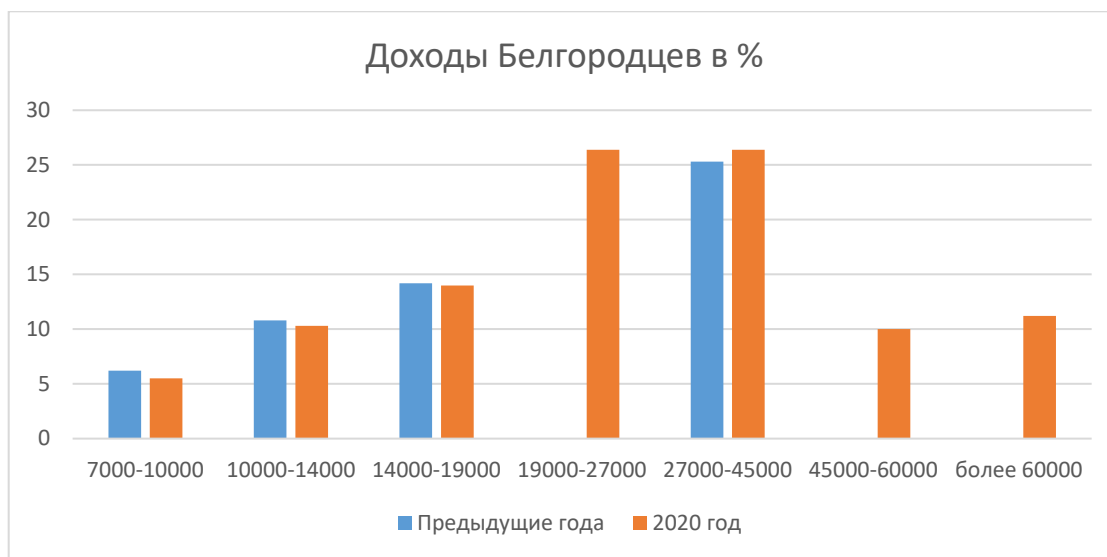


Рис. 3. Изменение доходов жителей Белгородской области на 2021 г.

Борьба с бедностью остаётся одной из ключевых задач России. Глава Российской Федерации в ходе своего послания Федеральному собранию заявил, что пандемия нанесла удар по благосостоянию людей и обострила проблемы бедности и социального неравенства.

На региональном уровне ключевым механизмом поддержки бедных белгородские власти объявили программу социальных контрактов «Содействие», когда деньги безвозмездно выделяются малообеспеченным на открытие предпринимательского дела, ведение личного подсобного хозяйства, поиск работы и переквалификацию, а также на адресные меры выхода их тяжелого положения. Всего на 2021 год запланировано 227 млн рублей на помощь более чем 2,2 тыс. малообеспеченных белгородцев.

Литература

1. Белгородская область – в ТОП-20 регионов по уровню доходов населения. – Источник – <https://chr.rbc.ru/chr/freenews/5d35d3a49a7947a5a1ffd468>
2. Белгородская область 2019. Цифры и факты. Краткий информационно-статистический справочник. Стат. справ./ Белгородстат. – 2020. – 108 с. – С. 22
3. Бобков В. Н., Гулюгина А. А., Зленко Е. Г., Одинцова Е. В. Сравнительные характеристики индикаторов качества и уровня жизни в российских регионах: субъекты, федеральные округа, Арктика // Уровень жизни населения регионов России. – 2017. – № 1. – С. 50-64.
4. Гордиевич Т.И., Рузанов П.В. Уровень жизни и динамика доходов населения// Омский научный вестник. Серия «Общество. История. Современность». 2020. – Том 5 – № 1
5. Золотарева Г.А., Подопригра И.В., Зайковская А.С. Объективные методы оценки благополучия населения с использованием экономико-географических характеристик регионов// Вопросы и проблемы экономики и менеджмента в современном мире / Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции. – Омск, 2014. – 207 с.

6. Информационно-аналитический материал по итогам социально-экономического развития белгородской области за 2020 год. – Источник – <http://derbo.ru/deyatelnost/socialno-ekonomicheskoe-razvitie/pokazateli-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-belgorodskoj-oblasti/informacionno-analiticheskij-mater87567o-itogam-so/>

7. Мониторинг социально-экономического положения и социального самочувствия населения. Апрель 2020 / под ред. Л.Н. Овчаровой. – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 44 с.

8. Основные показатели экономического и социального развития Белгородской области за 2020 год. – Источник – <http://derbo.ru/deyatelnost/socialno-ekonomicheskoe-razvitie/pokazateli-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-belgorodskoj-oblasti/>

9. Шевченко С.В. Бедности порог. Сколько в Белгородской области бедных и велики ли разрыв в доходах. – Источник – <https://www.belpressa.ru/economics/finansy/37258.html>

УДК 338.012

СТАТИСТИКА В РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Я.Ю. Бондарева, В.А. Смирных, Е.С. Рядинская

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассматривается реализация национальных проектов Белгородской области по следующим отраслям: «человеческий капитал», «комфортная среда жизни», «экономический рост». Авторы проводят анализ состояния реализации проектов на основе статистических данных. В статье рассматриваются данные об уровне дошкольного образования, а также данные об уровне начального общего, основного общего и среднего общего образования.

Ключевые слова: статистические показатели, стратегия, проект, национальный проект, реализация национального проекта

STATISTICS IN THE IMPLEMENTATION OF THE NATIONAL PROJECTS OF THE BELGOROD REGION

Ya.Yu. Bondareva, V.A. Smirnykh, E.S. Ryadinskaya

Belgorod, Russia

Belgorod State national research university

The article considers the implementation of the national projects of the Belgorod region in the following areas: «human capital», «comfortable living environment», «economic growth». The author analyzes the state of implementation of the projects on the basis of statistical data. The article deals with the data on the level of pre-school education, as well as the data on the level of primary general, basic general and secondary general education. As well as the housing stock and its distribution by form of ownership.

Keywords: statistical indicators, strategy, national project, implementation of the national project

В настоящее время существует достаточно много стратегий по развитию страны. Для того, чтобы государству управлять процессом приоритетного развития необходимо

проводить определенную политику, которая является инструментом, сдерживающим такое развитие в определенных рамках.

Политика государства может быть создана в рамках национального проекта, который создается с целью разработки программы продвижения и обеспечения прорыва научно-технологического и социально-экономического развития. В настоящее время данный инструмент управления тем или иным субъектом Российской Федерации является широко применимым. В национальные проекты включают проекты по трем отраслям: «человеческий капитал», «комфортная среда жизни», «экономический рост».

В Белгородской области также особо актуальным вопросом является реализация национальных проектов. Конечно, немаловажной особенностью в реализации национального проекта является оценка текущего и предшествующего состояния реализации проектов. Для этого происходит сбор и систематизация статистических данных, на основе которых происходит анализ состояния реализации проектов.

Статистическое изучение реализации национальных проектов является основой для построения выводов и принятия последующих решений по управлению субъектом Российской Федерации. Этим выражена актуальность данной работы.

Целью работы является исследование статистических данных в оценке реализации национальных проектов Белгородской области.

Итак, на основе представленной информации о реализации национальных проектов в Белгородской области [2], представленной на сайте органов местного самоуправления Белгородской области, можно сделать вывод о том, что данный субъект РФ участвует во многих национальных проектах. Рассмотрим основные из них. Перечень национальных проектов, в которых участвует Белгородская область: «демография», «образование», «экология», «культура», «жилье» и «городская среда», безопасность и качественные автомобильные дороги.

Рассмотрим факторы и оценочные значения каждого национального проекта.

Первый проект- «демография» состоит из таких программ как: финансовая поддержка семей при рождении детей, содействие занятости женщин, разработка и реализация программы системной поддержки и повышения качества жизни граждан старшего поколения, формирование системы мотивации граждан к здоровому образу жизни и др. Рассмотрим показатели статистики, отвечающие за оценку реализации данного проекта.

Главным статистическим показателем, определяющим реализацию национального проекта «Демография», является численность населения субъекта РФ. Рассмотрим численность населения в Белгородской области [1].

По данным текущего учета за 2020 год в области родилось 13198 детей. В общем числе родившихся доля первенцев составила 41,5%, вторых детей –39,8%, третьих – 13,2%, четвертых и более – 5,3%.

Число умерших в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличилось на 4 000 человек, или на 16% и составило 24 039 человек. Общий коэффициент смертности населения составил 18,1 умерших на 1000 человек населения, что на 0,7% выше, чем в 2019 году [2].

В 2020 году по сравнению с 2019 годом в области наблюдается снижение коэффициентов смертности населения от болезней системы кровообращения – на 9%, от некоторых инфекционных и паразитарных болезней – на 7,1% и от новообразований – на 6,3%.

Среди внешних причин смерти в 2020 году по сравнению с 2019 годом отмечается снижение коэффициента смертности от убийств – на 14,3% и от самоубийств – на 6,7%.

В возрасте до 1 года в 2020 году в области умерло 47 детей против 39 – в 2019 году. Коэффициент младенческой смертности снизился на 40% и составил 3,0 умерших на 1000 родившихся против 5,0 – в 2019 году. Естественная убыль населения в 2020 году составила

11 745 человек. Коэффициент естественной убыли населения составил 7,9 на 1000 человек населения[2].

Снижение естественной убыли населения по сравнению с 2019 годом отмечается на территории Валуйского и Яковлевского городских округах, а также 6 муниципальных районов: Борисовского, Ивнянского, Красненского, Красногвардейского, Прохоровского и Чернянского. Число зарегистрированных браков уменьшилось по сравнению с 2019 годом на 94, или на 0,9%. Общий коэффициент брачности сложился на уровне 2019 года и составил 6,7 на 1000 человек населения. Число разводов уменьшилось на 234, или на 3,5%. Общий коэффициент разводимости уменьшился на 4,5% и составил 4,2 на 1000 человек населения. На 1000 браков в 2020 году приходится 631 развод против 647 – в 2019 году.

Сложившийся за 2020 год общий миграционный прирост населения составил по области 9188 человек, что на 5065 человек или на 122,8% больше, чем за 2019 год.

Таким образом, можно положительно характеризовать реализацию национального проекта «Демография» в рамках Белгородской области.

Рассмотрим следующий национальный проект, реализующийся в Белгородской области – «образование».

На официальном сайте статистики Белгородской области представлена информация об уровне дошкольного образования. Рассмотрим такие данные на рисунке 1. А также данные об уровне начального общего, основного общего и среднего общего образования на рисунке 2.

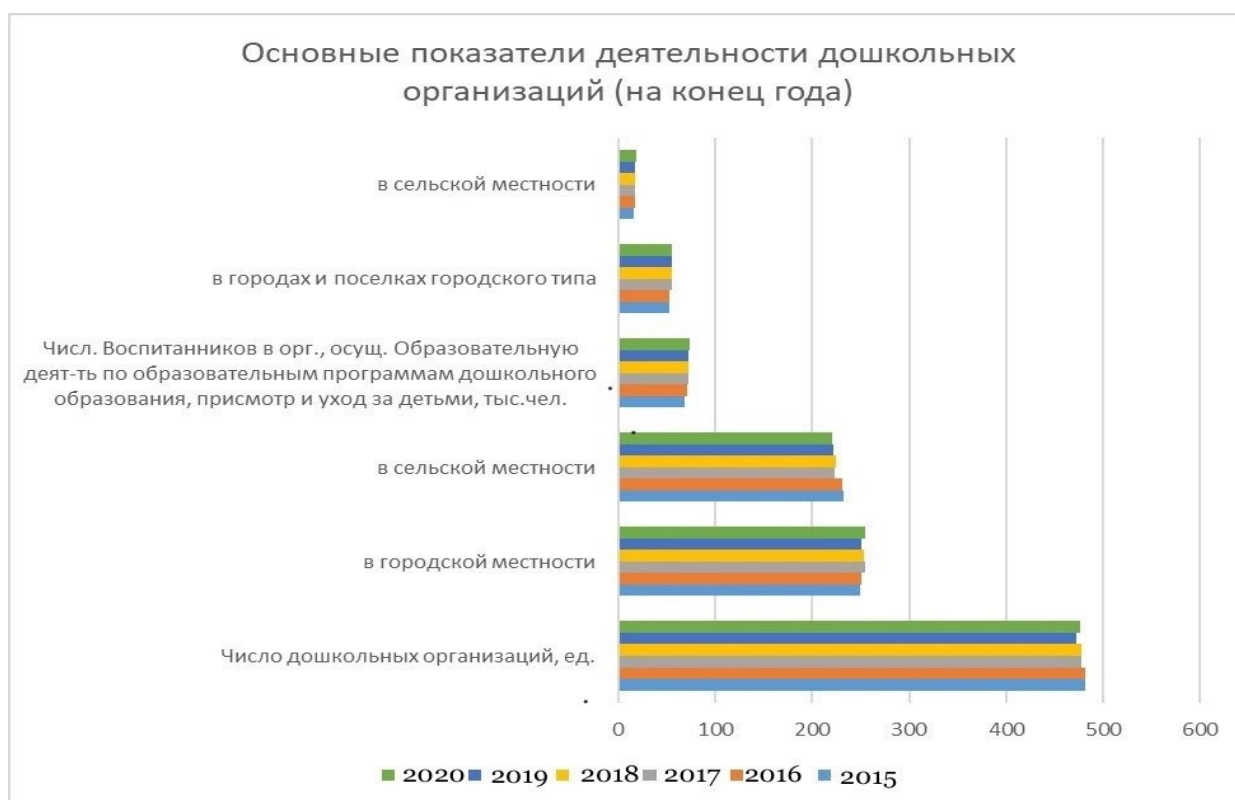


Рис. 1. Показатели деятельности дошкольных образовательных организаций [1]

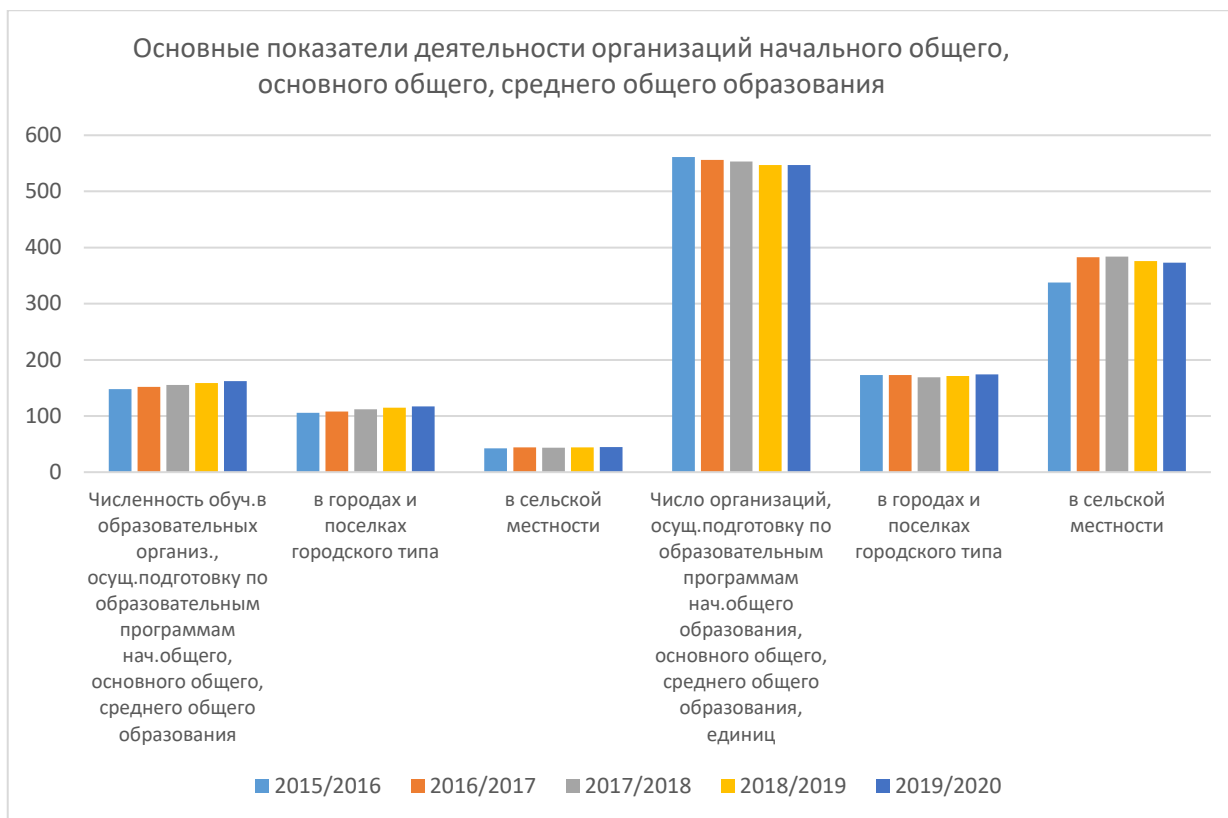


Рис. 2. Показатели деятельности организаций начального общего, основного общего, среднего общего образования [1]

Помимо данных об уровне дошкольного образования и уровне начального общего, основного общего, среднего общего образования, на официальном сайте статистики Белгородской области представлена информация о профессиональных образовательных организациях, осуществляющих подготовку специалистов среднего звена, а также представлена информация об образовательных организациях высшего образования.

На основе данных можно сказать, что в 2020 году по сравнению с 2016 годом численность студентов, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена увеличилась на 5500 человек или в 125,2. Таким образом, увеличение составило 25,23%. В 2020 году по сравнению с 2019 годом численность студентов, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена увеличилось на 1500 или в 0,01%. Таким образом, увеличение составило 5,813%. В среднем за год численность студентов, обучающихся по программам подготовки специалистов среднего звена увеличилась в 105,8%. Таким образом, увеличение составляет 5,8%.

Что касается организаций высшего образования, то в 2020 году по сравнению с 2016 годом численность студентов уменьшилось на 6263 человек или в 88,1 раза. Таким образом уменьшение составило 11,8%. В 2019 году по сравнению с 2018 годом численность студентов уменьшилось на 947 человек или в 98,01 раза. Таким образом уменьшение составило 1,98%. В среднем за год численность студентов обучающихся в организациях высшего образования уменьшилась в 96,9 раза. Таким образом, уменьшение составило 3,1%. На основании представленных данных, можно сделать вывод, что образовательные программы развития не раскрываются в полной мере.

Следующим национальным проектом развития является область экологии. По данным статистического центра Белгородской области, затраты на поддержание здорового состояния окружающей среды в области ежегодно возрастают. При этом также обнародованы данные о площади очагов вредных организмов. На основе них можно сказать, что ежегодно происходит сокращение пораженной площади вредными

организмами. Поэтому стоит положительно характеризовать реализацию «экологического» проекта в области.

Национальный проект в области культуры может быть оценен таким показателем как число общественных объединений и организаций в 2019 году составило 953, а в 2020 - 910[1]. При этом число религиозных организаций наоборот возросло в 2019 году их количество составило 429, а в 2020 году 432. Этот факт может свидетельствовать о увеличении интереса населения к религии и приобщение к национальной культуре в целом. Данный факт стоит положительно характеризовать, так как увеличение религиозных организаций позволяет говорить об улучшении уровня культурного развития, хотя не является глубоко всеобъемлющим.

Следующая область национальных проектов – «жилищные условия населения». На рисунке 3, рисунке 4 и рисунке 5 представлены статистические данные по Белгородской области.



Рис. 3. Показатели жилищного фонда по Белгородской области [1]

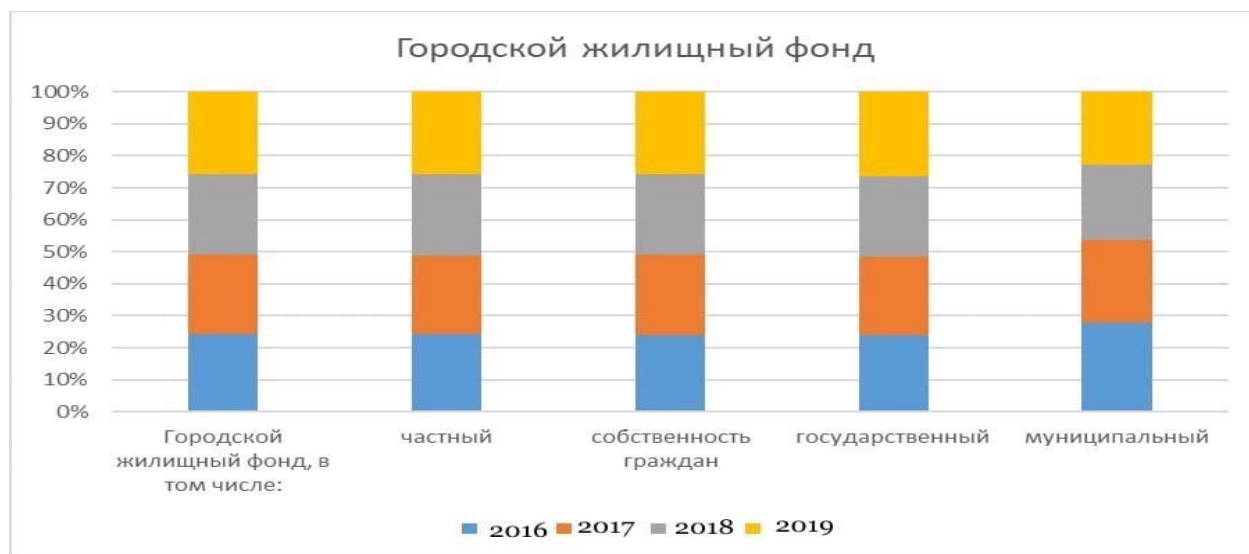


Рис. 4. Показатели жилищного фонда по Белгородской области [1]

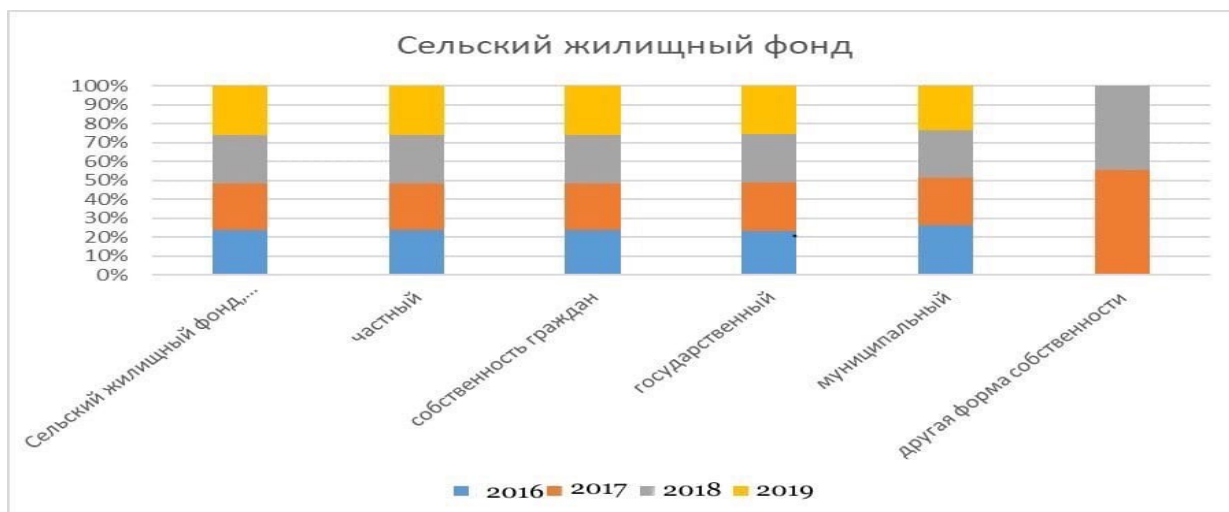


Рис. 5. Показатели жилищного фонда по Белгородской области [1]

На основе статистических данных можно сделать вывод, что по в целом жилищный фонд возрастает, при этом доля государственной собственности снижается, а частной увеличивается. Что положительно характеризует реализацию национального проекта в данной области.

По последней графе реализации национальных проектов – «автодороги», на сайте статистики Белгородской области нет данных, которые позволяют анализировать реализацию данного проекта, поэтому невозможно дать оценку и выявить закономерности реализации проекта.

Таким образом, проведя исследование статистических показателей Белгородской области, которые отражают степень реализации национальных проектов, можно сделать вывод о том, что на современном уровне развития степень реализации национальных проектов в данном субъекте РФ находится на достаточно высоком уровне. Происходит увеличение численности населения, культурного развития, жилищных условий и экологии. Малоразвитой при этом остается область образования и автотранспортных дорог.

Литература

1. Официальный сайт статистики Белгородской области [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <https://belg.gks.ru/population>, свободный (дата обращения: 28.03.2022)
2. Сайт органов местного самоуправления Белгородской области [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://www.beladm.ru/deyatelnost/ekonomika/realizaciya-nacionalnyh-proektov/>, свободный (дата обращения: 28.03.2022)

УДК: 332.143

РЕФОРМЫ В СФЕРЕ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Е.М. Бухвальд

главный научный сотрудник, руководитель Центра
федеративных отношений и регионального развития
ФГБУН Институт экономики РАН;
доктор экономических наук, профессор,

В статье проведен анализ намечаемых преобразований в сфере местного самоуправления в Российской Федерации с позиции их возможного негативного влияния как

источника рисков для системы государственного и муниципального управления в стране. Показаны возможные позитивные альтернативы в этом направлении.

Ключевые слова: национальная безопасность, местное самоуправление, гражданское общество, риски экономической и социальной нестабильности.

REFORMS IN THE SPHERE OF LOCAL SELF-GOVERNMENT IN THE CONTEXT OF ENSURING NATIONAL SECURITY REQUIREMENTS

E.M. Bukhvald

Chief Researcher -The Head of the Center
of Federal Relations and Regional Development;
Institute of Economics of the Russian Academy of Sciences;
Doctor of Economics, Professor,

The article analyzes the planned transformations in the sphere of local self-government in the Russian Federation from the perspective of their possible negative impact as a source of risks for the system of state and municipal administration in the country. The paper shows possible positive alternatives in this direction.

Keywords: national security, local self-government, civil society, risks of economic and social instability.

В современных условиях сфера публичного (т.е. государственного и муниципального) управления обязательно включает в себя меры по устранению рисков и угроз национальной безопасности. Однако при определенных обстоятельствах эта сфера сама становится источником таких рисков и угроз. Такая ситуация генерируется недостаточно продуманными институциональными преобразованиями, влекущими за собой риски – как для самого государства, так и для населения. Сегодня такие риски связаны с возможными новыми преобразованиями в сфере российского местного самоуправления, олицетворением которых служит Законопроект № 40361-8 «Об общих принципах организации местного самоуправления в единой системе публичной власти». Этот законопроект уже принят Государственной Думой РФ в первом чтении. Но под влиянием многих негативных оценок – как со стороны экспертов, так и представителей муниципального сообщества, дальнейшее обсуждение данного законопроекта отложено до лета 2022 года.

Однако это не означает, что проблема снята, и обсуждать здесь нечего. Во-первых, законопроект отложен, но полностью с обсуждения не снят. Во-вторых, дело даже в самом законопроекте, а в том, что он отражает реально существующую позицию по вопросу о дальнейшей судьбе российского местного самоуправления, и с этой позицией согласиться нельзя. Наконец, в-третьих, действующее законодательство о местном самоуправлении (ФЗ №131) сегодня действительно нуждается в серьезной корректировке.

По нашему мнению, можно выделить три негативных тренда в формировании институционально-правовых основ российского местного самоуправления, которые еще более усугубляются новым вариантом муниципальной реформы в стране. Эти тренды таковы.

1. Дефедерализация (унитаризация) практики регулирования правовых, институциональных и экономических основ российского местного самоуправления.

2. Последовательное оттеснение местного самоуправления от решения вопросов экономического развития территорий.

3. Все большее огосударствление местного самоуправления с подавлением его природы как института гражданского общества и как продукта прямой инициативы и ответственности со стороны населения.

Рассмотрим кратко эти тренды как потенциальный источник рисков и угроз для безопасного развития страны, ее регионов и муниципальных образований.

1. Дефедерализация (унитаризация) практики регулирования правовых, институциональных и экономических основ российского местного самоуправления. Анализ законопроекта доказывает, что этот документ логически продолжает и даже усиливает акцент унитаризации регулирования института местного самоуправления в Российской Федерации. Конституция РФ 1993 г. в целом остается на позициях реального федерализма и закрепляет «установление общих принципов организации системы органов государственной власти и местного самоуправления» как предмет совместного ведения Федерации и ее субъектов. Другими словами, если исходить из духа и буквы Конституции, участие Федерации и ее субъектов в регулировании основ местного самоуправления должно было бы быть сбалансированным, но при этом даже не относительно каждой конкретной позиции, а только в пределах общих принципов функционирования этого института публичной власти.

Однако на деле предоставленные в 1990-х гг. субъектам Федерации широкие права в этой сфере затем раз за разом подвергались «усечению». Первоначальный позитивный смысл таких преобразований (формирование единого муниципального пространства страны с поддержанием равных прав граждан всех регионов на местное самоуправление) сменился идеологией жесткого универсализма [2]. Аналогичная ситуация характерна и для нового законопроекта. Сопоставление текстов действующего ФЗ №131 и нового законопроекта убедительно доказывает, что законопроект логически продолжает и даже усиливает тренд унитаризации регулирования институтов местного самоуправления.

Хорошо заметно, что в соответствии с нормами законопроекта именно в организации местного самоуправления у субъектов Федерации полностью «связаны руки». Действующая ныне система институтов местного самоуправления, даже при ограниченности полномочий субъектов Федерации, оставляет простор для адаптации этой системы к условиям тех или иных регионов страны (так, одни регионы сохраняли поселенческие муниципалитеты, другие – упраздняли). Теперь, когда допустимая система институтов местного самоуправления сведена к минимуму, возможность такого маневра исчезает [7].

Законопроект допускает только 3 вида муниципалитетов: городской округ; муниципальный округ и внутригородское муниципальное образование города федерального значения. Внутригородское муниципальное образование города федерального значения – институт малораспространенный и малозначимый для социально-экономического развития этой категории городов. Тогда на деле остаются легитимными только два вида муниципалитетов – городские и муниципальные округа. С учетом того, что различие между ними носит технический характер (структура расселения), получается, что в случае принятия законопроекта вся страна при огромном многообразии условий ее регионов будет оперировать округами как единственным (одноуровневым) видом муниципальных образований. Таким образом, в случае окончательного принятия законопроекта институциональная картина российского местного самоуправления повсеместно и единообразно меняется, причем в направлении полностью противоположном тому, что ранее устанавливалось Федеральным законом №131.

Поселенческий уровень муниципальных образований обязательно и повсеместно ликвидируется. Плохо это или хорошо? В принципе, идею поселенческих муниципалитетов нельзя абсолютизировать и навязывать всем регионам в приказном порядке, как это было сделано в ФЗ №131. Однако во многих случаях именно поселенческие муниципалитеты выступают необходимым связующим звеном между органами публичной власти и населением. Их «повальная» ликвидация – серьезный риск утраты доверия населения к институтам местного самоуправления и публичной власти в целом. При этом надо отметить, что курс на обязательную повсеместную ликвидацию поселенческих муниципалитетов во многом был предreshen конституционными новациями 2020 г., где по-

новому была сформулирована институциональная природа российского местного самоуправления – без утверждения ее поселенческой основы [4; 5]. Хотя специалисты в области конституционного и муниципального права и полагают новую формулировку менее удачной, однако не считают, что она вообще делает поселенческую основу самоуправления невозможной.

2. Последовательное оттеснение местного самоуправления от решения вопросов экономического развития территорий. В законопроекте полномочия органов местного самоуправления по вопросам местного значения изложены очень сложно и неконкретно (по сути, 4 возможных источника формирования таких полномочий). При этом «гарантированные» (или собственные) полномочия муниципалитетов универсально «деэкономизированы», т.е. не дают муниципалитетам инструментов воздействия на хозяйственную деятельность на данной территории. Полномочия подобного рода могут лишь передаваться муниципалитетам от субъектов Федерации и только по усмотрению последних. Учитывая, что у нас в статусе муниципальных образований действуют крупные промышленно-инновационные центры, столицы субъектов Федерации, такое усечение экономически ориентированных полномочий муниципалитетов содержит риски фактической утраты важных участников политики промышленного и инновационного развития [3].

3. Все большее огосударствление местного самоуправления с «подавлением» его природы как института гражданского общества, как продукта прямой инициативы и ответственности со стороны населения. Между тем, именно местное самоуправление как уровень публичной власти наиболее близко к населению; именно оно дает гражданам возможность прямого выражения и защиты своих жизненных интересов. Именно на местном уровне (муниципальные выборы, местные референдумы и пр.) в наибольшей мере реализуется право граждан прямо соприкоснуться не только с решением местных проблем, но и с управлением государственными делами в целом [1; 6]. При этом даже при решении такого ключевого вопроса как судьба того или иного поселения законопроект отказывается от прямого волеизъявления населения, заменяя его проблемной формулой «согласия населения, выраженного представительными органами соответствующих поселений и муниципального района». Здесь возможны сложные юридические коллизии.

Целесообразно отказаться от даваемого в законопроекте определения местного самоуправления через неконкретную и далекую от действительности формулу «самоорганизации» населения. Эта формула переводит участие российского населения в деятельности местного самоуправления в сферу глубокой неопределенности. Вместо определения сути местного самоуправления как «формы осуществления народом своей власти» мы видим формулу местного самоуправления как «формы самоорганизации граждан». Но что это за «самоорганизация»? Здесь много вопросов. Каковы процедуры «самоорганизации», от кого могут исходить такие инициативы, создает она некие властные структуры или нет и пр.?

По нашему мнению, в основе определения сущности местного самоуправления как одного из уровней публичной власти и одновременно – как института гражданского общества должна лежать гипотеза интеграции практики централизованного регулирования и территориально-общественной организации населения. При этом в законодательстве должно наличествовать четкое разграничение того, что в деятельности местного самоуправления является объектом централизованного регулирования, а что – продуктом инициативы и ответственности самого населения, в т.ч. и в форме юридически точно определенных процедур «самоорганизации».

Литература

1. Бухвальд Е.М. Какое самоуправление нужно современной России? // Вопросы теоретической экономики. – 2021. – №3 (12). – С. 95-105.

2. Ворошилов Н.В. Реформа местного самоуправления: тенденции и перспективы // Бюджет. – 2020. – №12 (216). – С.94-96.
3. Иванов О.Б., Бухвальд Е.М. Актуальные проблемы муниципальной реформы в Российской Федерации // ЭТАП: Экономическая Теория, Анализ, Практика. – 2022. – № 1. – С. 28-41.
4. Лейс А.В. Местное самоуправление в новых конституционных условиях // Вестник Тюменского государственного университета. Социально-экономические и правовые исследования. – 2021. – Т.7. – №4 (28). – С.235-252.
5. Обертяева И.А., Брусак А.А. Конституционные поправки и их значение для местного самоуправления // Современные проблемы гуманитарных и общественных наук. – 2021. – №2 (34). – С.72-77.
6. Пильщиков А.К. Укрепление местных сообществ через развитие институтов местного самоуправления // Государственная служба. – 2021. – Т.23. №2 (130). – С.63-67.
7. Сергиенко Н.С. Местное самоуправление в Российской Федерации: горизонты преобразований // Самоуправление. – 2021. – №1 (123). – С.434-437.

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМИ АГРОПРОМЫШЛЕННЫМИ КЛАСТЕРАМИ

**М.В. Владыка,
Н.Ю. Выродов,
А.Д. Донской**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В настоящее время использование цифровых технологий выступает важным фактором роста любой сферы экономики. Поэтому цифровая трансформация регионов положительно влияет на эффективность деятельности региональных агропромышленных кластеров. В статье рассмотрено понятие «цифровой трансформации» и приведена нормативно-правовая база цифровой трансформации на уровне региональных агропромышленных кластеров. Также в работе представлены цифровые технологии и интеллектуальные системы, применимые в сельском хозяйстве. Описаны преимущества управления и развития агропромышленных кластеров на основе применения цифровых технологий, а также существующие проблемы.

Ключевые слова: цифровая трансформация, цифровизация, цифровые технологии, агропромышленный кластер, регион, сельское хозяйство.

FEATURES OF DIGITAL TRANSFORMATION IN THE MANAGEMENT OF REGIONAL AGRO-INDUSTRIAL CLUSTERS

**M.V. Vladyka,
N.Y. Vyrodov,
A.D. Donskoy**
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

Currently, the use of digital technologies is an important factor in the growth of any sector of the economy. Therefore, the digital transformation of regions has a positive effect on the efficiency of regional agro-industrial clusters. The article discusses the concept of «digital transformation» and provides a regulatory framework for digital transformation at the level of regional agro-industrial clusters. The paper also presents digital technologies and intelligent systems applicable in agriculture. The advantages of management and development of agro-industrial clusters based on the use of digital technologies, as well as existing problems are described.

Keywords: digital transformation, digitalization, digital technologies, agro-industrial cluster, region, agriculture.

Появление цифровых технологий ознаменовало для всего человечества начало эпохи глобальных изменений и перемен. Сегодня автоматизация и цифровизация стали для современного человека абсолютным и закономерным процессом. Постепенно новое содержание и развитие получают все сферы общества, в том числе управление и экономика.

Цифровая трансформация способствует раскрытию цифровых возможностей предприятий и предполагает объемные инвестиции в различные цифровые технологии. Это своего рода процесс революционной трансформации модели организации и ведения бизнеса. Можно сказать, что «цифровая трансформация это комплексный проект, в основе которого лежат процессы первостепенного преобразования концепции и формата функционирования предприятия путем оцифровки бизнес-процессов и разработки инженерного программного обеспечения, внедрения цифровых информационных технологий, формирования цифровой среды на предприятии и преобразования каналов передачи данных в цифровой формат, а также взаимодействия и присоединения к существующей цифровой экосистеме партнеров и участия в её развитии, организации сетевого управления с использованием сетевых платформ экосистемы цифровой экономики»[11, с. 20-21].

Цифровые решения все активнее проникают во все сегменты сельского хозяйства, поэтому агропромышленный комплекс активно участвует в процессе цифровой трансформации. При этом основным институциональным механизмом развития регионального сельского хозяйства в условиях формирования цифровой экономики выступают агропромышленные кластеры (сетевая система взаимодействия различных структур)[13, с. 3352].

Цифровая трансформация региональных агропромышленных кластеров в России имеет емкую нормативно-правовую базу, в которую входят прежде всего:

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [2].
2. Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 №717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» [1].
3. Ведомственный проект Министерства сельского хозяйства РФ «Цифровое сельское хозяйство» [4].
4. Приказ Министерства сельского хозяйства РФ от 25 февраля 2020 г. №84 «О создании национальной платформы «Цифровое сельское хозяйство» [3].

Целью проекта «Цифровое сельское хозяйство» является «цифровая трансформация сельского хозяйства посредством внедрения цифровых технологий и платформенных решений для обеспечения технологического прорыва в АПК и достижения роста производительности труда на «цифровых» сельскохозяйственных предприятиях в 2 раза к 2024 г труда» [4]. При этом Проект предусматривает цифровизацию не только предприятий, но и самой системы управления АПК.

Помимо этого, многие регионы Российской Федерации в своих Стратегиях разрабатывают и внедряют отдельные направления по развитию цифровизации в регионе,

в том числе в агропромышленном секторе региональной экономики. Так, например в Белгородской области в 2010 году была принята Стратегия социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года, в которой одними из приоритетных задач развития Белгородской области обозначены «формирование цифрового пространства с учетом потребностей области» и «развитие цифровых технологий». В Стратегии предусмотрены направления «формирования эффективного сельскохозяйственного производства» «на основе цифровизации и автоматизации сельскохозяйственных процессов». Запланировано, что «цифровые технологии будут являться ключевым фактором трансформации производства во всех отраслях АПК региона» [5].

В России еще недавно цифровая трансформация сельского хозяйства сдерживалась по ряду причин, например, невозможность автоматизации биологических процессов, высокая вероятность возникновения природных рисков, применение компьютеров и программного обеспечения исключительно для управления финансовыми и коммерческими процессами [10, с. 658]. Сегодня в сельском хозяйстве все чаще используются информационные технологии, например для формирования «больших данных» о состоянии почвенного плодородия, биологических особенностях развития животных, сезонных колебаниях климатических условий [15, с. 103], цифровые технологии мониторинга роста и здоровья выращиваемых культур и скота, развития точного земледелия, машинное зрение для учета поголовья скота и т.д. [9, с. 72]

Среди особенностей протекания цифровой трансформации агропромышленных кластеров можно выделить: биологическая основа агробизнеса, сезонность использования ресурсов, производства и реализации, необходимость воспроизводства плодородия, особенности формирования и распределения дифференциальной ренты и т.п. [12, с. 166] Специфика управления агропромышленных кластеров расширяет область применения цифровых технологий в данном секторе экономики, поскольку в отличие от других сфер экономики сельскому хозяйству присуще разнообразие сложных производственных процессов.

Цифровые технологии – это ключ к организации устойчивого агропромышленного кластера региона, развитию сельских территорий, повышению эффективности фермерских хозяйств. Можно выделить следующие цифровые технологии применимые в организации и управлении региональных агропромышленных кластеров:

1. Большие данные (специфические технологии обработки больших объемов данных, которые характерны для региональных агропромышленных кластеров).
2. Нейротехнологии и искусственный интеллект (изучение работы мозга животных, имитация некоторых функций мозговой деятельности).
3. Блокчейн-технологии (обработка поступающей информации по блокам и хеширование каждого блока, например для ведения распределенных баз данных по сделкам купли-продажи, аренды земельных участков и др.).
4. Квантовые технологии (основаны на квантовой спутанности фотонов и электронов).
5. Новые производственные технологии (комплекс процессов проектирования и изготовления индивидуализированных товаров по себестоимости товаров массового производства).
6. Промышленный интернет или «Интернет вещей» (технологии связи и передачи информации по интернету непосредственно между оборудованием, приборами).
7. Беспилотники, робототехника и сенсорика (для выполнения рутинных операций и замещения целого ряда рабочих профессий).
8. Технологии беспроводной связи (ZigBee, Bluetooth, Wi-fi).
9. Технологии виртуальной и дополненной реальности (компьютерная симуляция реальности для воспроизведения какой-либо ситуации) [13, с. 3361].

Уровень использования цифровых технологий и программных средств, в том числе для защиты информации, предприятиями сельского хозяйства регионов России представлен в таблице 1.

Таблица 1.

Использование цифровых технологий и программных средств предприятиями сельского хозяйства регионов России

Цифровая технология/программное средство	Уровень использования, в % от общего числа организаций
Облачные сервисы	17,8
Технологии сбора, обработки и анализа больших данных	17,2
Цифровые платформы	10,2
Геоинформационные системы	14,1
Интернет вещей	11,6
RFID-технологии	8,1
Технологии искусственного интеллекта	2,2
Промышленные роботы/автоматизированные линии	4,1
Системы электронного документооборота	40,1
Финансовые расчеты в электронном виде	31,6
Предоставление доступа к базам данных через глобальные информационные сети	12,8
Обучающие программы	6,3
Средства электронной цифровой подписи	58,0
Регулярно обновляемые антивирусные программы	48,7
Программные, аппаратные средства, препятствующие несанкционированному доступу вредоносным программам	27,2
Спам-фильтр	23,7
Средства шифрования	22,0
Системы обнаружения вторжения в компьютер или сеть	18,5
Программные средства автоматизации процессов анализа и контроля защищенности компьютерных сетей	16,5

* составлено по [14, с. 54, 56, 59, 61,63]

Из данной таблицы видно, что уровень использования цифровых технологий в сельском хозяйстве российских регионов еще на достаточно низком уровне. Чуть лучше ситуация с применением программных средств и средств защиты информации, но тем не менее региональным агропромышленным кластерам еще есть куда стремиться.

Немаловажным моментом является возможность заимствования существующих цифровых решений у других отраслей экономики, что позволяет снижать затраты на собственные разработки и сокращать сроки адаптации на сельскохозяйственных предприятиях. В региональных агропромышленных кластерах возможно применение нескольких таких интеллектуальных систем, что представлено на рис.1.



Рис. 1. Интеллектуальные системы для агропромышленных кластеров и эффекты их внедрения [6, с.27-28].

Процесс цифровой трансформации агропромышленных кластеров как комплексных структур довольно сложен, однако активное использование элементов цифровой экономики позволит получить региональным агропромышленным кластерам ряд преимуществ:

1. Создание единого технического пространства, что позволит в последующем снизить издержки на перевооружение и переналадку.
2. Возможность использования общей модели управления.
3. Создание единого кластерного бренда, привлечение новых покупателей и заказчиков.
4. Обеспечение персонала агропромышленного кластера полной, достоверной и оперативной информацией обо всех бизнес-процессах [13, с. 3357].
5. Сокращение дефицита квалифицированных кадров [10, с. 656], создание единого кадрового резерва, снижение затрат на переподготовку кадров [13, с. 3357].
6. Повышение качества продукции сельского хозяйства региона посредством активного применения цифровых технологий.
7. Снижение себестоимости продукции агропромышленного кластера [15, с. 104].
8. Получение господдержки в рамках выполнения целевых государственных проектов [13, с. 3357].
9. Возможность снижения рисков и повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных [10, с. 656].
10. Расширение потенциала продовольственной безопасности отрасли в регионе.
11. Обеспечение роста экспортного потенциала сельского хозяйства в стране [15, с. 104].

Указанные преимущества указывают на необходимость цифровой трансформации в сфере организации и управления региональными агропромышленными кластерами. Однако данный процесс сопряжен с определенными проблемами. Основные из них следующие:

1. Высокая доля мелкотоварного производства, для которого не совсем актуально применение цифровых технологий.

2. Востребованной нишей внедрения цифровых технологий является защищенный грунт, но во многих регионах страны тепличные комплексы недостаточно развиты и не имеют необходимого оборудования из-за его высокой стоимости.

3. Высокая зависимость большей части агропромышленных кластеров регионов от внешних источников финансирования, поэтому для них проблематично выделить часть относительно свободных средств на внедрение и развитие цифровых технологий [15, с. 105]. Так затраты организаций сельского хозяйства на создание, распространение и использование цифровых технологий составляют всего 0,4% от аналогичных затрат организаций всех сфер экономики [14, с. 14].

4. Недостаточность государственной финансовой и методической поддержки предприятий агропромышленных кластеров при внедрении и использовании цифровых технологий [7, с. 686; 15, с. 105].

5. Недостаточное покрытие интернет-сетью регионов России, без чего невозможно внедрение цифровых технологических решений [9, с. 73]. Только 57,8% предприятий сельского хозяйства имеют доступ в Интернет [14, с. 49].

6. Нехватка квалифицированных кадров как на этапе внедрения цифровых технологий, так и на этапе их полноценной работы, особенно в сельских территориях [9, с. 73], что также осложнено низкими инвестиционными вложениями государства в развитие кадрового потенциала [8].

7. Неравномерность внедрения цифровых технологий между регионами страны [7, с. 684], что затрудняет сотрудничество и обмен опытом между агропромышленными кластерами разных регионов.

8. Низкий уровень цифровой грамотности и информационной культуры населения [7, с. 686].

9. Отсутствие понимания выгод от цифровой трансформации и отсутствие информации о доступных цифровых технологиях [9, с. 73].

Агропромышленным кластерам регионов необходимо учитывать указанные проблемы и преимущества при построении стратегии цифровизации бизнеса.

Цифровая экономика задает новый вектор развития региона, влияя и на его социально-экономическое развитие. Внедрение цифровых трансформаций неизбежно влечет за собой и обострение ряда угроз, особенно с точки зрения информационной составляющей экономической безопасности региона [16].

Таким образом, цифровая трансформация оказывает существенное влияние на развитие региональных агропромышленных кластеров, предоставляя им огромные возможности для роста и развития. Внедрение и использование инструментов цифровой трансформации не только создает новую модель ведения бизнеса агропромышленными кластерами, но и формирует совершенно новую модель экономического поведения регионов в целом.

Литература

1. Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 №717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_133795/

2. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 №1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [Электронный ресурс]. // СПС

«Консультант Плюс». – Режим доступа:
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/

3. Приказ Министерства сельского хозяйства РФ от 25 февраля 2020 г. №84 «О создании национальной платформы «Цифровое сельское хозяйство» [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». – Режим доступа:
<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=EXP&n=550488#BOAb0oSb2as0iGJ7>

4. Ведомственный проект Министерства сельского хозяйства РФ «Цифровое сельское хозяйство» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Министерства сельского хозяйства РФ. – Режим доступа:
<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/900/900863fae06c026826a9ee43e124d058.pdf>

5. Постановление Правительства Белгородской области от 25 января 2010 года №27-пп «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года» [Электронный ресурс] // Официальный сайт «Губернатор и Правительство Белгородской области». – Режим доступа: <https://belregion.ru/documents/>

6. Андреев А.П., Оборин М.С. Влияние цифровой среды на оптимизацию использования ресурсного потенциала агропромышленного комплекса // Тенденции развития мировой торговли в XXI веке 6 материалы докладов пленарного заседания VIII Международной научно-практической конференции, посвященной 55-летию учебного заведения. – 2019. – С. 26-33.

7. Гарина А.Д. Проблемы развития цифрового общества в регионе // Актуальные проблемы современной науки: взгляд молодых : сборник трудов X всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. – 2021. – №8. – С. 102-109.

8. Ивашев П.А., Андропова И.В. Процессы цифровизации АПК России как основа конкурентоспособности кластера // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2019. – №6(33).

9. Игнатъева Т.С., Разумова Е.В. Цифровизация агропромышленного комплекса: возможности и риски // Стратегическое планирование и прогнозирование в АПК как инструмент достижения целей национального развития России : материалы Международного Круглого стола. – 2021. – С. 72-75.

10. Казова З.М., Ельмирзокова А.Р., Ашинов К.В. Цифровая трансформация агропромышленного комплекса // Наука, образование и инновации для АПК: состояние, проблемы и перспективы : материалы VI Международной научно-практической онлайн-конференции. – 2020. – С. 657-659.

11. Казьмина И.В., Щеголева Т.В., Родионова В.Н. Тенденции и закономерности цифровой трансформации предприятий // Организатор производства. – 2021. – Т.29. – №4. – С. 15-24.

12. Рысьмятов А.З., Дьяков С.А. Место и роль цифровых инновационных экосистем в управлении региональных АПК // Внешние связи регионов юга России: опыт, проблемы, перспективы развития : сборник трудов по материалам Международной научно-практической конференции, посвященной 80-летию Адыгейского государственного университета. – 2020. – С. 164-170.

13. Рябчикова Н.Н. Особенности формирования и развития агропромышленных кластеров в условиях цифровой экономики // Креативная экономика. – 2020. – Т.14. – №12. – С. 3351-3366.

14. Цифровая экономика: 2022 : краткий статистический сборник / Г. И. Абдрахманова, Васильковский, К.О. Вишневский и др. М.: НИУ ВШЭ, 2022. – 124 с.

15. Шатохин М.В., Гордеев И.А., Игнатова М.Н., Кремер К.А. Состояние и перспективы цифровизации регионального АПК // Вестник Курской Государственной сельскохозяйственной академии. – 2021. – №8. – С. 102-109.

16. Герасимова, Н. А. Угрозы экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации / Н. А. Герасимова, А. М. Кулик // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 107-110. – EDN FTIVJJ.

УДК 332.05

ЦЕЛИ И ИНДИКАТОРЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ КАК КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

М.В. Владыка

Т.В. Сереброва

С.А. Иващенко

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию устойчивого развития региональных систем как модели управления уровнем экономической безопасности в краткосрочном и долгосрочном периодах с учетом экономических, социальных, экологических аспектов. Осуществлена координация целей устойчивого развития регионов РФ с соответствующими целями ООН и индикаторами экономической безопасности.

Ключевые слова: устойчивое развитие, устойчивое развитие региона, экономическая безопасность, модель управления.

GOALS AND INDICATORS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF REGIONS AS CRITERIA FOR ASSESSING THEIR ECONOMIC SECURITY

M.V. Vladyka

T.V. Serebrova

S.A. Ivashchenko

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article is devoted to the study of the sustainable development of regional systems as a model for managing the level of economic security in the short and long term, taking into account economic, social, environmental aspects. Coordination of the sustainable development Goals of the regions of the Russian Federation with the relevant UN goals and indicators of economic security has been carried out.

Keywords: sustainable development, sustainable development of the region, economic security, management model.

Абсолютным трендом динамики социально-экономических систем разного уровня является развитие на принципах устойчивости [1,3].

Смысл устойчивого развития состоит в целесообразности эксплуатации и вовлечения в производственный оборот ресурса только при условии обеспечения его сохранения для будущих поколений.

В российском законодательстве под устойчивым развитием называют стабильное социально-экономическое развитие, не разрушающее своей природной основы.

Несомненно, такое движение экономических и общественных ценностей важно и для процессов регионального уровня.

Современная политика предусматривает качественные изменения социально-экономической сферы территории для трансформации региональных структур и повышения благосостояния на основе продуктивного функционирования производственно-хозяйственных комплексов.

Устойчивое развитие региона – это преобразование территориальной социально-экономической системы для гарантирования достойных, максимально возможных равных стартовых условий представителям настоящего и следующего поколений для проявления своих способностей и удовлетворения жизненных потребностей [4].

Следует подчеркнуть долговременный характер устойчивого развития на принципах неистощаемости имеющихся ресурсов, соблюдения экологических стандартов для сохранения на стабильном уровне факторов производства на протяжении многих веков.

«Устойчивое развитие рассматривает экономический рост с соблюдением принципов экологической безопасности и социальной справедливости в демократическом обществе, соблюдающем права человека» [5].

В настоящее время устойчивое развитие рассматривается как модель управления экономической структурой в краткосрочном и долгосрочном периодах с учетом экономических, социальных, экологических аспектов [2].

Важный аспект обеспечения экономической и экологической безопасности регионов состоит в балансировке целей согласно повестке устойчивого развития (табл. 1).

Таблица 1

Координация целей устойчивого развития регионов РФ с соответствующими целями ООН и индикаторам экономической безопасности

Цели устойчивого развития ООН	Цели устойчивого развития регионов РФ	Индикаторы устойчивого развития регионов РФ	Индикаторы экономической безопасности регионов РФ
1. Ликвидация нищеты	Повышение благосостояния населения	Уровень заработной платы, пенсий	Удельный вес численности работников с заработной платой ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения, в общей численности работников
2. Ликвидация голода	Повышение покупательной способности населения	Уровень заработной платы, пенсий	Удельный вес численности работников с заработной платой ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения, в общей численности работников
3. Хорошее здоровье и благополучие	Повышение качества жизни	Приверженность здоровому образу жизни. Уровень заболеваемости	Уровень заболеваемости. Продолжительность жизни.
4. Качественное образование	Доступность образования	Наличие учебных заведений, функционирование непрерывного образования	Распределение численности занятых в экономике по уровню образования

5. Гендерное равенство	Обеспечение прав всем гражданам	Гендерный разрыв	Гендерный разрыв
6. Чистая вода и санитария	Обеспечение наличия и рационального использования водных ресурсов и санитарии для всех	Качество питьевой воды	Соблюдение норм, установленных федеральным законом №416-ФЗ «О водоснабжении и водоотведении»
7. Недорогая и чистая энергия	Энергообеспеченность территорий	Потребление топливно-энергетических ресурсов на одного занятого в экономике страны	Энергоемкость валового внутреннего продукта. Баланс производства и потребления энергоресурсов (на душу населения)
8. Достойная работа и экономический рост	Достижение занятости всех ресурсов	Уровень занятости, безработицы, вовлечения ресурсов.	Коэффициент напряженности на рынке труда
9. Индустриализация, инновации и инфраструктура	Развитие отраслей, повышение технологичности и инновационности производимой продукции	Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом внутреннем продукте. Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных на экспорт товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства	Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом внутреннем продукте. Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных на экспорт товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства
10. Уменьшение неравенства	Сокращение региональной дифференциации	Уровень дифференциации показателей качества жизни между регионами	Доля инвестиций в основной капитал в валовом внутреннем продукте
11. Устойчивые города и населенные пункты	Повышение комфортности и безопасности систем жизнеобеспечения	Уровень развития жилого фонда, транспортной и социальной инфраструктуры	Степень износа основных фондов. Доля инвестиций в машины, оборудование в общем объеме инвестиций в основной капитал
12. Ответственное потребление и производство	Рациональные модели потребления и производства	Уровень развития современных организационно-управленческих технологий	Индекс физического объема валового внутреннего продукта (ВВП).
13. Борьба с изменением климата	Сохранение климата	Уровень выбросов в атмосферу	Индекс выбросов в атмосферу

14. Сохранение морских экосистем	Сохранение водных ресурсов	Уровень водопользования.	Доля прироста запасов полезных ископаемых (по стратегическим видам полезных ископаемых) в общем объеме погашенных в недрах запасов
15. Сохранение экосистем суши	Рациональное земле- и лесопользование, сохранение биоразнообразия	Эффективность использования природных ресурсов. Улучшение качества почвы.	Индекс эффективности использования природных ресурсов
16. Мир, правосудие и эффективные институты	Эффективность системы правосудия	Уровень преступности в регионах	Уровень преступности в сфере экономики
17. Партнерство в интересах устойчивого развития	Активизация межрегионального взаимодействия и интеграции	Число межрегиональных интеграционных объединений. Товарооборот между регионами	Уровень экономической интеграции субъектов Российской Федерации

Следование указанным целям устойчивого, неистощаемого развития территорий на основе мониторинга предложенных в таблице 1 индикаторов позволит обеспечить экономически безопасную модель потребления природных ресурсов, при которой достигается удовлетворение жизненных потребностей современного поколения совместно с сохранением окружающей среды, упрочнением личного и общественного здоровья без потери такой возможности для будущих поколений.

Безопасность региона, в том числе и экономическая, обеспечивает стабильное поступательное развитие региона и соответствующую защиту всевозможными экономическими методами. Основные направления экономической безопасности региона:

- обеспечивать достаточно высокий и устойчивый экономический рост;
- эффективно удовлетворять экономические потребности региона;
- защищать экономические интересы региона на различных уровнях [6].

Проведенная координация целей устойчивого развития регионов РФ с соответствующими целями ООН и индикаторами экономической безопасности может стать методической базой для регулирования угроз и рисков территориальных социально-экономических систем.

Литература

1. Завьялов Д. Индикаторы устойчивого развития агропромышленного комплекса. – М.: Litres, 2022.
2. Завьялов Д.В., Сагинова О.В., Завьялова Н.Б. Устойчивое развитие сферы товарного обращения // Малое предпринимательство в условиях новых вызовов: Материалы международной научно-практической конференции. Отв. редактор В.Ю. Буров. – Чита, 2020. – С. 39-48.
3. Шаталов М. А. Обоснование методического инструментария прогнозирования устойчивого развития региональных экономических систем // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2022. – №. 3. – С. 59-64.
4. Шедько Ю. Н. и др. Устойчивое развитие регионов России в условиях цифровизации. – М.: КноРус, 2022. – 166 с.

5. Устойчивое развитие: Новые вызовы: Учебник для вузов / Под общ. ред. В. И. Данилова-Данильяна, Н. А. Пискуловой. – М.: Издательство «Аспект Пресс», 2015. – 336 с.

6. Герасимова, Н. А. Угрозы экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации / Н. А. Герасимова, А. М. Кулик // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 107-110. – EDN FTIVJJ.

УДК 332.1

МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ РЫНКОВ

М.В. Владыка,

В.И. Тикунов

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена обзору аспектов развития региональных продовольственных рынков в контексте обеспечения экономической безопасности территорий. Предложена схема направлений и методов защиты региональных продовольственных рынков.

Ключевые слова: продовольственные рынки, региональные продовольственные рынки, экономическая безопасность, методы защиты.

METHODS OF PROTECTION OF REGIONAL FOOD MARKETS

M.V. Vladyka

V.I. Tikunov

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article is devoted to the review of aspects of the development of regional food markets in the context of ensuring the economic security of territories. The scheme of directions and methods of protection of regional food markets is proposed.

Keywords: food markets, regional food markets, economic security, methods of protection.

Важнейшим направлением обеспечения экономической безопасности регионов можно назвать защиту региональных продовольственных рынков.

Региональный продовольственный рынок представляет собой совокупность сделок с сельхозпродукцией, сырьем и продовольствием[4].

Для продовольственной безопасности территорий и страны в целом ключевым фактором является объемы и устойчивость деятельности производителей продуктов питания, а также степень ценовой доступности продовольствия [1].

Интересы территорий в сфере обеспечения безопасности продовольственных рынков на долгосрочный период являются:

- удовлетворение первичной потребности граждан в продуктах питания;
- соответствие производимой продовольственной продукции стандартам;
- обеспечение эффективности деятельности производителей пищевой продукции;
- воспроизводство сельскохозяйственных угодий и других природных ресурсов;
- развитие комплекса взаимосвязанных объектов рынка продовольствия;

- своевременная экспертиза продуктов питания, поступающих в торговые сети;
- оказание финансовой, административной и других видов поддержки участникам рынка продовольствия со стороны правительства;
- преобразование сферы сельскохозяйственного животноводства;
- трансформация сфер селекции растений и семеноводства;
- повышение производительности ресурсов на продовольственных рынках и сфере сельского хозяйства;
- защита и сохранение сельскохозяйственных угодий от водной и ветровой эрозии и опустынивания;
- защита региональных рынков продовольствия от некачественной импортной продукции;
- запрет на проникновение в регионы страны агентов биологической борьбы;
- недопущение ввоза на территорию Российской Федерации генно-инженерно-модифицированных организмов с целью их посева, выращивания и разведения, а также их оборота, запрещение выращивания и разведения животных, генетическая программа которых изменена методами генной инженерии или которые содержат генетический материал искусственного происхождения;
- трансформация системы регламентации и стандартизации продуктов питания;
- повышение технологичности и инновационности производителей сельскохозяйственной и пищевой продукции;
- корректировка норм действующего законодательства в целях обеспечения населения качественными продуктами питания;
- развитие системы образования в сфере подготовки специалистов для современного рынка продовольствия.

Согласно вышеназванным интересам как целям правительством разрабатываются меры поддержки и защиты региональных продовольственных рынков (рисунок 1).

Основными методами управления и регулирования региональных продовольственных рынков правительством РФ являются:

- укрепление экономических отношений по обмену продуктами питания;
- анализ параметров товарного хозяйства сельскохозяйственной и продовольственной продукции;
- поддержание баланса необходимого продовольствия;
- разработка нормативной базы для функционирования производителей и продавцов продовольственной продукции;
- поддержка торговых структур рынка продовольствия;
- расширение сети оптовых торговых предприятий;
- вмешательство представителей власти в торгово-закупочную деятельность для нивелирования изменений цен на продукты питания [2,3,5].

В 2022 г. Правительство России утвердило комплекс мер для защиты внутреннего рынка продовольствия:

- ввод запретов на определенные сроки на экспорт или импорт продовольственной продукции и семян сельскохозяйственных культур;
- квотирование экспорт или импорт продовольственной продукции и семян сельскохозяйственных культур;
- ограничение числа пунктов пропуска для экспорта или импорта продовольственной продукции и семян сельскохозяйственных культур;
- введение пошлин на экспорт или импорт продовольственной продукции и семян сельскохозяйственных культур.
- финансовая поддержка российских производителей сельскохозяйственной и продовольственной продукции (на компенсацию затрат, расходов и т.п.).

Следовательно, можно заключить, что приоритетная важность развития, защиты и поддержания в состоянии эффективного функционирования продовольственных рынков

территорий подчеркивается правительством, что подтверждается разносторонностью и охватом мер защиты территориальных рынков продуктов питания. При этом следует учитывать целесообразность оперативности введения таких мер в виду особой важности сферы продовольственного обеспечения как основы обеспечения экономической безопасности территорий.

Меры защиты региональных продовольственных рынков	
социально-экономическая политика в сфере обеспечения продовольственной безопасности	<ul style="list-style-type: none"> - повышение экономической доступности качественной пищевой продукции - развитие межрегиональной интеграции в сфере продовольственных рынков и продовольственного обеспечения - развития транспортной и логистической инфраструктуры, в том числе в отдаленных регионах, для гарантированного и относительно равномерного по времени продовольственного снабжения населения - формирование государственного резерва сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия
меры в сфере производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия	<ul style="list-style-type: none"> - повышение урожайности сельскохозяйственных культур, сохранение, восстановление и повышение плодородия земель сельскохозяйственного назначения - развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения - комплекс мер, направленных на обеспечение биологической безопасности территорий РФ, включая проведение противозoonотических мероприятий, предотвращение возникновения и распространения болезней животных, в том числе общих для человека и животных, производство безопасных в ветеринарном отношении продуктов животноводства
меры в сфере обращения сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия	<ul style="list-style-type: none"> - создание сети оптово-распределительных центров для закупки продукции у сельскохозяйственных товаропроизводителей - стабилизация ценовой ситуации посредством механизма формирования индикативных цен на основные виды пищевой продукции, обеспечивающих ее воспроизводство - увеличение количества торговых объектов, реализующих продовольственные товары
меры обеспечения качества и безопасности пищевой продукции	<ul style="list-style-type: none"> - контроль соответствия качества и безопасности пищевой продукции обязательным требованиям технических регламентов - совершенствование механизмов стимулирования производителей к выпуску пищевой продукции, отвечающей принципам здорового питания, в том числе сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, которые соответствуют установленным экологическим, санитарно-эпидемиологическим, ветеринарным и иным требованиям

Рис. 1. Меры поддержки и защиты региональных продовольственных рынков

Литература

1. Казиахмедов Г. Повышение устойчивости продовольственной безопасности России в условиях глобализации мировой экономики. – М.: Litres, 2022. – 136 с.
2. Лаврикова Ю. Г. и др. Продовольственный рынок регионов России: новый вектор развития. – Екатеринбург: Уральское объединение РАН, 2018. – 776 с.

3. Солдатова С. С., Кондрашева С. Р. Специфика обеспечения продовольственной безопасности России в современных экономических условиях // StudNet. – 2022. – Т. 5. – №. 3. – С. 1825-1834.

4. Субоч Ф. И. Инновационная система национальной продовольственной конкурентоспособности: стратегия формирования и задачи развития // Экономические вопросы развития сельского хозяйства Беларуси. – 2022. – Т. 1. – №. 39. – С. 279-299.

5. Трубилин, А. И., Шарипов, С. А., Тюпаков, К. Э., Михайлов, А. Э. Развитие сбытовой инфраструктуры как фактор обеспечения продовольственной безопасности // Международный сельскохозяйственный журнал. – 2022. № 1 (385). – С. 85-89.

УДК 338.22

ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ НА СТЕПЕНЬ РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

**А.А. Гассан,
Е.А.Кульчицкая,
Е.С.Кузенкова**

Г. Санкт-Петербург, Россия
Санкт-Петербургский Политехнический Университет Петра Великого

В статье проведен анализ взаимосвязи некоторых социально-экономических факторов с уровнем экономической преступности, выявлено их влияние на теневой сектор экономики. Выдвинуты предложения об использовании данных факторов, как инструментов сокращения уровня теневой экономики

Ключевые слова: экономическая безопасность, индекс человеческого развития, безработица, коэффициент Джини, теневая экономики, экономическая преступность

THE IMPACT OF SOCIAL-ECONOMIC FACTORS ON THE DEGREE OF DEVELOPMENT OF THE SHADOW ECONOMY

**A.A.Gassan,
E.A.Kulchitskaya,
E.S. Kuzenkova**

St. Petersburg, Russia
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

The article analyzes the relationship of some socio-economic factors with the level of economic crime, reveals their impact on the shadow sector of the economy. Proposals have been put forward to use these factors as tools to reduce the level of the shadow economy

Keywords: economic security, human development index, unemployment, Gini coefficient, shadow economy, economic crime

Теневая экономика – это рынок легальных и нелегальных товаров и услуг, которые ускользают от учета и оценки ВВП.

Выделяют три основных проявления теневой экономики. Первое – скрытая теневая экономика, которая характеризуется ведением легальной экономической деятельности, но с намеренным уменьшением результатов деятельности с целью уклонения от налогообложения. Иными словами, это полностью допустимая экономическая деятельность, просто субъекты экономики уменьшают масштабы своей деятельности в собственных интересах, поэтому не весь объем произведенных продуктов попадает в государственную статистику и под государственный контроль, поэтому можно говорить,

что так проявляется теневая экономика. Второе проявление теневой экономики – это неоформленная экономика, которая представляет собой деятельность незарегистрированных экономических субъектов (так как субъекты не проходят государственную регистрацию, то, соответственно, не попадают под государственный контроль и их продукты попадают в разряд теневой экономики.) И третье проявление теневой экономики – нелегальная экономическая деятельность [1].

Исследуя теневую экономику, важным является ответ на вопрос о факторах, оказывающих влияние на ее проявление.

Рассматривая работы различных авторов по данной тематике, мы хотим выделить исследования следующих авторов: Марданов А.Б. [2], Маслова Е. Е.[3], Горпинченко К.Н. Петров Н. Р. [4], Назарова С. А.[5]., Шнайдер[10;11], которые рассматривали проблемы теневой экономики и влияние различных социально – экономических факторов на нее. Основными из которых были: уровень безработицы и коэффициент Джини. В данной работе было принято решение рассмотреть еще один фактор влияния – Индекс человеческого развития. Анализ данного фактора был проведен на основе предположения о том, что человек – это ведущий фактор развития как легальной, так и нелегальной экономики. Именно человек совершает противоправные деяния, которые впоследствии можно классифицировать как преступления в сфере экономики, поэтому мы считаем, что нужно дополнить исследование включением в него анализа влияния Индекса человеческого развития на количество зарегистрированных преступлений в сфере экономики.

В связи с этим, мы поставили гипотезу о наличии тесной связи между факторами – Индекс человеческого развития (далее ИЧР), уровнем безработицы и коэффициентом Джини – и количеством зарегистрированных преступлений в сфере экономики (к которым мы отнесли незаконную банковскую деятельность, лжепредпринимательство, легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных незаконным путем, незаконное получение кредита, злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности, преднамеренное банкротство, коммерческий подкуп, уклонение от уплаты налогов, контрабанда и кроме того преступления связанные с незаконным оборотом наркотиков и незаконным оборотом оружия) [6]. Так что мы можем говорить о том, что мы оцениваем влияние социально-экономических факторов не просто на количество преступлений в сфере экономики, а на третье проявление теневой экономики – незаконную экономическую деятельность, (которая как раз и проявляется в совокупности вышеперечисленных преступлений). Для подтверждения гипотезы предлагается использовать коэффициенты парной корреляции, корреляционную матрицу и методику регрессионного анализа.

Таким образом, цель нашего исследования – установить в какой степени на третью форму проявления теневой экономики – экономические преступления – влияют такие факторы как ИЧР, уровень безработицы, коэффициент Джини.

На основе выделенной цели можно определить задачи нашего исследования, а именно: собрать статистические данные из официальных источников (Росстат, ЕМИСС, портал Генеральной Прокуратуры), построить парную корреляцию между рассматриваемыми показателями, построить корреляционную матрицу, провести регрессионный анализ данных, выдвинуть предположения о причинах сформировавшихся связей между показателями, выделить возможные направления использования полученных данных

Перед тем как начать анализировать проявления теневой экономики в отдельных регионах и оценивать влияние различных факторов, нужно выявить непосредственно сам масштаб теневой экономики в стране. В рамках нашего исследования мы анализировали период 2014–2018 года.

Основным объектом нашего исследования будут являться преступления в сфере экономики. Первым этапом исследования стало то, что мы оценили связь между уровнем официальной теневой экономики в нашей стране и количеством вышеперечисленных

зарегистрированных преступлений в Российской Федерации. Взяв данные с портала Росстат и портала правовой статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации [6],[7], мы сопоставили значения доли теневого сектора от ВВП страны и суммарное значение зарегистрированных преступлений. По итогу анализа данных мы получили следующий график:



Рис. 1. Сопоставление динамики теневого сектора и количества зарегистрированных преступлений в сфере экономики в РФ

График иллюстрирует тенденцию снижения обоих показателей. На основании этого мы предположили, что между количеством зарегистрированных преступлений и долей теневого сектора есть некая зависимость. Для подтверждения этого была рассчитана корреляция между рассматриваемыми показателями. Согласно полученным расчетам значение коэффициента Пирсона между долей теневого сектора от ВВП страны и количеством зарегистрированных преступлений в сфере экономики составляет 0,815. Интерпретируя полученное значение по шкале Чеддока, можно сделать вывод, что между показателями прослеживается очень высокая положительная связь. Таким образом, действительно, выделенные в данном исследовании виды экономических преступлений являются проявлением третьей формы теневой экономики – нелегальной экономической деятельности.

Дальнейшая методология исследования заключалась в следующем: проведен сбор данных по количеству зарегистрированных преступлений в сфере экономики на портале правовой статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации отдельно по каждому региону [6], также по каждому региону нашли значение Индекса человеческого развития [12], значение уровня безработицы [8] и коэффициента Джини [9], все данные находили за интересующий нас период, а именно 2014 – 2018 года. И далее посчитали парную корреляцию на основе которой была построена корреляционная матрица, как модель, характеризующая влияние рассматриваемых факторов на экономическую преступность в совокупности всех регионов. Для дальнейших расчетов был использован программный продукт Stata 16.

Корреляция между показателем «Количество преступлений» (сrm) и «ИЧР» (ICHR), «Безработица» (unempl) и «Индекс Джинни» (Jin).

«Количество преступлений» – сумма по показателям:

- Зарегистрировано преступлений экономической направленности;
- Зарегистрировано преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков;
- Зарегистрировано преступлений, связанных с незаконным оборотом оружия.

Из результатов корреляционного анализа можно сделать вывод, что между показателями наблюдается положительная взаимосвязь разной тесноты, оценка взаимосвязи осуществлялась на основе шкалы Чеддока. Так, на 5% уровне значимости

между показателями «Количество преступлений» и показателям «ИЧР» и «Индексом Джини» наблюдается умеренная прямая взаимосвязь, а между показателями «Количество преступлений» и показателем «Безработица» – заметная прямая взаимосвязь. Экономическая интерпретация полученных результатов позволяет сделать вывод, что при увеличении индекса человеческого развития и Индекса Джини, а также при увеличении уровня безработицы в регионе количество преступлений экономической направленности на данной территории увеличивается.

Таблица 1

Интерпретация корреляционных значений

Переменные	Условное обозначение	Коэффициент корреляции Пирсона	Оценка взаимосвязи с шкале Чеддока
ИЧР	ICHR	0.4991*	Связь умеренная, прямая
Безработица	unempl	0.6897*	Связь заметная, прямая
Индекс Джинни	Jin	0.4927*	Связь умеренная, прямая

С целью подтверждения наличия взаимосвязи между показателями была построена регрессионная модель методом наименьших квадратов (OLS) (Таблица2).

Таблица 2

Регрессионная модель

. reg crm2 ICHR unempl Jin

Source	SS	df	MS	Number of obs	=	410
Model	231.354729	3	77.118243	F(3, 406)	=	339.53
Residual	92.2164825	406	.227134193	Prob > F	=	0.0000
Total	323.571211	409	.791127656	R-squared	=	0.7150
				Adj R-squared	=	0.7129
				Root MSE	=	.47659

crm2	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
ICHR	4.370716	.3429397	12.74	0.000	3.696556 5.044875
unempl	.014709	.000753	19.53	0.000	.0132288 .0161893
Jin	3.32665	1.098078	3.03	0.003	1.168022 5.485278
_cons	4.927588	.3957577	12.45	0.000	4.149598 5.705578

Предварительный анализ переменных показал необходимость преобразования переменной «Количество переменных» с использованием логарифмирования с целью приведения показателя к нормальному распределению ($crm2 = \log(crm)$). Построенная регрессионная оценивается как качественная, т.к. F-тест $< 0,05$, скорректированный $R^2_{adj} = 71\%$, что говорит о том, что 71% объясненной дисперсии у приходится на факторы-регрессоры. Все из перечисленных факторов оказывают значимое влияние на результирующий показатель. Общий вид регрессионной модели имеет вид:

$$y = 4.93 + 4.37ICHR + 0.015unempl + 3.33Jin + \varepsilon$$

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

- увеличение индекса ИЧР на 1% приводит к увеличению числа преступлений на 0,0493;

-увеличение уровня безработицы в регионе на 1% приводит к увеличению числа преступлений на 0,00015;

- увеличение индекса Джинни на 1% приводит к увеличению числа преступлений на 0,00333.

Выводы

По итогам нашего исследования мы можем сделать следующие выводы:

Во-первых, в ходе исследования была подтверждена гипотеза о наличии взаимосвязи между уровнем безработицы, коэффициентом Джини и количеством зарегистрированных преступлений в сфере экономики, что описывалось в работах исследователей, изучающих данную проблему.

Во-вторых, нами была установлена высокая положительная связь между количеством зарегистрированных преступлений в сфере экономики долей теневой экономики от ВВП страны. Коэффициент Пирсона в рамках данной связи равен 0,815. Благодаря этому расчету нам удалось установить, что преступления в сфере экономики являются одной из составляющих частей теневого сектора и степень развития теневой экономики может зависеть от количества преступлений в экономической сфере.

И наконец, можно сказать о том, что так как количество зарегистрированных преступлений в сфере экономики имеет сильное прямое влияние на теневую экономику нашей страны. И в то же время такие социально-экономические факторы как: ИЧР, уровень безработицы и коэффициент Джини имеют прямое влияние на количество этих самых преступлений, то можно говорить о том, что данные социально-экономические факторы имеют положительную связь со степенью развитости теневого сектора страны через показатель – количество зарегистрированных преступлений в сфере экономики. При этом результаты корреляционного анализа показали, что наибольшую степень влияния имеет уровень безработицы

Далее можно выделить несколько направлений использования нашего исследования:

Для начала можно сказать, о том, что построенная в данном исследовании регрессионная модель может быть использована органами региональной власти для управления уровнем экономической безопасности региона. Доказанная нами положительная связь может стать инструментом воздействия на теневой сектор региона. Так, согласно нашим расчетам, было доказано, что наибольшее влияние на теневой сектор оказывает уровень безработицы. Исходя из этого региональное правительство может воздействовать на экономическую преступность, используя меры по борьбе с безработицей. К таким мерам можно отнести: поддержка малого бизнеса за счет государственного инвестирования, создание благоприятного инвестиционного климата в регионе, поддержка самозанятости через различные инструменты, например – налоговые. Наличие прямой связи между уровнем безработицы и количеством зарегистрированных преступлений в сфере экономики, при развитии инструментов, направленных на снижение уровня безработицы, способствует снижению уровня экономической преступности, а значит, снижению доли теневого сектора региона.

Литература

1.Балашов А. И., Имамов Т. Д. Теневая экономика: понятие и методы оценки //Вестник Московского университета МВД России. – 2013. – №. 4. [Электронный ресурс].URL<https://cyberleninka.ru/article/n/tenevaya-ekonomika-ponyatie-i-metody-otsenki/viewer>

2. Марданов А. Б.Влияние некоторых макроэкономических показателей на преступления в сфере экономической деятельности (безработица, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата). Криминологическое исследование (по

данным 2005-2013 гг.) //Вестник Сургутского государственного университета. – 2017. – №. 3 (17). – С. 58-63.

3. Маслова Е. Е. Влияние социально-экономического развития территории на экономическую преступность //ПЛЕНАРНАЯ ЧАСТЬ. – 2018. – С. 190.

4. Горпинченко К. Н., Петров Н. Р. Оценка уровня преступности в экономической сфере //Вектор экономики. – 2018. – №. 5. – С. 95-95.

5. Назаров С. А. Социально-экономические причины, условия и факторы детерминации преступности в экономической сфере в современной России //Russian Economic Bulletin. – 2020. – Т. 3. – №. 2. – С. 267-277.

6. Портал правовой статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации- URL: <http://crimestat.ru/>

7. Статистика России и мира – информация и показатели – URL: <https://rosinfostat.ru/tenevaya-ekonomika/#i-2>

8. Федеральная служба государственной статистики – URL: <https://rosstat.gov.ru/>

9. ЕМИСС Государственная статистика- URL: <https://www.fedstat.ru/>

10. Schneider, F. (2016). Estimating the Size of the Shadow Economies of Highly Developed Countries. Selected New Results // CESifo DICE Report. – 14(4). – с. 44–53.

11. Schneider, F. (2017). Implausible Large Differences of the Size of the Underground Economies in Highly Developed European Countries? A Comparison of Different Estimation Methods // CESifo Working Papers. – с. 6522.

12. Zaborovskaia O., Nadezhina O., Avduevskaya E. The impact of digitalization on the formation of human capital at the regional level //Journal of Open Innovation: Technology, Market, and Complexity. – 2020. – Т. 6. – №. 4. – С. 184.

УДК 338

ХАРАКТЕРИСТИКА ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

Н.А. Герасимова,
В.С. Кулик
г. Белгород, Россия,
НИУ «БелГУ»

Аннотация. В статье рассмотрены основные характеристики факторов, которые оказывают влияние на экономическую безопасность региона, К данным факторам можно отнести наличие ресурсов, экспортный потенциал, географическое расположение, доля конкурентоспособной продукции ведущих отраслей в общем объеме производимой продукции, уровень доходов населения и многие другие.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, экономическая безопасность региона, инструмент, фактор развития.

CHARACTERISTICS OF FACTORS AFFECTING THE ECONOMIC SECURITY OF REGIONS

N.A. Gerasimova
V.S.Kulik

Belgorod, Russia
Belgorod State National University

Abstract. *The article discusses the main characteristics of factors that affect the economic security of the region, these factors include the availability of resources, export potential, geographical location, the share of competitive products of leading industries in the total volume of products produced, the level of income of the population and many others.*

Key words: *economic security, region, economic security of the region, tool, development factor*

Регионы Российской Федерации играют значимую роль с точки зрения общественно-экономического развития государства. Поэтому именно экономическая безопасность регионов – достаточно актуальная задача с точки зрения их развития. Раскрывая сущность экономической безопасности регионов, сделаем акцент на том, что ее основной характеристикой является создание условий для снижения угроз, которые приводят к нарушению нормального функционирования региональной экономики. Эти же угрозы так же приводят к подрыву качества уровня жизни населения региона. Поэтому крайне актуальной задачей является:

- реализация процесса выявления, в короткие сроки угроз;
- предупреждение угроз региональной безопасности;
- ликвидация всей совокупности факторов, которые провоцируют угрозы региональной экономической безопасности.

Безопасность региона, в том числе и экономическая, обеспечивает стабильное поступательное развитие региона и соответствующую защиту всевозможными экономическими методами [5].

Сделав акцент на содержании угроз региональной экономической безопасности, можно определить основные структурные элементы, которые помогут выстроить базис для формирования системы диагностики экономической безопасности региона.

Рассматривая особенности, которые отражают социальное развитие регионов РФ, можно выделить их в следующие характеристики:

- дифференциация регионов РФ по природно-климатическим условиям;
- дифференциация регионов РФ по наличию природных ресурсов;
- отраслевая направленность региональной экономики;
- уровень социально-экономического развития региона.

При этом, акцентируя внимание на экономической безопасности регионов, отметим главные системные моменты, определяющие развитие экономики. Их характеризуют такие базовые факторы, как наличие в регионе ресурсов, региональный экспортный потенциал, географическое расположение, доля конкурентоспособной продукции предприятий региона, уровень доходов населения.

Характеристика элементов системы экономической безопасности региона приведена на рисунке 1.

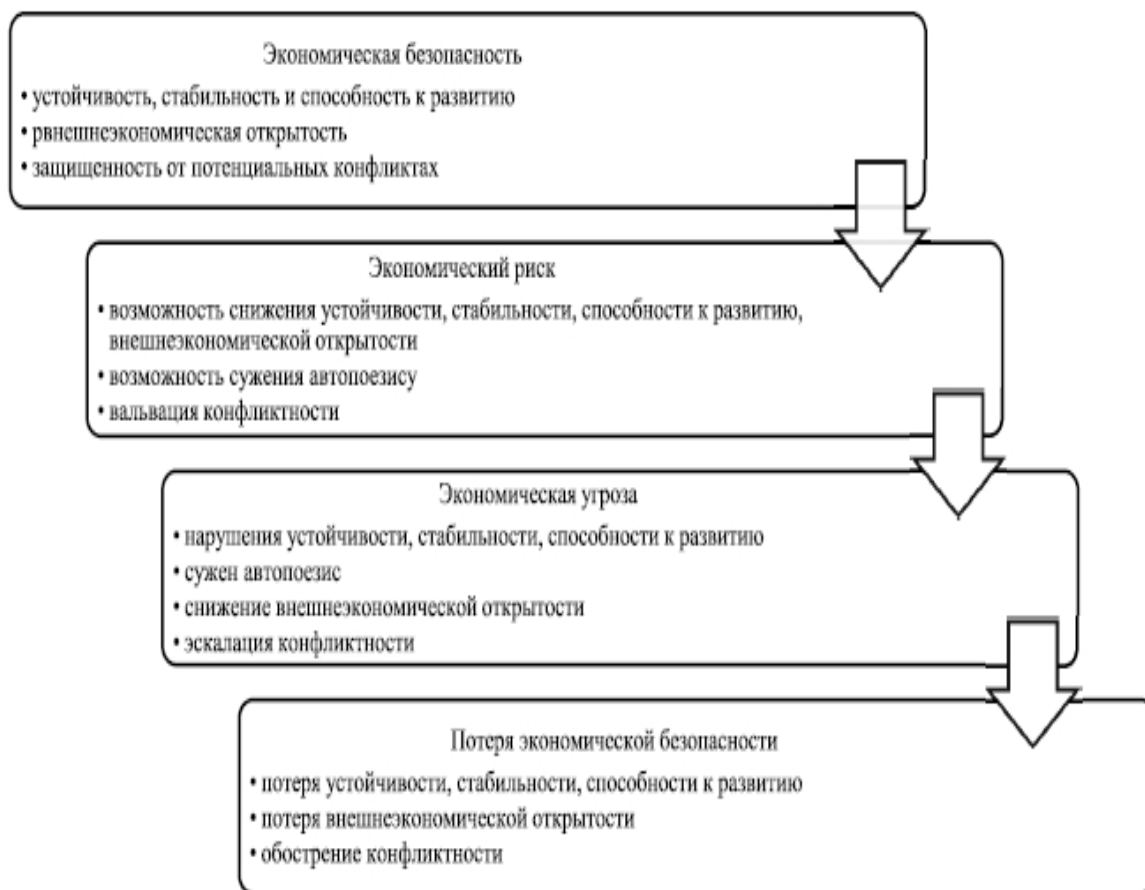


Рис. 1. Характеристика элементов системы экономической безопасности региона

На уровень безопасности региона влияет и социально-экономическое развитие субъекта, его уровень. Он определяется такими показателями:

- рост производительных сил;
- расширенное воспроизводство;
- структурные изменения в экономике, науке, социальной сфере, культуре региона.

Именно данные изменения способствуют повышению уровня качества жизни населения региона.

Определенную, немаловажную роль для развития экономики региона, а, следовательно, и влияние на уровень экономической безопасности региона, играет приток инвестиций. Поэтому, с точки зрения повышения уровня экономической безопасности региона, необходимо четко определить порядок привлечения инвестиций в региональную экономику. При этом реализуя процесс инвестирования должен реализовываться с учетом региональных интересов, а при инвестировании средств иностранными компаниями необходимо учитывать национальный интерес.

Цифровой вектор развития приводит к возникновению дополнительных угроз экономической безопасности региона, что требует принятия мер по их снижению [5].

Для того, чтобы устранить угрозы экономической безопасности региона, необходимо совершенствование процесса управления социально-экономическими процессами на уровне стран, регионов и отдельных экономических организаций. Именно оптимально функционирующая система управления социально-экономическим процессами сможет реализовать такие векторы совершенствования экономической безопасности региона, как:

- перевод производства на инновационный путь развития;
- создание условий для развития конкурентоспособности и ускорение научно-технического процесса;
- снижение дифференциации доходов субъектов экономической деятельности.

Таким образом, экономическая безопасность региона является важной составляющей национальной безопасности. Данное понятие включает в себя такие составляющие, которые связаны с возможностью и готовностью региона создавать высококачественные условия жизни населению региона, обеспечивать социальную и экономическую стабильность, создавать необходимые условия для снижения угроз экономической безопасности. Безопасность региона, в том числе и экономическая, обеспечивает стабильное поступательное развитие региона и соответствующую защиту всевозможными экономическими методами. Основные направления экономической безопасности региона: обеспечивать достаточно высокий и устойчивый экономический рост; эффективно удовлетворять экономические потребности региона; защищать экономические интересы региона на различных уровнях. влияя и на его социально-экономического развитие [5].

Литература

1. Алиева М.З. Экономическая безопасность региона: подходы к определению // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2020. – № 3-1. – С. 11-18.
2. Бондарская Т.А. Экономическая безопасность России: учебное пособие: в 3 ч. / под общ. ред. – Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018. – 113 с.
3. Комарова Е.С. Экономическая безопасность: трансформации и противоречия – мир, Россия и ее регионы, 2018. – 448 с.
4. Пигорев В.Е. Выявление, оценка и нейтрализация угроз экономической безопасности региона, 2017. – 156 с.
5. Герасимова, Н. А. Угрозы экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации / Н. А. Герасимова, А. М. Кулик // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 107-110. – EDN FTIVJJ.
6. Толочко А.В. Основные подходы к оценке уровня экономической безопасности региона. М.: ИНФРА-М, 2018. – 304 с.

УДК 332.1

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОТРАСЛЕЙ И ИНВЕСТИЦИОННОЙ БАЗЫ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

Герасина Ю.А.

г. Севастополь, Россия

магистрант 1-го курса направления подготовки

38.04.02 Управление региональным развитием,

Севастопольский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Севастополь, Россия

В статье проведён анализ экономической безопасности региона на примере Республики Крым, проанализированы промышленное производство региона, рассмотрено влияние инвестиций на экономическое состояние региона, выявлены слабые стороны данных вопросов и выработаны рекомендации по их устранению.

Ключевые слова: региональная экономика, экономическая безопасность, Республика Крым, экономический рост, инвестиции, промышленное производство, анализ данных.

ANALYSIS OF THE IMPACT OF THE DEVELOPMENT OF PRODUCTION INDUSTRIES AND THE INVESTMENT BASE ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGIONS ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF CRIMEA

J.A. Gerasina

Sevastopol, Russia

master student of the 1st year of the direction of preparation

38.04.02 Management of regional development,

Sevastopol branch of the PRUE G.V. Plekhanov, Sevastopol, Russia

The article analyzes the economic security of the region on the example of the Republic of Crimea, analyzes the industrial production of the region, considers the impact of investments on the economic state of the region, identifies the weaknesses of these issues and develops recommendations for their elimination.

Key words: regional economy, economic security, Republic of Crimea, economic growth, investments, industrial production, data analysis.

На сегодняшний день устойчивое развитие региональных территорий является крайне важной и обсуждаемой темой. Актуальность исследуемой проблемы заключается в том, что всегда существует потребность регионов (субъектов Российской Федерации) в экономической безопасности. В нынешних условиях санкций, спада в экономике обостряются социальные проблемы в регионах России, снижается уровень жизни населения, возрастает напряженность на рынке труда. Для смягчения влияющих на это негативных факторов необходимо принимать решения, направленные на совершенствование структуры региональной экономики, поддержку отдельных отраслей, сфер, привлечение инвестиций. Это все для обеспечения экономической безопасности. Угрожать экономической безопасности региона могут такие факторы, как разрыв в социально-экономических уровнях с другими регионами, географические различия, природно-ресурсном потенциале, структуре и специализации региональных хозяйственных комплексов.

Для анализа развития Республики Крым будет произведён анализ отдельных отраслей: производство промышленных видов продукции, импорт и экспорт, транспорт, инвестиции.

Как известно, финансирование Крыма и Севастополя будет сокращено в 2024 году и республике с городом уже необходимо задумываться о создании мощной экономической базы развития, иными словами – наращение собственных доходов. Промышленное производство играет огромную роль в поддержании экономической безопасности регионов и для этого на графике 1 представлен анализ отдельных видов показателей промышленной продукции за 2018-2020 гг. в Республике Крым.

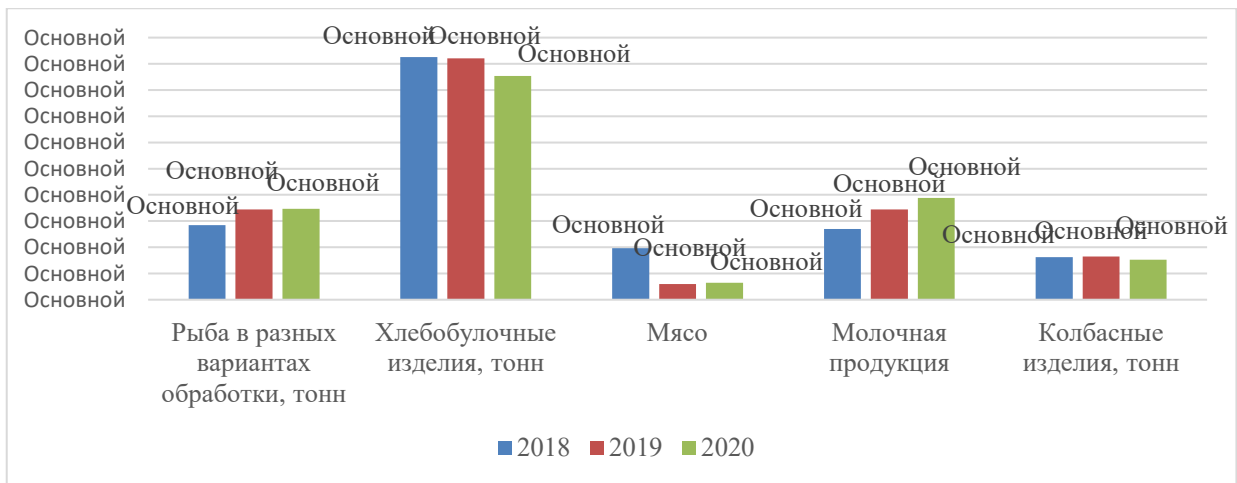


Рис. 1. Объём промышленной продукции по пяти отраслям в Республике Крым за 2018-2021 гг.

Исходя полученных данных можно увидеть, что по многим секторам идёт наращение производственных мощностей. Проблемной зоной стала мясная продукция и колбасные изделия. Производство хлебобулочных изделий также снизилось, однако на данную проблему уже существует решение. Со второго полугодия 2022 года несколько Крымских предприятий составляют план возобновления производства риса. Об этом сообщила врио министра сельского хозяйства Республики Крым АлимэЗарединова в публикации Севастопольского новостного портала FortPost. Инфраструктура позволяет реализовать данный план в действие. Также планируется серьёзное наращение рыбной продукции, этому поспособствует и деятельность уникального в своем роде рыбоводного предприятия – ГБУ РК «Крымский рыбоводник».

Далее крайне важными критериями экономической безопасности региона выступают экспорт и импорт продукции. В зависимости от того какой критерий превышает значения (экспорт или импорт) можно сделать вывод о том, есть ли риски для экономической безопасности и какие. Превышение экспорта над импортом показывает, насколько эффективно в регионе осуществляется внешняя торговля, а доля инновационных товаров в общем объеме экспорта показывает эффективность использования научного потенциала региона и предприимчивость организаций. С помощью проведённого анализа данных с официального сайта Управления Федеральной службой государственной статистики по Республике Крым и городу Севастополю была составлена диаграмма 2.

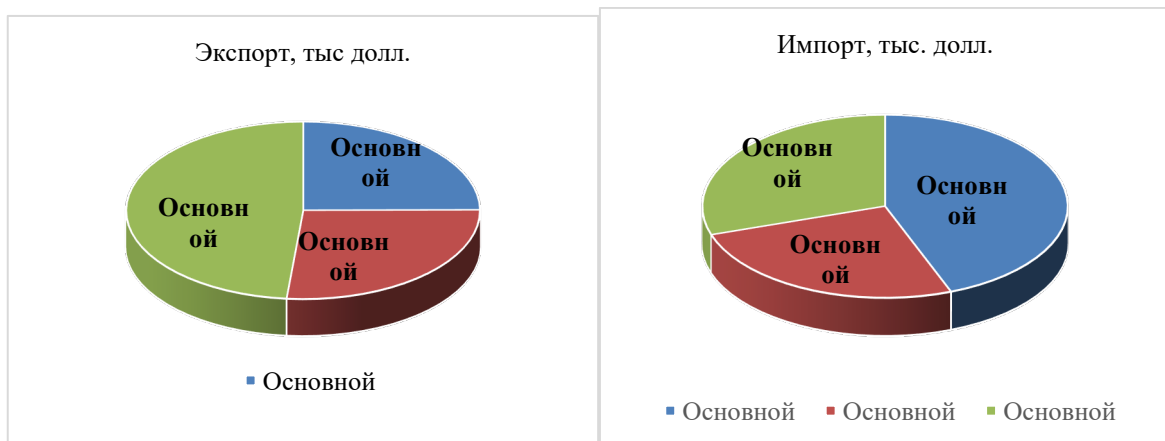


Рис. 2. Экспорт и импорт товаров в Республике Крым за 2018-2020 гг.

Таким образом, экспорт за 2020 год превышает импорт на 26 223,1 тыс. долл., что на целых 54,42% превышает результат за предыдущий год (14 270,8 тыс. долл.). Рост экспорта обусловлен увеличением экспортных операций со странами дальнего зарубежья в 6,7 раза, в том числе с Индией в 103,2 раза (10% от общего объема экспорта республики), Китаем в 15,8 раза (доля – 13,2%). Также сокращение импорта было вызвано введенными санкциями на регион, однако именно это подтолкнуло местные компании к действиям, так как было получено конкурентное преимущество, простимулировано открытие новых региональных компаний и фирм. Географическое расположение региона способствовало созданию региональных ферм (рыба, фрукты, овощи, мясо, молочная продукция) и предприятий. Хорошим предложением для большего наращивания экспорта в другие регионы России будет выступать налаживание поставок продукции через Крымский мост (он же Керченский мост), возможно открытие местного предприятия, оказывающего транспортные услуги с большим количеством специально оборудованных машин. Для рассмотрения нынешней ситуации с транспортировкой в регионе можно произвести анализ основных показателей грузовых перевозок автомобильным транспортом, которые сформированы в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели грузовых перевозок автомобильным транспортом

	2018	2019	2020
Перевезено грузов, тыс. тонн	10359,1	12230,9	11706,9
Грузооборот, млн т-км	1097,1	993,5	1049,3
Число грузовых автомобилей, находящихся на балансе организаций, единиц	4761	4770	5389

Как можно увидеть, показатель перевезенных грузов за 2020 год снизился по сравнению с предыдущим годом, хотя заметно наращивание количества транспортных средств. Именно поэтому предложенная выше рекомендация актуальна и способствует укреплению экономической безопасности региона.

Влияние инвестиций на регион неоспоримо. Для их обзора представлен рисунок 3.

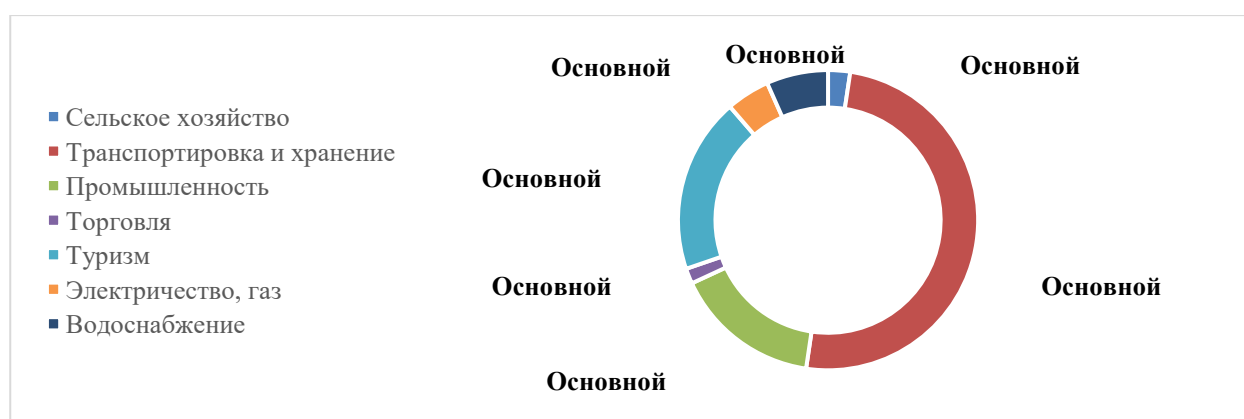


Рис. 3. Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности в Республике Крым за 2018-2020 гг. в тысячах рублях.

Можно увидеть, что преобладают инвестиции в транспортировку и хранение, однако инвестиции в транспортировку сократились в сравнении с другими годами: с 2018 годом на целых 72 186 млн. руб., а в сравнении с 2019 на 19645 млн. руб. Инвестиции в основной капитал в 2020 году составили 195807,8 млн. руб.

На основании полученных данных можно сформировать основные направления повышения инвестиционной привлекательности Республики Крым в стратегии привлечения инвестиций:

1. Необходимо продемонстрировать устойчивость региона к экономическому циклу и внешним потрясениям. Экономические колебания неизбежны, но вызванные ими изменения спроса подвергают инвесторов риску и непредвиденным расходам. Послужной список относительной экономической стабильности или быстрого восстановления после рецессии обнадеживает инвесторов.

2. Налаживание транспортного сообщения. Инвесторы предпочитают город с хорошим транспортным сообщением. Связи означают доступ к предприятиям, работникам, жителям и цепочкам поставок, снижение транзакционных издержек, повышение производительности и содействие экономическому росту. Инвесторы часто ищут возможности в непосредственной близости от вокзалов или в центре города, размещая арендатора как можно ближе к транспортным развязкам.

3. Планы по улучшению транспорта, чтобы не отставать от инвестиций. Чтобы быть уверенными в качестве транспорта в будущем, инвесторам необходимо увидеть перспективный транспортный план, обеспечивающий развитие города, подкрепленный достаточными средствами, например планирование запуска городского трамвая в Севастополе со слов замминистра экономического развития России Сергея Назарова. Планируется, что базой для трамваев можно приспособить имеющуюся в городе железнодорожную сеть.

4. Инвестиционное руководство города. Отношение и поведение руководства города оказывают значительное влияние на решения инвесторов. Политическое и исполнительное лидерство, которое отдает приоритет инвестициям, является атрибутом, на который особенно обращают внимание инвесторы. Руководство включает в себя высшее руководство, а также политических лидеров города.

Проанализировав все представленные показатели и рекомендации к их улучшению становится чётка ясно важность экономической безопасности для каждого региона страны, крайне необходимо стремление к экономической независимости и снижению импорта зарубежных поставок.

Подводя итог проведённой работы можно обобщить рекомендации, данные Республике Крым и преобразовать их в предложения для других регионов страны: наращение производственных мощностей с помощью поощрения открытия региональных фирм (тем самым снижая импорт товарной продукции), налаживание транспортной связи и перевозок, привлечение инвестиций в свой регион.

Литература

1. Официальный сайт Управления Федеральной службой государственной статистики по Республике Крым и Севастополю [Электронный ресурс]. – URL: <https://crimea.gks.ru>

2. Официальный сайт Севастопольского новостного портала [Электронный ресурс]. URL: <https://sevastopol.su>

3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <https://rosstat.gov.ru>

4. Официальный сайт Севастопольской газеты [Электронный ресурс]. – URL: <https://sevastopol.press>

5. Официальный сайт новостного канала «Вести Севастополя» [Электронный ресурс]. – URL: <https://vesti92.ru>

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПОТОКОВ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

**Гордя Д.В.,
Щербак С.Д.**

Россия, г. Белгород
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье проанализировано состояние миграции рабочей силы в Белгородской области в период за 2011-2020 гг. Отдельное внимание отведено рассмотрению числа прибывших и выбывших из стран СНГ и зарубежных стран. Так же рассмотрена трудовая миграция в 2021 году.

Ключевые слова: международная трудовая миграция, рабочая сила, мигранты, занятость населения

CURRENT STATE OF INTERNATIONAL LABOUR MIGRATION FLOWS IN THE BELGOROD REGION

**Gordya D.V.,
Shcherbak S.D.**

Russia, Belgorod
Belgorod State National Research University

The article analyzes the state of labor migration in the Belgorod Region in the period of 2011-2020. Special attention has been paid to the consideration of the number of arrivals and departures from the CIS (Commonwealth of Independent States) countries and foreign countries. Labor migration in 2021 has been also considered.

Keywords: international labor migration, labor force, migrants, employment

Международная миграция рабочей силы – это явление, при котором происходит передвижение трудоспособного населения, связанное с поиском работы, лучших условий труда, из одного государства в другое на период более 12 месяцев[5].

Трудовая миграция имеет проявление в разных формах и поэтому оказывает существенное влияние на экономику стран. Она может нести как позитивный, так и негативный характер, поскольку в процессе в одном из населенных пунктов может образоваться перенаселение, вследствие чего возникает избыток рабочей силы, который может иметь несколько последствий: прогрессивное и эффективное развитие деятельности предприятий и выход на новый уровень; увеличение рабочих мест, но при этом сокращение заработной платы из-за большого количества работников. С другой стороны, в стране с маленьким количеством рабочих может, наоборот, возрасти спрос на рабочую силу и увеличиться заработная плата претендующих на место работы и, как следствие, большее количество людей, желающих обучиться сфере деятельности, которая востребована.

Белгородская область является одним из наиболее привлекательных миграционных регионов России. В последние годы миграция становится важной частью формирования численности населения области. Все это связано с благоприятным географическим положением, интенсивным развитием сельского хозяйства за счет черноземных земель, высоким уровнем промышленности производства, а также хорошо развитой транспортной инфраструктурой.

Таблица 1

Показатели миграции Белгородской области в период за 2011-2020 гг.

Год		Внутри региона	Из других регионов	Из стран СНГ	Из зарубежных стран
2011	Прибыло	19 923	16 728	3 806	204
	Выбыло	19 923	12 066	247	75
2012	Прибыло	14 739	8 809	4 252	154
	Выбыло	21 741	15 524	428	140
2013	Прибыло	23 204	20 102	4 113	204
	Выбыло	23 204	17 078	674	101
2014	Прибыло	19 985	18 939	8 865	177
	Выбыло	19 865	18 353	1 858	179
2015	Прибыло	19 586	18 426	10 197	235
	Выбыло	19 586	19 940	2 869	131
2016	Прибыло	19 965	19 149	10 626	250
	Выбыло	19 965	19 320	3 446	192
2017	Прибыло	21 868	19 746	11 178	274
	Выбыло	21 868	20 578	7 593	188
2018	Прибыло	25 837	21 609	11 845	767
	Выбыло	25 811	21 372	8 490	236
2019	Прибыло	24 489	19 315	15 497	2 217
	Выбыло	24 489	19 052	8 017	748
2020	Прибыло	18 822	16 941	12 414	2 158
	Выбыло	18 822	16 390	8 815	2 079

Источник [4]

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод о том, что число иммигрантов и эмигрантов растет, но в общей динамике видно, что преобладает количество прибывших, а наибольшая доля приходится на миграцию внутри региона, наименьшая доля мигрантов из зарубежных стран. Общий показатель как иммигрантов и эмигрантов показывает, что Белгородская область является достаточно привлекательной для людей. Если рассмотреть общие показатели прибывших и выбывших из области (рис 1.), то за период 2011-2020 гг. количество прибывших превосходит выбывших примерно на 8-10 тысяч человек.

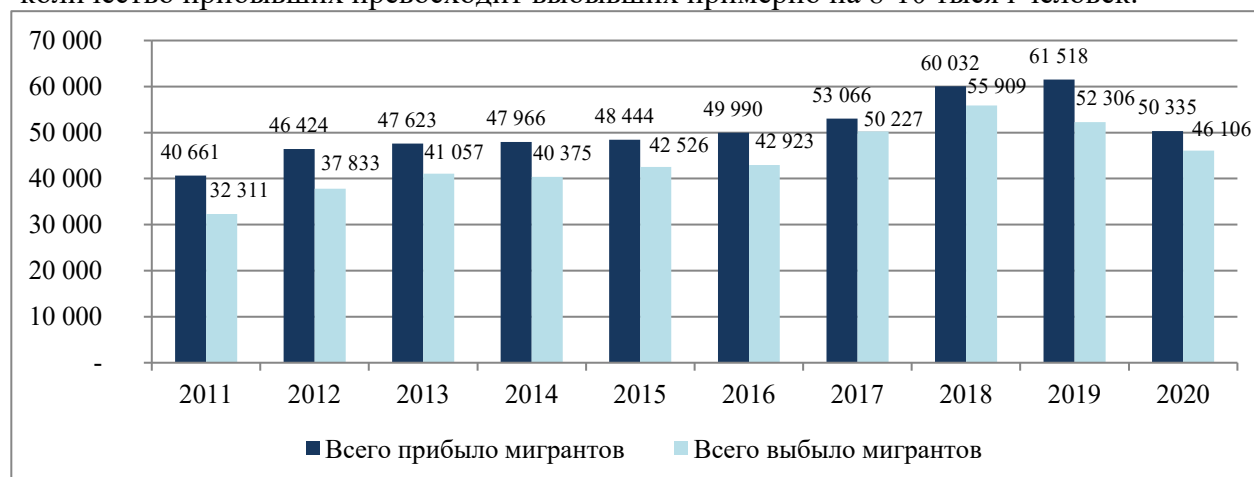


Рис. 1. Общее количество мигрантов в Белгородской области за период 2011-2020гг. [4]

Говоря о международной миграции в Белгородской области в 2021 году, можно выделить, что миграционный прирост населения по области составил 6578 человек, в числе которых было население из зарубежных стран. Самая большая доля иностранцев в общем миграционном приросте приходится на страны СНГ и составляет 94,1% от общего числа (среди этих стран на Украину, Казахстан, Узбекистан, Армению и Киргизию приходится большая доля миграции населения, которая составляет 80,3%). Если рассмотреть миграционную убыль в 2021 году, то она пришлась на 809 человек, а миграционный прирост наблюдался на территории 8 городских округов и 8 муниципальных районов области [4].

На миграционный прирост повлияли такие мероприятия, как оказание помощи в трудоустройстве граждан Украины, пострадавших в связи со сложившейся геополитической ситуацией. Так же значительный прирост обусловлен обменом со странами СНГ. Наибольшая доля мигрантов приходится на такие страны как Украина, Узбекистан и Молдова. Прибывшие в область мигранты в большинстве случаев имеют высокий уровень образования, так, в среднем на 1 тысячу мигрантов приходится около 350 человек, которые имеют высшее и неполное высшее образование, 470 человек, имеющих среднее профессиональное образование, 211 человек со средним общим образованием [3].

Стоит отметить, что в регионе в различных отраслях экономики отмечается высокая востребованность на труд мигрантов, например, 48,21% низкоквалифицированных мигрантов задействована на строительных работах.

Если говорить о молодежи в Белгородской области, то студентов, приезжающих из других регионов, можно отнести к временным мигрантам, которые приезжают сюда для получения образования, но, стоит отметить, что многие из них после окончания университета остаются работать в области либо из-за того, что уже привыкли к местности, обзавелись семьей, либо нашли выгодные условия работы или сами рабочие места, которых не было в родном городе [2]. В большинстве случаев миграционный процесс среди молодежи приходится на город Белгород, а не районы области. Это связано с тем, что в городе сосредоточены промышленные предприятия, логистика, сфера обслуживания, медицинские учреждения, где можно найти работу и реализовать себя и свои потребности. Поскольку в городе работают службы занятости по трудоустройству мигрантов, а также всяческая поддержка населения в развитии разных направлений экономики, то эти мероприятия, которые проводятся в рамках миграционной политики области, делают ее более привлекательной для мигрантов разных регионов и стран. Но на фоне этого обостряется конкуренция на рынке труда с коренным населением и они из-за низкой заработной платы, на которую соглашаются иммигранты, вследствие чего сокращаются рабочие места, вынуждены уезжать из города и области в поиске работы.

Так, на основании вышесказанного, можно сделать вывод, что у миграционной политики, несмотря на ее успех среди иммигрантов, есть недочеты, касающиеся коренного населения. Но в целом развивающаяся экономика Белгородской области не испытывает дефицита кадров на рынке труда, а сама миграционная политика области, можно сказать, что направлена на увеличение численности населения города, районов области, на демографическое развитие, а также привлечение в области высококвалифицированных кадров, которые способствуют развитию инноваций и повышению уровня экономики Белгородской области.

Литература

1. Галас, М.Л. Миграционные риски для России. Прогнозирование национальных угроз [Текст] : монография / М.Л. Галас. – М.: Русайнс, 2017. – 353 с.
2. Епанешникова, Е.А. Статистика рынка труда [Текст] / Е.А. Епанешникова, С.А. Малкина // Территория инноваций. – 2017. – № 6 (10). – С. 38-42.
3. Овчинникова, А.Ю. Текущее состояние рынка труда в России [Текст] / А.Ю. Овчинникова // Научные исследования. – 2019. – № 9 (10). – С. 44-46.

4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://belg.gks.ru/>
5. Федотов В. А., Комарова О. В. Экономика: учебник. – М.: Инфра М., 2017. – 196 с.

УДК 338

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

**Т.Н. Добродомова,
П.А. Диденко**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ деятельности предприятий малого и среднего бизнеса Белгородской области, рассмотрены показатели экономической безопасности и рассчитан уровень экономической безопасности региона. Также раскрыта взаимосвязь экономической безопасности региона с деятельностью малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, предпринимательство, экономическая безопасность, регион.

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE ECONOMIC SECURITY SYSTEM OF THE REGION

**T.N. Dobrodomova,
P.A. Didenko**
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article analyzes the activities of small and medium-sized businesses of the Belgorod region, examines the indicators of economic security and calculates the level of economic security of the region. The interrelation of the economic security of the region with the activities of small and medium-sized businesses is also revealed.

Key words: small and medium business, entrepreneurship, economic security, region.

За последние годы в нашей стране малое и среднее предпринимательство (далее МСП) стремительно набирает обороты. Возрастает количество субъектов МСП в каждом из регионов, каждое предприятие стремится занять лидирующие позиции в своей отрасли или привлечь как можно больше покупателей и заказчиков с целью извлечения выручки.

Для четкого понимания определения предпринимательской деятельности следует обратиться к его значению, которое закреплено в Гражданском кодексе Российской Федерации. В соответствии со статьей 2 части 1 ГК РФ определяется, что «предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке» [1].

Сложившаяся недавняя обстановка начиная с 2019 года из-за Covid-19 и иные факторы, влияющие на деятельность МСП, существенно отражаются на организации их деятельности.

За последние годы в Белгородской области наблюдается снижение числа действующих предприятий малого и среднего бизнеса, а также количества индивидуальных предпринимателей. Данные приведены в таблице 1.

Таблица 1

Численность субъектов МСП в Белгородской области за 2018 – 2020 годы [2]

	2018	2019	2020	Изменение 2020/2019	Изменение 2020/2018
Микропредприятия	62257	60244	57375	-2869	-4882
Малые предприятия	2389	2084	2009	-75	-380
Средние предприятия	166	146	162	16	-4
ИП	41889	41456	39831	-1625	-2058

По результатам таблицы 1 заметно снижение числа микропредприятий в 2020 году по сравнению с 2019 на 2869 субъектов, а по сравнению с 2018 годом на 4882 субъекта. В 2020 году по сравнению с 2019 годом снизилось так же количество субъектов малых предприятий на 75 субъектов, а количество предприятий среднего бизнеса в свою очередь, увеличилось на 16 субъектов. Подобные изменения наблюдаются у ИП, и стоит отметить снижение их количества в 2020 году по сравнению с 2019 годом на 1625 субъектов, а в сравнении с 2018 годом на 2058 субъектов. Рассмотрим также среднесписочное количество сотрудников предприятий малого и среднего бизнеса Белгородской области (табл. 2).

Таблица 2

Сумма среднесписочного количества сотрудников на предприятиях МСП Белгородской области за 2018-2020 годы [2]

	2018	2019	2020	Изменение 2020/2019	Изменение 2020/2018
СРЕДНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ					
Всего	18509	17226	20296	3070	1787
Юр. лица	18155	16936	19723	2787	1568
ИП	354	290	573	283	219
МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ					
Всего	61753	59317	59282	-35	-2471
Юр. лица	54287	51930	51950	20	-2337
ИП	7466	7387	7332	-55	-134
МИКРОПРЕДПРИЯТИЯ					
Всего	67706	65847	66213	366	-1493
Юр. лица	47411	46420	46035	-385	-1376
ИП	20295	19427	20178	751	-117

По данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области за последний год наблюдается увеличение числа работников у предприятий среднего бизнеса. За 2020 год у малых предприятий и у микропредприятий ситуация несколько хуже, особенно если сравнивать с 2018 годом, в котором среднесписочная численность работников превышала значение 2020 года. В 2019 году наблюдается стабилизация рабочих мест.

Рассмотрим взаимосвязь деятельности малого и среднего бизнеса с экономической безопасностью региона. В таблице 3 представлены основные составляющие экономической безопасности региона и их значение.

Исходя из полученных данных, в таблице 4 приведены результаты интегральных показателей уровня ЭБ региона, на основе которых по формуле 1 производится непосредственно расчет экономической безопасности:

$$ЭБ_p = 0,5 * X_{кж} + 0,2 * X_{эп} + 0,3 * X_{ин} + 0,1 * X_{вэ} \quad (1)$$

где: КЖ – качество жизни населения в Белгородской области;

ЭП – эффективность производства;

ИН – инновационная деятельность региона;

ВЭ – внешнеэкономическая деятельность Белгородской области.

Произведя необходимые расчеты и получив уровень экономической безопасности Белгородской области, следует заметить возрастание значения уровня ЭБ с каждым годом. Однако необходимо учитывать, что до 2019 года Белгородская область находилась в зоне «критического риска», а с 2019 года перешла в зону «значительного риска», что говорит о необходимости своевременного решения возникающих угроз и проблем.

Таблица 3

Показатели экономической безопасности Белгородской области за 2018 – 2020 годы

	2018	2019	2020
Качество жизни населения			
Коэффициент напряженности на рынке труда	1,5	1,4	1,8
Доля граждан с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения	7,5	7,8	7,2
<u>Децильный коэффициент</u>	6,4	6,2	5,9
Доля работников с заработной платы ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения	2,5	2,4	1,8
Эффективность производства			
Отношение объема инвестиций в основной капитал к ВРП	14,8	17,5	17
Степень износа основных фондов	43,8	43,9	43,2
Индекс промышленного производства	103,9	103,5	103,8
Индекс производительности труда	102,8	102,2	101,1
Внешиэкономическая деятельность			
Индекс физического объема экспорта	120,1	97,5	96,3
Индекс физического объема импорта	92,4	99,8	95,8
Сальдо торгового баланса	157,9	95,4	98,2
Товарооборот	110,0	98,2	96,1
Инновационная деятельность			
Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВРП	114,9	123	125,3
Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации	21,3	26,7	30,6
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг	6,5	5,3	5,7
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства	7,6	9,5	10,1

Несмотря на пандемию Covid – 19 наш регион старается поддерживать свою внешнеэкономическую и инновационную деятельность, улучшать качество жизни населения и поддерживать свое производство. Несомненно, при возникновении угроз жизни населения, экономике региона и его производственной деятельности, власти

Белгородской области будут стараться предпринимать меры по устранению или же вовсе недопущению таких ситуаций.

Малый и средний бизнес непосредственно отражает свое участие в экономической безопасности Белгородской области. Начиная с 2004 года в Белгородской области задействованы 76 организаций, которые занимаются научно – исследовательскими разработками, созданием и развитием интеллектуальной деятельности и оборудования в сфере машиностроения, программного обеспечения, технической кибернетики и других отраслях.

Малый и средний бизнес играет так же большую роль во внешнеэкономической деятельности региона, поскольку среди предприятий среднего бизнеса есть те, которые задействованы в экспорте нашей продукции и услуг. Больше всего в экспорте принимают участие металлы и изделия, продукты животного и растительного происхождения, минеральные продукты.

Таблица 4

Расчет интегральных показателей и уровня ЭБ Белгородской области за 2018 – 2020 годы

Индикатор	Интегральный показатель		
	2018	2019	2020
Качество жизни населения			
Коэффициент напряженности на рынке труда	1,50	1,33	2,00
Доля граждан с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума в общей численности населения	0,07	0,11	0,03
Децильный коэффициент	-0,36	-0,38	-0,41
Доля работников с заработной платой ниже величины прожиточного минимума трудоспособного населения	0,25	0,20	-0,10
Итого	0,37	0,32	0,38
Эффективность производства			
Отношение объема инвестиций в основной капитал к ВРП	-0,63	-0,56	-0,58
Степень износа основных фондов	-0,07	-0,07	-0,09
Индекс промышленного производства	0,02	0,01	0,02
Индекс производительности труда	0,01	0,00	-0,01
Итого	-0,17	-0,15	-0,16
Внешнеэкономическая деятельность			
Индекс физического объема экспорта	0,04	-0,16	-0,17
Индекс физического объема импорта	-0,16	-0,10	-0,13
Сальдо торгового баланса	0,13	-0,32	-0,30
Товарооборот	0,10	-0,02	-0,04
Итого	0,03	-0,15	-0,16
Инновационная деятельность			
Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в ВРП	2,83	3,10	3,18
Удельный вес организаций, осуществлявших технологические инновации	1,92	2,66	3,19
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме отгруженных товаров, работ, услуг	-0,10	-0,26	-0,21
Доля инновационных товаров, работ, услуг в общем объеме экспорта товаров, работ, услуг предприятий промышленного производства	-0,28	-0,10	-0,04
Итого	1,09	1,35	1,53
Итоговый уровень экономической безопасности	0,48	0,52	0,60

Особенное значения следует уделить доле малого и среднего предпринимательства в ВРП Белгородской области (рис. 1). В 2020 году по сравнению с 2018 годом доля предприятий малого и среднего бизнеса в ВРП Белгородской области снизилась на 1,7, но тем не менее по сравнению с 2019 годом возросла на 0,5. Это также может быть связано с тем, что многие предприятия прекратили свою деятельность из-за начавшейся пандемии. В 2020 году предпринимательство снова начало набирать обороты.

Безусловно, развитие предпринимательства сказывается на уровне жизни населения и на тех важных показателях, которые отражают занятость населения. При динамичном развитии МСП в регионе будут появляться новые рабочие места, что положительно отразится на уровне экономической безопасности области. Следует отметить, что регионам с целью повышения уровня экономической безопасности в условиях цифровых трансформаций необходимо уделять внимание адекватной оценке возможности экономики региона с точки зрения ее готовности перехода на цифровой вектор развития [3].

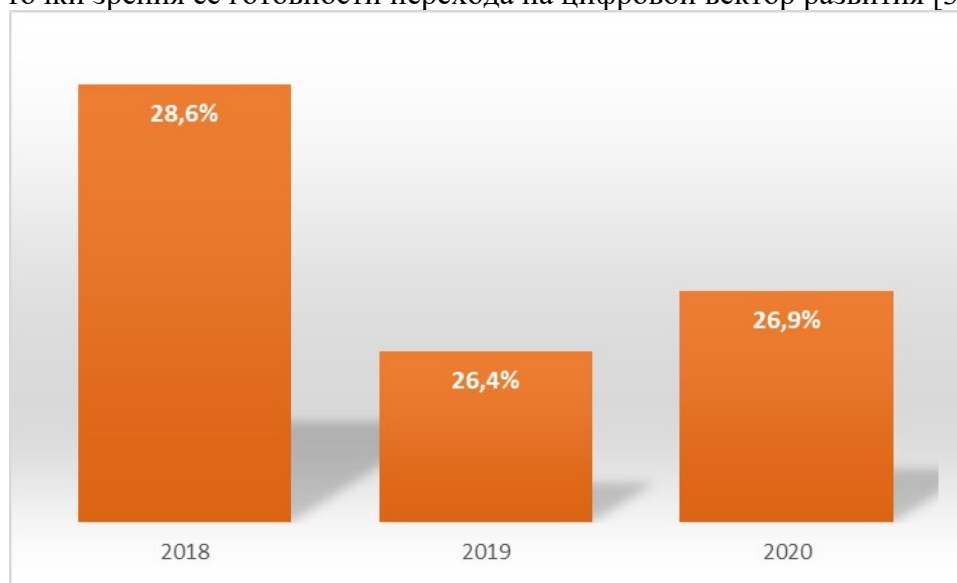


Рис. 1 Доля МСП в ВРП Белгородской области за 2018 – 2020 годы

Таким образом, в статье была рассмотрена взаимосвязь малого и среднего бизнеса с экономической безопасностью региона. Малый и средний бизнес Белгородской области, безусловно, зависит от уровня ее экономической безопасности, поскольку МСП вместе со всеми ключевыми показателями страдают от возникающих критических ситуаций. Следует сделать вывод, что при успешном развитии МСП будет подниматься и уровень экономической безопасности Белгородской области, поскольку многие факторы оказывают существенное влияние на безопасность региона и его успешное экономическое развитие.

Литература

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 21.12.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.12.2021).
2. Федеральная налоговая служба. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/> (дата обращения 20.04.2022).
3. Герасимова, Н. А. Угрозы экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации / Н. А. Герасимова, А. М. Кулик // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 107-110. – EDN FTIVJJ.

4. Инвестиционный портал Белгородской области [Электронный ресурс]. – URL: <https://belgorodinvest.com/> (дата обращения 20.04.2022).

УДК 338

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА

**Т.Н. Добродомова,
М.Л. Иванчикова**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Понятие экономической безопасности включает в себя большое количество составляющих компонентов: финансовая безопасность, информационная, техническая, технологическая, производственная и т.д. Демографическая безопасность является важнейшим пунктом в обеспечении экономической безопасности региона и страны. Демографическая составляющая экономической безопасности региона несет в себе большое влияние на положение субъекта в целом, поскольку основу экономического потенциала составляют люди.

Ключевые слова: демография, депопуляция, экономическая безопасность, регион, старение населения, население.

ASSESSMENT OF THE IMPACT OF THE DEMOGRAPHIC COMPONENT ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE REGION

**T.N. Dobrodomova
M.L. Ivanchikova**
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The concept of economic security includes a large number of constituent components: financial security, informational, technical, technological, industrial, etc. Demographic security is the most important point in ensuring the economic security of the region and the country. The demographic component of the economic security of the region has a great influence on the position of the subject as a whole, since the basis of the economic potential is people.

Key words: demography, depopulation, economic security, region, population aging, population.

Угрозы социально-демографического положения можно отнести к группе внутренних угроз экономической безопасности. Такие угрозы демонстрируют качество жизни населения, уровень его развития и воспроизводства. Устойчивое социальное и экономическое развитие достигается за счет высоких значений этих показателей. Ряд угроз, выявление которых является важнейшим аспектом обеспечения экономической безопасности региона, скрываются в его демографической составляющей.

Демографическая составляющая экономической безопасности региона определяется рядом индикаторов экономической безопасности:

- суммарный коэффициент рождаемости;
- доля населения младше трудоспособного возраста;

- доля населения трудоспособного возраста;
- доля населения старше трудоспособного возраста;
- коэффициент демографической нагрузки;
- индекс депопуляции.

Для выявления угроз демографической составляющей экономической безопасности в Белгородской области рассмотрим индикаторы экономической безопасности и сравним их с пороговыми значениями.

Одним из важнейших индикаторов демографической составляющей экономической безопасности является коэффициент депопуляции, который рассчитывается исходя из значений коэффициентов рождаемости и смертности (таблица 1).

Таблица 1

Коэффициент депопуляции Белгородской области (тыс. чел.)

Годы	Численность населения	Число родившихся	Число умерших	Коэффициент на 1000 человек населения		
				рождаемости	смертности	депопуляции
2017	1552,8	15,1	21	9,72	13,52	1,39
2018	1549,9	14,3	20,9	9,23	13,48	1,46
2019	1547,4	13,2	20,6	8,53	13,31	1,56
2020	1549,1	12,3	24	7,94	15,49	1,95
2021	1541,3	11,9	25,5	7,72	16,54	2,14

Как можно видеть из результатов расчетов в таблице 1, процесс воспроизводства населения Белгородской области находится на низком уровне, причем коэффициент рождаемости равномерно уменьшается с каждым годом. Коэффициент смертности населения Белгородской области находится на среднем уровне, однако показатель снижается с 2017 до 2019 года, а в 2020 году резко увеличивается в связи с пандемией Covid-19. Критическим пороговым значением коэффициента считается 1, в рассматриваемый период критичное значение превышает в течении всего исследуемого периода, что говорит о суженом воспроизводстве населения.

Для того, чтобы вычислить показатели демографической нагрузки, необходимо посчитать удельный вес населения по возрастным группам. Результаты расчетов представлены в таблице 2:

Таблица 2

Удельный вес населения по возрастным группам

Годы	население		
	моложе трудоспособного возраста	в трудоспособном возрасте	старше трудоспособного возраста
2017	0,17	0,56	0,27
2018	0,17	0,55	0,28
2019	0,17	0,55	0,28
2020	0,16	0,55	0,27
2021	0,16	0,56	0,27

Исходя из полученных результатов, мы видим, что доля трудоспособного населения едва превышает 50 процентов, в то время как удельный вес населения старше трудоспособного возраста увеличивается, а моложе – уменьшается.

Далее посчитаем коэффициент демографической нагрузки (таблица 3).

Оптимальным значением для показателя демографической нагрузки считается, если доля трудоспособного населения превышает нетрудоспособное примерно в два раза. По результатам расчетов таблицы 3, в Белгородской области наблюдается крайне высокий показатель демографической нагрузки, критическое значение достигнуто в 2019 году и составило 823 человек на 1000 трудоспособного населения.

Таблица 3

Коэффициент демографической нагрузки

Годы	население			К потенциальной нагрузки, ‰	К пенсионной нагрузки, ‰	К общей нагрузки ‰
	моложе трудоспособного возраста	в трудоспособном возрасте	старше трудоспособного возраста			
2017	258,5	872,4	421,9	296	483	779
2018	261,2	859,3	429,4	304	499	803
2019	262,1	848,8	436,5	308	514	823
2020	261,8	866,2	421,1	302	486	788
2021	261,5	868,7	425,5	301	489	790

Таким образом, для оценки влияния сведем показатели в таблицу 4:

Таблица 4

Динамика показателей демографической безопасности Белгородской области

Годы	Индекс депопуляции	Суммарный коэффициент рождаемости	Доля населения старше трудоспособного возраста	Доля населения младше трудоспособного возраста	Доля населения трудоспособного возраста	Общий коэффициент демографической нагрузки
Пороговое значение	1,0	минимум 2,15	до 15 %	более 20 %	не менее 65 %	500 чел. на 1000
2017	1,39	1,39	27	17	56	779
2018	1,46	1,36	28	17	55	803
2019	1,56	1,29	28	17	55	823
2020	1,96	1,24	27	16	55	788
2021	2,14	1,21	27	16	56	790

Таким образом, проведя анализ населения Белгородской области, можно отметить нестабильность полученных значений показателей экономической безопасности в течение рассматриваемого периода, стоит отметить явное превышение пороговых значений. Особенно критическими являются показатели общей демографической нагрузки, которые превышают норму более чем в 1,5 раза. Рассматривая показатели, можно выявить следующие угрозы (рисунок 1):

Старение населения	Снижение рождаемости	Отток населения трудоспособного возраста из региона
<ul style="list-style-type: none"> • Старение населения замедляет экономику, увеличивая нагрузку на бюджет. 	<ul style="list-style-type: none"> • Снижение рождаемости приводит в будущем к уменьшению численности трудоспособного населения, сокращение покупательной активности. 	<ul style="list-style-type: none"> • Следствием сокращения численности трудоспособного населения становится снижение производительности труда и совокупных сбережений, а значит, замедление инвестиций, спроса и экономического роста.

Рис. 1. Демографические угрозы экономической безопасности

Основной и главной демографической угрозой, имеющей особое влияние на обеспечение экономической безопасности региона – это старение населения. Старение населения имеет ряд серьезных экономических и социальных последствий (рисунок 2):

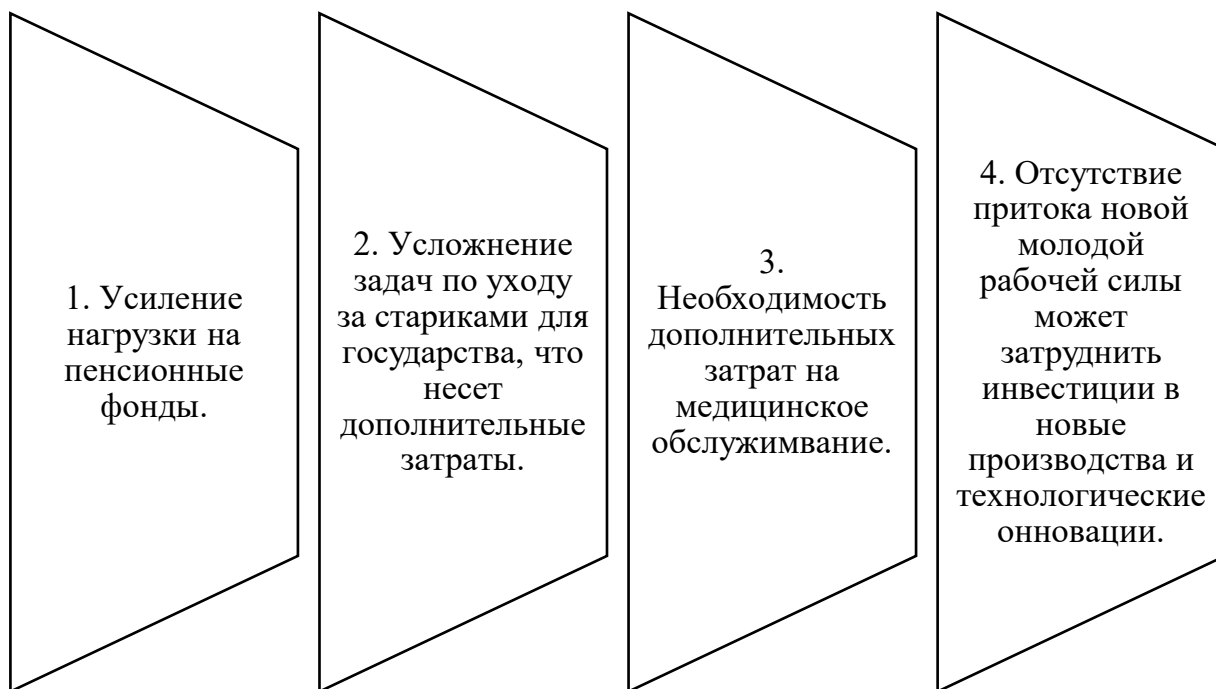


Рис. 2. Экономические и социальные последствия угроз демографической составляющей экономической безопасности

Таким образом, проведя анализ Белгородской области на предмет выявления влияния демографической составляющей на экономическую безопасность региона, можно сделать вывод, что демографические угрозы несут серьезную опасность для экономики региона. Своевременное выявление угрозы и управление ею поможет избежать ряда серьезных последствий.

Литература

1. Задорожнева Ю.В. Многофакторная оценка эффективности реализации социально-экономической политики региона [Текст] // Современные проблемы науки и образования, 2017. – №4. – С. 45-49.
2. Кремлев, Н.Д. Вопросы оценки экономической безопасности региона [Текст] // Вопросы статистики. – 2017. – № 2. – С. 42-48.
3. J Hobcraft, P Rees, Regional demographic development, 2017.
4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://belg.gks.ru/>
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>

УДК 338.012

ОЦЕНКА ОСТРОТЫ КРИЗИСНОЙ СИТУАЦИИ В СЕКТОРЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ

К.Н. Дрыгина

г. Саранск, Россия

студент экономического факультета
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва»

Аннотация. В статье проведена оценка состояния малого и среднего предпринимательства в Республике Мордовия по предложенным индикаторам экономической безопасности с использованием инструментария зонной теории. Определены наиболее значимые угрозы в этой сфере и социально-экономические последствия

Ключевые слова: экономическая безопасность, предпринимательская деятельность, индикаторы экономической безопасности, угрозы, социально-экономические последствия

ASSESSMENT OF THE SEVERITY OF THE CRISIS SITUATION IN THE SECTOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE REPUBLIC OF MORDOVIA

K.N. Drygina

Saransk, Russia

Student of the Faculty of Economics
Ogarev Moscow State University

Annotation. The article assesses the state of small and medium-sized businesses in the Republic of Mordovia according to the proposed indicators of economic security using the tools of the zone theory. The most significant threats in this area and socio-economic consequences are identified

Keywords: economic security, entrepreneurial activity, indicators of economic security, threats, socio-economic consequences.

Неотъемлемой частью диагностики состояния экономической безопасности в сфере предпринимательства является оценка остроты кризисной ситуации. Она проводится для того, чтобы оценить реальные угрозы. На основе собранных показателей построена лепестковая диаграмма, демонстрирующая нормированные соотношения пороговых и

фактических значений индикаторов состояния сферы предпринимательства Республики Мордовия (РМ) и их распределение по зонам риска за 2020 год (рисунок 1).

Анализируя выбранные индикаторы, можно сделать вывод, что в зоне «катастрофического риска» расположились индикаторы «индекс предпринимательской уверенности, %» и «количество рейдерских захватов, ед.», значения которых достигают уровня всего 13-14 %. То есть в предпринимательской сфере существуют действительно серьезные угрозы экономической безопасности. Нейтрализация негативных тенденций должна базироваться на стратегических решениях руководства страны, что позволит предпринимательству работать в более безопасном режиме.

В зоне значительного риска находятся «индекс роста МСП, %» и «удельный вес убыточных предприятий МСП в общем числе предприятий МСП, %». Важно изучение тенденций изменения данных индексов.

В зоне умеренного риска расположились «индекс деловой активности, %» и «доля продукции, произведенная МСП, в общем объеме ВРП, %». Такая ситуация не представляет значительных угроз для экономической безопасности региона.

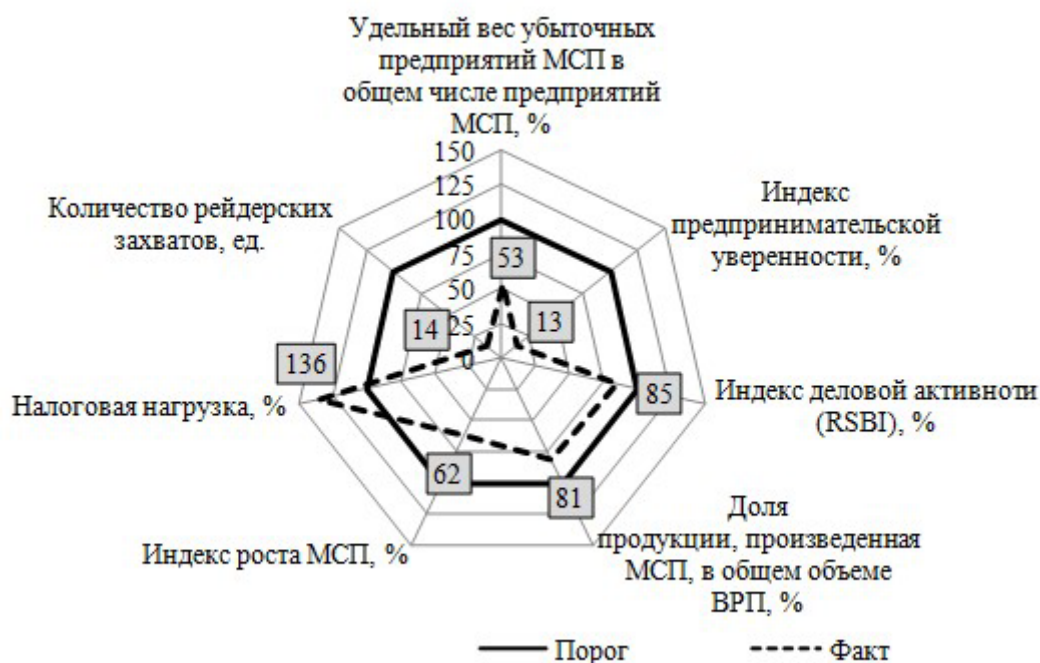


Рис. 1. Оценка остроты кризисной ситуации в секторе малого и среднего бизнеса в Республике Мордовия, %

Учитывая результаты, проведенной диагностики, можно выделить следующие угрозы в сфере предпринимательства РМ: падение и сокращение производства; хроническая убыточность препятствует развитию бизнеса, повышению его инновационной активности; ухудшение рыночной конъюнктуры, снижение инвестиционной активности; рост преступности и высокая коррумпированность государственных органов. Сложившаяся ситуация влечет за собой определенные последствия, которые отражаются такими показателями, как уровень безработицы, количество вновь созданных рабочих мест, доля теневой экономики.

Уровень общей безработицы, являясь неотъемлемым критерием рынка труда, определяет положение экономики государства в настоящий период времени (рисунок 2).



Рис. 2. Уровень безработицы в Республике Мордовия за 2011-2022 гг., %

Безработица в период 2014-2019 гг. находилась на уровне 4,2 %. В период пандемии коронавирусной инфекции в 2020 г. в РМ безработица возросла до 5,4 %, что ниже среднероссийского значения на 0,4 п.п. В 2021 г. значение показателя вернулось к докризисному уровню. На 1 апреля 2022 г. рейтинг регионов ПФО по уровню безработицы демонстрирует РМ на 8 месте. Самарская область (3,0 %) и Республика Татарстан (2,4 %) имеют самые низкие значения. Если не учитывать 2020 г., то в целом в РФ и в ПФО наблюдается значительное сокращение общей безработицы. В данном случае невысокий уровень безработицы связан со снижением численности рабочей силы. По данным Мордовиястат рабочая сила сократилась за последние 5 лет на 31 тыс. человек. В таких условиях работодатели не имеют возможности для полноценного выбора. Сокращение рабочей силы ведет к ограничению потенциального экономического роста. При этом доля нетрудоспособного населения растет, что создает большую нагрузку на бюджет. Рейтинг по этому показателю регионов ПФО и место в нем Мордовии демонстрирует рисунок 3.

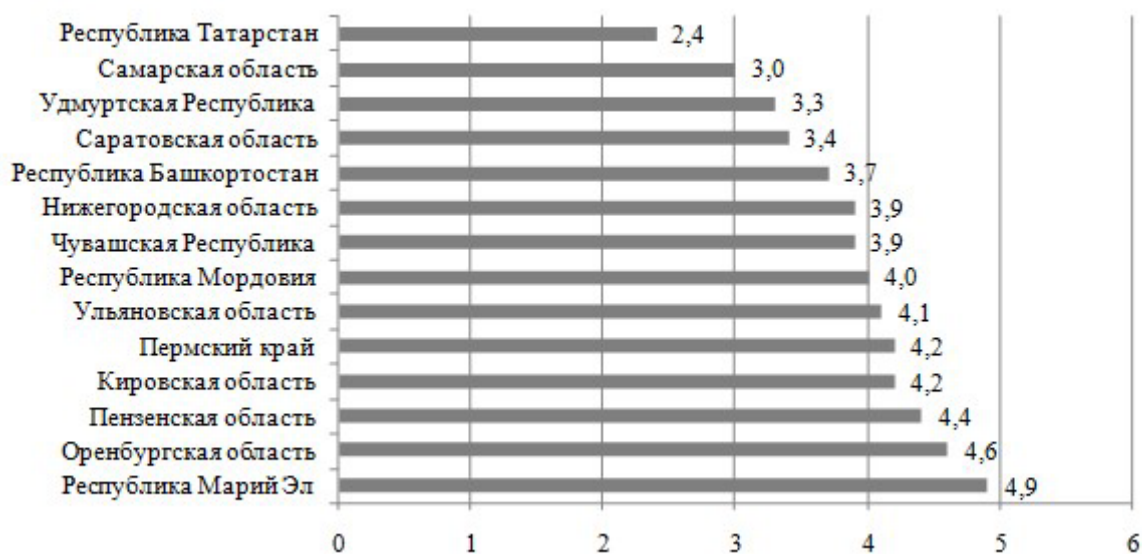


Рис. 3. Уровень общей безработицы в регионах ПФО в 2022 г., %

Самый высокий уровень безработицы в первом квартале 2022 г. в Республике Марий Эл – 4,9 %.

Показатель «Количество вновь созданных рабочих мест в секторе МСП» при реализации подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства на 2016-2024 годы» должен иметь общее значение 10500 ед. Рисунок 4 демонстрирует значения данного показателя за 2014-2019 гг.

По данным о выполнении государственных программ количество созданных рабочих мест не достигает целевых значений. В год создается 1000-1200 рабочих мест

Теневая экономика – это своего рода индикатор, характеризующий сложившуюся ситуацию в социальной и финансовой сферах, а также обнаруживает признаки фрустрации в обществе и негативные отклонения в работе различных функций государства. Данный сегмент характерен, в той или иной степени, для всех экономик стран мира. В цивилизованных странах удельный вес теневой экономики в официальной экономике, доля в предпринимательской сфере и производстве имеют минимальное значение.

Россия – это развивающаяся страна: согласно данным Всемирного банка, теневая экономика в РФ составляет 44 % в ВВП, в Китае – всего 12 % ВВП, в Швейцарии – 8 %, а в Израиле – 6,6 % [5].

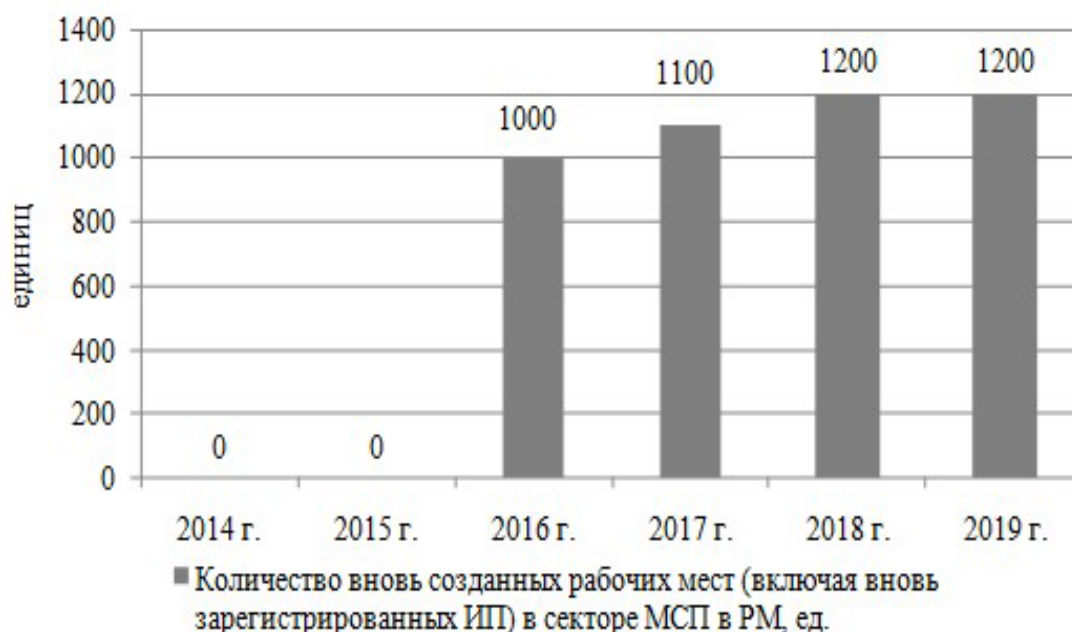


Рис. 4. Количество вновь созданных рабочих мест (включая вновь зарегистрированных ИП) субъектами МСП в Республике Мордовия, ед.

В РМ в структуре теневого бизнеса 81 % занимают строительство, сельское хозяйство, торговля и сфера услуг. В 2016 году удельный вес теневой сегмент в ВРП занимает около 49 %. Объем на конец 2019 года значение показателя достигает 45 % в ВРП, т.е. тенденция к снижению. Неформальная занятость резко снизилась в апреле-июне 2020 года, во время локдауна и периода жестких карантинных ограничений до 20,1 % (рисунок 5).

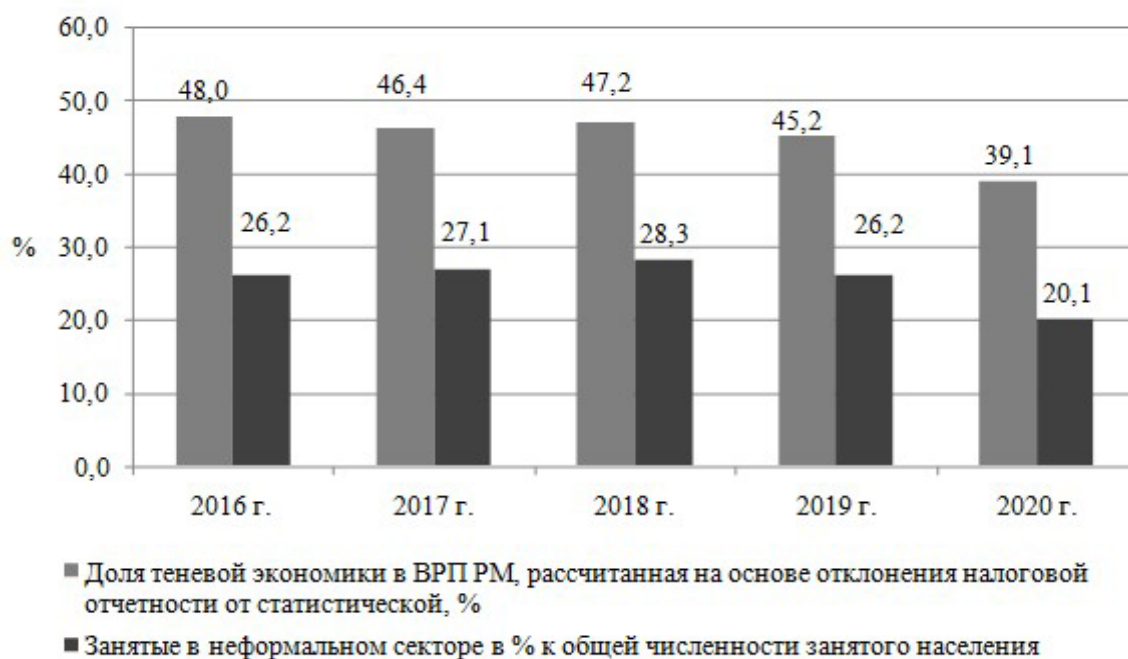


Рис. 5. Доля теневой экономики (скрытое производство) в ВРП Республики Мордовия, %

Неформальная занятость растет по мере восстановления экономики после коронавирусного кризиса. Во втором квартале 2021 года рост составил 13 %. В целом пандемический период задал тренд на сокращение неформальной занятости в пользу официальной работы, поскольку компании имели больше возможностей для привлечения кредитных ресурсов, а господдержка была полностью привязана к белой занятости.

Таким образом, выявленные в результате диагностики угрозы в предпринимательской сфере, влекут за собой социально-экономические последствия в исследуемой сфере. Для нейтрализации угроз необходимо эффективное взаимодействие предпринимательских кругов и государственных структур, что является основным источником решения проблем.

Литература

1. Земскова Е. С. Оценка остроты кризисных ситуаций в социальной сфере Российской Федерации / Е. С. Земскова // Контентус. – 2016. – № 12. – С. 33–38.
2. Сенчагов В. К. Экономическая безопасность России : учебник / под ред. В. К. Сенчагова. – М. : БИНОМ. ЛЗ, 2015. – 815 с.
3. Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в РФ до 2030 года : текст с изменениями и дополнениями на 30 марта 2018 года [распоряжение Правительства РФ № 1083-р]. – Текст : электронный // Гарант : [справ.-правовая система]. – URL: <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71318202/>. – Режим доступа: сеть Интернет.
4. Сенчагов В. К. Инновационные преобразования как императив экономической безопасности региона : система индикаторов / В. К. Сенчагов, Ю. М. Максимов, С. Н. Митяков и др. – Текст : непосредственный // Инновации. – 2011. – № 5 (151). – С. 56–61.
4. Юленкова И. Б. Эффективность деятельности малых инновационных предприятий / Т. В. Ермошина, И. Б. Юленкова // Общественные науки. Экономика. – 2020. – № 3 (55). – С. 127–134.
5. Shadow Economy all over the World // The World Bank. – WashingtonDC, 2019. – 212 p.– ISBN0-8213-6354-9. – Text: direct

РИСКИ ЦИФРОВИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

А.Р.Ермоленко

г. Белгород, Россия

студент,

НИУ «БелГУ»

Я.И.Серкина

г. Белгород, Россия

Доцент кафедры менеджмента и маркетинга,

НИУ «БелГУ»

В статье проведён анализ рискогенности образовательного процесса в связи с ростом актуальности и повсеместного внедрения цифровизации, рассмотрены источники рисков, основные утверждения рисков цифровизации в контексте эволюции образовательного пространства.

Ключевые слова: *Цифровизация, риски, образовательный процесс, дистанционное обучение, виртуализация, гаджеты, внедрение, неопределенность.*

RISKS OF DIGITALIZATION OF THE EDUCATION SYSTEM

A.R.Ermolenko

Belgorod, Russia

student,

National Research University «BelSU»

Y.I.Serkina

Belgorod, Russia

Associate Professor, Department of Management and Marketing,

National Research University «BelSU»

This article analyzes the risks of renovating the educational process considering the growing relevance and widespread introduction of digitalization. The article is written taking into attention the sources of risks, the main statements of the risks of digitalization in the context of the evolution of the educational space.

Key words: *Digitalization, risks, educational process, distance learning, virtualization, gadgets, implementation, uncertainty.*

В отечественной науке сложилась значительная традиция рискологических исследований, в том числе и применительно к образованию. Среди содержащихся в ней выводов существенным эвристическим потенциалом обладают определения социальных рисков, как феномена, в той или иной мере продуцируемый человеческой деятельностью и возникающий в результате взаимодействий социальных субъектов, складывающихся между ними отношений и как рисков, возникающих в процессе взаимодействия между людьми в ситуациях неопределенности или перехода от определенности к неопределенности и обратно. Тем не менее, многие позиции нуждаются в дополнении и уточнении ввиду многообразия социальных рисков. Особое значение в данной связи приобретает определение критериев формулировки дефиниции «социальный риск образовательного пространства вуза». К их числу относятся следующие требования: необходимость обозначения сферы возникновения рисков; определение источников рисков; анализ связи риска с диспозициями взаимодействующих субъектов

образовательного пространства; соотнесение риска с феноменом неопределенности; изучение риска в контексте процесса внедрения цифровых технологий.

Риски, как и неопределенности массово возникают на всех уровнях самоорганизации социума и стимулируются формированием под воздействием информационных технологий новой дополненной реальности, распространением различных вариантов идеологии трансгуманизма, изменением самого содержания процесса образования, в ходе которого цифровизация перестает быть лишь инструментом в образовательном пространстве и приобретает сущностные характеристики образовательной среды, модификацией образовательных коммуникаций, выражающихся в постепенном вытеснении их непосредственных «живых» форм дистанционным общением.

Ключевую роль в понимании природы социальных рисков образовательного пространства вузов играет представление о неопределенности его развития, под которой понимается ситуация выбора, являющаяся следствием неполноты или неадекватности представлений актора о значениях различных параметров с условием их развития в будущем, возникающих в результате информационного дефицита или неспособности правильно оценить информацию.

Таким образом, в основе анализа проблемы социальных рисков цифровизации в контексте эволюции образовательного пространства вуза лежат следующие утверждения:

1) вывод о высокой степени рискогенности образовательного процесса вследствие его внутренней нестабильности, сочетающейся с нестабильностью внешних условий;

2) констатация возникновения новых источников риска, связанных с превращением образовательной среды в техно-антропогенную систему гибридного типа;

3) тезис о повышении роли социальной динамики развития вуза, в усилении рискогенности образовательного процесса

4) заключение о необходимости исследования феномена социальных рисков дигитализации процесса образования на основе комплексного подхода, соединяющего возможности социально-гуманитарных и естественных наук.

Мы полагаем, что процесс цифровизации образовательного пространства вуза можно представить в виде этапов, каждый из которых имманентно содержит в себе предпосылки для возникновения «неопределенностей».

Этап перехода к использованию в образовательном процессе компьютеров и гаджетов (первые пилотные проекты были реализованы в 2014 году). Ситуация неопределенности в этом случае провоцировалась отсутствием в региональных вузах необходимой материально-технической базы, использованием маломощных компьютеров, не поддерживающих большинство программ, с нестабильным и низкоскоростным доступом к сети Интернет. Большинство участников образовательного процесса демонстрировали элементарную компьютерную безграмотность и не всегда адекватно оценивали процесс внедрения информационных технологий. Существенно то, что на данном этапе фактически отсутствовали четкие критерии для такой оценки.

Этап внедрения дистанционного обучения, заключающийся в довольно агрессивной политике массового перевода классического учебного процесса в формат комбинированного, с использованием «сырых» технических платформ и технологий, также характеризовался дефицитом концепции и разработанной методики реализации данного процесса. Дистанционные технологии внедрялись фрагментарно, беспорядочно на фоне отсутствия регламентирующих документов и актов, регулирующих не только механизм их включения в образовательный процесс, но и степень ответственности лиц в нем участвующих, а также меры по осуществлению контроля за ходом внедрения дистанционных технологий. Мнения о состоянии и перспективах дистанционного обучения постоянно менялись в диапазоне от полного его отрицания до объявления своего рода панацеей от болезней высшей школы, что довольно точно соответствует ситуациям перехода от определенности к неопределенности и обратно.

Этап виртуализации образовательного процесса характеризуется переносом основной части образовательного процесса в виртуальную среду, введением балльно-рейтинговой системы оценки знаний, зачастую дистанционной; «использованием электронных учебников, онлайн-хрестоматий, лекционных видео-курсов, онлайн-тестирования; разработкой вспомогательных образовательных интернет-ресурсов, предоставляющих информацию справочного и организационного характера; внедрением системы онлайн-расписания и онлайн-кабинетов обучающихся; развитие различного рода интернет-сообществ, форумов, сетевых структур, объединяющих участников образовательного процесса» [1]. Ситуация взаимоперехода – определенность/неопределенность возникает здесь как следствие технических сложностей реализации учебного процесса, несовершенства технико-технологического обеспечения, образовательных платформ, так и разрыва коммуникаций акторов образовательного процесса, неясности в отношении пропорций сочетания реальной и виртуальной составляющей учебного процесса. Усугубляется она часто фактическим несоответствием образовательной технологии ее содержанию, негативным влиянием электронных средств обучения на здоровье акторов образовательного процесса, нехваткой обучающимся личного контакта с преподавателем и обучающей системой, недостаточно разработанными программами и онлайн-курсами.

В качестве источников социальных рисков цифровизации образовательного пространства выступают обстоятельства, возникающие в образовательном пространстве регионального вуза условиях неопределенности, или в процессе его перехода от ситуации неопределенности к определенности и обратно, следствием осознания которых является формирование у субъектов вузовского пространства представления о вероятном отклонении от достижения запланированных ими целей.

Очевидно, что источники социальных рисков цифровизации образовательного пространства вуза должны формироваться как в объективной, так и в субъективной сфере образовательной деятельности. Объективные являются неотъемлемым элементом условий, в которых она осуществляется, субъективные – связаны с восприятием этих условий участниками. Следовательно, объективные источники социальных рисков цифровизации образовательного пространства вуза проявляют себя в реальной диалектике неопределенностей цифровизации, субъективные в неоднозначности оснований (потребностей, интересов, ценностей, норм и мотивов) выборов, совершаемых акторами в этих условиях. Вполне понятно, что, если объективные источники являются для всех участников образовательного пространства более или менее одинаковыми, то субъективные существенно различаются.

Acknowledgements. Исследование выполнено за счет гранта Российского научного фонда № 21-18-00150 «Социальная консолидация городских сообществ: способности и ограничения в условиях дигитализации урбанизированной среды», <https://rscf.ru/project/21-18-00150/>.

Литература

1. Красина О.В., Синяев М.В. Социетальные риски виртуализации образовательного процесса в контексте современного Российского общества // ЭКОНОМИКА ОБРАЗОВАНИЯ. – 2015. – № 2(87). – С. 12-23.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

К.П. Ермоченко

г. Новозыбков, Россия

студент 5 курса,

ФГБОУ ВО «Брянский государственный университет
имени академика И.Г. Петровского», филиал в г. Новозыбкове

В данной статье рассматривается вопрос об экономической безопасности региона в условиях цифровой трансформации и ее влиянии на развитие страны в целом. В силу того, что экономика представляет собой одну из самых жизненно важных сторон жизнедеятельности человека и общества, вопрос обеспечения ее безопасности относится к числу приоритетных государственных задач.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, угроза, экономика.

ECONOMIC SECURITY OF THE REGION IN THE CONTEXT OF DIGITAL TRANSFORMATION

K.P. Ermochenko

G. Novozybkov, Russia

5th year student,

Bryansk State University

named after Academician I.G. Petrovsky, branch in Novozybkov

This article discusses the economic security of the region in the context of digital transformation and its impact on the development of the country as a whole. Due to the fact that the economy is one of the most vital aspects of human life and society, the issue of ensuring its security is among the priorities of the state.

Keywords: economic security, region, threat, economy.

Экономическая безопасность представляет собой область научного знания, которая рассматривает вопросы защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз при целостности экономического суверенитета страны. В состав Российской Федерации входит 85 субъектов. Экономическая защита этих территориальных единиц будет способствовать устойчивому развитию страны в целом.

В настоящее время в Российской Федерации отсутствует единый целостный институт по формированию научно-методической базы по обеспечению экономической безопасности, потому что большинство имеющихся исследований по этой теме носят разрозненный характер, которые не способны в полной мере дать эффективную оценку состояния экономической безопасности РФ и ее регионов в отдельности. Эта проблема связана и с тем, что сегодня не существует единой трактовки понятия «экономическая безопасность».

В.К. Сенчагов под экономической безопасностью понимает не только защищенность национальных интересов, но и готовность и способность институтов власти создавать механизмы реализации и защиты национальных интересов развития[4].

Полное и эффективное обеспечение экономической безопасности возможно только тогда, когда оно осуществляется и соответствует современным реалиям информационного общества, трансформация которого сегодня находит свое отражение в методах и способах

осуществления национальной защиты экономики страны и отдельного конкретного региона.

Цифровая трансформация представляет собой совокупность действенных программ, направлений органов государственной власти, имеющих цель пересмотреть или радикально изменить оказанные им услуги, но уже с учетом применения информационных технологий и данных, представленных в электронном виде.

Сегодня процессы информатизации повсеместно внедрились во все социально-экономические процессы и явления государства. В связи с этим возникает необходимость разработки индивидуально-универсальных программ для каждого отдельно взятого региона РФ. Для достижения «цифровой зрелости» во всех сферах жизни, как сообщает вице-премьер Дмитрий Чернышенко, в сентябре 2021г. были утверждены соответствующие стратегии, в которых, в частности, изложены основные показатели экономически развитых отраслей до 2024г. В августе 2021г. такие стратегии 84 регионов страны были приняты и опубликованы на сайте Правительства РФ. Разработка таких действенных программ, по нашему мнению, станет главным регулятором обеспечения экономической безопасности как региона, так и страны в целом.

Сегодня в условиях цифровой трансформации обеспечение экономической безопасности региона станет возможным благодаря имеющемуся эффективному программно-аппаратному комплексу, а также усовершенствованному и модернизированному отечественному ПО с высокой конкурентноспособностью, при этом важная государственная роль относится технологиям искусственного интеллекта, которые сегодня, по нашему мнению, можно с уверенностью назвать «чудом инженерно-программированных систем».

По последним показателям на период 2020г. число госкомпаний выросло 23%. При этом основными направлениями их деятельности становится цифровизация бизнес-процессов, а также управление на основе данных и клиентского опыта с ценностью продуктов и услуг. Помимо ИТ-сектора основными лидерами цифровой трансформации на 2020г. стали нефтегазовая отрасль, банки, финансовые организации, ЖКХ с резким увеличением количества пилотных проектов.

В 2021-2025 годах эксперты прогнозируют существенный рост уровня цифровизации с активным переводом всех госуслуг в электронный вид, причем качество этих услуг не будет отличаться от тех, которые предоставлялись лично при непосредственном контакте с сотрудниками государственных и коммерческих организаций. Напротив, этот процесс станет еще более упрощенным с минимальной затратой человеческих ресурсов, в том числе финансовой составляющей[1, с. 74].

Эти показатели говорят об имеющейся сегодня эффективности применения цифровой трансформации, которая, к сожалению, порождает большое количество небезопасных и, зачастую, незаконных экономических программ, проектов, сервисов, которые могут нарушить правильное функционирование системы экономики в целом в рамках нации.

Экономическая безопасность региона, характеризующаяся конкурентноспособностью, стабильностью, целостностью и устойчивостью на ее фоне социальных процессов, может быть подорвана в результате следующих факторов[2]:

- государственные структуры, зачастую, при проведении сбалансированной экономической политики в регионах не руководствуются принципами целостности и последовательности;
- не учитываются региональные экономические интересы;
- «процветает» незаконное перераспределение собственности;
- присутствует криминальное банкротство и рейдерские захваты;
- не учитываются достижения цифровизации при проведении экономической политики в регионе;
- недооцененность конъюнктуры географии региона.

Сегодня деятельность государственных органов, обеспечивающих экономическую безопасность в регионе, ориентирована в основном на борьбу с экономическими преступлениями в правовой сфере, при этом комплексная защита экономических интересов региона не осуществляется. Отсутствуют также необходимые правовые документы, регулирующие деятельность по обеспечению экономической безопасности региона, но положительным сдвигом следует считать наличие департамента региональной безопасности в некоторых субъектах РФ[3].

Таким образом, сегодня в условиях цифровой трансформации вопрос экономической безопасности региона остается открытым и нерешенным в силу отсутствия универсального правового подкрепления со стороны государственной власти. Это может привести к серьезным как экономическим проблемам (сокращение производственного потенциала, нецелевое использование ресурсов), так и социальным (углубление социальной дифференциации населения, обострение межнациональных и межэтнических конфликтов).

Литература

1. Ермоченко, К. П. Цифровая трансформация отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления российских регионов: итоги 2020 Г. И перспективы развития / К. П. Ермоченко // Пространственное развитие территорий: Сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции, Белгород, 25 ноября 2021 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2021. – С. 71-75.

2. Ковалева, Н.Н., Белякова В.А. Современные тенденции социально-экономического развития Брянской области // Проблемы развития национальной экономики в условиях глобальных инновационных преобразований: материалы Всерос. науч.-практ. конф. / под ред. М.М. Шабановой. – Брянск, 2019. – С. 79-82.

3. Павлова, К.Н., Геворкян М.Г. Экономическая безопасность Брянской области // Современные научные исследования и инновации. 2018. № 4 [Электронный ресурс]. URL: <https://web.snauka.ru/issues/2018/04/86381> (дата обращения: 01.04.2022).

4. Сенчагов, В. Как обеспечить экономическую безопасность России // Рос. Федерация сегодня. – 2017. – № 6.

УДК 338

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В.К. Козарева,

В.В. Раздобарова

Научный руководитель: к.э.н., доцент **Т.Н. Добродомова**

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Статья посвящена экономической безопасности Белгородской области и её оценки. В статье определены основные элементы экономической безопасности в изучаемом регионе, разобраны угрозы, которые оказывают на состояние экономической безопасности в области, а также проведен анализ экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, макроэкономические показатели, ВВП, ВРП, инвестиции, социально-экономическое развитие, инвестиционная привлекательность.

ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE BELGOROD REGION

V.K. Kozareva,
V.V. Razdobarova

Supervisor: Candidate of Economics, Associate Professor T.N. Dobrodomova
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article is devoted to the economic security of the Belgorod region and its assessment. The article identifies the main elements of economic security in the region under study, analyzes the threats that affect the state of economic security in the region, and analyzes economic security.

Key words: economic security, region, macroeconomic indicators, GDP, GRP, investments, socio-economic development, investment attractiveness.

В настоящее время, государству, как никогда, трудно следить за экономическим состоянием, как самой страны в целом, так и отдельных её регионов. Именно из-за этого народ сталкивается с проблемами, которые носят локальный характер.

Итак, для начала разберемся, что такое безопасность. Безопасность – это некое состояние страны, области, города, при котором очень мал шанс, что присущие ему показатели и качества снизятся. Таким образом, сделать правильную оценку уровня экономической безопасности очень важно.

Экономическая безопасность региона подвергается воздействию множества факторов, благодаря которым определяется степень формирования и развития производительных сил, а также социальных процессов. Одним из основных факторов является социально-экономическое развитие региона. Экономическая безопасность состоит из нескольких взаимосвязанных компонентов, представленных на рисунке 1.

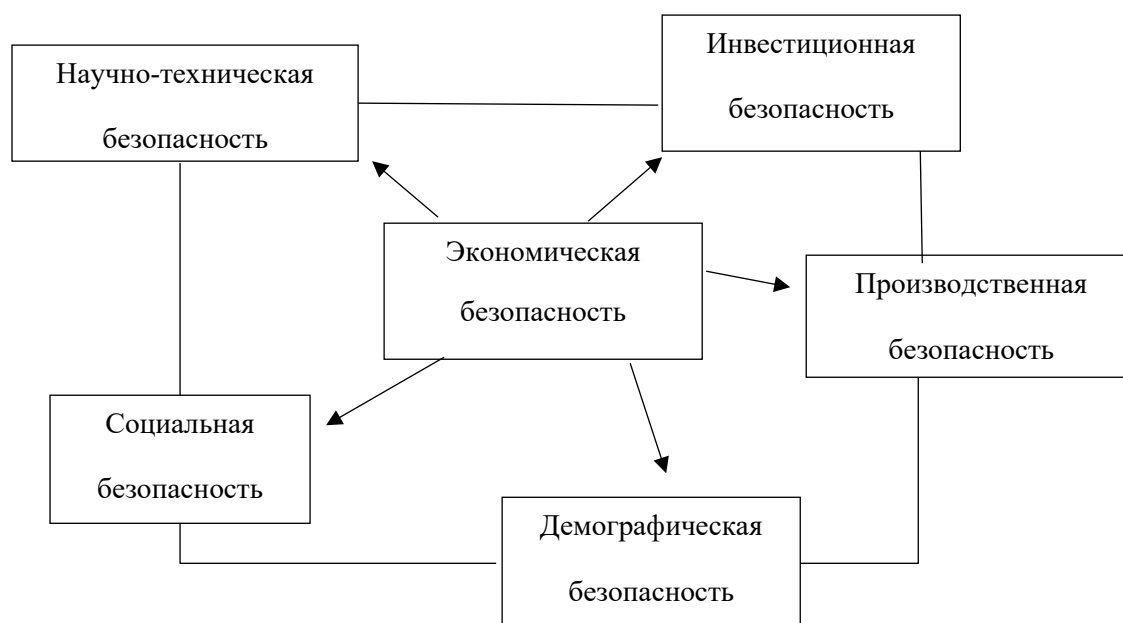


Рис. 1. Экономической безопасности региона и ее составляющие

Каждый компонент экономической безопасности региона взаимосвязан и образует целостную систему.

Рассмотрим показатели, которые характеризуют социально-экономическое развитие региона. К ним относятся, прежде всего: объём валового регионального продукта, а также его объём на душу населения, объём инвестиций, внешнеторговый оборот, динамика которых представлена в таблице 1.

Таблица 1

Макроэкономические показатели сектора экономики в млн. рублей

Показатель	Годы					Темп роста, %	
	2017	2018	2019	2020	2021	21/17	21/20
ВРП	785600	866000	956000	1000000	1270000	16,2	127,0
ВРП на душу населения	0,506	0,559	0,607	0,646	0,827	163,4	128,0
Инвестиции	140000	148600	167400	169000	165700	118,4	98,0

С каждым годом наблюдается рост макроэкономических показателей сектора экономики. Данные показатели входят во все составляющие экономической безопасности региона. Мы можем наблюдать, что если растёт один показатель, то наблюдается и рост остальных показателей, это говорит об их взаимосвязи.

ВРП и ВРП на душу населения в наибольшей степени смогут характеризовать состояние и уровень экономического развития Белгородского региона.

На рисунке 2 представлена динамика и построен тренд объёма ВРП за 2017-2021гг.

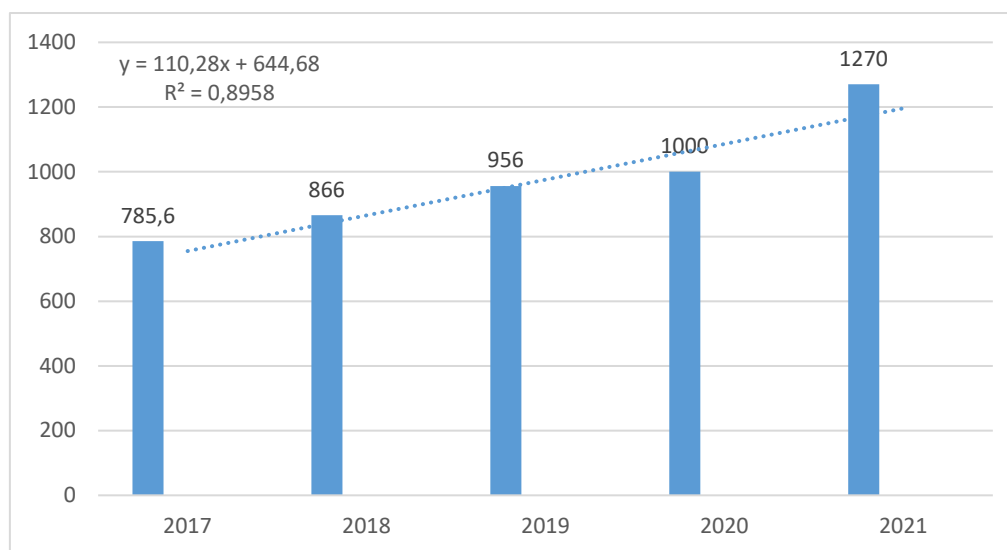


Рис. 2. Динамика и тренд объёма Валового регионального продукта Белгородской области за 2017-2021гг., млрд. руб.

Как видно по данным рисунка 2 объём ВРП с каждым годом растёт. Именно поэтому, можно сделать вывод, о экономическом росте в Белгородской области. В среднем, темп роста ВРП за изучаемый период равен почти 9%, а в 2021 году по сравнению с 2020 годом ВРП вырос на 27%. Также, ведущей отраслью данного региона является промышленность, которая в структуре ВРП составляет 37%.

На рисунке 3 представлена динамика и построен тренд объёма ВРП на душу населения.

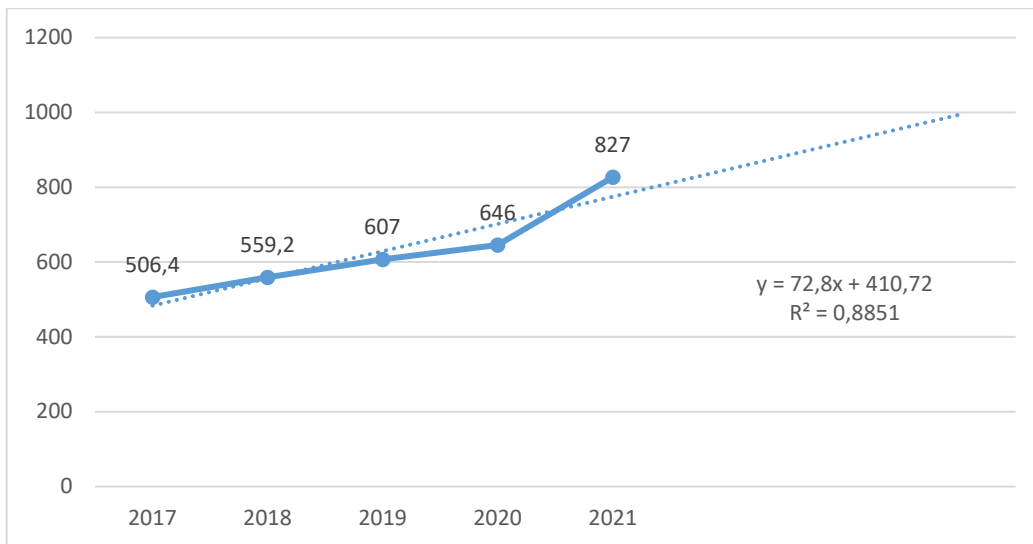


Рис. 3. Динамика и тренд объёма ВРП на душу населения в Белгородской области за 2017-2021гг, тыс. руб.

Также видно, что показатель, за изучаемый период, только увеличивается. Это означает, что количество произведенной продукции на каждого жителя с каждым годом растёт, и в среднем на 9%, что соответствует темпам роста ВРП в целом.

Перейдем к анализу инвестиций в Белгородской области за 2017-2021гг, динамика которых представлена на рисунке 4. Под объёмом инвестиций принято понимать затраты, которые идут на воспроизводство основных фондов.

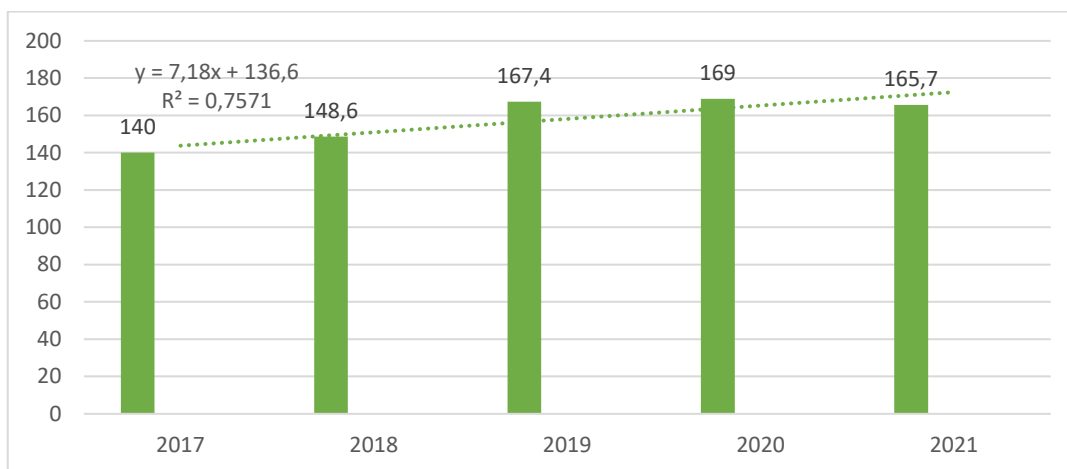


Рис. 4. Динамика и тренд объёма инвестиций в основной капитал Белгородской области за 2017-2021гг., млрд. руб.

Видно, что максимальный приток инвестиций был в 2020 году. Наиболее неблагоприятный год для инвестиций – 2017 год. Анализируя рис. 3, можно сделать вывод, что привлечение в Белгородскую область иностранных инвестиций возможно только тогда, когда в регионе будет «благоприятный» инвестиционный климат.

Такой показатель как внешнеторговый оборот, очень важен, так как он оказывает влияние на инвестиционный климат в регионах. Его динамика рассмотрена на рисунке 5

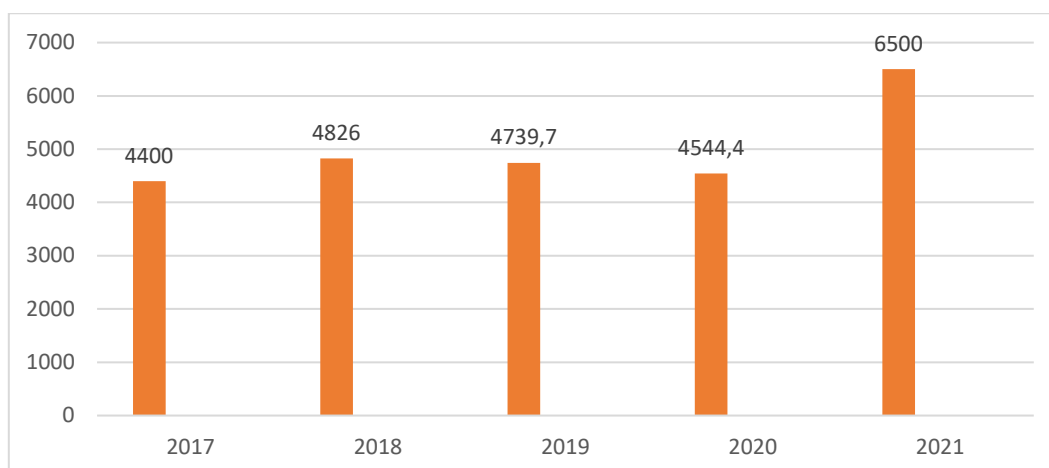


Рис. 5. Динамика внешнеторгового оборота в Белгородской области за 2017-2021гг, млн. долл.

Из рис. 5 видно, что с 2018 по 2021 год объём внешнеторгового оборота падал, что говорит о не очень хорошей работе Белгородской области с зарубежными агентами. Но в 2021 году виден огромный скачок, это означает, что отношения с иностранными партнёрами налаживаются. И это неудивительно, ведь экспорт в 2021 году увеличился на 160% к 2020. Продукцию, которая произведена в Белгородском регионе, поставляли в 110 стран (Китай – 18%, Турция – 13%, Италия – 10%, Белоруссия – 25%, Казахстан – 24%). Импорт тоже увеличился на 3,9%.

Хотя в регионе наблюдается тенденция роста основных социально-экономических показателей, он всё равно испытывает трудности, которые снижают уровень экономической безопасности. Например, российский экономический кризис, который начался из-за резкого ослабления нашей валюты по отношению к зарубежным; введенные на нашу страну санкции; дефицит трудовых ресурсов и т.д.

Для того, чтобы повысить основные результативные показатели социально-экономического развития любого региона, необходимо учитывать разработки цифровых средств и технологий. На сегодняшний день этапы развития цифровой экономики выступают эффективным фундаментом при определении факторов перспективного регионального управления [4].

Таким образом, проанализировав одни из ключевых показателей социально-экономического развития Белгородской области, можно сделать вывод, что наибольшая опасность для экономической безопасности региона – это незаинтересованность иностранных партнеров к данной территории. Поэтому, надо пытаться повышать инвестиционную привлекательность области, с помощью разработки стратегического плана, воплощенного в реализации каких-то конкретных проектов.

Для улучшения экономической безопасности в Белгородской области необходимо привести в работу все программы, которые помогут улучшить социально-экономическое развитие во всех сферах жизни общества. Несмотря на то, что цифровизация должна положительно влиять на социально-экономическое развитие регионов, количество затрат на осуществление внедрения и использования цифровых технологий имеет неравномерный характер. Данный аспект необходимо развивать в стратегическом направлении по развитию регионов [4].

Литература

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://belg.gks.ru/> (Дата обращения: 27.04.2022)

2. Статистический ежегодник Белгородская область 2020: Стат. Сб./ Белгородстат. – Белгород. 2020 – 310-314 с.

3. Основные показатели экономического и социального развития Белгородской области за 2021 год. – Источник – <http://derbo.ru/deyatelnost/socialno-ekonomicheskoe-razvitiye/pokazateli-socialno-ekonomicheskogo-razvitiya-belgorodskoj-oblasti>

4. Региональное развитие в условиях цифровой экономики: проблемы и пути их решения / А. М. Кулик, Н. А. Герасимова, В. С. Кулик, С. В. Герасимов // Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации : Сборник научных трудов ХУ Международной научно-практической конференции, Белгород, 21 октября 2021 года / Под научной редакцией Е.Н. Камышанченко, Ю.Л. Растопчиной, А.А. Швецовой. – Белгород:ООО «Эпицентр», 2021. – С. 236-239. – EDN FYRSEN.

5. Дюжилова О. М., Вякина И. В. Анализ рисков и угроз экономической безопасности региона // Региональная экономика: теория и практика. – 2015- 53-64 с.

УДК 338

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Е.А. Лавриненко, А.Ю. Евсюков,
г. Белгород, РоссияБелгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье обобщены подходы к определению «экономическая безопасность региона». Дана оценка социально-экономических показателей Белгородской области. Произведен анализ пяти основных показателей, составляющих экономическую безопасность региона. На основе полученных данных произведена интегральная оценка экономической безопасности Белгородской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регионы РФ, анализ, региональная политика.

ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THEBELGOROD REGION

E.A. Lavrinenko, A.Y. Evsyukov,
Belgorod, RussiaBelgorod State
National Research University

The article summarizes the approaches to the definition of «economic security of the region». An assessment of the socio-economic indicators of the Belgorod region is given. An analysis of the five main indicators that make up the economic security of the region is made. Based on the data obtained, an integral assessment of the economic security of the Belgorod regionis made.

Key words: economic security, regions of the Russian Federation, analysis, regional policy.

В экономическо-научной литературе существует огромное множество способов оценки индикаторов экономической безопасности регионов. Зачастую авторы используют систему социально-экономических показателей, которая представляет собой «перечень разнообразных индикаторов и принципов, который в свою очередь группируются по

различным сферам экономики региона» [7].

Как пишет Руденко М.Н экономическая безопасность региона – это «адаптивность экономики, способность сохранять свою полноценность, даже при негативном влиянии внешних угроз» [6].

Экономическая безопасность субъектов РФ представляет собой интегральную величину, которая включает в себя отражение состояния таких показателей как:

- 1) Производственная безопасность,
- 2) Научно-техническая безопасность,
- 3) Инвестиционная безопасность,
- 4) Социальная безопасность,
- 5) Демографическая безопасность

Объектом проведения интегральной оценки региона является Белгородская область. Белгородская область образована в 1954 году. Она расположена на юго-западе России, входит в состав Центрального федерального округа (ЦФО) Российской Федерации.

Площадь области – 27 тысяч квадратных километров (0,2% от территории России). На юге и западе она граничит с Луганской, Харьковской и Сумской областями Украины, на севере и северо-западе – с Курской, на востоке – с Воронежской областями.

Общая протяженность границ – около 1150 км, в том числе с Украиной – 540 км. В состав области входят 19 муниципальных районов, 3 городских округа, 25 городских и 260 сельских поселений. [1]

Административный центр – город Белгород с населением 353 тысячи человек, расположен в 695 километрах к югу от Москвы. Область характеризуется выгодным географическим положением и привлекательна своими недрами, черноземами, экономическим потенциалом и высококвалифицированным кадровым потенциалом. Все это способствует эффективному развитию как межрегиональных, так и внешнеэкономических деловых, торговых и культурных связей.

Проанализировав динамику социально-экономического развития Белгородской области за период 2018-2020 гг, представим данные основных показателей в таблице 1.

Таблица 1

Основные социально-экономические показатели Белгородской области за 2018 – 2020 гг [2]

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение	Темп роста
Валовый региональный продукт (ВРП), млн. руб.	911597,9	955329,2	999081,6	87483,7	109,6
Валовый региональный продукт (ВРП) в расчете на 1 жителя области, тыс. рублей	588,2	617,4	644,9	56,7	109,6
Численность населения (на 31.12.ГГГГ), человек	1547418	1549151	1541259	-6159	99,6
Естественный прирост населения (на 1000 человек населения)	-4,3	-4,8	-7,6	-3,3	-
Уровень безработицы,%	4,0	3,9	4,9	0,9	122,5
Инвестиции в основной капитал, млрд. рублей	134,5	167,1	168,1	33,6	125,0
Средняя заработная плата, руб	31852	34615	37442	5590	117,5

Среднедушевые денежные доходы в месяц, рублей	30778	32352	32835	2057	106,7
Реальные доходы населения, в % к предыдущему году	98,7	100,6	98,1	-0,6	-
дефицит (-) / профицит (+) консолидированного бюджета региона	8096784	-1845971	39005	-	-

Как видно в целом за период ВРП вырос с 911597,9 млн. руб. до 999081,6 млн. руб., темп роста по итогам 2020 года по сравнению с 2018 г. оценивается на уровне 109,6%,

Аналогичная динамика наблюдается и по показателю валового регионального продукта в расчете на 1 жителя области, темп роста которого также составил 109,6%. Таким образом, нет оснований говорить о спаде в промышленности от введения ограничительных мер ввиду распространения коронавирусной инфекции [4]/

Численность населения Белгородской области сократилось на 6159 человек, при этом естественная убыль населения увеличилась с 4,3 до 7,6 чел на 1000 чел. населения.

Средняя заработная плата по области увеличилась на 5590 руб., за период темп роста составил 117,5%. Но можно отметить, что реальные доходы населения в сравнении с предыдущим годом снизились на 0,6 п.п.

Оценивая социально-экономическое развитие области за 2010-2020 гг. , необходимо отметить, что за этот период удалось не только стабилизировать экономическую ситуацию, но и обеспечить высокую динамику макроэкономических и макросоциальных показателей, причем качественно изменилось не только социально-экономическое положение региона, но и его место среди других регионов Центрального федерального округа и России в целом. Для проведения интегральной оценки экономической безопасности Белгородской области, проанализируем каждый из пяти показателей. Начнем с анализа производственной безопасности, анализ которой представлен в таблице 2.

Таблица 2

Показатели производственной безопасности Белгородской области [2]

Показатель	Пороговое значение показателя	Фактическое значение		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Темп роста ВРП в сопоставимых ценах, %	не менее 105	102,5	102,1	102,6
Индекс промышленного производства, %	не менее 105	102,5	104	101,5
Индекс производства продукции сельского хозяйства, %	не менее 105	104,8	102,6	100,1
Объем оборота розничной торговли, в % к ВРП	не менее 40	36,9	37,5	36,8

В период 2018-2020 гг. величина реального ВРП Белгородской области стабильно увеличилась, однако наблюдаемый рост в 102,5% ниже порогового значения. Динамика промышленного производства и сельского хозяйства в целом имела положительную динамику, «индекс указанных отраслей снижался на протяжении всего периода, и также несоответствовал пороговому значению 105%» [5].

Таблица 3

Показатели индикатора научно-технической безопасности Белгородской области [2]

Индикатор	Пороговое значение показателя	Фактическое значение		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Численность занятых научными исследованиями и разработками, в % к занятым в экономике	не менее 1	0,1	0,09	0,2
Доля отгруженной инновационной продукции во всей отгруженной продукции промышленности, %	не менее 15	14,8	15,3	15,3
Внутренние затраты на научные исследования и разработки, % к ВРП	не менее 2,2	2,29	1,94	2,23

Исходя из данных таблицы 3 можно сказать, что в Белгородской области основой инновационной экономики являются предприятия, связанные добывающей промышленностью. Начиная с 2019 года доля отгруженной инновационной продукции превысила пороговое значение на 0,3 и сохранило такую же тенденцию в 2020 году. Внутренних затрат на научные исследования и разработки в ВРП также находятся в пределах порогового значения, хотя и несколько снизился за анализируемый период. [3]

Следует отметить крайне низкий показатель удельного веса численности занятых научными исследованиями и разработками к занятым в экономике. В 2020 году она составила 0,1%, что в 10 раз ниже порогового значения.

Таблица 4

Показатели индикатора инвестиционной безопасности Белгородской области [2]

Индикатор	Пороговое значение показателя	Фактическое значение		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Инвестиции в основной капитал, в % к ВРП (норма инвестирования)	не менее 25	14,9	17,6	16,9
Индекс физического объема инвестиций в основной капитал, в сопоставимых ценах % к предыдущему году	не менее 105	90,1	116,6	95,7
Степень износа основных фондов, %	не более 40	43,3	43,5	43,9

Из таблицы 4 можно увидеть, что показатель индикатора инвестиций в основной капитал находится ниже порогового значения на всем исследуемом периоде. Так же показатель индекса физического объема инвестиций в основной капитал увеличился к концу периода, но снизился в соотношении к предыдущему году и находится ниже порогового значения показателя.

Степень износа основных фондов выше почти на 4 п.п. пороговой величины, что также негативно характеризует инвестиционную безопасность Белгородской области. В таблице 5 представлены индикаторы социальной безопасности Белгородской области.

Таблица 5

Показатели индикатора социальной безопасности Белгородской области [2]

Индикатор	Пороговое значение показателя	Фактическое значение		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Уровень безработицы по методологии МОТ, %	не более 5	4,0	3,8	4,8
Обеспеченность жильем (м ² на 1 человека)	не менее 25	30,7	31,4	32,2
Численность населения с доходами ниже прожиточного минимума, в % к общей численности населения	не более 10	7,6	7,8	7,3
Число преступлений на 1 000 человек населения, ед.	Не более 24	10,3	9,2	9,5

Исходя из данных таблицы 5, уровень безработицы увеличился к концу исследуемого периода, но не превышает пороговое значения, хотя на данный момент близок к его превышению.

Наблюдается динамика увеличения обеспеченности жильем, так данный показатель увеличился к концу периода на 1,5 п.п.

Доля населения, с доходами ниже прожиточного минимума в общей численности населения постепенно снижается, с 7,6% до 7,3% при пороговом значении 10%. Также об относительном социальном благополучии в регионе свидетельствует снижение числа преступлений. Белгородская область входит в десятку регионов с благоприятной обстановкой. [8]

В 2018 году в регионе на тысячу человек приходилось 10,2 преступления, а уже в 2020-м – 9,4., это значительно ниже пороговых 25%.

В таблице 6 представлены индикаторы социальной безопасности Белгородской области.

Таблица 6

Показатели индикатора демографической безопасности Белгородской области [2]

Индикатор	Пороговое значение показателя	Фактическое значение		
		2018 г.	2019 г.	2020 г.
Годовой темп роста численности населения, %	не менее 100	99,7	100,1	99,6
Коэффициент депопуляции	не более 1	1,458	1,569	1,957
Суммарный коэффициент рождаемости, детей на одну женщину	не менее 2,15	1,36	1,29	1,24
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	не менее 70	73,7	74,2	70,7

Суммарный коэффициент рождаемости, детей на одну женщину снизился за анализируемый период с 1,36 до 1,24, что значительно ниже порогового показателя 2,15. Единственный показатель, который превышает пороговое значение, является показатель ожидаемой продолжительности жизни, однако и здесь отмечается его снижение на 3

пункта с 73,7 до 70,7 лет. Таким образом, практически все основные показатели, характеризующие демографическую безопасность, ухудшили ее состояние. Проанализировав приведенные пять показателей, составляющие экономическую безопасность региона, произведем оценку экономической безопасности Белгородской области путем интегрального метода, результаты которого представлены в таблице 7.

Таблица 7

Интегральная оценка экономической безопасности Белгородской области [2]

Год	Наименование безопасности ЭБР					Оценка уровня ЭБР
	Производственная	Научно-техническая	Инвестиционная	Социальная	Демографическая	
2018	0,967	0,708	0,791	1,539	0,842	0,969
	низкая	низкая	низкая	высокая	низкая	низкая
2019	0,968	0,657	0,909	1,607	0,850	0,998
	низкая	низкая	низкая	высокая	низкая	низкая
2020	0,953	0,704	0,831	1,562	0,774	0,965
	низкая	низкая	низкая	высокая	низкая	низкая

Исходя из данных таблицы 7, можно сделать вывод, что на протяжении всего исследуемого периода (2018-2020гг) наблюдается тенденция низкого уровня экономической безопасности региона. Показатели каждой безопасности ЭБР находятся на пороге минимального значения показателя.

Низкие данные показателей ЭБР вызваны множеством политических факторов, а также мировым кризисом из-за пандемии вызванной коронавирусной инфекцией (COVID-19), которая в свою очередь повлияла на деятельность малого и среднего бизнеса. Из-за проблем в малом и среднем бизнесе вытекает основная проблема ЭБР – инвестиционная безопасность региона [9]. Так как в 2020 году произошел отток инвестиций в регион, то региональная политика должна быть направлена на стабилизацию инвестиционного климата в регионе.

Литература

1. Постановление правительства белгородской области от 25 января 2010 г. N 27-пп Белгород об утверждении стратегии социально-экономического развития белгородской области на период до 2025 года – URL: <http://rudocs.exdat.com/docs/index-216940.html>
2. ПОЛНЫЙ РЕЙТИНГОВЫЙ ОТЧЕТ ПО БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.acra-ratings.ru/press-releases/3058/>, свободный. – (Дата обращения:23.04.2022).
3. Волошина Е.А., Вертий М.В. ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ. В сборнике: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕЗАВИСИМОСТИ РОССИИ. – 2020. – С. 104-111
4. Илларионова Е.А. ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ. Современные проблемы науки и образования. – 2018. – № 6. – С. 456
5. Сюпова М.С., Бондаренко Н.А. СИСТЕМА ИНДИКАТОРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА. Вестник Тихоокеанского государственного университета. – 2019. – № 4 (55). – С. 67-80.
6. Руденко М.Н. Теоретические основы понятия «экономическая безопасность региона». Экономика и управление. – 2018;(2). – С. 22-28.
7. Дюжилова О. М., Вякина И. В. Анализ рисков и угроз экономической безопасности региона // Региональная экономика: теория и практика. – 2018. № 14. С. 53- 64.
8. Черемисина Н. В. Экономическая безопасность как комплексная оценка социально-

экономического развития регионов // Вестник ТГУ. – 2019. – Вып. 4. – С. 160-171

9. Шеховцова Ю. А. Методика оценки инвестиционной безопасности государства // Вестник Московского университета МВД России. – 2018. – № 9. – С. 280-286.

УДК 336.27

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СУБЪЕКТОВ ЦЕНТРАЛЬНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ИМ

А.Е. Лесунова,

С.А. Забнин,

Научный руководитель: **Г.Г. Забнина,**

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрены объемы государственного долга субъектов Центрального федерального округа Российской Федерации и уровень их долговой нагрузки за период начала 2020 г. – 2022 г. Проведен анализ структуры обязательств в региональном разрезе, выделены проблемные субъекты. На основании полученных результатов разработан перечень мероприятий по управлению государственным долгом регионов Российской Федерации.

Ключевые слова: государственный долг, регион, долговая нагрузка, кредиты, ценные бумаги, экономическая безопасность.

ANALYSIS OF THE STATE DEBT SITUATION OF THE REGIONS OF THE CENTRAL FEDERAL DISTRICT OF THE RUSSIAN FEDERATION AND WAYS TO MANAGE IT

A.E. Lesunova,

S.A. Zabnin,

Scientific adviser: **G.G. Zabnina,**

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

This article discusses the volume of public debt of the regions of the Central Federal District of the Russian Federation and the level of their debt burden for the period from the beginning of 2020 – 2022. The analysis of the structure of debts in the regional context was carried out, problematic regions were identified. Based on the results obtained, a list of measures for managing the public debt of the regions of the Russian Federation was developed.

Keywords: public debt, region, debt burden, loans, securities, economic security.

Нестабильность макроэкономических условий, экономические кризисы последних лет значительно отражаются на устойчивости региональных финансовых систем. Доходы бюджетов падают вследствие снижения экономической активности, расходы же возрастают в связи с необходимостью проведения мер социальной поддержки населения и стимулирования социально-экономического развития. В результате российские регионы вынуждены привлекать дополнительные средства для покрытия бюджетного дефицита, резко возрастает долговая нагрузка. Актуальными становятся вопросы управления государственным долгом субъекта в контексте обеспечения его экономической безопасности.

Обобщая положения законодательства, можно определить государственный долг субъекта Российской Федерации как совокупность долговых обязательств, возникающих из государственных заимствований, гарантий по обязательствам третьих лиц, других обязательств, принятых на себя финансовыми органами региона [1, с. 38]. Государственный долг бывает внутренний, то есть возникающий в национальной валюте и внешний, – в валюте иностранной. В ходе дальнейшего исследования будет рассматриваться совокупный долг регионов, входящих в состав Центрального федерального округа и производящих около трети валового внутреннего продукта страны.

Прежде всего, представляется необходимым исследовать совокупные объемы государственного долга субъектов в динамике на основе таблицы 1 [2].

Таблица 1

Объем государственного долга и величина долговой нагрузки субъекта ЦФО по состоянию на начало 2020-2022 гг.

Субъект ЦФО	Совокупный государственный долг субъекта РФ, тыс. руб.			Отношение долга к сумме налоговых и неналоговых доходов субъекта РФ, %		
	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022	01.01.2020	01.01.2021	01.01.2022
Белгородская область	29 570 558	32 489 651	25 458 383	39,1	42,7	19,8
Брянская область	6 945 013	8 745 013	7 740 244	24,1	28,9	20,3
Владимирская область	3 891 887	3 891 887	3 756 875	8,6	8,1	5,9
Воронежская область	17 671 966	17 667 231	16 790 941	22,1	18,7	14,9
Ивановская область	11 764 590	11 764 590	9 180 742	54,9	50,2	29,6
Калужская область	28 538 982	28 198 582	26 868 958	59,5	53,9	44,6
Костромская область	18 759 666	18 139 261	17 734 977	93,1	85,4	65,0
Курская область	6 226 653	11 539 653	8 672 921	14,0	25,9	12,6
Липецкая область	12 627 545	13 519 853	10 907 740	27,3	27,3	11,7
Московская область	123 127 826	259 797 754	265 748 114	24,0	50,9	41,8
Орловская область	17 928 566	19 774 680	20 033 388	86,4	96,8	76,0
Рязанская область	19 770 969	23 582 553	22 296 663	49,8	56,4	42,9
Смоленская область	25 807 451	29 304 742	25 234 776	77,6	80,6	55,4
Тамбовская область	16 734 426	19 027 905	18 582 920	68,7	73,8	58,6
Тверская область	13 500 263	23 179 809	14 803 409	28,6	42,9	24,1
Тульская область	15 953 756	16 513 337	17 863 035	24,8	25,4	22,9
Ярославская область	37 173 160	39 592 552	41 849 618	61,3	67,8	57,7
г. Москва	30 000 000	30 000 000	145 433 062	1,2	1,2	4,5

Согласно представленным данным, для субъектов РФ, принадлежащих к Центральному федеральному округу, характерно наличие значительного объема долговых обязательств. По абсолютным показателям долга на начало 2022 г. лидируют Московская область (266 млрд. руб.), Москва (в 2021 г. обязательства возросли в 4,8 раза, достигнув 145 млрд. руб.), Ярославская область (42 млрд. руб.), Белгородская и Смоленская области (по 25 млрд. руб.). Минимальный уровень долга у Владимирской (4 млрд. руб.), Брянской (8 млрд. руб.), Курской, Ивановской (по 9 млрд. руб.), Липецкой (11 млрд. руб.) областей. В течение 2020 г. отмечалось

резкое возрастание долговых обязательств большинства регионов вследствие негативного влияния на экономику пандемийной ситуации, в 2021 г. часть из них была погашена.

Для оценки долговой устойчивости регионов соответствии с положениями ст. 107.1 Бюджетного кодекса Министерством финансов используются показатели отношения объема государственного долга к сумме неналоговых доходов. 10 регионов ЦФО – Белгородская, Брянская, Владимирская, Воронежская, Курская, Липецкая, Московская, Тверская, Тульская области и город Москва – оцениваются как наиболее надежные заемщики. Как видно из таблицы 1, доля долга данных регионов в объеме бюджетных доходов не превышала 50% в течение исследуемого периода, потому субъекты обладали достаточным потенциалом для погашения обязательств. 7 регионов округа – Ивановская, Калужская, Костромская, Рязанская, Смоленская, Тамбовская и Ярославская области – финансовые органы страны относят к заемщикам среднего качества с долговой нагрузкой до 85%. Наиболее уязвимым регионом этой группы является Костромская область, объем обязательств которой создает угрозу развитию субъекта. Наихудшим должником признана Орловская область – состоянию на начало 2021 г. объем государственного долга региона составлял 97% его доходов, в дальнейшем незначительно снизился. Кроме того, Орловская область является единственным субъектом округа, имеющим внешний долг в форме использования полученных государством целевых иностранных кредитов в размере 28 млн. долл. США. Остальные регионы ЦФО внешнего долга не имеют, их совокупный государственный долг тождественен внутреннему.

Исследование структуры обязательств является основой определения путей управления ими. Рассмотрим составляющие государственного долга субъектов ЦФО согласно ст. 99 Бюджетного кодекса РФ на 1 января 2022 г., основываясь на данных таблицы 2 (рассчитано на основе [2]).

Таблица 2

Структура государственного долга субъекта ЦФО по состоянию на начало 2022 г., %

Субъект ЦФО	Объем государственного долга субъекта РФ				всего
	в том числе по видам долговых обязательств				
	гос. ценные бумаги	кредиты финансовых организаций	бюджетные кредиты	гос. гарантии	
Белгородская область	61,6	0,0	34,1	4,4	100,0
Брянская область	0,0	0,0	100,0	0,0	100,0
Владимирская область	0,0	0,0	100,0	0,0	100,0
Воронежская область	0,0	0,0	100,0	0,0	100,0
Ивановская область	0,0	0,0	100,0	0,0	100,0
Калужская область	0,0	0,0	95,7	4,3	100,0
Костромская область	0,0	8,6	91,4	0,0	100,0
Курская область	9,0	0,0	91,0	0,0	100,0
Липецкая область	45,8	0,0	53,4	0,7	100,0
Московская область	48,6	10,9	40,5	0,0	100,0
Орловская область	10,0	15,3	74,7	0,0	100,0
Рязанская область	0,0	38,3	61,7	0,0	100,0
Смоленская область	0,0	20,7	79,3	0,0	100,0
Тамбовская область	33,0	0,0	67,0	0,0	100,0
Тверская область	0,0	0,0	100,0	0,0	100,0
Тульская область	0,0	16,8	61,0	22,2	100,0
Ярославская область	32,1	0,0	67,9	0,0	100,0
г. Москва	100,0	0,0	0,0	0,0	100,0

Анализ таблицы 2 показывает, что основным элементом государственного долга регионов выступают бюджетные кредиты из других бюджетов системы. Они полностью формируют государственный долг Брянской, Владимирской, Воронежской, Ивановской и Тверской областей и присутствуют в составе обязательств всех субъектов округа, кроме Москвы. В соответствии с Постановлением Правительства РФ № 1190 бюджетные кредиты субъектам в основном предоставляются на обеспечение реализации инфраструктурных проектов под 3% на срок от 15 лет, а потому являются относительно недорогими и простыми в обслуживании[4].

Следующим по популярности видом привлечения средств стало размещение ценных бумаг, которое в исследуемом периоде применяли 8 субъектов округа. Облигации Московской области и г. Москва как бумаги самых надежных эмитентов имеют на фондовом рынке рейтинг АА, ценные бумаги Липецкой области – А, Курской и Белгородской областей – ВВВ, Ярославской и Тамбовской областей – ВВ, Орловские обращаются без рейтинга, присвоенного по национальной шкале[5]. Долг перед инвесторами является основным в структуре обязательств Московской и Белгородской областей. Применение облигационных займов является более рискованным для эмитентов, но позволяет привлечь дополнительные объемы средств.

Банковские кредиты являются самым наиболее затратным видом заимствований для регионов. Они используются на краткосрочной основе для погашения кассовых разрывов в бюджете Рязанской (38% от совокупного долга), Смоленской (21%), Тульской (17%), Орловской (15%), Московской (11%) и Костромской (9%) областей.

Согласно ст. 117 БК РФ обязательства, следующие из государственной гарантии субъекта, включаются в состав его долга в сумме фактически имеющихся у принципала обязательств, обеспеченных государственной гарантией, но не более суммы гарантии[3]. Такая задолженность имеется лишь в 4 субъектах, в Тульской области составляет 1/5 совокупного объема обязательств.

В ходе проведения анализа выявлено, что государственный долг субъектов Российской Федерации, входящих в состав ЦФО, в последние годы возрастает, как и расходы на его обслуживание, а структура обязательств по видам не всегда оптимальна. Наихудшей является ситуация с долгом Орловской и Костромской областей. Высокая долговая нагрузка, безусловно, сдерживает развитие региона, так как заемные средства, выступающие причиной возрастания затрат бюджета, направляются не на решение задач бюджетной политики, а на исполнение обязательств[6, с. 36]. Сложившаяся ситуация создает угрозу нормальной жизнедеятельности будущего населения регионов, ведь ему придется иметь дело с последствиями низких бюджетных доходов, неоптимальных расходов и несбалансированной долговой политики.

Для обеспечения экономической безопасности субъекты Российской Федерации, прежде всего, должны соблюдать закрепленные в ст. 106, 107, 111 Бюджетного кодекса нормы предельного размера долга[7, с. 8]. Он не должен быть выше доходов соответствующего бюджета без учета безвозмездных поступлений; суммы, направляемой на покрытие бюджетного дефицита, и 15% расходов регионального бюджета.

В отношении структуры кредитных обязательств необходимо сбалансировать объемы краткосрочных и долгосрочных инструментов в соответствии с соотношением риск/доходность. Бюджетные кредиты должны выступать стимулом социально-экономического развития, а не просто дотацией. Также необходимо развитие практики выпуска субфедеральных ценных бумаг, распространенной по всему миру, при условии адекватной оценки платежеспособности эмитента.

Обобщая вышесказанное, можно предложить следующие меры эффективного управления государственным долгом регионов[8, с. 14]:

1. Инвентаризация имеющихся долгов, определение степени их соответствия установленным нормативам;

2. Оперативное реагирование на изменения конъюнктуры рынка и привлечение наиболее выгодных форм заимствований;
3. Привлечение новых кредитных ресурсов только при условии рациональности целевой направленности их расходования;
4. Контроль исполнения обязательств принципалом по предоставленным гарантиям;
5. Обеспечение снижения темпов роста обязательств по отношению к возрастанию доходов бюджета субъекта;
6. Обеспечение преобладания нерыночных кредитов в структуре задолженности;
7. Поддержание и улучшение кредитного рейтинга региона.

Безусловно, преодоление столь масштабных диспропорций невозможно без вмешательства федеральных органов власти. Министерство финансов России уже оказывает методологическую и финансовую поддержку проблемным регионам. Также требуется своевременная оптимизация законодательства в соответствии с состоянием бюджетных отношений.

Таким образом, возрастание уровня долговой нагрузки субъектов федерации, рассмотренное на примере регионов ЦФО, угрожает экономической безопасности страны. Регионам предстоит обслуживать и сокращать государственный долг независимо от сложности социально-политической ситуации в стране. Проведение сбалансированной долговой политики позволит субъектам привлечь дополнительные ресурсы без ухудшения структуры обязательств, а их рациональное использование – обеспечить финансовую стабильность.

Литература

1. Соловьева Н.Е., Забнина Г.Г. Бюджетно-налоговая политика: учеб. пособие.– Белгород: ИД «Белгород».– 2019.–76 с.
2. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/>, свободный. – (дата обращения 22.04.2022).
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ (ред. от. 26.03.2022) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/, свободный. – (дата обращения 22.04.2022).
4. Постановление Правительства РФ от 14.07.2021 N 1190 (ред. от 02.04.2022) «Об утверждении Правил предоставления, использования и возврата субъектами Российской Федерации бюджетных кредитов, полученных из федерального бюджета на финансовое обеспечение реализации инфраструктурных проектов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_391652/, свободный. – (дата обращения 22.04.2022).
5. Управляющая компания «Доход»: анализ облигаций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.dohod.ru/analytic/bonds>, свободный. – (дата обращения: 22.04.2022).
6. Адушкина В.А. Оценка государственного долга субъектов федерации в контексте обеспечения экономической безопасности // Контентус. – 2020. – №12 – С. 34-42.
7. Забнина Г.Г. Особенности и тенденции формирования теории пространственной экономики регионов // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2019. – Т. 46. – № 1.– С. 5-13.
8. Казаковцева М.В. Эффективное управление государственным долгом субъекта РФ // Вестник Марийского государственного университета. Серия «Сельскохозяйственные науки. Экономические науки». – 2015. – №3 – С. 10-15.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

М.Ю. Михайличенко

г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия
заведующий кафедрой
прикладной экономики и
экономической безопасности,
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Д.В. Хребтов

Генеральный директор ООО «МетИнвест»,
г. Строитель

В статье рассмотрен вопрос обеспечения экономической безопасности региона в результате внедрения цифровых технологий во все его сферы деятельности. В современном мире процессы цифровизации все больше набирают обороты и становятся неотъемлемой частью жизни общества, бизнеса и региона. В этой связи, был дан обзор возможным вызовам и угрозам экономической безопасности региона, а также определены основные меры ее повышения в условиях цифровой трансформации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, цифровая трансформация, цифровизация, цифровая экономика.

DIGITAL TRANSFORMATION AS A TOOL TO IMPROVE ECONOMIC SECURITY IN THE REGION

M.Yu. Mikhaylichenko

Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University

E.A. Stryabkova

Belgorod, Russia
Head of the department of
applied economics and economic security
Belgorod State National Research University

D.V. Hrebtov

Stroitel, Belgorod Oblast
General Director of MetInvest LLC

The article considers the issue of ensuring the economic security of the region as a result of the introduction of digital technologies in all its areas of activity. In the modern world, digitalization processes are gaining momentum and becoming an integral part of the life of society, business and the region. In this regard, an overview of the possible challenges and threats to the economic security of the region was given, as well as the main measures to increase it in the context of digital transformation.

Keywords: economic security, region, digital transformation, digitalization, digital economy.

На сегодняшний день в условиях усложняющихся социально-экономических и политических процессов все больше возрастает актуальность проблемы обеспечения экономической безопасности региона. Сама по себе категория экономической безопасности не является чем-то новым, процессы ее формирования достаточно изучены в многочисленных исследованиях [3, с. 1331].

Понятие экономической безопасности было отражено в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации, в которую, в зависимости от изменений политического и экономического развития страны, вносятся периодические обновления. Согласно Указу Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» экономическую безопасность следует трактовать как: «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [1].

Рассматривая сущность дефиниции «Экономическая безопасность региона» следует отметить, что базовыми ее элементами являются условия и факторы развития, деятельность институтов власти, независимость, конкурентоспособность, устойчивость. Данные элементы позволяют противостоять комплексу угроз, источником которых являются дестабилизирующие экономические шоки. По мнению Глустенкова В.И. экономическая безопасность региона – возможность и способность его экономики улучшать показатели качества жизни населения, обеспечивать противостояние влиянию внутренних и внешних угроз, достигать социально-экономической стабильности региона [2, с. 16].

Калининой Н.М. то же понятие трактуется как «адекватная система мер, обеспечивающих защищенность того или иного региона в экономической сфере, предохраняющая его от несанкционированного деструктивного воздействия (действия угроз), позволяющая осуществлять внутреннее и внешнее воспроизводство экономики данного региона» [6, с. 18].

В настоящее время быстро меняющиеся условия современного глобального мира определяют основную задачу обеспечения экономической безопасности региона, которая заключается в прогнозировании вызовов и угроз. Подготовка к реализации данной задачи должна осуществляться уже сегодня. Региональная социально-экономическая система в условиях цифровизации подвергается угрозами рискам, которые представлены на рисунке 1.

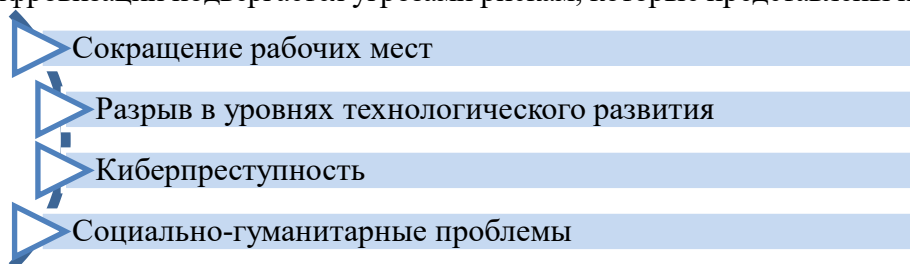


Рис. 1. Угрозы экономической безопасности региона

Основным дестабилизирующим фактором, влияющим на экономическую безопасность региона, является высвобождение рабочих мест. Причин для этого может быть несколько. Во-первых, в связи с внедрением в социально-экономические процессы цифровых технологий образуется потребность в повышении требований к ИТ-компетенциям сотрудников, следствием чего может стать повышенная конкуренция на рынке труда. Во-вторых, структурные изменения данного рынка связаны с роботизацией и автоматизацией технологических процессов. По этой причине согласно докладу The Future of Jobs 2020 («Будущее рабочих мест 2020») Всемирного экономического форума к 2025 году 43% работодателей планируют дальнейшее сокращение числа рабочих мест, в то время как 34,5% собираются их расширять, обеспечив тем самым населению более

адаптированные рабочие места [7]. Результатом указанных причин может стать экономическая и социальная нестабильность.

На сегодняшний день происходит усиление разрыва в уровнях цифрового и технологического развития между регионами, а также между различными экономическими группами внутри регионов в зависимости от доступа и эффективности использования интеллектуальных ресурсов. Это обусловлено доступностью цифровых технологий, высокой стоимостью цифровой инфраструктуры и цифровых продуктов и услуг для различных категорий населения региона, отсутствием у некоторой части населения навыков пользования современными информационно-коммуникационными системами. Отставание от регионов-лидеров ставит под угрозу технологическую и экономическую безопасность региона-аутсайдера. По данным прогноза экспертов Всемирного экономического форума в ближайшие несколько лет экономическое развитие будет обеспечено на 60-70% ИТ-платформами, что позволит значительно сократить цифровой разрыв, достичь роста во всех секторах экономики и обеспечить социально-экономическую и политическую стабильность [7].

В эпоху цифрового развития повсеместно происходит процесс автоматизации работ, расширения электронных расчетов, торговли ценными бумагами и т.д. Данное явление способствует возникновению криминальной активности, которая негативно влияет на экономическую безопасность, как региона, так и страны в целом. Такой вид активности получил название киберпреступность. Большое распространение получили информационные блокады, компьютерный шпионаж, кибермошенничество, с помощью которых можно наносить хакерские атаки из любой точки мира. Это говорит о том, что система цифровизации экономики подвержена повышенной уязвимости, о снижается доверие к надежности цифровых инструментов, а также операций, проводимых с использованием новейших цифровых технологий. Государственные органы и крупные компании используют многоуровневую систему безопасности, постоянно обновляя защиту и антивирусные программы с целью противостояния новым видам киберпреступлений, кражам данных или взломам [4, с. 74].

Причиной возникновения социально-гуманитарных проблем является вероятное общение большей части жителей регионов с роботами. В результате внедрения роботов в повседневную жизнь населения может произойти массовая зависимость с различными угрозами, представленными на рисунке 2.

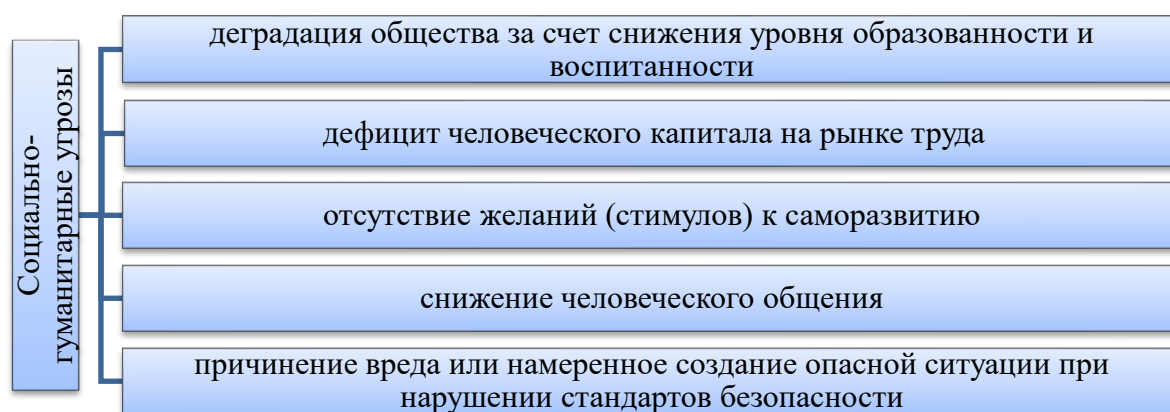


Рис. 2. Социально-гуманитарные угрозы

Но, не смотря на вышеуказанные угрозы, внедрение цифровых технологий позволяет создать не только новые вызовы, но и уникальные условия, способствующие росту эффективности традиционных инструментов, обеспечивающих экономическую безопасность. Следует отметить, что уже сейчас информационно-коммуникационные технологии оказывают значительное влияние на развитие науки, техники и экономики,

отражают конкурентоспособность регионов в новом технологическом укладе. Для того, чтобы вывести экономику и социальные отрасли на новый уровень развития, необходимо продолжать развитие регионов в тех направлениях, которые сосредотачивают в себе технологический потенциал будущего, выраженный в цифровых сквозных технологиях, определяющих облик всех сфер жизни.

Создание цифровых платформ является актуальной стратегически важной задачей. Ее решение позволит обеспечить восстановление материального производства и создаст основные направления внедрения будущих инноваций. На сегодняшний день для развития экономики региона необходимо создание и развитие новых предприятий, развитие рынка персонализированного производства и потребления, увеличение совокупной эффективности субъектов экономической деятельности, мобилизация знаний через обмен, создание новых рабочих мест в высокотехнологических отраслях, а также проведение сквозной автоматизации всех основных производственно-экономических процессов. Поддержка стартапов, позволит вывести их на мировой рынок и обеспечит им жизнеспособность в условиях глобальной цифровой конкуренции.

Значительное влияние на устойчивое развитие экономики регионов оказывают следующие направления, которые являются результатом цифровизации: искусственный интеллект; технология блокчейн; государственные цифровые платформы и тематические маркетплейсы; «Интернет вещей».

Искусственный интеллект позволяет заменить рутинные человеческие операции на машинное мышление, исключить человеческий фактор как причину коррупции, ошибок и субъективности оценок. Уже сегодня с помощью искусственного интеллекта происходит прогнозирование курсовой динамики валютных пар и осуществляется торговля ценными бумагами на фондовой бирже.

Технология блокчейн выступает достойной заменой облачным хостерам для хранения в распределенном формате массивов данных. Для владельцев это позволяет значительно сократить риски кражи, взлома или иного незаконного использования. Что касается затратной части, то здесь следует отметить снижение стоимости самого хранения в результате дешевизны самой памяти. Данная технология активно используется в ведомственном проекте «Цифровое сельское хозяйство».

Создание государственных цифровых платформ и тематических маркетплейсов нацелено на развитие цифровых каналов коммуникаций населения и бизнеса с органами государственного регулирования и управления. В настоящее время данное направление выступает как одно из разработанных и усовершенствованных направлений в стране. Сегодня в регионах действуют следующие государственные цифровые суперсервисы:

- Единый и региональные порталы государственных и муниципальных услуг;
- Единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА);
- Система межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ).

Посредством данных суперсервисов происходит реализация операционных потребностей государственных услугах, а реальное взаимодействие населения, бизнеса и государства находится на стадии формирования.

«Интернет вещей» одна из ключевых технологий способных изменить современное общество. Ее целью является совершенствование умных систем предприятий, обладающих высоким уровнем роботизации производственных процессов для создания высокотехнологичной продукции потребительского и промышленного назначения. Данная концепция также реализуется в рамках импортозамещения и укрепления экономической безопасности.

Следует отметить, что процессы цифровой трансформации в экономике являются сложными и многоаспектными. Здесь следует учитывать интересы каждой стороны и разработать систему способов управления экономическими процессами, поскольку любые слабые точки могут служить поводом для нанесения ущерба.

Сегодня цифровая трансформация выступает одним из главных драйверов роста экономики, так как именно она способствует росту производительности труда, экономии времени, формированию спроса на совершенно новые товары и услуги, а также созданию нового высокого качества и ценностей. При этом применение цифровых данных в качестве ресурсов для производства способствует переходу традиционной рыночной экономики в цифровую экономику, которая связывает в себе все секторы: государственный и частный, реальный, непроектный и финансовый, добывающий, обрабатывающий и сектор услуг.

Подчеркнем, что вопросу развития цифровой экономики в России на государственном уровне уделяется особое внимание. В настоящее время разработаны Стратегии цифровой трансформации для каждого региона до 2024 г., которые обеспечивают цифровую зрелость основных отраслей экономики региона, социальной сферы и государственного управления для оказания качественных государственных услуг населению и бизнесу, формируют качественную и безопасную среду для жизни и развития, создают доступное и качественное образование, здравоохранение и социальную поддержку, затрагивают проблемы внедрения и развития технологий, анализа «больших данных» и прогнозирования и т.д.

Учитывая уровень цифрового развития регионов Российской Федерации, повышение их экономической безопасности в современных условиях цифровой трансформации возможно посредством реализации ряда мер, представленных на рисунке 2.

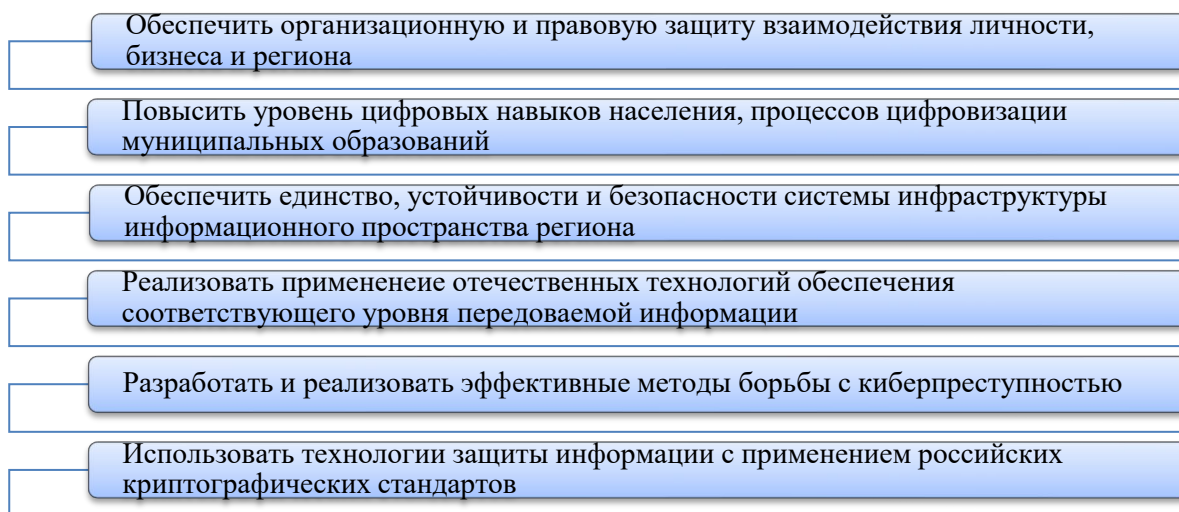


Рис. 2. Меры повышения экономической безопасности регионов

Помимо этого следует разработать и реализовать меры политического, социально-экономического, информационного и правового характера, которые также будут направлены на повышение уровня противодействия угрозам экономической безопасности региона. Это обусловлено тем, что в условиях изменяющейся среды угрозы экономической безопасности могут видоизменяться и дополняться другими угрозами.

По многим регионам на предприятия внедряют современные технологии и информационные системы. Несмотря на то, что цифровизация должна положительно влиять на социально-экономическое развитие регионов, количество затрат на осуществление внедрения и использования цифровых технологий имеет неравномерный характер. Данный аспект необходимо развивать в стратегическом направлении по развитию регионов [8].

Таким образом, цифровая трансформация создает как преимущества, так и угрозы для экономической безопасности региона. В связи с этим, дальнейшие процессы цифровизации следует производить с учетом всех возможных рисков для региональной

экономики. Для решения возникающих вопросов в данной сфере необходимо объединение усилий всех ветвей власти, бизнеса и общественности, а так же осознанное внедрение цифровых технологий в бизнес-процессы региональными предприятиями.

Литература

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 год»
2. Глустенков И.В. Формирование эффективной системы экономической безопасности регионов: дис. ... канд. экон. наук 08.00.05 / Глустенков Игорь Валентинович. – М., 2016. – 158 с.
3. Грачев С.А. Экономическая безопасность как основа устойчивого развития региональной экономики в условиях цифровизации // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 4. – С. 1331-1342.
4. Дыхова А. Л., Семина К. И. Цифровая экономика и проблемы экономической безопасности // Стратегии исследования в общественных и гуманитарных науках: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 31 января 2022 г.: Белгород: ООО Агентство перспективных научных исследований (АПНИ), 2022. – С. 71-76.
5. Жарницкая К. Д. Влияние цифровой экономики на обеспечение экономической безопасности государства // Актуальные исследования. 2021. №11 (38). С. 53-56.
6. Калинина Н.М. Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения // Сибирский торгово-экономический журнал. – 2010. – № 10. – С. 17–23.
7. РБК: <https://www.rbc.ru/business/21/10/2020/5f8f5d179a7947661f93d0ca>
8. Региональное развитие в условиях цифровой экономики: проблемы и пути их решения / А. М. Кулик, Н. А. Герасимова, В. С. Кулик, С. В. Герасимов // Современные проблемы социально-экономических систем в условиях глобализации : Сборник научных трудов ХУ Международной научно-практической конференции, Белгород, 21 октября 2021 года / Под научной редакцией Е.Н. Камышанченко, Ю.Л. Растопчиной, А.А. Швецовой. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2021. – С. 236-239. – EDN FYRSEN.

УДК 331.1

КАДРОВАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

А.И. Морылева

г. Красногорск, Россия

Московский областной филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»

В статье рассматривается кадровая безопасность Московской области в рамках экономической безопасности. Проанализированы трудовые ресурсы, как основа функционирования кадровой политики региона. Обозначены риски кадровой безопасности и их характеристики. Дан анализ иностранной рабочей силы в качестве привлечения кадров в Московской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность, кадровая безопасность, угрозы, риски, трудовые ресурсы, кадровая политика, кадровый потенциал.

PERSONNEL COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE MOSCOW REGION

A.I. Moryleva

Krasnogorsk, Russia
Moscow Regional Branch of the Federal
State Budgetary Educational Institution of
Higher Education «Russian Academy of National Economy and
Public Administration under the President of the Russian Federation»

The article discusses the personnel security of the Moscow region within the framework of economic security. The labor resources as the basis of the functioning of the personnel policy of the region are analyzed. The risks of personnel security and their characteristics are indicated. The analysis of the foreign labor force as the attraction of personnel in the Moscow region is given.

Keywords: *economic security, personnel security, threats, risks, labor resources, personnel policy, personnel potential.*

В современных условиях кадровая политика в аспекте экономической безопасности играет огромную роль. Московская область представляет собой один из наиболее развитых субъектов Российской Федерации. В рассматриваемом регионе сосредоточено огромное количество предприятий: от промышленных до научных. В этой связи сохранение кадрового потенциала в настоящее время как не кстати актуально.

Территориальная близость к Москве оказывает существенное влияние на кадровый потенциал Московской области. В этой связи возникает конкуренция между двумя субъектами, т.к. условия в Москве все же отличны от области. Тогда как Московской области быть конкурентоспособной? Одним из выходов является повышение уровня привлекательности региона, введение особых условий, создание преимуществ. Но самое главное – это эффективное использование кадрового потенциала.

Трудовые ресурсы выступают как стратегический фактор развития региона. От правильного их формирования зависят дальнейшие показатели. Квалифицированные кадры, как социально-экономическая категория, влияют на рост производительности труда, чем ставят регион в лидирующие позиции. Вообще, кадровый потенциал рассматривается с точки зрения составляющей такой категории, как «трудовые ресурсы», а именно это те ресурсы, которые включают в себя определенные знания, умения и навыки, а также определенные компетенции и способность рационального мышления. Рассматриваемая категория тесно связана с инвестиционным потенциалом, которому в Московской области уделяется достаточное внимание. Так, трудовые ресурсы воплощают «возможности инвестиционной сферы в восполнении выбывающих трудовых ресурсах с целью обеспечения инвестиционного процесса» [1, с.507].

Угроза экономической безопасности относительно кадрового потенциала Московской области состоит в сокращении численности рабочей силы. Угрозы в большинстве случаев связаны с рисками. Таким образом можно выделить риски кадровой безопасности:

1. Риски при работе с персоналом, т.е. это ситуации, когда руководитель принимает на работу кандидата, который не соответствует квалификационным требованиям. В будущем это отразится в выполнении доверенных ему обязательств, что может нарушить целую выстроенную систему в той или иной отрасли;

2. Риски, связанные с неточностями в законодательстве, т.е. это ситуации, при которых четко написанные статьи в законах разные специалисты воспринимают двояко. Мы знаем, что с выходом федерального закона издается подзаконный акт,

конкретизирующий основные положения, но вместе с тем необходимо проводить разъяснительные беседы с персоналом, во избежание неточностей;

3. Риски, связанные с разглашением сведений. Такие ситуации напрямую связаны с безопасностью, т.к. содержат сведения, включающие государственную или иную охраняемую законом тайну;

4. Риски, зависящие от инновационно-технических факторов. Здесь речь идет о качестве конечного продукта. От того, насколько трудовые ресурсы соответствуют инновационному и техническому развитию будет зависеть результат.

Таким образом, риски, связанные с кадровой безопасностью, могут возникнуть на любой стадии развития. Важно вовремя заметить неполадки и не дать им проникнуть глубже.

Кадровая безопасность Московской области напрямую зависит от специфики развития региона и в связи с этим принимается стратегия. Стратегия социально-экономического развития Московской области на период до 2030 года напрямую связана с экономической безопасностью, т.к. конкретизируются основные цели, задачи, направления развития региона. Прежде всего определяются мероприятия для реализации долгосрочных задач, которые ставятся перед органами государственной власти и местного самоуправления. Такая нормативная база дает видение на будущее, можно оценить по каким направлениям стоит двигаться и реалистичны ли поставленные задачи. Кадровая безопасность, как составляющая экономической безопасности, преследует укрепление кадровой политики в регионе за счет долгосрочных задач, поставленных в Стратегии.

Кадровая безопасность – это еще и внутренняя безопасность. В Московскую область всегда был большой приток иностранной рабочей силы. Во-первых, это связано с центральным расположением региона; во-вторых, область богата промышленными предприятиями; в-третьих, уровень заработной платы остается на высоком уровне в сравнении с удаленными территориями страны.

Согласно аналитической информации к прогнозу баланса трудовых ресурсов Московской области на 2022-2024 годы «привлечение иностранных работников в регион связано с ростом потребности экономики субъекта в рабочей силе, в первую очередь, на малопривлекательные, невостребованные жителями Московской области профессии» [2]. В первую очередь иностранных работников привлекают промышленные предприятия Московской области. Рассматриваемый регион действительно обладает развитыми социально-экономическими факторами, что и ставит его в лидирующие позиции.

Таким образом, кадровая безопасность в рамках экономической безопасности не ограничивается лишь трудовым потенциалом, хотя эта категория является основой кадровой политики. Московская область постоянно развивается, совершенствуется законодательство. Особо острое внимание в рамках кадровой безопасности уделяется таким факторам, как:

- экономические, т.е. уровень жизни населения, трудовые затраты на рабочую силу, учитывается потенциал экономически активного населения;
- социальные, т.е. уровень удовлетворенности заработной платой, развитие и продвижение идей населения;
- правовые, т.е. совершенствование законодательства относительно оплаты труда, поддержка региональных программ.

Региональная кадровая безопасность должна рассматриваться как система. Это система обучения кадров, их переподготовка, повышение квалификации. Сохранение и удержание существующего кадрового потенциала рассматривается как приоритетная задача Правительства Московской области. Для это необходимо создавать благоприятные условия, чтобы кадры чувствовали себя защищенными и нужными этому региону.

Литература

1. Турганали И.Т., Абдимомынова А.Ш. Экономическое содержание и структура инвестиционного потенциала региона // Молодой ученый. – 2016. – №4. – С. 507-510.
2. Краткая аналитическая информация к прогнозу баланса трудовых ресурсов Московской области на 2022-2024 годы // Официальный сайт Министерства социального развития Московской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://msr.mosreg.ru/dokumenty/napravleniya-deyatelnosti/trud-i-zanyatost/trudovye-resursy/29-12-2021-14-30-38-kratkaya-analiticheskaya-informatsiya-k-prognozu-b> (дата обращения: 20.04.2022).

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА

Нежурина Д.О., Войтина А.О.
Научный руководитель: к.э.н., доцент Добродомова Т.Н.
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Статья посвящена экономической безопасности промышленных предприятий региона. В статье определены цели обеспечения финансовой защищенности предприятий, рассмотрены основные характеристики экономической безопасности предприятий и региона в целом.

Ключевые слова: стратегия, экономическая безопасность, показатели, Белгородская область, валовой региональный продукт, основные фонды, инвестиции, промышленность, безопасность, потребительский рынок, инфляция, доходы населения, потенциал области.

ASSESSMENT OF ECONOMIC SECURITY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES IN THE REGION

Nezhurina D.O., Voytina A.O.
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article is devoted to the economic security of industrial enterprises in the region. The article defines the objectives of ensuring the financial security of enterprises, considers the main characteristics of the economic security of enterprises and the region as a whole.

Keywords: strategy, economic security, indicators, Belgorod region, gross regional product, fixed assets, investments, industry, security, consumer market, inflation, income of the population, potential of the region.

Экономическая безопасность осуществляет очень важную роль в современном мире. Без её обеспечения невозможно решать задачи социальной, экономической, политической сфер общества и демографического, экологического развития нашей страны.

Об экономической безопасности региона и страны в целом нельзя говорить, если не достигнуты высокие уровни экономической безопасности фирм, организаций, предприятий.

Экономическая безопасность фирмы, организации, предприятия – это устойчивое положение ее или его защищенности от неблагоприятного воздействия наружных и

внутренних опасностей, дестабилизирующих факторов, при котором гарантируется стабильное осуществление базовых коммерческих интересов и целей уставной работы. Экономическая безопасность так же подразумевает наличие конкурентных преимуществ, а также контроль и анализ основных показателей финансовой устойчивости организации. Исходя из определений, можно сформулировать цели обеспечения финансовой защищенности фирмы:

- создание и поддержание устойчивого и эффективного функционирования в современных условиях развития экономики,
- создание финансового и экономического потенциала, а также подъема и становление фирмы в будущем
- обеспечить безопасность и не допустить утечку данных,
- в установленные сроки проверять полученные счет-фактуры, что позволит снизить риски, застраховать от банкротства и обеспечить успешное проведение деятельности.

Именно поэтому поддержание экономической безопасности является одним из важнейших вопросов эффективного управления предприятием.

Осуществление установленных целей возможно только тогда, когда деятельность, обеспечивающая экономическую безопасность, происходит непрерывающимся процессом, предполагающим разработку концепции, стратегическо-тактических и оперативных планов.

В современном мире стратегия экономической безопасности РФ определена Указом Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 года № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

Что бы дать оценку степени экономической безопасности в Белгородском районе необходимо провести анализ важнейших макроэкономических и социальных характеристик Стратегии за 2020-2021 годы.

Основной характеристикой, которая дает оценку степени финансового становления региона, является валовой региональный продукт. Объем ВРП Белгородской области в текущих основных тарифах составил в 2021 году 1,270 трлн. рублей, таким образом рост по сравнению с 2020 годом в сравнимых ценах составил 3,3%. С 2016 г. ВРП области в реальном исчислении повысился на 9% каждый год. Средний ВРП на душу населения Белгородской области с 2016 по 2021 гг. составил 96% от среднестатистического показателя. На 1 жителя области в 2021 г. приходилось 827 тыс. рублей созданного валового продукта, хотя это меньше, чем по сравнению со средним показателем по ЦФО, поскольку высокая доля среднедушевого ВРП г. Москвы – основного субъекта в ЦФО РФ. А вот в 2020 году, Белгородская область занимала первое место по объему ВРП на одну душу населения среди субъектов Центрального федерального округа России.

Основным элементом региональной экономики считается область, которая гарантирует сбережение, умножение и введение финансовых средств. Благодаря собственным доходам в госбюджет области в 2021 году поступило 151,8 млрд рублей, которые разделены на областной – 127 млрд рублей и местные бюджеты – 24,8 млрд рублей.

В 2021 году по сравнению с 2020 годом, поступления в консолидированный государственный бюджет области выросли в 1,55 раза, в областной – в 1,667раза, а в местные – в 1,137 раза.

Так, годовые бюджетные назначения консолидированного бюджета осуществлены на 100,9 %, областного – 100,5 %, местных – 103,2 %.

Усиленное инвестирование в сельскохозяйственные организации укрепило финансовую безопасность, что является важным условием стабильного экономического роста любого региона России. На развитие экономики и социальной сферы Белгородской области в 2021 году использовано почти 57,5 млрд. рублей. Следственно, бюджетные ассигнования российского проекта «Развитие образования Белгородской области» определены в объеме 24,7 млрд рублей, что на 17, 5 % больше, чем в прошлом году. В

первую очередь, это связано с повышением оплаты труда педагогических работников. Вдобавок, дополнительные деньги заложены на укрепление материально-технической базы учебных заведений, покупку оборудования и средств индивидуальной защиты для борьбы с коронавирусной инфекцией и большим ростом средств государственного бюджета на реализацию программы «Образование».

На развитие здравоохранения в бюджете в 2021 году выделено 18,5 млрд рублей, на социальную поддержку – 14,3 млрд рублей.

Среди государственных программ присутствуют также: программы по обеспечению легкодоступным жильём и коммунальными услугами (5, 2 млрд рублей); по развитию сельского хозяйства агропромышленного комплекса (3, 9 млрд рублей).

Однако наблюдается снижение с 18 млрд до 9, 6 млрд рублей практически в два раза, урезается спонсирование программы по совершенствованию и формированию транспортной системы и дорожной сети, что связано с сокращением поступления финансирования из казны РФ.

Приоритетным направлением дорожной деятельности в 2021 году было содержание и ремонт автомобильных дорог общего пользования областного значения, на эти цели направлено 2, 2 млрд рублей.

Промышленное производство Белгородской области в январе-ноябре 2021 года по сравнению с январем-ноябрём 2020 года выросло в 1,029 раза, в ноябре 2021 года по сравнению с ноябрем 2020 года – в 1,052 раза, по сравнению с октябрём 2021 года уменьшилось на 2%. По виду экономической деятельности «Добыча полезных ископаемых» объём производства в январе-ноябре 2021 года по сравнению с январем-ноябрём 2020 года увеличился в 1,041раза, по «обрабатывающему производству» – в 1,022раза, по «обеспечению электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха» – в 1,02 раза, по «водоснабжению; водоотведению, организации сбора и утилизации отходов, деятельности по ликвидации загрязнений» – в 1,248 раза. В последние годы Белгородская область успешно реализует политику импортозамещения. Нишу по производству трубопроводной продукции для атомных и тепловых электростанций в регионе занимает машиностроительная промышленность. Региональным фермерам выгодно реализовывать новые проекты в области животноводства, выращивать овощи в теплицах, выращивать фрукты и ягоды, а также заниматься селекцией и семеноводством [4].

На 1 апреля 2021 года поголовье основных видов скота в хозяйствах всех сельхозпроизводителей (сельхозорганизации, хозяйства населения, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели) составило: крупного рогатого скота – 237,0 тыс. голов (101,4% к соответствующей дате 2020 года), в том числе коров – 93,3 тыс. голов (99,5%), свиней – 4632,1 тыс. голов (100,2%), овец и коз – 70,5 тыс. голов (91,9%)».

В структуре скотоводства на долю хозяйств населения, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей приходится 24,7% поголовья крупного рогатого скота и 87,8% овец и коз (на 1 апреля 2020 года – соответственно 26,0% и 87,4%).

За январь, февраль и март 2021 года всеми товаропроизводителями (включая хозяйства населения, фермерские хозяйства и индивидуальных предпринимателей) произведено на убой скота и птицы (в живом весе) 418,4 тыс. тонн (93,8% к соответствующему периоду 2020 года), молока – 169,8 тыс. тонн (101,6%), яиц – 393,2 млн. штук (98,9%).

«Крупными, средними и малыми сельскохозяйственными организациями в январе-марте 2021 года произведено скота и птицы на убой (в живом весе) 412,2 тыс. тонн, что на 6,3% меньше, чем за соответствующий период 2020 года. В структуре производства скота и птицы на убой (в живом весе) удельный вес птицы составил 44,4%, свиней – 54,1%, крупного рогатого скота – 1,5%».

Производство молочного продукта увеличилось на 2,1% – 136,3 тысяч тонн. В расчете на корову в сельскохозяйственных предприятиях (кроме микропредприятий) составил 2031 килограмм, или 103,4% к марту 2020 г.

Производство куриных яиц уменьшилось по сравнению с мартом 2020 г. на 1,5% и ровняется 368,1 млн. штук. Средняя яйценоскость на одну несушку в сельскохозяйственных организациях, не имеющих отношение к субъектам малого предпринимательства возрастом на 1,5 процента по сравнению с мартом 2020 года и составила 66 яиц.

Торговля считается одним из более быстро развивающихся видов экономической деятельности. Весомое значение для анализа удовлетворения необходимых потребностей, проживающих в нашей области граждан имеет оборот розничной торговли на душу населения. В расчете на каждого жителя области оборот розничной торговли в 2021 году составил 398,2 тыс. руб., что на 8,7% более, чем за 2020 год.

В критериях оживленно развивающегося потребительского рынка, расширения ассортимента продуктов и конкуренции между национальными и иностранными производителями основная роль принадлежит ценам, так в 2021 году в Белгородская области инфляция составила 8,4%.

Условием, необходимым для экономической безопасности является улучшение доступа к средствам для малых и средних промышленных предприятий. Помимо банковских кредитов, у малых и средних предприятий мало вариантов финансирования своей деятельности. Рынок небанковских финансовых инструментов, таких как облигации и долевое финансирование, недостаточно развит. В то же время банки неохотно предоставляют кредиты малым и средним предприятиям из-за более высоких потенциальных рисков и отсутствия обеспечения для покрытия этих рисков. Высокие операционные расходы, связанные с ограниченной группой кредиторов или ограниченными продуктами, адаптированными для удовлетворения потребностей малых и средних предприятий, также негативно влияют на кредитование малых и средних предприятий. Микрофинансирование и кредитные союзы являются одними из наиболее популярных источников, но рынок небанковских финансовых инструментов, таких как облигации и долевое финансирование, недостаточно развит. Как правило, фондовые рынки доминируют среди крупных компаний и недоступны для малых и средних предприятий из-за соблюдения стандартов бухгалтерского учета. В то же время существуют некоторые нововведения, которые могут обеспечить более широкий доступ к средствам. Они предоставляют кредиторам дополнительную информацию о способности заемщиков обслуживать долги или привлекают инвесторов, склонных к риску, к стартапам, которые могут предложить высокую доходность. Внедрение всеобъемлющей кредитной отчетности и открытых банковских операций. Всесторонняя кредитная отчетность предоставит кредиторам больше информации о кредитных историях потенциальных заемщиков по сравнению с текущим стандартом, когда общедоступной становится только отрицательная кредитная информация. Это позволит снизить стоимость процесса оценки кредитоспособности, тем самым даст возможность кредиторам более точно оценивать риски. Это также может побудить кредиторов не искать дополнительного обеспечения или личных гарантий повышение уровня и качества жизни людей. Наиболее реальную оценку уровня жизни населения дает информация о доходах населения. Денежные доходы населения в 2021 году составили 290,4 млрд. рублей и увеличились по сравнению с 2020 годом на 9%.

Таким образом, мы видим, что практически по всем составляющим экономической безопасности наблюдается рост показателей как по отдельным видам экономической деятельности, так и по региону в целом.

В заключение хотим сказать, что ситуация, которая сложилась в настоящее время в мировой экономике, довольно-таки ощутимо оказала влияние на экономику страны и ее регионов. Но при оценке большинства показателей экономической безопасности Белгородской области наблюдается положительная тенденция развития, что

свидетельствует об определенном запасе прочности и потенциала экономики региона. Но при этом, мы считаем целесообразным улучшить условия по развитию альтернативных источников финансирования для малых и средних предприятий и предоставлению им более широкого доступа к государственным заказам.

Литература

1. Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года (утв. Указом Президента РФ от 13.05.2017 № 208). – <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608>
2. Федеральная служба государственной статистики. – <http://www.gks.ru/>
3. Белгородский статистический ежегодник. 2021: Стат. Сборник.
4. Import substitution in the Belgorod Region in the context of economic security / E. A. Stryabkova, A. M. Kulik, N. A. Gerasimova [et al.] // Journal of Advanced Research in Law and Economics. – 2017. – Vol. 8. – No 8. – P. 2605-2617. – DOI 10.14505/jarle.v8.8(30).32. – EDN YVKUQP.

УДК 332.1

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКИХ ТЕРРИТОРИЙ РЕГИОНА: ПРОЕКТ БИОЭКОПОЛИС

Ю.В. Павлова

г. Чебоксары, Россия

доцент кафедры экономики и информационных технологий

Чебоксарского кооперативного института (филиала)

Российского университета кооперации

В данной статье в качестве пути решения назревших социальных и экономических проблем сельских территорий региона рассматривается развитие сельских поселений на принципах биоэкополиса. Для предлагаемого биоэкополиса характерно создание на базе нового или действующего сельского поселения; применение агробιοтехнологии замкнутого цикла при введении сельскохозяйственного производства хозяйствами населения; наличие быстровозводимых, дешевых и энергоэффективных домов-усадеб; использование возобновляемых источников энергии; занятость сельского населения. Выбор основан на комплексном и устойчивом социально-экономическом развитии сельских территорий региона с учетом сложившихся экологических, технологических, энергетических и экономических проблем.

Ключевые слова: экономическое развитие, социальное развитие, сельские территории, биоэкополис, сельские поселения, личные подсобные хозяйства, регион.

SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF RURAL TERRITORIES OF THE REGION: BIOEKOPOLIS PROJECT

Yu.V. Pavlova

Cheboksary, Russia

Associate Professor of the Department of Economics and Information Technologies

Cheboksary Cooperative Institute (branch) Russian University of Cooperation

This article considers the development of rural settlements on the principles of a bioecopolis as a way to solve the urgent social and economic problems of the rural areas of the region. The bioecopolis under consideration is characterized by the creation on the basis of a new

or existing rural settlement; application of agro-biotechnology of a closed cycle in the introduction of agricultural production by households; the availability of prefabricated, cheap and energy-efficient manor houses; use of renewable energy sources; rural employment. The choice is based on the integrated and sustainable socio-economic development of the rural areas of the region, taking into account the current environmental, technological, energy and economic problems.

Keywords: *economic development, social development, rural areas, bioecopolis, rural settlements, personal subsidiary plots, region.*

Актуальность темы исследования объясняется тем, что в условиях роста внешних и внутренних рисков вопросы социально-экономического развития сельских территорий регионов занимают особое место в национальной безопасности страны. Сельские территории являются не только местом проживания сельского населения, но и местом производства продуктов питания и сырья для других отраслей экономики. На основе анализа нормативных актов [1] мы пришли к выводу, что законодательство Российской Федерации при рассмотрении устойчивого развития сельских территорий понимает наряду с повышением эффективности сельскохозяйственного производства, также повышение уровня жизни сельского населения в результате полной занятости и рациональное использование земель.

Таким образом, предметом нашего исследования является поиск таких проектов, которые позволяют достичь устойчивого развития сельских территорий с учетом повышения эффективности сельскохозяйственного производства, повышения уровня жизни сельского населения в результате полной занятости, а также рационального использования земель. Объект исследования – сельские территории. Следовательно, целью исследования является изучение перспективных направлений и стратегических преимуществ социально-экономического развития сельских территорий региона на базе биоэкополисов. Задачами исследования являются анализ уровня развития сельских территорий одного из регионов Российской Федерации, а именно Чувашской Республики, с учетом природно-экологических проблем, современного уровня развития науки и технологий, оценки существующего уровня социально-экономического развития сельских территорий региона, оценки личных подсобных хозяйств, как активных участников сельскохозяйственного производства.

В работе были использованы такие методы исследования и подходы, как системный подход, заключающийся в изучении причинно-следственных связей современного состояния развития сельских территорий региона, экономико-статистический метод, заключающийся во всестороннем изучении и описании комплекса факторов устойчивого развития сельских территорий, абстрактно-логический метод, заключающийся в изучении сущности явления биоэкопоселений. Теоретической и методической основой исследования системы социально-экономического развития сельских территорий региона на принципах биоэкополиса стала многоплановая научная литература, посвященная экономическим, нормативно-правовым аспектам функционирования сельских территорий, а также статистические данные.

Численность населения Чувашской Республики по состоянию на начало 2021 г. составляет 1,2 млн чел. Чувашская Республика является регионом с высокой плотностью населения, а именно 65,8 чел./км². По структуре 63,7% населения проживает в городе, а 36,3% населения проживает в сельской местности. Число сельских населенных пунктов на 1 января 2021 г. составляет 1720. Из них без населения 17, что составляет 0,99%. За анализируемый период 2016-2020 гг. наблюдается отрицательная динамика численности сельского населения Чувашской Республики [8].

Динамика социального развития сельских территорий Чувашской Республики за 2016-2020 гг. приведена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика социального развитие сельских территорий Чувашской Республики
за 2016-2020 гг.

Показатели (ввод в действие)	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Отклонение 2020 г. к 2016 г., (+,-)%
Жилые дома, м ²	200009	161141	118221	149826	138304	-30,9
в т.ч. построенные населением за счет собственных и земных средств, м ²	172904	140535	112945	140409	133243	-22,9
Газовые сети, км	45,7	49,1	62,8	84,3	62,1	35,9
Автомобильных дорог с твердым покрытием, км	30,6	57,8	45,2	19,0	20,5	-33,0
Амбулаторно- поликлинические организации, посещений в смену	750	780	720	810	240	-68,0
Общеобразовательные организации, уч. мест	165	-	1229	300	165	0,0
Обхват детей дошкольным образованием, %	60,8	62,2	65,0	65,5	58,3	-4,1

Источник: [8].

Как видно из приведенной таблицы 1, динамика социального развития сельских территорий Чувашской Республики за 2016-2020 гг. имеют отрицательную тенденцию. Жилые дома сельскими жителями строятся в основном собственными силами.

Динамика экономического развития сельских территорий Чувашской Республики за 2016-2020 гг. приведена в таблице 2.

Таблица 2

Динамика экономического развития сельских территорий Чувашской Республики
за 2016-2020 гг.

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Отклонение 2020 г. к 2016 г., (+,-)%
1. Среднесписочная численность работников организаций в сельской местности, чел.	63613	60103	58 601	56908	56359	-11,4
отношение к среднереспубликанскому уровню, %	26,0	25,6	25,2	25,0	25,5	-1,9
2. Численность зарегистрированных безработных, чел	1 503	1 389	1 274	1 106	3 813	153,7

отношение к среднереспубликанскому уровню, %	29,6	31,7	30,8	26,2	24,8	-16,2
3. Потребность в работниках, заявленная организациями в Центры занятости населения, чел	6 723	6 894	8 755	7965	6 919	2,9
отношение к среднереспубликанскому уровню, %	41,9	42,0	48,4	46,2	53,5	27,7
4. Инвестиции, в фактических ценах млн руб.	3610,1	1647,8	1265,4	4928,1	1214,1	-66,4
отношение к среднереспубликанскому уровню, %	7,2	4,9	3,6	11,9	3,5	-51,4
5. Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, руб	16202,3	17494,3	19100,1	21496,3	24667,6	52,2
отношение к среднереспубликанскому уровню, %	65,5	65,6	64,9	67,2	71,2	8,7
6. Индекс средней заработной платы, % к предыдущему году	107,2	108,0	109,2	112,5	114,8	7,1
7. Количество сельскохозяйственных организаций, ед	754	749	703	634	578	-23,3
в т.ч: прибыльных, %	71,4	72,7	67,4	61,0	67,9	-4,9
убыточных, %	28,6	27,3	32,6	39,0	32,1	12,2
8. Уровень рентабельности, %	24,5	20,3	14,6	6,5	-2,3	-109,4

Источник: [8].

Из приведенной таблицы 2 видно, что динамика экономического развития сельских территорий Чувашской Республики в целом имеет отрицательную тенденцию. Сельское население, проживая в сельской местности, занят не только в сельскохозяйственных организациях. Так, среднесписочная численность работников, занятых в сельскохозяйственных организациях в 2020 г. составила 4091 чел. или 6,4% от общего списка занятых в сельской местности. При этом видно, что количество сельскохозяйственных организаций сокращается, а также сокращается количество прибыльных организаций.

Хозяйства населения занимают 39,4%, крестьянские (фермерские) хозяйства – 14,3%, сельскохозяйственные организации 46,3% в структуре всех хозяйств, занятых в сельскохозяйственном производстве Чувашской Республики [8]. Это свидетельствует об особой роли в сельской экономике данного региона малых категорий хозяйств. Личные подсобные хозяйства (ЛПХ) Чувашской Республики характеризуются высокой устойчивостью в историческом плане и высокой товарностью и производительностью в экономическом плане. Так же они выполняют важную социальную функцию обеспечивая

работой и доходом сельских жителей, вовлекая в общественный труд всех членов семьи. ЛПХ также являются местом постоянного проживания и трудовой занятости для сельского населения. Для 43,7% хозяйств населения введение ЛПХ является дополнительным источником дохода [8].

Таким образом, видно, что сельские территории Чувашской Республики нуждаются в таких проектах, которые позволяют достичь устойчивого развития с учетом повышения эффективности сельскохозяйственного производства, рационального использования земель, повышения уровня жизни сельского населения в результате полной занятости. В этих условиях Правительство Чувашской Республики определяет следующие перспективы и стратегические преимущества развития в законе «О Стратегии социально-экономического развития Чувашской Республики до 2035 года» [2]. К ним относятся развитие биоэкономики и создание биоэкополисов, как перспективной модели жизнеустройства сельского населения. Так, Постановлением администрации Канашского района Чувашской Республики инвестиционный проект «Поселение малого масштаба на принципах биоэкополиса, реализуемое в деревне Большие Бикшихи Канашского района Чувашской Республики – (Проект «Биоэкополис»)» [3] был включен в комплексный план развития муниципального района. В рамках реализации данного проекта предусматриваются строительство объектов инженерной и транспортной инфраструктуры поселения, строительство малоэтажных энергоэффективных экодомов жилой зоны, агроинженерное обеспечение производства экологически безопасной сельскохозяйственной продукции сельских подворий, инновационный комплекс углубленной переработки экологически безопасной сельскохозяйственной продукции сельских подворий, строительство рекреационного центра круглогодичного действия духовно-физического развития и культурно-массового досуга [4]. При этом, надо учитывать, что проект реализуется путем использования трудовых и материальных ресурсов самих сельскохозяйственных товаропроизводителей с привлечением средств частных инвесторов. Большое значение играет кумулятивная составляющая данного проекта, которая включает в себя создание новых рабочих мест, современных условий для жизни и работы на селе, формирование инфраструктуры сельских территорий. В конечном итоге такие проекты приводят к улучшению социально-экономического развития сельских территорий региона.

В научном сообществе, понимая значимость социально-экономического развития сельских территорий, активно обсуждаются вопросы их дальнейшего существования. В своей работе Ю.В. Павлова отмечает, что повышение благосостояния сельского населения, улучшение условий проживания на селе, повышение эффективности землепользования региона с помощью применения современных инновационных технологий и дальнейшего развития многоукладности хозяйствования в аграрном секторе экономики региона являются одним из направлений стратегии его развития на инновационной основе [7]. В.В. Лазовский, Н.А. Зайцев, Ю.В. Павлова отмечают, что активно развивая деятельность по размещению и привлечению инвестиционного капитала на создание биоэкополисов или экологических деревень можно добиться комплексного решения накопившихся экономических, социальных и экологических проблем в обществе [5]. В работе авторами Ю.В. Павловой, Т.М. Ворожейкиной определены основные направления вовлечения хозяйств населения в производственно-товарный оборот сельхозпродукции, возможности участия в формировании социального обеспечения через развитие сельских территорий на принципах сбалансированных сельских поселений [6]. Yulia Pavlova в работе [9] также говорит о необходимости выбора модели развития сельского хозяйства с учетом экономико-экологического подхода, т.к. основными производителями сельскохозяйственной продукции и пользователями земельных ресурсов являются не только крупные и мелкие сельскохозяйственные организации, но и хозяйства населения.

Таким образом, сегодня очень остро встают вопросы по теоретическому изучению и практическому внедрению комплексных проектов социально-экономического развития сельских территорий региона, которые предусматривают учет интересов будущих поколений, сохранение окружающей среды, рост благосостояния граждан, обеспечение

продовольственной и экологической безопасности. Данный факт органы государственной власти не могут не учитывать при разработке стратегий и определении перспективных направлений развития сельских территорий. Приведенные в статье материалы представляют практический интерес для органов государственного управления разных уровней, научных организаций и частных заинтересованных лиц при разработке и реализации проектов социально-экономического развития сельских территорий на принципах биоэкополиса.

Литература

1. Об утверждении Стратегии устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года : Распоряжение Правительства РФ от 02. фев. 2015 г. № 151-р (в ред. от 13.01.2017). URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 25.04.2022).
2. О Стратегии социально-экономического развития Чувашской Республики до 2035 года : закон Чувашской Республики от 26 нояб. 2020 г. № 102. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 25.04.2022).
3. Об утверждении Комплексной программы «Социально-экономическое развитие Канашского района Чувашской Республики на 2020 – 2025 годы»: постановление администрации Канашского района Чувашской Республики от 08 фев. 2021 г. № 80. URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения: 25.04.2022).
4. Зайцев Н.А. Поселение малого масштаба на принципах биоэкополиса / Н.А. Зайцев, В.В. Лазовский, С.П. Иванов // Агроинновации. – 2020. – № 2. – С. 18-20.
5. Лазовский В. В. Экологизация производства как путь преодоления надвигающейся массовой безработицы / В. В. Лазовский, Н. А. Зайцев, Ю. В. Павлова // Вестник Российского университета кооперации. – 2020. – № 4(42). – С. 45-50.
6. Павлова Ю. В. Биоэкополис – институт социально-экономического развития сельских территорий / Ю. В. Павлова, Т. М. Ворожейкина // Экономика сельского хозяйства России. – 2021. – № 3. – С. 88-92. DOI 10.32651/213-88.
7. Павлова Ю. В. Стратегия развития региональной экономики на инновационной основе : монография / Ю. В. Павлова. АНО ВПО ЦС РФ «Российский ун-т кооп.», Чебоксарский кооп. ин-т. – Чебоксары : ЧКИ РУК, 2010.
8. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Чувашской Республике (Чувашстат). URL: <https://chuvash.gks.ru> (дата обращения: 25.04.2022).
9. Pavlova Yu.V. Economic and environmental approach to agricultural and rural development // BIO Web Conf. 43 03005. 2022. DOI: 10.1051/bioconf/20224303005.

УДК 004.8

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА ПРЕДПРИЯТИЙ РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

**В.О. Решетников,
А.Ю. Титов.**

Научный руководитель: доц. Кулик А.М.

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные проблемы использования технологий искусственного интеллекта предприятий региона.

Ключевые слова: искусственный интеллект, цифровая трансформация

PROBLEMS OF USING ARTIFICIAL INTELLIGENCE TECHNOLOGIES OF ENTERPRISES IN THE REGION IN THE CONTEXT OF DIGITAL TRANSFORMATION

V.O. Reshetnikov,
A.U. Titov
Scientific supervisor A.M. Kulik,
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article discusses the main problems of using artificial intelligence technologies of enterprises in the region.

Keywords: artificial intelligence, digital transformation

Цифровая трансформация государства – процесс эволюционный. Регионы активно перенимают опыт внедрения информационных систем, полученный федеральными органами. Сегодня информационные технологии используются для решения широкого спектра задач в различных областях. Грамотное внедрение IT-технологий в государственные структуры и учреждения способствует бесперебойному и эффективному функционированию процессов [1]. Не все так однозначно с использованием искусственного интеллекта и внедрением его в новые производственные области.

Необходимость цифровой трансформации региона обусловлена тем, что в условиях глобальной информатизации работа государственных учреждений в традиционном формате становится затруднительной [1].

Продemonстрируем ряд проблем, с которыми сталкиваются различные предприятия региона при внедрении искусственного интеллекта в современных условиях цифровой трансформации (рис. 1).



Рис. 1. Перечень проблем внедрения искусственного интеллекта

Пройдемся по некоторым из этих проблем:

1. Отсутствие технических знаний. Проблема найма компетентных специалистов в области искусственного интеллекта: генеральные директора, главные операционные директора, ИТ-директора и технические директора с большим оптимизмом смотрят на внедрение технологии искусственного интеллекта (ИИ) в свои производства, ждут развертывания приложений, которые сэкономят им время, усилия и деньги. Однако, чтобы интегрировать, развертывать и внедрять приложения ИИ на предприятии, организация должна иметь представление о текущих достижениях и технологиях ИИ, а также о его недостатках.

При выборе стратегии использования ИИ для своей компании в первую очередь необходимо изучить разницу между искусственным интеллектом и машинным обучением. Искусственный интеллект – относится к способности запрограммированных машин (компьютеров или роботов) «думать» как люди и имитировать человеческое поведение. Он часто используется для описания систем, наделенных интеллектуальными процессами, такими как самообучение и решение проблем. Системы на основе ИИ могут усваивать, анализировать и использовать фактические факты и знания для получения дополнительной информации. Например, речь, голос и распознавание изображений используют искусственный интеллект. Машинное обучение – это область ИИ, основанная на идее, что системы могут учиться на данных, а затем принимать решения без участия человека.

На втором этапе необходимо определиться с паттерном использования ИИ на производстве, он может быть и иным и зависеть от конкретных производственных потребностей, но при рассмотрении вопроса следует отталкиваться в первую очередь от тех областей, в которых искусственный интеллект уже получил признание.

На третьем этапе следует разграничить для себя род деятельности, для которого ИИ не предназначен или пока не имеет оптимальных алгоритмов для решения задач такого рода (рис. 2).



Рис. 2. Направления неэффективного применения искусственного интеллекта

Разработка ИИ – это не то же самое, что создание типичного программного обеспечения. ИИ – это узконаправленная сфера знаний, которую сложно освоить. Требуется большой опыт и определенное сочетание навыков для создания алгоритмов,

которые могут научить машины думать, улучшать и оптимизировать рабочие процессы бизнеса в условиях цифровой трансформации. Поэтому если уже есть высококвалифицированная команда разработчиков, то, возможно, они смогут создать ваш проект ИИ самостоятельно, однако им было бы полезно проконсультироваться со специалистами по искусственному интеллекту, прежде чем они начнут разработку.

Специалист по искусственному интеллекту (ИИ) – специалист, программирующий компьютеры для имитации мышления. Они работают с системами, которые собирают информацию, принимают решения и действуют на основе этой информации. Некоторые специалисты по ИИ работают в области когнитивного моделирования, в котором компьютеры используются для проверки гипотез о том, как работает человеческий разум.

Опрашивая HR-специалистов в области найма экспертов по разработке искусственного интеллекта можно подытожить, что успех внедрения проектов ИИ predetermined в момент найма.

2. Ценовой фактор: в ценовом факторе рассмотрим суммарную ценность ресурсов как материальных, так и человеческих на примере компании azati. Azati – это компания-системный интегратор в сфере искусственного интеллекта. Так как затраты для внедрения технологии искусственного интеллекта разнятся в зависимости от типа производства и его масштаба, то для прогнозирования стоимости модернизации производства возьмем готовое решение, предоставляемое сотрудниками внешних фирм, как услугу для среднего по масштабу производства. Внедрение ИИ на новое производство состоит из следующих этапов (рис. 3).

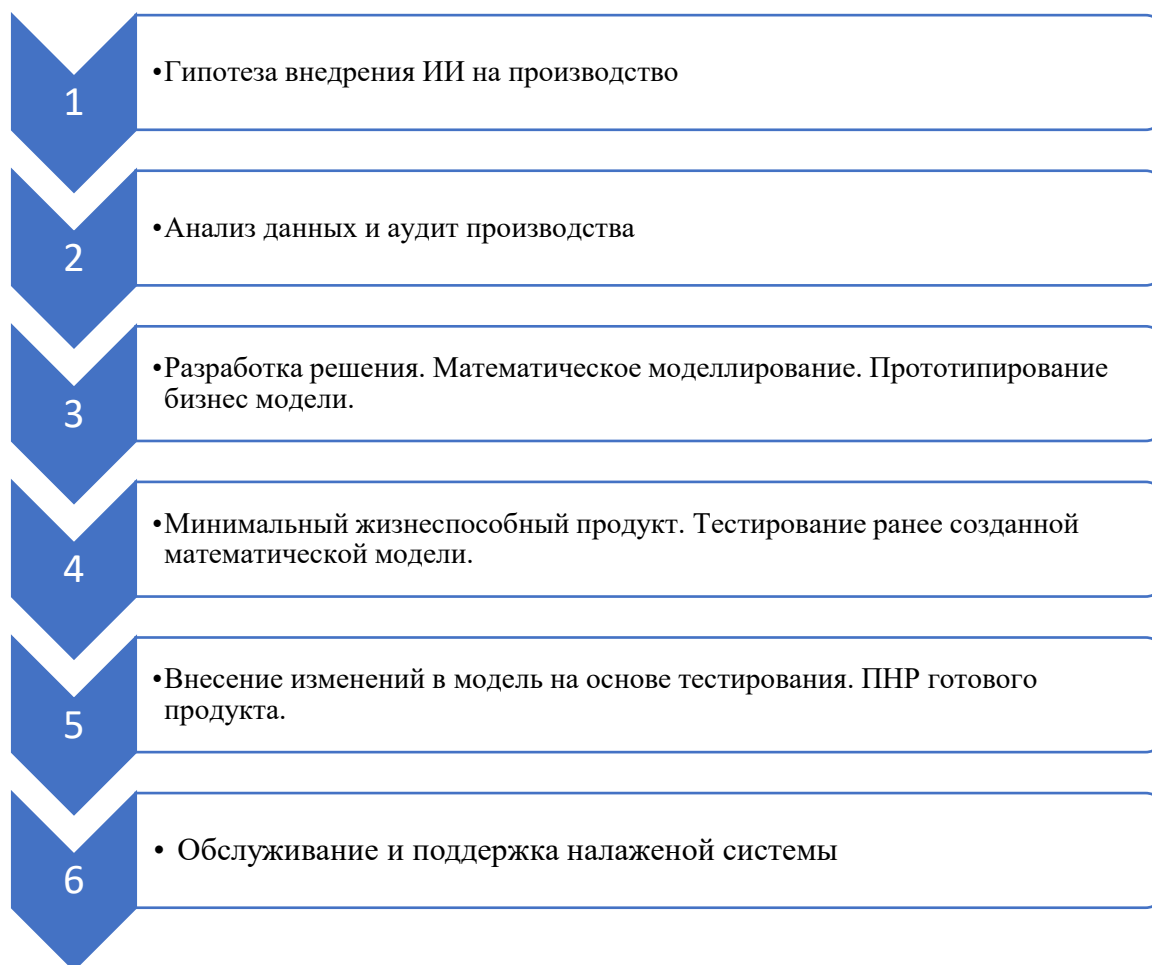


Рис. 3. Основные этапы внедрения искусственного интеллекта в новое производство

Что касается затрат на сетевую безопасность предприятия, то здесь следует отметить следующий аспект: так как современное предприятие не может быть полностью автономным и не иметь выход в сеть, а программное управление процессов всегда сопряжено с возможностью вмешаться в его работу недоброжелателям, если будет организован беспрепятственный доступ к данным для обучения и самому ИИ, компаниям, которые хотят использовать данную технологию необходимо выделить средства на реструктуризацию имеющейся структуры сетей безопасности и обзавестись либо же штатными сотрудниками, осуществляющих контроль состояния внутренней сети и подключения извне или же держать штат только для обслуживания настроенных аппаратных решений. Общие угрозы для корпоративных сред представлены на следующем рисунке.

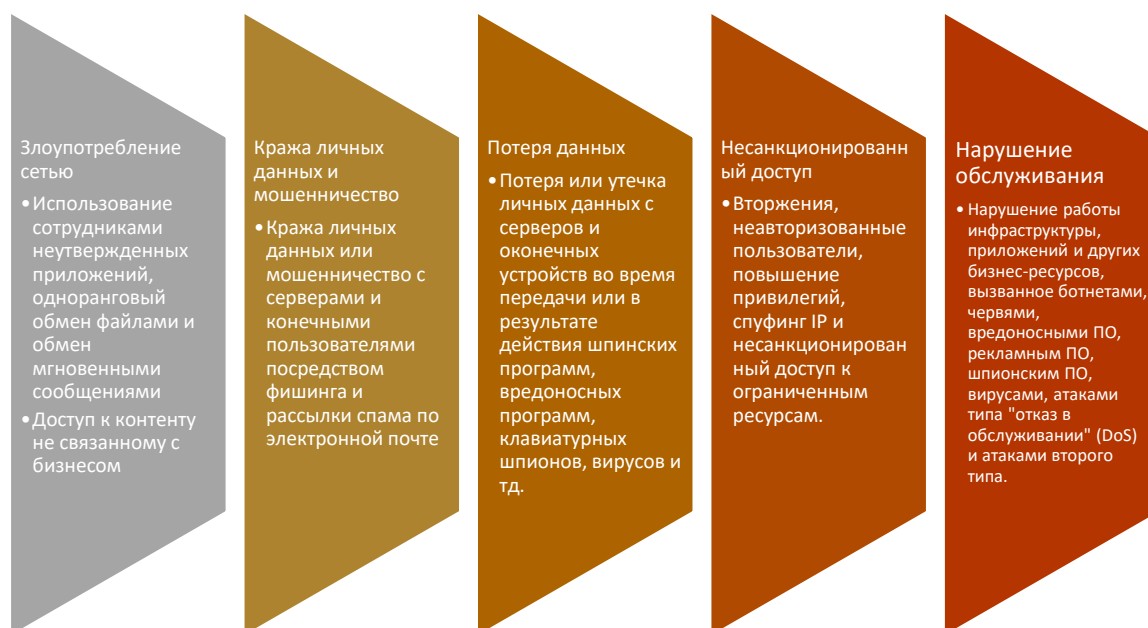


Рис. 4. Общие угрозы для корпоративных сред

Поверх этой сети работают все сервисы, используемые в корпоративной среде, такие как системы охраны и безопасности, бизнес-базы данных, системы заказов и бухгалтерии, SCADA-системы для управления и мониторинга технологического процесса. Наиболее выгодная стратегия улучшения сетевой защиты – использование архитектуры многоуровневых систем, это позволяет создать модульную систему чтобы расходы на безопасность оказывали постепенное влияние.

Таким образом, не смотря на указанный список проблем, искусственный интеллект – перспективное направление. С каждым годом оно охватывает все больше областей, оптимизируя производственные процессы и повышая их эффективность.

Литература

1. Кулик, А. М. Цифровая трансформация информационной безопасности региона с использованием голосовой биометрии / А. М. Кулик, А. Ю. Титов // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : сборник трудов

III Международной научно-практической конференции, Белгород, 22 апреля 2021 года. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2021. – С. 179-181. – EDN QJZSUN.

2. Кулик, А. М. Умный город, как вектор цифровой трансформации регионального развития / А. М. Кулик, И. Э. Кинаш // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Труды II Международной научно-практической конференции, Брянск, 19 ноября 2019 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Брянский государственный инженерно-технологический университет», 2019. – С. 411-414.

УДК339.56

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В УСЛОВИЯХ НОВЫХ САНКЦИОННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ: ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Н.В.Самаков

Казань, Россия

Казанский (Приволжский) федеральный университет

В статье приведён анализ экономической безопасности Республики Татарстан в условиях новых санкционных ограничений. Выявлены позиции товаров и отрасли, находящиеся под наибольшей угрозой в связи с введёнными санкциями и сопутствующими нарушениями логистических цепочек. Рассмотрены меры, способствующие адаптации экономики к новым условиям, выходу на новые рынки, поиску новых поставщиков и импортозамещению.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Республика Татарстан, импортозамещение, санкции, внешняя торговля.

ECONOMIC SECURITY OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN IN THE CONTEXT OF THE NEW SANCTIONS: EXTERNAL ECONOMIC POSITION

N.V. Samakov

Kazan, Russia

Kazan (Volga region) Federal University

The article analyzes economic security of the Republic of Tatarstan in the context of the new sanctions. It reveals goods and industries being in danger because of the new sanctions and related supply chain risks; measures designed to adapt the economy, enter new markets, find new suppliers and facilitate import substitution.

Keywords: economic security, the Republic of Tatarstan, import substitution, sanctions, foreign trade.

С началом специальной операции РФ на Украине произошли значительные изменения экономической конъюнктуры. Во многом это обусловлено введением новых экономических санкций против Российской Федерации, а также прекращением различными зарубежными компаниями своей деятельности на территории РФ. Данные события оказали влияние на состоянии экономической безопасности как страны, так и отдельных её регионов, а также вызвали ответную реакцию в виде реализации мер, направленных на повышение экономической безопасности в условиях санкционных ограничений и сопутствующих угроз.

Экономическая безопасность – понятие широкое, оно затрагивает самые разные аспекты: инвестиции, финансы, энергетику, продовольствие, демографию, экологию и т.д.

Одним из её аспектов является внешнеэкономическая безопасность. Она выступает в роли одного из индикаторов экономической безопасности региона[11, с.227].

Внешнеэкономическая безопасность Республики Татарстан (как и других регионов, да и всей страны в целом) столкнулась с новыми вызовами, обусловленными введением антироссийских санкций. После начала специальной операции на Украине санкции против России ввели Австралия, Канада, Европейский союз, Франция, Швейцария, Великобритания, Соединённые Штаты, Япония[13]. Санкции провоцируют трудности во внешней торговле, нарушение логистических цепочек, нарушение связей с привычными поставщиками и потребителями.

По подсчётам, основанным на таможенной статистике внешней торговле РФ[10], внешняя торговля Республики Татарстан со странами, которые ввели антироссийские санкции, составляет 12 млн долл. США за 2021 год, что составляет около 70% совокупного внешнего товарооборота республики. Совокупный объём внешней торговли составил 17.54 млн долл. США в 2021 году.

Если сопоставлять позиции совокупного экспорта и совокупного импорта с экспортом и импортом в/из стран, наложивших санкции, соответственно, то можно обнаружить, что большая часть основных импортируемых и экспортируемых продуктов приходится на страны, наложившие санкции.

Импорт из стран, которые ввели санкции, составляет 3.4 млн долл. США за 2021 год. При этом совокупный импорт Республики Татарстан составляет 5.5 млн долл. США. Экспорт в страны, которые ввели санкции, составляет 8.9 млн долл. США за 2021 год, в то время как совокупный экспорт составил 12 млн долл. США.

Таким образом, импорт Республики Татарстан из стран, наложивших санкции, составил 62% от совокупного объёма импорта, а экспорт – 74% от совокупного экспорта.

Сальдо внешней торговли составляет 6.6млн долл. США. Объём экспорта более чем в 2 раза превышает объём импорта. Если рассматривать торговлю со странами, наложившими санкции, то картина примерно такая же: сальдо внешней торговли положительное – 5.5 млн долл. США, а экспорт более чем в 2 раза превышает импорт.

Однако внешнеэкономический фактор не замыкается на одной лишь торговле: нехватка или отсутствие импортируемых товаров ведёт, в частности, к ограничениям производства и потребительского рынка.

В структуре экономики Республики Татарстан преобладает промышленность – 49%, сельское хозяйство – 4,2%, строительство – 5,7%, оптовая и розничная торговля – 9,5%, транспортировка и хранение – 5,7%. [3, с.6].

В структуре промышленности наиболее крупные позиции следующие. Добыча полезных ископаемых составляет 25,1%, обрабатывающие производства – 69,5% (включая следующие позиции: производство нефтепродуктов, химия и нефтехимия составляет 37,9%, машиностроение и металлообработка – 21%, производство пищевых продуктов – 5,9%), [3, с.7].

При этом в товарной структуре экспорта (со всеми странами) преобладают такие значимые для татарстанской экономики позиции, как нефть – 35,6% от общего объёма экспорта, нефтепродукты – 32,5%, продукция химической промышленности – 18,8%, машины, оборудование и транспортные средства – 5,5% [3, с.12].

В товарной структуре импорта преобладают машиностроительная продукция – 70,9% и продукция химической промышленности – 15,6%. Две позиции так же имеют важное значение для экономики республики [3, с.13].

В то же время значимая доля некоторых товаров, занимающих значительное место в структуре импорта и экспорта, приходится на страны, наложившие санкции.

В данном контексте среди экспортируемых товаров следует выделить следующие товарные позиции.

Таблица 1

Значимые позиции экспорта, высокая доля которых приходится на страны, наложившие санкции (составлена на основе данных Федеральной таможенной службы [10])

Наименование	Совокупный экспорт (во все страны), млн долл. США	Экспорт в страны, наложившие санкции, млн долл. США	Доля в совокупном экспорте
Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки (1 место в структуре экспорта)	8282	7616,8	92%
Удобрения (6 место в структуре экспорта)	204	201,6	99%

В структуре импорта, аналогично, следует выделить следующие позиции.

Таблица 2

Значимые позиции импорта, высокая доля которых приходится на страны, наложившие санкции (составлена на основе данных Федеральной таможенной службы [10])

Наименование	Совокупный импорт (из всех стран), млн долл. США	Импортиз стран, наложивших санкции, млн долл. США	Доля в совокупном импорте
Оборудование и механические устройства (1 место в структуре импорта)	1968,2	1347,5	68%
Средства наземного транспорта (2 место в структуре импорта)	1244,3	897,5	72%
Оптические, измерительные, медицинские инструменты (8 место в структуре импорта)	111,2	86,3	78%
Прочие химические продукты: (10 место в структуре импорта)	98,7	92,3	94%

Следует также выделить наиболее зависимые от импорта из стран, наложивших санкции, товарные позиции (объёмы торговли некоторыми из них – довольно малы).

Таблица 3

Товарные позиции, наиболее зависимые от импорта из стран, наложивших санкции (составлена на основе данных Федеральной таможенной службы [10])

Наименование	Совокупный импорт (из всех стран), тыс. долл. США	Импорт из стран, наложивших санкции, тыс. долл. США	Доля в совокупном импорте
Прочие товары	48 400	48 400	100%
Пробка и изделия из нее	123	123	100%
Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа	43	43	100%

Шелк	0,65	0,65	100%
Живые животные	23 800	23600	99%
Суда, лодки и плавучие конструкции	688,47	675,32	98%
Прочие химические продукты	98700	92300	94%
Живые деревья, растения; части растений; срезанные цветы и декоративная зелень	236,82	217,1	92%

В контексте данного вопроса следует рассмотреть меры, предпринимаемые региональной властью для адаптации к новым условиям и усиления экономической безопасности республики.

В рамках политики импортозамещения в Республике Татарстан на базе Республиканского маркетингового центра был создан «Центр импортозамещения» [12]. Центр импортозамещения – это электронный ресурс, на котором содержится информация об импортной продукции, ее отечественных аналогах и поставщиков, занимающихся перепродажей, а также их контактные данные [1]. В реестр импортозамещающих товаров на данный момент включили порядка 109 тыс. номенклатурных позиций [1]. Из них порядка 56 тыс. товарных позиций – продукция татарстанских производителей [1]. Кроме того, на базе Республиканского маркетингового центра была запущена серия вебинаров, посвящённых импортозамещению [2].

На республиканском уровне был сформирован оперативный штаб по обеспечению устойчивого развития экономики, а также введён план по поддержке предприятий и обеспечению жителей товарами первой необходимости [7]. На том же уровне оказываются различные меры, направленные на поддержку отраслей экономики и предпринимателей, формирование новых логистических и производственных цепочек, а также содействие импортозамещению [9].

Одним из основных курсов адаптации к новым условиям стал поиск новых направлений для развития торгово-экономического взаимодействия. Как отметил глава Республики Татарстан Р.Н. Минниханов, в новых условиях необходимо загрузить собственные производства, а также формировать новые логистические цепочки с поставщиками из Турции, Китая и Узбекистана: «Мы должны ориентироваться на другие рынки, а также больше надеяться на себя, быть самодостаточными» [8].

Так, после начала специальной операции и объявления новых санкций состоялся ряд встреч главы Республики Татарстан Р.Н. Минниханова с иностранными партнёрами. В частности с иранской стороной (с послом Ирана в РФ Каземом Джалали)[4]; с турецкой стороной (с председателем правления Ассоциации машиностроителей Турции, председателем правления компании E-Mak Селимом Эмре Генджером) [5]; с сенегальской [6] и с гамбийской сторонами – в рамках делового форума «Татарстан – Сенегал» [6].

В рамках данных встреч происходило обсуждение вопросов, касающихся сотрудничества в современных экономических условиях, расширения и развития торгово-экономических связей Республики Татарстан, установления новых деловых контактов, а также выхода татарстанской продукции на новые рынки.

Таким образом, столкнувшись с новыми вызовами, Республика Татарстан оперативно приняла меры, направленные на адаптацию экономики к новым условиям, способствуя импортозамещению, выходу татарстанской продукции на новые рынки и поиску новых поставщиков. Такие меры способствуют устранению рисков, связанных с введёнными санкциями, в том числе в отраслях, подверженных наибольшему риску (таким

как нефтехимия, объёмы которой занимают наибольшую долю в структуре экспорта и в то же время почти полностью экспортируются в страны, наложившие санкции).

Литература

1. В Татарстане заработал центр импортозамещения. 2022. – Сетевое издание «РБК». Доступ: <https://rt.rbc.ru/tatarstan/freenews/624da5af9a79475df1476ec7>(проверено 14.04.2022).
2. Вебинары. – Республиканский маркетинговый центр Татарстана. Официальный сайт. Доступ: <http://rmcrt.ru/webinar.html>(проверено 17.04.2022).
3. Об итогах деятельности министерства экономики Республики Татарстан за 2021 год и задачах на 2022 год. – Министерство экономики Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: https://mert.tatarstan.ru/rus/file/pub/pub_3135881.pdf(проверено 15.04.2022).
4. Рустам Минниханов встретился с послом Ирана в России Каземом Джалали. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2064235.htm>(проверено 19.04.2022).
5. Рустам Минниханов встретился с председателем правления Ассоциации машиностроителей Турции, председателем правления компании Е-Мак Селимом Эмре Генджером. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2068544.htm>(проверено 19.04.2022).
6. Рустам Минниханов на деловом форуме «Татарстан – Сенегал»: Мы прибыли с целью расширения торгово-экономического сотрудничества. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2070812.htm>(проверено 19.04.2022).
7. Рустам Минниханов: в республике заложена прочная база, которая позволит справиться со всеми потрясениями. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2062967.htm>(проверено 15.04.2022).
8. Рустам Минниханов: наша главная задача – сохранить экономику и рабочие места. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2067084.htm>(проверено 13.04.2022).
9. Рустам Минниханов: одна из главных задач на сегодня – сохранение производств и рабочих мест. 2022. – Президент Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://president.tatarstan.ru/index.htm/news/2064893.htm>(проверено 13.04.2022).
10. Таможенная статистика внешней торговли РФ. – Официальный сайт Федеральной таможенной службы. Доступ: <http://stat.customs.ru/>(проверено 17.04.2022).
11. Шевчук О.Ю., Мочалова Я.В. Индикаторы экономической безопасности региона // Новая наука: современное состояние и пути развития. – 2017. – С. 226-228.
12. Яков Геллер презентовал вице-премьеру РФ «Центр импортозамещения» Республики Татарстан. 2022. – Министерство экономики Республики Татарстан. Официальный сайт. Доступ: <https://mert.tatarstan.ru/index.htm/news/2072897.htm>(проверено 15.04.2022).
13. Russia Sanctions Dashboard. –Castellum.AI. URL: <https://www.castellum.ai/russia-sanctions-dashboard> (проверено 18.04.2022).

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

М.В. Серeda

г. Новочеркасск, Россия

Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К.

Кортунова – филиал ФГБОУ ВО Донской ГАУ

доцент кафедры «Менеджмента и информатики», канд. с.-х. наук, доцент.

И.О.Харитонova

г. Новочеркасск, Россия

Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К.

Кортунова – филиал ФГБОУ ВО Донской ГАУ

факультет Бизнеса и социальных технологий, студент

В статье рассматривается инвестиционная привлекательность Ростовской области, перечислены основные направления экономического развития, которые работают основными инструментами развития региона. Представлено инвестиционное законодательство, которые служит базой для субъектов инвестиционной деятельности. Также сделан важный акцент на иностранных инвестициях. В конце сделан вывод о том, с помощью каких средств Ростовская область имеет свою инвестиционную привлекательность.

***Ключевые слова:** Ростовская область, инвестиционная политика, развитие, государственная поддержка, перспективы области, иностранные инвестиции.*

ASSESSMENT OF THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE ROSTOV REGION AS A FACTOR OF INCREASING ITS ECONOMIC SECURITY

M.V. Sereda

Novocherkassk, Russia

Associate Professor of the Department of Management and Informatics, Candidate of

Agricultural Sciences, Associate Professor

I. O. Kharitonova

Novocherkassk, Russia

Novocherkassk Engineering and Land Reclamation Institute

named after A.K. Kortunov FSBEI HE Donskoy SAU

Faculty of Business and Social Technologies, 2nd year student

The article examines the investment attractiveness of the Rostov region, lists the main directions of economic development that work as the main tools for the development of the region. Investment legislation is presented, which serves as a basis for subjects of investment activity. An important emphasis is also placed on foreign investments. In the end, a conclusion is made about the means by which the Rostov region has its investment attractiveness.

***Keywords:** Rostov region, investment policy, development, state support, prospects of the region, foreign investment.*

Политика Ростовской области в сфере инвестиционного развития разработана и реализуется в соответствии со «Стратегией социально-экономического развития до 2030 года», а также поддерживается госпрограммой «Экономическое развитие и инновационная

экономика» (в том числе при помощи подпрограмм, направленных на качественный и количественный рост благоприятных условий, обеспечивающих инвестиционную стабильность Ростовской области) [1].

Донской край обладает выгодным положением в различных сферах жизни, особо это ощущается в территориальном, социально-экономическом, географическом, геополитическом, транспортно–логическом положении, в свою очередь, что полезно для наращивания международных транзитных потоков. Территорию Ростовской области пронизывают железнодорожные и автомагистрали, связывающие центральную Россию с Югом, инфраструктура водной логистики (морпорты и речпорты), международный аэропорт «Платов», помимо вышеперечисленного, здесь находятся Ростовская и Миллеровская таможни, входящие в структуру Южного таможенного управления. Приоритетными сферами развития региона, с точки зрения экономики, выступают: сельское хозяйство (полный цикл производства и переработки продукции сельскохозяйственных предприятий), животноводство, рыбохозяйственный комплекс, растениеводство, туризм, создание и обслуживание объектов инженерии и транспортно-логистических инфраструктур, добыча полезных ископаемых (каменный уголь, известняк, песок, цементное сырье и тд.).



Рис. 1. Конкурентные преимущества Ростовской области в инвестиционной сфере [2]

К основным факторам привлекательности инвестиций в донском регионе относится: наличие высококвалифицированной рабочей силы, выгодное географическое положение, высокоразвитая промышленность (аграрная, сельскохозяйственная, угольная и др.), природные ресурсы (умеренно–континентальные климатические условия, 65% составляют земельные запасы–чернозёмы), активное возникновение рыночных институтов

(лизинговые и страховые компании, банки), высокий спрос покупателей, устойчивое социально–экономическое положение, разнообразный выбор минерально–сырьевых материалов, присутствие и доступность нормативно–правовой защиты и поддержки, а также наличие инвестиционной законодательной базы [3].

Таблица 1

Объём привлечённых инвестиций в нефинансовые активы Ростовской области [4]

Год	2016	2017	2018	2019	2020
Объём инвестиций, млн.руб.	301537,8	327071,5	268411,2	288383,5	330943,3

Так же в Ростовском регионе действует инвестиционное законодательство, которое ориентировано на привлечение инвестиций в бюджет области и создание благоприятного режима для субъектов инвестиций. Основные положения инвестиционного законодательства представлены в:

- Законах области: «Об инвестициях в Ростовской области» № 151-ЗС, «О предоставлении государственных гарантий Ростовской области» № 35-ЗС от 02.07.2008 , «О региональных налогах и некоторых вопросах налогообложения в Ростовской области» № 843-ЗС;

- Постановлениях Правительства: »О сопровождении инвестиционных проектов на территории Ростовской области» № 603 от 23.09.2015 , «О Порядке принятия решений о заключении концессионных соглашений, концедентом по которым выступает Ростовская область, на срок, превышающий срок действия утвержденных лимитов бюджетных обязательств» № 95 от 18.02.2016 , «О некоторых вопросах предоставления государственных гарантий Ростовской области» № 187 от 15.03.2012 (изменения от 25.05.2020) и т.д. [5].

Донской край, будучи ведущим в Южном федеральном округе, наравне с этим выступает в качестве фаворита внешней торговли, так как осуществляет взаимовыгодное сотрудничество с большим списком из 110 стран (из которых 64% – дальнего зарубежья и 46% – ближнего). Вместе с этим, зарубежные инвестиции, вкладываемые в экономику Ростовской области, обладают абсолютной правовой защитой и поддержкой со стороны государства. Зарубежные инвесторы имеют возможность финансировать различные экономические отрасли, а также осуществлять деятельность по этим отраслям, исключая те, инвестиции в которые ограничиваются действующими законами и подзаконными актами, той или иной страны.

Поступление инвестиционных депозитов в различные отраслевые структуры региона приводит к: увеличению рабочих мест, что тем самым повышает уровень развития области, прогрессирование количества региональных и федеральных конгрессов и выставок, повышение налоговых отчислений, расширение внутреннего рынка, увеличение преимущественно транспортной инфраструктуры и туристической отрасли, повышение уровня конкурентоспособности областного продукта [6].

В заключении можно сделать вывод о том, что главенствующую роль в повестке становления политики инвестиций области являются предприятия, в финансовой базе которых лежат как крупные заводы, так и небольшие мануфактуры, фабрики полного производственного цикла, производственные комбинаты и прочие компании. Наплыв иностранных инвестиций, формирующий базис экономического развития региона, поступает именно из промышленной сферы, поэтому позиционирование в данном направлении нуждается в совершенствовании и закреплении. Чтобы улучшить и наращивать инвестиционный престиж Ростовской области продолжают разрабатывать региональные и федеральные программы, по развитию различной инфраструктуры. Но в

тоже время стоит не забывать модернизировать областное инвестиционное законодательство, работать над минимизацией инвестиционных рисков и кризисов. Стоит подчеркнуть, что региональная политика, поддерживающая и защищающая инвестиционную деятельность, является основополагающим звеном в процессе роста, развития и дальнейшего процветания Донского региона.

Литература

1. Официальный портал Правительства Ростовской области. Инвестиции– Правительство Ростовской области // Контент – платформа Donland. ru – [сайт] – URL:<http://old.donland.ru/economy/Invest/?pageid=76307> (дата обращения 17.04.2022)
2. Постановление Правительства Ростовской области от 26 декабря 2018 года N 864 «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Ростовской области на период до 2030 года»//Контент – платформа docs.cnyd. ru – [сайт] – URL:<https://docs.cntd.ru/document/550327095> (дата обращения: 17.04.2022)
3. Инвестиционный портал регионов России (Ростовская область)//Контент–платформа РОСКОНГРЕСС–[сайт] – URL:<https://www.investinregions.ru/regions/61/> (дата обращения: 17.04.2022)
4. Ростовская область в цифрах 2020: Стат.сб./Ростовстат. -Ростов-на-Дону, 2020. – 729 с.
5. Министерство экономического развития Ростовской области. Инвестиционный портал //Контент–платформа invest-don.com.ru –[сайт] – URL:<https://invest-don.com/ru/investment/> (дата обращения: 18.04.2022)
6. Официальный портал Правительства Ростовской области. Иностранное инвестирование Ростовской области//Контент–платформа Donland. ru –[сайт] – URL:<https://www.donland.ru/activity/114/> (дата обращения: 19.04.2022)

УДК 338

СБАЛАНСИРОВАННОЕ ПРОСТРАНСТВЕННОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ КАК ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

М.В. Тебекин,

аспирант института экономики
и управления, НИУ «БелГУ»

Д.В. Хребтов

Генеральный директор ООО «МетИнвест»,
г. Строитель

Е.А. Стрябкова,

доктор экономических наук, доцент,
заведующий кафедрой прикладной экономики и
экономической безопасности, НИУ «БелГУ»

Аннотация. В статье представлены основные варианты решения проблем, связанных с задачами сбалансированности пространственного развития регионов Российской Федерации. Приведены приоритеты пространственного развития.

Ключевые слова: регион, пространственное развитие, стратегия, экономическая безопасность региона.

BALANCED SPATIAL REGIONAL DEVELOPMENT AS A PRIORITY POLICIES IN THE FIELD OF ENSURING ECONOMIC SECURITY

M.V. Tebekin,

Postgraduate student of the Institute of Economics
and Management, NRU «BelSU»

D.V. Hrebtov

Stroitel, Belgorod Oblast
General Director of MetInvest LLC,

E.A. Stryabkova,

Doctor of Economics, Associate Professor,
Head of the Department of Applied Economics and
Economic Security, NRU «BelSU»

***Annotation.** The article presents the main options for solving problems related to the tasks of balancing the spatial development of the regions of the Russian Federation. The priorities of spatial development are given.*

***Keywords:** region, spatial development, strategy, economic security of the region.*

Регионы РФ можно рассмотреть, как базис, который необходим для привлечения инвестиций, а так же как составляющая экономического роста государства. В настоящее время проблема сбалансированности пространственного развития регионов достаточно актуальная проблема.

Для того, чтобы оценить возможность устранения проблем, связанных с процессом сбалансированности пространственного развития регионов, выделим следующие основные ракурсы:

- возможность решения комплекса выше представленных проблем, которые представлены в Стратегии пространственного развития;
- возможность решения комплекса выше представленных проблем, которые представлены в Основах государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 г.;
- возможность решения комплекса выше представленных проблем, которые представлены в Стратегии экономической безопасности до 2030 г.

1. Приоритетами пространственного развития Российской Федерации до 2025 г. являются следующие (рисунок 1)

Приоритеты
пространственного развития

1. Опережающее развитие территорий с низким уровнем социально-экономического развития, обладающих собственным потенциалом экономического роста, а также территорий с низкой плотностью населения и прогнозируемым наращиванием экономического потенциала.
2. Развитие перспективных центров экономического роста с увеличением их количества и максимальным рассредоточением по территории Российской Федерации.
3. Социальное обустройство территорий с низкой плотностью населения с недостаточным собственным потенциалом экономического роста.

Рис. 1. Приоритеты пространственного развития

2. Современный этап развития Российской Федерации, учитывая масштабы нашей страны, во многом определяется эффективностью и качеством реализации политики регионального развития. Рассматривая реализацию основной цели региональной политики, которая связана с решением задачи выравнивания социального-экономического развития

регионов, можно отметить, что данная задача не реализована до сих пор. Эти и другие факторы потребовали принятия новых мер для решения острых проблем регионального развития. С этой целью был принят Указе Президента РФ от 16.01.2017 № 13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года» [2]. В Основах государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 г. [3] отмечается, что результатами реализации государственной политики регионального развития должны стать следующие (рисунок 2).

Результаты государственной политики регионального развития	<ul style="list-style-type: none"> — сокращение различий в уровне и качестве жизни граждан Российской Федерации, проживающих в различных регионах, а также в городах и сельской местности; — сокращение различий в уровне социально-экономического развития регионов; — достижение необходимого уровня инфраструктурной обеспеченности всех населенных территорий Российской Федерации; — дальнейшее развитие процесса урбанизации, в частности развитие крупных городских агломераций, как необходимое условие обеспечения экономического роста, технологического развития и повышения инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности российской экономики на мировых рынках; — повышение уровня удовлетворенности населения деятельностью органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления.
--	---

Рис. 2. Результаты реализации государственной политики регионального развития, изложенные в Основах государственной политики регионального развития Российской Федерации

3. В Стратегии экономической безопасности РФ до 2030 г. отмечается, что основными задачами по реализации направления, касающегося сбалансированного пространственного и регионального развития Российской Федерации, укрепления единства ее экономического пространства, являются [4] (рисунок 3)

Задачи сбалансированности развития	<ul style="list-style-type: none"> — совершенствование системы территориального планирования с учетом вызовов и угроз национальной безопасности Российской Федерации; — совершенствование национальной системы расселения, создание условий для развития городских агломераций; — сокращение уровня межрегиональной дифференциации в социально-экономическом развитии субъектов Российской Федерации; — расширение и укрепление хозяйственных связей между субъектами Российской Федерации, создание межрегиональных производственных и инфраструктурных кластеров; — приоритетное развитие экономического потенциала Восточной Сибири, Крайнего Севера, Дальнего Востока, Северного Кавказа, Крыма и Калининградской области; — развитие Северного морского пути, модернизация Байкало-Амурской и Транссибирской железнодорожных магистралей.
------------------------------------	--

Рис. 3. Задачи сбалансированности развития, изложенные в Стратегии экономической безопасности РФ до 2030 г.

Стратегия экономической безопасности содержит в себе перечень основных показателей, характеризующих состояние экономической безопасности. Но только значение одного из них, а именно, уровень экономической интеграции применяется в тех целях, чтобы провести оценку угроз экономической безопасности региона с аспекта пространственного развития.

Важным вектором в пространственном развитии нашей страны выступает процесс координации и усиления регионального взаимодействия. Необходимо развивать развитие между регионами, поскольку их ослабление приведет к тенденции снижения производственного потенциала, снижению экономического роста. Как отечественные, так и зарубежные исследователи ссылаются на тот факт, что межрегиональное взаимодействие – эффективный процесс экономической интеграции регионов. Примером положительного опыта выступает деятельность Ассоциации экономического взаимодействия областей и республик Уральского региона «Большой Урал». Эффективное управление трансформацией российской экономики создает условия формирования определенного механизма, набора методов, различных форм межрегионального взаимодействия, направленность которых строится на едином экономическом пространстве, что создает условия обеспечения экономической безопасности.

Практический подход характеризует связанность регионов страны с аспекта территории и интересов экономической безопасности. Интеграционный вектор направлен для решения конкретных задач, которые целесообразны для конкретного региона. С точки зрения федерального округа, учитывая особенности организационных и управленческих возможностей, возможен интеграционный процесс его отдельных регионов с учетом соответствия основным направлениям развития РФ.

Стратегические вызовы «новой регионализации страны» требуют разработки целостной концепции формирования перспективных полюсов роста на основе межрегионального взаимодействия в рамках макрорегионов РФ, имеющей важное социально-экономическое значение для преодоления неравномерности пространственного государственного развития [5].

В сложных экономических условиях прослеживается существенный разрыв между регионами. Это объясняют следующие причины (рисунок 4).

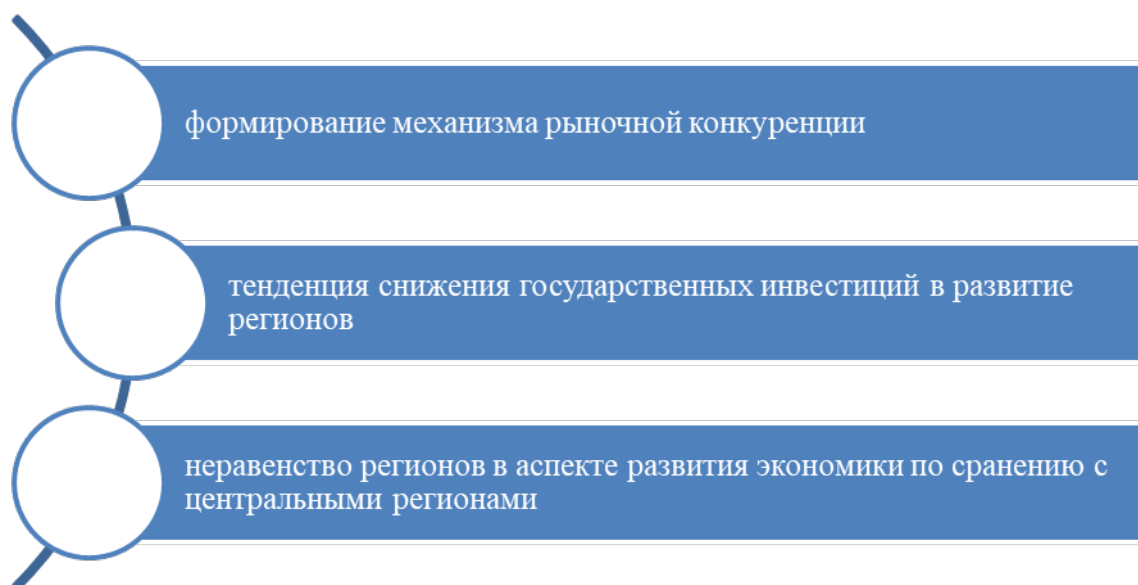


Рис. 4. Основные причины, влияющие на региональный «разрыв»

Существенные дифференцированные позиции приводят к расширению аспектов депрессивного развития и бедности, ослабляется механизм межрегионального экономического взаимодействия, снижается уровень экономической безопасности.

Таким образом, можно сделать вывод, что несмотря на наличие широкой нормативно-правовой базы, неравномерность пространственного развития Российской Федерации, усиление дифференциации регионов и муниципальных образований по уровню и темпам социально-экономического развития в настоящее время остается актуальной проблемой, которая требует решения. За счет сложившихся условий экономического

развития следует разрабатывать концепции, применять современные подходы к вопросам моделирования межрегионального взаимодействия в рамках макрорегиона РФ для активизации межрегионального экономического сотрудничества и повышения роста экономики целом [5].

Литература

1. Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 г. Утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 13.02.2019 № 207 – р. 259

2. Указ Президента РФ от 03.06.1996 № 803 «Об Основных положениях региональной политики в Российской Федерации». Документ утратил силу с 16.01.2017 в связи с принятием Указа Президента РФ от 16.01.2017 №13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года». 2 Указ Президента РФ от 16.01.2017 № 13 «Об утверждении основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период до 2025 года». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10590/

3. Указ Президента РФ от 16.01.2017 № 13 «Об утверждении Основ государственной политики регионального развития Российской Федерации на период 261

4. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».

5. Логачев, К. И. Современный подход к моделированию межрегионального взаимодействия в рамках макрорегиона / К. И. Логачев, А. М. Кулик, А. В. Стрябков // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2020. – № 2. – С. 234-240. – DOI 10.23672/SAE.2020.2.56086. – EDN JBLYGZ.

УДК 338.46

ЗДОРОВЬЕ НАСЕЛЕНИЯ КАК СОЦИАЛЬНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Л.Р. Халитова

г. Уфа, Россия

Институт социально-экономических исследований
Уфимского федерального исследовательского центра
Российской академии наук

Н.А. Петров

г. Москва, Россия

АО «ТЦК-ЕВРО»,

Башкирское региональное отделение
Российской академии естественных наук

Рассмотрена динамика изменения численности постоянного и трудоспособного населения Белгородской области. Выполнен анализ напряженности на рынке труда. Получены линейные уравнения зависимости заболеваний от длительности поиска работы и количества посещений амбулаторно-поликлинических учреждений. Проанализированы показатели ожидаемой продолжительности жизни при рождении, смертности трудоспособного населения и младенческой смертности и др.. Даны организационные и социально-экономические рекомендации.

Ключевые слова: здоровье, экономическая безопасность, регион, трудоспособное население, напряженность труда, здравоохранение, заболеваемость, смертность, продолжительность жизни.

POPULATION HEALTH AS A SOCIAL COMPONENT OF ECONOMIC SECURITY OF THE BELGOROD REGION

L.R. Khalitova

Ufa, Russia

Institute of Social and Economic Research,
Ufa Federal Research Center, Russian Academy of Sciences

N.A. Petrov

Moscow, Russia

TCC-EURO Joint Stock Company,
Bashkir Regional Branch
of the Russian Academy of Natural Sciences

The dynamics of the change in the number of permanent and working-age population of the Belgorod region is considered. Linear equations of the dependence of diseases on the duration of the search for work and the number of visits to outpatient institutions were obtained. The indicators of life expectancy at birth, mortality of the working population and infant mortality were analyzed. Organizational and socio-economic recommendations are given.

Keywords: health, economic security, region, able-bodied population, labor tension, health care, morbidity, mortality, life expectancy.

Под экономической безопасностью, согласно экономическому словарю Азрилияна А.Н., следует понимать такое состояние экономики, позволяющее обеспечить достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и прогрессивного развития Российской Федерации (РФ), неуязвимость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям [6, С.65]. Исходя из этого определения, в области экономической безопасности можно выделить социальную составляющую. В данной работе проведем изучение состояния здоровья населения как социальной составляющей экономической безопасности одного из регионов в РФ. Здоровье населения является одним из определяющих ключевых факторов развития стабильной экономики. Об этом свидетельствуют показатели ухудшения экономического состояния многих хозяйствующих субъектов в последние два года с момента появления и массового распространения COVID инфекции. Последствия данного вируса отразились на увеличении смертности населения, в том числе и трудоспособного возраста, снижении численности населения во всех регионах РФ и в целом по стране.

Объектом нашего исследования является Белгородская область, а предметом – состояние здоровья населения.

При изучении социальной составляющей экономической безопасности будем использовать следующие показатели, которые утверждены указом Президента РФ «О стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» от 13 мая 2017 г. №208 [1]:

- долю населения трудоспособного возраста в общей численности населения;
- отдельные показатели напряженности труда;
- основные показатели здравоохранения.

Прежде всего, рассмотрим динамику изменения численности постоянного населения Белгородской области за последние четыре года, которая представлена в таблице 1 [1].

Таблица 1

Динамика численности населения Белгородской области

Показатели	2017	2018	2019	2020	2020г. к 2017г., %
Численность постоянного населения, чел.	1552865	1549876	1547418	1549151	99,76
Численность населения трудоспособного возраста, чел.	872415	859303	848784	866257	99,29
Доля населения трудоспособного возраста в общей численности населения, %	56,18	55,44	54,85	55,92	-0,26 п.п.

За анализируемый период численность постоянного населения снизилась на 0,24%, что составляет 3714 чел. Аналогично численность населения трудоспособного возраста уменьшилась на 0,71%. Данное сокращение (6158 чел.) отразилось на снижении доли трудоспособного населения (-0,26 п.п.). Но, не смотря на это, на рынке труда Белгородской области существует напряженности по трудоустройству (Таблица 2).

Таблица 2

Анализ напряженности на рынке труда в Белгородской области

Показатели	2017	2018	2019	2020	2020г. к 2017г., %
Уровень занятости, %	67,4	60,6	61,0	61,0	-6,4 п.п.
Уровень безработицы, %	3,9	3,9	3,9	4,9	+1,0 п.п.
Коэффициент напряженности	1,5	1,5	1,4	1,8	120,0
Среднее время поиска работы безработными, месяцев	6,3	6,3	5,2	5,3	84,1
Удельный вес безработных, ищущих работу 12 мес. и более, %	22,6	21,0	14,4	13,3	-9,3 п.п.

Как видим, уровень занятости сократился на 6,4 п.п., безработица увеличилась на 1 п.п. Увеличилось число безработных к числу вакансий на 20%. Положительными моментами являются снижение срока поиска работы на 1 месяц, сокращение числа безработных, ищущих работу 12 месяцев и более, на 9,3 п.п. Надо полагать, что длительный поиск работы вызывает не только экономические, но и социально-психологические проблемы, которые в последующем могут отразиться на состоянии здоровья человека.

На основе официальных статистических данных о здравоохранении Белгородской области с 2008 по 2020гг. исследовали взаимосвязь длительности поиска работы с основными классами болезни. Как показывает практика, переживания связанные с поиском работы на рынке труда в основном провоцируют появление и/или развитие таких заболеваний, как болезни нервной системы, кровообращения, костно-мышечной системы и соединительной ткани. В результате исследований нами выявлена прямая заметная связь с вышеперечисленными болезнями.

Полученные линейные зависимости влияния длительности поиска работы (X_1) на заболеваемости представлены в таблице 3.

Таблица 3

Линейные уравнения зависимостей болезней с длительностью поиска работы

Результирующие признаки	R	Линейное уравнение	R ²	F _{факт.}	t _{X1факт}
Болезни нервной системы (Y ₁)	0,54	Y ₁ =11,11+1,54X ₁	0,29	4,44	2,11
Болезни системы кровообращения(Y ₂)	0,56	Y ₂ =17,59+3,54X ₁	0,32	5,07	2,25
Болезни костно-мышечной системы и соединительной ткани (Y ₃)	0,57	Y ₃ =8,75+4,88X ₁	0,32	5,32	2,31

Примечание. R– коэффициент корреляции, R²– коэффициент детерминации, F_{факт.}– фактический рассчитанный F-критерий Фишера, t_{X1факт}– фактический рассчитанный t-критерий Стьюдента для переменной X₁.

Используя t-критерий Стьюдента, оценили значимость рассматриваемого фактора в моделях. Так, табличное значение t-критерия при уровне значимости 5% и степенях свободы (13 – 1 – 1= 11) составляет 2,20; расчётные значения 2,11; 2,25, и 2,31. Так как расчётные значения в двух последних моделях больше табличной величины, то можно утверждать, что коэффициенты существенны и поэтому длительность поиска работы необходимо включить в описание линейных уравнений болезней системы кровообращения и костно-мышечной системы. Проанализируем адекватность регрессионных моделей с помощью F-критерия Фишера. Так табличное значение F-критерия Фишера при уровне значимости 5% и степенях свободы (k₁ = 1, k₂ = 11) составляет 4,84. В последних двух моделях расчётные значения больше табличного. То есть полученные зависимости применимы для прогнозирования заболеваемости населения. Коэффициент детерминации показывает, что 32% увеличения заболеваемости связано с длительностью поиска работы безработными на рынке труда.

Далее рассмотрим состояние здравоохранения в регионе с 2017 по 2020 гг., представленное в таблице 4. [1].

Таблица 4

Анализ состояние здравоохранения в Белгородской области

Показатели	2017	2018	2019	2020	2020г. к 2017г., %
Мощность амбулаторно-поликлинических учреждений на 10 тыс. чел. населения, количество посещений в смену	243,3	264,4	270,2	271,8	111,7
Численность населения на одного врача, чел.	243,5	247,1	247,1	247,4	101,6
Численность населения на одного среднего медицинского персонала, чел.	91,4	93,5	94,3	95,3	104,3
Заболеваемость на 1 тыс. чел. населения, количество	696,6	709,9	694,5	714,0	102,5
Смертность населения в трудоспособном возрасте (число умерших на 100 тыс. чел.)	424,7	422,5	415,8	499,7	117,7
Коэффициент младенческой смертности (число детей, умерших в возрасте до 1 года, на 1 тыс. родившихся живыми)	5,0	5,1	2,9	3,8	76,0
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	73,67	73,67	74,21	72,37	98,2

Наблюдается увеличение мощности амбулаторно-поликлинических учреждений на 11,7%, рост нагрузки на одного врача на 1,6% и среднего медицинского работника на 4,3%.

Кроме того заболеваемость населения выросла на 2,5%, а смертность населения в трудоспособном возрасте – на 17,7%. Положительной оценкой здравоохранения является снижение младенческой смертности на 24%. Так в стратегии развития здравоохранения в РФ заложено снижение коэффициента младенческой смертности до 6,4 в 2020 г. [3, 5]. Однако ожидаемая продолжительность жизни при рождении снизилась на 1,8%.

В последующем, используя данные о смертности трудоспособного населения Белгородской области и заболеваемости населения с 2010 по 2020 гг., построили экономико-математическую модель. В результате получили зависимость выраженную следующей формулой:

$$Y_4=29,98+0,59X_2,$$

где Y_4 – смертность трудоспособного населения, число умерших на 100 тыс. чел.;

X_2 – заболеваемость на 1 тыс. человек населения, количество;

0,59 – коэффициент чистой регрессии при факторе X_2 показывает, что при увеличении заболеваемости населения на 1% смертность трудоспособного населения вырастет на 0,59%.

Вместе с тем наблюдается прямая и умеренная связь ($r_{Y_4X_2}=0,614$). Это означает, что с увеличением заболеваний увеличивается и смертность населения.

Поскольку коэффициенты вариации по рассматриваемым показателям ниже 30%, это подтверждает однородность анализируемых значений. Следовательно, их можно включить в математическую модель.

Затем провели оценку линейного уравнения по критерию t -критерию Стьюдента, F -критерию Фишера. В ППП Excel рассчитали $t_{\text{факт}X_2}$, который для данной модели равен 5,44, в то время когда $t_{\text{табл}}$ имеет значение 2,33. Исходя из этого получили, что фактор – заболеваемость населения необходимо применять в описании изменения смертности трудоспособного населения, поскольку $t_{\text{факт}X_2} > t_{\text{табл}}$. Также в программе рассчитали $F_{\text{факт}}$, критерий принял величину 5,44. При уровне значимости 5% и степенях свободы ($k_1 = 1, k_2 = 9$) $F_{\text{табл}}$ составляет 5,12. После сравнения F -критериев Фишера получили, что построенная зависимость адекватна.

Далее рассмотрим зависимость заболеваемости населения Белгородской области от посещения амбулаторно-поликлинических учреждений. Данная линейная зависимость будет выглядеть следующим образом:

$$Y_5=1018,56 - 7,21X_3,$$

где Y_5 – заболеваемость на 1 тыс. человек населения, количество;

X_3 – мощность амбулаторно-поликлинических учреждений, количество посещений в смену, тыс.;

7,21 – коэффициент чистой регрессии при факторе X_3 показывает, что при увеличении количества посещений амбулаторно-поликлинических учреждений на 1% заболеваемость населения снизится на 7,21%.

Коэффициент парной корреляции равен (-0,562), т.е. существует обратная умеренная связь. Это означает, что при росте количества посещений амбулаторно-поликлинических учреждений снижается заболеваемость населения, так как во время визита к врачу пациенту оказывают не только лечение, но и проводятся профилактические мероприятия и обследования, в том числе и диспансеризация, которые позволяют выявлять заболевания на ранней стадии развития или же предупреждать их появление.

С помощью оценочных критериев выявили, что признак – количество посещений амбулаторно-поликлинических учреждений следует включить в модель, которая адекватна и применима на практике.

Немаловажным показателем благосостояния общества является продолжительность жизни населения. Ниже рассмотрим взаимосвязь ожидаемой продолжительности жизни при рождении от снижения смертности трудоспособного населения и коэффициента младенческой смертности. Уменьшение последнего показателя является одним из определяющих критериев оценки деятельности здравоохранения в РФ [4, 5].

Между смертностью населения в трудоспособном возрасте и коэффициентом младенческой смертности наблюдается прямая сильная связь. Коэффициент корреляции равен 0,959. На ожидаемую продолжительность жизни при рождении сильное влияние оказывает снижение смертности населения в трудоспособном возрасте (-0,932) и умеренное уменьшение младенческой смертности (-0,473), т.е. необходимо улучшить работу профилактических мероприятий в области здравоохранения, при этом сохранение здоровья и его укрепление должно быть целью каждого члена в обществе.

Психолог Полянцева О.И. отмечает, что выявлено наличие взаимосвязи между интенсивностью смертности в трудоспособном возрасте и семейным положением [2, с.244]. По ее мнению, пребывание в браке оказывает профилактическое влияние в отношении широкого круга заболеваний, так как гармоничная семья – это источник здоровья, обеспечивающий здоровый образ жизни. К сожалению, в Белгородской области в 2005 г. на 1000 браков приходилось 503 развода, а в 2020г. данный показатель вырос еще на 346 разводов.

Таким образом, выявлены негативные и положительные тенденции в развитии Белгородской области, которые связаны с экономическими факторами безопасности.

Целесообразно в регионе повысить эффективность работ служб занятости, в том числе путем предоставления возможности безработным бесплатно обучаться на курсах по востребованным профессиям. Также следует ускорить поиск работы путем создания расширенной базы данных по вакансиям и конкурсам, проводимых в государственных и муниципальных учреждениях. Практика показывает, что в таких организациях информация о проводимых конкурсах предоставляется только на сайтах или же в местных газетах, печатающихся ограниченным тиражом, и поэтому не только у безработных, но и у потенциальных желающих нет возможности узнать об этом.

В сфере здравоохранения следует увеличить численность медицинского персонала, повысить заработную плату работникам здравоохранения с целью привлечения и сохранения кадров, построить новые фельдшерско-акушерские пункты, увеличить мощности лечебных учреждений, при этом сократить время ожидания между записью (очередью) и приемом.

В области социальной политики необходимо проводить мероприятия по созданию и укреплению семейных отношений. Наряду с поддержкой малообеспеченных неполных семей расширить возможность получения детских пособий полноценным семьям. При назначении детских пособий не следует учитывать нормативы по жилью. Наличие жилья выше установленной нормы на человека можно рассматривать как потенциал для расширения семьи и освоения территорий. Если граждане РФ не будут заселять свою страну, то мигранты из стран СНГ и зарубежья постепенно вытеснят местное население и будут пользоваться природными ресурсами и всеми благами нашей родины.

Литература

- 1 Федеральная служба государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru> (дата обращения 22.04.2022).
- 2 Полянцева О.И. Психология для средних медицинских учреждений: учебник / О.И. Полянцева. Изд. 7-е, перераб. И доп. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 431с.
- 3 Халитова Л.Р. Анализ ресурсного обеспечения здравоохранения в Республике Башкортостан // Микроэкономика. – 2019. – №6. – С. 80 – 91.
- 4 Халитова Л.Р. Анализ состояния здоровья населения Республики Башкортостан // Наука и практика регионов. – 2019. – №3 (16). – С. 66 – 71.
- 5 Халитова Л.Р. Социально-экономические проблемы здравоохранения в Республике Башкортостан // Микроэкономика. – 2019. – №3. – С. 81 – 89.
- 6 Экономический словарь / Под ред. А.Н. Азрилияна. – М.: Институт новой экономики, 2007. – 1152 с.

ДЕФИЦИТ РАБОЧЕЙ СИЛЫ НА РЕГИОНАЛЬНЫХ РЫНКАХ ТРУДА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

И.В. Чистникова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию параметров региональных рынков труда ЦФО в части спроса и предложения на трудовые ресурсы. Выявлены количественные характеристики дефицита рабочей силы и их влияние на экономическую безопасность.

Ключевые слова: вакансии, безработные, региональный рынок труда, экономическая безопасность.

LABOR SHORTAGE IN REGIONAL LABOR MARKETS AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

I.V. Chistnikova

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article is devoted to the study of the parameters of the regional labor markets of the Central Federal District in terms of supply and demand for labor resources. Quantitative characteristics of labor shortage and their impact on economic security are revealed.

Keywords: vacancies, unemployed, regional labor market, economic security.

В настоящее время работодатели России заявляют об актуальности проблемы нехватки персонала. Руководители некоторых предприятий отмечают, что вынуждены функционировать в условиях дефицита трудовых ресурсов. Отдельные российские компании и организации называют проблему на региональных рынках труда кадровым голодом [1-5]. Все это является фактором сдерживания финансовых результатов предприятий и снижения уровня экономической безопасности. Вышеизложенное определяет важность исследования тенденций спроса и предложения на региональных рынках труда.

Спрос на рабочую силу принято оценивать по числу вакансий, заявленных работодателями. Сравнив потребности в работниках компаний-работодателей и число официально зарегистрированных безработных Центрального федерального округа РФ (таблица 1) можно сделать вывод, что до 2021 года количество вакансий в регионах ЦФО и в Российской Федерации в целом превышали число безработных граждан. В таблице подчеркиванием выделены значения потребности в рабочей силе, превышающей количество трудовых ресурсов, готовых приступить к работе.

Следовательно, данные официальной статистики подтверждают ситуацию с нехваткой рабочей силы в 2018-2020 гг. во всех регионах ЦФО. К началу 2021 года дефицит рабочей силы сокращается и имеет место только в некоторых регионах Центрального федерального округа РФ (Белгородской, Калужской, Липецкой, Орловской, Тамбовской, Тульской областях и г. Москва), что в большей степени связано с увеличением количества населения, имеющих статус безработных при примерно стабильной потребности работодателей в трудовых ресурсах.

Таблица 1

Сравнение потребности в работниках, заявленная работодателями в органы службы занятости населения, и числа официально зарегистрированных безработных в ЦФО, тыс. чел.

	На начало года							
	2018		2019		2020		2021	
	Число вакансий	Число безработных	Число вакансий	Число безработных	Число вакансий	Число безработных	Число вакансий	Число безработных
<i>Российская Федерация</i>	<u>1392,2</u>	<u>775,5</u>	<u>1485,8</u>	<u>693,2</u>	<u>1488,1</u>	<u>691,4</u>	<u>1735,6</u>	<u>2773,1</u>
Центральный федеральный округ	<u>377,5</u>	<u>134,0</u>	<u>388,1</u>	<u>119,5</u>	<u>389,5</u>	<u>121,0</u>	<u>399,3</u>	<u>469,8</u>
Белгородская область	<u>21,2</u>	5,6	<u>20,1</u>	5,6	<u>25,6</u>	4,9	<u>20,4</u>	9,8
Брянская область	<u>9,3</u>	5,6	<u>9,4</u>	4,7	<u>8,9</u>	4,6	9,4	12,8
Владимирская область	<u>14,6</u>	8,0	<u>15,3</u>	6,4	<u>18,2</u>	6,5	21,9	25,0
Воронежская область	<u>23,5</u>	10,4	<u>25,7</u>	10,2	<u>20,7</u>	9,7	19,3	35,8
Ивановская область	<u>7,8</u>	4,2	<u>8,5</u>	3,5	<u>9,1</u>	3,1	11,6	21,6
Калужская область	<u>8,8</u>	2,9	<u>10,2</u>	2,3	<u>10,6</u>	2,3	<u>11,0</u>	7,2
Костромская область	<u>5,7</u>	2,0	<u>6,2</u>	1,9	<u>7,2</u>	2,3	7,5	11,3
Курская область	<u>7,0</u>	4,3	<u>7,4</u>	4,0	<u>7,6</u>	3,5	9,9	14,9
Липецкая область	<u>9,7</u>	2,7	<u>9,5</u>	2,5	<u>9,2</u>	2,3	<u>10,3</u>	5,3
Московская область	<u>39,6</u>	21,8	<u>47,2</u>	18,9	<u>41,8</u>	22,6	48,7	134,4
Орловская область	<u>4,4</u>	3,6	<u>5,6</u>	3,3	<u>5,2</u>	3,0	<u>6,4</u>	6,0
Рязанская область	<u>10,1</u>	4,1	<u>7,9</u>	4,0	<u>9,3</u>	3,5	11,1	15,0
Смоленская область	<u>6,2</u>	5,9	<u>6,9</u>	5,5	<u>7,6</u>	5,0	12,4	17,8
Тамбовская область	<u>8,7</u>	4,0	<u>8,7</u>	3,5	<u>7,5</u>	3,4	<u>8,1</u>	6,0
Тверская область	<u>11,2</u>	5,6	<u>12,3</u>	4,4	<u>12,5</u>	4,2	16,1	20,3
Тульская область	<u>14,2</u>	4,3	<u>17,1</u>	3,7	<u>17,4</u>	3,6	<u>19,3</u>	16,8
Ярославская область	<u>11,2</u>	8,8	<u>12,2</u>	7,4	<u>10,9</u>	7,7	10,9	13,4
г. Москва	<u>164,5</u>	30,1	<u>157,8</u>	27,9	<u>160,2</u>	28,9	<u>144,6</u>	96,4

Источник: Статистические сборники Федеральной службы государственной статистики «Регионы России. Социально-экономические показатели – 2020 г.», «Регионы России. Социально-экономические показатели – 2021 г.»

На фоне рассмотренных соотношений числа вакансии и количества безработных недоумение вызывает отсутствие информированности у граждан о ситуации на рынке труда. Несмотря на то, что до 2021 года все безработные были обеспечены вакантными рабочими местами, в обществе бытовало мнение о высоком уровне безработицы. Следовательно, можно констатировать ментальные заблуждения населения регионов по поводу параметров и состояния рынка труда.

Заблуждения, дезинформация и отсутствие объективных данных потенциальных работников о ситуации на рынке труда предопределяет неэффективное распределение трудовых ресурсов, трудовую миграцию в другие страны, что становится новой угрозой экономической безопасности страны.

Рассмотрим изменения потребности в работниках, заявленной работодателями в органы службы занятости населения, и числа официально зарегистрированных безработных территорий Центрального федерального округа РФ в 2018-2021 гг.

Таблица 2

Изменения потребности в работниках, заявленная работодателями в органы службы занятости населения, и числа официально зарегистрированных безработных в ЦФО, тыс. чел.

	Изменение числа вакансий (+,-)				Изменение числа безработных (+,-)			
	2019/ 2018	2020/ 2019	2021/ 2020	2021/ 2018	2019/ 2018	2020/ 2019	2021/ 2020	2021/ 2018
<i>Российская Федерация</i>	93,6	2,3	247,5	343,4	-82,3	-1,8	2081,7	1997,6
Центральный федеральный округ	10,6	1,4	9,8	21,8	-14,5	1,5	348,8	335,8
Белгородская область	-1,1	5,5	-5,2	-0,8	0	-0,7	4,9	4,2
Брянская область	0,1	-0,5	0,5	0,1	-0,9	-0,1	8,2	7,2
Владимирская область	0,7	2,9	3,7	7,3	-1,6	0,1	18,5	17
Воронежская область	2,2	-5	-1,4	-4,2	-0,2	-0,5	26,1	25,4
Ивановская область	0,7	0,6	2,5	3,8	-0,7	-0,4	18,5	17,4
Калужская область	1,4	0,4	0,4	2,2	-0,6	0	4,9	4,3
Костромская область	0,5	1,0	0,3	1,8	-0,1	0,4	9,0	9,3
Курская область	0,4	0,2	2,3	2,9	-0,3	-0,5	11,4	10,6
Липецкая область	-0,2	-0,3	1,1	0,6	-0,2	-0,2	3,0	2,6
Московская область	7,6	-5,4	6,9	9,1	-2,9	3,7	111,8	112,6
Орловская область	1,2	-0,4	1,2	2	-0,3	-0,3	3	2,4
Рязанская область	-2,2	1,4	1,8	1	-0,1	-0,5	11,5	10,9
Смоленская область	0,7	0,7	4,8	6,2	-0,4	-0,5	12,8	11,9
Тамбовская область	0	-1,2	0,6	-0,6	-0,5	-0,1	2,6	2,0
Тверская область	1,1	0,2	3,6	4,9	-1,2	-0,2	16,1	14,7
Тульская область	2,9	0,3	1,9	5,1	-0,6	-0,1	13,2	12,5
Ярославская область	1	-1,3	0	-0,3	-1,4	0,3	5,7	4,6
г. Москва	-6,7	2,4	-15,6	-19,9	-2,2	1	67,5	66,3

Как видно из таблицы 2, число вакансий на региональных рынках труда увеличивалось, за исключением ситуации в Белгородской, Воронежской, Тамбовской, Ярославской областях и в г. Москва. При этом в 2021 г. наблюдался высокий рост числа

официально зарегистрированных безработных в регионах Центрального федерального округа и России в целом.

Следовательно, можно сделать вывод, что для современных территориальных рынков труда характерна проблема дефицита рабочей силы, связанная с демографической ситуацией сокращения рождаемости в стране. Не смотря на выравнивание ситуации к 2021 г. структурные диспропорции рынка труда России не позволяют руководителям компаний оптимально укомплектовать штат сотрудников даже в условиях безработицы.

Для преодоления выявленных проблем на рынках труда регионов России в краткосрочной перспективе целесообразно повышать уровень информированности граждан о потребностях и запросах работодателей, что позволит перенаправить трудовые ресурсы в нуждающиеся в них сферы.

Литература

1. Гунько Н. Н., Динукова О. А., Вишневер В. Я. О проблемах сбалансированности на рынке труда // Экономика труда. – 2020. – Т. 7. – №. 3.
2. Маргалитадзе О. Н. Трудовая миграция, как фактор, компенсирующий прогнозируемый дефицит на рынке рабочей силы России на средне и долгосрочную перспективу // Московский экономический журнал. – 2022. – Т. 7. – №. 1. – С. 360-378.
3. Стаурский Е. С., Черногор И. А. Диспропорции российского рынка труда // Вестник Университета «Кластер». – 2022. – №. 3 (3). – С. 83-93.
4. Тырсин А. Н., Васильева Е. В. Моделирование взаимосвязи факторов формирования спроса на рабочую силу и ее предложения // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2021. – Т. 14. – №. 2. – С. 145-155.
5. Тюриков А. Г. Региональный рынок труда: вызовы, проблемы и кадровая политика // НОМОТНЕТИКА: Философия. Социология. Право. – 2021. – Т. 46. – №. 2. – С. 286-297.

УДК 338.2

ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ: БЕЗОПАСНОСТЬ И ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ УГРОЗЫ

И.В. Шалимов

г. Курск, Россия

Региональный открытый социальный институт

А.С. Рудых,

г. Курск, Россия

Курская академия государственной и муниципальной службы

В статье раскрывается методика оценки безопасности социально-экономического развития регионов, дана оценка факторов, оказывающих существенное влияние на уровень устойчивого социально-экономического развития Курской области, раскрыты основные направления оценки и обеспечения экономической безопасности Курской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность, государственное регулирование, риски, региональная политика, инвестиции.

ASSESSMENT OF SUSTAINABLE SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE KURSK REGION: SECURITY AND POTENTIAL THREATS

I.V. Shalimov

Kursk, Russia

Regional Open Social Institute

A.S. Rudykh,

Kursk, Russia

Kursk Academy of State and Municipal Service

The article reveals the methodology of assessing the safety of socio-economic development of regions, assesses the factors that have a significant impact on the level of sustainable socio-economic development of the Kursk region, reveals the main directions of assessing and ensuring the economic security of the Kursk region.

Keywords: *economic security, state regulation, risks, regional policy, investments.*

В условиях экономических санкций проблема устойчивого социально-экономического развития Российской Федерации стоит наиболее остро и актуально. Разработка конкретных мер, обеспечивающих сбалансированное решение конкретных социально-экономических проблем, сохранение благоприятного экологического состояния и углубленное использование имеющегося природно-ресурсного потенциала – является одной из приоритетных целей государственной политики.

Федеральные, региональные и локальные аспекты обеспечения экономической безопасности являются основой устойчивого развития как отдельных регионов, так и всей страны в целом [1]. Эта взаимосвязь характеризуется синергетическим эффектом – она проявляется в единстве трех основных сфер жизнедеятельности – экологической, экономической и социальной. Социальная справедливость и соблюдение экологических принципов являются важными компонентами обеспечения экономической эффективности и стабильного уровня экономического роста [2, с.242].

Близость и целенаправленность анализа и оценки устойчивости и безопасности реального сектора играет важную роль в стабильном и эффективном развитии реального сектора экономики.

Безопасность государства формируется за счет целого диапазона компонентов, характеризующих, в том числе, социально-экономическое развитие конкретного региона. Следовательно, диагностика и методика оценки социально-экономического развития регионов являются фундаментом для проведения индикативного анализа. Эта процедура строится на основе системы индикаторов, которые характеризуют экономическую, экологическую и социальную безопасность [3, с.197].

На рисунке 1 представлены показатели, характеризующие уровень социально-экономического развития региона.

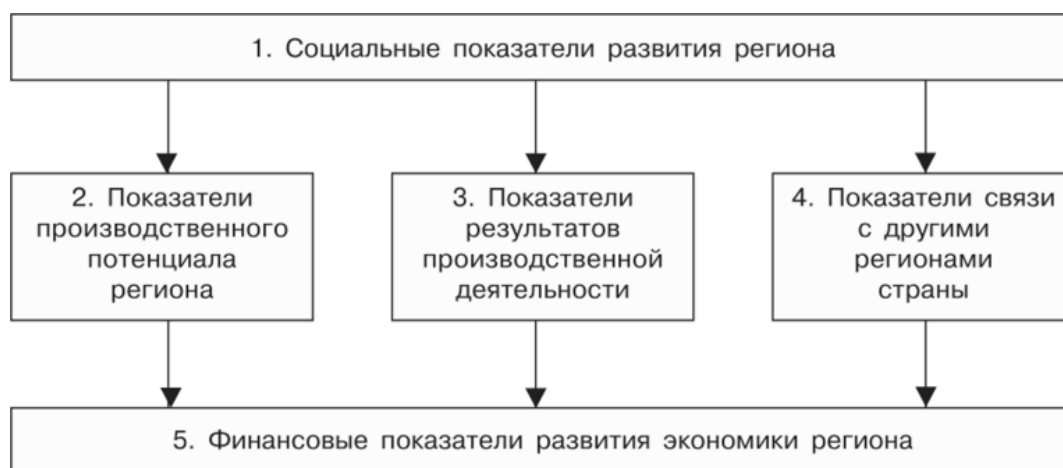


Рис. 1. Показатели, характеризующие уровень социально-экономического развития региона

Методика оценки безопасности социально-экономического развития региона включает в себя следующие этапы:

- формирование системы показателей оценки устойчивости социально-экономического развития на основе изучения отечественного и зарубежного научного опыта;
- определение нормативных (пороговых) значений определяемых критериев путем применения статистического и математического инструментария;
- сбор и анализ фактических значений показателей на основе имеющейся информации;
- нахождение оценочного коэффициента путем соотношения фактических и нормативных значений показателей;
- применение оценочной шкалы для анализа полученных коэффициентов (определение одной из стадий уровня безопасности: критического, кризисного, предкризисного или безопасного);
- ранжирование коэффициентов по 100-балльной шкале;
- расчет и оценка частных (обобщающих) показателей, характеризующих безопасность региона (комплексных и частных показателей конкретных компонентов безопасности региона).

В настоящее время в Курской области имеет место минимально допустимый уровень безопасности региона [4, с.155]. Основное влияние на его формирование оказали существенное влияние следующие факторы:

- факторы экологического характера. К ним относится интенсивность использования отходов, степень их токсичности, особенности образования, а также плотность населения и его расселение.
- факторы экономического характера. К данной категории относятся инвестиции в основной капитал и объем валового регионального продукта.
- факторы социального характера. Здесь особая роль отводится уровню среднедушевого дохода населения, фактическому конечному потреблению домашних хозяйств.

Учет и оперативная оценка указанных выше групп факторов позволит определить направления повышения эффективности развития Курской области, а также определить уровень влияния внешних и внутренних рисков [5, с.186].

Система индикаторов экономического развития Курской области включает в себя следующие составляющие:

1. Отношение годового объема ВРК к среднему по стране.
2. Индекс потребительских цен, %.

3. Уровень безработицы в регионе, %.
4. Объем экспорта на душу населения (тыс. у.е.).
5. Инвестиции в основной капитал, % к ВРП, %.

В оценке социального развития Курской области приоритетная роль отводится: ожидаемой продолжительности жизни при рождении, отношению средней пенсии к средней заработной плате, общий уровень преступности в регионе, а также коэффициент соотношения доходов наименее обеспеченного населения.

Экологическая обстановка в регионе характеризуется уровнем загрязненности атмосферы, водных ресурсов и т.д.

Следует отметить, что в настоящее время курская область характеризуется низким уровнем инновационного потенциала, средним уровнем привлекательности инвестиций, Экономическая безопасность Курской области находится в зоне риска.

Таким образом, безопасность региона, его стратегическое планирование и развитие должно учитывать следующие основные факторы:

- существующие в регионе ограничения;
- современные тенденции и направления национального экономического развития;
- структура экономики, имеющийся ресурсный потенциал, а также иной потенциал и базы, необходимые для устойчивого развития Курской области.

Литература

1. Коптева К.В. Оценка устойчивости социально-экономического развития Курской области [Электронный ресурс] // Стратегия развития региона: электрон. научн. журн. 2008. N 4 (61). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-ustoychivosti-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-kurskoj-oblasti> (дата обращения: 14.04.2022).

2. Маркина С.А., Пияльцев А.И. Оценка состояния экономической безопасности курской области [Электронный ресурс] // Актуальные вопросы налогообложения, налогового администрирования и экономической безопасности. – С .241-249.

3. Разумов М.С., Кочергин В.С., Тимофеева О.Г. Анализ экономической безопасности Курской области [Электронный ресурс] // Проблемы развития современного общества 20-21 января 2022 года. МТО-22. – Том 2. – С. 195-198.

4. Шалимов И.В., Телегина О.В., Золотарев А.А. Экономическая безопасность страны и проблемы ее обеспечения в России // Национальная ассоциация ученых (НАУ), XIII международная научно-практическая конференция: «Отечественная наука в эпоху изменений: постулаты прошлого и теории нового времени» // Ежемесячный научный журнал. – 2015. – №8 (13), часть I. – С. 153-156.

5. Шалимов И.В., Телегина О.В., Ковалев С.Ю. Пути повышения финансовой устойчивости предприятий АПК на современном этапе // Актуальные вопросы инновационного развития агропромышленного комплекса (материалы Международной научно-практической конференции, 28-29 января 2016 г., г. Курск, ч.1). – Курск: Изд-во Курск. гос. с.-х. ак., 2016. – С. 183-187.

Секция 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

УДК 338.012

РИСК – МЕНЕДЖМЕНТ КАК ОСНОВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.В. Бондаренко, Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Аннотация: эффективность деятельности любого предприятия в значительной степени определяется его управлением, т.е. способностью осуществлять деятельность, направленную на защиту предприятия от кризисных процессов и рисков ситуаций, которые могут привести к снижению прибыли. При этом важным инструментом при обеспечении высокого уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта является риск – менеджмент. В статье были рассмотрены основные подходы к определению риск – менеджмента, а также на примере одного из методов качественного анализа рисков показали его роль в обеспечении экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: риск – менеджмент, экономическая безопасность, управление рисками, угрозы, предприятие.

RISK – MANAGEMENT AS A BASIS FOR ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

E.V.Bondarenko, Stryabkova E.A.

Belgorod, Russia

Belgorod State
National Research University

Abstract: the efficiency of any enterprise within the framework of its management decision, i.e. developing activity aimed at protecting enterprises from crisis processes and risk situations that may manifest themselves in the patterns of profit. At the same time, a high level of economic security is an important factor. The article considered the main approaches to risk assessment – management, as well as the analysis of one of the methods of qualitative risk analysis, its role in the analysis of the economic security of an enterprise.

Key words: risk – management, economic security, risk management, threats, enterprise.

В условиях нестабильной мировой экономики одной из важнейших задач является разработка и реализация надежной системы обеспечения экономической безопасности как на уровне государства, так и на уровне предприятия. Хозяйствующие экономические субъекты вынуждены подстраиваться под неустойчивые политические и социально – экономические условия, а также регулярно грамотно решать возникающие проблемы и искать пути предотвращения рисков и угроз своей деятельности. Именно поэтому экономическую безопасность можно считать основополагающим элементом существования любого экономического субъекта.

Так, Гончаренко, Л. П. в своих трудах под экономической безопасностью предприятия подразумевает «состояние защищенности его жизненно важных интересов от недобросовестной конкуренции, противоправной деятельности криминальных формирований и отдельных лиц, способность противостоять внешним и внутренним

угрозам, сохраняя стабильность функционирования и развития предприятия в соответствии с его уставными целями» [1, 22 с.].

Олейников Е.А считает, что «экономическая безопасность предприятия – это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и для обеспечения стабильного функционирования предприятия в настоящее и в будущем» [2, 53 с.]

Разделяет это мнение и А.И. Соловьев: «экономическая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, при котором обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей уставной деятельности» [3, 89 с.].

Исходя из вышесказанного, можем сказать, что экономическая безопасность – это некая система, направленная на создание и поддержание наиболее благоприятных условий для рационального использования ресурсов и обеспечения стабильных условий его текущей деятельности и дальнейшего роста производства и получения дохода, а также защиту его интересов от внешних и внутренних угроз. С этой целью предприятие реализует ряд мер по обеспечению своей устойчивости и экономической стабильности, в то время как такие меры не должны негативно сказываться на самом предприятии, его сотрудниках и населении региона.

Экономическую безопасность предприятия необходимо рассматривать как комплекс основных функциональных элементов (рис. 1). Эти составляющие характеризуются индивидуальным содержанием, набором функциональных критериев, а также различными способами обеспечения и управления.

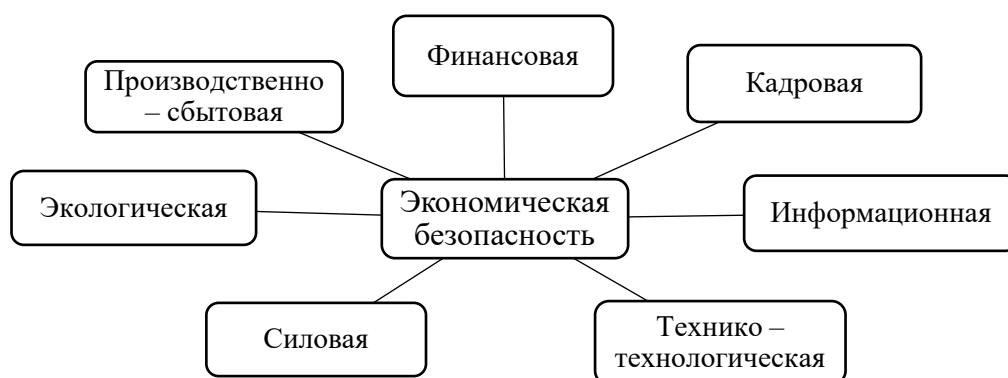


Рис. 1. Составляющие элементы экономической безопасности предприятия

Как уже было сказано, в деятельности любого предприятия присутствуют различные риски и угрозы, которые характеризует неопределенность условий и результатов деятельности, а также возможность негативного развития событий. Под экономическим риском следует понимать вероятность потери предприятием доли своих ресурсов, недополучения прибыли или возникновения дополнительных расходов в результате принятия некорректного хозяйственного решения. Следовательно, можно прийти к выводу: чем ниже вероятность возникновения риска и угроз, тем выше будет уровень экономической безопасности предприятия.

Основные угрозы, возникающие при осуществлении экономической деятельности и оказывающие воздействие на уровень экономической безопасности, можно разделить на внешние и внутренние.

Угрозы, возникающие за пределами предприятия и не связанные напрямую с его деятельностью называются внешними угрозами. К ним относятся угрозы со стороны государственных органов, различные явления природного и техногенного характера, изменение валютного курса, недобросовестная конкуренция, производственный шпионаж,

изменение законодательства, противоправные действия со стороны конкурентов и партнёров, а также криминальных структур и т.д.

Внутренние угрозы экономической безопасности проявляются в хозяйственной деятельности субъекта, а также при выполнении своих обязанностей сотрудниками предприятия. Такими угрозами выступают: распространение конфиденциальной информации умышленно или по незнанию; «текучка» кадров; подрыв деловой репутации; нарушение технологий и сбой цикла производства; неэффективные управленческие решения и др. [4]

Так как в каждой сфере деятельности присутствует вероятность наступления той или иной рискованной ситуации, то необходимо создавать стратегию управления предприятия для успешного выполнения поставленных целей. Этого можно добиться при помощи целенаправленного процесса управления рисками и как следствие, построения системы риск – менеджмента.

Воронцовский А.В. утверждал, что «риск – менеджмент – это экономически выстроенная и комплексная система управления рисками в рамках единой системы менеджмента организации. Основным направлением риск – менеджмента является управление негативными последствиями для уклонения от потерь, а также рост дохода и получение выгоды. Значимым аспектом при управлении рисками является подход к риску не как к неизменному, статическому параметру, а как к управляемому, на уровень которого можно оказать влияние» [5].

Экономические субъекты в различных сферах деятельности могут внедрять систему мероприятий по управлению рисками. Такие мероприятия будут иметь специфические элементы, непосредственно зависящие от сферы деятельности предприятия, однако, можно выделить обязательные этапы внедрения системы риск-менеджмента (рис. 2):

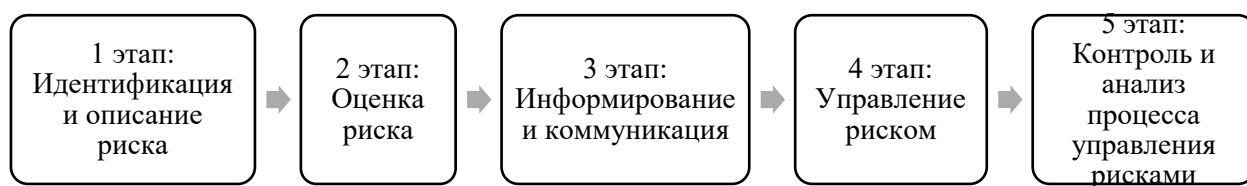


Рис. 2. Этапы системы риск – менеджмента

На первом этапе идентификации и описания риска выявляют риски с помощью статистического сбора информации о деятельности предприятия, а также производится поиск возможных источников возникновения угроз и рискованных ситуаций, тем самым осуществляется анализ процесса управления рисками. После чего, выявленные риски распределяют по видам и создают базу рисков, т.е. реестр рисков предприятия. Реестр рисков – это определённый документ, в котором представлены потенциальные риски и вероятность его наступления в рамках той или иной сферы деятельности предприятия.

На втором этапе происходит оценка степени воздействия каждого риска при его наступлении на уровень экономической безопасности предприятия. При этом устанавливается вероятность возникновения каждого риска, а также производится оценка понесенного ущерба деятельности предприятия в случае возникновения таких рискованных ситуаций. Ряд ученых выделяют два метода оценки рисков, которые в свою очередь имеют свои виды анализа рисков предприятия (рис. 3) [6]:

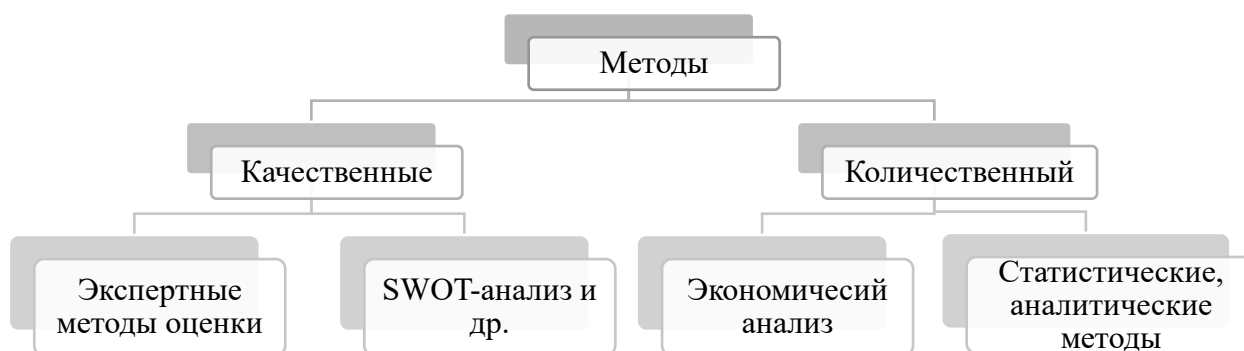


Рис. 3. Методы оценки рисков

Качественный анализ рисков предприятия основан на эмпирических методах исследования, а также субъективных мнений специалистов о вероятности наступления риска и степени его ущерба. При этом результаты качественного анализа используются базой для проведения количественного анализа.

В свою очередь, количественные методы позволяют проводить расчет величины возможных потерь в абсолютном выражении (отклонение ожидаемого дохода, прибыли, затрат ресурсов), а также с помощью математических и статистических расчетов (теории вероятности и математической статистики).

Для наглядного примера качественного анализа, проанализируем сферы возможных угроз деятельности предприятия ООО «Чернянский завод растительных масел». Данный анализ проведем с помощью такого метода экспертных оценок, как SWOT – анализ, т.е. выявления сильных и слабых сторон, угроз и возможностей ООО «ЧЗРМ» на 01.01.2022 г. Полученные результаты представим в таблице 1.

Таблица 1

SWOT – анализ ООО «ЧЗРМ»

(S) Сильные стороны	(W) Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> - крупный производитель подсолнечного масла в регионе; - освоение новых технологий, применяемых на предприятии; - преимущества в области конкуренции; - одно из крупных хранилищ семян. 	<ul style="list-style-type: none"> - ограниченная инвестиционная деятельность; - низкий уровень развития комплексной системы контроля качества сырья; - снижение квалификации персонала; - сезонность выполняемой деятельности; - низкий уровень модернизации.
(O) Возможности	(T) Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> - расширение рынка сбыта; - создание условий для привлечения сотрудников; - появление новых партнеров; - расширение линейки продукции; - техническая модернизация; - развитие маркетинговой политики. 	<ul style="list-style-type: none"> - нехватка сырья; - снижение платежеспособности покупателей на продукцию; - недобросовестные поставщики и подрядчики; - рост конкуренции в отрасли; - промышленный шпионаж.

Исходя из полученных сведений на третьем этапе предприятие разрабатывает различные мероприятия и подходы по управлению рисками. Например, в зависимости от значимости степени риска, подходы могут быть:

- отказ или уклонение от риска;
- передача риска от одной стороны другой;
- сокращение риска – снижение вероятности наступления рисков ситуации и (или) уменьшение размера предполагаемого ущерба;
- контроль и анализ эффективности процесса управления рисками [7].

Те риски, которые входят в сферу экономической безопасности, для их дальнейшего управления передаются в отдел экономической безопасности предприятия, именно там принимают последующие решения: назначение соответствующих проверок, мероприятий и санкций, направленных на снижение вероятности ущерба в результате наступления рисков ситуации.

Таким образом, исходя из вышеперечисленного, экономическая безопасность предприятия – это состояние защищенности интересов субъекта, а также комплексная система управления рисками, возникающих во внешней и внутренней среде. Роль риск – менеджмента в системе обеспечения экономической безопасности предприятия заключается в выявлении, оценке и управлении рисками. Риск – менеджмент является самостоятельной организационной структурой, сопровождающая все стадии функционирования предприятия, реализации его стратегии, способствуя принятию грамотных и эффективных управленческих решений в текущем и перспективном периоде.

Литература

1. Гончаренко, Л. П. Экономическая безопасность [Текст]: учебник для вузов / Л. П. Гончаренко [и др.] ; под общей редакцией Л. П. Гончаренко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2021. – 340 с.
2. Олейников Е.А. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность). Учебник. – М.: ЗАО «ИнтелСинтез», 2019 – 247 с.
3. Соловьев А.И. Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта. Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2020. – 269 с.
4. Сенчагов, В.К. Экономическая безопасность России: общий курс [Текст]: учебник / В.К. Сенчагов. – М.: БИНОМ, 2017. – 819 с.
5. Воронцовский, А. В. Оценка рисков : учебник и практикум для вузов / А. В. Воронцовский. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 179 с.
6. Риск-менеджмент на предприятии: этапы организации и виды рисков [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.kom-dir.ru/article/2670-risk-menedjment>
7. Антонов, Г.Д. Управление рисками организации: Учебное пособие / Г.Д. Антонов, В.М. Тумин, О.П. Иванова. – М.: Инфра-М, 2019. – 464 с.
8. Экономика предприятия : учебник для вузов / Е. Н. Ключкова, В. И. Кузнецов, Т. Е. Платонова, Е. С. Дарда ; под редакцией Е. Н. Ключковой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2021. – 382 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13664-7. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/468974>

УДК 338

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ОСНОВА АНАЛИЗА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

Я.Я. Гуз, студент

Н.А. Калущкая, к.э.н., доцент

Белгородский государственный университет, г. Белгород, Россия

Аннотация. Статья посвящена оценке риска вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год. Для анализа несостоятельности (банкротства) были использованы различные популярные методики и модели с помощью данных о финансовых результатах и бухгалтерского баланса предприятия. Особое внимание уделялось результатам, которые позволяют определить финансовое положение хозяйствующего субъекта в условиях рыночных отношений.

Ключевые слова: банкротство, риск, методика, модель, хозяйствующий субъект, вероятность, бухгалтерский баланс, значение, финансовая устойчивость.

ACCOUNTING REPORTING AS THE BASIS FOR THE ANALYSIS OF INSOLVENCY (BANKRUPTCY)

Y.Y. Guz, student

N.A. Kalutskaya,

Candidate of Economics, Associate Professor

Belgorod State University, Belgorod, Russia

Annotation. The article is devoted to assessing the risk of the probability of bankruptcy of LLC «LENTA» for 2020. Various popular methods and models were used to analyze insolvency (bankruptcy) using data on financial results and the company's balance sheet. Particular attention was paid to the results that allow determining the financial position of an economic entity in the conditions of market relations.

Keywords: bankruptcy, risk, methodology, model, business entity, probability, balance sheet, value, financial stability.

В рыночных условиях немногие коммерческие организации умело могут адаптироваться к изменяющимся макро- и микроэкономическим факторам. Ключом стабильного положения предприятия в экономической среде является его финансовая устойчивость, однако при обобщении результатов анализа показателей финансовой устойчивости порой трудно дать им адекватную оценку. Связано это с тем, что для многих этих показателей отсутствуют нормативные значения или имеются различия в уровне рекомендуемых нормативов. Для преодоления этих трудностей можно применить различные методики оценки вероятности банкротства.

Ни одна компания, даже в период роста, не может окончательно быть уверенной в своем будущем. Существует множество методик оценки банкротства предприятия в зависимости от особенностей вида деятельности, размеров предприятия, объемов прибыли и затрат.

На примере ООО «ЛЕНТА» применим такую методику как двухфакторная и пятифакторная модель Альтмана, модель Таффлера и Лиса, а также модель прогнозирования банкротства предприятия Спрингейта и Фулмера. При расчете будем использовать данные о финансовых результатах и бухгалтерского баланса.

Спрогнозируем вероятность наступления банкротства предприятия ООО «ЛЕНТА» на примере широко распространенных двухфакторной и пятифакторной модели Альтмана. Полученные показатели отразим в таблице 1.

Таблица 1

Анализ вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год

Двухфакторная модель Альтмана	
$Z = -0,3877 - 1,073 * X1 + 0,0579 * X2$	
Показатель	2020
X1	0,93
X2	1,94
Z	-1,27
Пятифакторная модель Альтмана	
$Z = 1,2 * X1 + 1,4 * X2 + 3,3 * X3 + 0,6 * X4 + X5$	
Показатель	2020
X1	-0,05
X2	0,06
X3	0,08
X4	0,00000118
X5	2,05
Z	2,34

Таким образом, за исследуемый период по двухфакторной модели $Z < 0$, а по пятифакторной $1,8 < Z < 2,9$. Следовательно, предприятия за 2020 год находилось в состоянии неопределенности, в так называемой «серой» зоне, однако можно предположить, что риск вероятности банкротства менее 50 %. Это может быть сигналом для потенциальных инвесторов и кредиторов, а также для менеджмента самой компании.

Далее рассмотрим методику прогнозирования банкротства ООО «ЛЕНТА» с помощью модели Таффлера. Полученные данные отразим в таблице 2.

Таблица 2

Анализ вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год

Модель Таффлера	
$Z = 0,53 * X1 + 0,13 * X2 + 0,18 * X3 + 0,16 * X4$	
Показатель	2020
X1	0,26
X2	0,56
X3	0,42
X4	2,05
Z	0,61

Таким образом, за 2020 год получились значение по Таффлеру $Z > 0,3$, а значит ООО «ЛЕНТА» имеет низкую вероятность банкротства.

Произведем расчет оценки вероятности банкротства с помощью модели Лиса. Полученные данные отразим в таблице 3.

Таблица 3

Анализ вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год

Модель Лиса	
$Z = 0,063 * X1 + 0,092 * X2 + 0,057 * X3 + 0,001 * X4$	
Показатель	2020
X1	-0,05
X2	0,11
X3	0,06
X4	0,52
Z	0,011

За 2020 год получились значение по Лису $Z < 0,037$, а значит риск банкротство ООО «ЛЕНТА» очень вероятно.

Далее рассмотрим методику прогнозирования банкротства ООО «ЛЕНТА» с помощью модели Спрингейта. Полученные данные отразим в таблице 4.

Таблица 4

Анализ вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год

Модель Спрингейта	
$Z = 1,03 * X1 + 3,07 * X2 + 0,66 * X3 + 0,4 * X4$	
Показатель	2020
X1	-0,05
X2	0,11
X3	0,19
X4	0,52
Z	0,619

За 2020 год получились значение по Спрингейту $Z < 0,862$, а значит банкротство ООО «ЛЕНТА» вероятно.

Произведем расчет оценки вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» с помощью модели Фулмера. Полученные данные отразим в таблице 5

Таблица 5

Анализ вероятности банкротства ООО «ЛЕНТА» за 2020 год

Модель Фулмера	
Z =	
5,528*X1+0,212*X2+0,073*X3+1,27*X4+0,12*X5+2,235*X6+0,575*X7+1,083*X8+0,984*X9-3,075	
Показатель	2020
X1	0,24
X2	2,05
X3	0,24
X4	0,1
X5	0,24
X6	0,42
X7	7,88
X8	-0,07
X9	0,57
Z	4,81

Таким образом, за 2020 год получились значение по Фулмеру $Z > 0$, а значит риск банкротства ООО «ЛЕНТА» маловероятно.

Некоторые показатели противоречат друг другу. Некорректность данных связана с разнообразием структуры капитала, нормативное значение критериев не может быть одинаковым для различных отраслей экономики и нормативные значения, с учетом указанного выше, должны быть сформированы для каждой отрасли индивидуально.

Принимая во внимание большое количество существующих методик по прогнозированию банкротства, нельзя полностью доверять достоверности ее результатам. Ни одна методика не может быть определена как универсальная.

Для прогнозирования угрозы банкротства также необходимо регулярно проводить анализ финансового состояния хозяйствующего субъекта, где информационной базой также является бухгалтерский баланс как основная форма бухгалтерской отчетности, он отражает имущественное положение организации, а данные бухгалтерского баланса являются источником исчерпывающей информацией о финансовом состоянии предприятия в определённые периоды времени.

Потенциальную угрозу банкротства можно определить по значению определённых коэффициентов, наилучший показатель есть отношение чистых денежных потоков к сумме обязательств, сейчас этот коэффициент носит название «Коэффициент Бивера», представленный в таблице 6.

Оценка риска банкротства ООО «ЛЕНТА» по модели Бивера за 2020 год

Коэффициент	Формула расчета	2020
Коэффициент Бивера	$(\text{Чистая прибыль} + \text{Амортизация}) / (\text{Долгосрочные} + \text{Краткосрочные обязательства})$	0,96
Рентабельность активов, %	$\text{Чистая прибыль} * 100 / \text{Активы}$	6,5
Финансовый рычаг	$(\text{Долгосрочные} + \text{Краткосрочные обязательства}) / \text{Активы}$	0,66
Коэффициент покрытия активов собственными оборотными средствами	$(\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы}) / \text{Активы}$	-0,29
Коэффициент текущей ликвидности	$\text{Оборотные активы} / (\text{Долгосрочные} + \text{Краткосрочные обязательства})$	0,56

По модели Бивера ООО «ЛЕНТА» финансово устойчиво, в ближайшие 5 лет банкротство ему не грозит, однако в основе модели лежит не только коэффициент, у которого значение в норме, но и еще 4 показателя, определяющие степень угрозы потери платежеспособности компании.

Итак, несмотря на то, что значение коэффициента Бивера находится в «зеленой» зоне = 0,96, стоит обратить внимание и на другие индикаторы. Первое, что бросается в глаза, – критическое значение показателя финансового рычага = 0,66, то есть сумма обязательств составляет более 60% от валюты баланса. С рентабельностью активов все хорошо – эта величина составляет 6,5 % при референсном значении 6-8%.

Коэффициенты текущей ликвидности и покрытия активов собственными оборотными средствами находятся в красной зоне. Это означает, что при отсутствии грамотного управления финансами, до наступления банкротства 1 год и менее. Поэтому необходимо сокращать размер краткосрочных обязательств. Скорее всего, имеется большая задолженность перед поставщиками, возможно, частично просроченная. И стоит направить денежные потоки, делая упор на уменьшение задолженности перед кредиторами.

В целом проанализировав финансово – хозяйственную деятельность ООО «ЛЕНТА» можно сделать вывод о том, что предприятие имеет высокую вероятность банкротства. Оно осознает важность управления рисками как ключевым компонентом системы управления безопасностью, направленного на своевременное выявление и принятие мер по снижению уровня рисков, оказывающих негативное влияние на финансовое положение. Тем не менее, при грамотном управлении предприятием можно минимизировать риски и восстановить эффективную деятельность предприятия.

Литература

1. Гуз Я. Я, Калуцкая Н. А. Цифровая трансформация аудиторской отрасли в России // Социальное партнёрство в сфере образования «Педагогический альманах» : сетев. издан. 23.11.21. URL: <https://www.pedalmanac.ru/283638> (дата обращения: 30.04.2022).
2. ООО «ЛЕНТА» [Электронный ресурс]: Официальный сайт ООО «ЛЕНТА» – Режим доступа: <https://lenta.com/>, свободный – (дата обращения: 30.04.2022).
3. Энциклопедия экономиста [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.grandars.ru/>, свободный – (дата обращения: 30.04.2022).

ИНСТРУМЕНТ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА, ИСПОЛЬЗУЕМЫЙ С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

И.А. Дворяцких,
Н.А. Герасимова
Белгород, Россия
НИУ БелГУ

Аннотация. Комфортная жизнь современного человека, заключается в том, что он чувствует себя в безопасности, где бы он не был. Человек стремится наполнить свою жизнь техникой, которая сделает его жизнь удобнее, безопаснее и позволить сократить расходы материальные и временные. Ведь время – это самое дорогое, что у нас есть, что мы можем тратить, но не вернуть.

Ключевые слова: бережливое производство, инструменты бережливого производства, система «Рока – Йоке».

A LEAN MANUFACTURING TOOL USED TO INCREASE THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF AN ENTERPRISE

I.A. Dvoryatskikh,
N.A. Gerasimova
Belgorod, Russia
Belgorod State National University

Annotation. The comfortable life of a modern person is that he feels safe wherever he is. A person strives to fill his life with technology that will make his life more convenient, safer and allow him to reduce material and temporary expenses. After all, time is the most precious thing we have, which we can spend, but not return.

Keywords: lean manufacturing, lean manufacturing tools, «Poka – Yoke» system.

В настоящее время, с целью повышения уровня экономической безопасности предприятия, используются всевозможные инструменты бережливого производства.

Ещё несколько лет назад фраза «бережливое производство» звучала очень редко и непонятно для простого человека, но сейчас все люди так или иначе знают, что она обозначает. Так, изначально бережливое производство было связано конкретно с процессом создания товаров, т.е. с их производством. Сейчас технологии бережливого производства применяются не во всех, но во многих сферах: логистика, а точнее бережливая логистика, ее основной целью является объединение цепочки поставщиков, чтобы сократить потери на этапах; банковские услуги, торговля, информационные технологии, строительство, образование, медицины, нефтедобыча и более того, существует даже бережливая почта, эта технология широко распространена в Дании, что позволило ускорить почтовые пересылки и увеличить продуктивность.

В данной статье остановимся на сфере образования и ее применении технологий бережливого производства.

«Бережливое производство (leanproduction, leanmanufacturing) – концепция менеджмента, основанная на неуклонном стремлении к устранению всех видов потерь. Бережливое производство предполагает вовлечение в процесс оптимизации бизнеса каждого сотрудника и максимальную ориентацию на потребителя» [1].

Главная цель бережливого производства заключается в систематизации и уменьшении количества процессов, действий и операций, не добавляющих потребительской ценности конечному продукту, а также минимизация трудовых, временных, материальных потерь на всех этапах создания ценности для потребителей.

Концепции бережливого производства имеют свои принципы и инструменты, позволяющие достичь поставленных целей. Так, среди принципов можно выделить нацеленность на продукт высокого качества, чтобы избежать его сдачи на последующую переработку; создание системы производства, позволяющей обнаруживать и разрешать проблемы при их возникновении; построение долгосрочных отношений с потребителями; гибкость и адаптивность всех систем; доведение этапов до автоматизации и принцип «точно вовремя» [4].

Среди инструментов бережливого производства, являющихся наиболее популярными, можно выделить следующие (рисунок 1).

Картирование потока создания ценности (Value Stream Mapping) – это графическая схема, похожая на карту, на которой изображены информационные и материальные потоки, нужные для доставки продуктов или услуг конечному потребителю. Осуществив анализ которой можно выявить лишние затраты и создать план для улучшения.

Вытягивающее поточное производство – схема организации производства.

Канбан – система, которая обеспечивает создание непрерывного материального потока при отсутствии производственных запасов.

Кайдзен — непрерывное совершенствование, управленческие механизмы, подталкивающие сотрудников на идеи об улучшении их работы и этапов деятельности.

Система 5С — технология создания эффективного рабочего места, способствующее сокращению временных ресурсов и удобству сотрудников.

Система SMED — быстрая переналадка оборудования, ее суть заключается в том, что в течение нескольких минут или секунд происходит замена или переналадка инструмента или оборудования.

Система TPM (Total Productive Maintenance) — всеобщий уход за оборудованием, направлен на улучшение качества оборудования и его наиболее эффективное использование.

Система JIT (Just-In-Time — точно вовремя) – система управления материалами в производстве, когда они доставляются в нужное время, а не раньше и не позже.

Визуализация – изображение, линия, отметка, разметка, что-то что дает информацию о том, как нужно выполнять работу.

U-образные ячейки – расположение оборудования в форме буквы U, что способствует конечной стадии обработки быть в близости с начальной стадией, это позволяет сократить время на перемещение оператора, чтобы начать следующий производственный цикл [6].

Рока – Йоке – метод моделирования ошибок и их предупреждения в процессах производства [2].

Рис. 1. Инструменты бережливого производства

В данной статье предлагается остановиться и раздрать наиболее подробно инструмент бережливого производства, использующийся в разных сферах жизнедеятельности «Рока – Йоке», в России его называют «принцип нулевой ошибки» или «защита от дурака». Его суть заключается в предохранении от ошибок, вызванных человеческим фактором, а именно: неосторожностью, невнимательностью, незнанием, усталостью, забывчивостью. Данная система использует сенсоры и другие устройства, как бы не дающие оператору сделать ошибку. Данный метод был создан японским инженером Сигео Синго [7].

Основной принцип данного метода заключается в том, что нужно менять условия, чтобы избежать ошибки.

Инструмент «Пока-ёкэ» может предотвращать дефекты двумя способами:

Первый способ – система контроля. Данная система ни от кого не зависит, в случае возникновения нарушения нормы, блокирует заготовку или останавливает процесс.

Второй способ – система предупреждения. Зависит от оператора, т.к. посылает ему сигналы о возникновении проблемы и необходимости ее устранить.

В зависимости от возрастания эффективности выделяют три уровня «Рока – Йоке»:

На первом уровне обнаруживается несоответствие деталей или продукции.

На втором – происходит не допущение несоответствия.

На третьем этапе идет конструкционная защита.

Опираясь на имеющиеся данные, можно выделить 6 методов защиты от ошибок, исходя из их приоритетности (рисунок 2).

Устранение – возможные ошибки устраняются либо через изменение внешнего облика продукта или изменения процесса, чтобы убрать проблемную операцию.

Замещение – один метод или способ заменяется на более надежный.

Предупреждение – необходимость создания продукта или процесса позволяющего избежать совершение ошибки.

Облегчение – расположение этапов и шагов так, чтобы облегчить процессы.

Обнаружение – с целью быстрого реагирования и устранения ошибок, они обнаруживаются до того, как перейдут на следующий производственный процесс.

Смягчение – стремление к уменьшению влияния ошибок [8].

Рис. 2. Методы защиты от ошибок

Выделяют 3 метода Рока – Йоке»:

- Контактные методы – их деятельность заключается в определении есть ли контакт.
- Считывающие методы – прибор считывает количество деталей и только при достижении нужного значения отправляет продукт на следующий этап.
- Методы последовательного движения – их задача – определение выполнена ли операция в заданный период времени [8].

Так, сейчас, мы в повседневной жизни сталкиваемся с данным инструментом, это и автоматическое отключение электрического чайника, когда он закипает, и парктроники, помогающие парковаться и избежать аварийную ситуацию, а также, например, современный лифт не закроется, если человек еще не зашел или стоит слишком близко, что поможет избежать зажатия и травмы. Кроме того, робот-пылесос, именно благодаря датчикам пылесосит нужную территорию и при этом не бьется об мебель и может вернуться на свою станцию, чтобы зарядиться.

Подводя итоги, стоит отметить, что система бережливого производства заполняет все сферы жизнедеятельности человека, без нее уже сложно представить жизнь, так как она ее делает более удобной и безопасной. Что же касается инструмента Рока – Йоке», то каждый человек так или иначе сталкивается с ним, просто, люди, не занимающиеся изучением таких экономических терминов, даже не подозревают, что это такое.

Литература

1. АКАДЕМИК– [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/254497>.

2. Бережливое производство – [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.kpms.ru/General_info/Lean_Production.htm.

3. Бурнашева Э.П. Использование инструментов бережливого производства в проектировании образовательного процесса // Интеграция образования. 2016. – С. 105–111. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://lean-kaizen.ru/ispolzovanie-instrumentov-berezhlivogo-proizvodstva-v-proektirovanii-obrazovatel'nogo-protssessa.html>.

4. Грачев М. Что такое бережливое производство и зачем его внедряют – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rb.ru/opinion/lean-manufacturing/>.

5. Костычева А. Бережливое производство (leanmanufacturing) – [Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://www.unisender.com/ru/support/about/glossary/berezhlivoe-proizvodstvo-ego-principyu-i-instrumenty/>.

6. Левяков О. Lean система (Бережливое производство)– [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.src-master.ru/article25952.html>.

7. Система предотвращения ошибок Poka-Yoke– [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://kamaz-volga.livejournal.com/14507.html>.

8. Worksection– [Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://worksection.com/blog/poka-yoke.html>.

УДК 338.012

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

И.О. Дебелая, Ю.В. Лыщикова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрены основные особенности и ключевые аспекты обеспечения экономической безопасности предприятия. Также авторами выделены главные цели, задачи и угрозы экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, цель, задачи, предприятие, угроза.

THEORETICAL FOUNDATIONS FOR ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

I.O. Debelaya, J.V. Lyshchikova

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

This article discusses the main features and key aspects of ensuring the economic security of the enterprise. The authors also highlighted the main goals, objectives, and threats to the economic security of the enterprise.

Keywords: economic security, purpose, objectives, enterprise, threat.

В современных экономических условиях функционирование предприятий сопровождается влиянием факторов внутренней и внешней среды. Поэтому, обеспечение экономической безопасности предприятия остается весьма актуальными, так как достижение соответствующего уровня экономической безопасности позволит создать благоприятные условия для стабильного функционирования предприятия в условиях неопределенности.

Чаще всего, именно со способностью организации бороться с неблагоприятными условиям внешней среды связывают сущность экономической безопасности. Деятельность каждого предприятия нацелена на борьбу с возникающими угрозами и адаптацию к условиям внешней среды. Сергеев А. А. отмечает, что «экономическая безопасность предприятия – это состояние всех видов ресурсов, обеспечивающее их эффективное использование и стабильное функционирование для динамичного научно – технического и

социального развития организации и достижения стратегических целей» [3]. Исходя из этого, стоит задача покрыть затраты на приобретение и использование ресурсов, а также получить выгоду как в денежной, так и материальной форме.

Одним из главных этапов обеспечения экономической безопасности предприятия является стратегическое планирование, которое направлено на определение качественных и количественных ориентиров, составляющих экономическую безопасность предприятия. С. В. Каминская выделяет следующие «основные направления обеспечения экономической безопасности предприятия:

- создание высокой финансовой эффективности работы, финансовой устойчивости и независимости предприятия;
- обеспечение технологической независимости и достижения высокой конкурентоспособности технического потенциала предприятия;
- достижение высокой эффективности менеджмента, оптимальной и эффективной организационной структуры управления предприятием;
- достижение высокого уровня квалификации персонала и его интеллектуального потенциала;
- минимизация разрушительного влияния результатов производственно-хозяйственной деятельности на состояние окружающей среды;
- качественная правовая защищенность всех аспектов деятельности предприятия (организации), обеспечение защиты информационного поля, коммерческой тайны и достижения необходимого уровня информационного обеспечения работы всех подразделений предприятия и отделов организации;
- эффективная организация безопасности персонала предприятия, его капитала и имущества, а также коммерческих интересов» [1].

Именно с помощью реализации данных направлений на предприятии появляется возможность обеспечить стабильное и эффективное функционирование хозяйственной деятельности. С этим, так же можно связать в целом потенциал отраслей экономики всего государства.

Если изучать экономическую безопасность предприятия как часть экономической теории, она является относительно «молодой» концепцией, которая неразрывно связана с национальной безопасностью. Обеспечение экономической безопасности предприятия – это непрерывный процесс, направленный на защиту экономических интересов собственника и предприятия, который осуществляется субъектами безопасности в рамках полномочий, предусмотренных законом [6]. Соответственно, существует необходимость установить предмет, цели, задачи, принципы и алгоритм мер по обеспечению экономической безопасности предприятия. С целью обеспечения своей устойчивой работы и развития, в предприятии необходимо создать собственную систему безопасности. Так, под системой экономической безопасности предприятия понимается совокупность теоретических подходов и практических действий, направленных на обеспечение максимально возможной защиты интересов предприятия от угроз, которые могут быть вызваны внутренними бизнес – процессами и внешней средой.

Факторы, которые могут повлиять на экономическую безопасность предприятия, зависят не только от вида хозяйственной деятельности, но и от целей и задач предприятия. Выделяют экзогенные и эндогенные факторы (рис. 1).



Рис. 1. Факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия

Главной целью построения системы экономической безопасности предприятия является создание возможностей предотвращения угроз и минимизация ущерба от их воздействия. Из этого следуют основные задачи системы экономической безопасности предприятия, представленные на рисунке 2.

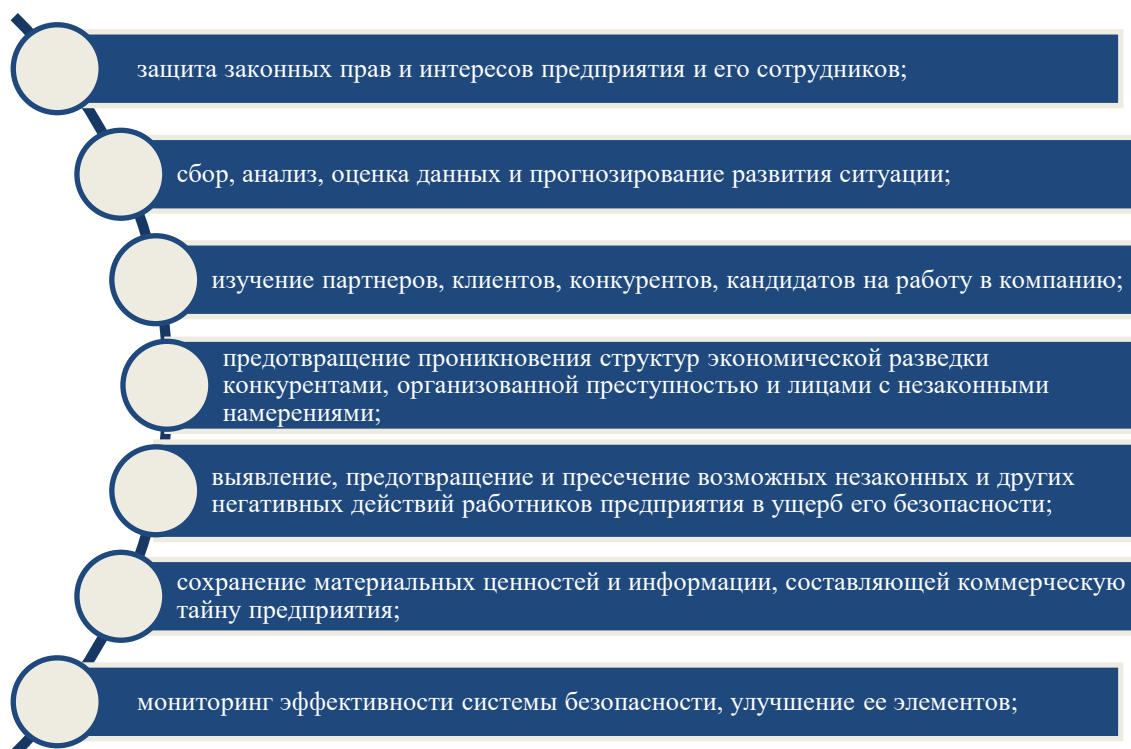


Рис. 2. Задачи экономической безопасности предприятия (составлено авторами по [4])

Для достижения наивысшего уровня экономической безопасности предприятие должно контролировать обеспечение безопасности основных функциональных компонентов системы экономической безопасности предприятия. Данные компоненты имеют различие между собой.

Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия:

1. Финансовая составляющая, которая рассматривает и регулирует основные финансово – экономические аспекты деятельности предприятия. Определяет степень устойчивости к банкротству, платежеспособность и иные характеристики.

2. Кадровая (интеллектуально-кадровая) составляющая направлена выявление и предотвращение угроз, связанных с персоналом предприятия, его управлением и интеллектуальным потенциалом.

3. Информационная составляющая обеспечивает надежность, защиту и эффективность информационно – аналитической деятельности.

4. Технологическая (технико-технологическая) составляющая, то есть использование и совершенствование технологий с целью снижения затрат и усиления конкурентоспособности предприятия.

5. Организационно-правовая составляющая, представляет собой всестороннюю организационно – правовую защиту интересов организации. Полное соблюдение норм действующего законодательства.

6. Экологическая составляющая заключается в соблюдении правил и экологических норм, по недопущению загрязнения окружающей среды.

7. Силовая составляющая, проявляется в физической защите сотрудников и имущества предприятия.

Каждая из приведенных выше составляющих имеет особое значение для существования предприятия, поэтому важно понимать содержание и определенные способы по обеспечению той или иной составляющей.

Одним из важнейших аспектов в обеспечении экономической безопасности является выявление угроз. Угроза представляет собой негативное воздействие, имеющее субъект и объект угроз, основной целью которого является причинение ущерба. Существует множество подходов к подразделению угроз, Сергеева И. А. выделяет основные внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия (рис. 3).

Внутренние угрозы	Внешние угрозы
<ul style="list-style-type: none">• низкий профессиональный уровень руководителей;• нарушение трудовой дисциплины;• мошенничество сотрудников;• отток квалифицированных кадров;• низкая компетентность кадров;• нарушение режима сохранения государственной тайны;• аварии, пожары, взрывы;• выход из строя компьютерной техники;• недоработка стратегического и тактического плана;• хищение материальных средств;• заражение компьютерных систем предприятия различного рода вирусами	<ul style="list-style-type: none">• неблагоприятное изменение политической ситуации;• изменение законодательства;• макроэкономические потрясения (дефицит бюджета, инфляция, и т.д.);• противоправные действия криминальных структур;• промышленно-экономический шпионаж;• запугивание, шантаж и физическое воздействие на руководителей и членов их семей;• чрезвычайные ситуации природного и технического характера;• повреждение зданий, помещений от внешнего воздействия

Рис. 3. Угрозы экономической безопасности предприятия (составлено авторами по [4, 5])

Исходя из этого, следует заметить, что внешние и внутренние угрозы имеют существенное различие. Так, внешние угрозы не имеют связи с процессом производства и деятельностью предприятия, они возникают за пределами предприятия. А, внутренние

угрозы, наоборот, имеют прямую связь не только с хозяйственной деятельности предприятия, но и его персоналом. Появление данных угроз может повлиять на результаты и эффективность деятельности, так как связано непосредственно с происходящими при производстве и реализации процессами.

Неотъемлемой частью системы экономической безопасности выступает механизм обеспечения экономической безопасности предприятия. Данный механизм характеризуется определенными средствами и инструментами, влияющими на процесс разработки управленческих решений, которые направлены на эффективное развитие предприятия. Важной характеристикой механизма обеспечения экономической безопасности можно назвать систематическое совершенствование, а также способность адаптироваться к изменениям внутренней и внешней среды предприятия. Именно в выстраивании условий, которые обеспечивают экономическую безопасность предприятия, заключается главная цель механизма обеспечения экономической безопасности.

В ходе обеспечения экономической безопасности предприятия используются следующие инструменты: инструменты управления, технические инструменты, финансовые инструменты. Так, к инструментам управления относится всесторонний мониторинг, планирование и утверждение задач, кадровая политика. Охрана и безопасность информации принадлежит техническим инструментам. Тогда, к финансовым инструментам относится: финансовый мониторинг, учет и контроль управления, страхование и так далее.

Данные инструменты во многом помогают выделить существующие угрозы, и в целом провести анализ экономической безопасности предприятия. Перед принятием решения по устранению проблем и угроз, следует обратить внимание на объем предприятия, отрасль, формы собственности и так далее.

Таким образом, важным аспектом в деятельности предприятия является обеспечение экономической безопасности, которая характеризует степень защиты от неблагоприятных факторов внешней и внутренней среды, и позволяет обеспечить устойчивую и эффективную деятельность предприятия. Кроме этого, своевременное реагирование на угрозы и соответствующие мероприятия по устранению данных угроз позволят значительно повысить уровень экономической безопасности предприятия.

Литература

1. Каминская С. В. Экономическая безопасность : учебное пособие / П. А. Кислощаев, Н. В. Капитонова, С. В. Каминская [и др.]; под редакцией В. Ю. Бурова ; Забайкальский государственный университет. – Чита : ЗабГУ, 2020. – 157 с.
2. Меркулова, Е. Ю. Общая экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. Ю. Меркулова. – Москва : Издательство Юрайт, 2021. – 525 с.
3. Сергеев А. А. Экономическая безопасность предприятия: учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. – 3-е изд. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 275 с.
4. Сергеева И. А. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятия : учеб. пособие / И. А. Сергеева, А. Ю. Сергеев. – Пенза : Изд-во ПГУ, 2017. – 124 с.
5. Рождественская Е. С., Калашникова А. В. Оценка современного уровня экономической безопасности организации // Управленческий учет. – 2019. – № 10. – С. 43-51.
6. Tsvetkov V.A., Gurinovich A.G., Afanasiev I. V., Anastasov M. S., Vrazhnova M.N. and Churin V.V. Effective Management of a Company's Economic Security: 21st Century Challenges, International Journal of Civil Engineering and Technology. – 2019. – 10(2). – pp. 1810-1820.

**ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА КАК СПОСОБ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА НА
РЕГИОНАЛЬНОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ**

Л.В. Золотова,
г. Оренбург, Россия
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
Л.В. Портнова,
г. Оренбург, Россия
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова,
А.Ю. Зубарева
г. Оренбург, Россия
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

В условиях современных вызовов сектору малого предпринимательства необходимо быстро адаптироваться к изменяющимся условиям функционирования, поскольку основная нагрузка приходится именно на него. В таких случаях возникает потребность в поддержке субъектов малого бизнеса государством. В статье рассмотрена динамика основных показателей развития малого бизнеса в г. Оренбурге и Оренбургской области, а также виды и формы поддержки, осуществляемые на региональном и муниципальном уровне.

***Ключевые слова:** Оренбургская область, г. Оренбург, малый бизнес, государственная поддержка.*

**STATE SUPPORT AS A WAY TO ENSURE ECONOMIC SECURITY OF SMALL
BUSINESS AT THE REGIONAL AND MUNICIPAL LEVEL**

L.V.Zolotova,
Orenburg, Russia
Orenburg branch of the Russian Economic University named after G.V. Plekhanov,
L.V.Portnova,
Orenburg, Russia
Orenburg branch of the Russian Economic University named after G.V. Plekhanov,
A.Yu. Zubareva
Orenburg, Russia
Orenburg branch of the Russian Economic University named after G.V. Plekhanov

In the face of modern challenges, the small business sector needs to quickly adapt to changing operating conditions, since the main burden falls on it. In such cases, there is a need to support small businesses by the state. The article considers the dynamics of the main indicators of small business development in the city of Orenburg and the Orenburg region, as well as the types and forms of support provided at the regional and municipal levels.

***Keywords:** Orenburg region, Orenburg, small business, government support.*

Актуальность темы статьи обусловлена тем, что современные вызовы, способствующие социально-экономической нестабильности в развитии страны, ставят перед органами власти разных уровней управления задачу поиска вариантов, способствующих минимизации воздействия негативных факторов. Одним из таких

вариантов диверсификации экономики является создание основ и улучшение условий для функционирования субъектов в сфере малого предпринимательства [1, с. 558].

В современных условиях развития страны малые предприятия (далее МП) в процессе своей деятельности сталкиваются с рядом проблем, к которым относятся:

- ✓ недостаточное количество денежных ресурсов;
- ✓ невысокий уровень темпов роста и развития малых предприятий;
- ✓ затрудненный доступ к средствам, выделяемым на поддержку МП;
- ✓ экономическая невыгодность привлечения заемных средств.

Наличие недостатков в условиях для функционирования малых предприятий демонстрирует необходимость принятия государственных мер по формированию основ, способствующих устойчивому развитию, а также мер по осуществлению финансовой поддержки и созданию механизма правового регулирования деятельности.

Совокупность правовых, экономических, информационных, консультационных и иных мер, реализуемых органами государственной власти на всех уровнях, образуют единую систему регулирования малого предпринимательства в РФ.

В настоящее время существенное значение для функционирования субъектов экономической деятельности в данном секторе в Российской Федерации имеет соответствующий Федеральный закон, в котором определен порядок отнесения к данной категории и принципы деятельности средних и малых предприятий [2]. Данным законом предусмотрен ряд мер, который может осуществляться в рамках иных актов для обеспечения развития в области МСП:

- возможность использования специальных налоговых режимов, упрощение правил ведения учета, форм деклараций;
- для предприятий, осуществляющих предпринимательскую деятельность в ряде видов деятельности, предусмотрена возможность упрощения ведения бухгалтерской отчетности;
- упрощенная система формирования статистической отчетности и ряд других мер, закрепленных данным нормативным актом [2].

Меры по государственной поддержке организаций в секторе малого бизнеса основываются на программах регионального уровня, учитывающих приоритеты в социально-экономическом развитии территории, а также ограничения в ресурсах, направляемых на реализацию мер по финансовой помощи.

Нормативно-правовой базой, упорядочивающей деятельность субъектов МСП в Оренбургской области, являются соответствующие федеральные и региональные акты [2,4], регулирующие основания и принципы предоставления грантов на создание малого бизнеса и его развитие; ряд постановлений, устанавливающих порядок предоставления субсидий субъектам экономической деятельности в сфере малого предпринимательства по установленным законодательством основаниям и ряд иных нормативных актов.

Официальные данные Оренбургстата и профильных министерств и ведомств [3,4], позволяют проанализировать, какие изменения произошли в динамике основных показателей развития малого предпринимательства.

Так, за 2012-2019 гг. число малых предприятий Оренбургской области в среднем увеличивалось на 148 единиц или на 0,8% из года в год.

Средняя численность работников малых предприятий за исследуемый период ежегодно снижалась в среднем на 4562 человек или на 3,3%.

Оборот малых предприятий Оренбургской области в среднем ежегодно возрастал на 29662,1 млн. руб. (12,8%).

Объемы инвестирования в субъекты МСП в Оренбургской области в среднем увеличивались из года в год на 2767,2 млн. руб. (21,6%).

Анализ данных Оренбургстата позволяет утверждать, что институциональные характеристики предприятий малого бизнеса в 2012-2019 гг. изменились несущественно. Весомая доля субъектов МП принадлежит сфере, осуществляющей деятельность согласно

разделам 50-55 ОКВЭД. Их часть в 2012 году составляла 34%, а к 2019 году она сократилась и составила 30,4% [3]. Также существенная доля в изучаемой структуре принадлежит МП сферы строительства и аренды имущества (в 2012 году – 17,9%, 2019 году – 18,3%).

За прошедшие годы в Оренбургской области осуществлялась активная работа в направлении создания юридической базы, регламентирующей деятельность МП, совокупности организаций, поддерживающих малый бизнес через предоставление различного рода услуг – финансовых, информационных и др.

В рамках национальных проектов в Оренбургской области реализуются региональные программы, связанные с созданием системы упрощенного доступа субъектов МСП к разным формам поддержки, повышением привлекательности занятия бизнесом, ускорением роста количества субъектов МСП и улучшением условий ведения малого бизнеса [4].

В контексте последних была организована деятельность по поддержке субъектов малого предпринимательства в моногородах, помощь по выходу на международные рынки, а также созданию центра «Мой бизнес», сформированному в 2019 году. На его территории сосредоточена вся инфраструктура, необходимая для организации и осуществления по оказанию финансовых, образовательных, консультационных и иных видов услуг, связанных с функционированием в данной сфере.

В процессе реализации первого проекта в 2019 г. был освоен значительный объем средств около 12,5 млн. руб. Объем финансирования микрофинансовыми организациями региона составил 180 микрозаймов на сумму более 275 млн. руб.

На организацию семинаров, тренингов, бизнес-игр, направленных на повышение уровня вовлеченности в предпринимательскую деятельность, в рамках второго проекта было потрачено в 2019 году 15,5 млн. руб. [4].

В ходе реализации третьего регионального проекта проводилась и проводится активная работа по оказанию консультационной помощи предпринимателям.

Начиная с 2021 года в рамках трансформации рассматриваемого национального проекта прекращена реализация трех региональных проектов, и обновленная структура национального проекта включает:

- разработку системы мер поддержки самозанятого населения;
- предакселерацию и акселерацию субъектов МСП;
- формирование механизма адресного подбора мер поддержки на основе создания цифровой платформы [5].

В соответствии с региональными нормативными актами на территории Оренбургской области выделяют такие инструменты поддержки предпринимательства как:

- ✓ аренда на льготных условиях;
- ✓ льготы в сфере налогообложения;
- ✓ предоставление гарантий по инвестиционным проектам;
- ✓ помощь в размещении госзаказа;
- ✓ определение отраслей народного хозяйства, которые пользуются приоритетным правом при поддержке.

На территории региона созданы и действуют бизнес-инкубаторы – в г. Оренбурге и г. Орске, Гарантийный фонд.

В Оренбургской области осуществляют деятельность НКО, включенные в государственный реестр микрофинансовых организаций и предоставляющие микрозаймы субъектам МСП.

В целях развития сектора МСП г. Оренбурга в 2015-2019 гг. была разработана муниципальная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Оренбурге на 2015 – 2019 годы», которая с 1 января 2020 г. утратила силу [6].

С начала 2019 года реализуется муниципальная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства, сельского хозяйства и рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в городе Оренбурге», сроки реализации которой 2020-

2025 гг. Цель данной программы состоит в увеличении численности занятых в сфере малого и среднего предпринимательства, включая индивидуальных предпринимателей, физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями и применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» [7].

Таким образом, в г. Оренбурге и Оренбургской области финансирование развития малого бизнеса происходит в полном объеме путем реализации программ различных уровней.

Изменения в экономике, связанные с пандемией COVID-19, являются причинами перехода малых предприятий «на удаленку». Разработка и реализация мероприятий в данном направлении потребует от всех уровней управления значительного объема финансовых вложений [8, с.51].

Распространение коронавируса оказало негативное влияние на развитие малого бизнеса в 2020 году, однако в настоящее время работа по реализации региональных и муниципальных проектов продолжается.

Литература

1. Золотова Л.В., Портнова Л.В. Статистический анализ динамики и прогнозирование основных показателей развития малого предпринимательства в России. В сборнике: Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей. Сборник трудов I Национальной научно-практической конференции. 2019. С. 557-560.

2. Федеральный закон от 24.07.2007 г. №209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» (последняя редакция)

3. МСП в Оренбуржье. URL: <https://orenstat.gks.ru/folder/31698> (дата обращения 14.03.22 г.)

4. Министерство экономического развития, инвестиций, туризма и внешних связей Оренбургской области. URL: <https://mineconomy.orb.ru/> (дата обращения 14.03.22 г.)

5. Постановление Правительства Оренбургской области № 192-пп от 22.03.21г. URL: <https://orenburg-gov.ru/upload/uf/b63/03220192pp.pdf> (дата обращения 14.03.22 г.)

6. ПОСТАНОВЛЕНИЕ от 10 ноября 2014 года N 2672-п Об утверждении муниципальной программы «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Оренбурге на 2015-2019 годы» URL: <https://docs.cntd.ru/document/439069060> (дата обращения 09.03.22 г.)

7. Постановление администрации города Оренбурга от 01.10.2019 г. N 2785-п. URL: http://www.orenburg.ru/activities/tselevye_programmy/ (дата обращения 09.03.22 г.)

8. Золотова Л.В., Портнова Л.В. Государственная поддержка малого бизнеса в России: динамический аспект. В сборнике: В сборнике: Теория и практика финансово-хозяйственной деятельности предприятий различных отраслей. Наука и общество: актуальные проблемы и решения. Сборник трудов конференций: III Национальной научно-практической конференции; Национальной научно-практической конференции. Керчь, 2021. С. 50-54. https://www.kgmtu.ru/documents/nauka/3economy_no2021.pdf

ДОСТИЖЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЧЕРЕЗ ПОДХОД К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ КОМПАНИИ

Е.В. Зубкова

г. Старый Оскол, Россия

Аспирант Национального исследовательского
технологического университета «МИСиС»

В статье на примере компании «Металлоинвест» рассмотрена инвестиционная привлекательность горно-металлургического предприятия. Показано, что развитое корпоративное управление и устойчивое развитие способствует достижению экономической безопасности.

Ключевые слова: инвестиции, корпоративное управление, экономическая безопасность, стратегия, устойчивое развитие.

ACHIEVING ECONOMIC SECURITY THROUGH A SUSTAINABLE DEVELOPMENT APPROACH

E.V. Zubkova

Stary Oskol, Russia

Postgraduate student of the National Research
Technological University MISIS

Using the example of Metalloinvest, the article discusses the investment attractiveness of a mining and metallurgical enterprise. It is shown that developed corporate governance and sustainable development contribute to the achievement of economic security.

Keywords: investments, corporate governance, economic security, strategy, sustainable development.

Для любой Компании всегда актуален вопрос достижения экономической безопасности. Одним из инструментов достижения экономической безопасности в Компании Металлоинвест является устойчивое развитие. Рассмотрим из чего складывается устойчивое развитие Компании и достигается уровень экономической безопасности [1].

Устойчивое развитие – один из стратегических приоритетов Компании. Экономическое процветание, социальный прогресс и ответственное отношение к окружающей среде должны взаимодополнять друг друга, при этом сохраняя ресурсы планеты для будущих поколений [4]. Как крупный горно-металлургический холдинг со значительными производственными мощностями с большой ответственностью необходимо относиться к управлению воздействием, которое оказывается на экономическую, социальную и природную сферы.

Ситуация, сложившаяся в 2020 году в связи с мировой пандемией, повлияла на расстановку акцентов в стратегических приоритетах Компании. Принято решение сфокусироваться на вопросах устойчивого развития как более актуальных в сравнении с вопросами инвестиционной привлекательности. Произошла интеграция в стратегию развития проектов, связанные с безопасностью труда, социальной сферой и окружающей средой, сосредоточение на ряде ситуативных программ, нацеленных на заботу о персонале и поддержку территорий присутствия, произошло включение в ключевые показатели эффективности (далее – КПЭ) на 2021 год показателей устойчивого развития. Также по результатам 2020 года была актуализирована стратегия Компании [2]. При разработке обновленной стратегии Компания всесторонне учитывались принципы устойчивого

развития, включая глобальные тренды на экологическую безопасность металлургического производства.

Управление вопросами устойчивого развития интегрировано в действующую структуру корпоративного управления Компании. Высшие органы, топ-менеджмент, руководители предприятий и функциональных направлений Металлоинвеста разделяют идеи устойчивого развития и глубоко заинтересованы в их воплощении в бизнес-модели и бизнес-процессах Компании [5]. В свою очередь, система корпоративного управления обеспечивает эффективную работу производственных подразделений Компании и достижение поставленных целей в экономических, экологических и социальных направлениях ее деятельности. Она позволяет всесторонне охватывать аспекты деятельности Компании и соотносить любые изменения, нововведения, проекты и программы с глобальными целями и задачами [3].

Структура управления вопросами устойчивого развития в Компании была усовершенствована в 2020 году, отражая изменения в философии и стратегии Компании, представлена на рисунке 1.

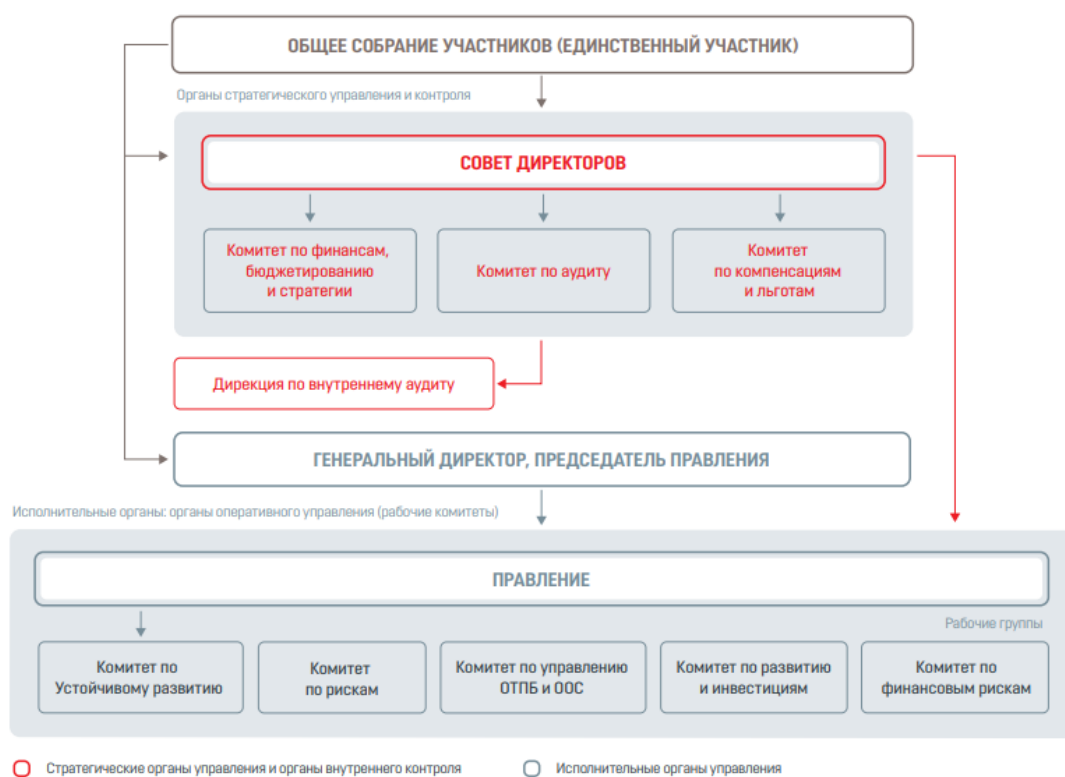


Рис. 1. Структура управления вопросами устойчивого развития [7]

В 2020 году при Правлении Компании был создан Комитет по устойчивому развитию. Он объединил все структурные подразделения и проектных менеджеров, занимающихся вопросами устойчивого развития внутри Компании. Председателем Комитета является Генеральный директор. Такая конфигурация позволяет оперативно решать актуальные экологические и социальные задачи на уровне Правления и выносить наиболее существенные вопросы на уровень Совета директоров. В настоящее время на повестке Комитета стоят изучение лучших практик и основных тенденций, а также оценка зрелости Металлоинвеста в области устойчивого развития [6]. Деятельность в области устойчивого развития Компании также координирует заместитель Генерального директора по устойчивому развитию и корпоративным коммуникациям, который напрямую подчиняется Генеральному директору. Должность заместителя Генерального директора по устойчивому развитию и корпоративным коммуникациям была введена впервые в 2020

году. В функционал должности входят внедрение современных инструментов и лучших мировых практик в области устойчивого развития, взаимодействие с заинтересованными сторонами, совершенствование корпоративной культуры, повышение качества социально-культурной среды в регионах присутствия и продвижение бренда Компании. В 2020 году Департамент социальной политики Компании был преобразован в Департамент устойчивого развития, расширены его полномочия и сфера ответственности [8].

Ключевые элементы системы устойчивого развития Metalloinvest Система устойчивого развития Компании состоит из шести ключевых элементов, представленных на рисунке 2.

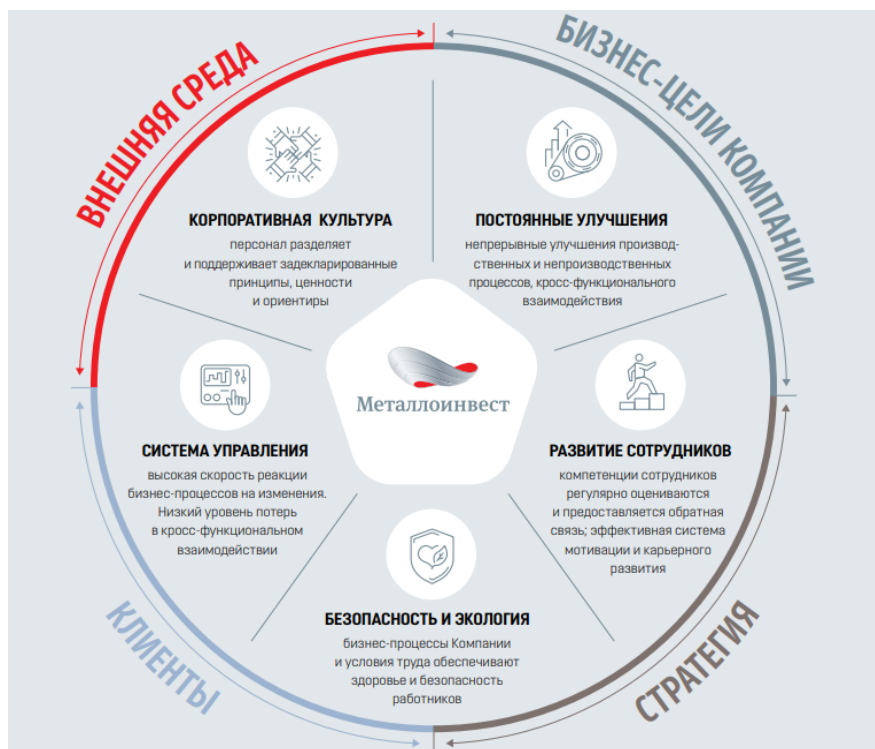


Рис. 2. Ключевые элементы системы Metalloinvest [7]

Следуя принципам и глобальным тенденциям в области устойчивого развития, Metalloinvest стремится внести вклад в здоровье и благополучие своих сотрудников, социально-экономическое развитие территорий присутствия, обеспечить экологическую безопасность производства.

Миссия Компании – быть основой эволюции в современной металлургии для будущих поколений. Для ее осуществления особенно важна система устойчивого развития Компании, которая позволяет внести всесторонний вклад в достойную жизнь следующих поколений. Совершенствуя свое производство, повышая качество продукции, выстраивая отношения с заинтересованными сторонами в соответствии с соблюдением прав человека, ответственно подходя к вопросам сохранения окружающей среды, Metalloinvest вносит вклад в стабильное экономическое, экологическое и социальное развитие общества на годы вперед.

Metalloinvest видит своей целью создание ценности для заинтересованных сторон согласно их интересам и потребностям. Для достижения этой цели выстраивается система эффективного взаимодействия с заинтересованными сторонами, используя различные способы взаимодействия и каналы коммуникации и уделяя особое внимание совершенствованию систем двусторонней коммуникации и получению обратной связи [9].

Проанализированы Принципы и каналы взаимодействия с заинтересованными сторонами связи, на рисунке 3.



Рис. 3. Принципы и каналы взаимодействия с заинтересованными сторонами

В 2020 году успешно перезапущены Дни информирования для сотрудников Компании в режиме онлайн. Раньше Дни информирования происходили в формате личной встречи руководителей с коллективом, и при этом число участников определялось вместимостью актового зала. В 2020 году этот проект был перенесен на платформу Microsoft Teams и стал собирать малочисленные группы у специально организованных рабочих мест, тем самым повысив охват до 600-1 000 человек за собрание. Озвученная на онлайн-встречах информация в дальнейшем обсуждалась линейными руководителями с производственным персоналом в рамках сменно-встречных собраний. Проводились опросы участников Дней информирования для получения обратной связи и повышения эффективности коммуникаций в рамках проекта. Онлайн-встречи с Генеральным директором, организованные для сотрудников Управляющей компании, в этом году носили характер рабочего диалога, в рамках которого каждый участник мог задать свой вопрос напрямую. На них обсуждались актуальные задачи, стоящие перед Компанией, итоги работы текущего периода, цели и планы на следующий.

Таким образом, корпоративное управление, устойчивое развитие, рост эффективности бизнес процессов обеспечивают инвестиционную привлекательность Компании тем самым сохраняя экономическую безопасность.

Литература

1. Моденов А. К. Экономическая безопасность предприятия: моногр. / А. К. Моденов, Е. И. Белякова, М. П. Власов, Т. А. Лелявина; СПбГАСУ. – СПб., 2019. – 550 с.
2. Самарина В.П., Скуфьина Т.П. «Зеленая экономика» горнодобывающих регионов России: факты и тенденции // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). – 2015. – № 7. – С. 267-272.
3. Соколов А.В., Лугачева Л.И., Мусатова М.М. Российская металлургия: в поисках стратегии нового времени // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – Т. 9. – № 40 (229). – С. 31-41
4. Samarina V., Skufina T., Samarin A., Baranov S. Some system problems of Russian mining enterprises of ferrous metallurg // International Review of Management and Marketing. – 2016. – Т. 6. – № S1. – С. 90-94.
5. Самарина В.П. «Доход» и «прибыль» в системе показателей производственного кластера // Материалы XX Отчетной научно-практической конференции профессорско-преподавательского состава: Материалы конференции. – 2017. – С. 84-87.

6. Самарин А.В., Камашев Н.Д. Зарубежный опыт в области менеджмента и маркетинга (на примере компании Marks & Spencer) // Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления: Материалы XIV международной научно-практической конференции, 2019. – С. 344-347.

7. Годовой отчет Металлоинвест за 2020 год [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.metalloinvest.com/upload/iblock/816/metalloinvest_ar_2020_rus.pdf.

8. Самарина В.П. Антикризисное управление регионами России: учебное пособие. – Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2021. – 129 с.

9. Самарина В.П., Субботина Е.В. Управление экономическими системами в условиях изменяющейся среды // Горный информационно-аналитический бюллетень (научнотехнический журнал). – 2016. – № 11. – С. 135-142.

УДК 338.012

ПРИНЦИПЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

Д. С. Кадыкова,
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Я.В. Мочалова доц., к.э.н.
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье проведен анализ проблем, с которыми столкнулся российский бизнес в условиях экономических санкций стран Запада по состоянию на апрель 2022 года. Показаны возможные пути решения возникших проблем.

Ключевые слова: экономические санкции, бизнес, экономическая безопасность, безопасность бизнеса, экономика.

PRINCIPLES OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS

D. S. Kadykova,
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University
Y. V. Mochalova associate professor, c. of e. s.
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article analyzes the problems that Russian business faced under the economic sanctions of Western countries as of April 2022. Possible ways of solving the problems that have arisen are shown.

Keywords: economic sanctions, business, economic security, business security, economy.

В 2022 году российский бизнес в очередной раз столкнулся с чрезвычайными экономическими обстоятельствами. В марте 2022 года Российская Федерация стала лидером среди стран мира по числу введенных против нее санкций. Помимо самих санкций

ещё больший удар экономике страны наносят иностранные компании, самостоятельно решившие свернуть бизнес и связи с Россией из-за желания избежать репутационных потерь.

Я решила проанализировать новые угрозы, с которыми столкнулись предприятия, и способы защиты от них.

Цель исследования: выяснить, какие новые принципы нужны для обеспечения экономической безопасности российского бизнеса в условиях санкций стран Запада по состоянию на апрель 2022 г., включая анализ современных условий их функционирования.

Объект исследования: экономическая безопасность бизнеса.

Актуальность исследования: в период, когда стране объявлены экономические санкции, проблема обеспечения экономической безопасности бизнеса является особенно актуальной.

Одно из понятий, которое рассматривается в настоящей работе, – «экономические санкции». Они представляют собой действия, предпринимаемые одной страной или группой стран и направленные против экономических интересов другой страны или группы стран, обычно с целью добиться проведения в этой стране (странах) социальных или политических изменений [1]. Обычно санкции являются действиями в экономическом поле, то есть они препятствуют реализации и защите национальных экономических интересов. Наиболее распространенным вариантом санкций является запрет на ввоз в страну оборудования (как правило, высокотехнологического) и запрет на вывоз из страны некоторых товаров. Как правило, это те товары, отказ от экспорта которых может нанести наибольший урон экономике страны, подвергшейся санкциям, путём нарушения баланса спроса и предложения в определенных сегментах рынка и последующим дисбалансом во всей экономической системе страны. Санкции являются методом экономического давления на страну и рассматриваются как один из видов внешних угроз.

Можно выделить основные сферы, в которых бизнес столкнулся с трудностями по причине введения антироссийских санкций. Экономические проблемы можно сгруппировать по сферам. Это:

- финансовая;
- информационная;
- логистическая.

Основными новыми проблемами финансовой сферы стали:

- рост курса валют;
- инфляция и, как следствие, падение платежеспособности покупателей;
- прекращение или существенное ограничение поставок из-за рубежа, в том числе сырья для последующего производства;

- уход многих крупных брендов из России;
- ограничения на использование зарубежных валют внутри России.

Основные проблемы информационной сферы:

- блокировка крупнейших соцсетей на территории России, в которых многие вели бизнес, размещали рекламу, имели свою активную аудиторию. Например, Instagram, Facebook (принадлежат Meta, признанной в России экстремистской организацией, её деятельность запрещена в России).

- блокировка российских СМИ в крупнейших западных социальных сетях (Instagram, Facebook (принадлежат Meta, признанной в России экстремистской организацией, её деятельность запрещена в России));

- блокировка работы российских СМИ на территории недружественных стран.

Колоссальное влияние на ситуацию оказывает логистика. Её основной новой проблемой стал отказ работать с РФ крупнейших логистических компаний, ранее глубоко интегрированных в операции в стране. Это выразилось в следующих проблемах:

- ограничения авиаперелетов – разрыв договоров с компаниями-поставщиками самолётов;

- закрытие воздушного пространства для авиaperелетов российских самолетов;
- ограничения захода российских судов в порты недружественных стран;
- трудности с автомобильными грузоперевозками из-за рубежа (в частности, образуются большие заторы на границах Белоруссия – ЕС).

Другое понятие, к которому мы обратимся в данной работе – «Экономическая безопасность предприятия» – это система мер по обеспечению конкурентной устойчивости и стабильности предприятия, без отрицательного влияния на состояние и условия жизни населения [2].

Экономическая безопасность предприятия должна надлежащим образом обеспечивать защиту его материальных, интеллектуальных и имущественных интересов. Для этого предприятие реализует комплекс мер по обеспечению своей устойчивости и экономической стабильности. Следует учесть, что эти меры не должны оказывать отрицательного воздействия на само предприятие, его сотрудников и население региона.

Для успешного преодоления и уменьшения угроз необходимо эффективно использовать все уже имеющиеся ресурсы, а также постараться создать оптимальную инфраструктуру на предприятии.

Проанализировав основные новые проблемы, вставшие перед российскими предприятиями в 2022 году, можно предложить решения по их преодолению. Такими решениями для финансовой сферы могут быть:

- правильное составление договоров с учётом возможности ведения расчетов в национальной валюте;
- переориентация компаний на сотрудничество с поставщиками из тех стран, которые не участвуют во введении антироссийских санкций (особенно на отечественных поставщиков). Компаниям надо проанализировать альтернативные поставки, оценить их возможности и качество продукции (например, поставки из Китая, Белоруссии);
- покупка сырья, расходных материалов у большего количества разных поставщиков и производителей для обеспечения большей стабильности поставок
- расширение каналов сбыта продукции, поиск дополнительных рынков сбыта на случай потери основных. Положительную роль в решении этой задачи могут играть современные площадки интернет-магазинов (Ozon, Wildberries, Aliexpress, СберМегаМаркет), которые будут привлекать новых клиентов и покупателей;
- разнообразие продукции, выпуск ассортимента разных типов продукции – особый упор следует сделать на товары, ушедшие с рынка России, и постараться занять сферы, освободившиеся от ушедших иностранных компаний-конкурентов. Например, хорошие перспективы видны в пищевой отрасли, швейной, в развитии внутреннего туризма;
- ставка на выпуск продукции или услуг невысоких ценовых сегментов – средний минус и эконом. При планировании следует учитывать, что в период кризиса покупательная способность населения падает и пользуются популярностью недорогие товары и услуги;
- переход на электронный документооборот (решение проблемы недостатка сырья для бумаги). Например, выдача электронных чеков в магазинах;
- переход на отечественное ПО (программное обеспечение) (например, «Альт» ОС, приложение МойОфис). На сайте Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ создан специальный реестр российского софта, где уже зарегистрировано более 12.5 тысяч программных продуктов отечественных производителей. С этим списком могут ознакомиться все желающие и подобрать для своего бизнеса подходящие программы;
- использование для рекламы других популярных социальных сетей России и дружественных стран (например, ВКонтакте, Яндекс.Директ);
- участие в государственных программах поддержки бизнеса. Например, для отдельных отраслей правительство ввело льготные кредиты (IT-отрасль,

системообразующие предприятия) или отсрочки по исполнению обязательств по субсидиям и кредитам для пострадавших промышленных компаний и ИП, а также для аграриев.

- фиксирование ущербов и убытков, если они связаны с нынешней ситуацией, так как это может быть потенциальным поводом для исков по возмещению ущерба;
- снятие введенных в связи с распространением COVID-19 ограничений, не сопоставимых с текущим уровнем заболеваемости и затрудняющих работу предпринимателей, например, существенно ограничивающих заполняемость и не позволяющих работать в ночное время;
- выстраивание новых альтернативных логистических цепочек – переориентация компаний на железнодорожные перевозки. Во многих отраслях новым логистическим звеном в поставках могут стать соседние с Россией страны вроде Турции, Армении, Узбекистана, Монголии, Азербайджана, Китая.

Российским компаниям надо быть готовыми к тому, что этот кризис будет долгим и глубоким. Поэтому руководителям бизнеса лучше быть активными и начинать перестраивать структуры, логистику и производство своего бизнеса как можно скорее. Это позволит восстановить деятельность в новых реалиях и успешно развиваться в дальнейшем.

Итоги исследования: таким образом, мы рассмотрели основные новые проблемы, вставшие перед бизнесом в 2022 году по причине введения антироссийских экономических санкций, и составили список их возможных решений.

Литература

1. Грэхэм Бетс и др. Бизнес. Толковый словарь [Электронный ресурс] / Грэхэм Бетс и др.; под ред. И.М. Осадчей. – М.: Весь Мир, 1998. – Режим доступа: www.url:https://dic.academic.ru/dic.nsf/business/16778 (дата обращения – 20.04.2022).

2. Нестеров, А. К. Энциклопедия Нестеровых [Электронный ресурс] / А.К. Нестеров. – Режим доступа: www.url:https://odiplom.ru/lab/ekonomik_bezopasnost.html (дата обращения 20.04.2022).

УДК 331

ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.В. Кандаурова

г. Белгород, Россия

Студент

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Е.И. Горбунова

Ассистент

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

В данной статье рассмотрены актуальные проблемы проявления экономической безопасности в предприятии, выявлены особенности данной деятельности, а также рассмотрены основные критерии выявления эффективности экономической безопасности. Сделан вывод о возможности эффективного управления благодаря экономической безопасности.

Ключевые слова: экономический анализ, предприятие, безопасность, эффективное управление.

FEATURES OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

A.V. Kandaurova

Belgorod, Russia

Student

Belgorod State National Research University

E.I. Gorbunova

Assistant

Belgorod State National Research University

This article discusses the actual problems of the manifestation of economic security in the enterprise, identifies the features of this activity, and also considers the main criteria for identifying the effectiveness of economic security. The conclusion is made about the benefits of management due to economic security.

Key words: *economic analysis, enterprise, security, effective management.*

Экономическая безопасность является одним из основных элементов управленческой деятельности в организации, именно поэтому финансовое благополучие предприятия напрямую зависят от эффективной экономической безопасности.

Организация подвержена влиянию различных факторов, таких как экономическая и политическая ситуация страны, внешнеэкономическая деятельность, различные социальные потрясения и многое другое. Поэтому экономическая безопасность как никогда актуальна, она выполняет важную роль, оберегая предприятие от многочисленных угроз, как внутри организации, так и за ее пределами.

Экономическая безопасность предприятия – это такое состояние хозяйствующего субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска [].

Предприятие – это связующее звено в экономическом кругообороте. Оно непрерывно взаимодействует с другими различными объектами, поэтому подвергается влиянию различных факторов. Непрерывность деятельности предприятия объясняет необходимость осуществления экономической безопасности постоянно. Развитие не стоит на месте, постоянно происходят какие-либо изменения в различных сферах, в том числе и экономической. Именно это обуславливает постоянное развитие методов и форм экономической безопасности. Она имеет ряд своих особенностей, которые непосредственно проявляются в ее деятельности.

Предприятия ответственно подходят к организации деятельности экономической безопасности. Для этого создаются целые отделы, отвечающие за эту сферу. Руководители организации заинтересованы в эффективной деятельности своего предприятия, что невозможно без экономической безопасности, поскольку она сообщает об угрозах, предостерегает от совершения ошибок и во многом благодаря правильной экономической безопасности происходит развитие организации. В отдел экономической безопасности направляются квалифицированные работники из различных сфер.

Основные угрозы предприятия исходят из трех основных сфер: государственная политика, действия других коммерческих предприятий и кризисы в мировой экономике.

Государственная политика неблагоприятно может влиять на деятельность предприятия установлением учетной ставки, валютного курса, ставки таможенного тарифа, налогов.

Под угрозой от других коммерческих организаций, в первую очередь, понимается недобросовестная конкуренция. Иные предприятия могут непосредственно влиять на

репутацию другой организации, вести противозаконную и «противоморальную» деятельность по отношению к конкурентам.

Какой бы деятельностью не занималось предприятие, влияние от мировых кризисов все равно ощутимо. Это происходит по причине того, что внешнеэкономические связи охватывают все сферы, тем самым происходит «переливание» капиталов.

Экономическая безопасность- это целая система, взаимодействующая между собой, а также проводящая анализ внешней среды. Благодаря этому, оценка экономической безопасности происходит с помощью ряда показателей, которые помогают сформировать негативные факторы и найти пути минимизации отрицательных итогов.

Оценка деятельности экономической безопасности невозможна без бухгалтерского учета, поскольку именно это структурное подразделение занимается сбором, систематизацией и анализом хозяйственной деятельностью предприятия.

Одним из основных показателей является платежеспособность организации, которая выявляется с помощью анализа ликвидности. Для этих целей отдел экономической безопасности запрашивает у бухгалтера баланс и отчет о финансовых результатах. Происходит анализ текущих активов и пассивов, на основании чего делается вывод.

Еще одним показателем является рентабельность, которая отражает уровень прибыльности или доходности. Низкий уровень рентабельности показывает отрицательную работу по экономической безопасности и предприятия в целом. Высокий же уровень- наоборот.

Эти и многие другие показатели изучаются как в статике, так и в динамике. Исследуются изменения данных показателей, выявляется положительная, отрицательная динамика, которая помогает делать вывод.

Решения проблем связанных с экономической безопасностью является одной из центральных в предприятии. Они зависят от наличия ресурсов, например, квалифицированных работников. Именно поэтому успех деятельности предприятия во многом зависит от скорости реакции на представляющую угрозу, которую немедленно должны выявлять отдел экономической безопасности.

Подводя итог, можно сделать вывод, что отдел экономической безопасности является важным звеном в деятельности организации, поскольку любые предприятия подвержены различным угрозам. А в свою очередь, выявление угроз и поиск решения – это основная функция экономической безопасности. Финансовый результат прямо пропорционально связан с экономической безопасностью. Но стоит отметить, что уровень экономической безопасности также напрямую зависит от финансового состояния предприятия. Именно поэтому слаженная и собранная работа отдела экономической безопасности в предприятии- это залог эффективной деятельности организации.

Литература

1. Агаркова А.А., Горбунова Е.И. Обеспечение экономической безопасности национальной платежной системы России // Использование инновационных технологий в разработке и реализации Экономических реформ: сборник статей Международной научно-практической конференции (15 мая 2021 г, г. Казань). – Уфа: Аэтерна, 2021. – С. 3-6.
2. Попов, М.В. Экономическая безопасность: Учебное пособие / М.В. Попов, М.А. Каткова, Н.В. Манохина, Л. Мамаева. – М.: Инфра-М, 2018. – 576 с.
3. Швайба, Д. Н. Анализ показателей социально-экономической безопасности хозяйствующего субъекта [Текст] / Д. Н. Швайба // Бюллетень науки и практики. – 2018. – № 2. – С. 312-319.
4. Родионова, Л.Н. Экономическая безопасность: концепция, стандарты / Л.Н. Родионова. – М.: Русайнс, 2019. – 32 с.
5. Каракеян, В. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для СПО / В. И. Каракеян, И. М. Никулина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2018. – 313 с.

6. Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 675 с.

УДК 338

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА

П.Г. Ковтун

Е.П. Дружникова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный

национальный исследовательский университет

Научный руководитель

В статье проведен анализ особенностей обеспечения финансовой безопасности предприятий в современных условиях макроэкономической нестабильности экономики Российской Федерации. Актуальность исследования обусловлена ухудшением фона внешней среды, факторы чего воздействуют на финансовую безопасность и устойчивость российских хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: финансовая безопасность, экономическая безопасность, финансовое состояние, финансовая устойчивость, финансовые риски, макроэкономическая нестабильность.

FEATURES OF ENSURING THE FINANCIAL SECURITY OF A BUSINESS SUBJECT

P.G. Kovtun,

E.P. Druzhnikova

Belgorod, Russia

Belgorod State

national research university

Scientific supervisor

The article analyzes the features of ensuring the financial security of enterprises in the current conditions of macroeconomic instability of the economy of the Russian Federation. The relevance of the study is due to the deterioration of the background of the external environment, the factors of which affect the financial security and stability of Russian economic entities.

Keywords: financial security, economic security, financial condition, financial stability, financial risks, macroeconomic instability.

Прошедший 2021 год оказался для предприятий экономики России не простым в виду необходимости управления последствиями от кризиса пандемии Covid-19. Многие хозяйственно-производственные процессы были нарушены, поскольку финансовое состояние бизнеса ухудшилось. На потребительском рынке наблюдалось снижение покупательной способности граждан, а инфляционные риски вновь увеличились.

Однако текущий 2022 год, вероятнее всего, окажется значительно сложнее, по причине ввода новых экономических и политических санкций со стороны стран Запада по отношению к российской экономике, предприятиям и финансово-банковским институтам. Соответственно появляется ряд различных рисков, негативно влияющих на деятельность

субъектов бизнеса. Как итог, финансовая безопасность и устойчивость коммерческих организаций ухудшается, что требует разработки и принятия управленческих решений по укреплению их финансового состояния.

Актуальность научного исследования обусловлена ухудшением фона внешней среды и макроэкономической стабильности, факторы чего воздействуют на финансовую безопасность и устойчивость российских хозяйствующих субъектов.

Целью научной статьи выступает проведение анализа особенностей обеспечения финансовой безопасности предприятий в современных условиях макроэкономической нестабильности экономики Российской Федерации.

По мнению И.А. Бланка, сущность финансовой безопасности предприятия состоит в способности предприятия самостоятельно разрабатывать и проводить финансовую стратегию в соответствии с целями общей корпоративной стратегии, в условиях неопределенной и конкурентной среды [1].

Достаточно актуальной проблемой финансовой безопасности в организациях является влияние отрицательных воздействий на финансовую устойчивость, что формирует следующие угрозы [3]:

- потеря ликвидности активов и платежеспособности организации;
- формирование отрицательного финансового результата (чистого убытка) и потеря рентабельности активов предприятия;
- угроза возникновения просроченной кредиторской задолженности;
- вероятность банкротства и ликвидации бизнеса.

Кроме того, стоит выделить следующий ряд проблем финансовой безопасности предприятий на современном этапе, которые формируются во внутренней среде организаций:

- пренебрежительное отношение управляющих к системе управления рисками и угрозами;
- низкий уровень качества входящей информации, которая используется при принятии управленческих решений и стратегии развития бизнеса;
- слабая оценка экономической эффективности предпринимательской деятельности, в частности, по отношению к анализу финансовых затрат.

В конечном итоге, финансовые риски приводят к ухудшению устойчивости хозяйствующей деятельности предприятия, снижая степень его платежеспособности, что может привести к банкротству.

Так, отечественные компании сталкиваются с рядом таких актуальных рисков финансовой безопасности, как:

- финансовые риски, связанные с обеспечением производственного процесса финансовыми ресурсами;
- рыночные риски, связанные с изменением цены стоимости продукции на рынках, от чего зависит общая выручка и денежные потоки организации;
- валютные риски, поскольку изменение курса российского рубля в сторону укрепления делает экспорт продукции неконкурентоспособным.

Как и любое понятие, финансовая безопасность современной компании выполняет свой следующий ряд функций [2]:

- равновесие, которое заключается в оптимальном соотношении собственных и заемных средств;
- кредитоспособность, которая заключается в возможности привлечения заемных средств;
- рентабельность, которая заключается в поддержании развития бизнеса предприятия через получение прибыли от производства продукции.

Одной из главных проблем современных компаний российской экономики выступает ухудшение уровня финансовой устойчивости их деятельности, что можно измерить при помощи различных коэффициентов, индикаторов и показателей.

Из-за этого по итогам 2020 года суммарный чистый финансовый результат деятельности предприятий экономики России снизился с 16,633 трлн рублей до 13,419 трлн рублей (рис. 1) [6].

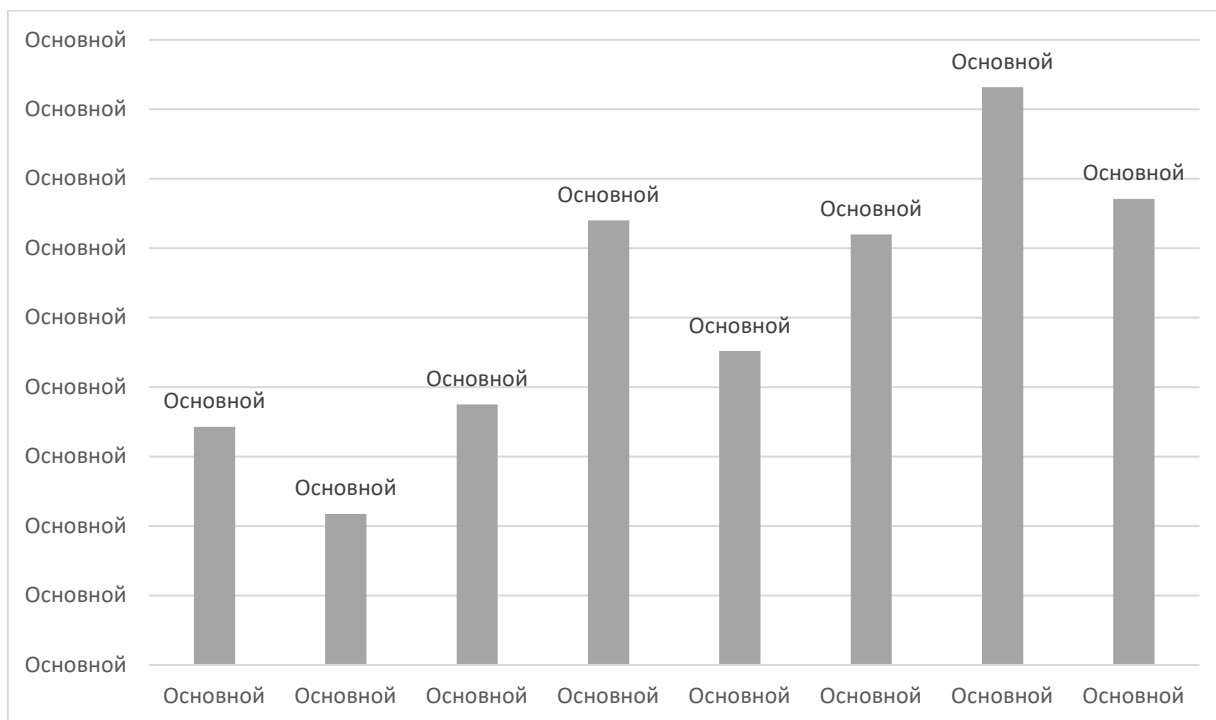


Рис. 1. Динамика чистого финансового результата деятельности компаний России, трлн руб.

Причиной снижения размера чистого финансового результата российских предприятий являются проблемы трех групп [5]:

- недостаточный уровень ликвидности активов и платежеспособности организации;
- низкий уровень отдачи и эффективности использования финансового капитала при вложении в основные фонды;
- низкий уровень финансовой устойчивости, которая обусловлена нерациональной структурой финансового капитала (соотношения собственных и заемных источников).

Таким образом, все эти проблемы переплетаются с особенностями предпринимательской деятельности хозяйствующего субъекта, у которого существуют трудности при обеспечении финансовой безопасности своего бизнеса.

В связи с наличием вышеперечисленных проблем и ухудшением макроэкономической стабильности России в 2022 году можно рекомендовать следующие направления принятия управленческих решений и действий, которые способны обеспечить укрепление финансового состояния предприятия и обеспечить его финансовую и экономическую безопасность [4]:

1. Совершенствование управления дебиторской задолженностью организации, путем принятия дополнительных мер по ускорению инкассации средств и предоставления скидок за проведение досрочных оплат закупок.

2. Проведение мероприятий по оптимизации финансовых затрат предприятия при производстве продукции. Например, внедрение принципов бережливого производства позволит сократить постоянные расходы и снизить себестоимость.

3. Разработка мероприятий и решений по повышению объема продаж и выручки компании, путем совершенствования маркетинговой стратегии, выбора цифровых технологий при рекламном продвижении продукции и бренда.

4. Принятие решений по совершенствованию системы финансового планирования и прогнозирования развития предприятия, где важно определить перспективы при управлении дебиторской и кредиторской задолженностью организации.

5. Совершенствование системы управления оборотными средствами, путем осуществления полноценного контроля за оборачиваемостью оборотных средств с закреплением центров ответственности.

Таким образом, по результатам исследования можно сформулировать следующие выводы:

1. Финансовая безопасность хозяйствующего субъекта позволяет обеспечивать устойчивость производственной деятельности предприятия, исполнение своих финансовых обязательств, платежеспособность и кредитоспособность.

2. При обеспечении финансовой безопасности современных предприятий экономики России наблюдается негативное влияние следующих проблем: недостаточный уровень ликвидности активов и платежеспособности организации; низкий уровень отдачи и эффективности использования финансового капитала при вложении в основные фонды; низкий уровень финансовой устойчивости, которая обусловлена нерациональной структурой финансового капитала.

3. В рамках обеспечения финансовой безопасности предприятия возможно принятие различного характера решений и действий, обеспечивающих повышение финансовой устойчивости бизнеса. Среди перспективных направлений – совершенствование управления дебиторской задолженностью, проведение мероприятий по оптимизации финансовых затрат, разработка мероприятий и решений по повышению объема продаж и выручки компании, совершенствование системы финансового планирования и прогнозирования, а также улучшение системы управления оборотными средствами.

Литература

1. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия: учебник. – М.: Омега-Л, 2013. – 51 с.

2. Гуминский В.В., Демчук О.В. Современные проблемы обеспечения финансовой безопасности предприятия // Символ науки. – 2016. – №9. – С. 79-84.

3. Измайлова Э.Т. Риски и угрозы финансовой безопасности предприятия // Академическая публицистика. – 2020. – №2. – С. 31-37.

4. Назарова Я.А., Павлович В.Е. Анализ финансового состояния предприятия и методы его укрепления // Научный электронный журнал Меридиан. – 2019. – №6 (24). – С. 21-23.

5. Разуваева Е.Б., Жигалов Д.А. Основные направления укрепления финансового состояния предприятия // Управление. Экономический анализ. Финансы. – 2018. – №3. – С. 68-72.

6. Росстат. Финансы. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/154634> (дата обращения: 20.04.2022).

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОТИРУЕМОЙ КОМПАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «РУСГИДРО»)

Л.П. Королева

г.Саранск, Россия

Доценткафедры теоретической экономики и экономической безопасности,
кандидат экономических наук Национального исследовательского Мордовского
государственного университета им. Н.П. Огарёва

Ю.С. Бочарова, Д.С.Винорокова, Е.А. Русяева

г.Саранск, Россия

Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им.
Н.П. Огарёва

В статье проведен анализ и прогноз котировок ценных бумаг на примере ПАО «РусГидро», рассмотрены основные факторы, влияющие на их изменение с позиции экономической безопасности, использованы методы зонной теории и сглаживания при помощи скользящей средней $I=4$ (SMA).

Ключевые слова: ценные бумаги, котировки акций, экономическая безопасность бизнеса, прогноз.

ASSESSMENT OF THE FINANCIAL SECURITY OF A LISTED COMPANY (BY THE EXAMPLE OF PJSC RUSHYDRO)

L.P. Koroleva

Saransk, Russia

Associate Professor, Department of Theoretical Economics and Economic Security,
Candidate of Economic Sciences, National Research Mordovian State University N.P. Ogarev

Y.S. Bocharova, D.S. Vinorokova, E.A. Rusyaeva

Saransk, Russia

National Research Mordovian State University N.P. Ogarev

The article analyzes and forecasts securities quotes using the example of PJSC RusHydro, considers the main factors affecting their change from the standpoint of economic security, uses the methods of zone theory and smoothing using the moving average $I=4$ (SMA).

Key words: securities, stock quotes, business economic security, forecast.

Оценка финансовой безопасности котируемой компании как фактора экономической безопасности является актуальной, так как использование различных методов анализа позволяет улучшить финансовое состояние и эффективность деятельности. Так, анализ финансовой безопасности выявит остроту кризисной ситуации компании, что является одним из факторов, влияющих на котировки. Это позволит выявить негативные тенденции на предприятии, которые могут в дальнейшем создать угрозы его экономической безопасности.

Цель исследования состоит в рассмотрении финансовой безопасности котируемой компании как фактора экономической безопасности.

Данная цель предполагает решение следующих задач: анализ фактического состояния финансовой безопасности и составление прогноза стоимости котировок акций ПАО «РусГидро»; исследование методов оценки финансовой безопасности; выявление факторов, влияющих на котировки исследуемой компании.

РусГидро – один из крупнейших российских энергетических холдингов. Он является лидером в производстве энергии на основе возобновляемых источников, который позволяет

обеспечивать генерацию на базе энергии водных потоков, солнца, ветра и геотермальной энергии. Акции компании включены в котировальный список первого уровня и торгуются на Московской бирже.

Группа «РусГидро» объединяет более 60 гидроэлектростанций в России, тепловые электростанции и электросетевые активы на Дальнем Востоке, а также энергосбытовые компании и научно-проектные институты.

Согласно национальной рейтинговой шкале относительно надежности как эмитента на 7 июня 2021 г. состояние ПАО «РусГидро» агентством АКРА оценивалось, как стабильное [4]. По международной шкале Moody's (на 07.12.2020) и FitchRatings (на 19.11.2021) состояние ПАО «РусГидро» также оценивалось, как стабильное.

Для анализа котировок ценных бумаг ПАО «РусГидро» можно рассмотреть коэффициенты P/E (соотношение цены компании и ее прибыли) и P/S (отношение рыночной капитализации к ее валовой выручке) среди некоторых конкурентов (таблица 1).

Таблица 1

Значение коэффициентов P/E и P/S за последние 12 месяцев 2021-2022 гг. [3]

Наименование эмитента	P/E	P/S
РусГидро	5.79	0.81
Интер РАО	2.99	0.26
Enel	7.83	0.48

Анализируя коэффициент P/E можно заметить, что наибольший срок полной окупаемости вложенных в акции денег наблюдается у «Enel». Она является наименее привлекательной для инвесторов и акции компании переоценены. Компания «РусГидро» занимает среднюю позицию с коэффициентом равным 5.79. Наиболее привлекательная для инвесторов в анализируемый период компания «Интер РАО», так как P/E ниже остальных (2.99). Акции компании «Интер РАО» недооценены.

Судя по значению коэффициента P/S компания «РусГидро» по сравнению со своими конкурентами достаточно высоко оценена рынком. Так, сравнивая «РусГидро» с «Интер РАО», можно заметить высокую разницу в значениях коэффициента P/S. Данная ситуация связана с тем, что у «Интер РАО» выручка составляет 1 126 млрд. руб., а у «РусГидро» – 366.6 млрд. руб.

Акции «РусГидро» размещаются на Московской бирже и считаются ликвидными на российском рынке ценных бумаг. Поэтому возникает проблема прогнозирования стоимости активов, которое можно реализовать с помощью метода скользящей средней (Рисунок 1). В качестве исходных данных возьмем стоимость акций компании ПАО «РусГидро» на 1 число каждого месяца за 2021-2022 гг.

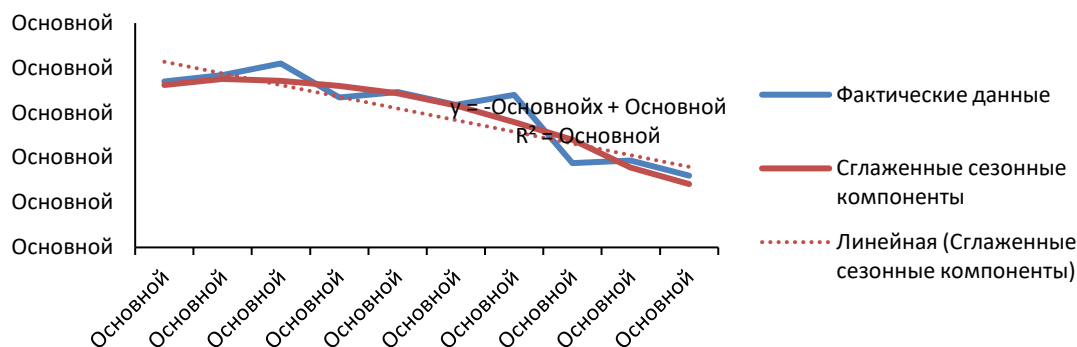


Рис. 2. Анализ стоимости активов ПАО «РусГидро» методом сглаживания при помощи скользящей средней I=4 (SMA) за 01.05.2021-01.02.2022

При помощи сглаженных от сезонности величин мы видим, что пропадает неоднородная месячная динамика и тренд становится более понятным и пригодным для дальнейшего прогнозирования.

По данным рисунка 1 можно четко определить направления движения стоимости активов ПАО «РусГидро». Так, мы видим, что значение линии тренда отрицательно, значит, снижается показатель в долгосрочном периоде.

Наибольшее влияние на динамику акций эмитента оказывает обвальное падение котировок российских акций на Лондонской бирже, что связано с риском делистинга и неспособностью держателей избавиться от них в будущем в связи с ограничениями.

Для ликвидации возможных потерь при инвестировании участники рынка ценных бумаг используют авторегрессионный анализ. Он позволяет спрогнозировать дальнейшую стоимость активов. Следовательно, построенный прогноз является инструментом принятия решения о включении инвесторами ценных бумаг в инвестиционный портфель.

Прогнозирование будущих цен на акции активно развивается в трейдинге, финансах, статистике и информатике. Целью является получение спекулятивной прибыли. Прогноз цен, как финансовый инструмент необходим для снижения рыночного риска и роста дохода, и осуществляется на основе рыночной информации.

Для более наглядного представления продемонстрируем результаты авторегрессионного анализа стоимости активов ПАО «РусГидро» с учетом прогнозных значений на рисунке 2.

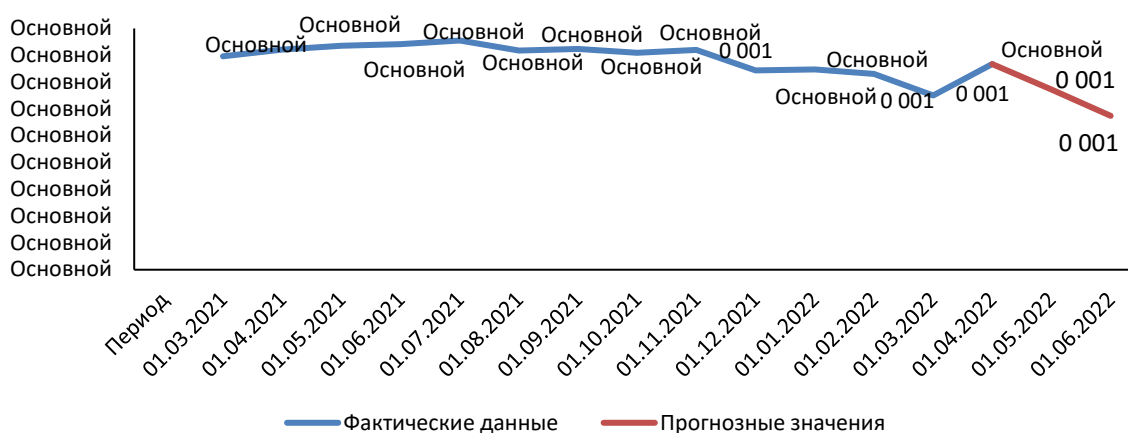


Рис. 2. Фактические и прогнозные значения котировок акций «РусГидро»

Рисунок 2 характеризует кривую стоимость акций ПАО «РусГидро» в динамике и в перспективе на ближайшие два месяца (на 1 мая и 1 июня 2022 г.). Цена на 1 мая 2021 г. составляет 0,835 руб., прогнозируемая цена на май 2022 г. будет равна 0,672 руб.

Такое значительное падение будет связано со складывающейся внешней политической обстановкой и приостановкой торгов на Московской бирже. Также изменение будет связано со следующими факторами:

- ожидается повышение налога на водопользование государством, что может привести к сокращению прибыли ПАО «РусГидро» на 4%;
- ПАО «РусГидро» выплачивает дивиденды из отчетной чистой прибыли, которая снижается из-за обесценивания основных средств и благодаря форварду с ВТБ (если по окончании срока форварда цена акций ПАО «РусГидро» будет ниже цены их покупки банком, то энергокомпания должна компенсировать разницу ВТБ);
- в 2020 ПАО «РусГидро» повысили инвестиции на 171 млрд. руб. в рамках 5-летней инвестиционной программы, что сокращает прибыль компании, направляемую на выплаты дивидендов.

Кроме того, к факторам, оказывающим влияние на котировки, можно отнести динамику основных показателей структуры капитала и результативности деятельности (табл. 2).

Таблица 2

Динамика показателей результативности деятельности и структуры капитала
ПАО «РусГидро», тыс.руб. [2]

Показатель	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Темп роста, %
Прибыль (убыток) от продаж	61 295 646	74 276 402	76 075 148	124,1
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	-66 613 118	-41 911 719	-21 124 290	31,7
Собственный капитал	851 901 429	885 245 266	912 798 552	107,1
Заемный капитал	212 208 177	222 671 525	227 537 328	107,2
Финансовый рычаг, ед.	0,2	0,3	0,2	100,1
Долговая нагрузка, %	19,9	20,1	20,0	100,5

По данным таблицы 2 прослеживается положительная динамика по всем рассматриваемым показателям за исключением финансового рычага и долговой нагрузки. Данные показатели варьировались за весь анализируемый период. При этом по состоянию на 2021 г. они незначительно, но снизились. Такая благоприятная тенденция оказывала влияние на рост котировок ПАО «РусГидро» за 2019-2021 гг.

Пороговое значение показателя «финансовый рычаг» – не более 1. Следовательно, за весь анализируемый период фактические значения находились в зоне стабильности. Подобная ситуация прослеживается и с показателем «долговая нагрузка», пороговое значение которого составляет не более 30 %, поэтому также не составляет угроз для финансовой безопасности компании.

Также на динамику ценных бумаг оказывает влияние состояние финансовой и инвестиционной безопасности предприятия. Степень остроты угроз рекомендуется определять с помощью индикаторов экономической безопасности и инструментария зонной теории, которая представляет собой ранжирование фактических значений индикаторов и распределение их по зонам – начиная от зоны стабильности и заканчивая зоной катастрофического риска.

В таблице 3 представим пороговое, фактическое и нормированное значения индикаторов, используемых для оценки остроты кризисной ситуации в сфере финансовой безопасности ПАО «РусГидро» за 2021 г. [1].

Таблица 3

Динамика показателей финансовой безопасности ПАО «РусГидро»

Показатель	Пороговое значение	2019	2020	2021	Нормированное значение 2021
Коэффициент текущей ликвидности	> 2	5,3	4,0	1,8	94
Коэффициент автономии	≥0,5	0,8	0,8	0,8	124
Плечо финансового рычага	≤1	0,2	0,3	0,2	158
Рентабельность инвестиций	> 16	3,0	2,7	4,3	47

Основываясь на вышеуказанных данных, применим метод зонной теории и построим лепестковую диаграмму для оценки остроты кризисной ситуации (рисунок 3).

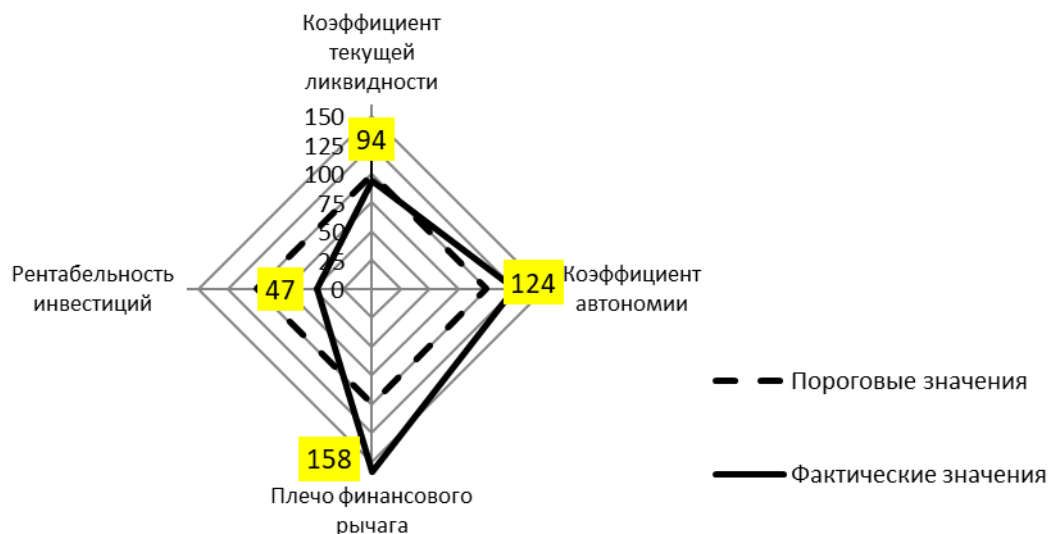


Рис. 3. Оценка остроты кризисной ситуации в сфере финансовой безопасности ПАО «РусГидро» за 2021 г.

По данным рисунка 3 можно заметить, что такие индикаторы, как: плечо финансового рычага и коэффициент автономии находились в зоне «стабильности» и не представляли угроз для финансовой и инвестиционной безопасности ПАО «РусГидро». С точки зрения инвесторов консервативная финансовая политика ПАО «РусГидро» является фактором стабильности. Однако, для повышения рентабельности инвестиций и наращивания прибыли предприятие имеет возможности нарастить величину заемного капитала без ущерба для уровня собственной финансовой безопасности. Рост прибыли станет дополнительным фактором привлекательности акций эмитента.

В зоне «умеренного» риска оказался коэффициент текущей ликвидности. Следовательно, по данному индикатору значительные угрозы отсутствуют.

Рентабельность инвестиций – показатель, удовлетворяющий интересы собственников и кредиторов, имеет пороговое значение 16%. Фактическое значение было намного меньше порогового и находилось в зоне «критического риска», что говорит о недостаточно эффективном инвестировании основной деятельности предприятия и необходимости проведения мониторинга ситуации, что сказывается на котировках ПАО «РусГидро».

Таким образом, оценка угроз экономической безопасности ПАО «РусГидро» в финансовой и инвестиционной сфере является одним из ключевых элементов оценки экономической безопасности бизнеса. Для предотвращения угроз необходимо проводить мониторинг рисков, анализ возможных последствий нарушения состояния экономической безопасности бизнеса и оперативно реагировать на изменение внешней конъюнктуры.

Литература

1. Кормишкина Л. А. Финансовая безопасность : учебник / Л. А. Кормишкина, Л. П. Королева. – Саранск : Изд-во Мордов. ун-та, 2016. – 200 с. ISBN 978-5-7103 [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=28296451> (дата обращения: 15.04.2022 г.)
2. Министерство энергетики РФ [Электронный ресурс]. – URL: <https://minenergo.gov.ru/system/download/4195/178440> (дата обращения: 15.04.2022 г.)
3. Ресурс smart-lab.ru [Электронный ресурс]. – URL: <https://smart-lab.ru/> (дата обращения: 18.03.2022 г.)

4. Текущие кредитные рейтинги [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rushydro.ru/investors/tekushchie-kreditnye-reytingi/> (дата обращения: 18.03.2022 г.)

УДК 504.06

ОЦЕНКА РИСКОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОВЕНЬ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Я.С. Костырева
Научный руководитель: доц. А.М. Кулик
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные риски, влияющие на уровень экологической составляющей организации. На основании представленной информации, проведена оценка этих рисков.

Ключевые слова: *риски, экологическая составляющая, организация*

ASSESSMENT OF RISKS AFFECTING THE LEVEL OF THE ENVIRONMENTAL COMPONENT OF THE ORGANIZATION

Y.S. Kostyрева
scientific supervisor A.M. Kulik,
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article discusses the main risks affecting the level of the environmental component of the organization. Based on the information provided, an assessment of these risks was carried out.

Keywords: *risks, environmental component, organization*

Вопросы обеспечения экономической безопасности предприятия на сегодняшний день находятся в актуальной стадии. Каждый вид безопасности играет составляющую, дополнительную роль в поддержании необходимо уровня экономической безопасности. Не остается в стороне и такая составляющая – как экологическая. Необходимо отслеживать развитие данного вида безопасности, поскольку риск несоблюдения требованиям данного уровня может привести к большим финансовым потерям организации, в том числе и банкротству.

Неблагоприятная экологическая обстановка, вызванная неразумными действиями субъектов, негативно влияет на общее состояние экономической обстановки в мире и косвенно влияет на тех же субъектов, что выглядит как замкнутый круг [1].

В настоящее время существует большое количество промышленных предприятий, которые загрязняют окружающую среду. Например, целлюлозно-бумажная промышленность – отрасль, которая является одной из проблемных по воздействию на окружающую природу. Эта отрасль первая по величине токсичных выбросов в атмосферу и сбросов в воду.

Основным документом, определяющим деятельность целлюлозно-бумажных предприятий на территории Российской Федерации является Федеральный закон от 10.01.2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» следующим образом: «...контроль в области охраны окружающей среды (экологический контроль) – это система мер,

направленная на предотвращение, выявление и пресечение нарушения законодательства в области охраны окружающей среды, обеспечение соблюдения субъектами хозяйственной и иной деятельности требований, в том числе нормативов и нормативных документов в области охраны окружающей среды».

Как уже упоминалось ранее, на сегодняшний день, целлюлозно-бумажная отрасль одна из проблемных по воздействию на окружающую среду. Предприятие целлюлозно-бумажной промышленности в рамках производственного процесса потребляет природные ресурсы, и под влиянием этого загрязняет окружающую среду.

Проведем оценку рисков, влияющих на уровень экологической составляющей организации на примере АО «Группа «Илим»». АО «Группа «Илим»» – одно из крупнейших предприятий, которое негативно влияет на окружающую среду, выкидывая химические вещества в воздух, воду и почву, и тем самым наносит экологический ущерб

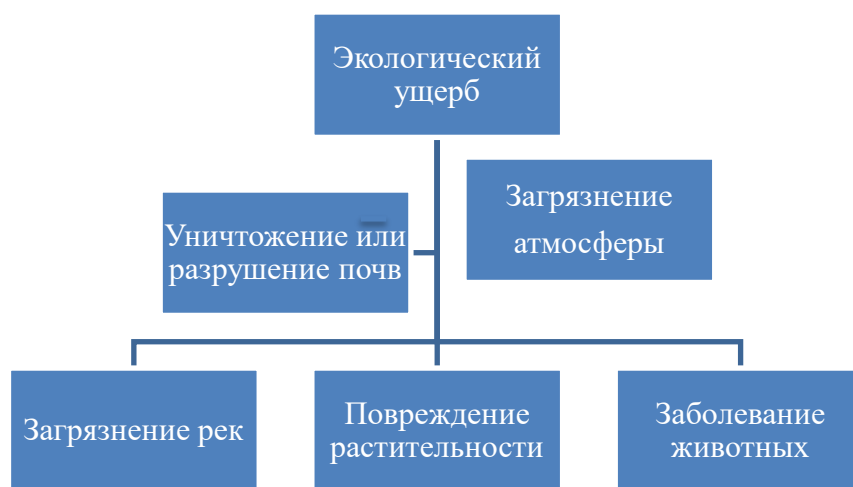


Рис. 1. Виды экологических ущербов

Основной задачей экологической безопасности АО «Группа «Илим»» является оценка и характеристика экологических составляющих функционирования предприятия. Экологическими составляющими АО «Группа «Илим»» являются выбросы в воздух, сбросы в воду, сбросы на землю, местные экологические аспекты.

Для оценки системы экологической безопасности организация выявляет экологические составляющие, связанные с товаром, разработками, текущей и планируемой деятельностью, а также рассматриваются условия работы предприятия.

Далее рассмотрим пример оценки значимости экологических составляющих.

Таблица 1

Оценка значимости экологических составляющих АО «Группа «Илим»»

Воздействие	Масштаб	Серьезность	Близость жилой зоны	Продолжительность воздействия	Сумма баллов
Загрязнение воздуха	5	5	5	4	19
Загрязнение воды	5	5	5	3	18
Загрязнение почвы	5	4	5	3	17
Запах	5	5	5	4	19

Чтобы было наглядней рассмотрим оценку значимости экологических составляющих в виде диаграммы.

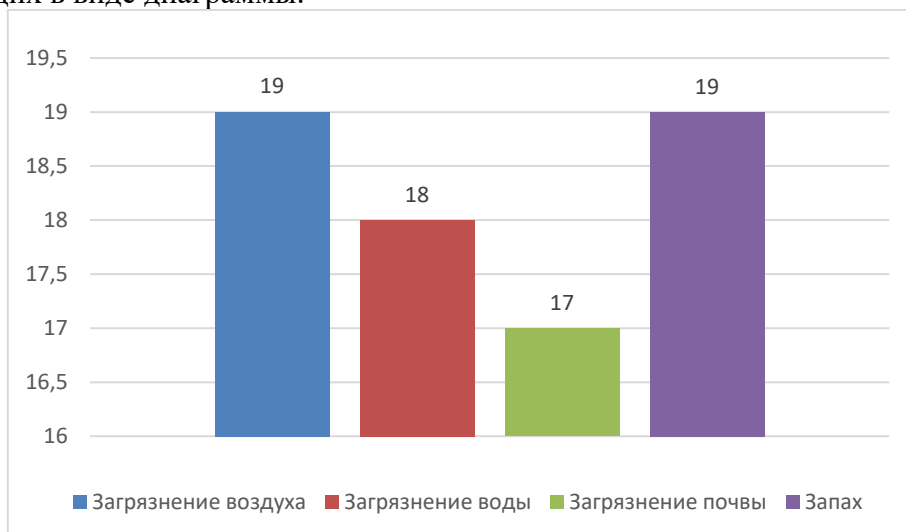


Рис. 2.. Оценка значимости экологических составляющих АО «Группа «Илим»»

Таким образом, можно сделать вывод, что наиболее опасными экологическими составляющими является загрязнение воздуха и запахи.

В соответствии с законодательством РФ, уровень загрязнения воздуха определяется согласно требований ГОСТ Р 58578-2019 «Правила установления нормативов и контроля выбросов запаха в атмосферу».

Основания для проведения проверки:

- недовольства населения на резкий запах с ЦБК
- инициатива руководства организации
- предписания органов исполнительной власти, осуществляющих контроль атмосферного воздуха

Методы измерения уровня запаха:



Рис. 3. Методы измерения уровня запаха

3 метод измерения уровня запаха включает несколько этапов:

- отбор проб выбросов запаха на источнике;
- количественное измерение концентрации запаха в выбросах предварительно выбранных источников
- расчет мощности выбросов запаха от исследуемых источников
- расчет рассеивания выбросов запаха в атмосферном воздухе в окрестностях предприятия

Результаты, полученные при инвентаризации выбросов запаха, позволяют определить вклад наиболее мощных источников выбросов запаха.

Таким образом, с помощью этих методов, сократятся выбросы токсичных веществ в воздух, воду и почву, и тем самым уменьшим экологический риск экономической безопасности предприятия. Необходимо постоянно учитывать перечень различных факторов, которые отрицательно могут сказываться на уровне экологической составляющей. Вовремя выявленные угрозы позволят компании сократить финансовые потери и удержать свой имидж.

Литература

1. Кулик, А. М. Экологическая безопасность и ее влияние на пространственное развитие территорий / А. М. Кулик, Е. О. Лушников, А. И. Медведева // Пространственное развитие территорий : Сборник научных трудов III Международной научно-практической конференции, Белгород, 26–27 ноября 2020 года / Под общей редакцией Е.А. Стрябковой, А.М. Кулик. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2020. – С. 123-126. – EDN PEHRLN.

2. О стратегии экологической безопасности Российской Федерации на период до 2025 года: Указ Президента РФ от 19 апреля 2017 г. N 176 // СПС КонсультантПлюс.

3. Белик, И.С. Эколого-экономическая безопасность: учеб.пособие / И.С. Белик, Л.А. Бурмакина, К.А. Выварец, Н.В. Стародубец: под науч.ред. проф. И.С. Белик.- Екатеринбург: УрФУ, 2015.-152 с

УДК 338

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Котельва Е.Э.,
Глотова А.С.,
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Аннотация. В современных реалиях экономическая безопасность приобретает особый смысл и играет ведущую роль в развитии экономики организации. Благодаря точной и качественной оценке уровня экономической безопасности организация может своевременно выявить существующие и возможные угрозы функционирования предприятия. В статье рассмотрены основные подходы к оценке уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта, проведен их анализ, который выявил недостатки оцениваемых методов, предложена актуальная модель оценки уровня экономической безопасности организации.

Ключевые слова: экономическая безопасность, предприятие, методика оценки, интегральная оценка.

METHODOLOGY FOR ASSESSING THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

Kotelva E.E.

Glotova A.S.

Belgorod, Russia

Belgorod State

National Research University

***Annotation.** In modern realities, economic security acquires a special meaning and plays a leading role in the development of the organization's economy. Thanks to an accurate and qualitative assessment of the level of economic security, the organization can timely identify existing and possible threats to the functioning of the enterprise. The article considers the main approaches to assessing the level of economic security of an economic entity, analyzes them, which revealed the shortcomings of the methods being evaluated, and offers an up-to-date model for assessing the level of economic security of an organization.*

***Keywords:** economic security, enterprises, assessment methodology, integrated assessment.*

В нестабильных рыночных условиях экономики диагностика экономической безопасности является важным инструментом для выявления резервов и возможностей эффективности функционирования хозяйственных субъектов. Сосредотачиваясь на локальных краткосрочных задачах, предприятия пренебрегают определением уровня экономической безопасности, тем самым рискуют понести убытки, уничтожить конкурентные преимущества, нивелировать собственный потенциал, что, как следствие, может привести к банкротству. Поэтому актуальным является вопрос определения методики оценки уровня экономической безопасности предприятий.

Для оценки уровня экономической безопасности предприятия (ЭБП) предлагается большое разнообразие моделей, методов и методик, систематизируя которые можно выделить (рис. 1): индикаторный подход, ресурсно-функциональный, программно-целевой подход.

Обратим внимание, что ученые-экономисты в определении методики оценки исследуемого понятия не имеют единого мнения, хотя и прослеживается определенная системность.

Рассмотрим основные подходы к оценке уровня экономической безопасности организации на рисунке 1.

Анализ методик основанных на диагностике отдельных составляющих экономической безопасности предприятий имеет ряд самых распространенных общих недостатков:

- отсутствует обоснованная рекомендация выбора показателей, отражающих состояние выбранных функциональных составляющих;
- отсутствует единая градационная шкала для анализа выбранных оценочных составляющих ЭБП;
- субъективный характер определения весовых коэффициентов, который зависит от мнения экспертов;
- разные системы показателей по одинаковым функциональным составляющим. Результаты оценивания могут быть разными;
- не учитываются качественные показатели диагностики функциональных составляющих экономической безопасности организации или сложно определить их влияние. Для оценки ЭБП важную роль играет кредитная репутация организации, но вместе с тем она является не важным в условиях самофинансирования деятельности. Из-за высокой текучести кадров, которая связана с сезонностью производства предприятия, трудно оценить кадровую составляющую организации с положительной стороны. Следует

помнить, что уровень доверия субъекта хозяйственной деятельности к его контрагенту непосредственно связан с рядом факторов, таких как: доходность организации, соблюдении договорных условий, репутации и прочего;

– сложность практического расчета, которая связана с большим ассортиментом функциональных составляющих уровня экономической безопасности организации, предлагаемых разными авторами.

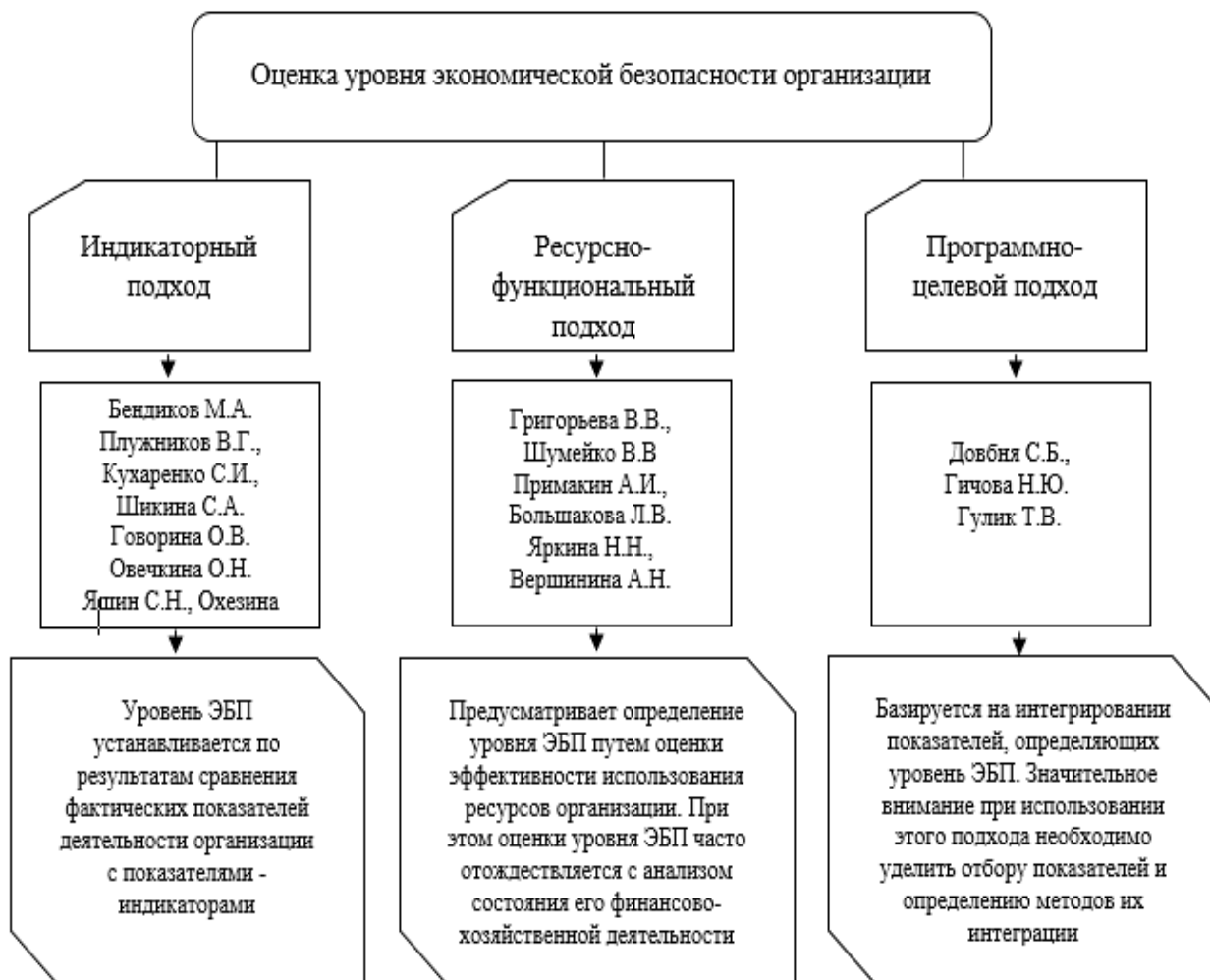


Рис. 1. Подходы к оценке уровня экономической безопасности предприятия

Так как многие методики основаны на финансовой составляющей исследуемого понятия, они могут объективно охарактеризовать уровень экономической безопасности предприятий, для которого большое значение имеют и другие составляющие, так например по данным аналитиков 80% ущерба материальным активам наносят собственный персонал компании, а в среднем проблемы кадровой безопасности снижают прибыль на 6-9%. Поэтому для предприятий, которым характерна высокая текучесть кадров из-за сезонности производства, а также низкий уровень заработной платы и тяжелые условия труда, важным является учет данной составляющей в интегральной оценке экономической безопасности предприятия, хотя заметим высокую значимость в ней уровня финансовой составляющей.

Считаем, что методику оценки экономической безопасности хозяйствующих субъектов и необходимо проводить по следующим секторам: сектор экономической независимости; сектор эффективности функционирования; сектор способности к развитию (рис. 2).



Рис. 2. Методика оценки уровня экономической безопасности предприятия

На основе проведенного анализа рассчитывается интегральный показатель, который составляет сумму предложенных секторов с учетом весового коэффициента каждого. Таким образом, оценка уровня экономической безопасности организации по данной методике учитывает состояние основных составляющих ЭБП, что наиболее точно отражает особенности функционирования предприятия.

Подводя итог всему вышесказанному, следует сделать вывод, что мониторинг уровня экономической безопасности позволяет своевременно выявить существующие и возможные угрозы функционирования предприятия. Ни один из трех основных подходов оценки уровня экономической безопасности организации (индикаторный, ресурсно-функциональный, программно-целевой) не учитывает в полной степени особенностей функционирования предприятия. Поэтому была предложена методика оценки ЭБП, основанная на определении состояния базовых секторов: сектора эффективности функционирования; сектора способности к развитию; каждый из которых состоит из критериальных показателей и индикаторов, на основе расчета которых определяют интегральную оценку уровня экономической безопасности организации.

Литература

1. Григорьева В.В., Шумейко В.В. Методика оценки уровня экономической безопасности предприятия // Лучшая студенческая статья 2019. Пенза: Наука и Просвещение, – 2019. – С. 163–167.
2. Довбня, С.Б. Диагностика уровня экономической безопасности предприятия / С.Б. Довбня, Н.Ю. Гичова // Финансы предприятий. – 2018. – №4. – с. 88–97.
3. Клебанова Т. С. Модели оценки, анализа и прогнозирования экономической безопасности предприятия / Т. С. Клебанова, Е.А. Сергиенко // БизнесИнформ. – 2018. – №8 (326). – С. 65 – 72.
4. Козаченко А.В., Пономарев В.П., Ляшенко А.М. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения: монография. / К.: Либра,- 2019. – С – 26.
5. Плужников В.Г., Кухаренко С.И., Шикина С.А. Диагностика как инструмент обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Сер.: Экономика и менеджмент. – 2020. – Т. 11. № 1. – С. 36–44.

УДК 338

К ВОПРОСУ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.М. Кулик

Доцент кафедры прикладной экономики и экономической безопасности НИУ «БелГУ»;

А.В. Андросова

Доцент кафедры мировой экономики НИУ «БелГУ»;

Д.О. Нежурина

г. Белгород, Россия

Студент института экономики и управления,
НИУ «БелГУ»

В статье представлены основные теоретические основы технико-технологической составляющей как ведущего вектора развития экономической безопасности предприятия: обоснованы составляющие позиции уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: предприятие, экономическая безопасность, технико-технологическая безопасность предприятия.

ON THE ISSUE OF ENSURING THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL SAFETY OF THE ENTERPRISE

A.M. Kulik

Associate Professor of the Department of Applied Economics and Economic Security of the National Research University “BelSU»

A.V. Androsova

Associate Professor of the Department of World Economy of the National Research University «BelSU»;

D.O. Nezhurina

Belgorod, Russia

student of the National Research University «BelSU»

The article presents the main theoretical foundations of the technical and technological component as the leading vector of the development of economic security of the enterprise: the components of the position of the level of the technical and technological component of the economic security of the enterprise are substantiated.

Keywords: *enterprise, economic security, technical and technological security of the enterprise.*

В современных условиях рыночной системы хозяйствования перед руководителями, принимающими управленческие решения, стоит множество задач, одна из которых – создание результативной системы обеспечения экономической безопасности [1]. Изучая условия обеспечения уровня экономической безопасности предприятия следует отметить, что функционирование основных фондов и их грамотная эксплуатация создают условия дальнейшего перспективного развития компании, что и отражается в обеспечении экономической безопасности.

Отечественные экономисты считают, что оценка основных средств (фондов) должна проводиться в следующих позициях, которые направлены на анализ уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия (рисунок 1).



Рис. 1. Составляющие позиции уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия

Практический опыт показывает, что технико-технологическая составляющая имеет предположение создания такого уровня базы, оборудования, определенных технологий, бизнес-процессов, определенной концепции, которые позволят поднять ее уровень и уровень конкурентоспособности организации (рисунок 2).



Рис. 2. Концепция технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия

Самым важным моментом выступает наличие у компаний лучших технологий, которые будут лидировать в производственном отношении, будут расширять клиентскую базу, повышать уровень конкурентоспособности и лидировать на рынке в сложных экономических условиях. В развитии, улучшении условий технико-технологической составляющей необходимо учитывать влияние рисков внутреннего характера:

- риски, которые могут подорвать технологический потенциал компании;
- риски, которые могут нарушить технологическую дисциплину;
- риски, связанные с моральным старением используемого перечня технологических решений;
- риски, связанные с высокой степенью морального износа основного капитала;
- риски, связанные с неэффективной организацией производственного процесса;
- риски, связанные с низким уровнем квалификации сотрудников.

Самыми распространенными внешними угрозами считается отсутствие потока инвестиционных вложений как внутреннего характера, так и внешнего.

Если возникают сложности в получении кредитов (долгосрочного уровня), то это создает преграды в обновлении парка используемого оборудования. Следует отметить, что уровень технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия включает следующие показатели (рисунок 3).

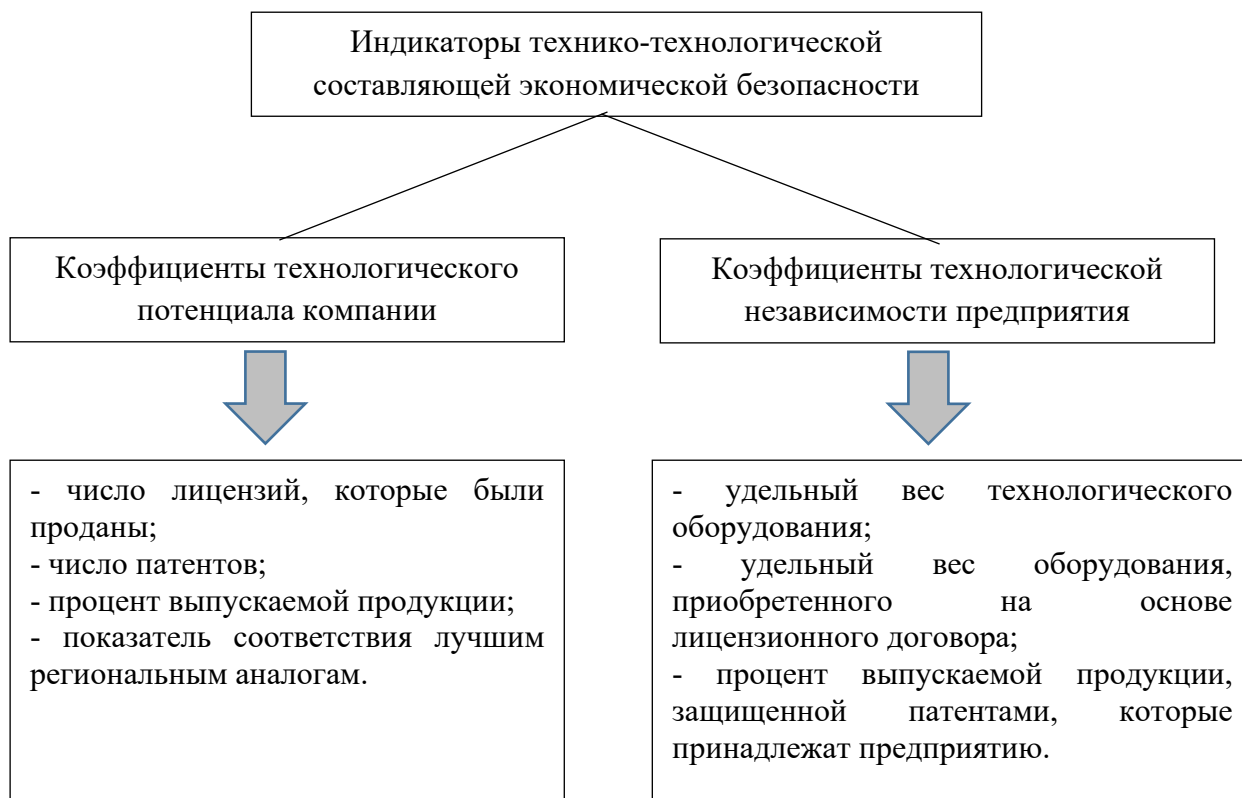


Рис. 3. Индикаторы технико-технологической составляющей предприятия

Задачи по обеспечению технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия многообразны, деятельность в данной области включает многие факторы, обеспечивающие конкурентоспособность предприятия на рынке, однако в конечном счете решение таких задач сводится к обеспечению двух взаимосвязанных факторов:

- обеспечению бесперебойной, стабильной и безаварийной работы производственного оборудования, машин и механизмов;
- наиболее эффективному использованию всех видов ресурсов (сырье, ресурс работы оборудования, энергетические, людские и т.д.).

По нашему мнению, возможность использования существующих основных средств производственного предприятия необходимо рассматривать с определенных позиций: технической и экономической. Так, например, после ввода в эксплуатацию оборудования и выхода предприятия на проектную мощность, приоритет зачастую отдается качеству произведенной продукции, товаров и услуг. Затем, после насыщения продукцией складов и определенной узнаваемости продукции на рынке, у производителя начинают преобладать экономические интересы и приоритеты.

Также следует отметить, что доля себестоимости продаваемой производимой продукции предприятием составляет от 25% до 40% от ее конечной стоимости. Произвести продукт мало, такой продукт также необходимо продать. Именно поэтому в конечную себестоимость включается не только производственные затраты, но и затраты на логистику и сбыт.

Затраты на логистику включают в себя:

- затраты на первичное хранение продукции на складе производителя после производства (включают в себя затраты на аренду и содержание складского помещения,

плату за потребленные энергетические ресурсы, обслуживание энергопринимающих и газопотребляющих установок, заработную плату персонала и т.д.);

- затраты на доставку продукции на склады оптово-розничных организаций или собственные оптово-розничные склады производителя в иных городах или регионах, а также доставку в розничные магазины и складские помещения покупателя для дальнейшего сбыта (включают в себя затраты на перевозку всеми видами транспорта, затраты на горюче-смазочные материалы, амортизацию транспортных средств, затраты на подготовку необходимой документации и т.д.);

- затраты на хранение продукции на оптово-розничных складах производителя (включают в себя затраты на аренду и содержание складского помещения, плату за потребленные энергетические ресурсы, обслуживание энергопринимающих и газопотребляющих установок, заработную плату персонала и т.д.);

Технико-технологическая безопасность предприятия предполагает:

- безаварийную эксплуатацию необходимого производственного оборудования на предприятии;

- пересмотр структуры предприятия;

- пересмотр определенных бизнес-процессов и т.д.

Таким образом выполнение мероприятий в части технико-технологической безопасности на предприятии сложно переоценить. Данные мероприятия обеспечивают сохранность оборудования, машин и механизмов, используемых на предприятии, рациональное использование оборудования, а также сырья и материалов при производстве товаров, работ или услуг, экономию энергетических ресурсов на предприятии при производстве товаров, работ и услуг, защиту от незаконных и недобросовестных действий конкурентов, направленных на снижение производительности оборудования, машин и механизмов, обеспечивают необходимые и своевременные действия персонала при возможном возникновении аварии или инцидента и т.д., тем самым увеличивая конкурентоспособность данной организации на рынке и обеспечивая преимущество перед конкурентами.

Литература

1. Васильченко, А. Совершенствование экономической безопасности предприятия за счет применения новых технологий / А. Васильченко, А. М. Кулик // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : Сборник научных трудов международной научно-практической конференции, Белгород, 19 апреля 2018 года / Ответственный редактор Е.А. Стрябова. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2018. – С. 205-209. – EDN YTFPDV.

2. Кулик, А. М. Методы оценки угроз экономической безопасности региона / А. М. Кулик, С. А. Петренко // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики в условиях модернизации : сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции, Омск, 14 августа 2017 года. – Омск: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований», 2017. – С. 81-84. – EDN ZCNQIZ.

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КРЕДИТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

А.С. Курышева
г. Воронеж, Россия
Банк ВТБ

Статья посвящена рассмотрению практических параметров экономической безопасности банковской организации. Предложены и рассмотрены на данных Банка ВТБ индикаторы для оценки экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность кредитной организации, банковская организация, рейтинг, обязательные нормативы.

PRACTICAL ASPECTS OF THE ECONOMIC SECURITY OF A CREDIT INSTITUTION

A.S. Kuryшева
Voronezh, Russia
VTB Bank

The article is devoted to the consideration of practical parameters of economic security of a banking organization. Indicators for assessing economic security are proposed and considered on the basis of VTB Bank data

Keywords: economic security of a credit institution, banking organization, rating, mandatory standards.

Обеспечение экономической безопасности, финансовой независимости и защищенности от угроз является необходимым условием деятельности кредитной организации, учитывая высокую рискованность их видов деятельности [1,4].

Стабильность финансовой системы России определяется уровнем безопасного функционирования финансовых институтов, в том числе кредитных организаций [3]. Поэтому Центральный банк как регулятор устанавливает требования к банкам, гарантирующие безопасный уровень их деятельности.

К основным из таких требований относятся обязательные нормативы ЦБ РФ. Рассмотрим динамику обязательных нормативов Банка ВТБ в 2019-2021 (таблица 1).

Таблица 1

Динамика обязательных нормативов Банка ВТБ в 2019-2021 гг., (%)

Показатели	Нормативное значение	Годы			Отклонение (+,-)	
		2019	2020	2021	2020 г. от 2019 г.	2021 г. от 2019 г.
Достаточность собственных средств (капитала), Н 1.0	≥ 8,0	11,098	11,275	11,275	0,177	0,177
Достаточность базового капитала, Н1.1	≥ 4,5	9,048	8,581	8,581	-0,467	-0,467
Достаточность основного капитала, Н1.2	≥ 6,0	9,919	9,646	9,646	-0,273	-0,273
Норматив мгновенной ликвидности, Н2	≥ 15,0	138,954	44,608	44,608	-94,346	-94,346

Норматив текущей ликвидности, Н3	≥ 50,0	157,928	57,497	57,497	-100,431	-100,431
Норматив долгосрочной ликвидности, Н4	≤ 120,0	62,105	66,152	66,152	4,047	4,047
Максимальный размер риска на одного заемщика (группу связанных аемщиков), Н6	≤ 25,0	16,1	16,4	16,4	0,3	0,3
Норматив максимального размера крупных кредитных рисков (Н7)	≤ 800	217,862	245,532	245,532	27,67	27,67
Максимальный размера риска на связанное с банком лицо (группу связанных с банком лиц), Н25	≤ 20,0	15,6	18,0	18,0	2,4	2,4

В 2019-2021 годах Банк ВТБ выполнял требования к достаточности капитала, установленные нормативными документами Банка России, в полном объеме. Поэтому можно сказать, что его деятельность была экономически безопасной за счет обеспеченности капиталом, высоким уровнем ликвидности, оптимальным значениям риска.

Внешняя экспертная оценка параметров экономической безопасности кредитной организации выражается в присвоении банкам кредитных рейтингов. Рейтинговый подход является весьма объективным, так как сотрудники рейтинговых агентств дают независимую оценку всех возможных факторов риска и угроз деятельности кредитные организации.

Значения кредитных рейтингов Банка ВТБ в 2019-2021 гг. рассмотрены в таблице 2.

Таблица 2

Значения кредитных рейтингов Банка ВТБ в 2019-2021 гг.

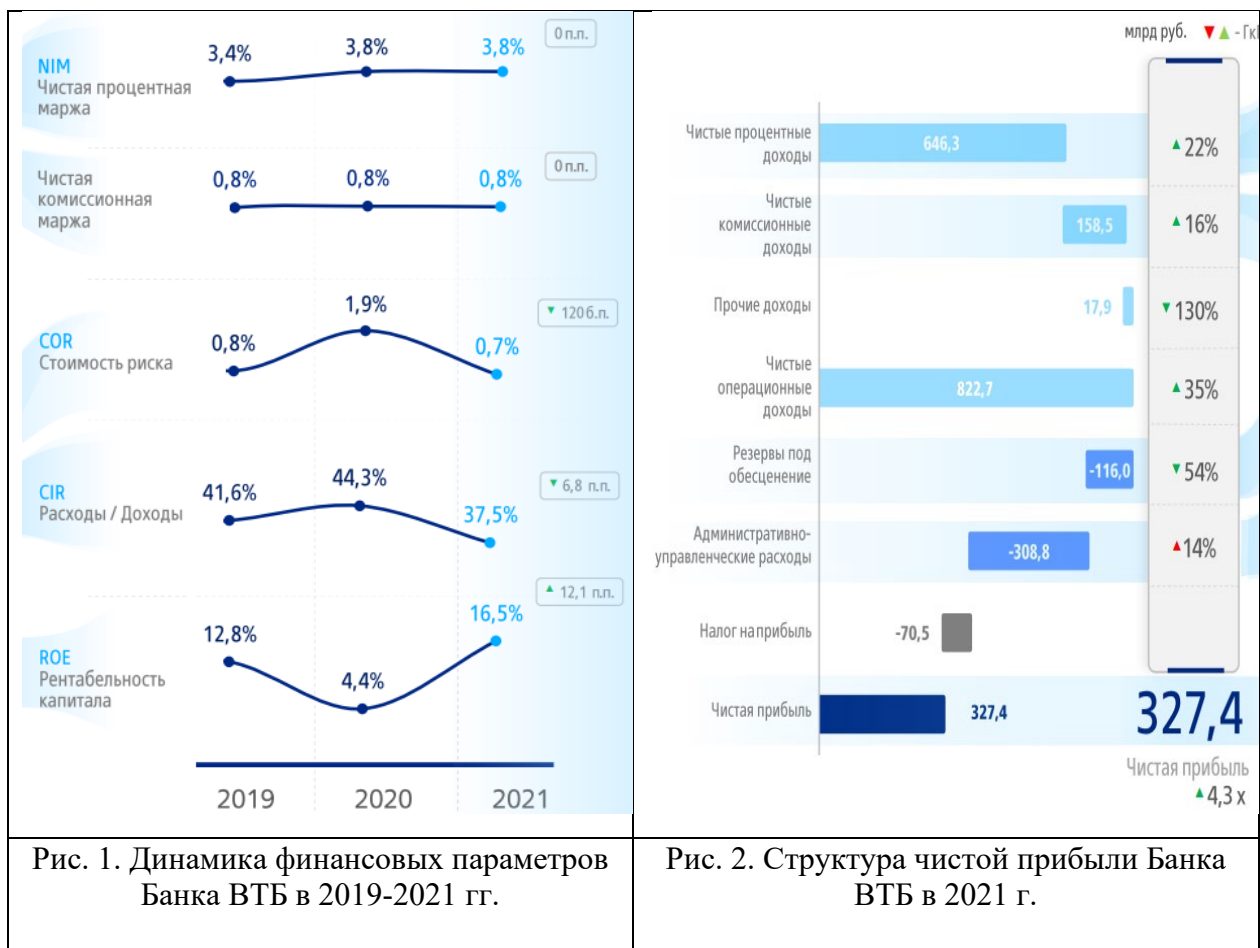
Рейтинговое агентство	Уровень			Прогноз
	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Эксперт РА	ruAAA	ruAAA	ruAAA	Стабильный
АКРА	AAA(RU)	AAA(RU)	AAA(RU)	Стабильный

Долгосрочный рейтинг кредитоспособности Банка ВТБ по российской национальной шкале основываются на значительном рыночном сегменте кредитные организации в банковской сфере, выполнении требований по объему и структуре капитала, составе имущественного комплекса, эффективности организационной структуры и уровне менеджмента.

К индикаторам экономической безопасности кредитной организации, кроме обязательных нормативов и рейтингов можно отнести наличие положительных финансовых результатов деятельности. Динамику финансовых параметров Банка ВТБ в 2019-2021 гг. (рис. 1) можно считать положительной, Чистая комиссионная маржа банка ВТБ оставалось на протяжении исследуемого периода на одинаковом уровне и составляла 0,8%. Все остальные коэффициенты достигли более лучших результатов в 2021 г. по сравнению с 2019 и 2020 гг. Важным для укрепления экономической безопасности банка можно считать снижение уровня (стоимости) риска.

Для более подробного анализа экономической безопасности рассмотрим структуру чистой прибыли Банка ВТБ в 2021 г. (рисунок 2). Как видно из структуры чистой прибыли банка ВТБ, основная часть финансового результата формировалась из операционных и процентных доходов. Кроме того, существенный вклад в общую финансовую результативность вносят комиссионные и прочие доходы.

Факторами роста комиссионных доходов банка ВТБ стали: увеличение объемов продаж страховых продуктов и других агентских комиссий, развитие транзакционного бизнеса, рост брокерских комиссий.



Перспективы и надежность банка можно оценить на основе индикаторов качества кредитного (таблица 3).

Таблица 3

Показатели качества кредитного портфеля Банка ВТБ в 2019-2021 гг.

Показатели качества кредитного портфеля	Годы			Отклонение (+,-)	
	2019	2020	2021	2020 г. от 2019 г.	2021 г. от 2019 г.
Коэффициент неработающих кредитов, %	4,7	5,7	4,0	1	-0,7
Резервы под обесценение кредитного портфеля, %	6,0	6,8	6,2	0,8	0,2
Коэффициент покрытия неработающих кредитов, %	128,7	120,6	153,3	-8,1	24,6

По результатам оценки качества кредитного портфеля принимается решение о необходимости разработки мер по его повышению и корректировки кредитной политики коммерческого банка в соответствии с разработанными мерами. Оценка качества кредитного портфеля в практике российских банках осуществляется по двум направлениям: количественный анализ и качественный.

В качестве фактора экономической безопасности кредитной организации выделяют также его конкурентоспособность и привлекательность предлагаемых банковских продуктов и услуг [2]. Агентство «Эксперт РА» отмечает значительные конкурентные позиции банка в сегменте кредитования и расчетного обслуживания крупного бизнеса и

населения, наличие среди клиентов банка стратегически значимых предприятий Российской Федерации, а также широкую географию деятельности. Оценка собственной кредитоспособности (ОСК) Банка ВТБ по мнению рейтингового агентства АКРА обусловлена очень высокой оценкой бизнес-профиля, удовлетворительными оценками достаточности капитала и риск-профиля, а также адекватной позицией по фондированию и ликвидности.

В целом, параметрами экономической безопасности кредитной организации, подлежащими оценке на практике являются обязательные нормативы, уровень конкурентоспособности банка, значения кредитных рейтингов, состав и структура финансовых результатов и качество кредитного портфеля.

Литература

1. Абелова Л.А., Захаркина Р.А., Катайкина Н.Н. Оценка финансовой безопасности кредитной организации // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2021. – № 5-1. – С. 5-12.
2. Мельник Д.Ю. Базовые элементы и основные составляющие экономической безопасности банка // Вестник Евразийской науки. – 2018. – №4.
3. Чистникова И.В. Стандартизированная работа как обязательный элемент повышения эффективности деятельности // Экономико-управленческий конгресс: Сборник статей по материалам Международного научно-практического мероприятия НИУ «БелГУ». Белгород. – 2021. – С. 425-428.
4. Чистникова И.В. Значение конкурентной разведки в обеспечении экономической безопасности предприятия // Стратегии противодействия угрозам экономической безопасности России- Материалы II Всероссийского форума по экономической безопасности. Выпуск II. – 2019. – С. 229-233.

УДК 338

БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ КАК ОСНОВА АНАЛИЗА ЛИКВИДНОСТИ И ПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ПАО АНК «БАШНЕФТЬ»

Лозин В.А., студент
Н.А. Калущкая, к.э.н., доцент
Белгородский государственный университет,
г. Белгород, Россия

Аннотация. В данной статье рассматривается бухгалтерская отчетность как основа анализа ликвидности и платёжеспособности предприятия, производится оценка ликвидности и платёжеспособности предприятия на примере ПАО АНК «Башнефть».

Ключевые слова: экономика, бухгалтерская отчетность, ликвидность.

FINANCIAL STATEMENTS AS A BASIS FOR ANALYZING THE LIQUIDITY AND SOLVENCY OF AN ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF PJSOC BASHNEFT

Lozin V.A., student
N.A.Kalutskaya, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
 Belgorod State University,
 Belgorod, Russia

***Abstract.** This article discusses financial statements as the basis for analyzing the liquidity and solvency of an enterprise, assesses the liquidity and solvency of an enterprise using the example of PJSOC Bashneft.*

***Key words:** economics, accounting reporting, liquidity.*

В неординарных условиях, в которых на данный момент находится экономическая система РФ, проведение финансово-экономического анализа предприятия становится одной из основных задач экономического субъекта, а при правильном его проведения, данная задача также еще превращается и в преимущество.

Бухгалтерский и финансовый учет являются неотъемлемой частью деятельности предприятия. Основная цель их ведения – предоставление пользователям достоверной, полной, правдивой и непредвзятой экономической информации о финансовом состоянии организации, результатах деятельности, которую она осуществляет и движении денежных средств для принятия менеджментом организации наиболее эффективных решений.

Результат бухгалтерского и финансового учета – бухгалтерская и финансовая отчетность также служит вышеназванной цели, поскольку выступает в качестве информационной базы для проведения экономического анализа предприятия, в том числе и анализа платежеспособности.

Оценим уровень платёжеспособности ПАО АНК «Башнефть». Для начала сгруппируем активы и пассивы баланса ПАО АНК «Башнефть» по степени их ликвидности и данные представим в таблице 1.

Таблица 1

Группировка активов и пассивов баланса ПАО АНК «Башнефть» по их ликвидности за 2019 – 2021 гг., млн. руб.

Активы				Знак			Пассивы			
состав				год			состав			
	2019	2020	2021	2019	2020	2021		2019	2020	2021
A1	110 307	18 261	7 634	>	<	<	П1	89 042	82 036	144 936
A2	198 667	154 323	295 233	>	>	>	П2	30 991	33 495	34 560
A3	40 187	32 612	41 649	<	<	<	П3	139 722	144 782	132 188
A4	278 819	382 233	383 599	<	>	<	П4	372 317	329 610	429 437

По данным таблицы видно, что ПАО АНК «Башнефть» не обладало абсолютной ликвидностью ни в один год, за период исследования. Это означает, что предприятие испытывало недостаток наиболее ликвидных активов. Также рассчитаем для более подробного анализа текущую и перспективную ликвидность. Они характеризуют платежеспособность или неплатежеспособность предприятия на ближайший момент времени и прогноз платежеспособности на основе сравнения будущих поступлений и платежей соответственно. Представим данные в виде таблицы 2.

Таблица 2

Расчёт ликвидности ПАО АНК «Башнефть» за 2019 – 2021 гг., млн. руб.

Название	год		
	2019	2020	2021
Текущая ликвидность	188 942	57 054	123 370
Перспективная ликвидность	-99 535	-112 170	-90 539

Таким образом, мы можем сказать, что на протяжении всего периода исследования предприятие было способно погасить текущую задолженность, однако, в перспективе существовал и существует риск неплатежеспособности, что также можно проследить на рисунке 1.

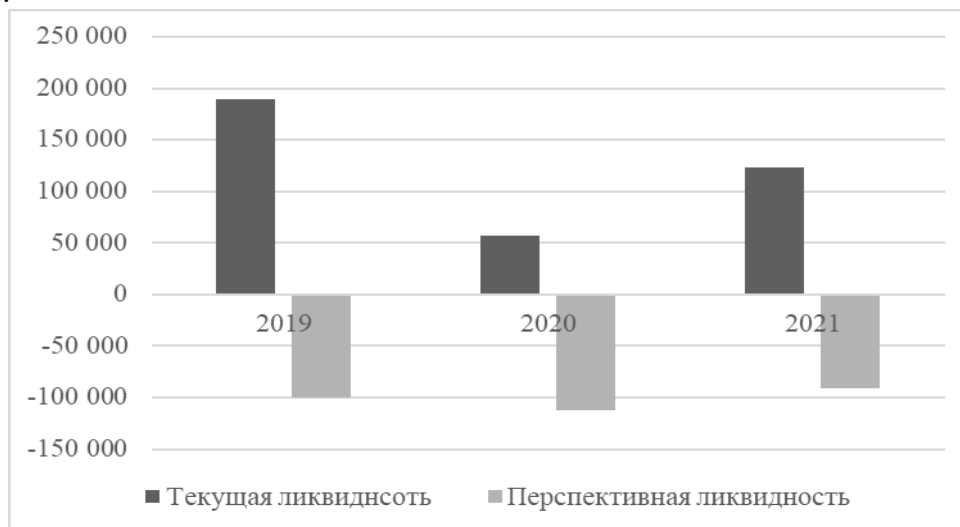


Рис. 1. Динамика ликвидности баланса ПАО АНК «Башнефть» за 2019 – 2021 гг., млн. руб.

Следует также отметить, что для полного анализа ликвидности предприятия необходимо произвести комплексную оценку ликвидности. Но для комплексной оценки ликвидности предприятия недостаточно рассчитать только балансовую ликвидность. Необходимо также дополнительно рассчитать относительные коэффициенты ликвидности. Представим результаты расчетов в таблице 3.

Таблица 3

Анализ финансовой устойчивости ПАО АНК «Башнефть» за 2019 – 2021 гг., млн. руб.

Показатели	Годы			Δ(+/-)	
	2019	2020	2021	2020 к 2019	2021 к 2020
Коэф. срочной ликвидности	0,00002	0,0003	0,000004	0	0
Коэф. абсолютной ликвидности	0,72350	1,58943	0,99102	1	-1
Коэф. промежуточного покрытия	2,37861	2,92521	2,63581	1	0
Коэф. текущей ликвидности	2,94298	1,79770	1,94167	-1	0
Общий показатель ликвидности	1,51376	0,73975	0,83095	-1	0
Коэф. обеспеченности собственными средствами	0,09396	-0,32770	0,00462	0	0

Можно сделать вывод, что ПАО АНК «Башнефть» по общему показателю ликвидности способно расплачиваться по своим обязательствам. По коэффициенту срочной ликвидности мы наблюдаем недостаточность высоколиквидных и быстроликвидных активов, что свидетельствует о неспособности ПАО АНК «Башнефть» полностью погасить текущие долги в течение непродолжительного периода времени, что может быть сигналом для потенциальных инвесторов. По относительным показателям абсолютной ликвидности ПАО АНК «Башнефть» находится в пределах нормы, а в последние годы даже превышает ее, что говорит о возможности погашения до половины своих краткосрочных долгов по первому требованию кредиторов.

КПП показывает возможность организации погасить свои обязательства путем реализации самых ликвидных активов, если положение станет критическим, поэтому он также называется критическим коэффициентом. Значение данного коэффициента у ПАО АНК «Башнефть» находится в норме.

И также следует отметить, что основной вес в структуре коэффициента занимает не дебиторская задолженность, а ценные бумаги. По коэффициенту текущей ликвидности предприятие также находится в норме и обладает способностью погашения своих обязательств. Результат расчета КОСС показывает, что объем собственных оборотных средств необходимых для финансовой устойчивости предприятия недостаточен в последние годы.

Таким образом, можно сделать вывод, что в целом ПАО АНК «Башнефть» является платежеспособным предприятием, и может представлять интерес для различных экономических субъектов.

Литература

1. Лозин В.А., Калущая Н.А. Анализ состояния российского рынка аудиторских услуг в 2020 году в разрезе влияния пандемии COVID-19 // XXVII Международной научно-практической конференции «Наука в современном информационном обществе», North Charleston, USA. – 2021. – 6 с.
2. ПАО АНК «Башнефть» [Электронный ресурс]: Официальный сайт ПАО АНК «Башнефть». – Режим доступа: <https://clck.ru/eBg2e>, свободный – (дата обращения: 29.03.2022).
3. Онлайн-школа инвестиционной оценки проектов, акций, бизнеса [Электронный ресурс]: Официальный сайт Онлайн-школы инвестиционной оценки проектов, акций, бизнеса. – Режим доступа: <https://clck.ru/ggrf7>, свободный – (дата обращения: 29.04.2022).

УДК 338

УПРАВЛЕНИЕ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БАНКА

В.В. Мандрон

г. Брянск, Россия

Брянский государственный университет
имени академика И.Г. Петровского

А.А. Рыченкова

г. Брянск, Россия

Брянский государственный университет
имени академика И.Г. Петровского

В статье исследуются факторы возникновения кредитного риска на уровне отдельного займа и на уровне кредитного портфеля. Рассматриваются причины роста интереса банков по отношению к системе управления кредитными рисками. Проведен анализ динамики и структуры кредитного портфеля банка и дана оценка качества ссудной задолженности.

Ключевые слова: банк, кредитный портфель, экономическая безопасность банковский бизнес, кредитные риски, кредитная политика.

CREDIT RISK MANAGEMENT IN THE SYSTEM OF ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE BANK

V.V. Mandron

Bryansk, Russia

Bryansk State University

named after Academician I.G. Petrovsky

A.A. Rychenkova

Bryansk, Russia

Bryansk State University

named after Academician I.G. Petrovsky

The article examines the factors of the occurrence of credit risk at the level of an individual loan and at the level of a loan portfolio. The reasons for the growing interest of banks in relation to the credit risk management system are considered. The dynamics and structure of the bank's loan portfolio are analyzed and the quality of loan debt is assessed.

Keywords: bank, loan portfolio, economic security of banking business, credit risks, credit policy.

Банковская система является важной составляющей экономической системы государства. От того, как эффективно функционирует банковский сектор, зависит безопасность национальной экономики, доходы и уровень жизни населения, механизм мобилизации финансовых ресурсов для поддержания и развития отраслей национальной экономики и производств, а также для нужд обороны и безопасности страны. Следовательно, обеспечение экономической безопасности банковской системы страны является важнейшей государственной задачей.

Кредитные организации российского банковского сектора для обеспечения эффективной системы экономической безопасности уделяют особое внимание проблеме управления рисками[3, с. 260].

Кредитный риск относят к одному из основных видов рисков, опираясь на то, что именно кредитная деятельность приносит основной доход банкам и появление проблем в данной области приведет к серьезным и неблагоприятным последствиям, как для обеспечения экономической безопасности банка, так и для экономики в масштабах страны[2, с. 77].

Основные факторы возникновения кредитного риска и методы управления ими изображены на рисунке 1.



Рис. 1. Основные факторы возникновения кредитного риска и методы управления им

В качестве объекта исследования оценки управления кредитными рисками выбран крупнейший поставщик финансовых ресурсов для населения и бизнеса – ПАО Сбербанк.

Финансовый институт выступает кредитором всех отраслей национальной экономики. Наибольший удельный вес в структуре кредитного портфеля в 2020 г. принадлежит: нефтегазовая промышленность (7,8%), металлургия (7,9%), компании, которые проводят операции с недвижимостью (8,6%)[4, с. 227].

В банке большой выбор вариантов валютного или рублевого кредитования гражданам. Большая востребованность кредитных продуктов способствует тому, что для разных категорий потенциальных заемщиков есть свои предложения. Анализ кредитного портфеля и управления кредитными рисками ПАО Сбербанк за 2018-2020 гг. произведен на основе данных системы показателей публикуемых в годовой финансовой отчетности, формируемой банком по РСБУ. За 2021 год ПАО Сбербанк по решению регулятора финансового рынка (Банка России) официально не публикует и не раскрывает данные отчетности по РСБУ. Финансовый регулятор принял такое решение для ограничения

рисков финансовых институтов и безопасности ведения бизнеса, связанных с введением США и западными странами санкционных мер.

Общая динамика и структура выданных кредитов в ПАО Сбербанк представлена в таблице 1.

Таблица 1

Динамика и структура ссудной задолженности ПАО Сбербанк, оцениваемой по амортизационной стоимости за 2018 – 2020 гг.

Вид операции	2018 год		2019 год		2020 год		Изменение, 2020/2018 гг.	
	млрд. руб.	уд.вес, %	млрд. руб.	уд.вес, %	млрд. руб.	уд.вес, %	млрд. руб.	темп роста, %
Ссудная задолженность юридических лиц	13 571,1	63,5	12 460,7	60,9	14 336,3	60,3	765,2	105,63
Ссудная задолженность физических лиц	6 170,8	28,8	7 344,2	35,9	8 600,2	36,1	2 429,4	139,37
Межбанковские кредиты	1 635,9	7,7	665,2	3,2	850,2	3,6	785,7	51,97
Валовая балансовая стоимость ссудной задолженности	21 377,8	100,00	20 470,4	100,00	23 786,7	100,00	2 408,9	111,27
Резервы под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ)	(1 234,9)	5,7	(1 257,5)	6,1	(1 618,0)	6,8	383,1	131,02
Чистая ссудная задолженность оценивая по амортизационной стоимости	20 142,9	-	19 212,9	-	22 168,7	-	2 025,8	110,06

Финансовый институт преимущественно предоставляет кредиты физическим и юридическим лицам. В 2018 г. совокупная величина кредитного портфеля банка после вычета резервов под ОКУ составила 20 142,9 млрд. руб., в 2019 г. – 19 212,9 млрд. руб., в 2020 г. – 22 168,7 млрд. руб. За исследуемый период рост чистой ссудной задолженности составил 2 025,8 млрд. руб. или 10,06%. В связи с ростом кредитования банк наращивает объемы резервирования под ожидаемые кредитные убытки (ОКУ). В 2018 г. банком было сформировано резервов под ОКУ 1 234,9 млрд. руб., в 2019 г. – 1 257,5 млрд. руб., в 2020 г. – 1 618,0 млрд. руб. Рост резервов по выданным кредитам составил 383,1 млрд. руб. или 31,02%[5].

В разрезе кредитования клиентов банка происходит рост по всем категориям заемщиков. Значительное увеличение произошло объемов кредитования банком физических лиц (2018 г. – 6 170,8 млрд. руб., 2019 г. – 7344,2 млрд. руб., 2020 г. – 8600,2 млрд. руб.). Рост ссудной задолженности физических лиц перед банком за исследуемый период составил 2 429,9 млрд. руб. или 39,37%. Увеличение кредитного портфеля физических лиц связано с ростом спроса у населения на программы льготных ипотечных займов и постепенного снижения в 2019-2020 гг. процентных ставок.

В 2018 г. в структуре кредитного портфеля ссудная задолженность физических лиц составила 28,8%, в 2019 г. – 35,9%, в 2020 г. – 36,1%[1, с. 29].

В 2018 г. ссудная задолженность юридических лиц перед банком составила 13 571, млрд. руб., в 2019 г. – 12 460,7 млрд. руб., в 2020 г. – 14 336,3 млрд. руб. Рост

кредитования юридических лиц за 2018-2020 гг. составил 765,2 млрд. руб. или 5,63%. В течение всего рассматриваемого периода кредитование юридических лиц имеет наибольший удельный вес в общей величине ссудного портфеля банка, оцениваемого по амортизационной стоимости (2018 г. – 63,5%, 2019 г. – 60,9%, 2020 г. – 60,3%).

Межбанковские кредиты Сбербанка снизились на 785,7 млрд. руб. или на 48,03%. Межбанковские кредиты в структуре кредитного портфеля банка занимают меньший удельный вес: 2018 г. – 7,7%, 2019 г. – 3,2%, 2020 г. – 3,6%.

Итоговая величина кредитного портфеля в 2018 г. составила 20 142,9 млрд. руб., в 2019 г. – 19 219,9 млрд. руб., в 2020 г. – 22 168,7 млрд. руб.[5].

Основные показатели качества кредитного портфеля ПАО Сбербанк представлены в таблице 2.

Таблица 2

Показатели качества кредитного портфеля ПАО «Сбербанк России» за 2018 – 2020 гг.

Показатели	2018 г.	2019 г.	2020 г.	Изменение, 2020/2018 гг.	
				млрд. руб.	темп роста, %
Ссуды выданные, млрд. руб.	21 377,8	20 407,4	23 786,7	2 408,9	111,27
Резерв по ссудам, млрд. руб.	1 234,9	1 257,5	1 618,0	383,1	131,02
Доля резервов в кредитном портфеле, %	5,7	6,1	6,8	1,1	119,30
Доля просроченных кредитов, %	2,15	2,32	3,34	1,19	155,35

Доля созданных резервов за период с 2018 г. по 2020 г. менялась из-за роста кредитного портфеля банка. В 2018 доля резервов в кредитном портфеле банка составила 5,7%, в 2019 г. – 6,1%, в 2020 г. – 6,8%. Также можно отметить существенный рост доли просроченных кредитов в общем объеме кредитного портфеля. В 2018 г. доля просроченных кредитов составила 2,15%, в 2019 г. – 2,32%, в 2020 г. – 3,34%. Можно сделать вывод, о снижении качества кредитного портфеля и увеличении кредитных рисков ПАО Сбербанк.

Литература

1. Зверев А.В., Караваева Ю.С., Мандрон В.В., Мишина М.Ю. Кредитный рынок России и его роль в развитии национальной экономики. – М., 2020.
2. Ковалерова Л.А., Савинова Е.А., Обложко Е.А., Цирик О.А. Анализ устойчивого развития банковского сектора // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2019. – Т.1 №2. – С. 76-82.
3. Савинова Е.А., Ковалерова Л.А. Стимулирующее банковское регулирование // Наука и бизнес: пути развития. – 2019. – №11 (101). – С. 259-261.
4. Севрюкова С.В. Меры по снижению кредитных рисков в банковской системе при кредитовании населения // Статистический анализ социально-экономического развития субъектов Российской Федерации. Материалы 5-ой Международной научно-практической конференции, 2018. – С. 226-230.
5. ПАО «Сбербанк» [официальный сайт]. – Текст : электронный. – URL:<https://www.sberbank.ru/> (дата обращения: 11.04.2022).

СТАТУС, БИЗНЕС-ПОТЕНЦИАЛ И ОПАСНОСТИ ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ

К.Р. Насыбуллина

г. Казань, Россия

Казанский государственный аграрный университет

Э.Ф. Амирова

г. Казань, Россия

Казанский государственный аграрный университет, Казань

Интернет вещей повышает эффективность, инновационность и эффективность бизнеса. Результаты исследования показывают, что Интернет вещей, как отрасль экономики растет высокими темпами во всех экономиках стран мира, но в то же время требует осторожного подхода. Так, многие компании еще не приняли необходимых мер для защиты своих сетей и подключенных к ним устройств. Из-за неадекватных мер предосторожности многие устройства Интернета вещей в настоящее время представляют собой угрозу безопасности. Это острая проблема, которая затрагивает компании сегодня: 84% уже зарегистрировали нарушение безопасности, связанное с Интернетом вещей. Это исследование показывает различия в том, как отдельные отрасли используют Интернет вещей, определяют, как они будут его использовать и какую выгоду от этого получают. Представлены приложения, которые международные компании используют для увеличения стоимости, и обсуждаются надвигающиеся опасности и соответствующие меры противодействия.

Ключевые слова: интернет вещей, информационная безопасность, статус Интернета вещей, бизнес-потенциал Интернета вещей, опасности Интернета вещей

STATUS, BUSINESS POTENTIAL AND DANGERS OF THE INTERNET OF THINGS

K. R. Nasybullina

Kazan, Russia

Kazan State Agrarian University

E.F. Amirova

Kazan, Russia

Kazan State Agrarian University

The Internet of Things increases efficiency, innovation and business efficiency. The results of the study show that the Internet of Things, as a branch of the economy, is growing rapidly in the economies of the countries of the world, but also requires a cautious approach. So, many companies have not yet taken the necessary measures to protect their networks and devices connected to them. Due to inadequate precautions, many IoT devices currently pose a security threat. This is an acute problem that affects companies today: 84% have already registered a security breach related to the Internet of Things. This study shows the differences in how individual industries use the Internet of Things, determine how they will use it and what benefits they will receive from it. Applications that international companies use to increase value are presented, and impending dangers and appropriate countermeasures are discussed.

Keywords: Internet of things, information security, status of the Internet of Things, business potential of the Internet of Things, dangers of the Internet of Things

Руководители во всем мире переосмысливают Интернет вещей. После того, как технология Интернета вещей продемонстрировала свой полезный потенциал на практике, она демонстрирует уверенный рост на самых разных рынках. Таким образом, путь к

2021 году намечен: Интернет вещей будет преобладать. Эту точку зрения разделяют большинство из 3100 экспертов по бизнесу и ИТ, которые были опрошены в рамках международного исследования Интернета вещей. Всего в ноябре и декабре 2016 года было опрошено 3100 руководителей ИТ корпораций. Участники прибыли из компаний или организаций, в которых работает не менее 500 сотрудников в частном и государственном секторах. Основное внимание было уделено отраслям промышленности, органам государственной власти, розничной торговле, здравоохранению, образованию, строительству, финансам и ИТ технологиям / телекоммуникациям. Собеседования проводились онлайн и по телефону в рамках строгого, многоэтапного процесса отбора, гарантирующего, что собеседование прошли только подходящие кандидаты. Участники были из Великобритании, Италии, Германии, Франции, Нидерландов, Испании, Швеции. Были опрошены Норвегия, Турция, ОАЭ, Саудовская Аравия, США, Сингапур, Япония, Австралия, Индия, Бразилия, Мексика, Китай и Южная Корея [7, с.635]. Эту точку зрения разделяют большинство из 3100 экспертов по бизнесу и ИТ. Требования к Интернету вещей уже огромны, но исследование показало, что ожидания компаний, которые правильно внедрили технологию Интернета вещей, превзошли. 88 процентов респондентов заявили, что они уже достигли финансовой рентабельности инвестиций (возврат инвестиций). Очевидно, что Интернет вещей повышает эффективность, инновации и прибыльность. Результаты показывают, что Интернет вещей – это больше, чем просто шумиха в отрасли, и теперь он выполняет свои обещания. Итак, Интернет вещей растет, но требуется осторожный подход. Существуют противоречивые взгляды на то, что означает Интернет вещей, какие устройства Интернета вещей интегрированы и как их можно использовать с пользой [14, 15]. Кроме того, многие компании еще не приняли необходимых мер для защиты своих сетей и подключенных к ним устройств. Из-за неадекватных мер предосторожности многие устройства Интернета вещей в настоящее время представляют собой угрозу безопасности. Это острая проблема, которая затрагивает компании сегодня: 84% уже зарегистрировали нарушение безопасности, связанное с Интернетом вещей. Это исследование показывает различия в том, как отдельные отрасли используют Интернет вещей, определяют, как они будут его использовать и какую выгоду от этого получают. Представлены приложения, которые международные компании используют для увеличения стоимости, и обсуждаются надвигающиеся опасности и соответствующие меры противодействия [4-6, 9, с.117].

Практическое применение Интернета вещей очень многообещающе. Этот вывод проходит через все международное исследование. Пользователей Интернета вещей попросили описать результаты, которых они достигли с момента внедрения. Все ответы были положительными. Средняя рентабельность инвестиций (ROI) через Интернет вещей во всем мире составила 34 процента. Более четверти (27 процентов) компаний сообщили о рентабельности инвестиций от Интернета вещей более 40 процентов, а каждая десятая компания сообщила о доходности выше 60 процентов.

Вот лишь несколько областей, в которых Интернет вещей способствует трансформации (рис. 1):

1. 82% отметили повышение операционной эффективности после внедрения технологии Интернета вещей.
2. 81% сообщили о повышении эффективности своих ИТ [8, с.336].
3. Снижение затрат на 73 процента.
4. 78% отметили улучшение качества обслуживания клиентов.
5. 72% зарегистрировали рост рентабельности.
6. 77% сообщили о большей прозрачности процессов во всей своей организации.

Интернет вещей превосходит ожидания. При оценке преимуществ Интернета вещей компании, уже использующие Интернет вещей, сообщили о результатах, которые во всех отношениях превосходили оценки тех, кто еще не освоил эту технологию. Более семи из

десяти (72%) руководителей, планирующих внедрить технологию Интернета вещей, ожидают от нее повышения эффективности [9, с. 114; 10, с.173].



Рис. 1. Трансформация Интернета вещей

С другой стороны, 82% уже используют эту технологию и получают выгоду от повышения эффективности. 58 процентов лиц, принимающих решения, которые хотят внедрить технологию Интернета вещи, полагают, что с ее помощью они увеличат прибыльность. Но значительно больше менеджеров (72 процента), которые уже используют данную технологию, сообщают, что это повысило их прибыльность. Эта тенденция, которую Кевин Эштон называет «дивидендом ожидания», применима ко всем бизнес-преимуществам, обсуждаемым в этом исследовании. Это должно стать стимулом для начала работы для всех компаний, которые все еще не уверены, действительно ли стоит внедрять Интернет вещей. Интернет вещей важен потому, что, во-первых – это не просто новый способ сбора фактов, это также способ сбора новых фактов. Большая часть автоматически собираемых данных – это информация, которая никогда ранее не собиралась. Пользователи Интернета вещей узнают о вещах, которые ранее были им неизвестны. Компании могут работать с информацией вместо догадок и распознавать совершенно новые связи. Во-вторых, технологии Интернета вещей, как и сам Интернет, обычно открыты, гибки и легко расширяются [13, с.55]. Если исходная реализация Интернета вещей раскрывает новый потенциал, систему можно относительно легко расширить, чтобы воспользоваться этим. Если вы хотите превратить свою успешную навигационную систему Интернета вещей в инструмент, который поддерживает более эффективное управление автопарком, предсказывает, где найти бесплатные парковочные места или позволяет внедрить новую службу совместного использования автомобилей, то весьма вероятно, что это можно будет сделать. Большинство операторов продолжают придумывать новые варианты использования [1-3, 11].

Огромный потенциал Интернета вещей для самых разных регионов и отраслей очевиден [8, 12]. Но все еще существуют фундаментальные пробелы в знаниях о профессиональном использовании технологии Интернета вещей и необходимых приготовлениях. Например, 98 процентов пользователей Интернета вещей обнаружили, что

могут анализировать данные. Но практически все респонденты (97 процентов) затруднились использовать эти данные с пользой. Почти четыре из десяти (39 процентов) не извлекают и не анализируют данные в своих корпоративных сетях, чтобы использовать полученные знания для улучшения бизнес-решений. Кроме того, 94 процента лиц, принимающих решения в области ИТ, заявили, что они борются с препятствиями на пути к новым возможностям создания ценности с помощью Интернета вещей. Основная проблема – это затраты на внедрение (50 процентов) и обслуживание (44 процента), а также на интеграцию унаследованных систем (43 процента). Также существует риск атаки из-за неправильного использования систем Интернета вещей. Половина респондентов (52 процента) полагают, что внешние атаки представляют наибольшую угрозу для их систем Интернета вещей. В этом контексте пугающим фактом является то, что 84 процента компаний уже столкнулись с нарушениями безопасности, связанными с Интернетом вещей. Эти травмы чаще всего были вызваны вредоносным ПО (49 процентов), шпионским ПО (38 процентов) и человеческой ошибкой (38 процентов). При всех своих преимуществах реализации Интернета вещей также сопряжены с риском открытия черного хода для злоумышленников. Ввиду непрерывного роста Интернета вещей необходимо последовательно применять более строгие меры безопасности, чтобы закрыть и запереть эту дверь. Даже кажущиеся безобидными устройства новых технологий не должны оставаться незащищенными. Если устройство не контролируется и не рассматривается как часть более крупной сетевой инфраструктуры, необходимо предпринять корректирующие действия.

Литература

1. Industrial transformation of Kazakhstan in digitalization's era / A. Y. Agumbayeva, E. G. Chmyshenko, N. N. Pulyaev [et al.] // Journal of Advanced Research in Law and Economics. – 2019. – Vol. 10. – No 6(44). – P. 1861-1867. – DOI 10.14505/jarle.v10.6(44).28. – EDN IUMILE.
2. Internet of things as a digital tool for the development of agricultural economy / E. F. Amirova, O. V. Kirillova, M. G. Kuznetsov, Sh. M. Gazetdinov // BIO Web of Conferences : International Scientific-Practical Conference “Agriculture and Food Security: Technology, Innovation, Markets, Human Resources” (FIES 2019), Kazan, 13–14 ноября 2019 года. – Kazan: EDP Sciences, 2020. – P. 00050. – DOI 10.1051/bioconf/20201700050. – EDN MTVPLK.
3. Lyaskovskaya E., Khudyakova T. Sharing economy: for or against sustainable development. Sustainability. 2021. T. 13. № 19.
4. Амирова, Э. Ф. «Дорожная карта» импортозамещения Российской Федерации / Э. Ф. Амирова // Основные направления развития агробизнеса в современных условиях : Сборник статей по материалам II Всероссийской (национальной) научно-практической конференции, Курган, 20 июня 2018 года / Под общей редакцией С.Ф. Сухановой. – Курган: Курганская государственная сельскохозяйственная академия им. Т.С. Мальцева, 2018. – С. 9-12. – EDN XYRKWT.
5. Амирова, Э. Ф. Перспективные направления развития агропромышленного производства / Э. Ф. Амирова // Лучшая научная статья 2016 : сборник статей победителей IV международного научно-практического конкурса, Пенза, 30 ноября 2016 года. – Пенза: «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.), 2016. – С. 133-135. – EDN XBUOXX.
6. Губанова, Е.В. Особенности развития российского бизнеса в условиях цифровой экономики / Е.В. Губанова, М.А. Демичева//Калужский экономический вестник. – 2018. – №2. – С. 17-23.
7. Гурьянов П.А. Интеллектуальный капитал как основа инновационного развития экономического потенциала России // Роль интеллектуального капитала в экономической, социальной и правовой культуре общества XXI века: сборник научных трудов участников международной научно-практической конференции. – СПб., 2016. – С. 633–637.
8. Захарова, Г. П. Развитие цифровых технологий в Республике Татарстан / Г. П. Захарова, И. Н. Сафиуллин // Воспроизводство плодородия почв и продовольственная

безопасность в современных условиях: сборник трудов международной научно-практической конференции. – Казань: Казанский государственный аграрный университет, 2021. – С. 335-341.

9. Крымский Д.С. Цифровизация и цифровая трансформация в логистической деятельности организации / Д.С. Крымский, В.С. Кривошлыков // Сборник материалов международной научно-практической конференции «Трансформация процессов управления: менеджмент и инновации, цифровизация и институциональные преобразования». – Курск, 2021. – С. 113-118.

10. Модели и интеллектуальные инструментальные средства адаптивного планирования экономического роста производственных систем / Т. Г. Айгумов, В. Б. Мелехин // Морские интеллектуальные технологии. – 2020. – № 1-1(47). – С. 171-175. – DOI 10.37220/MIT.2020.47.1.032.

11. Развитие аграрной экономики в индустрии Интернета вещей / Э. Ф. Амирова, О. В. Кириллова, М. Г. Кузнецов [и др.] // Сельское хозяйство и продовольственная безопасность: технологии, инновации, рынки, кадры : Научные труды международной научно-практической конференции, посвященной 100-летию аграрной науки, образования и просвещения в Среднем Поволжье, Казань, 13–14 ноября 2019 года. – Казань: Казанский государственный аграрный университет, 2019. – С. 631-637. – EDN PQWOFL.

12. Субаева, А. К. Теория и практика цифровизации сельского хозяйства Республики Татарстан / А. К. Субаева, Н. Р. Александрова // Вестник Казанского государственного аграрного университета. – 2020. – Т. 15. – № 3(59). – С. 133-138. – DOI 10.12737/2073-0462-2020-133-138.

13. Фещенко В.В. Мобильность – как вектор развития экономики будущего / В.В. Фещенко // Экономика. Социология. Право. – 2019. – № 1 (13). – С. 54-58.

14. Худякова, Т.А. Повышение качества образования бакалавров менеджмента с использованием информационно-коммуникационных технологий / Т.А. Худякова, А.А. Кашапова // Проблемы социально-экономического развития регионов: сборник статей Международной научно-практической конференции. – Уфа, Аэтерна. – С. 159-160.

15. Эдаев Р.Р., Менциев А.У., Информационные технологии как средство повышение конкурентоспособности предприятия / Приоритетные направления инновационной деятельности в промышленности Сборник научных статей по итогам третьей международной научной конференции. – 2020. – С. 58-60.

УДК 338.012

ПОНЯТИЕ, КРИТЕРИИ И МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Д. А. Михайлусенко, Ю. В. Лыщикова

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В данной статье рассматриваются основные понятия и критерии обеспечения экономической безопасности предприятия. Также авторами выделены основные методы, задачи и угрозы экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, методы, критерии, угрозы, предприятие.

THE CONCEPT, CRITERIA AND METHODS OF ENSURING ECONOMIC ENTERPRISE SECURITY

D. A. Mikhailusenko, J. V. Lyshchikova
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University

This article discusses the basic concepts and criteria for ensuring the economic security of the enterprise. The authors also highlighted the main methods, tasks and threats to the economic security of the enterprise.

Keywords: *economic security, methods, criteria, threats, enterprise.*

В современных условиях всё большее значение и для людей, и для социальных групп, и для организаций, приобретает категория «безопасность». Сегодня её трактовка носит значительно более широкий характер, чем ранее. И для индивидов, и для организаций, безопасность – это не только защищённость, например, от криминальных посягательств, стихийных бедствий или техногенных катастроф. Это ещё и экономическая безопасность, которая для организаций заключается в обеспечении сохранности их активов, доходов, достигнутых экономических показателей, коммерческих тайн, а также во многих других характеристиках. Этой сохранности угрожают не только те или иные преступные элементы, но и неблагоприятные финансовые, рыночные, макроэкономические, политические и многие другие факторы.

Экономическая безопасность представляет собой сложную категорию, в которой объединено сразу несколько разнообразных сторон деятельности предприятия. С одной стороны, речь идет о защите от непосредственно экономических угроз. В данном смысле экономическая безопасность – прежде всего, степень защищенности предприятия от угрозы неплатежеспособности, низкой ликвидности баланса, получения крупных убытков, низкой рентабельности [2].

Однако угрозы предприятию разнообразны и не исчерпываются только опасностями ухудшения финансового состояния. Здесь нужно отметить угрозы и криминальных воздействий, как со стороны, так и внутри предприятия, и непредвиденных действий государства, и резкого изменения конъюнктуры рынка, и многие другие опасности. В таких случаях положение предприятия может резко ухудшиться сразу, даже при том, что финансовая отчетность такого ухудшения еще не показывает.

Соответственно, существует несколько подходов к определению понятия «экономическая безопасность». В узком аспекте под ней обычно понимают защищенность активов или финансовую безопасность, в более широком смысле – также кадровую, информационную, производственную или технологическую. Защищенность от криминогенных посягательств, чрезвычайных ситуаций техногенного или природного характера, социальная защищенность работников и многие другие аспекты – все это, в конечном итоге, обеспечивает само существование предприятия, его нормальное функционирование.

Основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности рассматриваемых предприятий является выбор ее критерия. Он предполагает признак или суммы признаков, на основании которых делается заключение о состоянии экономической безопасности предприятия [4].

Экономическую безопасность предприятия можно оценивать с помощью различных критериев, совокупность которых представлена на рисунке 1.



Рис. 1. Основные критерии экономической безопасности предприятия

Экономическая безопасность, следовательно, представляет собой сложную и многогранную категорию. Её нужно уметь оценивать, а затем выявлять использовать эффективные способы её повышения. Ведь экономическая безопасность является основой устойчивого развития любого предприятия. Если у него имеется достаточное количество материальных, финансовых ресурсов, компетентный персонал, устойчивое положение на рынке, а его платежеспособности ничто не угрожает, то и потенциал развития является высоким. В случае же возникновения соответствующих или многих других проблем с обеспечением экономической безопасности предприятие вынуждено использовать и без того ограниченные ресурсы не на перспективное развитие, а лишь на временное решение проблем и устранение их негативных последствий. Неверная оценка уровня экономической безопасности приводит к ошибочному прогнозированию перспектив и показателей развития предприятия.

Для обеспечения экономической безопасности предприятий применяются различные методы. Например, Ю.Я. Рахматуллин выделяет в качестве возможных экономико-математические методы, модели оптимизации, имитационные модели, методы, основанные на теории игр [1]. Эти методы действительно могут быть весьма эффективными, но они практически недоступны руководителям без соответствующего уровня математической подготовки, или, что ещё хуже, могут быть применены такими руководителями неправильно.

Снижение финансовых и отчасти коммерческих рисков, угрожающих экономической безопасности предприятия, может быть реализовано с помощью таких

методов, как хеджирование и страхование. Но для повышения уровня экономической безопасности, как обобщающей характеристики предприятия, эти способы мало подходят.

Ю.Я. Рахматуллин отмечает возможную высокую эффективность метода стратегических организационных изменений, предполагающего корректировку структуры организации и управления ею. Такая корректировка действительно может оказаться весьма успешной и защитить организацию, например, от угрозы внутренних конфликтов, дублирования полномочий, затруднений в области обеспечения коммуникаций [1].

Н.А. Серебрякова, С.А. Волкова и Т.А. Волкова предлагают поэтапный механизм обеспечения экономической безопасности предприятия, который включает следующие этапы [3]:

- 1) формирование основ экономической безопасности хозяйствующего субъекта – обоснование ключевых целей, разработка стратегии развития организации;
- 2) оценка факторов внутренней и внешней среды;
- 3) выделение и углубленная оценка наиболее значимых факторов, их воздействия на экономическую безопасность, т.е. оценка возможностей и угроз;
- 4) оценка уровня экономической безопасности предприятия по показателям;
- 5) разработка решений по управлению рисками, призванных повысить уровень экономической безопасности.

В целом с такой постановкой проблемы можно согласиться, однако этапность вызывает некоторые вопросы. Например, оценка факторов среды должна предварять разработку стратегии, а не следовать за ней. Главное же состоит в том, что необходимо определить, какие конкретно факторы и показатели оценивать, каким образом это делать.

Указанные авторы выделяют также основные элементы механизма обеспечения экономической безопасности предприятия:

- мониторинг состояния предприятия, выявление угроз;
- определение пороговых значений основных показателей;
- выявление и предупреждение угроз, выполняемое службой безопасности [3].

В такой трактовке механизм обеспечения экономической безопасности сводится, с одной стороны, к определению пороговых значений показателей, с другой стороны – к работе службы безопасности. Но на практике содержание экономической безопасности и механизма, ее обеспечивающего, существенно шире. Причём, для каждой отрасли и даже отдельного предприятия экономическая безопасность имеет свою специфику, что и обусловило важность ее оценки на конкретном объекте.

Таким образом, необходимо понимать, что различные угрозы и риски существуют всегда. Невозможно просто поместить организацию в некую «абсолютно безопасную» среду. Экономическая безопасность предприятия в действительности обеспечивается лишь в том случае, если имеются четкие правовые гарантии пресечения различных посягательств, подкрепленные материальной силой (иными словами – силой законно действующих государственных и негосударственных структур). Кроме того, должно обеспечиваться приспособление организаций к изменяющейся конъюнктуре рынка, налаживание хозяйственных связей, надлежащая социальная и морально-психологическая атмосфера в коллективе, необходимый уровень трудовой дисциплины, охрана информации и достижений предприятия и т.д.

Литература

1. Мифтахов Р.Р., Рахматуллин Ю.Я. Методы обеспечения экономической безопасности организаций // Экономические науки. – 2020. – № 15. – С. 61-65.
2. Сергеева И.А., Володин В.М. Прогнозирование потенциальных угроз – основа превентивных мер финансовой безопасности организации // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. – 2017. – № 1 (41). – С. 140-148.

3. Серебрякова Н.А., Волкова С.А., Волкова Т.А. Формирование системы обеспечения экономической безопасности предприятия // Вестник ВГУИТ. – 2019. – № 4. – С. 460-465.

4. Суглобов А.Е. Экономическая безопасность предприятия: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Экономическая безопасность» / А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – 271 с.

5. Kenett R Operational Risk Management: A Practical Approach to Intelligent Data Analysis // Edition, Kindle Edition. – 2018. – P. 43- 51.

УДК 338.2

ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ СОВРЕМЕННЫХ ЭКОНОМИКО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ УКРЕПЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

О.В. Першина

г. Шебекино, Россия

заместитель начальника отдела казначейского исполнения бюджета комитета финансов и бюджетной политики администрации Шебекинского городского округа

Статья посвящена рассмотрению перспектив реализации на практике актуальных экономико-управленческих технологий. Рассмотрены особенности технологий бережливого производства как наиболее оптимальных методов и инструментов для достижения экономической безопасности организации.

Ключевые слова: экономико-управленческие технологии, бережливое производство, бережливые технологии, операционная эффективность, экономическая безопасность.

LABOR SHORTAGE IN REGIONAL LABOR MARKETS AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY

O.V. Pershina

Shebekino, Russia

Deputy Head of the Treasury Budget Execution Department of the Finance and Budget Policy Committee of the Administration of the Shebekinsky City District

The article is devoted to the consideration of the prospects for the implementation of actual economic and management technologies in practice. The features of lean manufacturing technologies as the most optimal methods and tools for achieving the economic security of the organization are considered.

Keywords: economic and management technologies, lean manufacturing, lean technologies, operational efficiency, economic security.

Тренды в современном мире диктуют необходимость изменений современных предприятий и культурной трансформации их сотрудников для повышения экономической безопасности функционирования.

Основные вызовы для предприятий связаны с потребностью в повышении качества, безопасности и операционной эффективности производственно-хозяйственной деятельности, внедрении новых технологий. Так как перед многими предприятиями стоит задача укрепления экономической безопасности на основе повышения производительности труда и конкурентных преимуществ в операциях.

Перспективные экономико-управленческие технологии следует основывать на принципах ведения работы, исключаях непроизводительные потери и неэффективность, а также следования клиентоориентированному подходу, что соответствует концепции бережливого производства. Технологии и инструментарий бережливого производства предусматривают ведение производственной деятельности компании более эффективно, чем это делают ее конкуренты, в чем заключается идея достижения операционной эффективности.

Операционная эффективность в контексте укрепления экономической безопасности организации предусматривает управление компанией для достижения продуктивности, оптимальности применения организационно-управленческих подходов, рациональное использование всех имеющихся ресурсов. Следование траектории операционной эффективности позволит организации достичь сокращения расходов, улучшения качества товаров и услуг, конкурентных позиций преимущественно за счёт организационных преобразований.

Существенная часть проблем в сфере безопасности предприятий концентрируется из-за проблем и недоработок организационного управленческого характера.

Синергия эффектов имплементации современной экономико-управленческой технологии «бережливое производство» состоит в достижении высокой результативности деятельности, улучшения качества продукции услуг при обеспечении полной безопасности, исключая негативное влияния от нейтрализации неорганизованности.

Имплементация современных экономико-управленческих технологий для укрепления экономической безопасности организации состоит в их реализации и практическом применении посредством корпоративных изменений, разработки новых политик и регламентов.

Имплементация бережливого производства – это, прежде всего, культурные изменения в организации на основе:

- постоянного улучшения процессов;
- стремления к эффективному поведению;
- формирование мировоззрения рациональной деятельности;
- высокого уровня корпоративной культуры.

В настоящее время предприятия испытывают ряд проблем, требующих решение, к которым можно отнести:

- трудности в поиске потенциала для дальнейшего повышения эффективности;
- нехватка кросс-функционального взаимодействия подразделений, работающих с отдельными этапами процессов;
- неэффективное использование рабочего времени в связи с неравномерной нагрузкой команд;
- недостаточная интеграция команд в связи с удаленной работой;
- недостаточность фокуса и системных привычек команд для поиска нового потенциала и непрерывного улучшения процессов и результатов;
- слабая поддержка изменений сотрудниками из-за недостаточного понимания / компетенций;

Действенными инструментами решения вышеназванных проблем современного предприятия можно назвать:

- системное применение технологий бережливого подхода;
- постоянное совершенствование операций, действий, процессов, состояний;
- ориентация на пожелания потребителей;
- развитие организационных инструментов управления компанией;
- оптимизация сквозных операций и действий;
- активизация рационализаторских предложений от сотрудников;
- реагирование на отзывы клиентов и потребителей.

Измерителем результативности имплементации современных экономико-управленческих технологий для укрепления экономической безопасности организации можно считать динамику финансовых результатов организации. При этом прирост может быть достигнут следующими способами:

- лавирование в конкурентной среде;
- изменение ценовой политики;
- увеличение объемов производства и продаж;
- реализация эффекта от масштаба;
- сокращение затрат за счет непроизводительных расходов;
- трансформация закупочной политики;
- установление бюджетных лимитов;
- ускорение оборачиваемости имущества;
- сокращение запасов сырья и готовой продукции до уровня нормы хранения.

Практическое применение современных экономико-управленческих технологий для укрепления экономической безопасности организации через проведение проектов и программ отдельными функциональными службами не так результативны, поэтому основной задачей компании становится объединение всех усилий по улучшениям, предпринимаемым в компании, и направление их на достижение одной цели – эффективности текущих операций.

Организационные преобразования экономико-управленческими способами должны охватывать модернизацию всего производственного комплекса предприятия.

В качестве путей реализации такой модернизации можно назвать:

применение широкого спектра инструментов и методик «Бережливого производства»;

- PDCA цикл в основе подходов к реализации изменений;
- формирование философии и культуры постоянного усовершенствования процессов;
- достижение организационной эффективности;
- регламентированность и стандартизация всех операций и состояний;
- регулярное проведение обучения членов трудового коллектива актуальным методикам работы и обслуживания.

Несмотря на значительную практику применения современных экономико-управленческих технологий в российских организациях, в том числе инструментария бережливого производства, следует констатировать недостаточно высокий уровень организационной эффективности, рациональности коммуникационного взаимодействия, сервиса как внутри компании, так с внешними потребителями и стейкхолдерами. Имплементация современных экономико-управленческих технологий для укрепления экономической безопасности организации необходима для решения указанных проблем.

Практическая реализация рациональных управленческих моделей может быть основана на всесторонней оценке параметров функционирующей производственной системы, усилении и совершенствовании процессов, добавляющих ценность продукции, ориентации на долгосрочную перспективу трансформационных процессов.

Концентрация внимания на повышении уровня организации и экономико-управленческих преобразованиях становятся резервами укрепления экономической безопасности от снижения расходов, улучшения производственных процессов и роста удовлетворенности клиентов.

Литература

1. Бездудная А. Г., Растова Ю. И., Сигов В. И. Операционная эффективность. – М.: Кнорус, 2021. – 170 с.
2. Карасева Е.Д. Операционная эффективность предприятия // Индустриальная экономика. – 2018. – № 1. – С. 23-25.

3. Конотопский В.Ю., Меньшикова Е.В., Верховская М.В., Древаль А.Н., Еремин В.В. Применение инструментов бережливого производства на современном предприятии // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 12-3. – С. 84-89.

4. Фидарова К.К., Павлова Г.Ш., Варламова Е.В. Маркетинговые шаги на пути имплементации бережливого производства в России // Фундаментальные исследования. – 2022. – № 3. – С. 128-132.

5. Чистникова И.В., Шипицын А.В., Дружникова Е.П. Применение экономико-математического инструментария к управлению качеством территориальных образованием // Финансовый бизнес. – 2022. – № 1 (223). – С. 127-130.

6. Чистникова И.В. Стандартизированная работа как обязательный элемент повышения эффективности деятельности // Экономико-управленческий конгресс: Сборник статей по материалам Международного научно-практического мероприятия НИУ «БелГУ». Белгород, 2021. – С. 425-428.

УДК 338.012

БЕРЕЖЛИВОЕ ПРОИЗВОДСТВО КАК МЕТОД ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

А.С. Пищулина

студентка

г. Белгород, Россия

Я.Ю. Бондарева,

доцент

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный

национальный исследовательский университет

В статье изучены теоретические аспекты методологии бережливого производства. Рассмотрены финансово-экономические кризисы и как они сказываются на возможностях промышленных компаний. Рекомендуются применять бережливое производство для роста экономической безопасности российских компаний. Указаны возможные пути по минимизации потерь на предприятии при помощи бережливого производства. Поскольку потери являются тем, что не прибавляет ценности для покупателя. Применение подобной философии обязует обратить внимание с позиции управленческого состава предприятия, а также с позиции производственных работников, способствуя проявлению имеющихся потерь в работе компании, направляя большинство управленческих трудов на совершенствование процессов. Эти процессы сосредоточены на минимизацию или же полную ликвидацию тех или иных элементов потерь, а также они нацелены на поддержание развития всех без исключения элементов производственного процесса.

Ключевые слова: экономическая безопасность, экономика, бережливое производство, потери, продуктивность.

LEAN PRODUCTION AS A METHOD OF IMPROVING THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

A.S. Pishchulina

Student

Belgorod, Russia

Ya.Yu. Bondareva,

assistant professor

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

The article studies the theoretical aspects of the lean production methodology. Financial and economic crises are considered and how they affect the possibilities of industrial companies. It is recommended to use lean production for the growth of economic security of Russian companies. Possible ways to minimize losses at the enterprise are indicated using lean production. Since losses are in that it does not add values for the buyer. The use of such philosophy undertakes to pay attention from the position of the management composition of the enterprise, as well as from the position of production workers, contributing to the manifestation of available losses in the work of the company, directing the majority of managerial works to improve processes. These processes are focused on minimizing or the complete elimination of certain elements of losses, and they are also aimed at maintaining the development of all elements of the production process without exception.

Keywords: economic security, economics, lean production, loss, productivity.

В нынешнее время идеи бережливого производства обладают исключительной актуальностью. Как известно, оптимизирование, а также минимизация убытков, так или иначе, осуществляется абсолютно на всех уровнях экономики, будь это частный, или же государственный сектор. Тяжелой степени последствия кризисных ударов, воздействуют на муниципальные бюджеты, поскольку их прибыль в большей степени сформировывается благодаря подоходному налогу физических лиц. Уменьшение рабочих мест, а также упадок масштабов предпринимательства ощутимо занижает большинство налоговых поступлений муниципалитета. По этой причине основными задачами местной власти, является сохранение уже имеющегося уровня деловой активности всеми возможными методами. К такому методу и относится бережливое производство, которое является общепризнанным во всем мире, оно повышает способность к выживанию в конкурентной среде и, несомненно, влияет на экономическую безопасность.

Концепция бережливого производства нацелена на то, чтобы по максимуму сэкономить те, или иные ресурсы при производстве. Акцентируя внимание на данной концепции, можно выделить несколько подходов для того, чтобы прийти к пониманию ее сущности.

Согласно статье, в которой выражено мнение Аглиевой В.Ф. бережливое производство (lean manufacturing) – это эффективная система по применению примитивных решений и она охватывает различные методы, подходы, а также продуктивные инструменты, которые нацелены на ликвидацию возникающих потерь и на совершенствование определенных процессов [1, с. 15].

Если рассматривать определение бережливого производства, согласно автору Вэйдеру М. то – это некая система организации, полный контроль производства продукции, различных операций, необходимых связей с поставщиками и клиентами, при которых продукция изготавливается согласно поступающим запросам потребителей, при этом обладает минимальным количеством дефектов и создана согласно технологиям массового производства [5, с. 125].

Из этих определений стоит отметить то, что изученные дефиниции «бережливого производства» акцентируют все внимание на определенную сторону системы по контролю в производстве, однако, при этом, не соприкасается с другими его аспектами.

Когда зарождаются финансово-экономические кризисы, они неблагоприятно сказываются на возможностях промышленных компаний: происходит уменьшение (или же полное аннулирование) различных инвестиций в процессные инновации, устаревает главный капитал, исчерпываются многие научно-технические наработки, увольняется персонал, а также молодые сотрудники, являющиеся высококвалифицированными специалистами. [6, с. 344]

С учетом того, что бережливое производство нацелено на качество, абсолютно все действия обязаны подвергаться полной проверке на факт создания им нужной величины ценности. Лишь, таким образом, смогут быть ликвидированы причины, из-за которых возникли проблемы, повлекшие к определенным потерям. В концепции бережливого производства потери могут быть, в первую очередь, сопряжены с такими действиями, которые не увеличивают ценности, но в то же время они являются очень важными для реализации различных операций. Подобные действия не предоставляют покупателю, ровным счетом ничего, однако содействуют менеджерам или же заинтересованным сторонам. Исходя из этой позиции, накладные затраты принадлежат, к первоначальным по своей природе потерям и в идеальном случае обязаны равняться нулю. Усилия менеджмента в первую очередь должны быть направлены на их минимизацию. Во вторую очередь, важно разграничивать потери, которые имеют связь с действиями, которые не повышают, а наоборот понижают ценность с позиции всех заинтересованных лиц, не исключая покупателей, акционеров и работников. Подобные действия ведут к прямым убыткам предприятия и обязаны ликвидироваться в ближайший период.

На основе одной из самых известных классификаций, возможно, проанализировать потери, давая ответ на такой вопрос: «Что такое Tim Wood (Transport, Inventory, Motion, Waiting, Overproduction, Over-processing, Defects)». Этот вопрос раскрывает такую классификацию потерь [2]:



Рис. 1. Причины потерь на предприятиях

Поскольку потери являются тем, что не прибавляет ценности для покупателя, на это должны обратить внимание управленческий состав предприятия, а также производственные работники. Они должны поспособствовать проявлению имеющихся потерь в работе компании, и направить большинство управленческих трудов на совершенствование процессов. Такие процессы сосредоточены на минимизацию или же полную ликвидацию тех или иных элементов потерь, а также они нацелены на поддержание развития всех без исключения элементов производственного процесса.

Производственные программы нынешних компаний обязаны соответствовать определенным условиям таким как: увеличение вариантности конечного товара, понижение срока годности у товара, уменьшение размера серии товара, уменьшение сроков смены товара, расширение ассортимента товара, минимизация времени в поставке товара [3].

Несомненно, концепция бережливого производства дает возможность повысить экономическую безопасность при помощи:

- ликвидации или минимизации объема не простых технологических решений, так как они приводят к высоким расходам и их трудно контролировать; минимизация «ненужных» процессов со стороны работников и впоследствии увеличение эффективности труда;

- создания товара в необходимых масштабах для незамедлительной поставки покупателю, взамен загрузки складов, это приводит к повышению оборачиваемости оборотных активов и увеличению финансовой стабильности;

- продуманного применения рабочего пространства за счет наиболее подходящего распределения имеющегося оборудования, рабочих станций, а также уменьшению некоторых складских помещений;

- продуманного применения энергии, благодаря этому гарантируется энергоэффективное производство;

- минимизация всех бракованных товаров при помощи усовершенствованного технологического цикла;

- нацеленность к применению всего сырья, а также уменьшению возникающих в процессе работы промышленных отходов – все без исключения материалы обязаны преобразовываться в конечную продукцию.

- воспрепятствование все возможных простоев оборудования;

- ликвидации всех задержек, продолжительные настройки, бездействия оборудования из-за каких-либо обстоятельств, устранение всех лишних шагов по передвижению материалов, персонала или же данных, которые влияют на конечную ценность;

- полной ликвидации или же уменьшение риска, для рабочего персонала [7, с. 56].

Концепция бережливого производства состоит из большого ряда инструментов, к ним относятся:

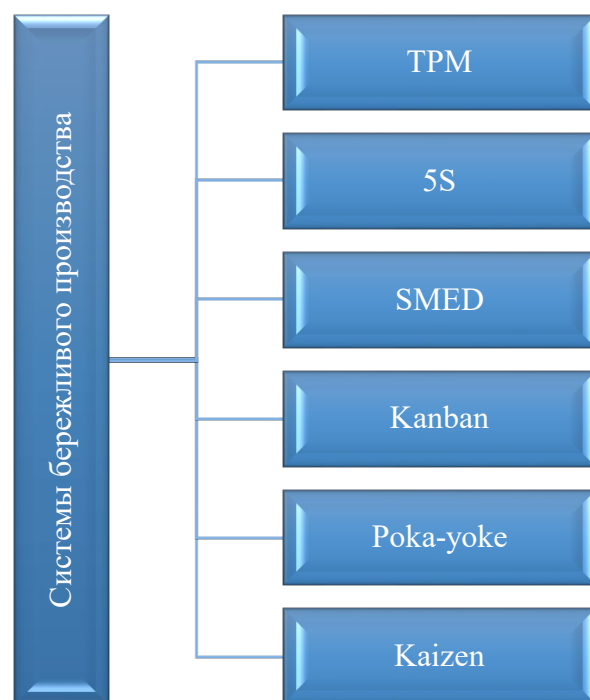


Рис. 2. Инструменты бережливого производства

1. TPM система – это всеобщая эксплуатационная система, она направлена на проверку пригодности оборудования, для того чтобы не произошли поломки и в последствии приостановка работы.

2. Система 5S – это организацию, сортировку, развитие, выполнение в полном объеме возложенной ответственности, поддержание чистоты на рабочем месте, а также стандартизацию.

3. Система SMED – это полная перенастройка имеющегося оборудования не больше 10 минут.

4. Система «Kaizen» – это безостановочное совершенствование деятельности, для повышения ценности, а также минимизации имеющихся потерь.

5. Система «Kanban» – это информирование предыдущей производственной стадии о том, что необходимо начинать работу с применением маленьких карточек, которые крепят к ящику с деталями.

6. Система «Poka-yoke» – это особый метод, за счет которого повреждения (дефекты) определенным образом не возникают.

Обобщая все выше сказанное, можно сделать вывод, о том, что концепция бережливого производства в значительной степени увеличит экономическую безопасность компаний, которые ее будут применять, а также она дает возможность удержать свое конкурентное преимущество на рынке, даже если будут неблагоприятные финансовые условия.

Литература

1. Аглиева В.Ф. Внедрение инструментов «бережливого производства» для улучшения качества производства продукции // Техника и технологии: пути инновационного развития: сборник научных трудов 5-ой Международной научно-практической конференции. – 2019. – С. 15-18.

2. Федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 06.04.2018) «Об акционерных обществах». – URL.: www.consultant.ru.

3. Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ «О безопасности» . – URL.: www.consultant.ru

4. Имаи М. Гемба кайдзен: Путь к снижению затрат и повышению качества / Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2019. – 346 с.
5. Вэйдер М. Инструменты бережливого производства. – М.: Альпина Паблишерз, 2020. – 125 с.
6. Ващеки Н.П. Безопасность предпринимательской деятельности. – М.: Экономика. 2020. – 344 с.
7. Дуплякина О.К., Мирошниченко М.А. Бережливое производство как метод повышения эффективности производства // Проблемы становления общества и экономики, основанных на знании: неоиндустриализация и методы исследования: сборник научных статей молодых исследователей. – 2021. – С. 56-61.

УДК 338

БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ВАЖНЫЙ ФАКТОР СОЗДАНИЯ СЛУЖБЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ОРГАНИЗАЦИИ

В.А. Ризаева, К.А. Малыгина

г. Белгород, Россия

Студенты

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Е.И. Горбунова

Ассистент

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В научной статье исследуется процесс создания службы экономической безопасности на предприятии с помощью бизнес-планирования. Особое внимание уделяется вопросам деятельности службы экономической безопасности, её функциям, основным моментам, отраженным в бизнес-плане, а также аспектам, прописанным в положении об отделе экономической безопасности. Статья предназначена для студентов и аспирантов университетов социально-экономического профиля

Ключевые слова: бизнес-планирование, экономическая безопасность, факторы, предприятие, эффективность, анализ, хозяйственная деятельность, риски, служба.

BUSINESS-PLANNING AS AN IMPORTANT FACTOR IN CREATING THE ECONOMIC SECURITY SERVICE IN THE ORGANIZATION

V.A. Rizaeva, K.A. Malygina

Belgorod, Russia

Students

Belgorod state
national research University

E.I. Gorbunova,

Assistant

Belgorod, Russia

Belgorod state
national research University

The scientific article explores the process of creating an economic security service at an enterprise using business planning. Particular attention is paid to the activities of the economic security service, its functions, the main points displayed in the business plan, as well as the aspects prescribed in the regulation on the economic security department. The article is intended for students and graduate students of socio-economic universities.

Keywords: *business planning, economic security, factors, enterprise, efficiency, analysis, economic activity, risks, service.*

Каждая сфера жизнедеятельности человека склонна попасть под влияние разного рода внешних и внутренних факторов так же, как и экономическая. Проявление как положительного, так и негативного влияния на экономику предприятий происходит через микроэкономические и макроэкономические факторы, к которым причастна экономическая, политическая, правовая, социальная обстановки не только в определённой стране, но и в мире в целом.

Для увеличения экономической безопасности организации могут разрабатывать бизнес-план, который, в свою очередь, является эффективным инструментом в детализированном анализе и оценке влияющих на саму организацию факторов. При составлении бизнес-плана руководителем или ответственным лицом в конечном итоге определяется степень влияния факторов на экономическую среду предприятия.

Бизнес-планирование является процессом разработки стратегии для эффективного функционирования организации, определения ее основных целей и задач, которые будут достигаться с минимальным уровнем затрат, а также обеспечения высоким уровнем ее экономической безопасности.

Бизнес-план классифицируется на различные типы (рисунок 1).

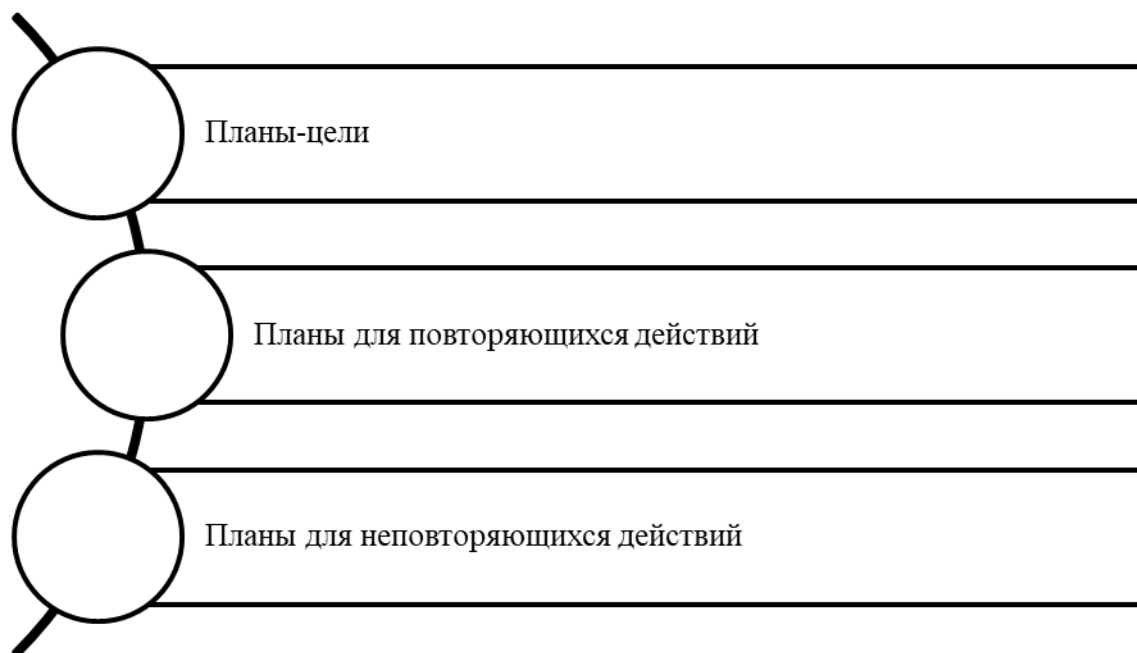


Рис. 1. Типы бизнес-плана организации

Выбор конкретного типа зависит от направленности подразделения. При бизнес-планировании создания отдела экономической безопасности в организации предпочтительно использовать тип плана – план-цель. Такой план характеризуется долгосрочной направленностью или используется при возникновении непредвиденных ситуаций. Разработка детализированного бизнес-плана поспособствует созданию отдела экономической безопасности и его эффективной работе.

Служба экономической безопасности на предприятии осуществляет свою деятельность посредством функций, представленных на рисунке 2.



Рис. 2. Функции службы экономической безопасности на предприятии

С помощью административно-учредительной функции происходит этап разработки и внедрения системы безопасности на предприятии. Важно отметить, что на данном этапе важную роль играет сама направленность деятельности организации, поскольку в различных отраслях требуется соответствующая система.

С помощью учетно-контрольной функции происходит анализ источников угроз, методика их устранения и разработка возможных способов снижения негативного влияния этих угроз.

Благодаря хозяйственно-распорядительной функции осуществляется деятельность по обеспечению целостности имущества и прочих активов организации.

Посредством производственной/плановой функции реализуются мероприятия по обеспечению безопасности отделов предприятия. Таким образом, происходит разработка планов для решения определенных задач организации в целом или отдельных ее подразделений.

Осуществление методической функции предполагает возможность накопления информации об обеспечении безопасности по определенным угрозам. Тем самым появляется возможность формирования специальной базы «быстрого реагирования» при условии повторного возникновения таких угроз[8, с. 3].

В целях минимизации потерь организация осуществляет вышеперечисленные функции и обеспечивает сохранность имущества, также осуществляет хозяйственную деятельность для получения стабильного дохода, при этом сводя риски к наименьшему показателю.

Создание службы экономической безопасности в организации влечет за собой обязательное составление положения о службе экономической безопасности. Данный документ включает в себя: назначение, персонал, общие положения, структура, задачи, функции, права, взаимоотношения, ответственность[4, с. 3]. В перечисленных разделах прописывается информация о нормативно-правовой базе, штатном расписании сотрудников отдела, разработке мероприятий по обеспечению безопасности, основных стратегий и целей, об осуществлении проверок внутри организации и так далее.

Отметим, ответственность полноту и оперативность выполнения задач отдела безопасности несет начальник отдела. Например, согласно Положению об отделе

экономической безопасности ФГУП «Московский эндокринный завод»: «Всю полноту ответственности за качество и своевременность выполнения задач и функций, возложенных настоящим Положением на Отдел экономической безопасности, несет начальник отдела в пределах и в порядке, установленных законодательством Российской Федерации, а также действующими на Предприятии положениями, должностной инструкцией и иными локальными нормативными актами» [7, с. 3].

На начальной стадии подготовки бизнес-плана по формированию службы экономической безопасности должен быть соблюден критерий обоснованности, рациональности и необходимости создания данной службы. Обоснованность создания заключается в преобладании эффективности дальнейшей деятельности службы над издержками на ее создание. Функционирование данного подразделения должно предполагать возможность подстраиваться под внешние и внутренние факторы, влияющие на хозяйственную и финансово-экономическую деятельность предприятия [5, с. 3].

Подводя итог, отметим, что при бизнес-планировании создания отдела экономической безопасности на предприятии руководителю или иному уполномоченному лицу стоит учесть ряд основных аспектов:

1. Предприятие должно обосновать целесообразность и возможность создания отдела экономической безопасности.
2. Предприятие должно разработать ряд перспективных задач и функций, которые будут выполняться подразделением по экономической безопасности.
3. Предприятие должно быть уверено в действенности и результативности работы отдела экономической безопасности в том, что работа отдела повлечет за собой увеличение эффективности деятельности предприятия в целом.
4. Работа службы экономической безопасности должна фиксироваться количественными и качественными показателями путем проведения анализа их деятельности и учёта результатов.

Таким образом, изучив данную тему, можно сделать вывод о том, что служба экономической безопасности – это подразделения в организации, основная деятельность которой заключается в том, что она обеспечивает защиту и сохранность финансового и материального имущества, стабилизирует финансовую деятельность организации и защищает её от возможных внутренних и внешних угроз. Для создания такого отдела в организации стоит разрабатывать бизнес-план, который способствует определению необходимости создания, осуществлению детального отображения его этапов, а также определению целей и задач, возлагающихся на подразделение.

Литература

1. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. – М.: Издательство Юрайт.- 2018. – 294 с.
2. Пименов, Н. А. Управление финансовыми рисками в системе экономической безопасности: учебник и практикум для академического бакалавриата / Н. А. Пименов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт. – 2018. – 326 с.
3. Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт. – 2019. – 675 с.
4. Голодова, О.А. Особенности процесса бизнес-планирования при создании службы экономической безопасности предприятия / О.А. Голодова, Д.Ю. Каверин. // Вестник ВИЭПП. – 2018. – № 1. – С. 53-56.
5. Малютина, Т.Д. Значение службы экономической безопасности предприятия в современных условиях ведения бизнеса / Т.Д. Малютина. // Вопросы региональной экономики. – 2017. – №4. – С. 39-46.
6. Нуретдинова, Ю.В. Обеспечение экономической безопасности на предприятиях малого и среднего бизнеса / Ю.В. Нуретдинова, К.Е. Краснова, А.А. Сипатова // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 13 (47). – С. 300-302.

7. Положение об отделе экономической безопасности ФГУП «Московский эндокринный завод» / [Электронный ресурс] // Режим доступа – URL:<https://endopharm.ru/file/Положения%20об%20отделе%20экономической%20безопасности%20ФГУП%20Московский%20эндокринный%20завод.pdf>

8. Функции отдела экономической безопасности / [Электронный ресурс] // Режим доступа – URL:https://spravochnick.ru/ekonomika_predpriyatiya/otdel_ekonomicheskoy_bezopasnosti/#funkcii-otdela-ekonomicheskoy-bezopasnosti

УДК 658

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

М.В. Середя

г. Новочеркасск, Россия

Доцент кафедры Менеджмента и информатики

Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им.

А.К. Кортунова – филиал ФГБОУ ВО Донской ГАУ

К.Р. Хурина

г. Новочеркасск, Россия

Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им.

А.К. Кортунова – филиал ФГБОУ ВО Донской ГАУ

В данной статье рассмотрена роль малого бизнеса в экономике государства. Изложены проблемы с которыми сталкивается малое предпринимательство на данный момент. Приведены меры государственной поддержки малого бизнеса. Представлена антикризисная политика государства для поддержки малого и среднего предпринимательства. Приведены государственные программы, которые способствуют росту предпринимательской деятельности в Российской Федерации, помогут избежать банкротства и удержать рабочие места. При проведении этих мер бизнес должен оставаться конкурентоспособным.

Ключевые слова: *малый бизнес, инвестиции, предпринимательство, государственная поддержка, антикризисные меры, финансы, экономическая безопасность.*

MEASURES TO SUPPORT SMALL BUSINESSES AT THE PRESENT STAGE

M.V. Sereda

Novocherkassk, Russia

Associate Professor of the Department of Management and Computer Science

Novocherkassk Engineering and Reclamation Institute named after A.K. Kortunov –

branch of the Donskoy State Agrarian University

K.R. Hurina

Novocherkassk, Russia

Novocherkassk Engineering and Reclamation Institute named after A.K. Kortunov –

branch of the Donskoy State Agrarian University

This article discusses the role of small business in the economy of the state. The problems faced by small business at the moment are outlined. Measures of state support for small business are given. The anti-crisis policy of the state to support small and medium-sized businesses is presented. State programs are given that contribute to the growth of entrepreneurial activity in

the Russian Federation, help to avoid bankruptcy and keep jobs. In carrying out these measures, the business must remain competitive.

Keywords: *small business, investments, entrepreneurship, government support, anti-crisis measures, finance, economic security.*

Одной из актуальных проблем для нашей страны остается проблема восстановления стабильного роста экономики, в связи с этим возрастает интерес к такому фактору экономического роста как предпринимательство, в силу его способности быстрее адаптироваться к изменениям рынка и воспринимать инновации. Но предпринимательство способно повлиять на структуру и объем национального производства, только при наличии определенных условий для его развития, одним из которых является инвестиционная привлекательность, стимулирующая субъектов экономики вкладывать свой капитал в бизнес.

Малый и средний бизнес создает новые рабочие места, привлекает инвестиционные в некоторые сектора экономики, снижает негативное влияние экономических кризисов и повышает экономическую активность населения, влияет на структуру и качество национальной валюты, помогает преодолеть региональный и отраслевой монополизм.

С 2020 года и по сегодняшний день малый бизнес сталкивается с постоянными проблемами, связанные либо с ограничениями работы, локдаунами из-за пандемии или прекращение поставок из-за закрытия границ и ограничение на импорт высокотехнологичной продукции, прекращение авиасообщения между странами также сказывается на деятельности предприятий. Малый бизнес находится в условиях неустойчивого экономического состояния.

Многие предприятия закрылись, потерпели сильные финансовые издержки или стали банкротами, но некоторые смогли воспользоваться уменьшением количества конкурентов и поднять свой бизнес до среднего уровня.

На сегодняшний день малое и среднее предпринимательство сталкивается с большим количеством трудностей, как в экономической, так и в конституциональной, правовой сферах.

Основными проблемами с которыми сталкивается малый бизнес являются:

- рост налоговой нагрузки, которая значительно повысилась в период пандемии;
- нехватка финансовых средств.

Для развития предприятия необходима финансовая поддержка, которую получить с помощью займа средств достаточно сложно. На данный момент времени кредитование происходит под слишком высокую кредитную ставку, что почти исключает возможность малого предприятия получить финансирование таким путем. Так же имеет место чрезмерное вмешательство со стороны контролирующих органов и постоянные изменения в законодательстве, применение ограничительных мер.

Эти процессы занимают достаточно много времени на перестройку бизнеса под новые стандарты. Наблюдается низкий уровень подготовленности кадров [1].

Малый бизнес является частью структуры рыночной экономики государства. Государство на данный момент времени должно принимать различные меры для создания благоприятных условий в которых малый бизнес и самозанятый слой населения сможет экономически развиваться [2]. Поэтому государственная поддержка малого бизнеса необходима в современных реалиях. Среди государственных мер по антикризисной поддержке малого предпринимательства можно выделить:

- поручительство по финансовым вопросам, «поручительство по льготному кредиту от 70-90%», если у предпринимателя нет залогового имущества или его не хватает, то он может воспользоваться поручительством региональных гарантийных организаций;

- кредитные каникулы по ФОТ. В течение 6 месяцев можно не вносить ежемесячные платежи и проценты по кредиту;

- изменения цены госконтракта для строительной области и повышение аванса по госконтрактам (компании, участвующие в госзакупках могут получить аванс до 90% от цены контракта), это позволит продолжить строительство инфраструктурных объектов;

-финансирование инвестпроектов в сфере промышленности, для предприятий, которые занимаются разработкой технологий и производства, способные заменить зарубежные аналоги.

Особая поддержка уделяется сфере IT: «0% налог на прибыль для IT-компаний» подразумевает под собой, что IT компании, ранее платившие налог на прибыль по ставке 3% освобождаются от налога в 2022-2024 гг. Приостановление выездных налоговых проверок до 3 марта 2025 года. Также Правительство предоставит сотрудникам возможность оформить льготную ипотеку. Специалисты до 27 лет получают отсрочку от призыва на военную службу на время их работы в российских IT-компаниях.

Одним из приоритетов новой налоговой политики является снижение налога на прибыль малых IT компаний, что стимулирует их развитие.

Государство вводит программы по урегулированию задолженности. Эти меры поддержки бизнеса включают в себя изменение расчета пеней, реструктуризация задолженности вместо банкротства, приостановление блокировки счетов.

С помощью поддержки Правительства популярными становятся различные программы по переобучению. Обучение можно пройти бесплатно и получить знания по востребованным профессиям.

Также правительство расширило поддержку молодых предпринимателей с помощью различных грантов. Граждане до 25 лет, которые решили открыть свое дело в зоне Арктики, могут получить грант от 100 тыс. рублей [3].

Несмотря на различные меры поддержки, оказываемые правительством Российской Федерации, в малом предпринимательстве всё еще существует ряд проблем связанных с недостаточным финансированием материально-технической ресурсной базы, несовершенством российского законодательства, проблемой налогообложения и чрезмерным правовым регулированием [4].

Замедление экономики оказало отрицательное влияние на уровень спроса. В результате снижения доходов населения упал доход у малого бизнеса, что стало главной проблемой малого предпринимательства.

Кроме мер поддержки, которое оказывает государство, предприятия также принимают различные методы для выхода из экономического кризиса:

- минимизация расходов;
- рост поступлений денежных средств за счёт государственной поддержки, выраженной в государственных дотациях, субсидиях;
- работа с кредиторами, заключающаяся в реструктуризации задолженности перед ними;
- применение новой стратегии развития предприятия.

Модернизация предприятия может помочь достигнуть повышения экономических показателей. Для этого необходимо произвести реорганизацию или реструктуризацию компании.

В условиях кризиса одной из главных задач предприятия является сохранения как можно большего количества квалифицированных кадров, которые являются системообразующим фактором деятельности компании.

В связи с проблемами предприятий необходимо, кроме принятых мер, повысить уровень экономической безопасности среднего и малого бизнеса.

Экономическая безопасность – это уровень защищенности жизненно важных интересов предприятия, с целью повышения уровня развития предприятия и повышения устойчивости от комплекса угроз, а также всесторонний анализ предприятия, анализ целесообразности использования финансовых ресурсов организации. Экономическая безопасность отображает способность предприятий выживать в условиях внешних и

внутренних угроз, а также возможность преодолевать непредсказуемые и трудно прогнозируемые факторы. Система экономической безопасности это совокупность таких элементов как:

- финансовая безопасность,
- кадровая безопасность,
- информационная безопасность,
- инновационная безопасность,
- интеллектуальная безопасность,
- технологическая безопасность,
- правовая безопасность,
- экологическая безопасность.

Только высокий уровень экономической безопасности сможет помочь малому и среднему предпринимательству устоять в условиях мирового кризиса, санкций наложенных на Российскую Федерацию, низкого уровня образованности управленческих кадров и низких финансовых возможностях бизнеса.

Таким образом, в сложных современных экономических условиях для руководства предприятий и организаций необходимостью является поиск различных путей преодоления кризиса. Правильно построенная антикризисная политика организации может выступать стимулом для разработки и принятия стратегических решений, направленных на поддержку эффективности деятельности и сохранение конкурентоспособности [5].

Государство в сложившихся условиях является одним из основных элементов поддержки малого и среднего предпринимательства, без его мер поддержки большое количество организаций стали бы банкротами, а это не может допустить ни одно государство.

Литература

1. Мамчуева, З.И. Общие тенденции и проблемы развития малого бизнеса // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №1-1 (83). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obschie-tendentsii-i-problemy-razvitiya-malogo-biznesa> (дата обращения: 10.04.2022).
2. Караева, А.Р. Государственная поддержка малого бизнеса: проблемы и перспективы развития // StudNet. – 2022. – №1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennaya-podderzhka-malogo-biznesa-problemy-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 09.04.2022).
3. Антикризисные меры господдержки – URL: <https://мойбизнес.рф/anticrisis> (дата обращения: 09.04.2022).
4. Васин, Т.М., Субботина Т.Н. Анализ антикризисного управления предприятиями в условиях пандемии COVID-19 // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №2 (84). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-antikrizisnogo-upravleniya-predpriyatiyami-v-usloviyah-v-usloviyah-pandemii-covid-19> (дата обращения: 10.04.2022).
5. Кармова Б.З., Шидова Л.Х. Развитие малого и среднего бизнеса в условиях экономической нестабильности // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. – №1-2 (83). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitie-malogo-i-srednego-biznesa-v-usloviyah-ekonomicheskoy-nestabilnosti> (дата обращения: 10.04.2022).

КОНКУРЕНТОСПОСБНОСТЬ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Е.А.Спирина,

А.С. Глотова

г.Белгород, Россия

Белгородский государственный
научно исследовательский университет

***Аннотация:** В данной статье рассмотрены такие понятия как экономическая безопасность, конкурентоспособность, а также обоснована взаимосвязь этих двух терминов. Рассмотрены этапы формирования конкурентных преимуществ организации в рамках обеспечения экономической безопасности и факторы определяющие уровень конкурентоспособности хозяйствующего субъекта.*

***Ключевые слова:** конкурентоспособность, экономическая безопасность, факторы конкурентоспособности, экономика, оценка конкурентоспособности.*

COMPETITIVENESS AS A FACTOR OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

E.A.Spirina,

A.S. Glotova

Belgorod, Russia

Belgorod State
research university

***Annotation:** This article discusses such concepts as economic security, competitiveness, and also substantiates the relationship of these two terms. The stages of formation of the competitive advantages of the organization in the framework of ensuring economic security and the factors that determine the level of competitiveness of an economic entity are considered.*

***Key words:** competitiveness, economic security, competitiveness factors, economics, competitiveness assessment.*

В последнее десятилетие в современной экономической системе особую актуальность приобрела проблема обеспечения экономической безопасности предприятия на всех уровнях. Это обуславливается тем, что современные реалии функционирования предприятий характеризуются значительной динамизмом, нестабильностью внешней и внутренней среды, обострением конкурентной борьбы, что зачастую препятствует достижению предприятиями их стратегических целей и реализации экономических интересов. В современных условиях рыночной системы хозяйствования перед руководителями, принимающими управленческие решения, стоит множество задач, одна из которых – создание результативной системы обеспечения экономической безопасности [6]. На рисунке 1 схематично изображены основные составляющие понятия экономической безопасности предприятия.

Основываясь на рисунке 1, самостоятельно сформулируем определение экономической безопасности предприятия.

Экономическая безопасность предприятия – это состояние защищённости хозяйствующего субъекта, которое подразумевает высокий и стабильный рост показателей экономической эффективности, удовлетворение и защиту интересов предприятия во всех

областях, наиболее рациональное и эффективное использование, имеющихся у субъекта ресурсов с целью предотвращения возможных угроз, а также контроль за их движением.



Рис.1. Составляющие понятия экономической безопасности предприятия

Главная цель экономической безопасности – это гарантированное, стабильное и эффективное функционирование предприятия в настоящее время и перспективное развитие в будущем.

Нельзя не отметить прямую взаимосвязь между обеспечением высокого уровня экономической безопасности предприятия и соответствующего уровня его конкурентоспособности. Успешное и стабильное функционирование компании в условиях конкуренции – это одна из главных и актуальных задач, стоящих в современных бизнес структурах, к которой должны быть готовы предприятия, в рамках обеспечения своей экономической безопасности.

Под термином конкурентоспособность предприятия понимается владение «уникальными» качествами хозяйствующего субъекта, обозначающие его преимущества перед другими участниками рынка определённой отрасли [2; 27].

Обеспечение высокого уровня конкурентоспособности в рамках достижения должного уровня экономической безопасности предприятия предполагает его оптимальное функционирование с максимально эффективным использованием, имеющихся ресурсов, а также укрепление собственных позиций на рынке в краткосрочной и долгосрочной перспективе.

«Конкурентоспособность является одним из приоритетных факторов, влияющих на экономическую безопасность предприятия. Современные тенденции и правила ведения бизнеса предполагают оптимальное использование существующего набора функциональных компонентов предприятия» [3; 188]. Это означает стремление организации к формированию конкурентных преимуществ и развитию уникальных характеристик в рамках всех своих функциональных областей, так как экономическая безопасность это комплексная категория, которая охватывает все бизнес – сферы предприятия – управленческую, финансовую, кадровую, производственную и т.д.

Формирование преимуществ организации, перед другими конкурентами и достижение определённого конкурентного статуса, предоставляет возможность более эффективно осуществлять свою производственную деятельность, что позитивно сказывается на системе обеспечения экономической безопасностью. На рисунке 2 продемонстрированы основные этапы формирования конкурентных преимуществ.



Рис. 2. Этапы формирования конкурентных преимуществ

Как мы уже говорили, конкурентоспособность и экономическая безопасность находятся в постоянном взаимодействии. Предприятие не ощущает себя экономически безопасным, если выпускаемая им продукция или предоставляемая услуга не находит своего потребителя, поэтому можно сказать, что обеспечение экономической безопасности является целью конкуренции [2; 29].

Для того, чтобы дать правильную оценку уровню конкурентоспособности предприятия, необходимо проанализировать и оценить факторы, которые её определяют. На рисунке 3 изображены основные группы факторов конкурентоспособности предприятия.

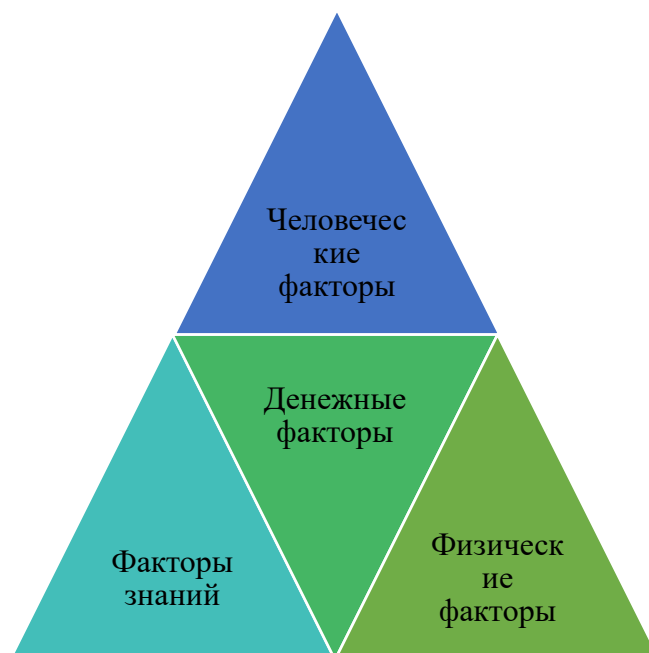


Рис. 3. Факторы определяющие уровень конкурентоспособности

Рассмотрим каждую группу более подробно [5; 166].

1. Человеческие факторы подразумевают под собой квалификацию персонала, а также совокупную стоимость их знаний и навыков.

2. Денежные факторы – размер капитала, который может быть использован для осуществления производственного процесса и развития предприятия.

3. Ресурсы факторы – совокупность научной, технической, а также рыночной информации, влияющей на уровень конкурентоспособности производимого товара или услуги и в целом на конкурентоспособность организации.

4. Физические факторы – это количество, качество и доступность необходимых предприятию для производства ресурсов.

Анализ и оценка перечисленных факторов позволяет определить уровень конкурентных возможностей предприятия и сравнить их с другими организациями определённой отрасли, что является обязательным при оценке уровня экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

В заключении нужно сказать, что конкурентоспособность – это своего рода двигатель повышения уровня экономической безопасности предприятия, позволяющий организации выйти на новую ступень развития.

Только конкурентоспособное предприятие, обладающее уникальными характеристиками и преимуществами, может эффективно использовать и развивать в долгосрочной перспективе свой потенциал и обеспечивать надлежащий уровень экономической безопасности даже при наличии неблагоприятных условий.

Использование конкуренции как фактора улучшения показателей деятельности является необходимой мерой для любого предприятия для достижения высоких показателей экономической защищённости

Литература

1. Гладких, Е.Л., Савон И.В. Методы защиты от угроз экономической безопасности / Е.Л. Гладких, И.В. Савон // Евразийский научный журнал. – 2018. – № 12 – С. 23-28.

2. Морозова, Л.Н. Роль конкуренции в обеспечении экономической безопасности предприятия / Л.Н. Морозова // Вестник СГСЭУ. – 2019, – С. 27-29.

3. Намазова, С. Н. Конкурентоспособность как фактор обеспечения экономической безопасности предприятий / С. Н. Намазова. – Текст : непосредственный // Молодой ученый. – 2021. – № 1 (343). – С. 187-189.

4. Сенчагов, В.К. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник. -3-е изд., перераб. и доп. / В.К. Сенчагов – М.: БИ НОМ. Лаборатория знаний, 2018. – 815 с.

5. Шлычков, В.В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия / В.В. Шлычков – СПб: «Алетейя», 2017. – 320с.

6. Васильченко, А. Совершенствование экономической безопасности предприятия за счет применения новых технологий / А. Васильченко, А. М. Кулик // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : Сборник научных трудов международной научно-практической конференции, Белгород, 19 апреля 2018 года / Ответственный редактор Е.А. Стрябкова. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2018. – С. 205-209. – EDN YTFPDV.

7. Свидетельство о государственной регистрации базы данных № 2020622157 Российская Федерация. Учебное пособие «Комплексная экономическая безопасность предприятия» : № 2020622073 : заявл. 02.11.2020 : опубл. 05.11.2020 / Е. А. Стрябкова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик [и др.] ; заявитель федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Белгородский государственный национальный исследовательский университет» (НИУ «БелГУ»). – EDN HDYYIL.

УПРАВЛЕНИЕ СТОИМОСТЬЮ БИЗНЕСА – НОВЫЙ ПОДХОД В СТРАТЕГИЧЕСКОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ

Т.П. Стрельцова

к.т.н, доцент кафедры менеджмента и маркетинга,
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

М.Г. Жукова

студентка 1 курса кафедры
менеджмента и маркетинга НИУ «БелГУ»,
г. Белгород, Россия

В статье проведена взаимосвязь стратегического менеджмента и стоимостью бизнеса, рассмотрены основные теоретические аспекты данной тематики и выявлено влияние управленческих решений менеджеров на изменение стоимости предприятия.

***Ключевые слова:** стратегический менеджмент, стоимость бизнеса, управление стоимостью бизнеса, оценка стоимости.*

BUSINESS VALUE MANAGEMENT – A NEW APPROACH TO STRATEGIC MANAGEMENT

T.P. Streltsova

Candidate of Sciences in Technology,
Associate professor of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelsU»,

Belgorod, Russia

M.G. Zhukova

Student of the 1st course of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelsU»,

Belgorod, Russia

In the article the interrelation of strategic management and business value is carried out, the main theoretical aspects of this subject are considered and the influence of managerial decisions of managers on the change in the value of the enterprise is revealed.

***Key words:** strategic management, business value, business value management, valuation.*

В настоящее время успех предприятия измеряется не столько размерами его прибыли, сколько его стоимостью. Увеличение стоимости бизнеса является генеральной целью многих организаций и их руководящего состава. Для определения стратегии управления развитием организацией, руководителям следует опираться на все возможные варианты удорожания бизнеса, а так же на различных этапах управления отслеживать рост стоимости. Такие действия приводят к тому, что в дальнейшем менеджерами будут приниматься только те управленческие решения, которые укрепляют позиции предприятия среди конкурентов.

Впоследствии исследования данной проблематики в работе были рассмотрены следующие понятия: «стоимость бизнеса», «управление стоимостью бизнеса», «стратегический менеджмент». Они широко и понятно раскрыты в работах многих авторов в научной экономической литературе. Вместе с этим, в работе изучены цели, сущность, виды, задачи этих понятий. В результате исследования были выдвинуты суждения о том, что стратегический менеджмент и управление стоимостью бизнеса очень тесно связаны и дополняют друг друга. Из этого следует, что менеджерам нужно по-новому понимать суть

управления стоимостью фирмы, а именно как совокупность стоимостного мышления и управленческих процессов.

Для начала, обратимся к научным работам авторов, которые подробно изучали управление стоимостью бизнеса и стратегический менеджмент, как отдельные экономические понятия и отобразим результаты их деятельности в данной статье.

Начнем с понятия и классификации менеджмента. В настоящее время термины «управление» и «менеджменты» в русском языке считаются синонимами, но это не совсем так. Управление имеет более широкое понятие, – «это процесс воздействия субъекта управления на объект управления, заставляющий объект выполнять различные действия для достижения главной цели, а так же подготовка к этому процессу, контроль и анализ полученных результатов» [2].

Английское слово «management», по словам профессора Б.А. Райзберга, в переводе на русский язык означает «управление», но более в узком смысле относится к руководству и административному управлению. Из этого следует, что термин менеджмент разумнее употреблять, если речь идет об управлении организацией [5].

В большом экономическом словаре дано следующее определение менеджменту – это управление производством; совокупность принципов, методов, средств и форм управления производством с целью повышения эффективности производства и увеличения прибыли» [1].

В зависимости от объекта управления выделяют следующие виды менеджмента (рис.1):



Рис. 1. Виды менеджмента

Рассмотрим характеристику каждого вида и определим уровень руководства в таблице 1 [6].

Таблица 1

Характеристика видов менеджмента	
Вид	Характеристика
Оперативный	Подразумевает собой совокупность мероприятий, которые позволяют воздействовать на конкретные отклонения от установленных задач производства и оказания услуг. Он включает в себя следующие процессы: оперативное планирование, оперативный учет и контроль. Такой вид менеджмента характерен всем уровням руководства.
Стратегический	Ориентирует организацию производства, основываясь на потребностях и желаниях потребителей, осуществляет приспособление предприятия к внешней среде, а основой организации считает человеческий потенциал. Он характерен высшим уровням руководства.
Текущий (тактический)	Занимается обеспечением краткосрочных процессов, к примеру, маркетинговых, научно-исследовательских, финансовых, кадровых и т.д. Контролирует выполнение краткосрочных планов. Он применяется на уровне руководства среднего звена.

В нашем исследовании мы подробно остановимся на изучении стратегического менеджмента, который представляет собой науку, изучающую стратегические аспекты управления предприятием, о методах и ресурсах, которые позволяют добиться цели в долгосрочном планировании.

Сущность стратегического менеджмента заключается в ответах на следующие вопросы (рис. 2) [2].



Рис. 2. Основные вопросы стратегического менеджмента

Исходя из вышеперечисленного, можно сформулировать понятие стратегического менеджмента, следующим образом, – это система, которая ориентируется на чётко регламентированную совокупность действий, так как она включает не только планирование стратегии, но и её реализацию, оценку и контроль. Таким образом, главной целью стратегического менеджмента является формирование стратегии производства и развития предприятия. Для того чтобы найти способы достижения этой цели, перейдём к изучению управления стоимостью бизнеса, так как оно тоже вносит неоспоримый вклад в формулирование генеральной стратегии производства и развития фирмы.

В настоящее время на практике проблемы управления стоимостью тесно связаны с проблемами корпоративного управления и финансовой системой. Стоимость компании определяется её денежными потоками, которые она будет способна генерировать в будущем, дисконтированными по ставке доходности. То есть это её собственный капитал [3].

Для того чтобы стоимость бизнеса была реальным рычагом к развитию компании, ею следует управлять и выполнять следующие действия (рис.3) [3]:



Рис. 3. Действия менеджера по управлению стоимости бизнеса.

Для эффективного управления стоимостью предприятия в первую очередь следует оценить. Оценка стоимости бизнеса проводится с целью определения величины стоимости предприятия в денежном выражении, с учетом всех влияющих внешних и внутренних факторов на конкретную дату.

Существует четыре вида стоимости и три подхода для её определения. Для начала кратко рассмотрим её виды на рисунке 4.



Рис. 4. Виды стоимости организации [4]

Теперь в таблице 2 рассмотрены основные подходы и методы к оценке стоимости компании.

Таблица 2

Подходы и методы к оценке стоимости [7, с.98]	
Подход	Методы
Доходный	- метод дисконтирования будущих доходов; - метод капитализации доходов;
Рыночный (сравнительный)	- метод рынка капитала; - метод сделок; - метод отраслевой оценки;
Имущественный (затратный)	- метод накопления активов; - метод чистых активов; - метод ликвидационной стоимости; - метод избыточных прибылей;

После проведения оценки стоимости руководству следует ответить на следующие вопросы:

- удовлетворяет ли его такая стоимость?
- что следует изменить в стратегии управления для получения наибольшей стоимости?
- какие управленческие действия приведут к увеличению стоимости?

После проведения подобного анализа, следует заметить тесную взаимосвязь между управления стоимостью бизнеса и стратегическим менеджментом. Так как от действий менеджеров зависит снижение или увеличение стоимости бизнеса. Подобное управление заключается в формулировании показателей, от изменения которых будет зависеть конечная стоимость бизнеса, в определении факторов, которые в большей степени влияют на изменение этих показателей и в разработке направлений для их позитивных изменений.

Опираясь на функциональное распределение целей повышение стоимости предприятия, представляет собой генеральную финансовую цель в стратегическом управлении. Существует тесная связь между продуманной стратегией и повышением стоимости бизнеса. Следовательно, действия менеджера отразятся в увеличении денежных потоков и самой стоимости. Такой процесс имеет место, как на уровне целого предприятия, так и в отдельных подразделениях.

Таким образом, опираясь на изученную информацию, можно сделать вывод о тесной взаимосвязи между управленческими действиями менеджеров, продуманной стратегией

развития и изменениями стоимости бизнеса. Эти понятия не могут быть разделены и обязаны взаимодействовать друг с другом для эффективной работы предприятия.

Литература

1. Большой экономический словарь / Под ред. А.Н. Изрилияна. 5-е изд. доп. и перераб. – М.: Институт новой экономики, 2020. – С. 462.
2. Емельянова Е.А. Стратегический менеджмент: учебное пособие. / Е.А. Емельянова, М.А. Афонасова – Томск: «Эль Контент», 2015. – С. 114.
3. Касьяненко, Т.Г. Оценка стоимости бизнеса: Учебник для академического бакалавриата / Т.Г. Касьяненко, Г.А. Маховикова. – Люберцы: Юрайт, 2020. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://urait.ru/book/>.
4. Левчаев, П.А. Финансы корпораций и оценка стоимости: Учебное пособие / П.А. Левчаев. – М.: Инфра-М, 2018. – 157 с.
5. Маврина И.Н. Стратегический менеджмент: учебное пособие. Екатеринбург: УрФУ, 2021. – С. 135.
6. Суханов, С. Стратегический менеджмент – практическая методология // С. Суханов. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://economic.narod.ru/> (дата обращения 18.04.2022)
7. Оценка бизнеса : учеб, пособие / под ред. А. Г. Грязновой и М. А. Федотовой – М. : Финансы и статистика, 2019. – С. 204.

УДК 338.314

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ ОБЪЕМА ПРОДАЖ ПРОДУКЦИИ

Т.П. Стрельцова

г. Белгород, Россия

НИУ «БелГУ»

С.Е. Рапиева,

г. Белгород, Россия

НИУ «БелГУ»

В статье рассмотрены задачи, источники информации и показатели анализа объема продаж продукции (товаров, услуг). Кроме того, представлены этапы и методика увеличения выпуска продукции. Рассмотрены основные понятия объема и ассортимента продукции (товаров, услуг). Особое внимание уделяется факторам, влияющим на выпуск продукции, ее отгрузки и реализации. Определить направления мероприятий по повышению данных показателей.

Ключевые слова: факторный анализ, объем производства, объем продаж, экономическая характеристика, факторы, прибыль.

FACTOR ANALYSIS OF SALES VOLUME OF PRODUCTS

T. P. Streltsova

Belgorod, Russia

Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education

«Belgorod National Research University»

S. E. Rapiyeva,

Belgorod, Russia

Federal State Autonomous Educational Institution of Higher Education

«Belgorod National Research University»

The article discusses the tasks, sources of information and indicators for analyzing the volume of sales of products (goods, services). In addition, the stages and methods of increasing output are presented. The basic concepts of the volume and range of products (goods, services) are considered. Special attention is paid to the factors affecting the output of products, their shipments and sales. The reserves of increasing the volume of output (goods, services) are identified and the directions of measures to improve these indicators are determined.

Keywords: *factor analysis, production volume, sales volume, brief economic description, factors, profit.*

Эффективное функционирование предприятия определяется грамотным анализом и распределением сырьевых ресурсов, а также управленческой деятельностью руководства. Анализ выхода продукции является стратегически важной темой для предприятия, ведь темпы роста и повышение качества производства и продаж напрямую влияют на рентабельность, себестоимость и прибыль предприятия. Ввиду этого рассчитывается факторный анализ объема продаж продукции (товаров, услуг) [1].

Целью анализа отгрузок и продаж является поиск внутренних резервов роста производства, а также поиск эффективных путей увеличения производства и повышения качества. Основными задачами производственного анализа являются:

- 1) оценка динамики основных показателей (например, количество, структура и качество продукции),
- 2) проверка оптимальности бизнес-планов и целей,
- 3) количественное влияние выявленных факторов на изменение объемов производства и реализации продукции,
- 4) определение экономических резервов и увеличения производства,
- 5) реализация продукции,
- 6) разработка мероприятия, направленных на увеличение темпов роста продукции, улучшение качества и ассортимента.

Главными показателями выпуска являются товарная и валовая продукция. Товарной продукцией признается вся продукция, законченная предприятием за плановый период, выражается в оптовых ценах и сопоставимых ценах. Валовая продукция – это стоимость всей произведенной продукции и выполненных работ и незавершенное производство, выражается в текущих и сопоставимых ценах. Незавершенное производство не включается в товарную продукцию. В большинстве предприятий объем производства равен общему объему производства без учета незавершенного производства.

Продажа готовой продукции осуществляется в соответствии с заключенными договорами с покупателями и определяется оплатой при отгрузке продукции клиентам, зависит от трудоемкости (нормо-часов), нормативной стоимости обработки и нормативной заработной платой. Установить исполнение плана предприятия по ассортименту и номенклатуре продукции возможно с помощью анализа объема реализации продукции.

Динамику объема и структуру продукции (услуг, работ) предприятия рассмотрим на примере организации ООО СПП «Спецальянс» (рис. 1). На гистограмме показан столбчатый график динамики объема и структуры продукции (работ, услуг) ООО СПП «Спецальянс» во временной динамике.

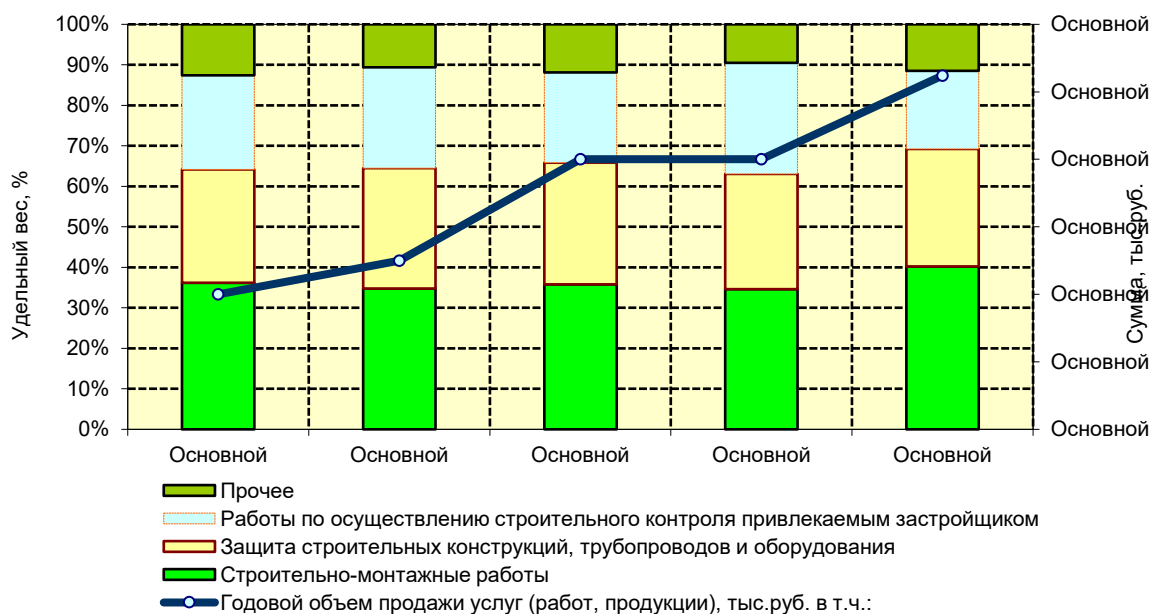


Рис. 1. Динамика объема и структуры продукции (работ, услуг) предприятия ООО СПП «Специальнс»

Анализ ритма производства и реализации продукции используется при изучении деятельности предприятия. Производственный ритм означает, что продукция выпускается равномерно в строгом соответствии с установленным графиком в количестве и номенклатуре, указанных в плане [2]. Существуют прямые показатели ритмичности продукции, которые включают в себя следующие показатели:

1. Коэффициент ритмичности – отношение фактической выработки к плановой выработке.
2. Коэффициент вариации – отношение стандартного отклонения планового задания к среднесуточной плановой выработке.
3. Коэффициент дисбаланса – представляет собой сумму положительных и отрицательных отклонений между выпуском за каждый день (неделю, декаду) и планом.

Косвенные показатели ритмичности включают оплату простоев, наличие оплаты за сверхурочные, семейный ущерб, штрафы за недопоставку и задержку доставки [3]. При помощи анализа ритмичности продукции определяются причины неравномерности. К ним относятся:

- 1) низкий уровень производственной дисциплины,
- 2) несвоевременное обеспечение ресурсами,
- 3) отсутствие рабочих.

Все вышеперечисленные причины приводят к уменьшению оборачиваемости капитала, ухудшению экономических показателей (несвоевременное поступление выручки, увеличение объема незавершенного производства, снижение качества продукции, перерасходуется фонд оплаты труда).

В заключение анализа создаются специальные мероприятия по сокращению неритмичной работы.

Главной задачей факторного анализа является расчет влияния факторов на величину результативных показателей. Большое влияние на экономические показатели оказывает изменение структуры производства. С увеличением доли более дорогого продукта его выпуск уменьшается, и наоборот. Аналогичная ситуация возникает и в масштабе прибыли по мере увеличения доли высоко маржинальной продукции.

Основные причины, влияющие на невыполнение плана содержания продукта, делятся на внутренние причины и внешние причины.

Внутренние причины включают в себя: плохое техническое состояние

оборудования, недостаток средств, время простоя, несчастные случаи на производстве, неэффективная система управления, отсутствие финансовых стимулов.

К внешним причинам относятся условия логистики, изменения спроса на отдельные виды продукции, конъюнктура рынка.

Кроме того, необходимо выявить причины происхождения брака и снижения качества продукции и в последствии принять специальные меры по ликвидации брака. Основной причиной снижения качества продукции является:

- 1) низкий технический уровень,
- 2) слабый уровень организации производства,
- 3) плохое качество сырья,
- 4) неэффективный уровень организации производства,
- 5) недостаточная квалификация работников.

Резервы увеличения производства можно разделить условно на три группы (рис. 2):

- 1) улучшение использования предметов труда,
- 2) улучшение использования рабочей силы,
- 3) улучшение использования оборудования.

Резервы роста производства должны быть сбалансированы по всем группам ресурсов. Максимальный резерв, установленный для одной группы ресурсов, нельзя использовать, пока для других групп ресурсов не будет установлен резерв того же размера [4].



Рис. 2. Резервы увеличения объема производства продукции

Подводя итогу, можно сделать вывод, что динамика производства и продаж, а также качество продукции напрямую влияют на величину рентабельности, прибыли и себестоимости предприятия. Экономическую деятельность предприятия следует направить на максимальное производство и продажу продукции при минимальных затратах, используя инструменты анализа объема продаж продукции. Резервы роста производства необходимо балансировать по всем группам ресурсов. Стоит отметить, что нельзя использовать максимальный резерв для одной группы, пока для других групп не будет установлен аналогичный резерв.

Литература

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА-М, – 2020. – С. 10-26.
2. Устав ООО СПП «Спецалянс» от 23.01.2002 // Официальный интернет-портал правовой информации [электронный ресурс] – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/> (дата обращения 15.04.2022).
3. Гинзбург В.Л. Экономический анализ / В.Л. Гинзбург. – СПб.: Стандарт третьего поколения, – 2018. – 190 с.
4. Журавлев В.В., Савруков Н.Г. Анализ хозяйственно-финансовой деятельности предприятия. Конспект лекций / В.В. Журавлев, Н.Г. Савруков. – СПб.: Политехника, 2001. – 127 с.

УДК 65.3977

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ НА ПРИМЕРЕ ПАО «БИОСИНТЕЗ»

Т.П. Стрельцова

к.т.н., доцент кафедры менеджмента и маркетинга,
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

М.С. Сергеева

студентка 1 курса кафедры
менеджмента и маркетинга НИУ «БелГУ»,
г. Белгород, Россия

***Аннотация.** В статье рассматриваются теоретические аспекты внешнеэкономической деятельности, основные направления совершенствования управления такой деятельностью российских предприятий, разработаны направления улучшения управления внешнеэкономической деятельностью на примере ПАО «Биосинтез».*

***Ключевые слова:** внешнеэкономическая деятельность, внешняя торговля, толлинговая схема, совершенствование, управление.*

THE MAIN DIRECTIONS OF IMPROVING THE FOREIGN ECONOMIC ACTIVITIES OF RUSSIAN COMPANIES ON THE EXAMPLE OF PJSC «BIOSINTEZ»

T.P. Streltsova

Candidate of Sciences in Technology,
Associate professor of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelSU»,

Belgorod, Russia

M.S. Sergeeva

Student of the 1st course of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelSU»,

Belgorod, Russia

***Annotation.** The article discusses the theoretical aspects of foreign economic activity, the main directions for improving the management of such activities of Russian enterprises, and developed directions for improving the management of foreign economic activity using the example of PJSC Biosintez.*

Key words: foreign economic activity, foreign trade, tolling scheme, improvement, management.

В обстоятельствах нынешней интеграции в мировом экономическом пространстве прослеживается воздействие тенденций глобализации на международную торговлю, при этом рынок товаров и услуг базируется на конкурентной борьбе компаний. Поскольку выход фирмы на внешние экономические рынки предоставляет большие возможности для расширения каналов сбыта производимого продукта, то для ведения результативной внешней экономической деятельности (ВЭД) компаниям следует находить направления совершенствования процессом управления ВЭД. Путем исследования международной стратегии развития, стараться создавать новые сбытовые механизмы, учиться функционировать на новых рынках, как правило, мало исследованных, а также крайне неустойчивых рынках.

В связи со сложившейся ситуацией на мировой политической арене, для российских компаний закрылись многие западные направления развития. Возможность создания и развития партнёрских и торговых отношений с различными европейскими и американскими фирмами равна нулю. Теперь многим предприятиям следует пересматривать свои коммерческие стратегии и перенаправлять все силы в сторону стран ближнего Востока и восточного направления, таких как Китай, Индия, Саудовская Аравия и многие другие. Такое положение дел вогнало многие компании в кризис, но, с другой стороны, дало толчок к росту и развитию.

Подробно изучим, что собой представляет внешнеэкономическая деятельность, для этого обратимся к российскому законодательству и научным работам ученых этой области.

В Федеральном законе «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ даётся следующее определение. «Внешнеторговая деятельность – это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью» [1].

В своих научных работах Л.С. Бабынина даёт следующее определение: «Внешнеэкономическая деятельность – это предпринимательская деятельность юридических и физических лиц в области международного обмена товарами, услугами, перемещения материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов» [3].

«Внешнеэкономическая деятельность – это совокупность производственно-хозяйственных и организационно-экономических функций экспортоориентированных предприятий с учётом избранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на иностранных рынках» (В.В. Покровская) [5].

Теперь изучим виды внешнеэкономической деятельности в таблице 1.

Таблица 1

Виды внешнеэкономической деятельности	
Вид	Характеристика
Внешнеторговая деятельность	Обмен на международном рынке товарами и услугами
Международное инвестиционное сотрудничество	Привлечение прямых и портфельных инвестиций от иностранных партнеров
Производственная кооперация	Создание единого продукта (товара, услуги) предприятиями из разных стран
Валютно-финансовые кредитные операции	Обслуживание экономических международных связей в этом направлении

Основной и главной формой ведения внешнеэкономической деятельности является внешняя торговля, то есть организация торговли своей продукцией за рубежом.

Для того чтобы фирма смогла выйти на международный рынок, эффективно функционировать на нём и быть конкурентоспособной, ей следует пройти следующие этапы подготовки [7]:

- 1) провести глубокий и детальный анализ зарубежных рынков, интересующей отрасли;
- 2) далее следует составить стратегия сбытовой, маркетинговой, управленческой политики;
- 3) после этого следует найти иностранных контрагентов и проверить их на благонадёжность;
- 4) завершающим этапом является заключение первых договоров с иностранными партнёрами и начало реализации стратегии и работы за рубежом.

Данные этапы применимы к фирмам, которые только собираются расширить свои экономические связи. Для предприятий, которые уже работают в этой сфере, следует разработать направления для совершенствования управления ВЭД.

Разработку таких направлений представим на примере предприятия ПАО «Биосинтез».

ПАО «Биосинтез» – российская фармацевтическая компания госпитального сегмента фармацевтического рынка. В декабре 2016 года компания «Биосинтез» вошла в группу компаний Сан Фарма (Sun Pharmaceutical Industries Ltd)[6].

ПАО «Биосинтез» одна из первых российских компаний, получивших в начале 2015 года заключение Министерства промышленности и торговли РФ о соответствии требованиям Правил организации производства и контроля качества лекарственных средств (GMP).

География поставок предприятия охватывает крупнейшие регионы Российской Федерации и страны СНГ и Прибалтики: Казахстан, Азербайджан, Грузия, Армения, Киргизия, Туркмения, Латвия, Литва, Молдова [6].

В современных достаточно трудных экономических условиях, сформировавшихся в связи не только с нелегкой мировой политической ситуацией, но и в обстоятельствах распространения пандемии коронавируса, а также внедрения в государствах локдаунов, ПАО «Биосинтез» следует иметь отработанную концепцию управления ВЭД. Также, следует учитывать жесткую конкурентную борьбу на обоих рынках.

Таким образом, предприятию, действуя на глобальном фармацевтическом рынке, необходимо владеть эластичной концепцией управления, а также способностями результативно привлекать существующие средства для того, чтобы привести в баланс процесс неустойчивых рынков на итоги исполняемой предприятием работы.

Помимо этого, система деятельности подобных российских фармакологических компаний на внешнеторговых рынках урегулирован не только лишь законами спроса и предложения, но также заключенными договорами международного уровня, которые были ратифицированы нашей страной, а кроме того, государственными законами в этой области. Отсюда вытекает, что для результативной деятельности на внешнем рынке, у ПАО «Биосинтез» имеется резкая потребность в грамотном информационном, а также нормативно-правовом обеспечении финансовых взаимоотношений с иностранными партнерами.

Хотя на сегодняшний день существует масса трудностей, непосредственно связанных с осуществлением внешней торговли, создание эффективной системы хозяйствования и дальнейшее совершенствование ее управления – есть необходимое условие достижения успеха на мировом рынке фармацевтики. Совершенствование управления ВЭД для ПАО «Биосинтез» представляет собой закономерное, качественное изменение процесса ведения ВЭД, нацеленное на повышение показателей его состояния и

на придание ему других свойств, которые необходимы для абсолютного соответствия поставленным целям работы предприятия и окружающим его условиям.

Авторы Д.Ю. Гаврицына, И.Г. Ищенко определили для компании ПАО «Биосинтез» три направления совершенствования управления внешней экономической деятельностью и достижения высокого уровня конкурентоспособности на мировой арене, рассмотрим их на рисунке 1[4].



Рис. 1. Направления совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью ПАО «Биосинтез»

Толлинговая схема работает таким образом, что иностранная продукция используется на российской таможенной территории на протяжении периода ее переработки в целях осуществления механизма по переработке с полным исключением необходимости уплаты вывозных таможенных пошлин в случае, если будут соблюдены определенные условия[4].

Применение «толлинговых» методик подразумевает большое число положительных сторон для ведения предпринимательской работы фирмы, их применяющей, но при этом имеется и единственный значительный минус – это зависимость от социально-политических условий в странах-производителях и переработчиках материала. Так как, ПАО «Биосинтез» занимается действующим формированием деловитых связей с другими странами, которые имеют минерально-сырьевые резервы, то получая разрешение о применении «толлинговых» методик необходимо будет осуществить SWOT-анализ в разрезе стран-изготовителей материала. Фиксируя интерес на политических и социально-экономических условиях, необходимо применять институционально-инфраструктурный источник в данных странах в целях увеличения производительности функционирования на внешнем рынке, а также снижения степени рисков при осуществлении бизнес соглашений.

Итак, использование ПАО «Биосинтез» «толлинговых» схем даст ему следующие возможности:

- решить проблемные моменты с обеспечением деятельности необходимым сырьем;
- провести оптимизацию логистических схем;
- снизить размеры налоговых и таможенных платежей;
- получить конкурентные преимущества в международном экономическом пространстве.

Кроме установления взаимосвязей с поставщиками сырья при выходе на мировые рынки, ПАО «Биосинтез» нужно стараться наладить контактные договоренности и с новыми иностранными покупателями.

Процесс формирования благоприятного имиджа является достаточно долгим и сильно затратным, к тому же требующим существенных финансовых вложений и бывает, что не оправдывающим эти вливания, но, все-таки, необходимым в случае, если у ПАО «Биосинтез» в планах долгое существование на выбранных рынках.

В качестве оптимизации отгрузки экспорта Т.П. Арбузова, Д.И. Викулов, М.С. Волков и Д.А. Геворгян предлагают выйти на рынок интернациональных грузоперевозок для специальных термально-чувствительных грузов [2].

Таким образом, можно констатировать, что предложенные направления совершенствования управления ВЭД выведут ПАО «Биосинтез» на более высокий уровень эффективности и развития.

Литература

1. Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ. // СПС «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397/.

2. Арбузова Т.П., Викулов Д.И., Волков М.С., Геворгян Д.А. Оптимизация таможенно-логистической инфраструктуры ПАО «Биосинтез» // В сборнике: Актуальные проблемы внешнеэкономической деятельности и таможенного дела. Сборник статей по материалам XII Всероссийской научно-практической конференции. Под редакцией С.В. Тактаровой, С.А. Агамагомедовой. – Пенза, 2022. – С. 40-42.

3. Бабырина Л.С. Основы внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.С. Бабырина, – 2-е изд. – СПб: Питер, 2020. – С. 251.

4. Гаврицына Д.Ю., Ищенко И.Г. Направления совершенствования управления внешнеэкономической деятельностью ПАО «Биосинтез» // В сборнике: Актуальные вопросы управления. Сборник статей по материалам научно-практической конференции. Под редакцией С.В. Тактаровой, Г.Н. Тугускиной. – Пенза, 2022. – С. 24-28.

5. Покровская В.В. Международные коммерческие операции и их регламентация: Внешнеторговый практикум / В.В. Покровская. – М.: ИНФА-М. – 2021. – С. 357.

6. Официальный сайт ПАО «Биосинтез». URL: <http://biosintez.com/>. (дата обращения: 31.03.2022).

7. Чернышева Н. А., Чернышев А. А. Оптимизация внешнеэкономической деятельности малых предприятий России, осуществляющих расчеты через международные финансовые платформы // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2019. – Т. 3, № 3. – С. 53–56.

**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ
ПАО «ГАЗПРОМ» С ЕВРОПЕЙСКИМИ СТРАНАМИ
В УСЛОВИЯХ НЫНЕШНЕГО ГАЗОВОГО КРИЗИСА**

Т.П. Стрельцова

к.т.н, доцент кафедры менеджмента и маркетинга,
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

А.А. Торяник

студент 1 курса кафедры
менеджмента и маркетинга НИУ «БелГУ»,
г. Белгород, Россия

В статье представлены и проанализированы направления совершенствования внешнего рынка ПАО «Газпром». Рассмотрены зарубежные проекты ПАО «Газпром» и выявлены основные проблемы, препятствующие эффективному развитию западного направления внешнеэкономической деятельности ПАО «Газпром».

***Ключевые слова:** ПАО «Газпром», внешнеэкономическая деятельность, экспорт топливных ресурсов, экономическая безопасность ПАО «Газпром».*

**PROBLEMS OF THE DEVELOPMENT OF TRADE AND ECONOMIC
RELATIONS OF GAZPROM PJSC WITH EUROPEAN COUNTRIES UNDER
THE CURRENT GAS CRISIS**

T.P. Streltsova

Candidate of Sciences in Technology,
Associate professor of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelSU»,
Belgorod, Russia

A.A. Toryannikk

A Student of the 1st course of Department of Management and
marketing of the National Research University «BelSU»,
Belgorod, Russia

The article presents and analyzes the directions for improving the external market of Gazprom PJSC. The foreign projects of PJSC Gazprom were considered and the main problems hindering the effective development of the western direction of foreign economic activity of PJSC Gazprom were identified.

***Keywords:** PJSC Gazprom, foreign economic activity, export of fuel resources, economic security of PJSC Gazprom.*

В обстоятельствах нынешней рыночной модели международной экономики экспортоориентированным компаниям становится сложнее поддерживать честную конкуренцию. Но несмотря на множество антимонопольных законов, старающихся регулировать рыночные отношения не только на внутреннем рынке, но и с импортными товарами, многие иностранные компании всё равно остаются единственными приемлемыми предложениями на внутренних рынках. Одной из таких компаний и является российское ПАО «Газпром», крупнейший поставщик топлива для европейских стран.

ПАО «Газпром» – лидер мировых энергетических компаний и обладает самыми большими запасами природного газа в мире – 16% от общих мировых запасов. И поставляет

природный газ более чем в 30 стран ближнего и дальнего зарубежья. А его доход за 2021 год составил 55,5 млрд. долларов.

В современных реалиях развития внешних рынков России складывается проблемная ситуация с поставками топливных ресурсов на европейский рынок. После начала Российской Федерацией Специальной военной операции на Украине множество отраслей экспортоориентированных направлений Российской экономики попало под санкции ЕС и США. Часть санкций затронула и одного из крупнейших экспортеров страны – ПАО «Газпром». Газпром и раньше сталкивался с санкциями и отказом в сертификации Северного потока-2, но сегодняшняя ситуация ставит под вопрос весь внешний рынок ПАО «Газпром». После заморозки европейских счетов Газпромбанка и других банков, через которые проводились расчеты за поставленный в Европу газ, возникает проблема в результате того, что Россия не может получить 300 млрд. евро за прошлые поставки, а значит они оказались фактически подарком. В результате чего странам ЕС было выдвинуто условие оплаты за газ в рублях, дабы не допустить дальнейшего давления на Российскую Федерацию всё новыми и новыми пакетами санкций.

Этот ход был сделан максимально грамотно, так как он поддержит не только сам Газпром, но и всю экономику России, что позволит стабилизировать курс рубля. Нынешняя ситуация весьма схожа с нефтяным кризисом 1973-1974 годов. Когда страны ОПЕК подняли цену на нефть на 70% и наложили эмбарго на экспорт нефти в США. В результате чего в последствии и была образована нефтедолларовая система. В наши дни цена фьючерса на природный газ выросла с 3,6 тыс. долларов до 6,7 тыс. долларов. по данным Министерства финансов на Нью-Йоркской товарной бирже.

А на газовом хабе TTF наблюдался невероятный скачек цен с 87 евро до 227 евро за MВтчас.

Поэтому европейские страны стоят на пороге уже газового кризиса, когда хранилища пустеют, а новый российский газ не поставляется и многие предприятия стоят на пороге закрытия. А если нынешняя кризисная ситуация затянется до отопительного сезона, то европейские улицы заполнят протестующие, не желающие платить огромные цены за отопление. На фоне заявлений российского правительства о том, что Европе придется платить за газ в рублях уже удалось стабилизировать биржевой курс нашей валюты. А у европейских стран есть несколько вариантов действия. Снять санкции с российских банков или же закупать рубли чтобы ими производить оплату за газ. Но есть и самый болезненный вариант с покупкой американского сланцевого газа, доставляемого в Европу танкерами, но цена на него будет настолько велика, что уже через несколько недель Европу захлестнет волнами протестов.

На фоне сложившейся ситуации ПАО «Газпром» должно ожидать решений стран ЕС, у которых нет выбора, потому что они в ближайшее время физически не смогут отказаться от российского газа, так как невозможно за пару лет перевести всю Европу на альтернативные источники энергии, а ядерная энергетика не имеет необходимых масштабов. Нынешний кризис, связанный с заморозкой денег, предназначенных для оплаты, попросту закончится сам по себе, опять же всё зависит от скорости принятия решений странами ЕС. И уже руководство ПАО «Газпром» заявило, что платежи за поставку российского газа на экспорт будут осуществляться по правилам Российской Федерации.¹²

Но Европа не единственный покупатель Российского газа за рубежом. Также ПАО «Газпром» имеет 30-летний договор купли-продажи российского газа в КНР с CNPC по газопроводу «Сила Сибири». И если соотносить объемы поставляемого газа между западным и восточным направлениями, то в 2021 году в Европу было поставлено 38,5 млрд

¹Указ Президента Российской Федерации № 172 «О специальном порядке исполнения иностранными покупателями обязательств перед российскими поставщиками природного газа».

²IR-релиз ПАО «Газпром» от 01.04.2022

куб. м, а в Китай всего 5 млрд куб. м, но после выхода «восточного» маршрута на проектную мощность, Китай будет ежегодно получать 38 млрд куб. м газа в год. Цифры оказываются одинаковыми, а значит, при совершенно невозможной ситуации полного отказа Европы от российского газа, ПАО «Газпром» получит совершенно идентичный и даже более дружественный рынок сбыта, так как современная внешняя политика Российской Федерации больше направлена на азиатские страны. Так же ПАО «Газпром» ведет сотрудничество с Турцией и странами юго-восточной Европы, настроенными более дружелюбно и лояльно по отношению к Российской Федерации по поставкам газа по «Турецкому потоку», проектная мощность которого 31 млрд куб. м. Но нельзя забывать, что внутренний рынок юридически для ПАО «Газпром» является более приоритетным, чем внешний, потому что экспорт не может быть реализован в ущерб Российским потребителям.

Так же имеет место быть мнение о том, что нынешнее политическое давление Российской Федерации на страны ЕС связано с желанием ускорить сертификацию и полноценный запуск «Северный поток-2». Но с точки зрения современной политики это хоть и выглядит разумно, но на самом деле будет не выгодно России и ПАО «Газпром». Так как при скорой сертификации нового газопровода увеличится объем поставок газа в Европу, в результате чего антимонопольные регуляторы ЕС могут обвинить российский Газпром в манипулировании рынком и нечестной конкуренции. И Еврокомиссия может немедленно начать расследование, основываясь на исках местных парламентов.

Таким образом, ПАО «Газпром» в результате современной кризисной ситуации не потеряет существенного процента прибыли, часть которой соответственно держится российским потребителем, а зарубежные рынки не пострадают, так как современное удерживание газа в России только увеличивает спрос и цену. Потому что этот газовый кризис лишь стимулирует западных потребителей на более простые и предсказуемые отношения с поставщиками. Кризис показал, что свободное биржевое ценообразование не способно урегулировать скачки цен и гарантировать стабильное и надежное газоснабжение.

Литература

1. Годовой отчет ПАО «Газпром». Об организации работы по подготовке и проведению годового Общего собрания акционеров ПАО «Газпром» от 28 января 2022 г. – №1. – С. 115-118.
2. IR-релиз ПАО «Газпром» от 01.04.2022.
3. «Турецкий поток». Экспорт газа в Турцию, Южную и Юго-Восточную Европу // [Электронный ресурс] <https://www.gazprom.ru/projects/turk-stream/>
4. Маркетинг газа в Китае. – [Электронный ресурс] <https://www.gazprom.ru/about/marketing/china/>
5. «Северный поток-2». Новый экспортный газопровод из России В Европу через Балтийское море. // [Электронный ресурс] <https://www.gazprom.ru/projects/nord-stream2/>
6. Министерство Финансов Российской Федерации. Цены на газ в мире. // [Электронный ресурс] <https://index.minfin.com.ua/markets/gas/>
7. С. Капитонов. Как Россия и Европа могут выйти из газового кризиса. // Forbes 29.12.2021

**АНАЛИЗ И ОЦЕНКА МАРКЕТИНГОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
(НА ПРИМЕРЕ ООО «РАДИУС»)**

**Е.А. Стрябкова,
А.Г. Брик,**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье осуществлен анализ теоретических основ маркетинговой составляющей экономической безопасности предприятия. Перечислены основные методы определения уровня маркетинговой составляющей на предприятии. Осуществлена оценка маркетинговой составляющей экономической безопасности ООО «Радиус».

Ключевые слова: маркетинговая составляющая, методы, показатели, экономическая безопасность.

**ANALYSIS AND EVALUATION OF THE MARKETING COMPONENT
OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE
(USING THE EXAMPLE OF ООО «RADIUS»)**

**E.A. Stryabkova,
A.G. Brik,**
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article analyzes the theoretical foundations of the marketing component of the economic security of the enterprise. The main methods of determining the level of the marketing component in the enterprise are listed. The marketing component of economic security ООО «Radius» was evaluated.

Key words: marketing component, methods, indicators, economic security.

В настоящее время, в период глобальной политической, экономической, социальной нестабильности, особенно актуальным является вопрос безопасности. При этом важным является обеспечение безопасности субъектов всех уровней – от мира в целом, до отдельно взятой страны, региона, предприятия или гражданина.

В связи с этим выделяется новая функция маркетинга, связанная с обеспечением экономической безопасности предприятия, обуславливающая проведение специальных исследований и методологических разработок, определение возможностей маркетинга по обнаружению и предотвращению угроз [2, с.134].

Существуют различные точки зрения на тему определения понятия «маркетинговая составляющая». Этим вопросом занимались как отечественные, так и зарубежные ученые, среди которых Токарев Б. Е., Беляевский И. К., Черчилль Г. А. и др.

Мы остановимся на определении отечественных ученых Н.И. Реверчук и Е.С. Дзямучич, которые утверждают, что маркетинговая составляющая экономической безопасности – это «защита предприятия от неэффективно выбранной модели поведения на рынке путем избегания ошибок в продуктовой, сбытовой, коммуникационной или ценовой политике». И далее уточняют, характеризуя маркетинговую безопасность как «систему обнаружения, анализа и предотвращения угроз, поступающих от внутренних и внешних элементов комплекса маркетинга предприятия» [7].

Вне зависимости от того имеется на предприятии отдельная маркетинговая служба или нет, каждая организация должна периодически проводить исследование уровня маркетинговой составляющей экономической безопасности на предприятии, с целью выявления угроз экономической безопасности предприятия, которые могут быть нейтрализованы при помощи инструментов маркетинга [8, с. 255].

Если говорить о методах, которые используются при определении уровня маркетинговой составляющей экономической безопасности предприятия, то в основном это количественные и качественные методы, весь перечень методов, используемых при выявлении уровня маркетинговой составляющей экономической безопасности предприятия представлен на рисунке 1 [4, с.56].

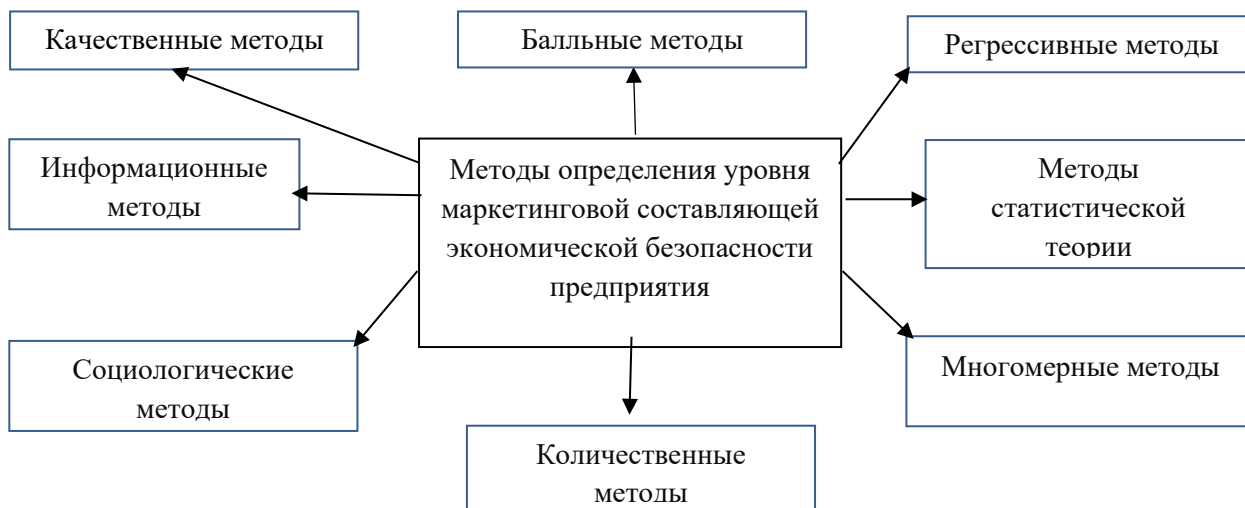


Рис. 1. Методы определения уровня маркетинговой составляющей экономической деятельности предприятия

Оценка маркетинговой составляющей предприятия производится в основе своей для того, чтобы определить, достигла ли компания намеченных в стратегии планов в объемах продаж, прибыли и других показателях, которые характеризуют экономическую безопасность предприятия. В первую очередь необходимо провести анализ сбыта [3, с. 121].

Общество с ограниченной ответственностью «Радиус» основано в 1985 году. С 1995 года компания «Радиус» прошла путь от простой команды единомышленников до одного из самых перспективных системных интеграторов в ЦФО. Основным видом деятельности ООО «Радиус» является «Торговля оптовая прочей офисной техникой и оборудованием» [5].

Распределение товаров на предприятии основной своей целью имеет доставку товаров согласно установленным срокам и пункту назначения. Система распределения товаров зависит в первую очередь от каналов распределения. Каналы распределения в ООО «Радиус» являются двухуровневыми, то есть компания приобретает поставляемый товар через официальные магазины, дистрибьюторов.

В таблице 1 найдем интегральный показатель эффективности уровня распределения товаров на предприятии [6].

Таблица 1

**Интегральный показатель уровня распределения товаров
в ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг.**

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение	
	2018	2019	2020	2019 к 2018	2020 к 2019
Темп прироста расходов на сбыт	0,04	0,14	0,01	0,10	-0,13
Доля расходов на сбыт в общих расходах	0,19	0,20	0,01	0,01	-0,19
Коэффициент прироста объема реализации от прироста расходов на сбыт	0,15	0,10	0,92	-0,05	0,82
Коэффициент рентабельности расходов на сбыт	0,20	0,30	0,68	0,10	0,38
Интегральный показатель	0,59	0,75	1,62	0,16	0,88

Таким образом, исходя из данных, полученных в таблице 1, интегральный показатель уровня распределения товаров в ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг. придерживается однородной динамики роста, так в 2019 г. данный показатель в сравнении с 2018 г. возрастает на 0,16, а в 2020 г. в сравнении с 2019 г. на 0,88. В первую очередь данный рост связан с увеличением коэффициента прироста объема реализации от прироста расходов на сбыт, то есть снизился темп роста выручки, а также с незначительным увеличением расходов на сбыт в 2020 г. Помимо этого, в 2020 г. значительно увеличился коэффициент рентабельности расходов на сбыт, что связано с низкими темпами роста общих расходов предприятия.

Реклама на предприятии играет важную роль и является неотъемлемой частью маркетинговой составляющей экономической безопасности в целом. В таблице 2 определим интегральный показатель эффективности мероприятий продвижения, используемых в ООО «Радиус» за 2018-2020 гг. [6].

Таблица 2

**Интегральный показатель эффективности мероприятий продвижения,
используемых ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг.**

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение	
	2018	2019	2020	2019 к 2018	2020 к 2019
Коэффициент рентабельности мероприятий продвижения	0,0632	0,0461	0,0419	-0,0171	-0,0042
Темп прироста расходов на продвижение	0,0318	0,0258	0,1000	-0,0060	0,0742
Доля расходов на продвижение в общих расходах	0,0018	0,0025	0,0027	0,0007	0,0002
Коэффициент прироста объема реализации от прироста затрат на продвижение	0,4666	0,2248	0,3487	-0,2418	0,1239
Интегральный показатель	0,5634	0,2992	0,4933	-0,2642	0,1941

Исходя из данных, полученных в таблице 2, приходим к выводу, что мероприятия продвижения, используемые в компании, являются малоэффективными, так в 2019 г. данный показатель снизился на 0,26. В 2020 г. в сравнении с 2019 г. отмечается небольшой рост интегрального показателя, однако общее значение остается низким. На снижение эффективности мероприятий в 2019 г. в первую очередь оказывает влияние уменьшение коэффициента рентабельности мероприятий продвижения, в связи с значительным ростом

затрат на мероприятия продвижения продукции, а также спадом коэффициента прироста объема реализации от прироста затрат на продвижение, что также связано с увеличением темпов роста расходов на мероприятия продвижения.

Товарная политика компании отвечает на следующий ряд вопросов компании: что продавать? Кому продавать? В общем понимании товарная политика нацелена как на расширение ассортимента компании, его товарной линейки, так и на исключение неактуальных товаров, имеющих низкий спрос и приносящих, мало прибыли [1, с.123]. В таблице 3 произведем расчет интегрального показателя эффективности товарной политики ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг. [6].

Таблица 3

Интегральный показатель эффективности товарной политики ООО «Радиус»
за 2018 – 2020 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение	
	2018	2019	2020	2019/2018	2020/2019
Темп прироста рыночной доли предприятия	-0,02	-0,04	-0,03	-0,02	0,01
Темп прироста совокупного объема реализации продукции	0,30	0,44	0,34	0,14	-0,10
Рентабельность продаж	0,58%	0,44%	2,09%	-0,14%	1,64%
Рентабельность продукции	0,47%	0,37%	1,84%	-0,10%	1,47%
Интегральный показатель	0,29	0,41	0,35	0,12	-0,06

Учитывая данные, полученные в таблице 3, можно сделать вывод о том, что эффективность проводимой на предприятии товарной политики находится на плохом уровне, так в 2018 г. данный показатель составил 0,29. В 2019 г. наблюдается незначительный рост данного показателя, что связано с увеличением темпа прироста совокупного объема реализации продукции, зависящего от увеличения объема реализации продукции в 2019 г., однако, далее в 2020 г. вновь отмечается снижение данного показателя на 0,06, чему способствует снижение темпов роста совокупного объема реализации продукции.

Ценовая политика играет не менее важную роль в обеспечении высокого уровня маркетинговой составляющей, она заключается в формировании цен, способствующих достижению определенных целей в отрасли прибыли, уровня в рынке и т.д. [3, с. 123]. В таблице 4 произведем расчет интегрального показателя эффективности ценовой политики, который формируется на основании экспертного мнения и найденных коэффициентов, характеризующих ценовую политику ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг. [6].

Таблица 4

Интегральный показатель эффективности ценовой политики ООО «Радиус»
за 2018 – 2020 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение	
	2018	2019	2020	2019/2018	2020/2019
Индекс товарооборота	0,26	0,25	0,26	-0,01	0,01
Коэффициент соотношения средней цены продукции к средней цене	0,31	0,27	0,31	-0,04	0,05
Коэффициент покрытия расходов	0,30	0,35	0,34	4,62%	-0,22%
Уровень торговой наценки в розничной цене	2,50%	2,75%	3,25%	0,25%	0,50%
Интегральный показатель	0,90	0,89	0,95	-0,01	0,06

Исходя из полученных в таблице 4 результатов, приходим к выводу, что эффективность ценовой политики в компании находится на хорошем уровне. Компания грамотно подходит к вопросу формирования и установления цен. Так в течение всего наблюдаемого периода интегральный показатель составляет > 80%. Однако, стоит отметить, что данный показатель на протяжении всего проанализированного временного промежутка придерживается неоднородной динамики, что связано со снижением показателя в 2019 г. на 0,01 в связи с уменьшением коэффициента соотношения средней цены продукции к средней цене, далее, в 2020 г. происходит рост данного показателя на 0,05, также отмечается возрастание уровня торговой наценки в розничной цене, что приводит к общему увеличению интегрального показателя эффективности ценовой политики ООО «Радиус».

Далее, произведем расчет сводного интегрального показателя уровня маркетинговой составляющей экономической безопасности ООО «Радиус».

Таблица 5

Сводный интегральный показатель уровня маркетинговой составляющей экономической безопасности ООО «Радиус» за 2018 – 2020 гг.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение	
	2018	2019	2020	2019/2018	2020/2019
Интегральный показатель эффективности распределения	0,59	0,75	1,62	0,16	0,88
Интегральный показатель эффективности мероприятий продвижения	0,56	0,30	0,49	-0,26	0,19
Интегральный показатель эффективности товарной политики	0,29	0,41	0,35	0,12	-0,06
Интегральный показатель эффективности ценовой политики	0,90	0,89	0,94	-0,01	0,05
Уровень маркетинговой составляющей	0,58	0,58	0,81	-0,01	0,23

Таким образом, исходя из данных, полученных в таблице 5, приходим к выводу, что в период 2018 – 2019 гг. маркетинговая составляющая находилась на среднем уровне, что было связано с низкими значениями интегрального показателя эффективности товарной политики, далее в 2019 г. происходит рост эффективности товарной политики, однако снижаются такие показатели, как интегральный показатель эффективности мероприятий продвижения. В 2020 г. уровень маркетинговой составляющей достигает значительной эффективности, то есть отмечаются высокая эффективность большинства интегральных показателей, кроме интегрального показателя эффективности товарной политики. Данный рост связан с увеличением уровня наценки на товары, а также со значительным приростом объема реализации товаров от прироста расходов на сбыт.

Литература

1. Бажанова М. А. Методы оценки эффективности маркетинговой деятельности // Маркетинг и коммерциализация космоса. – 2019. – № 4. – С. 122 – 123.
2. Ганус С.М. Маркетинг как инструмент обеспечения экономической безопасности рыночной деятельности // Экономические науки. – 2019. – № 2 (51). – С. 132 – 137.
3. Денисенко И.А., Пономарев А.А. Оценка повышения эффективности маркетинговой деятельности. Вестник Института экономических исследований. – 2019. – № 3 (15). -С. 119-125.
4. Калышенко В. Н. Эффективность маркетинговой деятельности и возможности ее оценки // Экономические науки. – 2018. – №2. – С. 55-59.

5. Официальный сайт ООО «Радиус» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: radiuscompany.ru, свободный. – (Дата обращения 20.04.2022).
6. ООО «Радиус»: бухгалтерская отчетность и финансовый анализ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.audit-it.ru/buh_otchet/3123025018_ooo-radius, свободный. – (Дата обращения: 20.04.2022).
7. Реверчук Н. И., Дзямулич Е. С. Влияние маркетинговой безопасности на деловую репутацию предприятия // Universum: экономика и юриспруденция. – 2018. – №5 (6). – URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-marketingovoy-bezopasnosti-na-delovuyu-reputatsiyu-predpriyatiya> (дата обращения: 23.04.2022).
8. Токарев Б. Е. Маркетинговые исследования: учебник / Б. Е. Токарев. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Магистр: ИНФРА-М., 2018. – 508с.

УДК 338

ФАКТОРЫ И УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**Ткаченко В. Б.,
Глотова А. С.**

к.э.н., доцент
НИУ «БелГУ»

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены понятия факторов и угроз экономической безопасности. Изучены основные внешние и внутренние факторы экономической безопасности организации, а также рассмотрена основополагающая классификация факторов. Выявлены источники негативного воздействия на экономическую безопасность предприятия, а также подробно рассмотрены внутренние, внешние, объективные, субъективные, явные и скрытые угрозы экономической безопасности организации.

Ключевые слова: факторы экономической безопасности, угрозы экономической безопасности, внешние факторы, внутренние факторы, внутренние угрозы, внешние угрозы, явные угрозы, скрытые угрозы.

FACTORS AND THREATS OF ECONOMIC SECURITY

**Tkachenko V. B.,
Glotova A. S**

Belgorod State
National Research University
Belgorod

The article considers the concepts of factors and threats to economic security. The main external and internal factors of the economic security of the organization are studied, as well as the fundamental classification of factors is considered. Sources of negative impact on the economic security of the enterprise are identified, as well as internal, external, objective, subjective, overt and hidden threats to the economic security of the organization are considered in detail.

Key words: factors of economic security, threats to economic security, external factors, internal factors, internal threats, external threats, obvious threats, hidden threats.

Для организации, работающей в условиях высокой конкуренции и нестабильной внешней среды, актуальной проблемой является обеспечение надлежащих условий для безопасной эксплуатации. Для этого необходимо учитывать все факторы влияния на организацию, которые являются реальными или потенциальными угрозами.

Своевременное реагирование на возможные угрозы имеет важное значение для предотвращения нарушений стратегической стабильности и финансовых возможностей организации. Высокая вероятность воздействия опасных факторов как внешней, так и внутренней среды требует от субъектов управления организации формирования комплексной системы обеспечения финансово-экономической безопасности, направленной на своевременное выявление и оперативное устранение угроз, способствовавшей стабильному функционированию организации.

«Факторы экономической безопасности предприятия – это комплекс окружающих условий, воздействующих на параметры безопасности. Данные факторы подразделяют на внутренние и внешние» [5]. Рассмотрим их подробнее (рис. 1).



Рис. 1. Внутренние и внешние факторы экономической безопасности организации

На рисунке 1 представлен ряд наиболее актуальных внешних и внутренних факторов экономической безопасности организации.

Безусловно, на сегодняшний день существует множество различных классификаций факторов экономической безопасности, стоит рассмотреть еще одну основополагающую классификацию, которая подразделяет факторы на три группы (рис. 2):

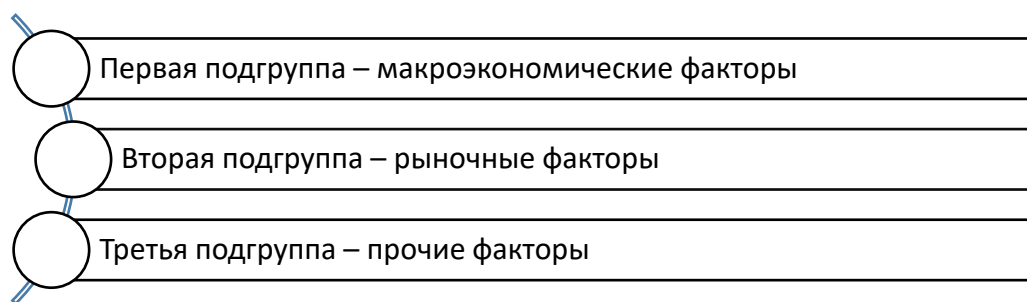


Рис. 2. основополагающая классификация факторов экономической безопасности организации

В первую подгруппу входят: государственная политика, величина инфляции, покупательная способность населения, положение финансовой системы, паритет валют и т.д.

Во вторую подгруппу входят различные рыночные факторы – это могут быть: спрос и предложение, емкость рынка, конкуренция и ее изменения в регионе/отрасли, платежеспособность контрагентов и многие другие.

И наконец, в третью подгруппу можно отнести: различные природно-климатические факторы, демографическая обстановка, направления НТП и др.

Далее перейдем к рассмотрению наиболее значимых угроз экономической безопасности организации.

«Угрозы экономической безопасности организации – это потенциальные или реальные действия физических или юридических лиц, нарушающие состояние защищенности субъекта экономической деятельности и способные привести к ее прекращению, либо к экономическим и иным потерям» [4]. В свою очередь их подразделяют на внутренние и внешние угрозы.

Внутренние угрозы представляют собой определенные умышленные/неумышленные действия или бездействия, которые противоречат интересам организации и ее деятельности в целом, а также влекут за собой необратимые, пагубные последствия. К таким видам угроз относятся:

- нарушение конфиденциальности различных информационных данных;
- непродуктивный производственный/управленческий процесс, следствием чего может служить резкое повышение себестоимости продукции;
- утрата хорошей репутации в бизнесе;
- нарушение технологии производства;
- слабое финансовое планирование в организации;
- существенные управленческие расходы;
- ошибочные решения, связанные с источниками финансирования капиталовложений;
- воровство сотрудников организации;
- утечка из организации любой информации к конкурирующим компаниям;
- медленная реакция организации на изменения внешней среды и т.д. [4]

Внутренние угрозы экономической безопасности организации, безусловно, находятся в непосредственной взаимосвязи с самой деятельностью компании, поэтому необходимо не только уметь предвидеть, но и стараться как можно раньше нейтрализовать эти угрозы.

Что же касается внешних угроз экономической безопасности, здесь стоит выделить следующие (рис. 3):

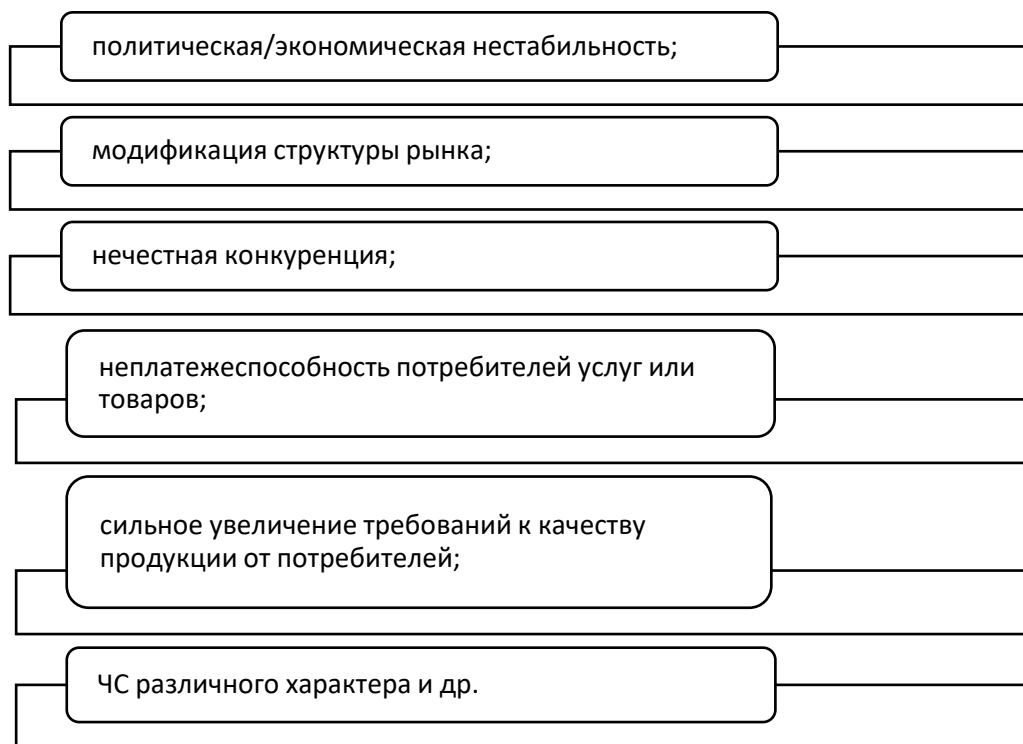


Рис. 3. Внешние угрозы экономической безопасности организации

Все эти угрозы не зависят от интересов организации и ее деятельности.

Также российские исследователи Л. П. Гончаренко и Е. С. Куценко предлагают классифицировать угрозы экономической безопасности организации на объективные и субъективные [3].

Объективные угрозы представляют собой такой вид угроз, который не зависит от деятельности организации, каких-либо управленческих решений, может возникнуть несмотря на любое противодействие ей (например: форс-мажорные ситуации).

Субъективные угрозы предполагают умышленный/неумышленный вред, который могут спровоцировать сотрудники других организаций, конкурирующих компаний.

«По вероятности наступления угрозы подразделяются на явные и скрытые» [3]. Здесь из двух видов этих угроз большую опасность для организации демонстрируют именно скрытые угрозы, так как их практически не всегда можно выявить и успешно предотвратить. Это могут быть какие-либо криминальные действия сотрудников организации, руководителей, а также непорядочных конкурирующих компаний и т. д. Явные же угрозы предотвратить гораздо проще, так как вероятность их наступления можно определить практически сразу, они могут быть выявлены, например, в разработке бизнес-плана организации.

«Источниками отрицательных влияний на экономическую безопасность организации могут быть:

- сознательные или бессознательные действия отдельных должностных лиц и субъектов хозяйствования (органов государственной власти, международных организаций, конкурентов);

- стечение объективных обстоятельств (состояние экономической конъюнктуры на рынках данного предприятия, научные открытия и технологические разработки, форс-мажорные обстоятельства и т. п.)» [1].

Таким образом, на сегодняшний день абсолютно любая организация или компания имеет ряд факторов, оказывающих положительное или отрицательное влияние на ее деятельность.

Российские исследователи называют угрозами отрицательные воздействия факторов экономической безопасности на организацию. Именно их стоит подробно изучать, своевременно выявлять, а также стараться как можно раньше предотвращать, чтобы избежать ущерба, препятствующего стабильной деятельности организации.

Литература

1. Алибутаев С. Ю. Риски финансово-экономической безопасности предприятия. Учебник / С. Ю. Алибутаев. – М.: КНОРУС, 2021. – 224 с.
2. Воропай Н. И. Стратегические угрозы экономической безопасности предприятия. Учеб. пособие / Н. И. Воропай. – М.: Инфра-М, 2019. – 215 с.
3. Гончаренко Л. П., Куценко Е. С. Управление безопасностью. Учеб. пособие / Л. П. Гончаренко, Е. С. Куценко. – М.: КНОРУС, 2018. – 272 с.
4. Колочков А. Б. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности предприятия. Учебник / А. Б. Колочков. – М.: Академический проект, 2020. – 318 с.
5. Шмелева Н. В. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / Н. В. Шмелева. – М.: Изд. Дом МИСиС, 2018. – 154 с.

УДК 336.7

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

Т. А. Трошина, К. В. Приходько

г. Белгород, Россия

Я. В. Мочалова

Научный руководитель

Белгородский государственный

национальный исследовательский университет

Исследования рассматривает вопрос экономической безопасности бизнеса в современных реалиях и современной экономической науки. Исследуется сущность понятия экономической безопасности бизнеса, основные функциональные составляющие, определяется ее уровень в тех или иных условиях и изучаются способы достижения максимально возможного высокого уровня экономической безопасности бизнеса. Изучаются основные виды внешних и внутренних угроз мероприятия. Даны основные оценки и объяснения всем факторам, влияющим на экономическую безопасность как определенного предприятия, так и всей экономики страны в целом.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, экономика, угрозы, корпоративные ресурсы, средства.

ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS

T. A. Troshina, K. V. Prikhodko

Belgorod, Russia

Belgorod State University

Ya . V . Mochalova

Scientific supervisor

National Research University

The study examines the problem of economic security of business in modern realities and modern economic science. The essence of the concept of economic security of business is revealed, the main functional components are investigated, its level is determined under certain conditions and ways to achieve the highest possible level of economic security of business are studied. The

main types of external and internal threats of the event are studied. The main assessments and explanations of all factors affecting the economic security of both an individual enterprise and the entire economy of the country as a whole are given.

Keywords: *economic security of the enterprise, economy, threats, corporate resources, funds.*

В любых экономических реалиях одной из основных наук является экономическая безопасность бизнеса, особенно актуальная в современном мире. При постоянных политических изменениях, которые несомненно сильно влияют на экономику и соответственно подвергают ее постоянным изменениям, разные предприятия вынуждены адаптироваться к новым условиям рынка, стараясь выходить в плюс из любой ситуации и при любых обстоятельствах сохранить свой бизнес и доход путем причинения минимального ущерба собственному предприятию и его функционированию. В результате эти факторы влияют как на экономику отдельных предприятий, так и на экономическую обстановку в целом. Именно поэтому изучение способов обеспечения экономической безопасности и определение ее уровней так необходимо в экономической сфере жизни. Само по себе понятие экономической безопасности определяет область научного исследования, которое изучает экономическое состояние, обеспечивающий достаточно высокий и устойчивый рост показателей экономики, обеспечивающие состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних факторов. Главная ее цель – это обеспечение стабильности. Соответственно экономическая безопасность предприятия (ЭБП) – включает в себя совокупность факторов, связанных с внутренним состоянием конкретного предприятия и влиянием на него внешних обстоятельств, с которой оно непосредственно взаимодействует. ЭБП исследует эффективное использование ресурсов для создания наиболее постоянного состояния предприятия и максимально возможно предотвращения как внешних, так и внутренних угроз, способных ухудшить состояние предприятия. Приемлемый уровень безопасности должен достигаться достигается таким образом, что предприятие обязано следить за обеспечением максимальной безопасности основных функциональных составляющих конкретной системы, в первую очередь в своих же интересах. Для создания наиболее результативного функционирования экономической безопасности предприятия применяют совокупность корпоративных ресурсов. Соответственно корпоративные ресурсы – это как раз уже эти причины, которые используются для результата в определенных целях того или иного бизнеса [1].

Существуют следующие:

- ресурс капитала (позволяет покупать и сохранять остальные корпоративные запасы, которых сначала не было);
- ресурс персонала (работники с их знаниями, практикой и навыками – это одно из главных соединяющих звено, составляющее воедино все факторы данного бизнеса);
- ресурс информации и технологии (информация – это наиболее ведущий и дорогостоящий из ресурсов предприятия);
- ресурс техники и оборудования (предприятие покупает нужную для функционирования технику);
- ресурс прав (патентов, лицензии и квоты на использование природных запасов, а также экспортной квоты, права на пользование землей).

Экономическая безопасность предприятия – это защита от прямых и косвенных экономических рисков. Однако положение защищенности предприятия носит динамический тип, так как внутренние угрозы не менее опасны чем внешние, а экономическая безопасность некоторого предприятий напрямую связана с экономической безопасностью всей страны [1].

Соответственно существует определенная типология экономических рисков. По отношению к субъекту угрозы могут быть внешними и внутренними.

Внешняя обстановка составляет внешние угрозы:

- низкий уровень сбережений ресурсов;
- изменение условий финансирования;
- изменение условий рынка товаров и услуг;
- разрыв хозяйственных связей между предприятиями;
- нестабильность политики и экономики;
- обострение глобальных экологических проблем и т. д.;[3]

Состояние уже самого предприятия обуславливает внутренними рисками, на которые не влияют внешние угрозы. Однако внутренние факторы могут влиять на внешние угрозы, а именно усиливать или ослаблять их действия. К внутренним угрозам экономической безопасности предприятия можно причислить отнести:

- увеличение первоначальной стоимости продукции из-за неплототворной организации производственных и руководящих дел;
- значительные управленческие расходы в результате недостатка оптимизации систем бюджетного управления;
- медлительная реакция и корректировка производственных дел в случае перемен требований внешней среды и т. д. [3]

На сегодняшний день мировая экономика является одной из самых нестабильных сфер жизни общества. Это становится основной причиной создания и реализации системы обеспечения экономической безопасности предприятия. Адаптация к нынешним условиям нестабильности в сфере как политики, так и экономики, поиск адекватных решений проблем различного характера и путей понижения опасностей всей функционирующей части – важные задачи элементов хозяйствования. Чтобы разобраться, нужно раскрыть значение экономической безопасности, а еще определить главные угрозы, которые влияют на ее функционирование [2]

Под термином «экономическая безопасность» обычно имеют в виду позиция обеспечения надежной безопасности экономики на национальном уровне от внешних и внутренних опасностей, в котором обеспечивается гарантия независимости экономической территории, цельность её экономической области и средства для образования стратегических национальных приоритетов Российской Федерации.

Экономическая безопасность – это такая сторона знаний, в пределах её изучается состояние экономики. Исследуется как раз та часть экономического состояния, при которой есть довольно большой и стабильный рост экономических индексов, действенное обеспечение полноценности нужд (удовлетворение потребностей) в экономике, слежка властью продвижения и использования ресурсов страны, защита экономических потребностей на национальном и международном уровнях и наиболее результативное применение средств для предупреждения опасностей и обеспечения гарантии постоянного деятельности компании.

На микроуровне экономической безопасностью исследуются задачи защищенности действий предприятия от плохих воздействий внешней среды, а также возможность в течении короткого времени избавиться от угрозы или адаптироваться к тем условиям, которые не действуют неблагоприятно на развитии предприятия.

Функциональные составляющие ЭБП:

1. Финансовая;
2. Силовая;
3. Информационная;
4. Политико-правовая;
5. Интеллектуальная и кадровая;
6. Техничко-технологическая;
7. Экологическая.

Экономическая безопасность включает в себя:

1. сохранение платежеспособности;

2. безопасность занятости;
3. планирование денежных потоков экономического субъекта на будущее.

Первым шагом, который необходимо предпринять для обеспечения экономической безопасности, является выявление угроз и уязвимостей компании, присущих новым соотношениям экономических сил. После постановки этого диагноза организация должна посредством разработки политики безопасности спланировать свой подход к обеспечению экономической безопасности. Аспекты деятельности, которые влияют и направлены на сохранение максимального уровня безопасности в экономической области развития:

1. Законодательные акты, обеспечивающие функционирование стратегически важных отраслей экономики;
2. Контроль исполнения бюджета и предотвращение необоснованного расходования средств;
3. Коррупционная борьба;
4. Внесение инвестиций в развитие технологий и улучшение уровня производства;
5. Улучшение деятельности спецслужб и армии;
6. Улучшение политической и экономической системы управления страны.

Предоставляются экспертные знания, необходимые для проведения диагностики, и возможности предложить рекомендации по безопасности и экономической разведке в форме конкретных и подходящих мер для своих клиентов и работников предприятия. Это позволяет определить и расставить приоритеты для действий, которые необходимо предпринять, и обеспечить их реализацию:

1. Мониторинг экономики;
2. Мониторинг конкурентной экосистемы;
3. Информирование команд о рисках кибератак и киберпреступности;
4. Ограничение рисков социальной инженерии;
5. Воздействия цифровых технологий;
6. Внутреннее расследование в связи с кражей цифровых данных;

Так же необходима должная осмотрительность и обязательство проявлять бдительность в вопросах борьбы с коррупцией и отмытием денег, проверка партнеров и заинтересованных сторон (поставщиков, поставщиков, инвесторов и других), проверка образования и профессиональной подготовки в рамках стратегического найма, защита интеллектуальной собственности, борьба с незаконным занятием профессиями регламентированы.

В наше время гарантия экономической безопасности предприятия (ЭБП) – важная часть деятельности почти любого предприятия. Экономическая безопасность в компании или учреждении не может быть суммирована к единовременным техническим или организационным мерам. Чтобы быть полностью эффективным, она предполагает проведение реальной политики, необходимой для сохранения ее интересов. В каждой больших компаниях в данный момент существуют части или службы, отвечающие за экономическую безопасность. Следовательно, для достижения высокого уровня безопасности экономики, компаниям нужно следить за гарантией предоставления максимальной безопасности основных действующих элементов структуры экономической безопасности. Функциональные составляющие ЭБП – это набор основных направлений экономической безопасности, значительно не похожих друг на друга по их сути. Для достижения максимально наивысшей степени экономической безопасности, предприятию следует наблюдать за обеспечением безопасности по максимуму для главных функциональных элементов системы ЭБП [4].

Для снабжения своей безопасности экономики, учреждение использует кооперативные средства.

Корпоративные ресурсы представляют собой источники бизнеса, которыми пользуются владельцы и менеджеры того или иного предприятия, чтобы воспроизвести в жизнь и работу различные цели бизнеса.

Мировая экономика проходит время сильного перерыва. Усиливаются рыночная изменчивость, непостоянность международной финансовой системы, нарастает разлом между реальной и нереальной экономикой. От сбережения внешней экономической взаимосвязи стран и регионов мира происходит замедление процессов создания новейших международных осуществляемых цепочек и цепочек поставок, уменьшаются потоки инвестиций. Возвышается участие национальных государств и региональных соглашений в торгово-экономической сфере.

В ситуациях, когда структурная перестройка мировой экономики продолжается, к тому же, она непосредственно связана с изменением развития, экология все сильнее приобретает значимость.

Основными целями обеспечения безопасности экономики на уровне всей страны, а именно Российской Федерации, будут являться совершенствование независимости государства и его устойчивость к внешним и внутренним обстоятельствам, создание благоприятных условий для роста экономики, в будущем темпы роста которого должны быть выше мировых.

При обеспечении экономической безопасности речь в основном идет об эффективности. Следовательно, экономическая безопасность – это безопасность договорной работы, при которой нужно учитывать и неизменно важное – риски. Существует три этапа: преддоговорная работа, текущая договорная работа и претензионно-исковая работа.

Таким образом, для создания качественного финансового состояния предприятия необходимо разрабатывать и реализовать системное обеспечения безопасности экономики, прогнозировать возможные угрозы и оперативно их устранять. При соблюдении всего этого появляется положительный результат как на деятельности самого предприятия, так и в целом на экономики всей страны в целом.

Литература

1. Вечканов Г. С. Экономическая безопасность: Учебник для вузов. – СПб.: Питер, 2007. – 384 с.: ил. – (Серия «Учебник для вузов»).
2. Фирсова О. А. Экономическая безопасность предприятия: Учебно-Методическое пособие. – МАБИБ, 2014. – 165 с.
3. Хмелев С. А., Орлова Е. А. Экономическая безопасность предприятия. – Юнити-Дана, 2012. – 272 с.
4. Коваленко О. А., Малютина Т. Д., Ткаченко Д. Д. Экономическая безопасность предприятия. Учебное пособие. – РИОР, 2019. – 359 с.

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

**В.В. Хижняк,
Н.А. Герасимова**
Г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены критерии оценки экономической безопасности предприятий и методы их реализации, система показателей и этапы оценки. Выявлено влияние системы показателей на экономическую безопасность предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, критерии оценки, система показателей.

CRITERIA FOR ASSESSING THE ECONOMIC SECURITY OF ENTERPRISES

**V. V. Khizhnyak,
N.A. Gerasimova**
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article considers the criteria for assessing the economic security of enterprises and methods of their implementation, the system of indicators and the stages of evaluation. The influence of the system of indicators on the economic security of the enterprise is revealed.

Key words: economic security, criteria for assessing, the system of indicators.

Большая часть угроз экономической безопасности предприятия кроется во внутренних производственных и хозяйственных процессах. Контроль и своевременный анализ угроз, имеющих финансовый, производственный и информационный характер, позволяет минимизировать возникшие проблемы предприятия. Поэтому для того, чтобы достичь стабильного функционирования системы экономической безопасности, предприятию необходимо не только контролировать возникающие проблемы и угрозы, но и принимать грамотные управленческие решения, которые базируются на основополагающих критериях оценки экономической безопасности. Под этими критериями понимается признак или сумма признаков, значения которых помогают сделать заключение о состоянии экономической безопасности предприятия.

Специалисты в области экономической безопасности выдвигают несколько различных мнения, по каким же критериям следует оценивать экономическую безопасность предприятия. Одни считают, что оценку следует проводить на основании анализа ресурсного потенциала, эффективности его использования, количественного определения угроз, анализа конкурентоспособности и целостности предприятия, способности противостоять внешнему воздействию.

В то время как другие исследователи подразделяют критерии следующим образом:

- 1) организационные (сохранение целостности предприятия и стабильное его функционирование);
- 2) информационные (защита внутренних конфиденциальных данных от различного рода утечек информации);

3) правовые (непрерывное следование компании действующему законодательству. Это позволит минимизировать потери в сделках с контрагентами из-за нарушения последними законодательства);

4) экономические (включаются непосредственно в анализе капитала, объема годового оборота, прибыли, и рентабельности).[3,с.15]

Исследование экономической безопасности предприятия с помощью рассмотренных критериев, позволяет давать оценку с точки зрения важнейших процессов, отражающих сущность экономической системы. Следовательно, успешное соблюдение данных критериев окажет положительное влияние на уровень экономической безопасности предприятия.

Если у предприятия имеется целостное структурное образование, а так же оно имеет стабильные показатели финансового благополучия, то можно говорить о том, что на предприятии успешно поддерживается уровень экономической безопасности. Применительно к конкретному направлению деятельности можно использовать специальные показатели безопасности предприятия, что позволит предприятию качественней контролировать динамику финансово-экономических показателей.

Далее необходимо разобраться с помощью каких методов предприятию необходимо реализовать критерии. Это одна из важнейших задач, направленных на поддержание стабильной экономической устойчивости современного предприятия. Основными методами оценки экономической безопасности предприятия являются: методы теории нечетких систем, методы статистического анализа, методы экспертных оценок и теоретико-игровые методы.

Одновременно с этим, некоторые исследователи выделяют еще ряд методик для оценивания уровня экономической безопасности предприятия. К ним относятся следующие методы:

1) ресурсно-функциональный метод (оценивает эффективность использования ресурсов предприятия);

2) индикаторный метод (определяет уровень экономической безопасности с помощью индикаторов);

3) метод, заключающийся в сравнении величины инвестиций предприятия за счет реинвестируемой прибыли с объемом средств;

4) метод, базирующийся на интегрировании совокупных показателей и отражающий принципы и условия программно-целевого управления и развития. [1, с.31]

Перечисленные методы дают возможность предприятию поддерживать должный уровень экономической безопасности с помощью разработки соответствующих мероприятий, а также осуществлять непрерывный мониторинг уровня экономической безопасности предприятия.

Таким образом, для проведения точного и эффективного анализа состояния экономической безопасности, необходимо пользоваться методологической базой и приведенными критериями оценки.

Оценка состояния экономической безопасности также не обходится без применения системы показателей, пороговые значения которых позволяют оценить уровень экономической безопасности на конкретном предприятии. Отклонения от нормы будут свидетельствовать о формировании отрицательных и деструктивных тенденций в области экономической безопасности. Следовательно, необходимо отслеживать, чтобы показатели всегда находились в пределах нормы и демонстрировали положительную динамику в деятельности предприятия, а показатели, отклонившиеся от нормы, своевременно приводить к нормальным значениям.

Мнения преобладающего количества исследователей в области экономической безопасности сводятся к применению следующих показателей для оценки уровня экономической безопасности предприятия: ликвидность, платежеспособность и рентабельность.

Оценка данных показателей является необходимой, так как в случае соответствия показателей нормативным значениям, она позволит сформировать положительные тенденции в области экономической безопасности предприятия. Таким образом, для того, чтобы у предприятия была полная экономическая безопасность, необходимо достичь таких значений показателей, которые не будут противоречить друг другу. Если показатели выходят за границы пороговых значений, предприятие как минимум имеет риск потери конкурентоспособности и стабильного развития, как максимум – обречено на банкротство и финансовую несостоятельность.

Существует общее свойство при оценке динамики экономического состояния предприятия, вне зависимости от отраслевого назначения. Это свойство означает следующее: для оценки состояния экономической безопасности предприятия происходит оценка нескольких этапов, в их числе: стабильный, предкризисный, кризисный и критические этапы. Основные этапы и их особенности рассмотрены в таблице (табл. 1) [1].

Таблица 1

Оценка состояния экономической безопасности предприятия

Этапы	Особенности
1. Стабильный	Показатели экономической безопасности входят в границы пороговых значений, а производственный потенциал используется в рамках установленных норм и стандартов.
2. Предкризисный	Отклонение от нормативных значений хотя бы одного показателя экономической безопасности относительно пороговых значений, в то время как другие близки к барьерному значению. Кроме того, предприятие может воспользоваться профилактическими мерами и восстановить технические и технологические возможности для улучшения условий и показателей производства.
3. Кризисный	Отклонение от нормативных значений большинства основных показателей экономической безопасности. Уменьшение технического ресурса оборудования способствует образованию признаков частичной потери потенциала, и как следствие приводит к спаду производства в целом.
4. Критический	Отсутствие каких-либо ограничений, которые отделяли стабильное и кризисное состояния предприятия. Неизбежный спад потенциала предприятия.

Экономическую безопасность относят к достаточно доступным и понятным категориям, но количественного выражения ей еще нет. Исследователи, изучающие способы повышения эффективности деятельности предприятий, предлагают использовать метод экспертных оценок для оценки уровня экономической безопасности. В конечном итоге, оценка даст возможность предприятию определить направление для его развития.

Другие же специалисты в области экономической безопасности предприятия рассматривают как основной критерий чистую прибыль, полученную предприятием в результате сотрудничества с внешними субъектами. Одним из главных интересов предприятия всегда является прибыль, следовательно можно говорить о том, что при ее отсутствии или даже при убытках у предприятия имеется существенная угроза банкротства. В силу этого, получение предприятием прибыли напрямую влияет на выбор критерия. В то же время невозможно оценить экономическую безопасность предприятия с помощью прибыли. Она может быть рассмотрена только как предпосылка для экономического заключения.[4]

В заключение, обобщив вышеизложенное, можно сказать, что оценка экономической безопасности предприятия должна проводиться по определенной системе показателей, значения которых должны находиться в пределах пороговых значений. Также

следует помнить о том, что основной элемент исследования экономической безопасности предприятия – выбор критерия. В результате оценки отобранных критериев у предприятия появляется возможность контролировать уровень экономической безопасности, своевременно находить пробелы в системе экономической безопасности и использовать стратегическое планирование для успешного функционирования деятельности.

Литература

1. Калеменева, Е. Е. Механизмы и инструменты создания эффективной системы экономической безопасности предприятия / Е. Е. Калеменева. – [Текст]: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 34 (324). – С. 60-63.

2. Киселева И.А., Симонович Н.Е., Косенко И.С. Экономическая безопасность предприятия: особенности, виды, критерии оценки [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-predpriyatiya-osobennostividy-kriterii-otsenki> (дата обращения: 14.04.2022).

3. Меркулова, Е.Ю. Общая экономическая безопасность / Е.Ю. Меркулова. – М. : Юрайт, 2021. – 525 с

4. Сохранич, Е. С. Основные подходы к оценке экономической безопасности / Е. С. Сохранич. – [Текст] : непосредственный // Молодой ученый. – 2022. – № 3 (398). – С. 200-202. – URL: <https://moluch.ru/archive/398/88128/> (дата обращения: 14.04.2022).

УДК 338

МЕРОПРИЯТИЯ, СПОСОБСТВУЮЩИЕ ПОВЫШЕНИЮ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Д.Е. Чайка
Н.А. Герасимова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье охарактеризовано понятие экономической безопасности предприятия, приведен ряд мероприятий, которые могут способствовать повышению уровня экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, мероприятия по повышению уровня экономической безопасности, финансовая безопасность, кадровая безопасность, технико-технологическая безопасность, налоговая безопасность, информационная безопасность, имущественная безопасность, правовая безопасность, маркетинговая безопасность.

MEASURES TO IMPROVE ECONOMIC SECURITY

D.E. Chayka
N.A. Gerasimova
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article characterizes the concept of economic security of the enterprise, gives a number of measures that can contribute to improving the economic security of the enterprise.

Key words: *economic security, measures to improve economic security, financial security, personnel security, technical and technological security, tax security, information security, property security, legal security, marketing security.*

Экономическая безопасность предприятия определяется состоянием защищенности предприятия от отрицательных влияний внешней и внутренней среды, а также как способность оперативно исключить угрозы разного характера или адаптироваться к сложившимся условиям.

Для обеспечения высокого уровня экономической безопасности предприятия необходим максимальный уровень безопасности основных функциональных составляющих.

Функциональные составляющие представляют собой совокупность основных направлений экономической безопасности предприятия, отличающихся друг от друга по своему содержанию. Существует достаточно различных совокупностей составляющих. Одну из них мы приведем на рисунке 1.

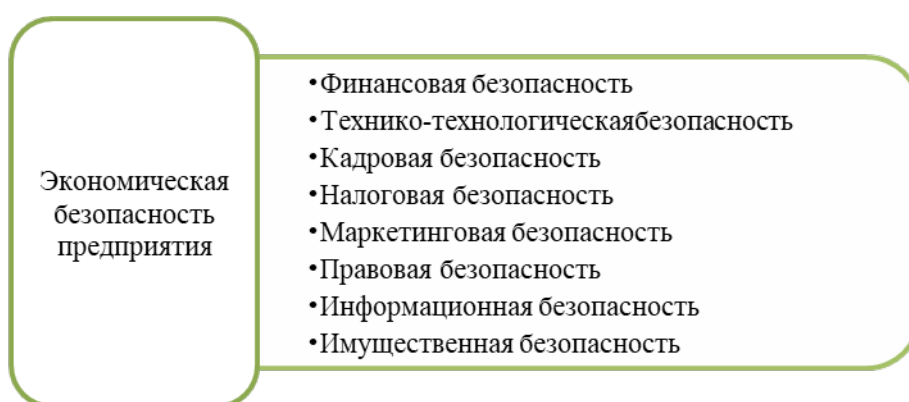


Рис. 1. Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия

В современных условиях мир находится в постоянном изменении, поэтому необходимо принимать определенные меры для того чтобы уровень экономической безопасности оставался на прежнем высоком уровне или повышался. Для обеспечения данных мер существуют мероприятия, направленные на повышение уровня экономической безопасности предприятия. Далее нами будет рассмотрен ряд таких мероприятий.

Как было сказано ранее, функциональные составляющие экономической безопасности предприятия, каждая из них характеризуется собственным содержанием, критериями и способами обеспечения. Согласно составляющим представим основные пути повышения экономической безопасности предприятия, а также примеры мероприятий по ее повышению.

Финансовая составляющая является одним из основных элементов экономической безопасности. Ее уровень зависит от того, насколько качественно руководство предприятия и его специалисты способны управлять финансами, избегать возможных угроз и ликвидировать последствия отрицательных влияний внешней и внутренней среды. Для повышения финансовой безопасности предполагается использование следующих мероприятия (рис. 2).

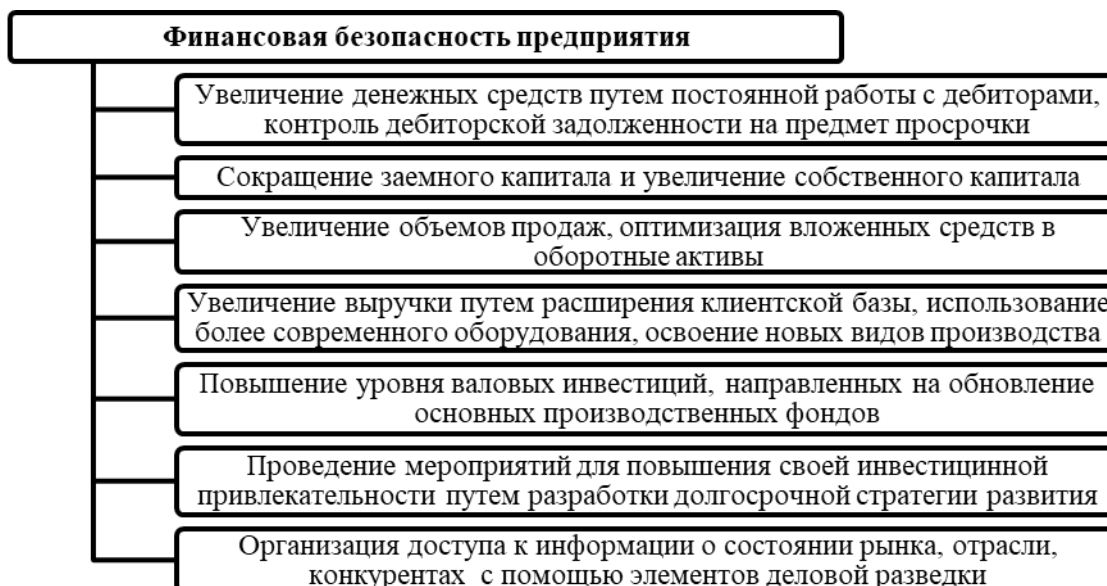


Рис. 2. Мероприятия по повышению финансовой безопасности предприятия

Любое предприятие имеет определенный набор технологий, используемых в работе. Их качество, новизна имеют большое влияние на эффективность деятельности определенной организации, а также и дальнейшую работу и развитие данного предприятия. Следовательно, указанные факторы имеют влияние и на обеспечение экономической безопасности предприятия, в частности технико-технологической ее составляющей. Для ее обеспечения предполагается проведение мероприятий, представленных на рисунке 3.

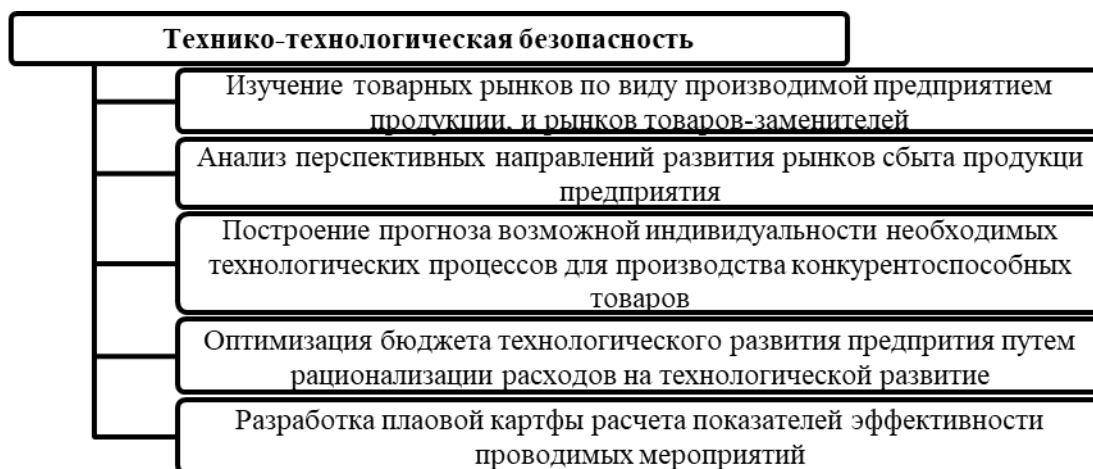


Рис. 3. Мероприятия по повышению технико-технологической безопасности предприятия

Обеспечение кадровой безопасности характеризуется снижением возможности угроз, связанных с качеством работы сотрудников, интеллектуальным потенциалом, а также отношениями между персоналом в целом. Для обеспечения данной функциональной составляющей экономической безопасности можно провести следующие мероприятия (рис. 4).

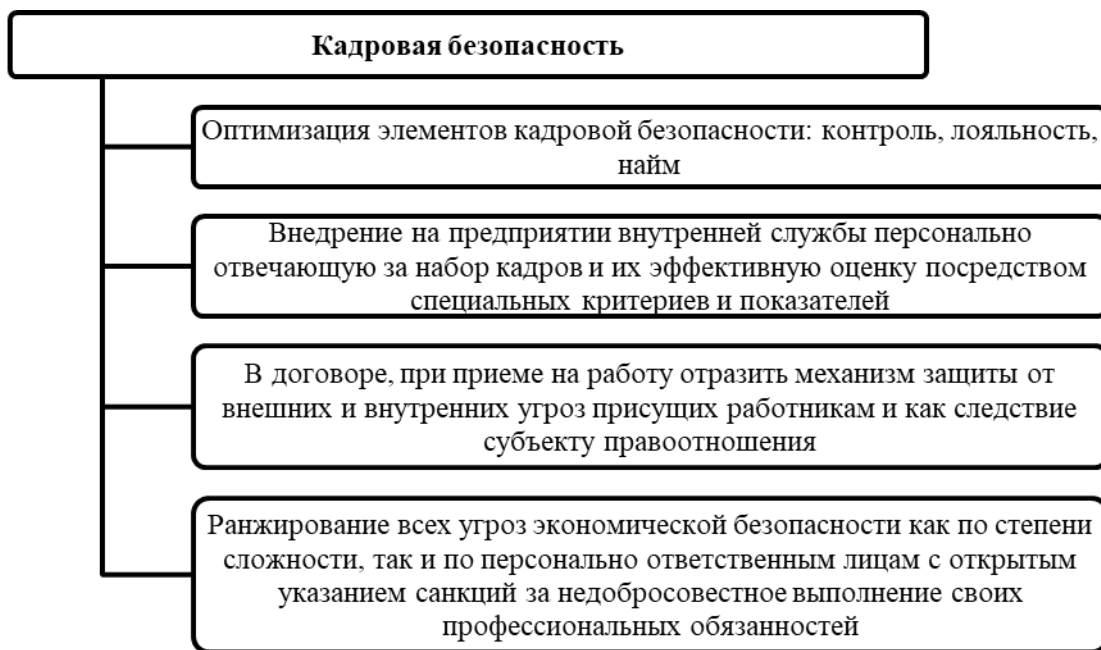


Рис. 4. Мероприятия по повышению кадровой безопасности предприятия

На сегодняшний день каждая организация находится в определенном взаимодействии с другими предприятиями и государством. Данный фактор способствует появлению различных угроз и рисков. Одним из рисков является уплата налогов и государственный контроль этой уплаты. Налоговой политикой предприятия можем обозначить систему различных мероприятий (экономических, организационных) в области расчетов и уплаты налогов. Данные мероприятия направлены на минимизацию сумм налоговых платежей, а также улучшение отношений с государством в лице контролирующих налоговых органов (рис. 5).

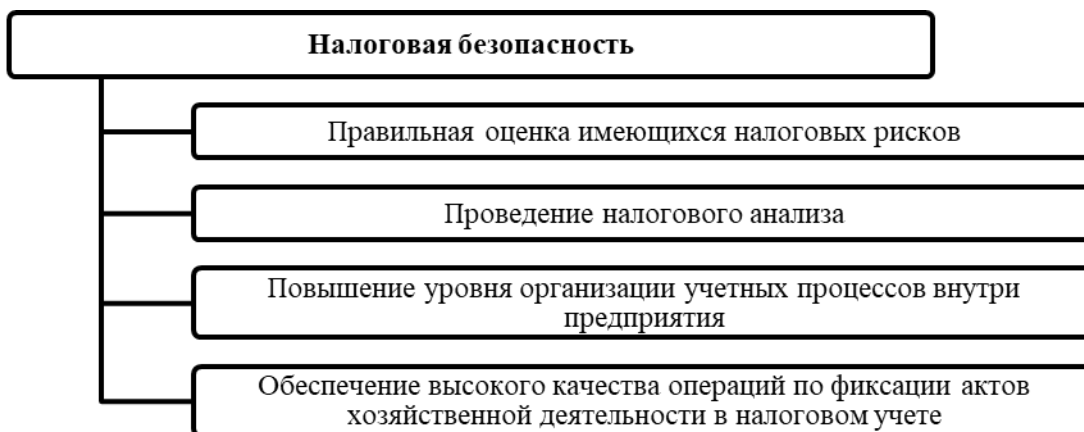


Рис. 5. Мероприятия по повышению кадровой безопасности предприятия

В современных условиях нестабильность экономических процессов, конкуренты на рынках сбыта, постоянно изменяющиеся потребности целевых аудиторий требуют оперативных мер по нейтрализации возможных угроз и рисков предприятия. Исходя из этого, отметим, что маркетинговая безопасность является важным направлением экономической безопасности предприятия. Для ее обеспечения предлагается проводить следующие мероприятия на предприятии (рис. 6).

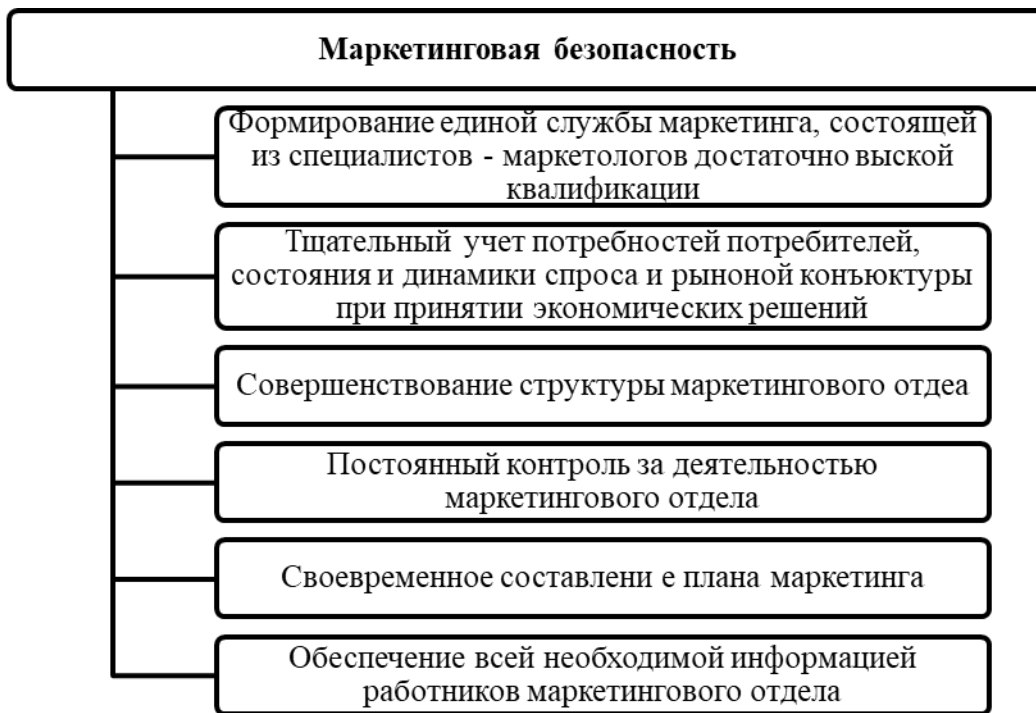


Рис. 6. Мероприятия по повышению финансовой безопасности предприятия

Правовая безопасность предприятия представляет собой всестороннее и полное эффективное правовое сопровождение деятельности данной организации. Для ее обеспечения предполагается проведение мероприятий, представленных на рисунке 7.

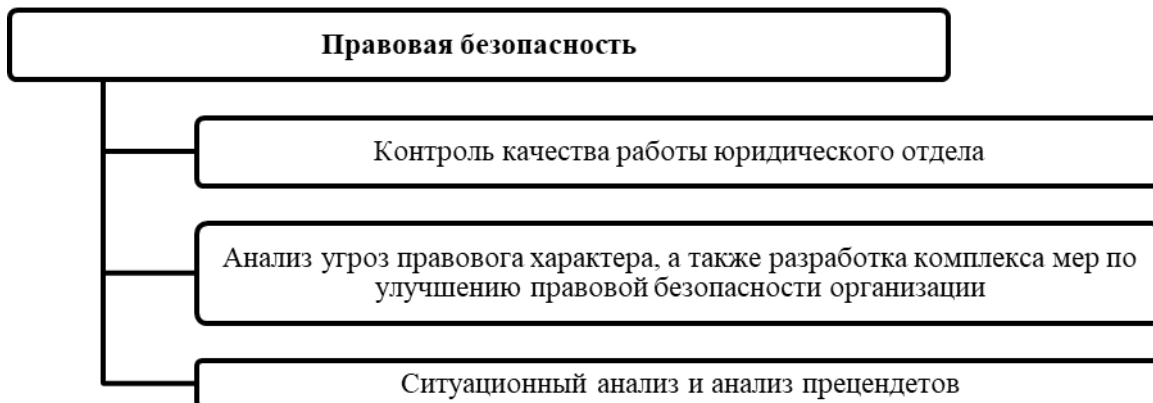


Рис. 7. Мероприятия по повышению финансовой безопасности предприятия

В современном мире информация является одной из важнейших составляющих любой организации. Эффективность деятельности предприятия прежде всего зависит от своевременности, полноты и достоверности информации, предоставленной, например, для оценки влияния внешних и внутренних факторов, влияющих на деятельность данного предприятия. Для обеспечения информационной безопасности предполагается проведение мероприятий, представленных на рисунке 8.

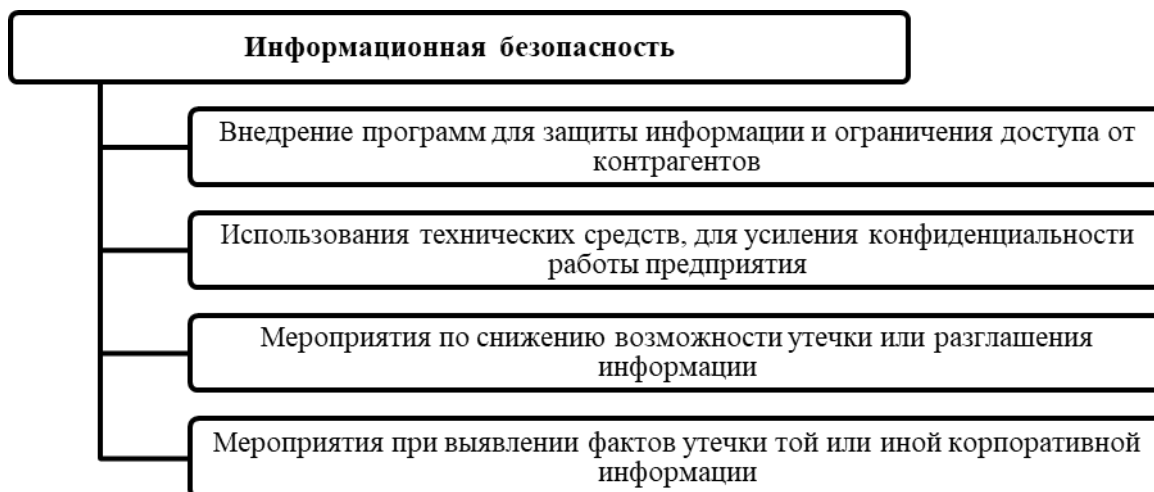


Рис. 8. Мероприятия по повышению информационной безопасности предприятия

Имущественная безопасность, в рамках которой защите подлежат принадлежащие компании помещения, объекты инфраструктуры, оборудование. Для обеспечения имущественной безопасности можно провести следующие мероприятия (рис. 9).

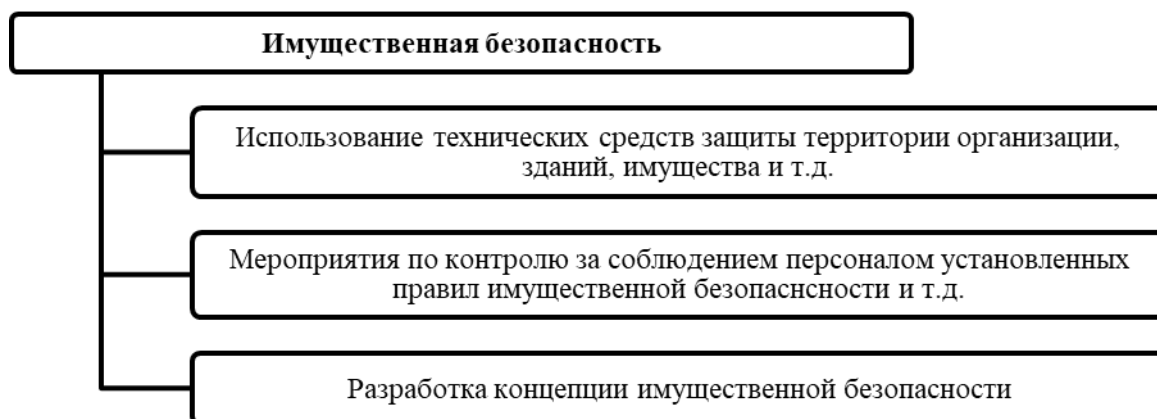


Рис. 9. Мероприятия по повышению имущественной безопасности предприятия

Итак, в статье были предложены некоторые мероприятия по повышению уровня экономической безопасности сгруппированные по функциональным составляющим. На сегодняшний день предприятие подвержено большому количеству угроз и рисков. Они оказывают влияние на экономическую безопасность предприятия, то есть на эффективность деятельности данного предприятия. При повышении экономической безопасности с помощью мероприятий согласно выявленным рискам предприятие улучшает свое финансовое состояние, получает больше прибыли и имеет устойчивое развитие.

Литература

1. Дулин Ю.В. Повышение качества процессов маркетинговой деятельности как фактор обеспечения экономической безопасности предприятия [Текст] / Ю.В. Дулин // Экономическая безопасность и качество. – 2019. – № 2 – с. 5-8
2. Повышение уровня экономической безопасности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://idaten.ru/economic/povyshenie-urovnya-ekonomicheskoi-bezopasnosti-predpriyatiya> 2020 – (дата обращения 20.04.2022).

ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

М.Ю. Шаблиевский; А.Д. Желтуха

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Научный руководитель:

доцент кафедры экономических наук

Я. В. Мочалова

В статье приведены основные составляющие экономической безопасности предприятия как системы, а также структура и цели ее формирования на примере молодого бизнеса.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угрозы (внешнего и внутреннего характера), принципы, задачи, элементы, директор компании, экономика.

FORMATION OF ECONOMIC SECURITY OF BUSINESS

M.Y. Shablievsky; A.D. Zheltukha

Belgorod, Russia

Belgorod State

National Research University

Scientific supervisor:

Associate Professor of the Department of Economic Sciences

Y. V. Mochalova

The article presents the main components of the economic security of an enterprise as a system, as well as the structure and goals of its formation on the example of a young business.

Keywords: *economic: security, threats (external and internal), principles, tasks, elements, company director, economy.*

При создании своего бизнеса, начинающий предприниматель вынужден заботиться не только о получении прибыли, расходах, но и о безопасности своего новоиспеченного дела. В наше время безопасность играет большую роль в организации своего бизнеса, поэтому с этим понятием часто приходится считаться. Сама по себе, экономическая безопасность представляет собой систему, деятельность которой направлена на сохранение и защиту предприятия от внешних и внутренних угрожающих факторов, для успешного осуществления коммерческих интересов предпринимателя. Разделяя потенциальные угрозы на «внешние» и «внутренние», каждый предприниматель индивидуально рассматривает возможные проблемы и факторы. Таким образом, для обеспечения экономической безопасности, на первых порах, стоит задуматься о тех угрозах, на борьбу с которыми эта система и направлена. [3]

Представим некоего абстрактного предпринимателя. В своей стезе он еще совсем юн и неопытен. Однако, ему уже известно, как важно сформировать экономическую защиту от разного рода дестабилизирующих факторов.

К угрозам внешнего характера, наш молодой предприниматель смело может отнести деятельность противоправного характера, направленную на предприятия извне. Такую угрозу могут оказывать как конкурирующие компании, так и незаконные организации, занимающиеся мошенничеством, а также похищением промышленной информации и средств. Помимо умышленного вреда, который могут принести подобные враждебные

элементы, угрозу могут представлять и сделки с несостоятельными компаниями, физическими лицами. Стоит отметить, что сотрудники, уволенные с предприятия за различные провинности, тоже могут быть отнесены к внешним факторам, так как частью компании они уже не являются на законных основаниях, но в качестве личной выгоды способны создавать угрозу для экономической безопасности. [2]

Говоря о работниках, мы с нашим предпринимателем плавно подошли к угрозам внутреннего характера. Нарушить слаженную работу и привести к нежелательным расходам могут действия сотрудников, в ходе которых был получен ущерб имиджу или экономическому состоянию компании. Сюда также входит и указанное выше распространение секретной информации (например, конфиденциальная информация контактов). Учитываются и грубые нарушения техники безопасности, а также конфликты, которые повлекли за собой любого рода ущерб. Бездействие работников может в некоторых моментах также выступать как дестабилизирующий фактор. [1]

Итак, мы разобрались с проблемами, на которые может быть направлена экономическая безопасность как система. Теперь следует затронуть тему организации. При анализе всех перечисленных выше угроз и проблем, можно получить вывод о том, что надежность будет гарантироваться лишь при структурном создании защиты экономики. Поэтому в составе бизнеса обязательно должен находиться комплекс различного рода мероприятий, деятельность которых направлена на надежную защиту экономического благосостояния предприятия. К задачам данной системы можно отнести:

- 1) защита в рамках закона, прав, свобод, а также интересов сотрудников и компании в целом;
- 2) аналитика и прогноз обстановки на рынке;
- 3) изучение внешних латентных угроз: возможные партнеры, конкуренты, будущие сотрудники;
- 4) обнаружение и профилактика противоправной деятельности извне;
- 5) защита от агентов и разведки конкурирующих компаний на предприятии;
- 6) строгая защита работников от насильственных действий;
- 7) охрана материальных объектов инфраструктуры предприятия;
- 8) обновление и обработка информации по стратегии деятельности компании;
- 9) пропаганда среди населения для повышения симпатии к предприятию;
- 10) возмещение разного рода ущерба сотрудникам и другим лицам, пострадавшим в ходе неправомерных действий;
- 11) мониторинг и контроль осуществления безопасности компании в сфере экономики. [2]

Все вышеперечисленные задачи, в общем и целом, формируют систему по борьбе с угрозами для экономики. Работоспособность такой системы будет определяться в первую очередь возможностью выполнять данные задачи, законодательной системой государства, понимающих и лояльных сотрудников, а также количеством финансовых ресурсов, выделенных системе. Действенность этого органа компании становится выше при наличии опытного руководителя по безопасности. Именно в его руках будет осуществляться работа по защите бизнеса от нежелательных экономических угроз. Такая защита зачастую несет сугубо упреждающий характер, направляя свои ресурсы и силы на урегулирование проблемы до ее появления, или на самых ранних стадиях. В связи с этим, система разделяется на элементы:

- 1) экономическая безопасность;
- 2) интеллектуально-кадровый отдел;
- 3) технологическая и техническая безопасность;
- 4) информационная защита;
- 5) политико-правовая безопасность;
- 6) экологический отдел;
- 7) силовой центр. [3]

Вернемся к нашему предпринимателю. Ему уже удалось разобраться с аспектами и задачами, которые должна выполнять система безопасности. Однако, в ходе ее создания обнаруживается особенность данного органа. Работоспособность системы экономической безопасности почти напрямую зависит от сотрудников. В этом и состоит проблема для многих молодых компаний, таких, как у нашего друга. Основная трудность заключается в том, что даже при наличии лучшего оборудования, невозможно гарантировать успех до тех самых пор, пока все сотрудники не поймут и согласятся с необходимыми мерами по безопасности на предприятии. Данная проблема была актуальна во все времена, из-за индивидуальности каждого сотрудника. Люди устают, обижаются, злятся, порой разрешают себе пренебречь правилами для получения личной выгоды или упрощения работы. Именно поэтому данную проблему необходимо решать на самых ранних этапах. Например, вводя особые требования к должности по безопасности в контракте, а также в приказах, предписаниях и обязанностях работников. Таким образом, при создании системы экономической безопасности, стоит уделять значительное внимание будущим сотрудникам. А также, впоследствии способствовать психологическому благополучию работников уже в рамках предприятия. [1]

В заключении следует отметить важность выбора грамотного управляющего/директора организации. Это очень ответственная задача, так как он будет непосредственно руководить делами компании, и стараться оградить её от лишних рисков, обеспечивая экономическую безопасность и стабильный рост предприятия на рынке. Поэтому, при его выборе следует обратить внимание не только на образование и опыт работы, хотя эти факторы, безусловно важны, но и на личностные качества будущего руководителя. Директор – это лицо компании, поэтому он должен хорошо понимать ее концепцию и быть «на одной волне» с работодателем. [2]

К ключевым качествам хорошего лидера относятся:

- 1) хорошие коммуникативные навыки (они необходимы для того, чтобы грамотно и ёмко объяснять поставленные цели команде);
- 2) внимание к работе сотрудников (поощрение хорошей работы стимулирует продуктивность всей команды и создаёт полезную внутреннюю конкуренцию);
- 3) эмпатия (хороший директор может войти в положение сотрудника и сохранить здоровые рабочие отношения, ведь никто не захочет работать с боссом-тираном);
- 4) уверенность в собственных решениях (для того, чтобы управлять компанией, нужен «сильный внутренний стержень», далеко не каждый готов взять на себя ответственность за серьёзные решения);
- 5) потребность в самосовершенствовании (директор всегда должен быть в курсе актуальных изменений в его рабочей сфере).

Таким образом, хороший директор является примером для своих сотрудников и формирует коллективное отношение к работе и внутреннему взаимодействию. При его грамотной работе, компания минимизирует угрозы для внутренней экономической безопасности.

Литература

1. Баликоев, В. З. Общая экономическая теория : учебник / В. З. Баликоев. – 16-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2020. – 528 с.
2. Крутиков В.К., Дорожкина Т.В., Костина О.И. Экономическая безопасность. Учебно-методическое пособие / Крутиков В.К., – Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), – 2017. – 196 с.
3. Осипова В.А. Информационная безопасность как элемент экономической безопасности / В.А. Осипова // Вектор экономики. – 2020. – № 3 (45). – . 49.

ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА В СФЕРЕ ЗАКУПОК

**Щепетов В. В.,
Мосевнина А. И.**

г. Москва, Россия

«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Процесс аудита в сфере государственных закупок имеет важное значение не только для эффективного функционирования контрактной системы, но и для информационного и правового обеспечения экономической безопасности страны в целом. Аудит отвечает за анализ и оценку данных, связанных с экономической деятельностью субъектов закупочных мероприятий. Данная статья в первую очередь посвящена источникам информации для проведения аудита в сфере закупок. Невозможно дать оценку эффективности использования бюджетных средств без использования достоверных и подходящих источников информации. Это, в свою очередь, означает, что проблематика статьи является актуальной. Лица, осуществляющие аудит в сфере закупок, должны правильно находить и использовать источники информации в процессе своей деятельности. От этого будет зависеть полнота и результативность проведенной проверки.

Ключевые слова: государственные закупки, аудит, бюджетные средства, источники информации, заказчик, поставщик, реестр контрактов, эффективность использования средств, контроль.

SOURCES OF INFORMATION FOR AUDIT IN THE SPHERE OF PROCUREMENT

**Shchepetov V. V.,
Moscow, Russia**

“Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov»

**Mosevnina A. I.,
Moscow, Russia**

“Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov»

The audit process in the field of public procurement is important not only for the effective functioning of the contract system, but also for the information and legal support of the economic security of the country as a whole. The audit is responsible for the analysis and evaluation of data related to the economic activities of the subjects of procurement activities. This article is primarily devoted to the sources of information for auditing in the field of procurement. It is impossible to assess the effectiveness of the use of budgetary funds without the use of reliable and appropriate sources of information. This means that the problems of the article are relevant. Persons carrying out audits in the field of procurement must correctly find and use sources of information in the course of their activities. The completeness and effectiveness of the audit will depend on this.

Keywords: public procurement, audit, budgetary funds, sources of information, customer, supplier, register of contracts, efficiency of use of funds, control.

Введение. Проблема обоснованности, подлинности и эффективности аудита в государственных закупках является достаточно актуальной на сегодняшний день. Для того, чтобы контрольные мероприятия происходили наиболее точно и выразительно необходимо уделить большое внимание источникам, которые используются в процессе. От их наличия и качества зависит полнота охвата деятельности субъекта закупок. Современные условия

упрощают процесс поиска информации за счет цифровизации и популяризации современных технологий и систем. Нельзя не отметить пользу развития законодательства в сфере закупок. Государство старается определить «правила игры» наиболее емко и понятно с помощью систематизации нормативных актов. Хотелось бы верить в то, что такая тенденция развития принципов прозрачности и доступности информации будет продолжаться и в дальнейшем, а деятельность субъектов закупок станет наиболее эффективной.

Цель проводимого исследования: классификация основных источников информации для проведения аудита в сфере закупок.

Задачи исследования: кратко изучить историю формирования законодательной базы РФ в сфере закупок, определить роль аудита в контрактной системе, рассмотреть главные источники информации для проведения аудита в закупках.

Краткий обзор научной литературы по теме: проблеме эффективности аудита в сфере закупок уделено не мало научных статей и пособий. Студенты, аспиранты, состоявшиеся ученые и признанные эксперты рассматривают данную проблему с нескольких ракурсов. Например, Казакова Н.А. и Ефремова Е.И. рассматривают в своем курсе «Аудит» нормативно-правовые и теоретические основы аудиторской деятельности в Российской Федерации, а также основополагающие направления практического аудита, специальные вопросы, которые имеют место быть в том числе и в сфере государственных закупок. Воробьев И.П. и Матвеева Е.Ю. рассматривают аудит в качестве вида внешнего государственного финансового контроля. Кожухов В.Л. в своей научной работе большое внимание уделяет процессу построения системы показателей оценки эффективности непосредственно для нужд аудита государственных закупок. Суровцева С.В. рассмотрела актуальность мониторинга государственных закупок. В целом, можно отметить рост заинтересованности в изучении проблем эффективности закупочного процесса (и аудита в частности) со стороны современных экономистов.

Методы и Материалы. Решение задач, поставленных в работе, происходило на основе общенаучных методов исследования. Был произведен анализ аспектов, проверяемых в ходе аудита государственных закупок, приведена классификация основных источников информации для проведения аудита. В процессе исследования был разобран перечень нормативно-правовых актов РФ (№44-ФЗ; №223-ФЗ; №307-ФЗ), научных статей, которые подходят по исследуемой тематике.

Результаты исследования и их обсуждение

Государственные закупки товаров, работ и услуг осуществляются на бюджетные средства, к которым приковано особое внимание контролирующих органов и общественности. Очевидно, что общество заинтересовано в том, чтобы они использовались как можно более эффективно и шли на обоснованные государственные и муниципальные нужды. В первую очередь, аудит в сфере закупок вызван необходимостью контроля целевого использования бюджетных средств[4].

Бюджетные траты существовали со времен зарождения первых государств, а их эффективность и открытость качественно преобразовались. Мы остановимся непосредственно на механизме проведения государственных закупок современной России. Распад СССР повлек за собой модернизацию многих правовых актов, не стала исключением и правовая база системы государственных закупок. Новые условия диктовали новые требования. В период с 1992 года по 1997 год был принят ряд законов, которые стали основой создания нынешней системы закупок. Далее необходимо отметить 97-ФЗ «О конкурсах на размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд», который был издан в 1999 году. Данный законодательный акт по своей сути стал ощутимой попыткой упорядочить, определить и систематизировать отечественную систему государственных закупок. 97-ФЗ большое внимание уделял регламентации работы федеральных заказчиков, однако слабо определял процессы

контроля по размещению заказа. В 2005 году был принят 94-ФЗ, который придал системе закупок еще более современный вид. Был упразднен двухэтапный процесс размещения заказа, наконец появились электронные аукционы, прослеживался вектор в сторону прозрачности осуществления закупочной деятельности. Частные предприятия разных размеров получили возможность принять участие в выполнении государственных заказов на более лучших, конкурентных условиях.

В 2011 году был принят 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»[2], который обеспечивал единство экономического пространства и создавал условия для своевременного и полного удовлетворения потребностей ряда юридических лиц с участием государственного капитала. Особое внимание уделялось эффективности использования денежных средств, обеспечению гласности и прозрачности закупочного процесса. 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» [1] был принят в 2013 году и впоследствии стал одним из важнейших законодательных актов в сфере закупок РФ. Можно сказать, что в настоящее время по 44-ФЗ работает большинство государственных заказчиков. Закупки по 44-ФЗ более стандартизированы, там существует строгий механизм проведения этапов торгов. Закупки по 223-ФЗ более индивидуальны, там необходимо тщательно опираться на внутреннее положение о закупках организации.

К основным принципам 44-ФЗ обычно относят:

- принцип обеспечения конкуренции;
- принцип стимулирования инноваций;
- принцип открытости и прозрачности информации о контрактной системе;
- принцип единства контрактной системы;
- принцип ответственности за результативность обеспечения государственных и муниципальных нужд.

Правовая база системы государственных закупок, как и сам закупочный процесс, не стоит на месте, постоянно эволюционирует и старается идти в ногу со временем. Она регулирует сложную и интересную сферу деятельности. Не исключено, что уже в ближайшее время будут утверждены новые подзаконные акты и постановления в сфере государственных закупок. Однако, нужно помнить, что каждое нововведение и доработки должны быть тщательно проверены, а их эффективность должна существовать не только в теории, но и на практике.

Одной из главенствующих тенденций закупочного процесса стали мероприятия, направленные на обеспечение прозрачности и открытости государственных закупок. Особую роль стал играть аудит, который осуществляется в соответствии с полномочиями, установленными статьей 98 44-ФЗ и 307-ФЗ [3]. Такой аудит проводится Счетной палатой РФ обычно в форме экспертно-аналитических или контрольных мероприятий.

Сам по себе аудит является комплексным и обширным мероприятием, в процессе которого проверяются, оцениваются и анализируются множество аспектов (см. Рис. 1).

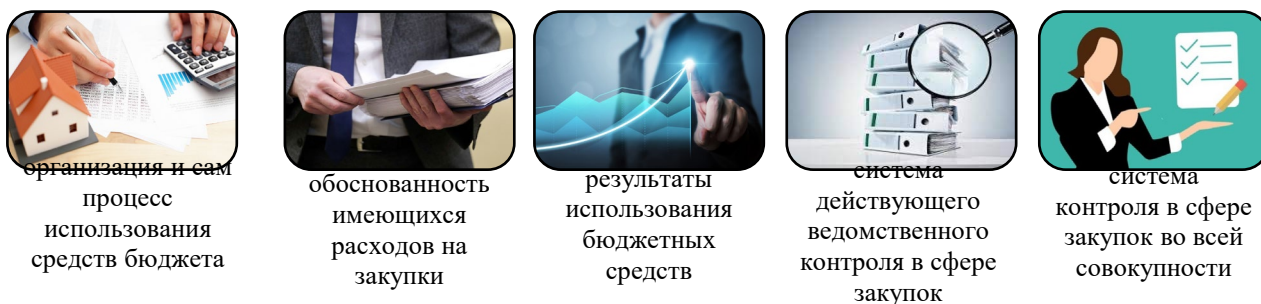


Рис. 1. Аспекты, проверяемые в ходе аудита государственных закупок
Источник: составлено авторами на основе используемых источников

При проведении мероприятий, связанных с аудитом в сфере закупок, необходимо использовать определенные источники информации, которые помогут достигнуть поставленные цели аудита наиболее в полном объеме. Одним из главных источников информации для проведения аудита в сфере закупок выступает действующее законодательство о контрактной системе. Прежде всего речь идет именно о 44-ФЗ, 223-ФЗ и об иных нормативных правовых актах о контрактной системе в сфере закупок.

Вторым важным источником является единая информационная система (ЕИС) в сфере закупок. К данному разделу можно также отнести все документы, которые размещены в ЕИС. Например, планы и планы-графики закупок, реестр контрактов, реестр недобросовестных поставщиков, реестр банковских гарантий, каталоги ТРУ для обеспечения государственных и муниципальных нужд, реестр плановых и внеплановых проверок, а также иные документы и информация.

Третьей категорией источников можно считать внутренние документы заказчика. К таким документам относятся различные документы, которые по своему назначению в какой-то мере регламентируют проведение контроля закупочного процесса со стороны заказчика. В свою очередь, для данной категории подходят документы и о создании / регламентации работы внутренней комиссии заказчика по закупкам, а также ряд документов, регламентирующих процедуры осуществления и планирования закупок организации. Не стоит забывать об утвержденных планах и планах-графиках закупок, об утвержденных требованиях к отдельным видам ТРУ, как и об иных документах, связанных с проведением закупок.

Под четвертой категорией источников информации для проведения аудита в сфере закупок можно подразумевать широкий перечень сведений, которые содержатся на различных электронных площадках и в сети Интернет в целом. Здесь речь идет об информации, которую можно найти на электронных торговых площадках, а также на официальных сайтах заказчика, на сайтах компаний-производителей ТРУ, на электронных базах данных.

К условной пятой категории источников отнесем всевозможные федеральные статистические данные в области закупок, результаты проверок со стороны соответствующих контрольных и надзорных органов, информацию о выявленных нарушениях законодательства о контрактной системе в сфере закупок и др.

Наконец, к шестой категорией источников отнесем всевозможные документы и сведения, которые были получены со стороны экспертов и экспертных организаций, различные сведения, которые представлены в печатных изданиях, где публикуется информация о заключенных и планируемых к заключению контрактах.

Необходимо отметить, что в процессе аудиторских контрольных мероприятий чаще всего используется не один источник, а их совокупность. Такой шаг позволит сделать аудиторское заключение более полным и информативным.

В завершение исследования представим основные итоги аудита в сфере закупок, который был проведен с учетом использования исчерпывающего перечня источников информации (см. Рис. 2).



Рис. 2 . Итоги аудита в сфере закупок (в последовательности сверху вниз)
Источник: составлено авторами на основе используемых источников

Литература

1. Федеральный закон от 05.04.2013 №44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (последняя редакция) // консультантплюс – РЕЖИМ ДОСТУПА: [HTTP://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_144624/](http://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_144624/);
2. Федеральный закон от 18.07.2011 №223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». (последняя редакция) // КОНСУЛЬТАНТПЛЮС – РЕЖИМ ДОСТУПА: [HTTP://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_116964/](http://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_116964/);
3. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 n 307-ФЗ (последняя редакция)// КОНСУЛЬТАНТПЛЮС – РЕЖИМ ДОСТУПА:[HTTP://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_83311/](http://WWW.CONSUULTANT.RU/DOCUMENT/CONS_DOC_LAW_83311/)
4. Аудит: учебник для вузов / Н. А. Казакова, Е. И. Ефремова; Под общей редакцией Н. А. Казаковой. – 4-Е ИЗД., ПЕРЕРАБ. И ДОП. – МОСКВА: ИЗДАТЕЛЬСТВО ЮРАЙТ, 2022. – 425 С.

УДК 339.3.025.422

ИЗМЕНЕНИЯ РОССИЙСКОГО ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

**Н.Д. Юкин,
Д.Б. Штрикова**
г. Самара, Россия
Самарский государственный
технический университет

В статье проведен анализ перспектив потребительского рынка в условиях санкционной политики на примере рынка спортивной обуви, которые заключаются в увеличении объемов фальсифицированной и контрафактной продукции.

Ключевые слова: спортивная обувь, контрафакт, фальсификат, импорт

CHANGES IN THE RUSSIAN CONSUMER MARKET UNDER THE CONDITIONS OF THE SANCTION POLICY

**N.D. Yukin,
D.B. Shtrikova**
Samara, Russia
Samara State
Technical University

The article analyzes the prospects of the consumer market in the context of the sanctions policy on the example of the sports shoes market, which consist in an increase in the volume of falsified and counterfeit products.

Keywords: sportsshoes, counterfeit, falsified products, import

На сегодняшний день одной из масштабных проблем потребительского рынка РФ является ввоз, производство и продажа поддельных товаров. В условиях санкционной политики, недружественных по отношению к России, государств масштаб данной проблемы будет только расти и затронет многие группы товаров потребительского рынка. В данной статье была рассмотрена ситуация со спортивной обувью, в частности, товар с кодом ТН

ВЭД (6403) – Обувь с подошвой из резины, пластмассы, натуральной или композиционной кожи и с верхом из натуральной кожи. Высокий спрос на спортивную обувь, кеды и кроссовки, обусловлен «модными тенденциями – спортивная обувь замещает в гардеробах ботинки и туфли» [5].

Актуальность данной проблемы обусловлена тем, что российский рынок спортивной обуви заполнен продукцией иностранных транснациональных компаний. Они практически образовали олигополию на этом сегменте рынка. Отечественные производители не могут конкурировать с такими «мастодонтами», как Nike, Adidas, Puma, чье производство сосредоточено в Китае или Вьетнаме и имеет низкую себестоимость, а затраты на маркетинговую деятельность колоссальны.

Привлекательность товаров зарубежных производителей, которые работают в среднеценовом и высокоценовом сегментах, обуславливает фальсификацию и контрафакт продукции. Контрафакт – новый продукт, созданный на основе существующего оригинала с нарушением интеллектуальных прав. Фальсификат – поддельный предмет, вещь, выдаваемая за настоящую [7]. Подобная продукция реализуется через офлайн-каналы – магазины в торговых центрах (37%) и вещевые рынки (33%) и онлайн-сектор – интернет-магазины и социальные сети (30%) [6]. Покупатель может даже и не подозревать о том, что он приобретает не оригинальную продукцию, которая, к тому же, может нанести вред здоровью из-за низкого качества подделки. Обувь для спорта предполагает высокий уровень качества, специальные технологии и безопасность, чего фальсификат, конечно, обеспечить не может. В связи с приостановкой деятельности ряда компаний на территории РФ, количество фальсификата будет только возрастать.

Отметим, что реализация фальсифицированной и контрафактной продукции попадает по действие законов РФ (ст. 146, 147, 180 УК РФ, ст. 1515 ГК РФ, ст. 7.12, 14.10 КоАП).

Импорт обуви на территорию РФ вплоть до 2022 года имел тенденцию к росту, что в свою очередь увеличивало и количество поддельной продукции.

Рассмотрим статистику, приведенную на сайте Федеральной таможенной службы РФ (рис.1)[8]. Количество импортируемой обуви имеет устойчивую тенденцию к росту, за исключением 2020 года, наиболее сложного года по отношению к экономикам разных стран из-за пандемии COVID-19. Так же, по данным ФТС, в 2020г. с 1 июля по 26 октября (после введения обязательной маркировки на товары) было изъято порядка 213 тыс. пар обуви в ходе проверочных мероприятий [8].

Также стоит сказать и о процентном соотношении подделок на российском рынке. Аналитики компании по борьбе с контрафактом и защите брендов «Brandmonitor» провели исследование, которое показало, что рынок продажи обуви приносит в среднем 234 млрд. рублей в год, из них 77 млрд. рублей приходится на реализацию фальсификата, что составляет 33%. Объем рынка поддельных брендовых кроссовок за 2020 год составил 63 млрд рублей. Продажи оригинальной продукции при этом достигли 150 млрд. рублей. Это говорит о том, что каждая третья пара на российском рынке является подделкой [9].



Рис. 1. Статистика импорта обуви в РФ

В текущей экономической ситуации перспективы на краткосрочный период не самые оптимистичные. В соответствии с базовыми макроэкономическими ориентирами правительства, по самым благоприятным прогнозам объем ВВП страны в 2022 году снизится более, чем на 10% [1]. На этом фоне можно предположить дальнейшее развитие ситуации на рынке обуви. Если транснациональные компании окончательно покинут российский рынок, это может привести к повышению цен на имеющиеся запасы у местных ретейлеров, так как новых поставок не планируется, а спрос остается. Так как целевая аудитория ушедших из России брендов – это молодые люди 14-24 лет, далеко не все смогут себе позволить приобретение столь дорогой обуви. По данным того же «Brandmonitor» 38% представителей этой возрастной категории осознанно покупают подделки, желая сэкономить на цене [5]. В среднем пара фальсифицированной спортивной обуви обходится покупателям примерно в 2 раза дешевле оригинала [5]. Следовательно, производство копий продукции оригинальных брендов, но уже внутри страны, или импорт контрафактной и фальсифицированной обуви из дружественных стран станет еще более привлекательным.

В настоящее время обсуждается возможность параллельного импорта товаров потребительского рынка, подразумевающий ввоз оригинальных товаров по неофициальным каналам, без разрешения владельцев торговых марок, а не через официального дистрибьютера или правообладателя. Российский Минпромторг собирается параллельный импорт сделать легальным для тех торговых марок, которые заявили о прекращении или приостановке своей деятельности в России [3].

Параллельный импорт не является ни контрабандой, ни контрафактом, он лишь «разрешает ввоз оригинального товара по альтернативным каналам» [4]. Для предпринимателей и для покупателей оригинальной продукции параллельный импорт может рассматриваться как положительный фактор. Однако, в большинстве случаев это предполагает завышенную стоимость из-за большего количества посредников и более сложной логистики.

Таким образом, увеличение объемов фальсифицированной и контрафактной спортивной обуви в краткосрочной и среднесрочной перспективе представляется весьма реальным.

Литература

1. Бутрин Д. Просядем все // Газета «Коммерсантъ» №65 от 14.04.2022 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5306315>? (дата обращения 17.04.2022).
2. Едовина Т., Галиева Д. Параллельному импорту – широкие ворота // Газета «Коммерсантъ» №56 от 01.04.2022, [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5284055> (дата обращения 19.04.2022).
3. Минпромторг утвердит перечень товаров для параллельного импорта // Газета «Известия» от 14.04.2022 [Электронный ресурс]. URL: <https://iz.ru/1320393/2022-04-14/minpromtorg-utverdit-perechen-tovarov-dlia-parallelnogo-importa> (дата обращения 19.04.2022).
4. Параллельный импорт – как популярные бренды будут возвращаться в Россию [Электронный ресурс]. URL: <https://eadaily.com/ru/news/2022/04/20/parallelnyy-import-kak-populyarnye-brendy-budut-vozvrashchatsya-v-rossiyu>? (дата обращения 20.04.2022).
5. Россияне тратят на поддельные кроссовки 77 млрд рублей в год [Электронный ресурс]. URL: https://news.rambler.ru/other/42885697/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink (дата обращения 19.04.2022).
6. Саидова Н. Какие кроссовки чаще всего подделывают и где продают фейки? [Электронный ресурс]. URL: https://www.championat.com/lifestyle/article-4522195-gde-prodayut-poddelki-obuvi-i-kto-ih-pokupaet-sposoby-otlichit-poddelku-ot-originala.html?ysclid=12647vsuly?utm_source=copypaste (дата обращения 17.04.2022).

7. Смолина А. Это настоящий «Абибас»! Что такое контрафакт и фальсификация? //Еженедельник «Аргументы и Факты» № 46 от 11.11.2020, https://ugra.aif.ru/society/eto_nastoyashchiy_abibas_chno_takoe_kontrafakt_i_falsifikaciya(дата обращения 19.04.2022).

8. Таможенная статистика внешней торговли РФ [Электронный ресурс]. URL: <http://stat.customs.ru/>(дата обращения 17.04.2022).

9. Щуренков Н. Треть кроссовок – левые//Газета Коммерсант№174 от 25.09.2019 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4103253>(дата обращения 17.04.2022).

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 338

ЦИФРОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РФ

О.С. Волобуева,

студент 1 курса кафедры менеджмента и
маркетинга НИУ «БелГУ»,

Научный руководитель:

Т.П. Стрельцова, канд. техн. наук,

доцент кафедры менеджмента и маркетинга
НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

В статье рассмотрены вопросы, касающиеся цифровой грамотности населения, показана важность владения цифровыми компетенциями. Предложены критерии для определения уровня цифровой грамотности населения. Отображены главные тенденции в данной области, отмечены важные в настоящее время проблемы, а также рассмотрены возможности развития цифровой грамотности населения РФ.

Ключевые слова: цифровая грамотность, интернет, цифровые компетенции, информационные технологии, электронное образование.

DIGITAL LITERACY OF THE POPULATION AS A FACTOR IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY

O. S. Volobueva,

1st year student of the Department of Management and
Marketing of the National Research University «BelSU»,

Scientific Supervisor:

T. P. Streltsova, Candidate of Technical Sciences,

Associate Professor of the Department of Management and Marketing
NRU «BelSU», Belgorod, Russia

The article discusses issues related to digital literacy of the population, shows the importance of owning digital competencies. Criteria for determining the level of digital literacy of the population are proposed. The main trends in this area are displayed, currently important problems are noted, and opportunities for the development of digital literacy of the population of the Russian Federation are considered.

Keywords: digital literacy, internet, digital competencies, information technology, e-education.

Цифровая грамотность – одна из главных задач для развития населения. Цифровизацией изначально принято считать переход из аналоговой информации в цифровую. В настоящее время социальные и финансовые перемены, которые происходят в процессе влияния новых информационных технологий, воспринимают как цифровизацию.

Цифровая грамотность включает знания и умения, с помощью которых можно безопасно и эффективно применять цифровые технологии и интернет, решать задачи в

цифровой среде. В узком смысле под цифровой грамотностью понимают умение взаимодействия с компьютером и информацией. Цифровая грамотность считается значимым условием достижения жизненных целей, увеличения качества и уровня жизни населения страны.

Согласно статистическим данным 2020 года только 27% россиян обладают достаточным уровнем цифровой грамотности [4]. В частности, из-за недостаточного уровня компетенций в сфере цифровых технологий граждане РФ и предприятия оказались не готовы к работе в дистанционном формате в период карантинных ограничений.

Согласно Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 №149-ФЗ формами информации являются: индивидуальные сведения, мета-данные, коммерческие данные, электронные документы, платежная информация и др. [1].

В современном мире, появляется такая потребность, как потребность в цифровой грамотности.

Сегодня внимание правительства Российской Федерации основным образом сосредоточено на целях и задачах перехода в цифровое поле. Особое значение этой теме уделил Президент РФ В.В. Путин на международном форуме ПМЭФ2021. В своем сообщении президент отметил готовность программы развития цифровой экономики: «Мы намерены кратнo увеличить выпуск специалистов в сфере цифровой экономики, а по сути нам предстоит решить более широкую задачу, задачу национального уровня – добиться всеобщей цифровой грамотности» [2].

Цифровая грамотность позволяет человеку устанавливать, производить оценку и четко передавать информацию с помощью набора текста и иных средств массовой информации в разных цифровых платформах. Она оценивается согласно грамматике, композиции, умениям набора текста и способности формировать текст, изображения, аудио и дизайн с применением технологий.

В научной литературе выделяются три основные части, образующие цифровую грамотность:

- цифровое расходование,
- компетенции,
- защищенность.

В РФ необходимо создать и развивать условия для осуществления системного роста, расширения возможностей непрерывного образования и повышения грамотности населения в области информационных технологий за счет создания цифрового образовательного пространства, в частности должны быть решены следующие проблема:

- недостаточная степень развития цифровизации населения,
- большое различие компьютерных навыков среди разных слоев населения,
- недостаток профессионалов в области цифровых компетенций [3].

В рамках становления грамотности следует реализовать развитие разработок открытого обучения в области цифровой грамотности и распространение информационных раздаточных материалов, развитие сети Центров общественного доступа (далее – ЦОД), а также проведение мероприятий, сосредоточенных на росте навыков населения по безопасному и действенному использованию цифровых технологий и сети, и кроме того по развитию курсов по компетенциям в области ИТ-технологий.

С целью широкомасштабного увеличения цифровой грамотности населения следует:

- создать обучающие онлайн-платформы с открытым доступом для всех граждан РФ по формированию цифровых компетенций [5].
- регулярно проводить образовательные мероприятия, способствующие повышению цифровой грамотности населения, популяризации созданных электронных ресурсов;
- в каждом ЦОД должен быть налажена работа бесплатного консультанта для помощи гражданам не владеющих цифровыми компетенциями (например, людям пенсионного возраста).

Направления ЦОД должны включать в себя:

- увеличение уровня грамотности жителей в области компьютерных технологий,
- применение сервисов Единого портала государственных и муниципальных услуг, получения доступа к источникам электронных библиотек,
- предоставление профессиональных услуг,
- обучение с помощью цифровых курсов.

Все указанные мероприятия должны привлекать как можно больше людей, а также способствовать тому, чтобы появлялись новые специалисты в сфере информационных технологий по ИТ-компетенциям.

Для повышения цифровой грамотности населения необходимы следующие этапы:

– Создание списка направлений и информационных материалов, благодаря которым будет обеспечиваться рост грамотности населения в области цифровизации.

– Проработка вопроса взаимодействия и сотрудничества, а также привлечения внебюджетных средств к повышению цифровой грамотности населения.

– Проведение работы с органами государственной власти и местного самоуправления по организации мероприятий, направленных на повышение грамотности населения Российской Федерации в области информационных технологий, повышение доступности государственных и муниципальных услуг, спада административных барьеров, создание благоприятных условий для ведения бизнеса и инвестиционной деятельности.

Только комплексная работа в данном направлении, позволит повысить цифровую грамотность населения РФ. Исполнение условий повышения цифровой грамотности населения покажет новые возможности, сформирует цифровые компетенции принципиально инновационного вида, которые имеют все шансы поспособствовать образованию цифровых проектов и смогут надежно работать в цифровых сферах.

Литература

1. Федеральный закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» от 27.07.2006 №149-ФЗ [электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_61798/ (дата обращения 12.04.2022).

2. Долидзе Н.И., Чердаков Е.О. Развитие цифровой грамотности населения // Вестник Международного юридического института. 2018. – № 3 (66). – С. 46-52.

3. Курникова М.В., Чиркунова Е.К. Цифровая грамотность населения: теоретические основы и методики оценки // Проблемы развития предприятий: теория и практика. 2019. № 1–1. – С. 70-76.

4. Цифровая грамотность россиян: исследование 2020//НАФИ[электронный ресурс] URL: <https://nafii.ru/analytics/tsifrovaya-gramotnost-rossiyan-issledovanie-2020/> (дата обращения 12.04.2022).

5. Каратаева Г.Е. Цифровое образование в задачах повышения финансовой грамотности населения // Российские регионы в фокусе перемен: сб. докл. XIII Междунар. конф. 2019. – С. 556-562.

ОСНОВЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

А. Н. Дацковская

г. Белгород, Россия

Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В научной статье рассмотрены основные положения информационной безопасности, которые являются актуальными в настоящее время и приведены проценты утечки данных по вине инсайдерских проникновений. Также была проведена работа и анализ для выявления таких аспектов как: что такое информационная безопасность; что она защищает; как она защищать. Статья предназначена как для студентов и аспирантов университетов социально-экономического профиля, так и для организаций столкнувшихся с недостатком информационной безопасности.

Ключевые слова: информационная безопасность, инсайдеры, утечка, целостность, доступность, конфиденциальность, информация, общедоступно, защита, формально, неформально.

FUNDAMENTALS OF INFORMATION SECURITY IN ECONOMIC ACTIVITY

A. N. Datskovskaya

Belgorod, Russia

Belgorod State
national Research University

The scientific article discusses the main provisions of information security that are relevant at the present time and shows the percentages of data leakage due to insider infiltrations. Work and analysis was also carried out to identify such aspects as: what is information security; what does it protect; how does it protect. The article is intended both for students and postgraduates of universities of socio-economic profile, and for organizations faced with a lack of information security.

Keywords: information security, insiders, leakage, integrity, accessibility, confidentiality, information, publicly available, protection, formal, informal.

В наше время, каждый субъект экономической деятельности активно использует разнообразные сетевые возможности: электронный документооборот; электронные банки, платежи, счета и т.д., поэтому сейчас крайне важна организация верной и постоянной информационной безопасности.

Под информационной безопасностью понимается защищенность интересов общества, личности, государства и каждой экономической и социальной единицы в информационной сфере. Организация информационной безопасности на всех уровнях регулируется федеральными законами: «О государственной тайне», «Об информации», «О защите персональных данных»[2, с.3].

С 2018 года по настоящее время важной стала проблема утечки информации по вине инсайдерских проникновений, таки образом 66% российских компаний с начала 2018 года столкнулись с утечкой информации. В тоже время и стала активно расти необходимость в информационной безопасности главное задачей которой стало обеспечение целостности и устойчивости всех информационных процессов и их защита от намеренных и непреднамеренных вмешательств. Таким образом был сформирован перечень

характеристик, которые должны быть присущи информационной безопасности: Целостность, доступность и конфиденциальность [4, с.3].

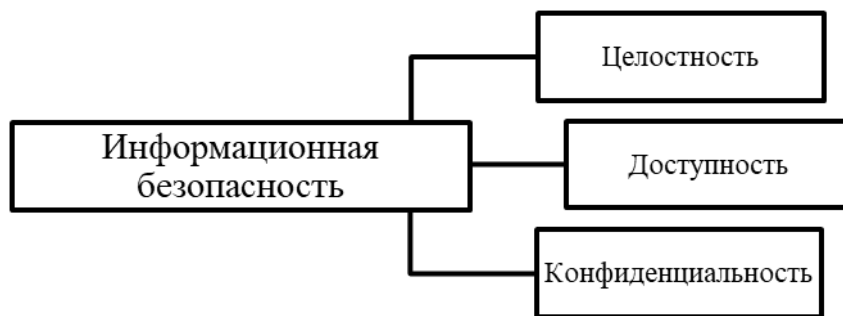


Рис. 1. Характеристика информационной безопасности

Целостность информационной безопасности отвечает на устойчивость без данных перед инсайдерскими вмешательствами: внесения несанкционированных изменений, переводов или перемещений информации.

Под доступностью понимается введения различных уровней доступа к информации организации, то есть ограничение доступа внутри организации.

Конфиденциальность заключается в запрете распространения информации о документах, паролях и иных данных. На определенные виды документов вводятся правило за запрет копии, печатей или сканов. Весь персонал организации должен подписать специально оформленные и заверенные договора о неразглашении информации. Чаще всего эта характеристика информационной безопасности занимает главенствующее положение в организациях связанных с государственной или коммерческой тайной [1, с.3].

Информационная безопасность классифицирует информации на 3 основных вида:

- Информация ограниченного доступа, то есть на информация которая ограничена на основе законом или документов;
- Информация, которая предоставляется на особых условиях, то есть платная информация или та, для получения которой необходимо оформить необходимые документы;
- Информация в открытом доступе, как например цены на что-либо, бухгалтерский баланс и прочие виды общедоступной информации или документов [3, с.3].

Существует дав средства защиты информации: формальные и не формальные.

Более значимым средством защиты информации являются формальные средства. К ним можно отнести:

- Физические средства защиты (механические, эклектические),
- Аппаратные средства (те что встраиваются в информационные системы),
- Программные средства,
- Специфические средства (различные алгоритмы и шифровки информации).

К неформальным средствам защиты относятся:

- Нормативные средства (регламентирующие информационную безопасность на уровне организации),
- Организационные и административные меры (создание корпоративной почты, защита переговоров от прослушивания и т.д.)
- Морально-этические меры (влияющие непосредственно на личное отношение человека к конфиденциальности и борьба с ее нарушением).

Все средства могут гарантировать информационную безопасность при комплексном использовании, то есть при проведении необходимых проверок информации необходимо выбрать не виды и уровни защиты которые необходимы для конкретной организации.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод о том, что информационная безопасность очень обширна и многогранна, благодаря чему каждая организация или обученные специалисты могут подобрать индивидуальную систему защиты состоящую из нескольких средств защиты. Однако важно и не забывать и своевременно проводить мониторинг эффективности средств защиты и при необходимости вносить изменения, ведь именно внимательность и своевременность являются основой поддержания высокого уровня информационной безопасности в работе любой организации.

Литература

1. ПИРИТ // Решения // Информационная безопасность / [Электронный ресурс] // Режим доступа – URL:<https://pirit.biz/resheniya/informacionnaja-bezopasnost>
2. Шерстюк, В. П. Информационная безопасность в системе обеспечения национальной безопасности России, федеральные и региональные аспекты обеспечения информационной безопасности / В. П. Шерстюк // Информационное общество. – 1999. – № 5. – С. 3-5. – EDN HRNTDF.
3. Добродеев, А. Ю. Показатели информационной безопасности как характеристика (мера) соответствия сетей и организаций связи требованиям информационной безопасности / А. Ю. Добродеев // Труды ЦНИИС. Санкт-Петербургский филиал. – 2020. – Т. 2. – № 10. – С. 50-78. – EDN NRYSZL.
4. Зефилов, С. Л. Система менеджмента информационной безопасности организации метрология в управленческих задачах информационной безопасности / С. Л. Зефилов, В. Б. Голованов // Труды международного симпозиума «Надежность и качество». – 2008. – Т. 2. – С. 364-366. – EDN NDPTEP.

УДК 004.9

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА РАБОТУ ПРЕДПРИЯТИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

А.М Евстропов

Дзержинский политехнический институт,
Филиал ФГБОУ ВО Нижегородский государственный университет им Р.Е.Алексеева
Россия, г.Дзержинск

В статье проведен анализ влияния информационных технологий на работоспособность предприятий, изучены факторы, которые на взгляд автора, являются наиболее актуальными и нуждаются в пристальном внимании, чтобы избежать негативных ситуаций, способных причинить ущерб предприятию, а также минимизировать ущерб, от этих действий, если они произошли.

Ключевые слова: информатика, информационные технологии, цифровизация общества, электронная база данных, микросхемы.

ELECTRONIC DATABASE OF ENTERPRISES, AS A GUARANTOR OF THE SAFETY OF CAPITAL

A.M.Evstropov

Dzerzhinsky Polytechnic Institute, Branch of the Nizhny Novgorod State University named after
R.E.Alekseev
Russia, G.Dzerzhinsk

The article analyzes the impact of information technology on the efficiency of enterprises, examines the factors that, in the author's opinion, are the most relevant and need close attention in order to avoid negative situations that can cause damage to the enterprise, as well as minimize damage from these actions, if they occurred.

Keywords: computer science, information technology, digitalization of society, electronic database, microchips.

Мы живём в век информационных технологий, где всё приобретает электронный формат. Это не избежало и сферу экономики, а информационные технологии на предприятиях.

На данное время многие предприятия перешли на автономной режим работы, это значит, что прослеживается тенденция замены рабочих на автоматические агрегаты, которые управляются с помощью компьютера.

Это один из факторов на мой взгляд, который существенно отражается на работе предприятий в сфере экономики, а именно механизм управляемый с помощью информационных технологий способен выполнять объём производства, который в несколько раз превышает работу, выполняемую работником на предприятии. Увеличения объёма выполняемой работы значительно увеличивает прибыль предприятия и благоприятно сказывается на экономике данного предприятия в целом, к тому же один из немаловажных факторов является то, что машинах, которые управляются с помощью компьютера не нужно спать, есть и платить жалование, а объём производства производимый на предприятии будет расти, что в свою очередь способствует росту экономики не только данного предприятия, но и государства в целом.

Но эти машины нужно купить и доставить на предприятие, а также не быть обманутым мошенниками через систему Интернет, так как Евструпов А.М и Терехов А.М в своей статье указали, что «Глобальной сетью под названием «Интернет» пользуется огромная часть населения во всем мире. Свобода доступа к сети «Интернет» позволяет разным пользователям получать различную информацию, необходимые профессиональные навыки в сфере информационных технологий, с помощью которых граждане могут совершать интернет-преступления. Статистические данные указывают на то, что большая часть интернет-преступлений остается нераскрытой, а уголовные дела – прекращаются.» [1,с.1].

Следующий немаловажный фактор считается электронный доступ ко всем документам не предприятия, отчётов по бухгалтерии и других платёжных документов, хранящие сведения, касаемо финансовой отчётности данного предприятия. Чтобы обезопасить электронный архив предприятия от преступных посягательств, с помощью информационных технологий, были придуманы такие меры информационной безопасности, как: электронный ключ доступа к базе данных, улучшенное шифрование данных, прошивка ядра процессора и многое другое.

Мы уже затронули понятие информационных технологий, а точнее их влияние на работу предприятия в экономике, но забыл упомянуть само понятие данного термина, которое закреплено в п. 2 ст. 2 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и защите информации» где под информационными технологиями понимаются

процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов» [2,с.2].

Изучение информационных технологий и их дальнейшее развитие помогает минимизировать ущерб от хакерских атак на предприятие, которое несёт своими действиями подрыв экономики государства, а также передача засекреченных данных экономических предприятий государствам недружественных стран. Поэтому информационные технологии призваны не только увеличить объём производимого на экономическом предприятии продукции, но также повысить качество и эффективность данной продукции, но также не стоит забывать об улучшенной защите от информационных атак.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что влияние информационных технологий на работу предприятий в сфере экономики очень велико, так как информационные технологии защищают электронную базу предприятия от утечки конфиденциальных данных, которые могут нанести существенный ущерб предприятию, если попадут в плохие руки. Также информационные технологии с помощью внедрения машин на производство в экономический сектор увеличивают производительность предприятия и объём выполняемых работ, что в свою очередь благоприятно отражается на работе предприятия и экономике государства в целом, посредством налогов, которые платит предприятие в бюджет государства.

Литература

1. Евстропов А.М. Терехов А.Н. К вопросу о состоянии преступности, совершаемой с использованием технических средств и интернета»// в сборнике: Актуальные проблемы раскрытия и расследования преступлений, совершаемых с использованием интернета. Материалы I Всероссийской научно-практической интернет-конференции., 2021. – С. 130-133

2. Федеральный Закон «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (ред. от 30.12.2021) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022)

УДК 332.142

К ВОПРОСУ О СОЗДАНИИ РОССИЙСКОГО ИНТЕЛЛЕКТ-ПРОДУКТА ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ, ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И УЛУЧШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ РОССИЙСКОЙ АРКТИКИ

В.П. Самарина

г. Апатиты, Россия

Федеральный исследовательский центр «Кольский научный центр Российской академии наук»

Использование в условиях санкций иностранных информационных технологий и других интеллект-продуктов может крайне негативно сказаться на национальной безопасности, в том числе – экономической. В статье обосновано, что арктические территории для обеспечения национальной безопасности, экономического роста и улучшения качества жизни особо нуждаются в информационных технологиях. Также определены субъективные предпосылки использования интеллектуального потенциала для решения производственных и инфраструктурных задач российской Арктики.

Ключевые слова: экономическая безопасность, информационные технологии, интеллект-продукт, экономический рост, качество жизни, Арктика.

ON THE CREATION OF A RUSSIAN INTELLECTUAL PRODUCT TO ENSURE NATIONAL SECURITY, ECONOMIC GROWTH AND IMPROVE THE QUALITY OF LIFE OF THE RUSSIAN ARCTIC

V.P. Samarina
Apatity, Russia

Federal Research Center «Kola Scientific Center of the Russian Academy of Sciences»

The use of foreign information technologies and other intelligence products in the context of sanctions can have an extremely negative impact on national security, including economic security. The article substantiates that the Arctic territories are in particular need of information technologies to ensure national security, economic growth and improve the quality of life. The subjective prerequisites for the use of intellectual potential to solve production and infrastructure problems of the Russian Arctic have also been determined.

Key words: economic security, information technology, intellectual product, economic growth, quality of life, Arctic.

Действие против Российской Федерации санкций США, Евросоюза и ряда других стран, безусловно, создает сложности для развития информационных технологий, многие из которых представляют собой адаптированный для России иностранный интеллект-продукт. Это может крайне негативно сказаться на национальной безопасности, в том числе – экономической. Для преодоления этой ситуации необходимо направить усилия на развитие российского интеллектуального потенциала, подтолкнув к разработке и внедрению отечественные интеллект-продукты. Этому во многом будет способствовать государственная поддержка, которую планируется оказывать российским компаниям, действующим в сфере разработки и внедрения информационных технологий.

Необходимо учитывать, что Северо-Арктические территории для обеспечения национальной безопасности, экономического роста и улучшения качества жизни особо нуждаются в информационных технологиях[1; 2; 5]. Функционирование производственных и урбанистических систем в российской Арктике сопряжено с рядом проблем, которые объективно сдерживают экономический рост и улучшение качества жизни российской Арктики[3; 6; 11]. Перечень основных проблем, препятствующих реализации производственных и инфраструктурных арктических проектов, представлен на рисунке 1.

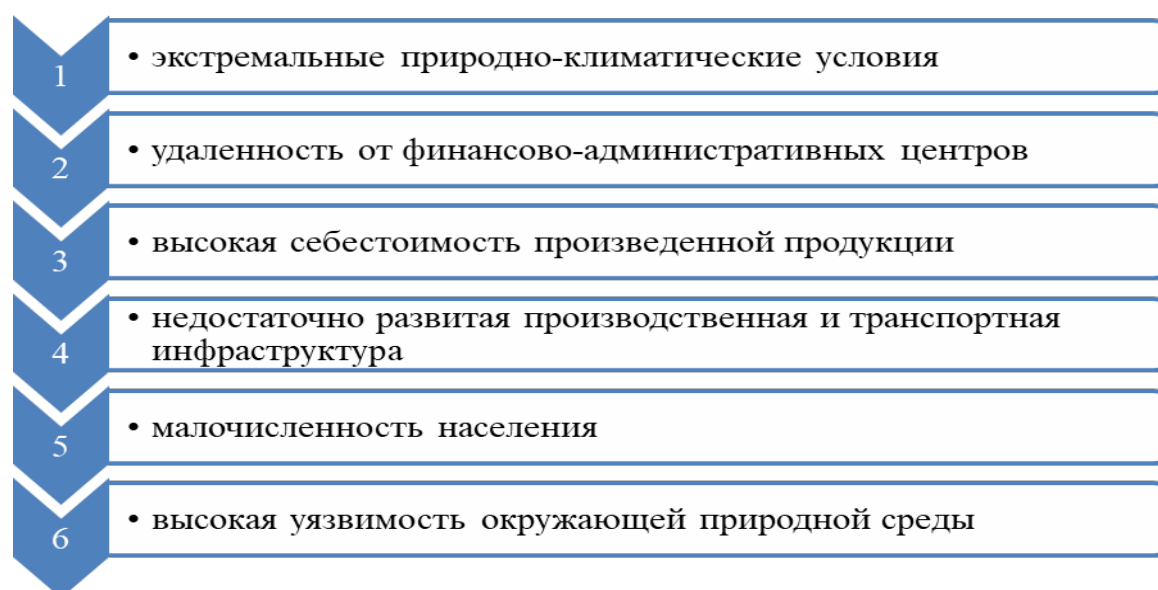


Рис. 1. Проблемы, объективно сдерживающие экономический рост и улучшение качества жизни российской Арктики

Решению проблем может способствовать реализация интеллектуального потенциала, по своей сути представляющего интегративное научное знание. В условиях цифровизации процессов производства и жизнедеятельности результатом реализации интеллектуального потенциала становятся информационные технологии. С экономической точки зрения информационные технологии представляют собой интеллект-продукт – особый товар, обладающий инновационными потребительскими характеристиками, определяющими его полезность. В рыночной экономике обращение информационных технологий базируется на спросе и предполагает получение прибыли продуцентом интеллект-продукта.

Национальный интеллектуальный потенциал, будучи интегративным научным знанием, объединяет интеллектуальные возможности всей страны. Среди предпосылок использования интеллектуального потенциала современной России для обеспечения экономической безопасности и решения производственных и инфраструктурных задач Арктики выделим следующие.

Во-первых, высокая добавленная стоимость результатов реализации интеллектуального потенциала. По оценкам специалистов, в Арктике среднеотраслевое соотношение цен на конечную продукцию и сырье составляет 3:1. Соотношение цен на конечную продукцию и интеллектуальный потенциал может составлять 10000:1 и более[12]. Это связано с тем, что добавленную стоимость создает интеллектуальный потенциал как возобновляемый и возрастающий ресурс, не всегда оцененный по достоинству, и, соответственно, недостаточно высоко оплаченный. При этом воплощенным результатом использования интеллектуального потенциала может стать не только информационная технология, но и другая цифровая инновация – продукт или услуга[10; 13]. Это будет способствовать повышению экономической безопасности, высокой экономической эффективности решения производственных и инфраструктурных задач российской Арктики.

Во-вторых, возрастающая востребованность российских интеллектуальных продуктов. Распространившийся в России кризис выявил неспособность экономики Арктики, во многом ориентированной на добычу, первичную переработку и экспорт сырья, противостоять внешним воздействиям. Инновационная перестройка экономики будет способствовать выходу из кризиса арктических территорий не только с минимальными потерями, но и с приобретенным потенциалом развития; снизит кризисную уязвимость производственных и инфраструктурных проектов в будущем.

В-третьих, мультипликативный эффект от реализации интеллектуального потенциала и внедрения интеллект-продукта. Выпуск принципиально новых инновационных товаров и услуг нередко сопровождается ростом сопряженного производства в технологически взаимосвязанных отраслях. Положительный эффект от реализации одного проекта накладывается на эффект от другого проекта, многократно усиливаясь при этом. Таким образом проявляются усиливающие эмерджентные свойства социально-экономических систем через. В результате положительный мультипликативный эффект от реализации интеллектуального потенциала и внедрения информационных технологий по всей арктической территории становится больше аддитивной суммы эффектов от инноваций в отдельных регионах. Существуют положительные примеры частно-государственного партнерства при решении задач разработки информационных технологий и других интеллект-продуктов[4; 8; 9].

В-четвертых, усиление потребности в информационных технологиях из-за ограничений, связанных с распространением коронавирусной инфекции COVID-19 [7; 11]. Здесь можно выделить, по крайней мере, два момента. Во-первых, необходимость развития цифровой медицины, позволяющей диагностировать заболевания, в т.ч., ковидную инфекцию, дистанционно, что крайне важно для удаленных и малочисленных населенных пунктов Арктики. Во-вторых, вызванный COVID-19 локдаун и связанная с этим дистанционная работа служащих многих компаний.

Выводы:

1. Использование в условиях санкций иностранных информационных технологий и других интеллект-продуктов может крайне негативно сказаться на национальной безопасности, в том числе – экономической. Для преодоления этой ситуации необходимо направить усилия на развитие российского интеллектуального потенциала, подтолкнув к разработке и внедрению отечественные интеллект-продукты.
2. Арктические территории для обеспечения национальной безопасности, экономического роста и улучшения качества жизни особо нуждаются в информационных технологиях, поскольку отличаются суровыми климатическими условиями, обширными пространствами при незначительной численности населения и недостаточно развитой системой наземных коммуникаций.
3. Среди субъективных предпосылок использования интеллектуального потенциала современной России для обеспечения национальной безопасности, решения производственных и инфраструктурных задач Арктики с целью экономического роста и улучшения качества жизни выделены следующие: высокая добавленная стоимость результатов реализации интеллектуального потенциала; возрастающая востребованность интеллектуальных продуктов; мультипликативный эффект от внедрения информационных технологий; усиление потребности в информационных технологиях из-за ограничений, связанных с распространением коронавирусной инфекции COVID-19.

Исследование включает результаты, полученные за счет поддержки грантом РФФИ 22-28-01385.

Литература

1. Алиева Т.Е., Баранов С.В., Барашева Т.И. и др. Стратегические перспективы социально-экономического развития Мурманской области. – М.: Институт экономических проблем, 2009. – 319 с.
2. Баранов С.В., Скуфьина Т.П. Анализ информатизации Мурманской области и оценка издержек легализации типового программного обеспечения // Вопросы статистики. – 2006. – № 3. – С. 84-86.
3. Региональная экономика: Северо-Арктические территории России. – Курск: Университетская книга, 2022. – 144 с. DOI: 10.47581/2021/03.Samarina.002.
4. Самарина В.П. Проблемы выбора участников частно-государственного партнерства регионального уровня // Федерализм. – 2007. – № 2 (46). – С. 83-94.
5. Скуфьина Т. Перспективы развития севера России // Вопросы экономики. – 2010. – № 8. – С. 148-151.
6. Скуфьина Т.П., Самарина В.П. Проявление эффекта декаплинга в промышленно развитом регионе (на примере Мурманской области) // Научный вестник Московского государственного горного университета. – 2013. – № 12. – С. 205-211.
7. Социально-экономическая динамика и перспективы развития российской Арктики с учетом геополитических, макроэкономических, экологических и минеральносырьевых факторов: монография. – Апатиты: Изд-во КНЦ РАН, 2021. – 209 с. DOI: 10.37614/978.5.91137.458.7
8. Социально-экономическое развитие северо-арктических территорий России: Монография. – Апатиты: Изд-во КНЦ РАН, 2019. – 119 с. DOI: 10.25702/KSC.978.5.91137.408.2
9. Татаркин А.И., Муфтиев Г.Г., Царев И.В. и др. Стратегические приоритеты экономики региона. – Екатеринбург: Институт экономики Уральского отделения РАН, 2008. – 956 с.

10. Экономика современной Арктики: в основе успешности эффективное взаимодействие и управление интегральными рисками: монография. – Апатиты: Изд-во КНЦ РАН, 2020. – 245 с. DOI: 10.37614/978.5.91137.416.7.

11. Korchak E.A., Serova N.A., Emelyanova E.E., Yakovchuk A.A. Human Capital of the Arctic: Problems and Development Prospects // IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. – 2019. – Vol. 302. 012078.

12. Lai H., Maskus E.K., Yang L. Intellectual property enforcement, exports and productivity of heterogeneous firms in developing countries: Evidence from China // European Economic Review. – 2020. – No. 123. 103373.

13. Samarina V., Skufina T., Samarin A. Russia's North Regions as Frontier Territories: Demo-graphic Indicators and Management Features // European Research Studies Journal. – 2018. – No. 3. – pp. 705-716.

УДК 338

ВЗАИМОСВЯЗЬ ЦИФРОВИЗАЦИИ И ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРИМЕРЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

В.В. Шулякова

г.Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный
исследовательский университет

В статье рассматривается понятие «цифровая экономика» и «информационная безопасность». Рассмотрена взаимосвязь цифровизации и информационной безопасности региона. Раскрыты цели и направления цифровизации экономики. В качестве примера рассмотрена Белгородская область.

Ключевые слова: информационная безопасность, цифровая экономика, цифровые технологии, информационная инфраструктура.

RELATIONSHIP OF DIGITALIZATION AND INFORMATION SECURITY ON THE EXAMPLE OF THE BELGOROD REGION

V.V. Shulyakova

Belgorod, Russia

Belgorod State National
Research University

The article deals with the concept of «digital economy» and «information security». The relationship between digitalization and information security of the region is considered. The goals and directions of digitalization of the economy are disclosed. Belgorod region is considered as an example.

Key words: information security, digital economy, digital technologies, information infrastructure.

Одной из составляющих экономической безопасности региона является уровень его информационной защищенности. На данный момент, информационная безопасность региона тесно связана с цифровизацией экономики, что является частью национальных целей Российской Федерации. В последние годы активно осуществляется переход экономик всех регионов в цифровую плоскость, что влечет за собой необходимость ведения экономической и социальной деятельности с помощью использования технологий и

сервисов, порожденных электронным бизнесом и коммерцией. Цифровая экономика имеет свою отличительную черту – формирование добавочной стоимости с помощью генерации цифровых благ.

Что касается Белгородской области, то на сегодняшний день самым актуальным документом по данной теме является Стратегия цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Белгородской области. Согласно данному документу, сроком до 2024 года включительно, на территории области будут внедрены технологии, применяемые во всех сферах экономики, список таких технологий наглядно представлен на рисунке 1.



Рис.1. Внедряемые отечественные технологии

Целью внедрения цифровой инфраструктуры является формирование информационного общества, будет организовано цифровое взаимодействие, обеспечено функционирование межведомственного электронного взаимодействия с высоким уровнем защищенности файлов и иного содержимого [1, с 4]. Возможно, в целях качественной реализации направлений стратегии, в регионе будет сформирован центр компетенций, осуществляющий анализ и обработку данных. Кроме того, внедрение такого центра может быть направлено на популяризацию ИТ-специальностей.

Важно отметить, что в Белгородской области на данный момент уже реализовано несколько проектов по следующим направлениям:

1. Образование и наука
2. здравоохранение
3. Развитие городской среды
4. Транспорт и логистика
5. Государственное управление
6. Социальная сфера

В таблице 1 приведены результаты соответствующих проектов.

Результаты реализации Стратегии цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Белгородской области
(по сост. на 12.04.2022)

№	Направление	Результат
1	Образование и наука	Созданы платформы для развития детских индивидуальных способностей, режим «единое окно» позволяет всем родителям влиять на процесс образования на всех его стадиях, произведена оптимизация управленческого процесса в области образования, приведена в действие защищённая цифровая образовательная среда для повышения уровня здоровья учеников, дистанционные услуги в сфере высшего образования стали доступнее
2	Здравоохранение	Внедрен электронный документооборот, разработана система «телемедицинские технологии»
3	Развитие городской среды	Создана и внедрена единая платформа, позволяющая решить вопросы городского развития в инициативном бюджетировании
4	Транспорт и логистика	Обеспечена возможность использования единого инструмента, позволяющего произвести оплату проезда во всех видах транспорта.
5	Государственное управление	Созданы программы по внедрению искусственного интеллекта, обеспечен переход на уровень масштабной автоматизации
6	Социальная сфера	Разработаны единые стандарты в социальной сфере : социальная служба, сфера труда и занятости и пр.

Составлено по материалам : [2]

Таким образом, каждый государственный и муниципальный объект должен быть подключен к сети интернет. Независимо от того, находится он в городе или в отдаленном от центра поселении. Кроме того, такое подключение должно быть максимально защищенным. Во – первых, оно должно бесперебойно работать, во -вторых – иметь систему защиты от внешних атак с целью защиты данных. В таблице 2 рассмотрены объекты и структуры, подключенные к сети Интернет, а так же приведены краткие данные о состоянии информационной безопасности.

Таблица 2

Инфраструктура передачи данных и ее информационная безопасность
(Белгородская область, 2018-2020гг)

№	Наименование организации/структуры, подключённой к сети Интернет	Период			Изменение 2020/ 2018
		2018	2019	2020	
1	2	3	4	5	6
1	Больницы и поликлиники , %	95	100	100	5
2	Фельдшерско-акушерские пункты , %	2	20	40	38
3	Государственные (муниципальные) образовательные организации (СПО и общее образование), %	9,5	20	40	30,5
4	Органы государственной власти, органы местного самоуправления и государственные внебюджетные фонды, %	18	20	40	12

1	2	3	4	5	6
Наименование организации/структуры, подключённой к сети Интернет					
1	Средний срок простоя государственных информационных систем в результате компьютерных атак, (часов)	0	24	14	14
2	Количество подготовленных специалистов области информационной безопасности, чел	0	9010	11800	11800
3	Стоимостная доля закупаемого отечественного программного обеспечения (%)	0	0	70	70

Составлено по материалам : [3]

Таким образом, по результатам таблицы 1 отмечается положительная динамика в подключении различных государственных/муниципальных образований к сети Интернет.

Вместе с тем, в разрезе информационной безопасности самым значимым результатом и является факт определения уязвимости и информационной инфраструктуры органов власти, а так же повышение уровня грамотности специалистов по вопросам защиты информации, эксплуатации криптографических средств защиты и пр. Помимо этого уже сейчас в регионе подготовлено 11800 специалистов по образовательным программам в области информационной безопасности, а к концу 2021 года планируется увеличить данный показатель до 14200 тыс.чел., что будет являться досрочным 100% выполнением плана проекта.

Литература

1. Ковальчук Ю.А., Степнов И.М. Цифровая экономика: трансформация промышленных предприятий // Инновации в менеджменте. – 2017. – № 11. – С. 32–43.
2. Предложения Экспертного совета при Правительстве Российской Федерации по разработке программы «Цифровая экономика» от 23. янв. 2017 г. / Открытое правительство, 2011-2017. – Режим доступа: <http://open.gov.ru/events/5515775/>
3. Стратегия в области цифровой трансформации отраслей экономики, социальной сферы и государственного управления Белгородской области от 19.08.2021г/ Режим доступа : https://www.tadviser.ru/images/7/74/D_45497560.pdf

Секция 5. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАН БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ

УДК 338

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И ЕЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ

Б.Ф.Азимов, Д.Д.Рахимова

г.Бухара Узбекистан

Бухарский Инженерно Технологический институт,

В научной статье рассматривается понятие экономической безопасности как сферу научного знания, в контексте которой изучают состояние экономики, при котором гарантируется устойчивый рост экономических показателей, эффективное удовлетворение экономических потребностей населения, защита интересов государства на национальном и международных уровнях, и которая имеет следующие структурные компоненты: финансовая безопасность, продовольственная безопасность, экологическая безопасность, производственная безопасность, научно-технологическая и информационно-правовая безопасность.

Ключевые слова: *экономическая безопасность, финансовая безопасность, продовольственная безопасность, экологическая безопасность, производственная безопасность, научно-технологическая и информационно-правовая безопасность.*

ECONOMIC SECURITY AND ITS SOCIO-ECONOMIC SIGNIFICANCE

B.F. Azimov, D.D. Raximova

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Engineering and Technology Institute

The scientific article discusses the concept of economic security as a sphere of scientific knowledge, in the context of which they study the state of the economy, which guarantees a steady growth of economic indicators, effective satisfaction of the economic needs of the population, protection of the interests of the state at the national and international levels, and which has the following structural components: financial security, food security, environmental security, industrial security, scientific and technological and information and legal security.

Key words: *economic security, financial security, food security, environmental security, industrial security, scientific and technological and information and legal security.*

Каждая независимая страна мира стремится стабилизировать различные социальные, экономические, политические отношения, чтобы занять место в мировой экономической и политической системе. Безопасность наступает одновременно с определением различных интересов в обществе. Наряду с экономическим развитием и стабильностью страны существуют угрозы и различные угрозы, учет которых, на их основе разработка и реализация государственных стратегий и политики является важным условием обеспечения безопасности страны. В частности, нынешние кардинальные изменения в экономических и политических отношениях между развитыми странами окажут влияние на каждую страну.

Понятие «безопасность» появилось в 1190 году, согласно справке Роберта. В этом понятии выражалось спокойное состояние человеческой души, считавшей себя

защищенной от всякой опасности. В этом смысле термин употреблялся в лексиконе народов Западной Европы вплоть до XVII века. В более поздние периоды истории, в связи со становлением государственных структур, понятие безопасности означало состояние мира в материальной, политической и экономической сферах, возникающее в результате отсутствия реальных угроз (физических и духовных), согласующееся с тенденциями правительства.

Термин «национальная безопасность» был введен в 1904 году президентом США Теодором Рузвельтом. Национальная безопасность является распространенной формой защиты интересов. Это также форма выражения национальных интересов страны. Другими словами, он представляет собой сумму понятий удовлетворения потребностей интереса и наслаждения материальными, духовными, общечеловеческими ценностями и стремлением к процветанию. Национальная безопасность будет направлена на защиту интересов граждан, то есть личности, общества и государства. Человек, в том числе в интересах гражданина, пользуется своими конституционными правами и свободами, безопасностью жизни, повышением уровня и качества жизни, физическим, духовным, интеллектуальным развитием. В интересы общества входит укрепление демократии, общественно-политической стабильности, поддержание мира и межнационального согласия между гражданами, повышение творческой активности населения и обеспечение духовного развития всех его социальных и этнических групп. Статья 17 Конституции Республики Узбекистан гласит, что «Республика может вступать в союзы, входить и выходить из Содружества и других межгосударственных образований в целях обеспечения высших интересов, благосостояния и безопасности государства и народа».

Важным компонентом национальной безопасности, важнейшим условием или фактором ее обеспечения является показатель экономической безопасности. Понятие «экономическая безопасность» в самом общем смысле относится к материальному и нематериальному, возобновляемому и невозобновляемому экономическому потенциалу страны. Понятие «экономическая безопасность» трактуется в научной литературе по-разному. В частности, Г.С. Вечканов имеет в виду экономическую безопасность, устойчивый экономический рост государства, оптимальное удовлетворение социальных потребностей, рациональное управление и защиту народнохозяйственных интересов.

В. И. Лукашин дает следующее определение: «Экономическая безопасность есть суверенное определение государством форм и путей экономического развития народа без вмешательства и давления извне. Экономическая безопасность тесно связана с такими действиями, как зависимость, уязвимость, экономическое давление, шантаж, принуждение и агрессия.»

По словам Ю. С. Курочкина, «экономическая безопасность – это экономическая способность удовлетворять внутренний спрос за счет собственных ресурсов и оплачивать внешние поставки».

Т. Е. Кочергина определяет понятие «экономическая безопасность» как состояние экономической системы, обладающей способностью воспроизводить себя в постоянных количествах, с постоянными количественными и качественными характеристиками.

Известный русский экономист Л. И. Абалкин выделил три элемента, раскрывающих сущность этого понятия:

- экономическая независимость. В современной мировой экономике экономическая независимость не является абсолютной, поскольку международное разделение труда делает национальные экономики взаимосвязанными. В этом процессе под экономической независимостью понимается способность государства контролировать экономические ресурсы, достигать уровня производства, эффективности и качества, обеспечивающего равноправное участие и конкурентоспособность в мировой торговле, кооперационных отношениях, обмене научно-техническими достижениями;

- Стабильность национальной экономики. Независимо от этой формы защита собственности, создание надежных условий и гарантий для предпринимательской

деятельности, сдерживание ухудшения ситуации в стране, факторы, ведущие к нестабильности (т.е. борьба с криминальными структурами в экономике, существенные различия в распределении доходов, расслоение, обострение социальных конфликтов) требует;

– способность к саморазвитию и развитию. Это означает, что создание благоприятной среды для инвестиций и инноваций, постоянная модернизация, обновление и совершенствование производства, а также рост знаний, навыков и общекультурного уровня работников станут необходимым условием национальной экономической стабильности.

Э. Бухвальд определяет экономическую безопасность как качественный показатель способности экономической системы создавать нормальные условия жизни, устойчивое снабжение экономики ресурсами и интересы национального государства.

В. К. Сенчагов определяет понятие экономической безопасности не только как защита национальных интересов, но и способность и готовность государственных институтов защищать и обеспечивать национальные интересы экономического развития страны, создавать механизмы поддержки общественно-политической стабильности.

Несмотря на различные определения экономической безопасности, экономическая безопасность представляет собой область научных знаний, под которой понимается экономическая ситуация, оптимально удовлетворяющая экономические потребности населения, защищающая национальные интересы на национальном и международном уровнях, гарантирующая устойчивый экономический рост. В настоящее время обеспечение экономической безопасности при обеспечении нормальных условий жизни населения является одним из основных приоритетов любого государства. Экономическая безопасность охватывает такие вопросы, как развитие человеческого капитала, обеспечение экономического роста, достижение высокого уровня финансовой устойчивости, поддержка национальной валюты, развитие технологий, которые обеспечат конкурентоспособность мирового сообщества. Эти вопросы решаются путем обеспечения безопасности нескольких компонентов, обеспечивающих экономическую безопасность. Эти компоненты можно разделить на группы внутренней и внешней экономической безопасности. Безопасность на мировом рынке хозяйствующих субъектов и промышленная безопасность в сфере имущественных отношений с зарубежными партнерами – это внешнеэкономическая безопасность, безопасность в сфере структурной политики, безопасность в инвестициях, безопасность в науке и технике, техногенные аспекты безопасности. компоненты внутренней экономической безопасности. В сфере энергетики продовольственная безопасность и информационная безопасность составляют функционально-сетевое обеспечение экономической безопасности.

При определении характера экономической безопасности в реальном секторе и как основу для оценки ее аспектов необходимо проанализировать следующие подходы:

- Качественное определение состояния экономики страны, поддержание или развитие текущего состояния с точки зрения общества;
- Готовность и способность экономики обеспечить благоприятные условия жизни людей, развитие личности, социально-экономическую и политическую стабильность;
- Готовность и способность противостоять внешним и внутренним угрозам;
- Способность поддерживать нормальные условия экономического развития;
- уровень развития экономики, способный обеспечить экономическую, социально-политическую устойчивость при воздействии неблагоприятных факторов;
- Способность экономики эффективно адаптироваться к изменяющимся условиям развития.

Целесообразна реализация эффективной промышленной политики с целью снижения и предотвращения негативного влияния угроз экономической безопасности реального сектора экономики. Промышленная политика представляет собой комплекс мер государства по регулированию деятельности хозяйствующих субъектов и всех стадий

жизненного цикла их продукции. Основными направлениями промышленной политики являются:

1. Инновационная политика. Данная политика направлена на создание государством модели инновационного развития экономики, обеспечение взаимодействия бизнеса и научно-инновационных структур, стимулирование инновационной деятельности хозяйствующих субъектов предполагает формирование системы стимулов и стремлений.

2. Осуществлять структурную политику, направленную на стимулирование межотраслевого, межотраслевого и межрегионального перетока капитала для финансирования и поддержки радикального преобразования, совершенствования и диверсификации отраслевой и региональной структуры промышленности в соответствии с задачами промышленной политики.

3. Проводить инвестиционную политику, направленную на обеспечение и поощрение капитальных вложений в развитие производства и инфраструктуры.

Совершенствование промышленной политики путем планирования на перспективу для обеспечения безопасности в реальном секторе экономики в целом и снижения, предотвращения и ликвидации негативного воздействия угроз, принятие и реализация долгосрочных программ в этой связи; стабилизация и улучшение финансово-банковского обслуживания производства, активная внешнеэкономическая политика по поддержке отечественных производителей на мировых рынках; проведение политики поддержки ресурсного потенциала реального сектора; активное управление государственным имуществом в акционерных обществах; целесообразно поддерживать подготовку квалифицированных кадров.

Литература

1. Вечканов, Г. С. Экономическая безопасность: Учебник для вузов / Г. С. Вечканов. – Санкт-Петербург : Питер, 2007. – 245 с. Экономическая безопасность хозяйственных систем. Учебник. – М.: Изд-во РАГС, 2001. – С.8.

2. Тамбовцев, В. Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы / В. Л. Тамбовцев // Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика. – 1995. – № 3. – С. 37–42.

3. Лукашин, В. И. Экономическая безопасность: учебно-практическое пособие / В. И. Лукашин. – М. : Флинт, 2010. – 210 с.

4. Спанов М. Экономическая безопасность: сущность, критерии, формы // Транзитная экономика, 1998. – С.3.

5. Сенчагов В.К. Мировой финансовый кризис и экономическая безопасность России. Анализ, проблемы и перспективы. – М.: Экономика, 2010. – С. 54

6. Курочкин, Ю. С. Экономическая война / Ю. С. Курочкин. – Новосибирск: Сибирское университетское издательство, 2001. – 149 с.

7. Кочергина Т.Е. Экономическая безопасность. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – С.6.

8. Горячева Т.В. Инновационная деятельность как главный фактор промышленного роста / Т. В. Горячева // Инновационная деятельность. – М., 2010. – №3. – С.34-35.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРИ ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ЕЕ ПРОЯВЛЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ

А.Ч. Бобоев

Л.Х. Нарзуллоева

г. Бухара, Республика Узбекистан

Бухарский инженерно-технологический институт

В данной статье анализируются основные макроэкономические показатели Узбекистана. Изучены роль, значение и привлечение иностранных инвестиций в экономику страны, ускорение роста экономических возможностей. Приведены определения по результатам проведенного исследования и теоретические взгляды исследователей. Рассмотрено понятие «экономическая безопасность».

Ключевые слова: иностранные инвестиции, устойчивый экономический рост, национальная безопасность, экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, стратегия действий, стратегия развития.

ECONOMIC SECURITY IN ATTRACTING FOREIGN INVESTMENT AND ITS MANIFESTATIONS IN THE ECONOMY

A.Ch. Boboev

L.H. Narzulloeva

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Injineering Technology Institute

This article analyzes the main macroeconomic indicators of Uzbekistan. The role, importance and attraction of foreign investments into the country's economy, acceleration of economic opportunities growth are studied. The definitions based on the results of the study and the theoretical views of the researchers are given. The concept of «economic security» is considered.

Keywords: foreign investment, sustainable economic growth, national security, economic security, threats to economic security, action strategy, development strategy.

После обретения Узбекистаном независимости, в результате внедрения узбекской модели экономического развития, Узбекистан вышел из глубокой напряженности за короткий промежуток времени и с 1996 года обрел тенденции экономического роста.

В 1996-2003 годах экономика Узбекистана развивалась со среднегодовым темпом роста в 4%. Начиная с 2004 года в результате дальнейшего углубления реформ, направленных на создание благоприятной деловой среды, модернизацию производства, техническое и технологическое перевооружение, она достигла стабильной и высокой тенденции роста в среднем на уровне 7-9 % в течение следующих 10 лет (2007-2017 гг.) ВВП вырос более чем в 2,2 раза.

Инвестиции в основной капитал увеличились в 4,2 раза по сравнению с мартом 2000 года, в 5,4 раза по сравнению с 1991 годом. В 2016 году Доля инвестиций в основной капитал ВВП составил 25,0 % в 2016 году. Этот показатель составлял 22,9 % в 2000 году и 24,6 % в 2010 году. Таким образом, этот показатель намного выше, чем уровень в более низком анализе.

С 2005 года достигнуто профицитное исполнение государственного бюджета. Уровень внешних и внутренних долгов государства значительно ниже пределов тревожной опасности. Инфляция стабилизировалась на уровне 5-6 процентов. Уровень безработицы

составил 5-6 процентов по отношению к экономически активному населению и обеспечен значительно ниже тревожного высокого уровня.

В результате реализации политики, направленной на коренное изменение структуры экономики, в 1995-2016 годах доля сельского хозяйства в ВВП сократилась с 32,4% до 17,6%, а доля промышленности выросла с 27,8% до 32,9%, а доля сферы услуг – с 39,8% до 49,5%.

Производство потребительских товаров для населения в 2016 году выросло в 10,9 раза по сравнению с 1991 годом и на 6% по сравнению с 2015 годом. В результате проводимой работы по улучшению делового климата в нашей стране доля малого бизнеса и частного предпринимательства в ВВП увеличилась с 31% в 2000 году до 56,9% в 2016 году или в 1,8 раза.

В 2016 году доля малого бизнеса составила 45% в промышленности, 40,3% в инвестициях, 70,7% в строительстве, 89,6 % в розничном обороте, более 98 % в сельском хозяйстве и 78,1% в занятости трудоспособного населения. За прошедший период доходы на душу населения выросли в 2016 году этот показатель по сравнению с 2000 годом вырос в 11,7 раза, средний размер заработной платы – в 23,6 раза, а размер пенсии – в 18,1 раза.

В 2017 году темпы экономического роста составили 5,5 %, экспорт увеличился почти на 15 %. Положительное сальдо внешнеторгового оборота достигло 854 миллионов долларов. Золотовалютные резервы нашего государства за год увеличились на 1,1 миллиарда долларов. За счет строительства новых промышленных предприятий, ввода в эксплуатацию объектов обслуживания, развития малого бизнеса и частного предпринимательства создано более 336 тысяч новых рабочих мест. Всего в городах и селах построено более 3,5 миллионов квадратных метров типовых домов и многоэтажных домов. Построено в 20 раз больше жилья, чем в 2007 году, в 3,5 раза больше, чем в 2010 году, в 2 раза больше, чем в 2014 году.

Положительным является рост ВВП Республики Узбекистан в 2021 году по сравнению с 2020 годом на 107,4 процента, промышленности – 108,7 процента, инвестиций в основной капитал – 105,2 процента, строительных работ – 106,8 процента, грузооборота – 110,0 процента, услуг – 119,2 процента.

В нашей стране в рамках «Стратегии действий» по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан на 2017-2021 годы, последовательно реализованные в нашей стране реформы показали свою эффективность, достигнутые результаты стали прочным фундаментом «Стратегии развития нового Узбекистана на 2022-2026 годы».

В проекте «Стратегия развития», состоящей из семи приоритетных направлений и «Дорожной карты» по ее реализации в 2022 году, обозначен ряд стратегических целей и задач, касающихся «ведения открытой, прагматичной и активной внешней политики».

В условиях рыночных отношений широкое привлечение иностранных инвестиций в экономику республики стало важной основой их обеспечения эффективного выполнения проводимых в нашей стране экономических реформ. В социальном, экономическом и политическом развитии страны большое значение имеют иностранные инвестиции. Как известно, любое государство не может развиваться в отрыве от мира, не изучая мировой опыт, не принимая достижения ведущих стран мира в области науки, техники и технологии.

Большое решающее значение имеет привлечение иностранных инвестиций для повышения экономики страны, создания и реконструкции новых предприятий, оснащенных современной техникой и технологиями. Это, прежде всего, позволит решить важнейшие социальные проблемы, такие как занятость населения, повышение его заработной платы и доходов. Поэтому одним из важнейших вопросов является экономическое стимулирование предприятий, привлекающих иностранные инвестиции в нашу страну, и создание необходимых условий.

Мировой опыт показывает, что государство, проводящее активную инвестиционную политику, добивалась устойчивого роста своей экономики. Поэтому инвестиции – это

драйвер экономики, который является сердцем экономики. Без привлечения иностранных инвестиций, особенно в ведущих отраслях, невозможно осуществить структурные изменения и модернизировать экономику, переоборудовать предприятия современной техникой и наладить производство конкурентоспособной продукции.

Привлечение иностранных инвестиций в экономику страны играет важную роль в обеспечении экономической мощи нашего государства путем ускорения расширения его экономических возможностей, задействования внутренних возможностей и резервов во всех сферах, освоения новой техники и технологий, экспортоориентированных товаров, налаживания их производства.

Тот факт, что инновационная продукция значительно ниже нижнего опасного предела по отношению к общему объему промышленной продукции, является препятствием для перехода на путь инновационного развития.

Важная составляющая национальной безопасности, важнейшее условие или фактор ее обеспечения, показателем которого является экономическая безопасность.

Экономическая безопасность – это национальный комплекс мер, направленных на устойчивое развитие и совершенствование экономики страны, который, безусловно, предусматривает социально-политическую стабильность и независимость государства, а также необходимость противостоять внешним и внутренним угрозам.

Понятие «экономическая безопасность» в самом общем виде представляет материальный и нематериальный, возобновляемый и не возобновляемый экономический потенциал страны. Содержание понятия «экономическая безопасность» в научной литературе трактуется по-разному.

А.Прохожев и М.Корнилов описывают «экономическую безопасность» как важность прогрессивного развития и нормального уровня функционирования, жизненную важность личности, общества и государства в области экономики, защиту интересов от внутренних и внешних угроз.

Т.Е.Кочергина к понятию «экономическая безопасность» приводит описание экономической системы в неизменных объемах, постоянных количественных и качественных повторяющихся производственных возможностей [1].

Экономическая безопасность принадлежит различным субъектам экономики, к которым относятся: отдельные граждане; частное предпринимательство и государственные предприятия; национальная экономика; государство. Поэтому экономическая безопасность проявляется в формах экономической безопасности отдельного человека, предприятия и государства. На наш взгляд, желательно классифицировать формы экономической безопасности на производственно-экономическую, экономико-потребительскую, финансовую, транспортно-коммуникационную и социальную[2].

Безопасность во внутренней экономической сфере связана с природными, технико-экономическими, инфраструктурными, социальными, микро-макроэкономическими факторами развития, а также внутренним иммунитетом, защищающим от воздействия внутренних и внешних угроз, вызывающих нестабильность, напряженность.

Безопасность во внешнеэкономической сфере характеризуется конкурентоспособностью страны на мировом рынке, стабильностью национальной валюты, финансовым положением государства.

В качестве принципов экономической безопасности используются показатели, представляющие нижний предел состояния социально-экономической системы. При показателях ниже этих нижних пределов существуют угрозы для экономической системы. Чтобы определить этот нижний предел и его количественные размеры, необходимо будет выполнить следующее:

- ✓ определить основные условия функционирования национальной экономики и экономической системы и определить показатели, которые их характеризуют;
- ✓ выявить недостатки, приводящие к напряженности и нестабильности национальной экономики;

- ✓ оценка различных способов прибытия и возможностей возникновения опасных ситуаций;
- ✓ обнаружение и предотвращение потенциально опасных угроз для поддержания стабильности.

Экономические проблемы, то есть низкая эффективность использования природных, экономически богатых ресурсов страны. Тот факт, что большая часть этих богатств растрачивается впустую, производство в основных областях годами не модернизировалось. Высокая энергоёмкость продукта, низкая стоимость энергоресурсов, удушение конкурентной среды путем предоставления льгот некоторым предприятиям, замедление перехода к инновационному развитию представляет собой серьезную угрозу экономической безопасности страны.

Литература

1. Кочергина Т.Е. Экономическая безопасность. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – С. 6.
2. Абулкасимов Х.П. Экономическая безопасность государства. Учебное пособие. – Т.: «Академия», 2012. – С. 26-29-

УДК 338

ФИСКАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

**З.К.Жумаева,
Э.О.Гафуров**

г.Бухара, Узбекистан

Бухарский инженерно-технологический институт

В статье рассматриваются теоретические аспекты фискальной политики государства, а также влияние факторов и инструментов фискальной политики на управление экономикой. В том числе изложено применение фискальной и кредитно-денежной политики в управлении уровнем совокупного спроса в экономике.

Ключевые слова: фискальная политика, прямые и косвенные налоги, совокупный спрос, налогообложение, инфляция спроса, дефляционный разрыв.

FISCAL POLICY IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE STATE

**Z.K.Jumaeva,
E.O.Gafurov**

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Engineering and Technology Institute

The article discusses the theoretical aspects of the fiscal policy of the state, as well as the influence of factors and instruments of fiscal policy on economic management. This includes the application of fiscal and monetary policy in managing the level of aggregate demand in the economy.

Keywords: fiscal policy, direct and indirect taxes, aggregate demand, taxation, demand-pull inflation, deflationary gap.

The tax burden significantly affects producer prices and household incomes. Therefore, fiscal policy can either promote economic growth or slow it down. Fiscal policy is an institution

of demand management designed to regulate the level of economic activity in a country by changing taxation and government spending.

Fiscal position – the position of the government in the application of fiscal policy. In other words, this is the position of the state on the issue:

- balance your expenses with income from taxation (planned balanced budget);
- consciously plan more spending than can be obtained in the form of tax revenues (planned budget deficit);
- deliberately plan to spend less than expected tax revenues (planned budget surplus).

The tax authorities can use a number of measures to change (for example, reduce) aggregate demand or total spending:

- direct taxes on individuals (income tax) and companies (corporation tax) can be increased if it is necessary to reduce overall spending, for example, to reduce inflation (increasing income tax reduces people's disposable income, and similarly, raising corporate tax leads to a reduction in profits going to the payment of dividends and reinvestment);
- Increasing indirect taxes: an increase in value-added tax affecting all products, or an increase in excises on certain products (such as gasoline and tobacco products). An increase in their price will cause a decrease in the purchasing power of consumers.

The government can influence the overall spending in the economy by changing its own spending. Thus, a reduction by the state of current purchases of products or capital investments lowers the overall level of spending in the economy. Tax revenue and government spending are linked in the government budget: the overall level of spending in the economy can be reduced by raising taxes and cutting spending. In this case, a surplus (surplus) of the state budget is formed. If the goal is to increase overall spending, then the government must run a budget deficit by cutting taxes and increasing its spending. [1].

The deterrent effect exerted by progressive taxation on the expansion of the economy has been called the «fiscal brake». As national income rises, an increasing proportion of personal income falls into the high bands of the tax scale, which increases the state's tax revenue. An increase in taxation creates withdrawals from the circulation of national income that result in a greater slowdown in the growth rate of aggregate demand than would otherwise occur. To mitigate the effect of the fiscal brake, the government may regularly increase personal income tax exemptions as part of fiscal policy.

Fiscal brakes can also automatically ease the pressure of inflation on an economy, because when inflation is high, people tend to move into higher tax brackets, causing their overall tax payments to increase, reducing their disposable income and reducing aggregate demand. [2].

Reducing government spending and increasing taxes (withdrawals from the circulation of national income) lead to a reduction in aggregate demand and, through the multiplier effect, ease inflationary pressure when the economy «overheats». On the contrary, an increase in government spending and/or a decrease in taxes (injections into the national income cycle) stimulate aggregate demand and, through the multiplier effect, create additional jobs, reducing the unemployment rate.

The use of the budget deficit as a means of combating unemployment was first proposed by John Keynes in the 1920s and 1930s. With the widespread acceptance of Keynesian ideas by Western countries after 1945, fiscal policy began to be used as the main means of «fine-tuning» the economy in order to achieve full employment.

In practice, the use of fiscal policy as a tool for short-term stabilization encounters certain difficulties that reduce its effectiveness. Changing tax rates (especially income tax rates) is difficult from an administrative point of view to undertake, and the implementation of this change will take a certain amount of time. Similarly, a significant portion of government spending, such as on schools, roads, hospitals and defense, reflects long-term economic and social obligations and cannot be revised without a lengthy lobbying process. In addition, changes in tax rates and spending create a multiplier effect (i.e., a certain initial change in spending increases by several times and spreads throughout the economy), the magnitude of which is difficult to predict.

Moreover, the use of fiscal policy to keep aggregate demand high in order to achieve full employment often leads to demand-pull inflation.

Demand-pull inflation is an increase in the general price level as a result of an excess of aggregate demand over potential supply in the economy. At the level of output corresponding to full employment, excess demand drives up prices, while real output remains unchanged. According to the concept of monetarism, excess demand arises from too rapid an increase in the money supply. [4].

The experience of applying fiscal policy has shown that a short-term approach to economic management is not particularly successful in stabilizing the economy. Therefore, in recent years, more attention has been paid to the medium-term management of the economy.

Demand management, or stabilization policy, is the management of the level of aggregate demand in the economy through fiscal and monetary policy in order to mitigate or eliminate fluctuations in the level of economic activity associated with the business cycle.

If at any point in time aggregate demand is less than potential GNP, then actual GNP will equal aggregate demand, creating a deflationary gap (output gap) between actual and potential GNP.

The deflationary gap characterizes the lack of aggregate spending (aggregate demand) at a level of national income corresponding to full employment. Due to insufficient spending, some of the resources of the economy are underutilized, and therefore the actual GNP is lower than the potential GNP. To overcome the lack of spending, the government can use fiscal and monetary policy to increase aggregate demand.

However, when aggregate demand is high above potential GNP, potential GNP sets a ceiling on actual output, and any excess of aggregate demand over potential GNP becomes an inflationary gap.

The inflationary gap is characterized by an excess of total spending at full employment. If it is impossible to increase the level of national output, excess demand causes an increase in prices, i.e., real output remains unchanged, but its monetary or nominal value will be increased. In this situation, in order to eliminate the inflationary gap, it is necessary to reduce aggregate demand. This can be done by the state, using elements of fiscal and monetary policy. [6].

The growth rate of actual GNP depends, on the one hand, on the growth rate of aggregate demand, and on the other hand, on the growth of potential GNP.

One of the most important factors contributing to the cyclical fluctuations of the economy is fluctuations in investment in fixed assets and investment in inventories, which, in turn, are a function of business expectations about the future level of demand. At the top of the cycle, income stabilizes and investment in new manufacturing capacity catches up with demand. This leads to a reduction in induced investment and, due to the downward multiplier effect, causes a fall in national income, with the result that investment is reduced even more. At the low point of the depression, there may be an increase in investment, either exogenous (for example, due to the introduction of new technologies) or driven by a surge in replacement investment. In this case, the growth of capital investment, enhanced by the multiplier effect, leads to an increase in national income and, as a consequence, the volume of induced investment.

Литература

1. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность) / Под ред. Е. Л. Олейникова. М.: Интел-Синтез, 1997. – С. 138
2. Экономическая безопасность предприятия : моногр. / А. К. Моденов, Е. И. Белякова, М. П. Власов, Т. А. Лелявина; СПбГАСУ. – СПб., 2019. – 550 с.
3. Стратегии бизнеса. Справочник / Под ред. Г. Б. Клейнера. – М.: КОНСЭКО, 1998. – С. 288.
4. Грунин О. А., Грунин С. О. Экономическая безопасность организации. – СПб.: Питер, 2002. – С. 37–38.

5. Половнев К. С. Механизм обеспечения экономической безопасности промышленного предприятия. Дис. канд эк. Наук. – Екатеринбург, 2002. – С. 34.
6. Меламедов С. Л. Экономическая безопасность. – СПб.: Питер, 2000. – С. 11–12.
7. Судоплатов А. П., Лекарев С. В. Безопасность предпринимательской деятельности. – М.: ОЛМА-ПРЕСС, 2001. – С. 3.

УДК 338.266.4

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БЕЛАРУСИ: ПРОБЛЕМЫ И УГРОЗЫ

О.В. Машевская
г. Минск, Беларусь

Белорусский государственный университет

В статье раскрывается понятие социально-экономической безопасности, рассмотрены некоторые из проблем и угроз, возникшие в последние годы в Республике Беларусь.

Ключевые слова: экономическая безопасность, социально-экономическая безопасность, угрозы экономической безопасности, санкции.

THE ECONOMIC SECURITY OF BELARUS: PROBLEMS AND THREATS

O.V. Mashevskaya

Minsk, Belarus

Belarusian State University

The article reveals the concept of socio-economic security, considers the main problems and threats that have arisen in recent years in the Republic of Belarus.

Keywords: economic security, socio-economic security, threats to economic security, sanctions.

Экономическая безопасность Беларуси является одной из ключевых целей функционирования и развития национальной экономики. Однако современный мир, подверженный внешним шокам, приводит к значительным изменениям, что требует от правительства постоянного мониторинга и корректировки всех аспектов жизнедеятельности современного государства.

События последних лет позволяют рекомендовать расширить данную категорию до уровня «социально-экономической безопасности» как комплексного понятия, которое отражает определенный уровень защищенности жизненно важных потребностей и интересов социальных объектов в экономической сфере как от внешних, так и от внутренних угроз и вызовов [1, с. 62]. Схематично представить составляющие социально-экономической безопасности национальной экономики можно следующим образом (рисунок 1).

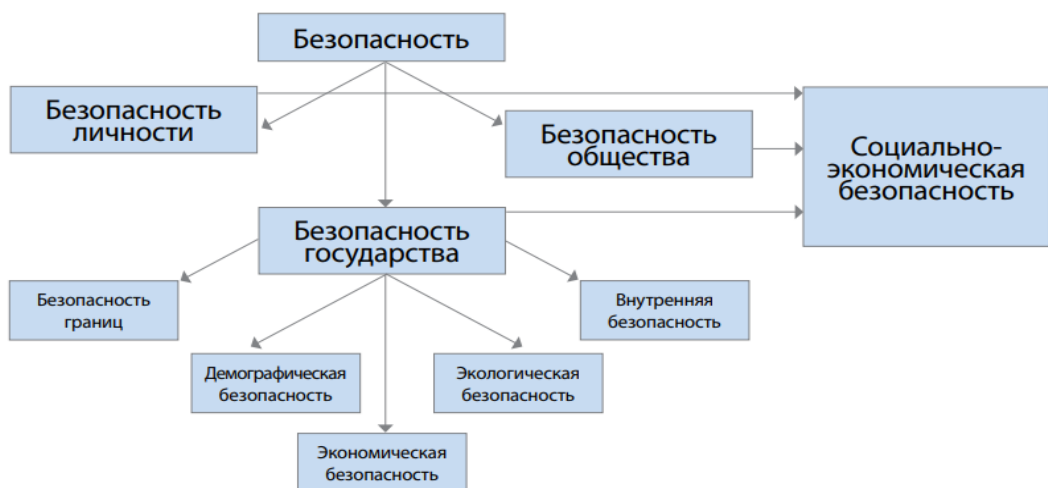


Рис. 1. Составляющие социально-экономической безопасности национальной экономики [2, с. 89]

«Политика обеспечения экономической (включающей производственную, финансовую, продовольственную, энергетическую, инфраструктурную, инновационную, внешнеэкономическую) и социальной безопасности Республики Беларусь строится на основе официально принятых в стране нормативных документов, ключевыми из которых являются: Конституция Республики Беларусь и Концепция национальной безопасности Республики Беларусь» [3, с. 38], [4].

Однако сегодня необходимо обоснованно оценивать и применять в рамках аналитики данного вопроса ряд целевых индикаторов, позволяющих с уверенностью говорить о социально-экономической безопасности в стране с учетом внешних угроз. Так, прежде всего стоит разграничить количественные показатели, выделив: 1) индикаторы национальной безопасности в экономической сфере, которые утверждаются главой государства и оцениваются по результатам прошедшего периода; 2) ключевые показатели, отражающие деятельность ряда значимых субъектов экономики (учитывающие и цифровые возможности национальной экономики и сферу услуг); 3) прогнозируемые или планируемые индикаторы выполнения задач; 4) корректирующие составляющие (применяются с учетом действующих угроз).

При составлении тех или иных показателей национальной безопасности необходимо учитывать, что на объем основных индикаторов, например, ВВП могут оказывать влияние как внутренние факторы риска, так и влиять внешние, непрогнозируемые риски, например, пандемия 2019-2020 гг., тем более что данный внешний фактор привел к значительному сокращению национального производства. Согласно данным Национального статистического комитета, которые были представлены в отчете о бизнес-демографии, статистические показатели функционирования предприятий были классифицированы: по уровню активности, по уровню «рождаемости», по уровню «выживаемости», «смертности» и по «увеличению предприятий». Показатель по уровню «выживаемости» предприятий определялся процентным соотношением суммы количества «рожденных» и «выживших» во все последующие годы существования предприятий к количеству вновь появившихся, т.е. «рожденных». К разряду «выживших» отнесли предприятия, которые демонстрировали значительный уровень активности в первый год функционирования и в последующие года.

Обратившись к статистике, еще несколько лет назад можно было заметить, что в стране активно образовывались новые предприятия и компании. Так, в 2015 г. в республике насчитывалось более 300 новых компаний только в одном секторе информационно-коммуникационных технологий. В начале 2020 г. «выжили» более 200 компаний в данной

отрасли. Уровень «выживаемости» такого бизнеса оценен в 60,8%, что стало наибольшим показателем среди других отраслей национальной экономики (рисунок 2).



Рис. 2. Количество «рожденных» в 2015 г. и «выживших» в 2020 г. предприятий по видам экономической деятельности [5]

На конец данного периода (2020 г.) в республике осталось функционировать около 105 тыс. работающих компаний из ИКТ-отрасли. Их доля в общем количестве предприятий оказалась равной всего 4% (рисунок 3)[5].

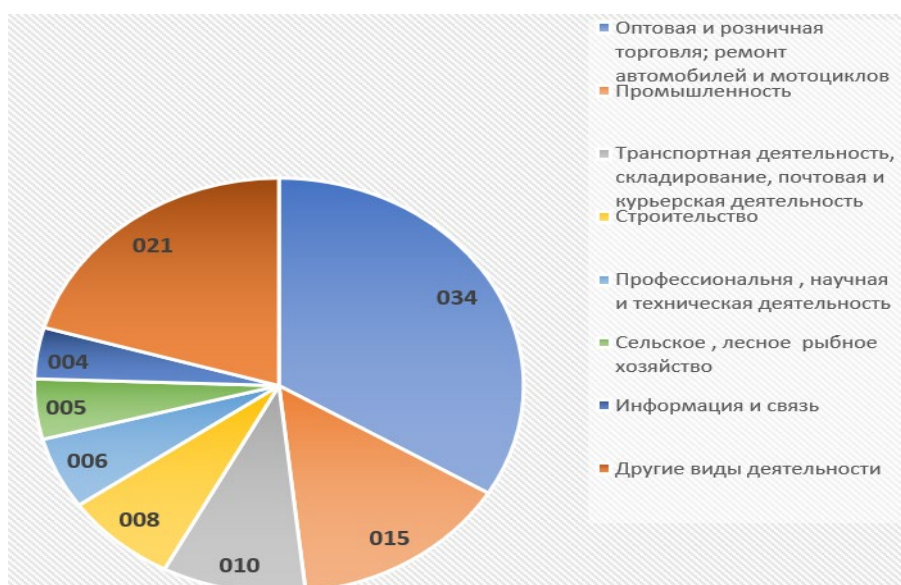


Рис. 3. Удельный вес активных предприятий по видам экономической деятельности в 2020 г. [5]

По результатам 2020 г. в Беларуси зафиксирован спад регистрации новых предприятий и компаний. Если в 2019 г. в стране появилось 9293 новых предприятия, то в 2020-м значительно меньше – 7153. Такая негативная динамика была отмечена и среди активно действующих предприятий, например, в 2019 г. активно действующих предприятий составляло 106 916 единиц, но уже в следующем, в 2020 г. на две тысячи меньше – 104 877 единиц. К сожалению, статистические данные по «умершим» предприятиям за 2020 г. в

отчете отсутствуют, поэтому нельзя с точностью утверждать, превысила ли в пандемийный год смертность предприятий их рождаемость.

Возвращаясь к сектору ИКТ, в 2020 г. здесь можно было наблюдать отрицательную динамику по сравнению с прошлым периодом: были зафиксированы 23 убыточные компании, при наличии 11 убыточных в 2019 г. К сожалению, стоит отметить, что если количество убыточных ИКТ-компаний в Беларуси выросло вдвое, то их суммарные убытки – в четыре раза и по итогам 2020 г. они составили до 50 млн бел. руб. Однако, несмотря на это, «размер совокупной чистой прибыли компаний ИКТ-отрасли оказалась на втором месте после обрабатывающей промышленности. За анализируемый 2020 г. суммарная чистая прибыль белорусских ИКТ-компаний увеличилась на 36% и составила около 1,88 млрд белорусских рублей, в то время как аналогичный показатель предприятий обрабатывающей промышленности – 2,78 млрд рублей» [6].

Итак, пандемийность экономики, сокращение производства и количества предприятий в 2020 г отрицательно отразились на макроэкономических показателях национальной экономики, что в свою очередь, не могло не отразиться и на экономической безопасности республики. Максимальный рост ВВП в 2021 г. экономика показывала на протяжении 6 месяцев, что в процентном выражении составило 3,5 %, однако далее рост стал замедляться и по итогам 2021 г. составит 2,3 % [7]. Динамика снижения будет наблюдаться и далее, к сожалению, замедление ВВП не остановит и сложившаяся благоприятная конъюнктура на мировом рынке по ценам на товары, которые экспортирует наша страна, а именно, калийные удобрения, древесина, продукты питания. И это при условии, что в 2021 г. санкции не были так активно реализованы в отношении национальной экономики. По итогам 2022 г., мы считаем, что ВВП будет со знаком «минус» и величина падения будет зависеть от того, как санкции «сработают» на практике.

Но хочется надеется, что обрабатывающая промышленность и ИКТ-секторы в дальнейшем, как и в 2021 г. продолжат оставаться драйверами роста экономики, привлекая новых резидентов в Парк высоких технологий, привлекая иностранные инвестиции, и увеличивая свой долив общем объеме ВВП Беларуси.

Литература

1. Мухин, К. В. Экономическая безопасность в системе национальной безопасности Российской Федерации. – М. : МАЭП, 2004. – 162 с.
2. Швайба, Д. Н. неотъемлемый элемент защиты от вызовов и угроз // Беларуская думка. – 2018. – №2. – С.87-93.
3. Швайба, Д. Н., Зубрицкий, А. Ф. Основные критерии обеспечения социальной и экономической безопасности государства // Новости науки и технологий. – 2017. – №2 (41). – С. 38-42.
4. Указ Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575 «Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь».
5. Белстат: ИКТ-компании самые «выживаемые» в Беларуси [Электронный ресурс]. – URL:<https://www.tadviser.ru/index.php/%D0%A1%D1> (дата доступа: 20.04.2022)
6. IT-сектор остается одним из драйверов роста экономики [Электронный ресурс]. – URL:<https://thinktanks.by/publication/2022/01/12/it-sektor-ostaetsya-odnim-iz-drayverov-rosta-ekonomiki.html> (дата доступа: 21.04.2022).
7. Кулецкий, В. Во всем виноват... Нацбанк? Что не так в экономике Беларуси и что может спасти ее от санкций [Электронный ресурс] – URL: <https://probusin.ess.io/economic/9143-vovsem-vinovat-nacbank-chto-netak-vekonomike-belarusi-ichto-mozhet-spasti-eeotsankciy.html> (дата доступа: 21.04.2022)

ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫЙ МЕТОД ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ НА ОСНОВЕ КОРРЕЛЯЦИОННЫХ МОДЕЛЕЙ

Ш.Б. Очиллов

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В научной статье предлагается универсальный метод разработки корреляционной модели, которые можно применить при решении экономических задач в планировании и прогнозировании. На основе уравнения разработанной корреляционной модели спрогнозированы численность трудовых ресурсов Бухарской области на период 2021-2030 г. и определены их перспективные тенденции.

Ключевые слова: корреляционная модель, трудовые ресурсы, прогнозирование, точность, пригодность, рынок труда, параметр адаптации.

DIFFERENTIAL METHOD OF FORECASTING LABOR RESOURCES BASED ON CORRELATION MODELS

Sh.B. Ochilov,

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Injineering Technology Institute

The scientific article proposes a universal method for developing a correlation model that can be applied in solving economic problems in planning and forecasting. Based on the equation of the developed correlation model, the number of labor resources of the Bukhara region for the period 2021-2030 is predicted and their prospective trends are determined.

Key words: labor resources correlation model, forecasting, accuracy, suitability, labor market, adaptation parameter.

Научное управление в экономике состоит в том, чтобы обеспечить эффективное использование факторов. Для этого нужно знать насколько единиц изменится тот или иной показатель, если другой изменится на единицу. Для исследования интенсивности и формы зависимостей применяется корреляционно-регрессионный анализ, который является методическим инструментарием при решении задач прогнозирования, планирования и анализа хозяйственной деятельности предприятия.

Корреляционная модель – это математическое выражение типа уравнения, в котором среднее значение результативного показателя формируется под влиянием одного или нескольких факторов. Она позволяет определить ожидаемое значение результативного показателя. Корреляционную модель используют для того, чтобы проверить правильно ли используются ресурсы и обосновать величину экономических показателей на перспективу.

Существующий метод построения корреляционных моделей типа $y=f(x)$ при наличии данных о состоянии изучаемого объекта y_i и x_i широко используется в практике **планирования** и прогнозирования. О недостатках этого метода мы рассказали в опубликованных работах. [1,2,3]

В данной статье предлагаем универсальный метод определения зависимости типа $y=f(x)$ отличающий от существующих.

Пусть реальный процесс протекает на некоторому закону $y=f(x)$. И пусть функция $f(x)$ непрерывная и гладкая т.е. имеет производную n -го порядка. Как известно, все функции используемые при прогнозировании социально-экономических явления является

такими. А данных x_i имеющихся в нашем распоряжении является значением функции $y=f(x)$ в точках x_i .

Так как в нашем условии функция $f(x)$ имеет производную n -го порядка,

$$\text{то } \lim_{x_{i+1} \rightarrow x_i} \frac{f(x_{i+1}) - f(x_i)}{x_{i+1} - x_i} = f'(x_i) \quad (1)$$

$$\text{Следовательно } \lim_{x_{i+1} \rightarrow x_i} \frac{f'(x_{i+1}) - f'(x_i)}{x_{i+1} - x_i} = f''(x_i) \quad (2)$$

$$\text{Таким образом } \lim_{x_{i+1} \rightarrow x_i} \frac{f^{(n-1)}(x_{i+1}) - f^{(n-1)}(x_i)}{x_{i+1} - x_i} = f^{(n)}(x_i) \quad (3)$$

На основе (1), (2), (3) можно написать следующее равенство:

$$\lim_{x_{i+1} \rightarrow x_i} \frac{f^{(n-1)}(x_{i+1}) - f^{(n-1)}(x_i)}{x_{i+1} - x_i} \approx f^{(n)}(x_i) \quad (4)$$

Теперь рассмотрим на конкретном примере.

В следующей таблице 1 приведены реальные данные о численности населения Бухарской области Республики Узбекистан в период 2016-2020 гг. Требуется сделать прогноз по этим показателям в период например 2020-2025гг.

$$\text{Пусть } \lim_{x_{i+1} \rightarrow x_i} \frac{f^{(n-1)}(x_{i+1}) - f^{(n-1)}(x_i)}{x_{i+1} - x_i} \approx f^{(n)}(x_i) = \Delta^n Y_i$$

На основе этого равенства заполняем другие графики таблицы. Здесь $x_{i+1} = x+1$ и $x_i = t$ следовательно $x_{i+1} - x_i = t + 1 - t = 1$ при всех $i=1, x_n$ и $x=1, x_n$

Таблица 1

t_i	Y_i	$\Delta^1 Y$	$\Delta^2 Y$	$\Delta^3 Y$	$\Delta^4 Y$
1	1815	-	-	-	-
2	1843	28	-	-	-
3	1870	27	-1	-	-
4	1894	24	-3	-2	-
5	1923	29	5	8	10

И так по нашим данным $y^{IV} = 10$, при условии $y^{III}(1) = -2$. Поэтому

$$y^{III} = \int 10 dx \quad y^{III} = 10x + e$$

$$y^{III} = 10 * 1 + e = -2, \text{ отсюда } e = -12 \text{ и } y^{III} = 10x - 12.$$

Таким образом

$$\frac{d^2 y}{dx^2} = \int (10x - 12) dx \Rightarrow y' = 10 \frac{x^2}{2} - 12x + e, \text{ при } y''(1) = -1 \text{ и}$$

$$y''(1) = 5 * 1 - 12 + e = -1 \rightarrow e = 6.$$

$$\text{Поэтому } y' = \int (5x^2 - 12x + 6) dx$$

$$y' = 5 \frac{x^3}{3} - 6x^2 + 6x + e \rightarrow y'(1) = 28. \text{ Далее } \frac{5}{3} - 6 + 6 + e = 28 \rightarrow e = 28 - 1,67 \quad e = 26,33;$$

$$y' = \frac{5}{3} x^3 - 6x^2 + 6x + 26,33, \text{ при условии } y(1) = 1815;$$

$$y = \int (\frac{5}{3} x^3 - 6x^2 + 6x + 26,33) dx = \frac{5}{12} x^4 - 2x^3 + 3x^2 + 26,33 x + e$$

$$y(1) = \frac{5}{12} - 2 + 3 + 26,33 + e = 1815 \rightarrow e = 1787$$

Искомая функция имеет следующий вид:

$$Y = \frac{5}{12} x^4 - 2x^3 + 3x^2 + 26,33x + 1787$$

Проверив данную функцию, можно убедиться в пригодности построенной модели.

Но предложенная методика имеет следующие недостатки:

а) если количество данных увеличивается, то степень многочлена $y=f(x)$ также увеличивается пропорционально количеству данных. Например, если количество данных $n=20$, то получаем многочлен 20-й степени, после $n=20$ краткая интегрированные;

б) Так как точность построенных моделей зависит от $|x_{i+1} - x_i| < \delta$ при решении экономических задач $|t_{i+1} - t_i| = 1$. Особенно если рассматриваются динамические ряды, но при решении задачи физики, химии и биологии $\Delta x = x_{i+1} - x_i$ можно уменьшить неограниченно, так как это будет зависеть от желания научного исследователя, проводящего эксперимент.

При решении экономических задач можно успешно применить предложенный метод, ограничив вычислением $\Delta^2 y, \Delta^3 y$.

В таблице 2 приведены данные о трудовых ресурсах по Бухарской области Республики Узбекистан в период 2010-2020 гг. Необходимо сделать прогноз на основе этих показателей на период 2021-2030 годы. Используем вышеизложенную методику. При этом ограничимся только $\Delta^2 y$ или $\Delta^3 y$.

Таблица 2

T	y	Δy	$\Delta^2 y$	$\Delta^3 y$
1	971,9	-	-	-
2	1008,3	36,4	-	-
3	1025,7	17,4	-19	-
4	1035,1	9,4	-8	11
5	1045	9,9	0,5	8,5
6	1055,8	10,8	0,9	0,4
7	1065,4	9,6	-1,2	-2,1
8	1073,1	7,7	-1,9	-0,7
9	1081,6	4,7	-3	-1,1
10	1083,8	3,2	-1,5	1,5
11	1070,4	-10,6	-13,8	-12,3

В дальнейшем для определения функции $y=f(x)$ вычислим среднее значение $\Delta^2 Y_{cp} = \frac{-19-8+0,5+0,9-1,2-1,9-3-1,5-13,8}{9} = \frac{-47}{9} = -5,2$ $y'' = -5,2$ или

$$\frac{d^2 y}{dx^2} = -5,2 \text{ при условии } y'(1) = 36,4$$

$$\frac{dy}{dx} = -5,2x + c \text{ и } 36,4 = 5,2 \cdot 1 + c \rightarrow c = 41,6$$

$$y' = -5,2x + 41,6 \text{ при начальном условии } y(1) = 971,9$$

$$\frac{dy}{dx} = -5,2x + 41,6$$

$$y = -1,73x^2 + 41,6x + e$$

$$971,9 = -1,73x^2 + 41,6x + e \rightarrow e = 932,03$$

В итоге данная функция имеет вид: $y = -1,73x^2 + 41,6x + 932,03$

Для проверки надёжности найденной функции сопоставляем фактические y_f и расчетные значения изучаемого процесса с помощью программы Excel.

Таблица 3

y_f	971,9	1008,3	1028	1035	1048	1056	1065	1073	1077	1081	1070
y_x	971,9	1005,3	1034	1057	1076	1084	1098	1095	1099	1093	1082
$y_f - y_x$	0	+3	-6	-22	-28	-28	-32	-22	-22	-12	-12

Если $y' = (-1,73x^2 + 41,6x + 932,03)' = 0$ то мы получаем $x = \frac{41,6}{1,73} = 24,05$.

Это означает, что максимальное значение трудовых ресурсов достигало в период $12 < x \leq 13$. И в дальнейшем происходит снижение количество трудовых ресурсов в этой области. Например, через 7 лет объем трудовых ресурсов в области уменьшится на 20% (табл.4).

Используя предложенную методику и предположения относительно тенденции основных показателей численности трудовых ресурсов Бухарской области за 2010-2020г.г. проведем расчет прогнозных значений численности трудовых ресурсов в период 2021-2030г.г. Результаты расчетов представлены в таблице 4.

Таблица 4

Годы	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
Численность трудовых ресурсов	1182,28	1180,43	1174,6	1166,75	1154,72	1097,6	1120,08	1098,4	1072	1042,67

Таким образом прогнозное значение численности трудовых ресурсов к 2030 году снизится на 28 тыс.чел. по сравнению с 2020 годом, это 3%, что объясняется в первую очередь со снижением прироста численности населения Бухарской области.

Также надо подчеркнуть, что нахождение и интегрирование среднего значения Δu и $\Delta^2 u$ не является единственным способом установления зависимости $y=f(x)$.

Рассмотрим данные таблицы №1. $\Delta^2 Y$ имеет значение $\Delta^2 y(1) = -1$ $\Delta^2 y(2) = -3$ и $\Delta^2 y(3) = 5$

Находим функцию y'' в виде $y'' = \alpha_0 + \alpha_1(x - x_1) + \alpha_2(x - x_1)(x - x_2)$ или $\alpha_0 + \alpha_1(x - 1) + \alpha_2(x - 1)(x - 2)$.

Подставим $x=1$ $y''(1) = -1$ и найдем $\alpha_0 = -1$ и при $x=2$ $y''(2) = -3$ и найдем $\alpha_0 = -2$ а потом при $x=3$ $y''(3) = 5$ найдем $\alpha_2 = 5$.

И так наша функция имеет вид $y'' = -1 - 2(x - 1) + 5(x - 1)(x - 2)$ или $y'' = 5x^2 - 17x + 11$

Теперь интегрируя два раза последнюю функцию на основе начальных условий $y'(1) = 28$ и $y(1) = 1815$ определим функцию. Она имеет вид $y = 0,467x^4 - 2,83x^3 + 5,5x^2 + 23,8x + 1788$

Пригодность этой модели можно проверить, поставив x в соответствующие значения.

На основе вышеизложенной теории можно сделать следующие выводы:

1) Если в имеющихся статических данных $x_{i+1} - x_i < \delta$ или другими словами $\Delta x = x_{i+1} - x_i \Rightarrow 0$ то как в таблице 1.

Найдём $\Delta^n Y = A$, где $A = \text{const}$ или после замены $\Delta^n Y$ на $Y^{(n)}$ мы получим $Y^{(n)} = A$. Интегрируя n раз, мы получим искомую функцию.

2) Если $x_{i+1} - x_i = \Delta x$ не стремимся к нулю, то $f(x_{i+1}) - f(x_i) \approx f'(x_i)(x_{i+1} - x_i)$ нарушается. Поэтому необходимо поступить следующим образом, достаточно вычислить Δu , $\Delta^2 u$ или $\Delta^3 u$.

На следующем этапе вычислим эти значения. Среднее значение и заменяется Δu , $\Delta^2 u$, $\Delta^3 u$ на y' , y'' и y''' мы получим уравнение типа $y'(x) = A$, $y'' = \beta$ или $y''(x) = e$. Решив эти дифференциальные уравнения, мы получим данную модель.

3) На этом этапе мы закончим вычисления Δu , $\Delta^2 u$, $\Delta^3 u$, и точное значение этих переменных заменяем на непрерывную функцию. Например, если на колонке $\Delta^2 u$ имеется только 3 данных, то функция выглядит следующим образом:

$$y'' = \rho(x) = \alpha_0 + \alpha_1(x - x_1) + \alpha_2(x - x_1)(x - x_2).$$

После двойного интегрирования этой функции мы получаем данную функцию.

Важнейшим достоинством предложенной методики является построение корреляционных моделей оперирующей на определении производной функции на основе этого искомого функция не берётся из определённой операции функция получается самокорректирующихся моделей, способных учитывать результат прогноза сделанного на предыдущем шаге. Корреляционная модель постоянно вносит новую информацию, приспосабливается к ней и поэтому отражает тенденцию развития существующую в данный момент. Скорость (быстроту) реакции модели на изменения в динамике процесса характеризует так называемый параметр адаптации. Параметр адаптации должен быть выбран таким образом, чтобы обеспечивалось адекватное отображение тенденции при одновременной фильтрации случайных отклонений. Значение параметра адаптации может быть определено на основе эмпирических данных и выведено аналитическим способом или получено на основе метода проб. Модель, описанная в данной статье, представляет собой первый шаг на пути к построению реально функционирующей системы принятия управленческих решений региональными органами власти на основе прогноза рынка труда. Прогноз ситуации на рынке труда имеет важное экономическое, социальное и политическое значение. В завершение хотелось бы отметить, что предложенная методика может быть использована при оценке перспектив развития рынка труда при разработке программ содействия занятости, составлении прогноза основных показателей социально-экономического развития региона.

Литература

1. Очиллов Ш.Б., Хасанова Г.Д. Альтернативный метод построения корреляционных моделей. Научно-методический журнал «Academy» № 6
2. Sherali Baratovich Ochilov, Gulrukh Djumanazarovna Khasanova, Oisha Kurbanovna Khudayberdieva, (2021). Method for constructing correlation dependences for functions of many variables used finite differences. The American Journal of Management and Economics Innovations, 3(05), 46-52.
3. Sh. V. Ochilov, A. N. Tagaev, O.K. Khudayberdieva Other ways to build correlation models. (<https://journals.researchparks.org/index.php/IJHCS/article/view/1935>) 51-54.
4. Бараз В. Р. Корреляционно-регрессионный анализ связи показателей коммерческой деятельности с использованием программы Excel: учеб. пособие. Екатеринбург: УГТУ-УПИ, 2005.
5. Глинский В. В., Ионин В. Г. Статистический анализ: учеб. пособие. М.: ИНФРА-М, 2002.
6. Годовой статистический сборник Республики Узбекистан 2010-2020.. – Т.: 2020. – 396 с.
7. Статистический информационный бюллетень Бухарской области. январь-декабрь 2020. Б.: 2020г.

РОЛЬ НАЦИОНАЛЬНЫХ ВУЗОВ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ш.А. Рахматов

Бухара, Узбекистан

Бухарский инженерно-технологический институт

В статье отражается интеграция деятельности высших учебных заведений с производством и их трансформация в систему “Университет 3.0”, а также значимость роли национальных высших учебных заведений в формировании структурной схемы организационно-управленческого компонента и в обеспечении экономической безопасности.

Ключевые слова: трансформация, «Университет – 1.0», Университет – 2.0 «Университет – 3.0», «Университет – 4.0», организационное управление, структурная схема.

THE ROLE OF NATIONAL HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS IN ENSURING ECONOMIC SECURITY

S.A. Rakhmatov

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara engineering and technology institute

The article reflects the role of national higher education institutions in integrating the activities of national higher education institutions with the production sector and successfully transforming them into the University 3.0 system, forming a structural scheme of the standard organizational and management component of transformable higher education institutions and ensuring economic security.

Keywords: transformation, “University – 1.0”, “University – 2.0”, “University – 3.0”, “University – 4.0”, organizational-managerial, structural scheme.

As we know, economic security describes a macroeconomic category at the level of the national economy and the national economy of a particular country. It means that there is a risk in the market system, and even the national economy is not free from it and it is necessary to avoid it.

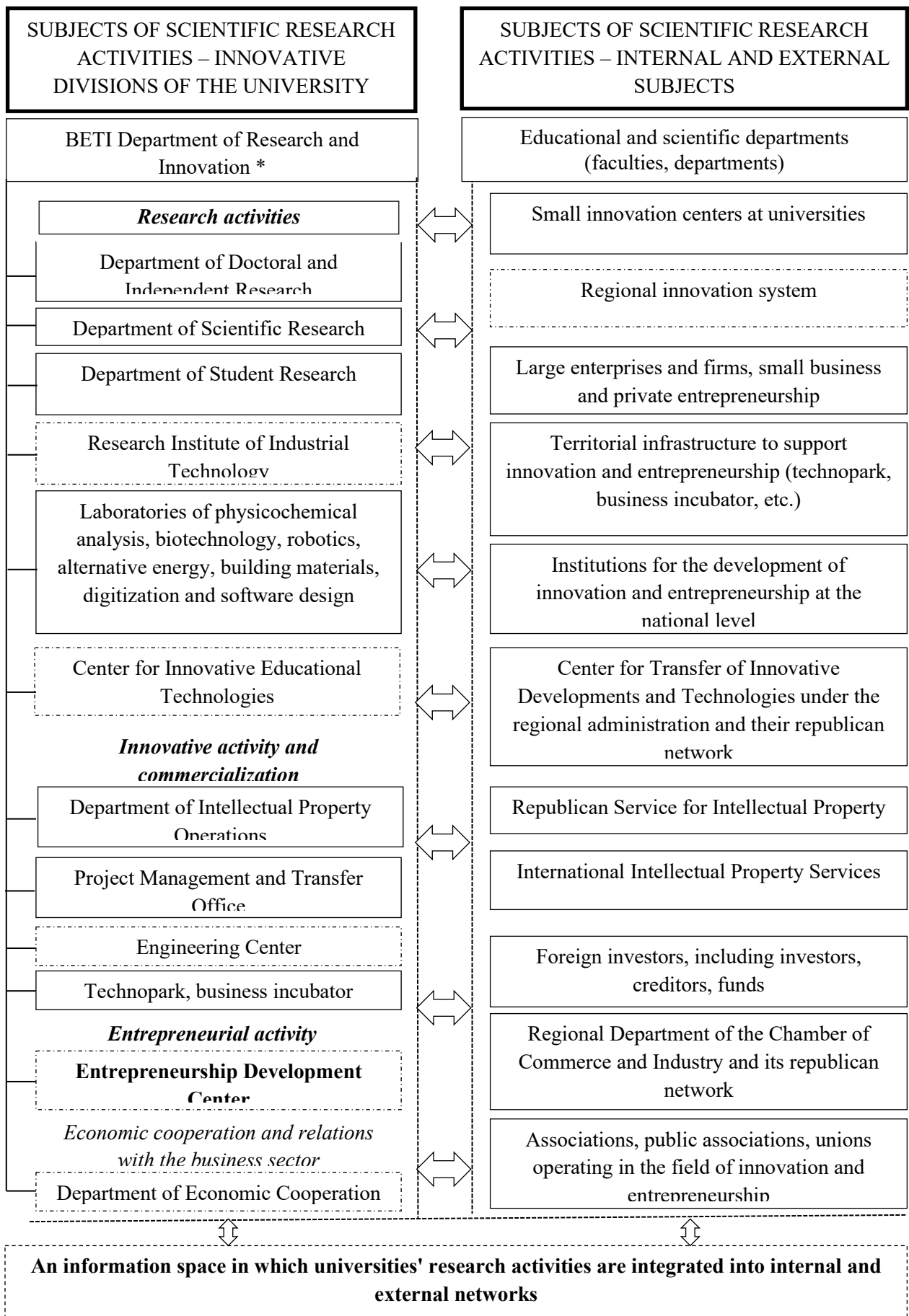
Regular updating of the product range, production of competitive products, reduction of costs are important in ensuring economic security. In this regard, it is important to integrate the activities of national higher education institutions with the manufacturing sector and transform them into the University 3.0 system [1]. So what does that mean? Brief explanation of the concepts of transformation and «University 3.0» system:

Transformation is understood as the re-emergence and development of a particular socio-cultural association as a result of a crisis under external influences [2].

The coverage of the specific features of the transformation of higher education institutions is based on the following methodology related to the history of their development:

University – 1.0 – a social institution focused on educational goals. It has acted as a social elevator in the processes of knowledge transmission, student talent development, training for traditional sectors of the economy.

University – 2.0 – Institute of Community-Based Education and Research. Based on the model of classical German universities (Humboldt), the main directions are the generation of new knowledge through research activities; provision of consulting services for labor market entities; conducting research on the orders of industry and partners, creating technologies.



University – 4.0 – Ecosystem Development. Knowledge capitalization, leadership in high technology, virtual activity [3].

University – 3.0 – Institute of Society focused on education, research and commercialization. Effective cooperation with business in technology commercialization. Diversification of educational services.

The formation of the block diagram of the model organizational and management component of transformable universities will play an important role in the successful transformation of universities into the system «University 3.0» in the future [4].

The divisions of innovation and entrepreneurship listed in the scheme are currently available in universities: «Department of Scientific Research, Innovation and Training of Scientific and Pedagogical Personnel», «Center for Integration of Research and Innovation», «Commercialization of Scientific and Innovative Developments», «Specialist for Talented Students», “Center for Entrepreneurship Development”, “Department of Economic Cooperation” are new additional departments. In the diagram, the proposed additional subdivisions are indicated by a dotted line [5].

In developing this model, it is important to take into account the features of the modern model of the system of innovation and entrepreneurship in higher education: parallel implementation of innovation processes, different levels (university, regional, national, international), strategic planning, integration, cooperation and feedback on the basis of sectoral interaction, multi-line, functionality, innovation-entrepreneurial activity based on the project principle [6]. At the same time, in the process of interaction between the subjects of innovation and entrepreneurship, it is important to determine both internal and external relations of educational institutions, including international relations, in relation to the innovative ecosystem of higher education. This, in turn, serves to ensure economic security.

References

1. Decree of the President of the Republic of Uzbekistan dated October 8, 2019 No. PF-5847 «On approval of the Concept of development of the higher education system of the Republic of Uzbekistan until 2030»;
2. A.B.Nizamov, Sh. K. Gafurova. Assessment of factors influencing the quality of education in higher educational institutions. “Academicia” An International Multidisciplinary Research Journal, Vol.10, Issue 6, June 2020, P. 1784-1796
3. Dementyeva A.K. “Формирование и реализация механизма коммерциализации результатов инновационной деятельности вуза”: dissertation of the candidate of economic sciences: Ulyanovsk 2018. p.224
4. Rahmatov Sh.A., Nizamov A.B. Principal components of implementation of “university-3.0” transformation in the development of innovative-entrepreneurial activities of modern higher educational institutions // 2020. Journal of Physics: Conference Series. 5-6. <https://iopscience.iop.org/article/10.1088/1742-6596/1691/1/012231/pdf>
5. A.Nizamov, Sh Rahmatov “Oliy ta’lim muassasalarida innovatsion tadbirkorlik faoliyatini rivojlantirish” Textbook. 2020
6. Salomat Norova, Sherali Ochilov, Aslitdin Nizamov. POTENTIAL OF ECONOMIC GROWTH IN THE REGION. Solid State Technology Volume: 63 Issue: 6, 2020. P. 60-67
7. B.F Azimov, D.D Rakhimova – The role of research and innovations in the modernization of the regional economy ICARHSE Page 1 ICARHSE International Conference on Advance Research in Humanities, Sciences and Education Hosted from Istanbul, Turkey <https://conferencea.org> March 28th 2022

РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Ш.А. Рахматов

Бухара, Узбекистан

Докторант Бухарского инженерно-технологического института

В статье описаны проблемы развития инновационно – предпринимательской деятельности как важного фактора повышения конкурентоспособности высших учебных заведений, эффективной деятельности в этой области учебного заведения и его подразделений, оценки нахождения дополнительных средств, определения в этом слабых сторон и принятия необходимых мер на основе постоянного мониторинга.

Ключевые слова: *инновационная политика, инновационное-предпринимательство, компонент, стратегия, экосистема, иностранное сотрудничество, предпринимательская среда, инновационная среда, комплексный механизм трансформации.*

DEVELOPMENT OF INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP ACTIVITIES OF HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS TO ENSURE ECONOMIC SECURITY IN THE REGION

S.A. Rakhmatov

Bukhara, Uzbekistan

Doctoral student of Bukhara Engineering and Technology Institute

The article discusses the development of innovation and entrepreneurship as an important factor in increasing the competitiveness of higher education institutions, the effectiveness of the educational institution and its departments in this area, assessment of additional funding, identification of weaknesses, continuous monitoring.

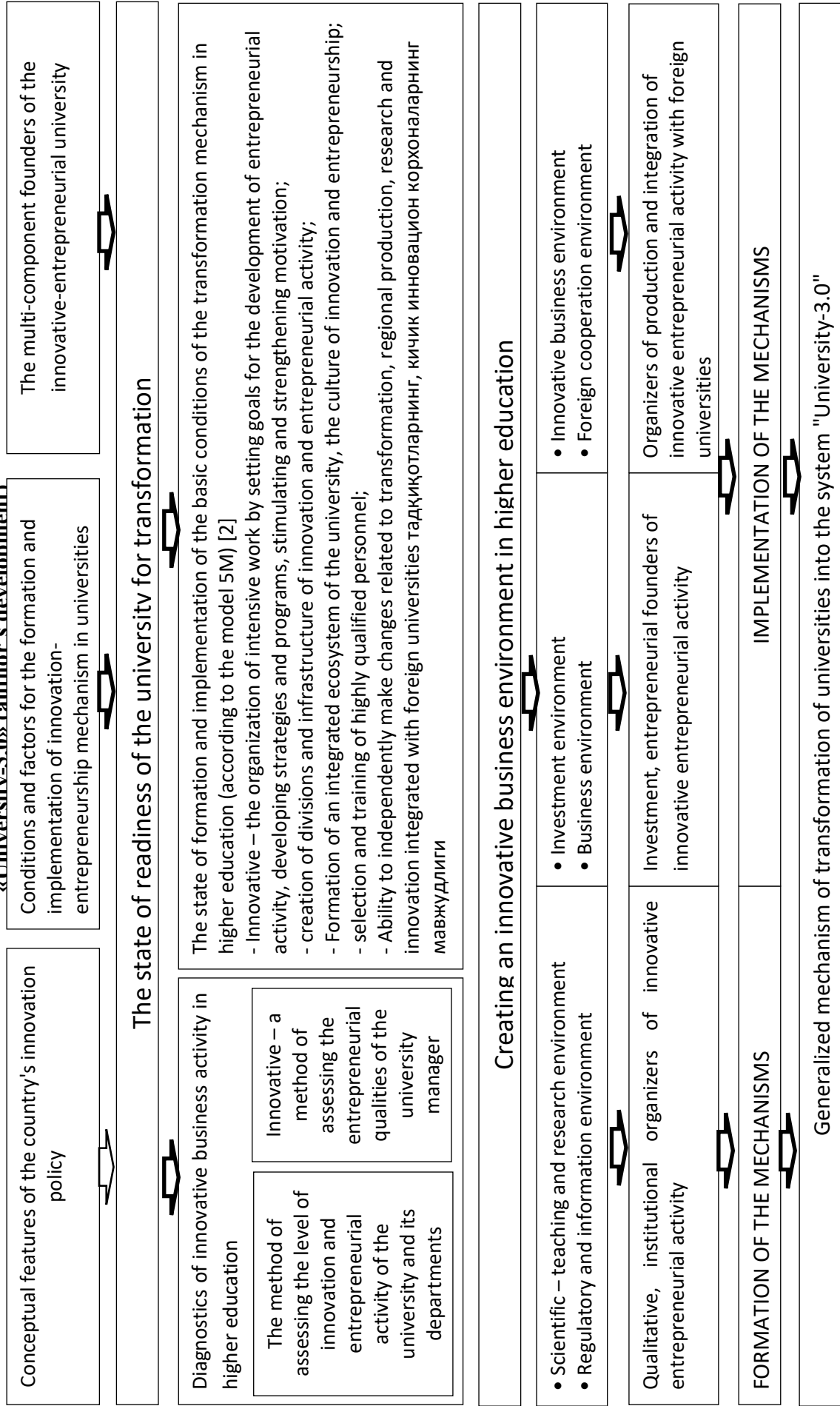
Keywords: *innovation policy, innovation-entrepreneurship, component, strategy, ecosystem, foreign cooperation, business environment, innovation environment, complex transformation mechanism.*

We know that the development of functional areas in higher education institutions, which serve to promote the formation of entrepreneurial initiatives, is important. This, in turn, raises the issue of developing models for the development of innovative entrepreneurship in higher education institutions.

During the research, we developed a method for evaluating the innovative and entrepreneurial activities of the university, methods for assessing the innovative and entrepreneurial qualities of the university manager. Based on the formation of these methods, it became possible to develop a model for the formation and implementation of a generalized mechanism for the effective transformation of universities into the system «University-3.0». (Figure 1) This model can be used not only in the ranking of universities and their departments, but also in the country's universities and their effective transformation into the system «University-3.0» [1].

This system also includes the financial infrastructure in the form of various commercial and non-commercial funds with the active participation of the state. The main goal of the state in this area is to fill the gaps in funding for scientific and innovative activities and to create a mechanism for «continuous investment» of high-performance scientific and technological projects through a system of funds. In order to further stimulate innovation in higher education and to involve the business sector in this process, the «National Innovation System» and the expansion of sources of funding for innovation, including private sector (legal entities and individuals),

Model of formation and implementation of the generalized mechanism of effective transformation of universities into the system «University-3.0» (author's development)



support special funds, venture financing, public – It should be noted that on the basis of private partnership models it is necessary to pay more attention to the introduction of mechanisms such as the target capital of commercial and non-profit organizations [3].

A number of normative legal acts adopted by the state set the tasks of transition to a new technological base, formation of an innovative economy as a result of increasing the efficiency of knowledge generation in order to increase the country's competitiveness, as the complexity of innovative development in the country and the implementation of a mechanism for the commercialization of the results of innovative activities that ensure the integration of industrial structures, due to the low level of scientific and entrepreneurial activity [2].

The country's innovation policy outlined in the proposed model determines the direction of development of innovative and entrepreneurial activities of universities, increasing the competitiveness of national universities and is the «contour» of the transformation of universities into the system «University-3.0».

We can include in the conceptual framework of the state innovation policy in Uzbekistan a number of normative and legal documents on socio-economic, innovative development of the country, which set the tasks of transition to a new technological base, the formation of an innovative economy. The complexity of innovative development in the country is due not only to the lack of scientific and innovative potential, innovative infrastructure, but also the low level of scientific and entrepreneurial activity, the implementation of the mechanism of commercialization of the results of innovative activities, ensuring greater integration of science, business and industry. At the same time, it is necessary to create an integrated national innovation system, in which new knowledge about the transition to an innovative economy will be transformed into products and services that are necessary for the economy and society. This can be seen from the experience of technologically advanced countries.

References

1. A.Nizamov, Sh Rahmatov “Oliy ta’lim muassasalarida innovatsion tadbirkorlik faoliyatini rivojlantirish” Textbook. 2020.
2. Sh.A Rakhmatov, AB Nizamov Principal components of implementation of “university-3.0” transformation in the development of innovative-entrepreneurial activities of modern higher educational institutions Journal of Physics: Conference Series 1691 (1), 012231. <https://iopscience.iop.org/article/10.1088/1742-6596/1691/1/012231/pdf>
3. Dementyeva A.K. “Формирование и реализация механизма коммерциализации результатов инновационной деятельности вуза”: dissertation of the candidate of economic sciences: Ulyanovsk 2018. p.224.<https://elibrary.ru/item.asp?id=42346586>
4. Балыхин М. Г. Развитие предпринимательства в высшем учебном заведении на основе коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности. дис.доктора экономических наук
file:///C:/Users/Admin/Downloads/tekst_dissertacii_dlya_razmeshcheniya_24_02.pdf
5. Ш.А. Рахматов, Предпринимательские университеты и их совершенствование РХА Ученый XXI века 11 (2410-3586), 94. http://www.uch21vek.com/11_2020.html
6. А.Ч. Бобоев Олий таълим битирувчиларида тadbirkorlik кўникмаларини шакллантириш масалалари Проблемы формирования предпринимательских навыков у выпускников вузов Issues Of Formation Of ... Таълим тизимида ижтимоий-гуманитар фанлар, 116

НАЛОГИ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ф.З.Тошев

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В статье рассматриваются налоги как основополагающий фактор экономической и финансовой безопасности. Автор проводит оценку современного состояния налоговой системы Узбекистана, проводя параллели с зарубежными государствами. Обозначаются проблемы в данной области и предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: *налоги, налоговая система, налоговый механизм, экономическая и финансовая безопасность, фискальная политика, налоговое бремя, инновации, инвестирование.*

TAXES AS A FACTOR OF ECONOMIC SECURITY

F.Z.Toshev

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Engineering-Technology Institute

The article considers taxes as a fundamental factor of economic and financial security. The author assesses the current state of the Uzbekistan tax system, drawing parallels with foreign countries. The problems in this area are identified and ways of their solution are suggested.

Keywords: *taxes, tax system, tax mechanism, economic and financial security, fiscal policy, tax burden, innovation, investment.*

Налоги и сборы являются ключевым признаком любого государства и вместе с тем необходимым условием его существования. Они же одновременно и определяют, и формируют потенциал развития экономики.

Налоговые риски в наибольшей степени характерны для налоговой безопасности, которая рассматривается в составе другой, более глобальной категории – финансовой безопасности государства. Данная категория также является сложным понятием и по-разному интерпретируется на микроэкономическом и макроэкономическом уровне.

Роль налоговой системы в обеспечении экономической безопасности определяется общими принципами, критериями и показателями экономической безопасности: ее механизм должен способствовать динамичному развитию экономики, создавать финансовые условия для социально-экономической стабильности в обществе, успешного противостояния внутренним и внешним угрозам страны и ее отдельным территориям.

От налаженной налоговой системы зависит эффективность деятельности основных звеньев экономики, развитие предпринимательства и удовлетворение основных потребностей государства. Поэтому закономерно, что в российских условиях налогам и налоговой системе уделяется значимое внимание, они являются важнейшим объектом и направлением рыночных реформ. Потому как именно налоговая политика существенно влияет на экономическую и общую государственную безопасность страны.

Как справедливо отмечает С.Н. Меликсетян, в настоящее время вопросы формирования институциональной структуры обеспечения финансовой безопасности входят в число стратегических приоритетов государственной политики [2].

В настоящее время, подходы, сформированные научной средой для трактования термина «финансовая безопасность» считаем возможным подразделить на три основные группы:

1) нормативный подход. Финансовая безопасность предопределяет создание таких условий функционирования финансовой системы, при которых к минимуму сведена возможность злоупотребления бюджетными средствами;

2) ресурсный подход. Финансовая безопасность рассматривается как состояние защищенности финансовых интересов хозяйствующих субъектов, обеспечиваемое наличием в достаточном объеме финансовых ресурсов для достижения целей и решения задач указанных субъектов;

3) в соответствии с системным подходом, финансовая безопасность рассматривается как устойчивость финансовой системы государства к разного рода внешним и внутренним угрозам в целях обеспечения эффективного функционирования национальной экономики, экономического роста.

В дальнейшем, для целей нашего научного исследования под финансовой безопасностью государства будем понимать такой уровень развития национальной финансовой системы, который обеспечивает её независимость, стабильность и стойкость к воздействию дестабилизирующих факторов, способность к экономическому росту.

А это делает необходимым повышенное внимание ресурсной составляющей финансовой безопасности, которую составляют налоги.

Термин «налоговая безопасность» стал общеупотребительным в научной среде и даже встречаются точки зрения авторов, которые не делают различий между данными видами безопасности государства.

Наша же позиция заключается в том, что налоговая безопасность через призму безопасности финансовой является элементом экономической безопасности.

Налоговая система – основа любого государства. Налоги в общепринятом понимании представляют собой обязательные платежи, устанавливаемые государством и регулярно взимаемые им с граждан и юридических лиц.

Законопослушный налогоплательщик – вот основа финансового благополучия государства и его экономической безопасности. Однако не все граждане готовы соблюдать требования законодательства в области налогов и сборов и идут на нарушения предписаний налогово-правовых норм.

Высокая значимость налоговых поступлений в современной российской экономике позволила ряду авторов утверждать о формировании, наряду с такими общепризнанными категориями, как экономическая и финансовая безопасность концепцию налоговой безопасности.

По мнению Е.Н. Колесниковой налоговая безопасность государства является составной частью его финансовой безопасности наряду с бюджетной, валютной и инфляционной безопасностью, а также безопасностью сферы финансово-денежного обращения [3].

Весьма распространенной является точка зрения, в соответствии с которой налоговая безопасность – это состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз налогового характера [4].

А это обуславливает высокую зависимость налоговой безопасности, а значит и финансовой безопасности государства от принятой в нем финансово-бюджетной политики

Отметим, что налоговая система выступает одновременно и фактором финансовой безопасности. Она должна способствовать обеспечению такого развития экономики, при котором создавались бы необходимые финансовые условия для социально-экономической стабильности и развития государства, регионов, сохранения целостности и единства финансовой системы (денежной, бюджетной, кредитной, налоговой, валютной).

В целях обеспечения экономической безопасности в государстве 30 декабря 2021 года был издан постановление Президента Республики Узбекистан О мерах по обеспечению исполнения Закона Республики Узбекистан «О Государственном бюджете Республики Узбекистан на 2022 год». [1].

В данной методике используются макроэкономические показатели прогноза социальноэкономического развития страны, разрабатываемые Минэкономразвития России; показатели форм статистической налоговой отчетности; материалы органов государственной статистики, аналитическая информация о финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщиков, материалы министерств, ведомств и т. д.

Учитывая все это можно сделать вывод, что налоговая система важнейшая составляющая экономической и финансовой безопасности, во-первых, как ресурсный фактор, находящийся в руках государства, во-вторых, как инструмент воздействия на экономические и социальные процессы, в-третьих, как фактор обратной связи и зависимости государства от налогоплательщиков и территорий.

В целом, следует признать, что налоговая система Узбекистана пока не является эффективным инструментом обеспечения экономической безопасности. Более того, в ее развитии сохраняются и усиливаются тенденции, создающие угрозу финансово-экономической безопасности (усиление централизации финансовых ресурсов в федеральном бюджете, сохранение высокого совокупного налогового бремени на реальный сектор экономики, отсутствие эффективных механизмов выравнивания доходов между различными социальными группами, ряд других факторов).

Таким образом, роль налоговой системы в обеспечении экономической безопасности огромная. Посредством нее реализуются главные направления и приоритетные цели экономической политики. Функциональная роль налогов заключается, прежде всего, в скапливании финансовых ресурсов в руках государства для выполнения возложенных на него функций, в числе которых – обеспечение экономической безопасности. В современных условиях роль налогов сильно возрастает: они становятся единственным инструментом, посредством которого государство формирует централизованные фонды финансовых средств, необходимых для обеспечения общей национальной и экономической безопасности. Кроме того, налоговая система обладает широкими потенциальными возможностями для осуществления косвенного регулирования социально-экономического развития страны и преодоления (предотвращения) угроз экономической безопасности государства.

При изучении основных процессов в налоговой сфере необходимо учитывать тенденций налоговой политики. Реальные налоговые отношения и реальные количественные показатели налоговой системы, субъективную их сторону, выражающую усилия, цели, намерения и результаты деятельности государства, различных ветвей, органов, уровней государственной власти и местного самоуправления.

Именно предупреждение и пресечение налоговых угроз является основным стабилизирующим фактором налоговой системы, а значит, совершение противоправных деяний в налоговой сфере выступает основной угрозой не только налоговой безопасности страны, но и национальной безопасности государства.

Литература

1. Постановление Президента Республики Узбекистан О мерах по обеспечению исполнения Закона Республики Узбекистан «О Государственном бюджете Республики Узбекистан на 2022 год». 30.12.2021. ПК-737.

2. Меликсетян С.Н. Роль органов государственного финансового контроля в обеспечении финансовой безопасности России // Международный бухгалтерский учет. – 2018. – № 13-14. – С. 759-778.

3. Колесникова Е.Н. Налоговый контроль в обеспечении налоговой безопасности региона // Вестник Рязанского филиала Московского университета МВД России. – 2013. – № 7. – С. 10.

4. Шестакова Е. Налоговая безопасность в 2019 году // Финансовая газета. – 2019. – № 3. – С. 12.

ПУТИ СНИЖЕНИЯ НАЛОГОВОГО РИСКА ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ф.З.Тошев

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В научной статье рассматривается сущность налоговая безопасность и анализ налоговых рисков, способы защиты предприятия от внутренних и внешних угроз. Также в статье раскрывается сущность использованием автоматизированного программного продукта анализ и оценка налоговых рисков.

Ключевые слова: опасности; экономическая безопасность; налоговый риск; налоговая безопасность; источники налоговых рисков; классификация налоговых рисков; принципы бизнеса; управление налоговыми рисками; минимизация налоговых рисков.

WAYS TO REDUCE TAX RISK WHILE ENSURING ECONOMIC SECURITY

F.Z.Toshev

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Injineering Technology Institute

The scientific article discusses the essence of tax security and analysis of tax risks, ways to protect the enterprise from internal and external threats. The article also reveals the essence of using an automated software product, analysis and assessment of tax risks.

Key words: dangers; economic security; tax risk; tax security; sources of tax risks; classification of tax risks; business principles; tax risk management; minimization of tax risks.

Экономическая безопасность является одним из наиболее актуальных вопросов на сегодняшний день. Каждый бизнес подвержен множеству факторов, в том числе налоговым рискам, которые напрямую влияют на экономическую безопасность бизнеса. Налоговый риск приводит к дополнительным затратам предприятия, которые выражаются в виде штрафных санкций, в результате чего они снижают финансовый результат, роль управления налоговыми рисками постоянно возрастает и возрастает его актуальность.

Экономическая безопасность предприятия – это защита его имущественного комплекса, иных ресурсов и экономических интересов, а также бизнес-процессов от угроз экономической безопасности, обеспечивающая достижение целей и задач развития в современных, быстро меняющихся условиях. рыночная экономика.

Налоговая безопасность является неотъемлемой частью экономической безопасности предприятия. Представляет собой состояние защищенности предприятия от внутренних и внешних угроз в результате реализации мероприятий различного назначения (налоговых, экономических, правовых).

Налоговый риск, исходя из отдельных понятий «риск» и «налог», представляет собой вероятность (угрозу) финансовых потерь, которые предприятие может понести в результате неблагоприятного изменения налогового законодательства или налогообложения в процессе финансовой деятельности, в допущены ошибки в расчете налоговых платежей.

Налоговое законодательство Узбекистана обязывает налогоплательщиков (или их налоговых агентов) правильно и своевременно исчислять и уплачивать налоги и сборы.

К сожалению, такая перспектива часто заставляет нас перегружаться, когда приходит время начинать проект. Например, могут быть случайные ошибки при

заполнении налоговых деклараций. А иногда некоторые недобросовестные налогоплательщики намеренно пытаются уклониться от уплаты налогов.

Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 7 января 2021 года № 1 устанавливает порядок управления налоговыми рисками, выявления налогоплательщиков (налоговых агентов) с налоговым риском и организации и проведения налоговых проверок.

Анализ налоговых рисков помогает выявить налоговые правонарушения. Такой анализ, а также оценка результатов осуществляется с использованием автоматизированного программного продукта «Выявление, анализ и оценка налоговых рисков» (Threat Analysis).

Программа разработана ГНК совместно с международными организациями на основе опыта развитых стран и реализована в соответствии с Положением, утвержденным Кабинетом Министров №1. Программа работает в автоматическом режиме, обобщая внутренние и внешние данные налоговых органов.

Основной результат программы – обеспечить соблюдение налогового законодательства и помочь налогоплательщикам, допустившим мелкие ошибки и недостатки, исправить их.

Программа анализирует данные из различных источников, не запрещенных законодательством. Например, налоговая и финансовая отчетность, сведения, отраженные в карточках лицевых счетов налогоплательщиков, материалы налоговых проверок, обращения с показаниями о фактах совершения налоговых правонарушений физических и юридических лиц, статистических органов и средств массовой информации и информация из других источников.

Программа определяет уровень налогового риска по шкале от 1 до 100 на основе критериев налогового риска. При этом сегментация налогоплательщиков классифицируется следующим образом:

- Налогоплательщики, набравшие от 81 до 100 баллов – относятся к группе высокого риска (красный коридор) и им будет назначена налоговая проверка;
- Налогоплательщики с баллом от 30 до 80 относятся к группе среднего риска (желтый коридор) и им будет назначена камеральная налоговая проверка;
- Налогоплательщики с баллом от 1 до 29 относятся к группе низкого риска (зеленый коридор) и не будут подвергаться мерам контроля.

В результате определяется вероятность неисполнения и (или) неполного исполнения налогового обязательства. Это опасная ситуация, которая может привести к неуплате и (или) неполной уплате налогов и сборов в бюджет.

Аналитические данные собираются по уровню налогового риска и анализируются по регионам и автоматически передаются в региональные налоговые органы по уровням. Если уровень риска низкий и программа показывает, что налогоплательщик совершил ошибку и умышленно не пытался уклониться от уплаты налога, то сотрудники региональных налоговых органов помогут налогоплательщику исправить отчет. В иных случаях назначается камеральная или ревизионная налоговая проверка в зависимости от степени риска налогоплательщика.

Следует отметить, что это позволит налогоплательщикам выявить некоторые свои риски и предоставить разъяснения через личный кабинет налогоплательщика.

Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по коренному совершенствованию налогового администрирования, увеличению собираемости налогов и других обязательных платежей» ПФ-5116 от 18 июля 2017 года о проведении анализа, а также о внедрении специализированной автоматизированной системы для осуществления постоянного учета и контроля налоговыми органами фактического объема производства высоколиквидной продукции.

В результате реформ виды налоговых проверок были сокращены до одного, а это означает, что альтернативные проверки больше не используются в качестве вида налоговой проверки. Однако специальные проверки могут проводиться только в форме краткосрочных

проверок при прекращении деятельности юридического лица налогоплательщика и при поступлении в государственную налоговую службу сведений о нарушениях налогового законодательства.

Отбор налогоплательщиков для проведения налоговых проверок с анализом риска совершения налоговых правонарушений, а также то, что налоговые проверки назначаются только налогоплательщикам, у которых есть вероятность нарушения налогового законодательства.

Этот инструмент уже давно используется в экономически развитых странах мира. Этот метод называется RBI (risk based inspection-проверка на основе рисков) или RBA (risk based assessment-оценка на основе рисков), что означает, что проверки проводятся с анализом рисков.

Важно отметить, что во многих развитых странах отказались от практики массовых проверок налогоплательщиков, охватывающих только тех налогоплательщиков, которые подвержены высокому риску налоговых правонарушений и, как следствие, налоговых проверок и эффективности налогового администрирования.

Например, при отборе налогоплательщиков для ирландских налоговых проверок используется только электронная система « Risk Evaluation Analysis and Profiling – REAP», а процесс отбора для этих проверок регулируется отдельным нормативным документом.

С этой целью целесообразно изучить эффективность плановых налоговых проверок и рассмотреть вопрос о назначении проверок финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщиков только через RBI. В случае установления положительной ситуации важно рассмотреть вопрос об отказе от проведения плановых проверок, что является практикой массовых проверок налогоплательщиков. Потому что в развитых странах, таких как упомянутая выше Ирландия, плановых проверок не бывает. На основании анализа данных, имеющихся у налоговых органов, и данных, полученных от третьих лиц, налоговая проверка назначается налогоплательщику, в отношении которого существует высокий риск нарушения налогового законодательства и уклонения от уплаты налогов.

В этой системе проверка деятельности налогоплательщика с наибольшим риском нарушения налогового законодательства будет проводиться в первую очередь. Введение RBI предотвратит проведение налоговыми проверками целевых проверок налогоплательщиков, нарушающих или находящихся в опасности нарушения налогового законодательства и подверженных риску уклонения от уплаты налогов, и, в свою очередь, проведение необоснованных налоговых проверок добросовестного налогоплательщика. Отбор налогоплательщиков для налоговых проверок через RBI избавляет от необходимости проведения массовых налоговых проверок. В результате расходы на налоговое администрирование сократятся, а эффективность налоговых проверок повысится.

Литература

1. Указ Президента Республики Узбекистан, «О мерах по коренному совершенствованию налогового администрирования, увеличению собираемости налогов и других обязательных платежей» от 18.07.2017 г. № УП-5116
2. Постановление Президента Республики Узбекистан, «О дополнительных мерах по совершенствованию налогового администрирования» от 10.07.2019 г. № ПП-4389
3. Беловицкий К.Б., Николаев В.Г. Экономическая безопасность Текст.: учебник. – М.: Научный руководитель, 2017. – 286 с.
4. Хоминич И.П., Песчанская И.В. Управление финансовыми рисками: учебник и семинар для студентов и аспирантов. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 345 с.

МЕХАНИЗМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Г.Д. Хасанова,
З.Ш. Барнаев,

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В данной научной статье рассматривается механизм экономической безопасности. В статье также описаны назначение экономической безопасности и создание ее институциональных условий, приоритеты экономической безопасности в Узбекистане.

Ключевые слова: *Концепция экономической безопасности, стратегия экономической безопасности, институты, институциональная среда, транзакционные издержки, эффективное и конкурентоспособное производство, структурная политика, научно-технический потенциал.*

ECONOMIC SECURITY MECHANISM

G.D. Khasanova,
Z.Sh. Barnaev,

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Injineering Technology Institute

This scientific article discusses the mechanism of economic security. The article also describes the purpose of economic security and the creation of its institutional conditions, the priorities of economic security in Uzbekistan.

Key words: *the concept of economic security, economic security strategy, institutions, institutional environment, transaction costs, efficient and competitive production, structural policy, scientific and technological potential.*

Ensuring security, including economic security, is an important component of public policy. To this end, its political organizational and legal framework will be created and a concept will be developed. Its development is based on an objective assessment of the economic situation and forecasting the principles and trends of its development. To this end, the causes and consequences of the situation and circumstances that determine economic security are identified, and the state bodies, organizations and institutions responsible for maintaining and strengthening economic security are identified.

In developing the concept, it is important to determine the real state of economic security, threats. There may be political forces or high-ranking officials who oppose the determination of the real economic situation in the country. Therefore, they have to overcome their resistance and obstacles in this regard.

The concept of economic security includes the volume and dynamics of social production in the economy, the efficiency of economic potential, openness of the economy, the state of intellectual potential, the level of innovation, socio-political stability, the level of state influence on socio-economic processes. the main priorities should be reflected.

The concept of economic security includes:

- ✓ goals and objectives of security;
- ✓ ways and means of their implementation;
- ✓ tasks of the supreme and local authorities, management systems of economic sectors, law enforcement, national security to ensure economic security at the national and regional levels;
- ✓ analysis of existing and potential security threats;

✓ the ability of the state to ensure security, the rational use of economic resources, means and forces;
✓ ways, means and methods of overcoming economic threats, their prevention and mitigation.

Based on the concept of security, a state strategy to ensure it will be developed. This strategy defines the nature of threats, the indicators of the objects and the mechanisms for their prevention or elimination.

The economic literature identifies three aspects and components of the state economic strategy:

1) Identify national, state interests that ensure the security of economic security and important areas of life in the country.

2) Describe the threats and dangers to economic security that harm the vital interests of the individual, society and the state. It identifies situations that adversely affect the stability of the state and socio-economic system in the short, medium and long term.

3) Formulation of economic policy, implementation of institutional changes aimed at ensuring economic security, its sustainable protection from various threats and dangers develop proposals and recommendations on. ' This strategy also defines the criteria and parameters of the economy that meet the requirements of economic security.

The priorities of preventing and eliminating threats to economic interests and security include:

- ✚ all social groups and strata of the population achieving the solidarity of all members of society by raising living standards;

- ✚ private investment in the national economy encouragement of investment, activation of investment processes;

- ✚ pursuing a strict tax, monetary policy, increasing and strengthening the value of the national currency;

- ✚ regulation of foreign economic activity and formation of an effective system of customs control;

- ✚ supporting the development of science and intellectual potential of the country;

- ✚ strengthening the domestic economic space through the socio-economic development of the country's regions, strengthening the interaction between them;

- ✚ ensuring the independence and freedom of economic entities to enter international markets.

It should be noted that in addition to economic tools and measures to ensure economic security, political, legal, economic, organizational measures are used against corruption, organized crime and the shadow economy. At the same time, economic authorities interact with law enforcement, national security, border and customs authorities.

It is important to create an institutional environment to ensure economic security. Institutions mean different systems in society, rules of interaction of subjects (rules of the game). They contain certain restrictions and incentives, and are a set of rules that shape the motivations and mechanisms that motivate action. Institutions reduce uncertainties in a market economy by setting boundaries of action based on formal and informal constraints, ensuring that decisions are sufficiently effective. To this institutional approach

In order to ensure economic security, it will be important to create a favorable environment for institutions, economic structures to operate in conjunction with each other by limiting harmful activities in accordance with the established rules. It should be noted that in addition to economic tools and measures to ensure economic security, political, legal, economic, organizational measures are used against corruption, organized crime and the shadow economy. At the same time, economic authorities interact with law enforcement, national security, border and customs authorities.

It is important to create an institutional environment to ensure economic security. Institutions mean different systems in society, rules of interaction of subjects (rules of the game).

They contain certain restrictions and incentives, and are a set of rules that shape the motivations and mechanisms that motivate action. Institutions reduce uncertainties in a market economy by setting boundaries of action based on formal and informal constraints, ensuring that decisions are sufficiently effective. To this institutional approach in order to ensure economic security, it will be important to create a favorable environment for institutions, economic structures to operate in conjunction with each other by limiting harmful activities in accordance with the established rules.

Informal restrictions in society, i.e., tradition, customs, various social conditions, formal restrictions, ie prevention of dangerous activities threatening the security of certain economic entities, individuals, groups and other forces of the judiciary, law enforcement and other security agencies that ensure compliance with laws, court presidents, administrative acts and established rules of conduct and creates an appropriate environment for elimination. This requires certain transaction costs. These include information retrieval, agreements and negotiations between structures, and the conclusion of contracts and control over their implementation.

Institutional approach Optimizing the cost of decision-making procedures and processes for economic security of economic entities at different levels, improving the mechanisms to ensure economic growth through the formation of effective management principles.

The main conditions for ensuring economic security are:

- ✦ creation of living conditions that can meet the civilized needs of the population. It represents the right and obligation of individuals to exercise their freedom of choice and to maintain their ability to work for a long period of time. To this end, resource, energy, transport, production and market infrastructures will be formed to serve the harmonization of market self-regulation and state regulation of the economy;

- ✦ creation of opportunities for peaceful living. This will require the creation of economic conditions to prevent the occurrence of emergencies and to obtain reliable information. The goal is to, firstly, be able to withstand economic and man-made threats, and secondly, to create a variety of opportunities to combat the rise of economic crime and terrorism;

- ✦ prevention of factors threatening the territorial and economic integrity of the country. These factors are due to the development of the country's regions and the widening gap in living standards. To ensure the territorial and economic integrity of the country, first, to strengthen the monetary and banking system, develop financial and trade infrastructure in order to create a single economic space; secondly, it would be expedient to implement a reasonable regional policy aimed at bringing the levels of socio-economic development of the regions closer to each other.

Based on the creation of these conditions, the main elements of the mechanism of economic security are the legal framework, economic methods of management and state regulation of the economy.

The structure of economic methods of management includes payment, exchange and regulation of price formation, economic responsibility and accountability, as well as financial discipline. They also include various insurance protections, activities auditing and information as a means of preventing and eliminating the difficulties and obstacles in them through the licensing of species, inspection of economic processes.

To ensure economic security, the state must consider:

- bringing the strategies of social institutions closer to each other, implementing institutional changes that allow them to coordinate their activities;

- development and adoption of general principles of economic and social behavior for all participants in economic processes to legally limit lobbying, maximum unification of legislation (ie reduction and elimination of benefits and various preferences);

- control over the observance of laws and regulations by economic entities and public administration bodies;

- creation of a mechanism for resolving disputes and conflicts in the field of economic relations;

- to acquaint personnel with modern methods of analysis of economic activity of enterprises and evaluation of investment projects;
- increase economic stability in society and prevent the growth of social tensions;
- comprehensive development of economic and political relations with near and far abroad, taking into account the economic interests of the country.

Accordingly, countries transitioning from a former totalitarian system to a market economy will have to fulfill the following tasks in the near future:

- 1) support efficient and competitive production and abandon obsolete production with no prospects;
- 2) development of economic infrastructure necessary for the implementation of structural changes;
- 3) ensuring the efficient use of economic resources;
- 4) maintenance of the most advanced aspects of the existing scientific and technical potential;
- 5) implementation of profound structural changes in the elimination of deformation of the structure of the economy, the need to pay for the structure of production harmonize with;
- 6) accelerating the adaptation of enterprises to market conditions;
- 7) diversification of export potential;
- 8) increase of environmental safety.

Fulfillment of these tasks will help to eliminate the non-competitiveness of most sectors of the national economy. It follows that structural policy should be implemented in three main areas at the micro and macro levels. Public authorities will need to selectively support certain sectors and industries to ensure the economic security of the country.

In the process of implementing structural policy at the macroeconomic level, the following tasks should be addressed:

- increase in aggregate demand;
- increase the savings rate and ensure its conversion into an investment;
- Encourage the transfer of all types of resources from stagnant sectors to developing sectors;
- increase in gross investment;
- export promotion;
- regulation of imports in order to protect domestic producers within the framework of generally accepted procedures.

In the process of implementing structural policy at the microeconomic level, it is necessary to perform the following tasks:

- ◆ encouraging and supporting the development of economically viable enterprises and industries;
- ◆ inefficient productions, enterprises liquidation or reorganization, i.e. reorganization;
- ◆ prevent the emergence of new monopolistic structures;
- ◆ regulating and stimulating the development of the stock market in order to ensure cross-sectoral capital flow;
- ◆ take measures to stop price increases;
- ◆ encourage the introduction of market-specific norms of behavior of economic entities.

The most important sectors in terms of economic security are fuel and energy, food industry, transport and communications. Through the development of these strategically important sectors, firstly, energy and food independence will be achieved, and secondly, it will be divided into transport markets to access world markets, international sources of resources.

Preservation, support, development and effective use of scientific and technological potential is an important strategic direction in ensuring the economic and military security of the country. Therefore, it is important to develop a long-term state concept of scientific and technological development of the country. In this regard, first of all, it is necessary to determine

the priorities of the state science and technology policy for the near future. Recognizing science as the most important strategic priority of the country, it is expedient to implement appropriate policies to support and finance it, provide funding and encourage scientists.

Literature

1. Fundamentals of economic security. – M., 1996, p.3.
2. K.Kh Abdurakhmanov and others. Economic theory. Textbook for university students. -T, Shark., 1999, p.560.
3. H.Abulqosimov. Economic security. “Akademiya” Publishing House Tashkent – 2006/

УДК 338

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

Г.Д.Хасанова,

А.Ч.Бобоев,

г. Бухара, Республика Узбекистан

Бухарский инженерно-технологический институт

В данной научной статье рассматриваются проблемы обеспечения экономической безопасности личности. В статье также описаны свободы и экономическая самостоятельность личности, жизненно важные интересы личности и угрозы ее безопасности, пути и средства обеспечения социально-экономической безопасности личности.

Ключевые слова: личность, свободы личности, независимость личности, потребности личности, интересы личности, экономические угрозы интересам личности, экономический шантаж и терроризм, безработица, бедность, социальная политика.

PROBLEMS OF ECONOMIC SECURITY OF THE PERSON

G.D.Khasanova,

A.Ch.Boboev,

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Injineering Technology Institute

This scientific article discusses the problems of ensuring the economic security of the individual. The article also describes the freedoms and economic independence of the individual, the vital interests of the individual and threats to his safety, ways and means of ensuring the socio-economic security of the individual.

Key words: The individual, individual freedoms, the independence of the individual, the needs of the individual, the interests of the individual, economic threats to the interests of the individual, economic blackmail and terrorism, unemployment, poverty, social policy.

Man is a natural-biological being and social reality, who conducts his life activities in a dialectical connection with nature and society, who is the object and subject of the laws of nature and social relations. Man has natural-material, social, cultural and spiritual characteristics.

Human life activity depends on various objective and subjective factors, areas of material production and services, as well as spiritual development, as well as natural and climatic influences, ecology, social, interethnic and geopolitical conditions. His behavior depends on the

person's psychological state, interests, habits, goals, social and national characteristics, relationships with other people, age, gender, physical strength and mental ability, and so on.

In a market economy, human potential is determined by:

- ✚ the amount of personal property, wealth. It consists of the sum of a person's real and movable property, his personal capital;

- ✚ the amount of capital managed by the person. It does not matter who owns the capital and in what form;

- ✚ the number of individuals who are administratively, voluntarily or compulsorily subordinate to or dependent on the person. These include people who can influence people's minds and moods, and who perform certain social functions related to education, upbringing, information, and religious affairs.

The indicators that determine the capacity of this individual mainly affect the functioning and change of socio-economic relations in society.

The following principles apply in a democratic society:

- ✓ all members of society are equal before the law;
- ✓ all members of society have equal opportunities to achieve their goals;
- ✓ every member of society has the right to choose in resolving any issues that concern him personally. This freedom is a profession, a type of activity and the choice of industry, the right and opportunity to freely choose consumer goods, services in accordance with income;

- ✓ decision-making does not depend on the activities and will of one person, as it belongs to a large number of people;

- ✓ decisions on the distribution of power between different levels of government and cases are made with the participation of the majority.

It should be noted that the social, economic, ecological, political and other systems of society are living for man environment. Therefore, the effectiveness of their implementation can be assessed only in terms of their compatibility with human interests. The family is important to man and his interests. The family consists of a small group of people who are consciously organized on the basis of kinship and common life. Family activity is carried out in order to meet the social, economic and spiritual needs of the individual, the family and the society of which he is a member, and he runs his household independently.

The advantages of the family are represented by its ability to create what goods and blessings. These include: a) the advantage that arises from the ability of a couple in the family, in marriage, to create a product, a blessing, to produce. These include children born legally, prestige, family status, etc. ; b) the family operates as a separate household, producing goods and services in a highly productive and efficient manner. Many of these products and services are public goods because they are consumed by all members of the family.

In the system of market relations, the economic functions of the family can be expressed as follows:

- ❖ formation of new needs and opportunities of the family;
- ❖ creation and development of necessary conditions for realization of economic tasks of the family;

- ❖ Increasing the socio-economic status of the family;

- ❖ Ensuring normal living conditions and social support for the family.

In a market economy, the family is, first and foremost, a key link in the formation and accumulation of human capital. In this context, the tasks of the family are divided into three stages: the creation of a simple foundation, education, the production of human capital, and can be seen in the implementation. In the first stage, the functions of forming and using the family budget, household chores are performed. In the second stage, the family is responsible for the birth, upbringing and socio-economic life of the child adapts to the conditions. In the third stage, the individual participation of its members in the family market economy through entrepreneurial activity and labor, performs the functions of organizing a family business.

A common task specific to all families requires running a household and is related to the training of labor resources. This is a farm relies on the family's common property and earned income. The following serve as an external living environment for the family: – socio-political life; – nature, climate, ecology; – development of culture and art; – development of education and health, education, literacy of the population; – family economy, household.

The living standards of the population, some of the important principles and indicators that characterize the development of the family economy are as follows: a) improving people's working and living conditions; b) effective use of the intellectual potential of society; c) increase the creative nature of labor through the introduction of new equipment and technology in production; d) gradual satisfaction of reasonable material and spiritual needs; i) growth of living standards and prolongation of the period of productive employment of the economically active population.

It should be noted that the interaction of the individual, family and society determines the space for human activity. This space, in turn, sets boundaries for human activity and behavior. They are manifested in the following: 1) the limits of a person's physical capabilities determine the physical conditions of a person's life, existence; 2) economic, economic boundaries determined by the amount of values of the material goods available to man and the capabilities of man in the economic sphere; 3) social and legal boundaries are determined by the laws, norms and rules of life adopted by society; 4) ideological, ideological boundaries are determined by a person's inner beliefs and ideas adopted for himself; 5) religious boundaries are determined by religious rules that are implemented and observed by man; 6) administrative boundaries are set by various administrative bodies and determine the boundaries of human habitation; 7) limits that arise due to limited knowledge, life experience, lack of information.

The space of human life and activity must be expanded in a democratic way in society within the framework of constitutional norms. Attempts to change this space in a revolutionary way, in ways that contradict the established constitutional norms, lead to the destruction of society, to the emergence of violence. Human life and activity in this space will have independence and freedoms, as well as its obligations to society and the state. In this space, a person has vital interests, and the emergence of threats to them undermines the security of the individual.

In the transition to a market economy, man hopes for his future, for an increase in his standard of living, for the improvement of living conditions, for a peaceful, risk-free life. The protection of a person's needs and interests from factors that negatively affect their interests and prevent them from being realized is called personal security. The security of the individual includes his life, health, liberty and personal inviolability, dignity; honor and prestige, protection from encroachment on property.

Threats to the interests and security of an individual are multifaceted and are divided into the following groups: – the person sets wrong goals for himself; – threats from external social systems; – threats to the internal social system; – natural threats.

Threats to human security are caused by the country's socio-economic development lagging behind the growth of social needs, growing disparities in regional development, insufficient natural or human capital resources, increasing urbanization in society, damage or deterioration of the external environment and certain social movements. k eladi. Threats can also arise due to the escalation of conflicts, contradictions, confrontations between different states and the forces of political and social cooperation that work with them.

Among the threats, aggression and violence have a special character. Violence is aggression, coercion, and attempts to physically or psychologically influence a particular social group in order to maintain or gain economic or political dominance over another. Social violence is manifested in the threat to a person's normal life through discrimination, discrimination, and restriction of his or her freedoms and rights. In the economic sphere, aggression against a person is expressed in racketeering. Racketeering is extortion that harms a person's financial situation. Forms of its manifestation include:

- blackmail, that is, extortion, demanding favorable conditions of service, that is, threatening to disclose unpleasant information to his victim to others and demanding payment for

not telling it to anyone. For example, knowing that he has concealed a large amount of his income from tax and demanding payment from his victim in order not to report it to the tax inspectorate;

- threat to human life, health, property and capital. In doing so, criminals threaten to harm their victims and demand money so as not to harm them;

- economic terrorism, gaining the trust of the individual and increasing the amount of payment for services rendered in various ways. If a person resists, threaten by force or psychologically. This includes aggression, theft, robbery, intimidation, threats, etc. committed for the purpose of acquiring a person's property.

New forms of criminal threats against an individual are manifested in the following: – killing, intimidation, violence on the basis of an order for a certain fee. Attempts are made to use weapons, explosive devices, radioactive substances against a person; – cooperation with economic organized crime for the purpose of enrichment; – kidnapping for extortion; – committing a crime against a person on the basis of ethnicity.

Among the threats to the individual, social threats should also be highlighted. These include:

- Unemployment. There are three different causes and forms of unemployment. Frictional unemployment – the movement of a person somewhere, high-paying, transfer to another job with good working conditions or temporary unemployment for other reasons. Such unemployment is voluntary in most cases. Such unemployment also includes those who have graduated and are looking for a job for the first time. Structural unemployment. As a result of structural changes in the economy, the demand for workers in certain professions will decrease or they will not be in demand as these professions have disappeared. These two forms of unemployment are natural, and their rates are natural unemployment rates. Cyclical unemployment is caused by cyclical fluctuations in the economy, crises and crises, stagnation;

- Poverty – the deterioration of the economic situation of the individual and the family, his unemployment, inability to find a job for a long time or work in low-paid jobs due to low level of knowledge, skills, competition, bankruptcy, low income, having many children, old age and loss of ability to work due to various diseases, traumas, loss of a breadwinner, failure.

Unemployment, an increase in the number of low-income and poor people can lead to social instability in society. As a result, the state seeks to reduce unemployment by creating new jobs, incentives, employment of the unemployed through labor exchanges, training in new professions, training, involvement in paid public works, the appointment of unemployment benefits.

In the face of growing threats to the interests and security of the individual, a person should have such qualities as activism, tolerance, endurance. Activity is a person's willingness to act with high energy, courage, enthusiasm in the pursuit of his goal. This allows a person to have a certain knowledge, skills, abilities, to take a worthy place in the changing situations, to work with high results and efficiency. Such a person is competitive, economically independent, and can meet many needs due to his hard work, skills, and entrepreneurship.

An active person is more likely to take risks and get out of dangerous situations. Due to the activity, the search for effective ways to solve human problems has the potential to achieve great, serious positive results through the use of non-traditional methods and tools.

Tolerance is a moral and psychological feature of a person, he is tolerant of ideas, habits, actions that are alien to him, he does not seek to destroy them.

Endurance is the tolerance of social, mental, economic conditions that negatively affect a person, the limit of their acceptance, beyond which the person will be able to take unexpectedly rapid actions to maintain their stability.

The development of ideological, ideological, political and economic pluralism in society, the expansion of freedom of speech requires people to be tolerant of social theories and actions. Therefore, socio-political and economic reforms aimed at liberalizing socio-political and economic life and state building are being implemented in Uzbekistan.

The increase in the scale and effectiveness of a well-targeted social protection system for low-income groups in the country will allow the population to further increase its resilience to its socio-economic situation as a result of strict adherence to the principles of justice traditionally accepted by the people.

Personal safety is currently characterized by: – labor and entrepreneurial activity of the population; – growth of labor productivity and production efficiency, achieving economic growth; – improving the quality of medical services; – increase in employment and decrease in unemployment of the able-bodied population; – growth of incomes and average incomes of the population; – increase in the level of knowledge, skills and culture of the people; – development of spirituality; – the level of development of science; – reduction of poverty and destitution; – reduction of mortality; – increase in life expectancy.

To ensure the safety of the individual, the state will need to analyze the following indicators that can create social instability in society: – the division of the population into extremely narrow and extremely poor people who have lost confidence in the future in a narrow circle, the widening gap between their incomes; – rising unemployment to the point where it can lead to social conflicts; – a sharp decline in living standards that could lead to poverty and destitution; – to prevent the increase in the number of poor people in urban areas compared to rural areas, the growth of drug addiction, prostitution, organized crime; – the growth of corruption and crime in society and business.

In assessing and forecasting the social situation, the state should also pay attention to the following in order to make adjustments to economic or social policy: a) the authorities have a clear idea of the ways of social development of society, the expected results; b) criteria and norms (norms) of moral and psychological status of various social groups and strata of the population; v) description of social stability and factors influencing it; g) ethical assessment of the activities of public administration bodies and public organizations and their leaders.

In the analysis of economic security of an individual, human capital, labor potential, living standards and quality of life, social stability should be assessed. It also analyzes the individual's marital status, family income and expenses, property and the level of development of social infrastructure.

In the context of scientific and technological progress, human intellectual property and human rights must be protected. Because an encroachment on a person's intellectual property and rights to it, a threat undermines a person's security.

Know-how to the composition of people's intellectual property objects; database and computer programs (a certificate of their official registration is issued); industrial property, utility models, inventions, industrial designs (they are granted patents), trademarks. Intellectual property is protected by laws and patent offices.

Personal safety becomes a reality when the following conditions are met: – the mass formation of society, nature and the type of people who do not harm themselves; – involvement of every citizen in the struggle for the peace of the people, its protection from armed conflict and various dangers; to direct its activities to the interests of humanity, society and the people; – achieving sufficient financial resources and free time for the physical and spiritual development of each family; – strengthening the will of the people to build a strong, just, legal and democratic society; – formation of an environment in society based on respect for the individual and a healthy lifestyle; – the desire and aspiration to maintain peace in society and the world has become an integral part of every person's lifestyle.

The social policy of the state plays an important role in ensuring the security of the individual. In order to implement these tasks in Uzbekistan during the transition period, the state's social policy is aimed at: – ensuring the constitutional rights of citizens, such as free economic activity, entrepreneurship and labor, free choice of types and areas of profession; – the use of a strong mechanism of labor motivation, the creation of conditions for increasing the economic activity of the population; – targeted and targeted social protection of the population and state

support for low-income groups; – ensuring the necessary guarantees of the population for social services through the reform of education, social insurance, health care.

In addition, the state social policy implements measures to prevent a sharp stratification of the population in terms of income and property ownership, as well as to ensure the broad satisfaction of the population's payment needs and its growth. Social protection plays an important role in the state social policy. The priorities of state policy in this area are: – the establishment of state social consumption funds and the adoption of laws guaranteeing their use by every member of society; – establishment of the state centralized social insurance fund; – benefits provided by the state for services rendered and productive work; – state guarantee of the minimum wage and pension; – benefits for large families; – financial assistance to the poor show; – social support for people with disabilities and other disabilities from childhood; – state scholarship for students; – unemployment benefits; – ensuring the sale of the most important types of food at fixed prices; – budget coverage of differences in prices for socially important services; – support and strengthening the material base of the most important sectors of the social sphere (health, education, physical culture, sports and culture).

Ensuring the security of every person, citizen, the citizen himself, the labor collective in which he works, the state, public organizations require social interaction.

Literature

4. Fundamentals of economic security – M., 1996, p.3.
5. K.Kh Abdurakhmanov and others. Economic theory. Textbook for university students. -T, Shark., 1999, p.560.
6. H.Abulqosimov. Economic security. “Akademiya” Publishing House Tashkent – 2006/

УДК 338

СУЩНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЕЕ РОЛЬ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**Г.Д.Хасанова,
М.Ф.Каримов,**

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В научной статье рассматривается сущность экономической безопасности и ее роль в системе национальной безопасности. Также в статье раскрывается сущность понятия «безопасность», национальная безопасность и ее структура, сущность и составляющие экономической безопасности.

Ключевые слова: *Безопасность, национальная безопасность, независимость, стабильность, саморазвитие, риск, компенсаторная способность, экономическая безопасность.*

THE ESSENCE OF ECONOMIC SECURITY AND ITS ROLE IN THE NATIONAL SECURITY SYSTEM

G.D.Khasanova,

M.F.Karimov,

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Injineering Technology Institute

The scientific article discusses the essence of economic security and its role in the national security system. The article also describes the essence of the concept of «Security», national security and its structure, the essence and components of economic security.

Key words: *Security, national security, independence, stability, self-development, risk, compensatory capacity, economic security*

Ensuring economic security is important for any independent state. The urgency of ensuring economic security is also characterized by the fact that it reflects the normal living conditions of the national economy for the population, its ability to sustainably provide resources, to realize the interests of the national state.

In particular, the one-sidedness and dependence of the economies of young independent states, the low living standards of the population, represent a social threat and have a negative impact on security.

The problem of security arises at the same time as the formation of an independent state and the establishment of social, political and economic interests in society. Since then, stability, development, as well as threats and various threats have emerged, and their consideration, development and implementation of state strategies and policies based on them is an important condition for ensuring the security of the country.

How can you be safe?

Where to look for strength for development?

These are strategic issues, and any independent state has always paid attention to these issues and will continue to do so.

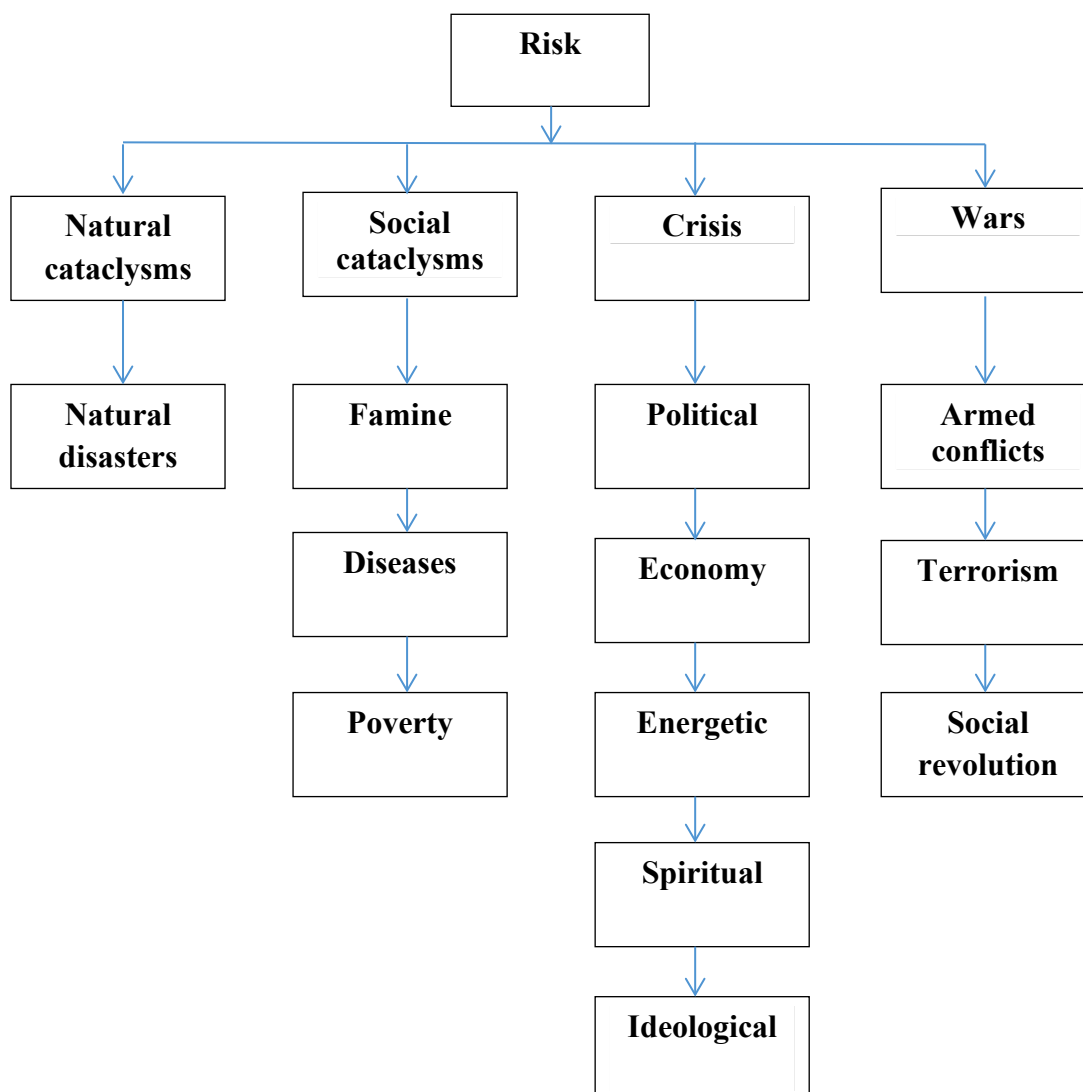
The concept of 'security' originated in 1190, according to Robert's reference. It expresses the calm state of the human psyche, which considers itself protected from any danger [1, c.3].

In this sense, the term was used in the lexicon of the peoples of Western Europe until the seventeenth century. In later periods of history, in connection with the formation of state structures, the concept of «security» meant the state of peace in the material, political and economic spheres, the state of peace that arises as a result of the absence of real threats (physical and spiritual).

By the end of the twentieth century, the terms "security" and "national security" began to be used more frequently in our lexicon. These include the complication of human development, the proliferation of nuclear, nuclear and other weapons of mass destruction, the deterioration of the ecological situation, the emergence of new dangerous diseases, the growing threat of terrorism, the breakdown of the balance of power after the collapse of the totalitarian regime. The emergence of states is explained by the implementation of market reforms in them. Such changes in the world have further intensified the focus on security, general and national security issues.

The concept of "security" is multifaceted and can be interpreted in different ways. However, they also have a common idea, according to which security means protection, guarantee from the dangers that arise in various spheres of human life. Risk is a potential or real force that threatens the development and normal functioning of the state and society. Acute forms of manifestation of danger include natural, social cataclysms and upheavals, crises and crises, revolutions and uprisings, wars and armed conflicts (Figure 1).

Forms of manifestation of risk



Security is multifaceted, it represents the state of protection of the whole humanity, the state or economic system from the unpleasant, negative, harmful influences, threats to the normal functioning and development. Safety generally means the absence of potential conditions for damage, safety, protection and reliability. This concept has specific features in specific areas of life of individuals and society. Security is common to all, regardless of the area, shape or appearance. In general, security will be aimed at ensuring the normal functioning of the social system, the individual, society and the state as a condition and strategy of protection against danger.

The subjects of security are the individual, social groups of the population, associations and unions of people, the state and society.

The object of security covers all spheres of human life, including personal-family, political, economic, social, cultural, spiritual and natural spheres and aspects.

National security is a common form of protection of interests. It is also a form of expression of interests and needs. In other words, it represents all the notions of satisfying interests and needs, enjoying material, spiritual, universal values, and striving for prosperity.

National security will be aimed at protecting the interests of citizens, ie the individual, society and the state. It serves the interests of the individual, the citizen, constitutional rights and

freedoms, ensuring the safety of life, improving the standard and quality of life, physical, spiritual, intellectual development.

The interests of society include strengthening democracy, socio-political stability, maintaining peace and interethnic harmony among citizens, increasing the creative activity of the population and ensuring the spiritual development of all its social and ethnic groups.

The interests of the state are to protect the constitutional order, sovereignty and territorial integrity of the country, to ensure political, economic and social stability, to ensure the unconditional observance of laws, to maintain law and order and to develop international cooperation on an equal basis.

These interests are interrelated and express the aspirations of members of society to ensure their independence, increase the welfare and living standards of the people, and preserve its culture and spiritual values. Therefore, the interests of any country will be focused on three important goals:

- 1) increase the welfare of the people;
- 2) protection of peace and territory of the country and development of the country;
- 3) development of national culture.

National security in Uzbekistan is in line with the ideology of national independence. Because "... the ideology of national independence, in its essence, serves the socio-political development of Uzbekistan, represents the following common interests of all political parties, groups and strata – all our people:

- ↳ independence of the country, territorial integrity, inviolability of borders;
- ↳ peace of the country, protection of the state from military, economic, ideological, environmental, information threats;
- ↳ ensuring an atmosphere of civil and interethnic harmony and social stability in the country;
- ↳ the well-being of every family and the whole nation;
- ↳ adherence to the principles of justice, democracy and self-government in society.

These interests constitute the interests of the national state. The national security of a country is aimed at protecting its national interests from various political, military, economic, environmental, ideological, informational and other factors and threats. Therefore, the structure of national security has a complex structure and includes political, military-defense, ideological, ideological, economic, environmental, information security.

Economic security belongs to different subjects of the economy, which include: individual citizens; private entrepreneurship, business; state enterprises; national economy; state.

Security in the domestic economic sphere is associated with natural, feasibility, infrastructure, social, micro and other factors of macroeconomic development, as well as internal capabilities that protect against the effects of various instability, internal and external threats.

Security in the foreign economic sphere is characterized by the country's competitiveness in the world market, the stability of the national currency, the financial condition of the country.

Reforms affect the motivation mechanisms, interests and economic activities of individuals and economic entities. Reforms also affect the material basis of production, changes in the structure of the economy, scientific and technological potential, ensuring economic balance. This shows that the problems of economic security are inextricably linked with the goals, strategy and priorities of economic reform.

During the transition period, the state's economic security strategy will focus on maintaining and improving the living standards of the population, ensuring social and political security, interethnic harmony, preserving the foundations of the constitutional system and building a strong system of national values and interests.

In this process, the mechanisms of stability and security are contradictory, which requires large economic costs. These costs are irreplaceable expenditures of the national economy and natural-economic potential, the amount of which is bound to become an important factor of economic instability. Therefore, in times of crisis or transition, reducing the damage and costs to

human, economy, and society can be an important principle of ensuring economic security. Indicators representing the lower limit of the state of the socio-economic system are used as the principles of economic security. When indicators fall below this threshold, there are threats to the economic system; they can lead to disruption, degradation of this system. In order to define this limit and its quantitative dimensions, in our opinion, the following should be done:

- ✚ to study the basic conditions of the national economy and the functioning of the economic system and to determine the indicators that characterize them;
- ✚ identify the factors that lead to crisis and instability of the national economy;
- ✚ assessment of the conditions, factors and possibilities of various crises, dangerous situations;
- ✚ identify ways to prevent threats to security and stability.

It should be noted that the concept of «economic security» is inextricably linked with the category of «risk». For many years, in the theory and practice of economic management, its development has been considered as a strictly defined process, especially at the level of macroeconomics. In this process, the negative consequences of economic decisions leading to unintended consequences, disruption of reproduction processes were not considered. This was the result of ignoring the “economic risk” factors. Zero economic risk category plays an important role in ensuring economic security. At this point, it is necessary to differentiate between risk assessment and its management. Due to the uncertainty of the factors affecting the economy and the consequences of the economic decisions made, risk assessment is likely. Management of this process allows to anticipate socio-economic events that occur in an emergency and mitigate, weaken and eliminate their consequences. Of course, in addition to assessing the likelihood of a crisis situation arising, there is a need to assess in advance the damage and losses associated with it. Thus, the assessment of the level of economic security requires the analysis of risk factors, as well as the use of the category of «loss» (loss). The loss can also be actual, expected, potential, compensatory, i.e. compensatory and non-compensatory.

Depending on the nature of the resources required to compensate for the loss and damage, the negative consequences of risk factors or adverse socio-economic events and situations associated with their occurrence are as follows:

- ✓ at the local level (individual area, population group, enterprise);
- ✓ at the meso level (sectors of the economy);
- ✓ at the national and global levels.

It is also important to forecast the costs required to compensate for losses incurred as a result of various economic threats and adverse events. As a result, there will be an opportunity to compensate for the damage caused by emergencies, to assess and timely formulate resources aimed at ensuring sustainable socio-economic development. In this regard, it is necessary to differentiate between the concepts of compensatory resources and compensatory potential.

Compensatory resources, in their content, mean insurance, reserve, reserve resources. Compensatory potential is manifested in the ability of the country's economy to withstand hardships, to prevent and overcome them, to restore the stability and sustainability of socio-economic development of economic processes. Compensatory capacity refers to the ability of a national economy, any sector of the economy, or any particular region to recover from a crisis.

Compensation potential includes:

- material resources of production and non-production nature;
- special reserves located by regions;
- possibilities of additional means of transport necessary for delivery of material resources to places of crisis, accidents;
 - additional reserve capacity (especially in the energy sector), as well as technical means required for large-scale rehabilitation works;
 - preservation of reserve opportunities for the provision of social assistance to the population and the formation of social stability of the population.

Compensation potential is also characterized by financial reserves, the insurance system, the capacity of international aid and charitable funds, the mobility of the health care system, retraining and other factors.

The following elements of the economic system of the country are the object of economic security:

- macroeconomics of the country;
- regional and sectoral economy;
- economic interests of the family and the individual.

In short, economical in the broadest sense

Security can be described as a set of internal and external conditions that ensure the effective, dynamic growth of the national economy, its needs in society, the state, the individual, its competitiveness in foreign markets, and guarantees against various threats and losses. Based on this definition, it is important to analyze the internal and external threats that threaten it during the transition period to ensure economic security.

Literature

7. Fundamentals of economic security – M., 1996, p.3.
8. K.Kh Abdurakhmanov and others. Economic theory. Textbook for university students. -T, Shark., 1999, p.560.
9. H.Abulqosimov. Economic security. “Akademiya” Publishing House Tashkent – 2006/

УДК 338

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**Г.Д.Хасанова,
Ш.Ш.Рузиев,**

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В данной научной статье рассматриваются угрозы экономической безопасности. В статье также рассматриваются экономические интересы, экономические цели, внутренние и внешние угрозы экономической безопасности.

Ключевые слова: Потребность, экономический интерес, экономические интересы личности, предприятия, общества и государства, угроза, внутренняя угроза, внешняя угроза.

THREATS TO ECONOMIC SECURITY

**G.D.Khasanova,
Sh.Sh.Ruziev,**

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Injineering Technology Institute

This scientific article discusses threats to economic security. The article also discusses economic interests, economic goals, internal and external threats to economic security.

Key words: need, economic interest, economic interests of the individual, enterprise, society and the state, threat, internal threat, external threat.

The activities of human and economic entities in society are carried out in order to meet their needs and interests.

The need is the objective necessity of life's blessings and things for the functioning of human life, for the development of the human body and personality.

People's needs are diverse, and socio-economic needs have a special place in their structure. In general, the American scientist A. Maslow divided human needs into the following groups:

- 1) physiological, ie eating, drinking, sleep, etc .;
- 2) security needs, ie protection from disease, dangerous situations, natural disasters, etc .;
- 3) needs for social relations, ie love, attachment to any group, family, etc .;
- 4) to be respected (to achieve a goal, to be recognized);
- 5) to show oneself, to attain a high position, that is, to show and realize one's abilities, and so on.

Benefit arises when a person realizes the need to meet their needs. Benefit, on the other hand, creates motivation to work.

Economic interest is a form of manifestation of perceived socio-economic needs. Benefits represent the benefits and achievements that are intended to run the business. When they are achieved, the business entity will have the opportunity for independence and self-development. Therefore, economic interests also represent the economic goals of economic activity. Economic goals can be broadly categorized as follows:

1. Economic growth. Ensuring a high standard of living by producing more quantities and higher quality products and services.
2. Full employment. Provide suitable training for those who are able to work and want to work.
3. Economic efficiency. Striving to get maximum results at minimal cost of limited production resources.
4. Stable price level. Take measures to prevent a sharp rise or fall in the overall price level, i.e. a sharp change in inflation or deflation.
5. Economic freedom. Ensuring the freedom of economic activity of enterprise managers, workers and consumers.
6. Fair distribution of income. Take measures to prevent the widening gap between the richest and poorest segments of the population.
7. Economic security. Implement social protection of the disabled, the sick, the elderly, the disabled and other low-income, needy categories of the population.
8. Trade balance. Striving to ensure a balanced balance in international trade and international financial transactions'.

These common economic goals generally represent the economic interests of different economic entities at the micro and macro levels of management.

The multiplicity of economic entities indicates that their interests are manifested in various forms. Accordingly, the interests are expressed in the form of the interests of the individual, society, state, territory, court, group, family from the point of view of economic entities.

There are also current and future forms of interests, rational and irrational, conscious and unintelligible, financial, labor, spiritual and moral.

Personal interests include ensuring the constitutional rights and freedoms of the people, ensuring the security of life, improving the standard and quality of life, physical, spiritual and intellectual development.

The Constitution of the Republic of Uzbekistan states that a person has the right to life, liberty and security of person, to defend himself in court, to protection from encroachment on his honor and dignity, to intrusion into his private life, and to the inviolability of his home. Citizens also have freedom of thought, speech and religion. Economic and social rights of a person, ie ownership, employment, free choice of profession, fair working conditions and protection from unemployment in the manner prescribed by law, rest, old age and disability, as well as social security in the event of loss of a breadwinner, access to qualified medical care and the guarantee

of freedom of education, freedom of scientific and technical creation, and the right to enjoy cultural achievements are enshrined in our Constitution.

This indicates that the social and economic interests of the individual are legally protected at the legal level.

The interests of society include strengthening democracy, social harmony of all social and ethnic groups, increasing creative activity and spiritual development. The Constitution of the Republic of Uzbekistan envisages the adoption of the Constitution of the Republic of Uzbekistan in the form of its autonomous representatives in order to ensure a decent life for the citizens of the republic, to build a humane democratic rule of law and to ensure peace and national harmony, protection of sovereignty, territorial integrity and indivisibility of the country, political, economic and social stability, adherence to the rule of law observance, establishment of law and order, development of international cooperation on the basis of equal partnership.

It should be noted that the common interests are realized through the interests of individuals. But this can only be achieved through the unification of people and their social groups, through joint activities.

The common interests of the members of the society represent their common desire to ensure the independence of the state, the well-being of the people and a high standard of living, as well as the preservation of its culture and spiritual values.

Therefore, in the economic literature, such concepts as «national», «national-state interests» are used. This concept reflects the common economic interests of the citizens of the country. The national interest is to ensure the sustainable growth of the people's welfare on the basis of spiritual and cultural development, protection of their rights and freedoms and promotion of responsibility for their activities.

It is known that there are internal and external conditions for the realization of economic interests. Internal conditions include the development of the individual, the strengthening of the constitutional order, ensuring the integrity and indivisibility of the country's territories and the protection of human health from economic and other activities, as well as adverse environmental conditions caused by emergencies, natural disasters and catastrophes. External conditions include the formation and development of an effective system of international relations on the basis of partnership and cooperation, strengthening the ability to repel foreign aggression, taking a worthy place in the international community in accordance with the economic, military-political and intellectual potential of the state. It is the responsibility of the state to protect against various threats and dangers that hinder the realization of these economic interests.

Threat to society, the state and their subjects, means the factors and conditions that interfere with the normal life activities of an individual, the realization of their interests, causing harm, endangering.

Threats to economic interests are considered in connection with the unpleasant and negative consequences that arise under their influence and are interpreted as a source of risk. They can be divided into several types according to the following characteristics:

- ✚ internal and external according to the sources of threats divided into groups;
- ✚ divided into political, economic, social, legal, military, interethnic, ecological, demographic, scientific and technical, technological, intellectual, informational, raw threats in the areas of human activity;
- ✚ threats to human activity are divided into objective and subjective threats. Subjective threats include threats that are organized and carried out consciously. For example, intelligence, espionage, organized crime;
- ✚ threats that are likely to occur, ie under certain conditions. Threats posed by crisis, reconstruction, reform, confrontation, partnership are among them;
- ✚ general, (affecting the country), local, (affecting a particular region), private, (affecting certain economic entities) threats.

Economic threats can be studied in the most general way by dividing them into internal and external groups. External threats are characterized by geopolitical, foreign-economic, as well as global environmental factors (figure 1).

Figure 1

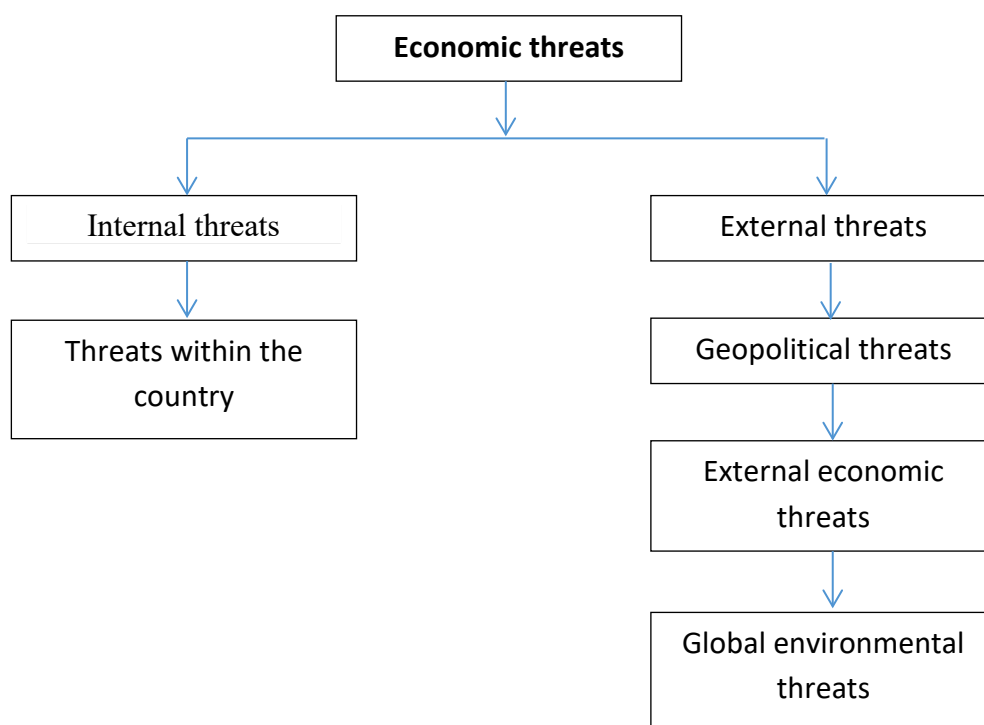


Figure 1. The structure of economic threats

Economic threats pose a direct threat to the development of the country's economy, the economic interests of society, the state, businesses and citizens. These threats derail social reproduction and create tensions in society.

The security of the country in the domestic economic sphere is ensured through protection from the effects of natural, technical, technological, infrastructural, social and other factors of macro and microeconomic development, internal immunity and various instabilities and crises.

Internal factors that threaten economic security include:

- ◆ one-sidedness of the previous system, the structure of which is inherited from the deformed economy;
- ◆ low competitiveness of the national economy due to the backward technological base, high energy and resource capacity of most industries;
- ◆ high level of monopolization of the economy;
- ◆ high inflation;
- ◆ insufficient development and sustainability of infrastructure facilities;
- ◆ insufficiently studied mineral resources and insufficient opportunities for economic turnover;
- ◆ deterioration of the scientific and technical potential of the country, the loss of leading positions in some areas of scientific and technological development, the decline of the prestige and prestige of intellectual labor in other areas of activity;
- ◆ squeezing out of domestic markets by foreign companies of products of domestic producers, including consumer goods;
- ◆ trends and management of regional separatism
- ◆ high level of network lobbying in decision-making;

- ◆ slow investment activity;
- ◆ preference for current expenditures over capital expenditures;
- ◆ the risk of social conflicts. Such social contradictions include the imperfection of the mechanism of payment for labor, high unemployment, aggravation of stratification among the population, arises due to a decrease in the level of knowledge and quality of the workforce;
- ◆ underdevelopment of legislation, monopoly of a number of economic entities in the domestic and foreign markets, illegal activities and low level of legal discipline;
- ◆ low financial and contractual discipline of economic entities;
- ◆ criminalization of the economy and growing corruption;
- ◆ increase in cases of income concealment and tax evasion;
- ◆ illegal transfer of funds abroad.

Internal threat factors can be divided into two groups, respectively:

- 1) factors related to the laws of cyclical development of the economic system;
- 2) factors that do not depend on the laws of cyclical development.

Under the influence of the first group of factors, under certain conditions, negative consequences can occur at the macroeconomic level and threaten the economic security of the state.

The second group of factors is caused by unfavorable trends accumulated in the conditions of reproduction of important elements of the economic system in the long run. These unpleasant trends are manifested in the following:

- ✓ the level and effectiveness of the use of production, innovation and scientific and technical potential of the country;
- ✓ economics of management and administration relationships;
- ✓ social sphere;
- ✓ environmental condition;
- ✓ the situation in the country.

An external threat to economic security factors include:

- 1) the predominance of raw materials in the structure of exports, the loss of markets for traditional machinery and military-industrial goods;
- 2) dependence of the country on imports of many types of products, including those of strategic importance and food;
- 3) growth of external debt;
- 4) poor export and currency controls, open customs borders;
- 5) underdeveloped financial, organizational and information infrastructure to support competitive exports and irrational import structure;
- 6) underdevelopment of transport infrastructure servicing export-import operations.

A sharp drop in prices for export goods or, conversely, a sharp rise in prices for imported goods is extremely dangerous for an economy dependent on foreign markets.

In addition, trade in markets or an embargo by a supplier country or group of countries also threatens economic development. It is also impossible to allow a high degree of dependence on the import of certain types of products from one country or group of countries. Because they can use this economic dependence to exert political influence.

One of the threats to the country's not only economic but also political situation is the external debt problem. The high level of external debt itself casts doubt on foreign policy. The major lender to which the country lends will remain dependent on the country. To repay foreign debts, the country can use the loans to finance production projects that guarantee the repayment of loans on time, as well as to expand exports of products produced at new facilities.

The state identifies threats to economic interests and security and develops economic policy goals and strategies to prevent them. This is a mechanism of economic security is created.

Literature

10. Fundamentals of economic security – M., 1996, p.3.
11. K.Kh Abdurakhmanov and others. Economic theory. Textbook for university students / . -T, Shark., 1999, p.560.
12. H.Abulqosimov. Economic security. “Akademiya” Publishing House Tashkent – 2006/

УДК 338

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ: ФОРМЫ И КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Г.Д.Хасанова,

М.В.Тожиева,

г. Бухара, Республика Узбекистан

Бухарский инженерно-технологический институт

В данной научной статье рассматриваются экономические формы экономической безопасности. Также в статье рассматриваются показатели экономической безопасности.

Ключевые слова: индивидуальная, корпоративная (фирменная) или общегосударственная экономическая безопасность, энергетическая и технологическая безопасность, продовольственная и финансовая безопасность, транспортная и коммуникационная безопасность, социальная безопасность, критерии и показатели безопасности, нижний порог риска безопасности.

ECONOMIC SECURITY: FORMS AND KEY INDICATORS

G.D.Khasanova,

M.V.Tojjeva,

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Injineering Technology Institute

This scientific article discusses in detail the economic forms of economic security. The article also discusses economic security indicators.

Key words: individual, enterprise (firm) or state-wide economic security, energy and technological security, food and financial security, transport and communication security, social security, safety criteria and indicators, the lower risk threshold of security.

Forms of economic security can be categorized in terms of its object and subjects.

From the point of view of economic entities, economic security is manifested in the following forms:

- ✚economic security of the person;
- ✚economic security of the enterprise (firm);
- ✚economic security of the state.

The economic security of a person is the protection of his vital interests, ie the right to life and personal security, freedom to work, entrepreneurship, ownership, subsistence, health, education and occupation, social security in old age and disability represents. At the same time, economic security can be divided into two types in terms of protection and guarantee of socio-economic rights and freedoms, interests of the individual as a consumer and worker, employee, entrepreneur in a market economy.

When analyzing the *economic security of enterprises (firms)*, it is expedient to classify them in terms of production, services, financial, trade and non-profit and public organizations. It is natural that the characteristics of security of the enterprise (firm) also vary depending on the specialty.

The economic security of a state is analyzed in terms of its domestic problems and external economic activities, as well as the risks associated with its participation in international financial organizations and associations.

In the economic literature, security is categorized in terms of its occurrence in the spheres of economic activity, mainly in three areas: production-economic, economic-consumption and financial. In our view, while these three routes are common to all countries, for some additional routes are also important. For example, the construction of new transport routes and communication networks is important for Uzbekistan to enter international markets. It is also important to ensure social security in connection with the living standards of the population, income stratification. Accordingly, in our opinion, it would be expedient to categorize economic security into production-economy, economy-consumption, finance, transport and communications, and social spheres.

It is important to ensure energy and technological security in the production and economic sphere. In this regard, the importance of energy resources in particular is immeasurable. Because these resources are a strategic raw material for the economy of any country, which determines its potential, opportunities for independent development. If the country's economy becomes dependent on imports of energy raw materials, then achieving economic independence will become a difficult task. Ensuring technological security means the possibility of timely and full use of scientific, technical and technological achievements in the future, the level of use of intellectual potential in economic activities. Therefore, ensuring energy and technological security reflects the potential, strength and independence of the country's economy, as well as its competitiveness.

To ensure energy security, it is necessary to increase the production of fuel and energy resources, solve the problem of organizing a system of supply and sale to consumers. The needs of the national economy can be fully met through the exploration, extraction and primary processing of fuel and energy resources, as well as increasing its volume. As a result, energy imports will be eliminated and energy independence will be achieved.

Prior to political independence, Uzbekistan was the raw material base of the former Soviet Union's single national economic complex. Despite the fact that the republic had mineral resources, as well as raw materials for energy resources, it could not use them independently for its own needs. That is why we had to import oil products and other energy resources, mainly from CIS countries. In 1990, more than 70% of the oil consumed in the republic and almost half of the oil products were imported. This could have exacerbated the problem of the republic's dependence on other countries after independence.

In order to ensure energy security, in addition to oil, gas and other currently used energy resources, it is necessary to take measures to find and use new types and sources of energy. Therefore, it is expedient to establish in our country the widespread use of solar and wind energy, geothermal energy, ie water with an average temperature of 45aS (degrees), biomass and solid waste, saturated uranium (nuclear energy). It should be noted that along with the growth of energy production, it is necessary to develop and implement measures to save and use them efficiently. To do this, it is necessary to modernize production in this area, to update equipment and technology.

Technological security The country's economy is equipped with advanced machinery and technology; is not dependent on technology imported from other countries. It also reflects the level of use of scientific and technical achievements, the protection of intellectual, innovative and engineering potential. Technological security is reflected in the production of competitive products based on its own technology, which have no analogues in world markets, reflecting the economic power of the country. Its main indicators are reflected in the production of high-tech products.

Consequently, this situation also requires the development of new techniques and technologies based on advances in science and technology.

Technological security is ensured through the production of competitive finished products in the domestic and foreign markets, the full and effective use of advanced national and foreign advanced technologies, intellectual and scientific-technical potential, covering the perfect technological process in the economy. Ensuring technological security is very important for Uzbekistan. Because our republic has inherited from the former totalitarian regime a fragile, weak, one-sided economy, mainly focused on the production of raw materials and intermediate products. Ninety-five percent of the cotton was exported without processing.

After gaining independence, Uzbekistan has taken measures to ensure food security in two areas:

- * expansion of rural areas and allocation of new ones;
- * revision of the composition of agricultural crops.

As a result, the area under cotton has been reduced to 1.5 million hectares, and the area under cereals, vegetables, orchards, vineyards and fodder crops has been significantly expanded. The country has adopted a grain independence program and increased the area of land allocated for wheat cultivation on irrigated lands to 1 million hectares. As a result, the annual gross harvest of wheat exceeded 3 million tons. Uzbekistan has achieved grain independence.

The state food policy also provides for self-sufficiency in potatoes, fruits and vegetables. Adequate supply of livestock products and vegetable oil to the population, building the necessary base for processing and storage of agricultural products, as well as the formation of sufficient stocks of basic foodstuffs, ensuring the stability of their retail prices, reducing the volume of imported products are also important areas of food security.

Food security is also associated with the problem of increasing man-made impact on nature as a result of economic activity. Disruption of the space of life activities, changes in consumer demand for natural resources lead to the deterioration of the environment, ecology. This makes it necessary to ensure environmental safety. Environmental security means protection from various adverse effects on the natural environment, natural disasters and catastrophes, as well as the negative impact of human and economic entities on the environment.

There is a set of features of the environment that cannot be allowed to change as a result of human activity. These features are explained in the economic literature by the concept of “ecological imperative”. This concept represents the relationship between the natural environment and the physiological and social characteristics of man. Disruption of the relationship between man and the natural environment, nature and society, first of all, has a negative impact on human life activities, the development of society. Therefore, maintaining and preserving the environment, ecological balance becomes a vital necessity.

The economic mechanism of environmental security is strict adherence to established norms, standards, quotas on the use of natural resources and environmental impact, the application of economic sanctions for non-compliance, incentives to increase environmental safety, tax incentives, soft loans, budget funding, as well as , the construction of production and construction facilities necessary for the construction of stocks of material and material resources for emergencies and the elimination of their adverse effects.

Another type of economic security is security related to activities in the financial sector. Financial security means the creation of the necessary financial conditions and resources for the socio-economic stability and development of the country and its regions, maintaining the integrity of the financial system and successfully resisting threats to internal and external economic interests. This security is manifested in the prevention and protection of threats to money, budget, credit, taxation and currency systems.

Social security, on the other hand, is reflected in the gap between the incomes of the richest and lowest strata of the population, the problem of poverty, the need to prevent the spread of various infectious diseases. In ensuring the sustainable socio-economic development of the country, its integration into the world economic system, the security of this system is ensured

through the creation of internal and external transport – road and communication systems. It allows to study the essence of the types of economic security, the reasons for their emergence, to identify threats to national interests, to develop and create measures, mechanisms for their prevention and protection. To do this, it is necessary to identify these risks and the level of safety, to study their indicators and criteria.

General indicators of economic security include:

- ↪ standard and quality of life;
- ↪ inflation rate;
- ↪ economic growth;
- ↪ budget deficit;
- ↪ public debt;
- ↪ degree of integration into the world economy;
- ↪ «shadow economy» activity;
- ↪ property structure;
- ↪ tax system;
- ↪ development of market infrastructure.

In addition to general indicators at the regional level, the following indicators represent economic security:

- ✚ income of the population;
- ✚ the amount of retail prices;
- ✚ housing;
- ✚ number of refugees, emigrants, etc .;
- ✚ the share of the region in the country's GDP;
- ✚ balance of payments of the region;
- ✚ export-import balance.

It is necessary to indicate and clearly define the dangerous lower limit of the amount of the above indicators. An economic threat arises only when the amount of the indicator falls below the lower limit. These limits are quantitative indicators that represent the lowest optimal proportions of economic activity in terms of economic interests, non-compliance with which hinders the economic development of various elements of reproduction and threatens the economic security of the country.

Quantitative measurements of the hazardous lower limit should be based on:

- ❖ to describe the primary, important features of the state of the national economy and its proportions, as well as the state of the elements and factors of reproduction;
- ❖ full and comprehensive representation of national interests in the field of economy;
- ❖ full and comprehensive consideration of threats to national interests in the economic sphere;
- ❖ the use of indicators of the lower risk threshold of economic security by the authorities in the accurate assessment of the state of the country's economy and in comparison with other countries availability of opportunities;
- ❖ compliance of these indicators with the country's system of accounting, statistics and forecasting.

Indicators of the lower risk threshold of economic security are categorized in terms of sectors of the national economy and the national interests in each of them.

Literature

13. Fundamentals of economic security – M., 1996, p.3.
14. K.Kh Abdurakhmanov and others. Economic theory. Textbook for university students. -T, Shark., 1999, p.560.
15. H.Abulqosimov. Economic security. “Akademiya” Publishing House Tashkent – 2006/

СУТЬ ПОНЯТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ, ЕГО ОПРЕДЕЛЕНИЕ И ВАЖНОСТЬ

Г.Д.Хасанова,
Ю.Х.Юсупов,

г. Бухара, Республика Узбекистан
Бухарский инженерно-технологический институт

В статье анализируется понятие экономической безопасности, его сущность и определения, данные рядом источников и научной литературы. Уточнение вопроса «почему так важна экономическая безопасность (как с индивидуальной, так и с государственной точки зрения)?» а также само понятие экономической безопасности рассматривается автором как основная цель настоящей статьи.

Ключевые слова: экономическая безопасность, уровень жизни, удовлетворение своих потребностей, экономические интересы страны, насущные потребности, уровни экономической безопасности, виды и показатели экономической безопасности, бедность, свое будущее.

THE ESSENCE OF THE CONCEPT OF ECONOMIC SECURITY, ITS DEFINITION AND IMPORTANCE

G.D.Khasanova,
Y.Kh.Yusupov,

Bukhara, Uzbekistan
Bukhara Injineering Technology Institute

The article analyzes the concept of economic security, its essence and definitions provided by a number of sources and scientific literatures. Clarifying the question “why is the economic security so critical (from individual as well as state point of view)?” as well as the concept of economic security itself is considered by the author as the main purpose of this article.

Key words: economic security, standard of living, meet one’s needs, economic interests of the country, essential needs, levels of economic security, types and indicators of economic security, poverty, one’s future.

Economic security, being as an economic category, began to emerge at a time when statehood was being formed and society began to realize its own interests.

Economic security is crucial component of national security. It represents the state of the economy with sustainable economic growth, optimal satisfaction of social needs, rational management, protection of economic interests at the national and international levels.

The term “security” is defined by *Merriam Webster* as the condition of being safe, liberty from jeopardy, that is, safety, autonomy from concern or dread, freedom from the perspective of being redundant.^[3]

However, *economic security* represents a comprehensive term, which, mostly, refers to the capability of a country, of a society, to well-timed, plentifully and efficiently ensure the tangible resources, which are required by the other extent of national security, in order to obtain their utmost degree of their operational maintenance.^[4]

³ <https://www.merriam-webster.com/dictionary/security>

⁴ Rotaru, Marius-Petre (2009): *Economic Security – Organic Dimension of National Security*. Published in: *Impact Strategic*, Vol. 32, No. 3 (2009).

Economic security – is the condition of protecting national economy from inner as well as outer threats, which guarantees the economic sovereignty of the country, the conditions for the implementation of the strategic national priorities of the state.

Economic security is a field of scientific knowledge, within which the following are studied: the state of the economy, which ensures a fairly high and stable growth of economic indicators; effective satisfaction of economic needs; state control over the movement and use of national resources; protection of the economic interests of the country at the national and international levels; the most efficient use of resources to prevent threats and ensure the stable functioning of the enterprise.

From individual point of view, economic security is the capability of individuals to meet their needs successively. It is associated with the notion of economic well-being as well as to the concept of contemporary welfare state, a governmental institution that serves as the basis to guaranteeing its inhabitants' safety.^[5]

Multilingual open online encyclopedia *wikipedia* interprets **economic security** (or financial security) as the state of making permanent earnings or having independent sources to provide a decent living standard in the present and in the future. ^[6]

It includes:

- ✓ probable ongoing solvency;
- ✓ ability to predict the perspective flow of cash of an individual or other economic player, for instance, a country;
- ✓ professional security (employment security).

Global Social Development Innovations (GSDDI) defines *economic security* as the capability of individuals, households and communities to meet their fundamental needs sustainably; including food, shelter, clothing, health care, education information, livelihoods, and social protection.

The scientific literature and textbooks have given different interpretations of the concept of “economic security”.

A group of scholars describes the concept as the state of the economy and institutions of power that are able to guarantee the country's adequate defense potential, the social orientation of public policy, and the protection of national interests.^[7]

Another group of scholars interprets the concept under study as the ability and readiness of government institutions to create mechanisms for economic development, protection and realization of national interests, and socio-political stability of society.^[8]

The third group of scientists defines the concept of *economic security* as the ability of the economy to efficiently meet social needs.

The fourth group of scholars describes this concept as crucial condition for the economy's long-term growth, as well as the protecting individual's, society's, and state's most significant interests from external and internal dangers. According to them, guaranteeing economic security entails meeting the necessities that are necessary for the state, society, and individual to exist, as well as allowing for their balanced development.

Summarizing the abovementioned different concepts of economic security, it could be concluded that the economic security refers to the state of the economy that enables a country to maintain a sufficient level of social, political and defense capabilities. Economic security means that the people (through the state) determine their own path and form of economic development independently, without outside interference and pressure. Economic security means not only the protection of national interests, but also the willingness and ability of government institutions to create mechanisms to implement and protect national interests in the development of the country's economy.

⁵ <https://www.investopedia.com/economic-security-5213404#citation-10>

⁶ https://en.wikipedia.org/wiki/Economic_security

5-6 Экономическая безопасность. Производство, финансы, банки. М.: ЗАО «Финстатинформ», 1998, P.12

- There are the following levels of economic security:**
- ✚ **transborder or international** (regional and global);
 - ✚ **national, local** (at the regional or network level within the country);
 - ✚ **private** (at the firm and individual level).

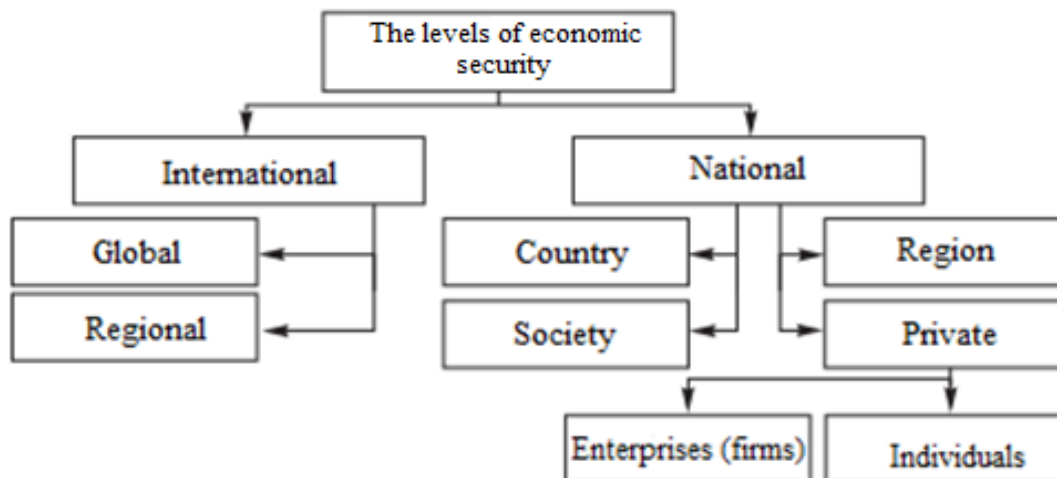


Image 1. The levels of economic security^[9]

International economic security – is a situation in which each state, that is, a member of the world community, has the opportunity to freely choose and implement its own strategy of social and economic development.

From different point of view, international economic security is a set of measures aimed at creating a guaranteed mechanism to eliminate threats to the economic interests of countries and attempts to destabilize their economies.

International economic security is based on the coercion of development models, the renunciation of economic and political coercion, the recognition of the right of any people to choose their own path, and respect for the legitimacy of the existence of various forms of property and interests.

National economic security – is the state of the economy and institutions of power that guarantees the protection of national interests, the social orientation of the country's development, and the provision of sufficient economic and defense potential.

Private economic security or economic security of the enterprise (firm) – is a state of protection of vital economic interests from internal and external risks created by the system of legal, organizational-economic and engineering-technical measures carried out by the administration and personnel. ^[10]

The level of economic security is one of the most critical indication of an enterprise's economic security (ESE), which is determined by a mix of qualitative and quantitative measures. The enterprise must monitor the maximum security of the key functional components of the (ESE) system in order to achieve the highest level of economic security.

There are the following types of economic security:

- safety in production and technological spheres;
- industrial safety;
- food security;
- demographic security;
- financial security;
- information security;
- security in external economic activity, etc.

⁹ Вечканов Г.С. Экономическая безопасность. – СПб.: Питер, 2007, Р. 67

¹⁰ Abulqosimov X.P. Iqtisodiy xavfsizlik. T.: Akademiya, 2006, P. 111

There are the following indicators of economic security:

- ❧ GDP growth;
- ❧ living standards and quality of life;
- ❧ inflation rate;
- ❧ unemployment rate;
- ❧ structure of the economy;
- ❧ public debt;
- ❧ property stratification of society;
- ❧ criminalization of the economy and society;
- ❧ technical and technological condition of production;
- ❧ competitiveness;
- ❧ dependence on imports;
- ❧ the scale of covert economic activity;
- ❧ gold and foreign exchange reserves.

According to U.S. experts, at least *two* conditions must be met to ensure economic security. The first is to preserve the economic independence of the country, the ability to make decisions related to the development of the economy in their own interests. The second one is the availability of opportunities to maintain and improve the living standards of the population.^[11]

Economic security can be defined as the ability of people to meet their basic necessities on a regular basis. When there aren't enough resources to pay for food, shelter, medical care, and other necessities, «economic insecurity» occurs.^[10]

Economic security is linked to the concept of a welfare state, which is a governmental organization dedicated to ensuring basic protections for the well-being of its residents as a means of mitigating market risks such as old age, tragedy, or unemployment.^[12]

Nowadays, **economic security** is a nationwide set of measures aimed at the sustainable development and improvement of the country's economy, which, of course, provides for the socio-political stability and independence of the state and a mechanism to counter external and internal threats.

Why is economic security so important?

Increasing anxieties, fears throughout the world, conflicts between nations, cold wars and technological advances, COVID-19, climate change have increased economic insecurity significantly in recent years.

❖ The term is so critical for people as well as countries, as It is linked to the economic well-being concept and is one of the factors of determining national security level.

❖ The weak, excluded, and less advantaged around the world are disproportionately affected by economic insecurity, and they face an unprecedented challenge in achieving financial and economic stability.

❖ Individuals and households can sustain a respectable standard of life today and in the future provided that they have a reliable source of financial income or a productive asset that generates income.

❖ When people, families, and communities lack economic security, they are forced into deep poverty and bereft of their dignity and worth.

❖ Without basic economic security, people will be unable to make preparations for their own or their children's future prospects.

❖ People's living standards are subject to decline due to a lack of economic stability, resulting in a decreasing reliance on government institutions.

¹¹ Богданов И.Я. Экономическая безопасность России. Теория и практика. М., 2001. P.21

¹² <https://www.investopedia.com/economic-security-5213404#citation-16>

References

1. Экономическая безопасность. Производство, финансы, банки. – М.: ЗАО «Финстатинформ», 1998.
2. Вечканов Г.С. Экономическая безопасность. – СПб.: Питер, 2007.
3. Abulqosimov X.P. Iqtisodiy xavfsizlik. – Т.: Akademiya, 2006.
4. Богданов И.Я. Экономическая безопасность России. Теория и практика. – М., 2001.
5. “Economic security”. A collection of lecture notes. Termiz State University, 2014.
6. Marek Kośny, Maria Piotrowska. Economic security of households and their savings and credits. National bank of Poland working paper No. 146. Warsaw 2013.
7. Rotaru, Marius-Petre (2009): Economic Security – Organic Dimension of National Security. Published in: Impact Strategic, Vol. 32, No. 3 (2009).
8. <https://www.merriam-webster.com/dictionary/security>
9. <https://www.investopedia.com/economic-security-5213404#citation-10>
10. https://en.wikipedia.org/wiki/Economic_security
11. <https://www.investopedia.com/economic-security-5213404#citation-16>

УДК 338

INFORMATION SECURITY IN THE CONDITIONS OF INTRODUCTION OF ICT IN THE ECONOMY AND SPHERES OF LIFE IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

H.M.Muminov

Bukhara city, Republic of Uzbekistan
assistant of the department «Economics»
Bukhara Engineering and Technology
Institute

Information security is one of the main directions of economic development of the world economy. As in the world and in Uzbekistan, information security plays a crucial role in the country's economy. The article provides an analysis of the information security of the Republic of Uzbekistan. The global processes of information globalization dictate not only the need for the widespread introduction of ICT in the economy and spheres of life of countries, but also the conditions for ensuring the security of information systems.

Keywords: *ICT in the economy, information systems security, information globalization, «Electronic government», information security policies, information security threat, software and hardware solutions, illegal penetrations, cyber security, national cyber security strategy, the concept of a unified information policy, cyber attack, cybercrime, cyber threats, leaks personal data, digital economy, government information policy, balanced privacy protection, regulatory framework in the information sphere, malware, human factor, “fake news”, unprecedented development of social networks, hybridization of the news flow, cyber activity, early inculcation of digital literacy skills, network attack, hacker*

The global processes of information globalization dictate not only the need for the widespread introduction of ICT in the economy and spheres of life of countries, but also the conditions for ensuring the security of information systems. Uzbekistan was one of the first in Central Asia to join the international security system in the field of information and communication technologies.

In fulfillment of the tasks assigned to ensure information security, the Ministry for the Development of Information Technologies and Communications of the Republic of Uzbekistan carries out the following activities:

carrying out state policy and implementing strategic priorities to create conditions for the improvement and further development of information security systems in data transmission networks, telecommunications networks, television and radio broadcasting and information systems;

organization of work and participation in the development of legislative and regulatory acts on information security;

implementation of examinations of projects for the creation of data transmission networks for compliance with the requirements of in-depth protection of information resources and ensuring information security;

organizing the regulation of the activities of telecommunications enterprises, operators and providers of data transmission networks in the field of information protection and information security;

organization of scientific and marketing research work, development of standards and other regulatory documents, monitoring of regulatory documents to ensure information security;

improvement of the system for ensuring information security in telecommunication networks, in television and radio broadcasting and information systems;

development of uniform conditions and requirements for the creation, implementation and use of information security tools;

systematic study of advanced foreign experience in the field of information protection and information security, its accelerated implementation on data networks;

development and implementation of measures to ensure information security, the introduction of modern technologies for the protection of telecommunications networks, information networks and information resources, including information security in telecommunications networks, television and radio broadcasting and information systems, as well as further development of the technical infrastructure for the protection of information resources;

implementation of organizational and technical conditions on data transmission networks of the Republic of Uzbekistan to solve information security problems.

To ensure the information security of the country, the Center for Information Security was established under the Ministry for the Development of Information Technologies and Communications of the Republic of Uzbekistan.

The main goal of this institution is to ensure the information security of information systems, resources and databases of the «Electronic Government» system, as well as to assist in the development and implementation of the information security policy of the relevant systems and resources of state bodies.

Employees of this center collect, analyze and accumulate data on modern information security threats, develop recommendations and proposals for the effective adoption of organizational, software and hardware solutions aimed at preventing acts of illegal penetration into information systems, resources and databases of the Electronic Government system.

One of the activities of the Information Security Center is the development of proposals for improving the regulatory framework in the field of ensuring the information security of the Electronic Government system, as well as the national segment of the Internet.

According to the Decree of the President of Uzbekistan “On the State Program for the Implementation of the Action Strategy in five priority areas of development of the Republic of Uzbekistan in 2017-2021 in the Year of the Development of Science, Education and the Digital Economy”, it is planned to further improve the cyber security system and the foundations of the information policy of the state. PP. 243, 244, 245 and 246 The state programs provide for the preparation of the National Cyber security Strategy for 2020-2023, the draft Law «On Cyber security», the draft Concept of a unified information policy of the Republic of Uzbekistan.

In this regard, the issue of analyzing the foundations for the formation of state information policy, information security, protecting data from cyber attacks, and preventing cybercrimes is being updated. As information technology advances, so do cyber threats that can damage information infrastructure. Thus, according to the data of the competent authorities, in 2019 in the

national domain zone «UZ» the number of active domains increased to 74,000. In 2019, 268 incidents, 816 vulnerabilities and about 132,000 threats were detected in information systems and websites of the national segment of the Internet cyber security. Using these vulnerabilities will allow an attacker to gain remote access to an information system or website, as well as files and information, which in turn can lead to the leakage of personal data of 2,026,824 citizens of the Republic of Uzbekistan. [1] These data clearly show that, against the background of the aspirations of our country to develop the digital economy, the issues of conducting an effective state information policy, ensuring information security, countering cyber threats, prevention and detection of cyber crimes will continue to be topical.

First of all, it should be noted that the state information policy is understood as «a special sphere of people's life, associated with the reproduction and dissemination of information that satisfies the interests of the state and civil society, and aimed at ensuring a creative, constructive dialogue between them and their representatives» [2]. Experts distinguish two aspects of the state information policy: technological (regulation of the process of development of information environment components) and content (priorities of communication activities of participants in the socio-political process). The objects of the state information policy are the printed media (newspapers, magazines, book publishing); electronic media (television, radio, Internet); means of communication; information law; Information Security.

In turn, information security means the protection of information and the infrastructure supporting it from any accidental or malicious influences, the result of which may be damage to the information itself, its owners or the supporting infrastructure. The main task of ensuring information security is the balanced protection of confidentiality, integrity and availability of data [3]. Cybersecurity is a section of information security, within which the processes of formation, functioning and evolution of cyber objects are studied, in order to identify the sources of cyber danger that are formed in this case, determine their characteristics, as well as their classification and the formation of regulatory documents, the implementation of which should guarantee the protection of cyber objects from all identified and studied sources of cyber threat. [4]

The above description of the conceptual apparatus of the issue under study, of course, is not exhaustive, but it makes it possible to systematically approach the problems of further improvement of state policy in the information sphere. On this occasion, it seems possible to put forward the following theses.

1. The development of the National Cybersecurity Strategy for 2020-2023, the draft Law «On Cyber security», the draft Concept of a unified information policy of the Republic of Uzbekistan should be carried out taking into account the need to unify the current regulatory framework in the information sphere. At the moment, this database includes 17 Laws, 9 Decrees and Decrees of the President, 14 Decrees and Orders of the Cabinet of Ministers [5], relevant norms of criminal law codes, as well as many internal regulatory legal acts. The dispersal of norms for ensuring information security in a variety of legal acts hinders a systematic approach to the settlement of public relations in the information sphere, and negatively affects the effectiveness of state information policy. It seems that in the medium term it is necessary to consider the issue of codifying the norms in this area.

2. Measures to prevent and counter threats in cyberspace should include advanced training for wide groups of employees (civil servants, business representatives, etc.) in the use of digital technologies. Thus, according to studies, 46% of all cyber incidents occur with the active participation of company employees who, through negligence or ignorance, endanger the information security of their employer. 53% of companies affected by malware believe that the infection could not have occurred without the help of the same inattentive employees. Targeted attacks in 28% of cases work through the use of phishing and social engineering methods (which again will only work if employees do not understand what is happening). In 40% of companies, employees tried to cover up the incident, creating an additional threat to the company's security and, in some cases, increasing the damage caused. Nearly 50% of all firms surveyed worry about employees recklessly divulging corporate information while using personal mobile devices for

work purposes. [6] According to experts, the human factor is the most vulnerable link in any information infrastructure. In this regard, it is possible to introduce the practice of expanded paid projects for the training of personnel of government departments and private companies on the basis of the State Unitary Enterprise Cybersecurity Center in addition to the advisory and analytical services provided by the Center. [7]

3. The effectiveness of the state information policy is determined by the resistance of state structures and the population to various attempts at misinformation that can damage public order and peace. This aspect becomes especially relevant in the era of the current so-called. “ fake news ”, the unprecedented development of social networks, the hybridization of the news flow and cyber activity . According to the best practices of the European Union in this area, there are four main areas:

- Building the capacity of institutions to identify, analyze and expose disinformation;
- Increasing the degree of coordination and unity of response to disinformation by institutions;
- Involving the private sector in the fight against disinformation;
- Raise public awareness of disinformation and build community resilience. [7]

In this regard, it is considered possible to create an Early Warning System with the coordinating role of the Agency for Information and Mass Communications under the Presidential Administration on a secure digital platform, where government departments can exchange information about disinformation campaigns being carried out by external actors and coordinate response actions. The early warning system will only analyze unclassified information and information from open sources. Contact persons for participation in the activities of the System should be appointed from among civil servants involved in strategic communications, press secretaries of departments.

4. In order to inculcate early digital literacy skills in school curricula, special courses on information policy and cyber security should be introduced. The advanced experience of foreign countries shows that now in some countries it is planned to study cyber security already from school. For example, in the UK, schoolchildren are offered cyber security lessons, in which they will learn skills to ensure the security of British companies and organizations from network hacker attacks. Lessons are planned to be implemented both online and in the form of extracurricular activities, which will be held four times a week and conducted by expert teachers. With students, they will consider real cybersecurity problems and the practice of solving them. The program is aimed at students aged 14 to 18. [9]

In general, it can be noted that a systematic and fundamental approach, the creation of a unified regulatory framework, the introduction of advanced foreign experience, the widespread use of innovative methods will effectively solve problems in the field of information security and implement an effective state information policy.

Literature

1. https://tace.uz/upload/iblock/9af/Cybersecurity_Republic_Uzbekistan_%20Results_2019_year.pdf
2. Information Policy: Textbook / Ed. r units V.D.Popova. – M.: Publishing House of the RAGS, 2003. – p. 38.
3. NIST Interagency or Internal Report 7298: Glossary of Key Information Security Terms: [eng.] / Richard L.Kissel, editor, Computer Security Division, Information Technology Laboratory. – Revision 2. – Gaithersburg, MD, USA: National Institute of Standards and Technology, 2013. – 222 p.
4. <https://www.cisco.com/c/en/us/products/security/what-is-cybersecurity.html>
5. <https://tace.uz/docs/>
6. <https://www.kaspersky.ru/blog/human-factor-weakest-link/17969/>
7. <https://tace.uz/services/okazanie-konsultativnykh-informatsionnykh-analiticheskikh-uslug-v-oblasti-informatsionno-kommunikats/>

8. https://eeas.europa.eu/sites/eeas/files/disinformation_memo_en.pdf
9. <https://theuk.one/2017/02/12/britanskix-shkolnikov-budut-uchit-kiberbezopasnosti/>
10. On some aspects of solving problems for the effective implementation of state information policy and ensuring information security. Nilufar Nodirkhonova Head of Department at the Center for Development Strategy
11. Information security. https://mitc.uz/ru/pages/info_security
12. <https://dspace.uzhnu.edu.ua/jspui/bitstream/lib/13105/1/Muminov%20X.M..PDF> . https://scholar.google.ru/citations?view_op=view_citation&hl=ru&user=6O9AnqwAAAAJ&citation_for_view=6O9AnqwAAAAJ:9yKSN-GCB0IC
13. <https://dspace.uzhnu.edu.ua/jspui/bitstream/lib/13105/1/Muminov%20Kh.M..PDF> . https://scholar.google.ru/citations?view_op=view_citation&hl=ru&user=6O9AnqwAAAAJ&citation_for_view=6O9AnqwAAAAJ:u5HHmVD_uO8C
14. Problems and ways of their solution of information security of the Republic of Uzbekistan. Muminov Haydar Muhiddinovich, Assistant of the Department of Economics, Bukhara Institute of Engineering and Technology. IV International Scientific and Practical Conference. «Economic security of socio-economic systems: challenges and opportunities», April 28, 2022 Belgorod
15. Protection of personal data as an essential part of the information security of the Republic of Uzbekistan. Muminov Haydar Muhiddinovich, Assistant of the Department of Economics, Bukhara Institute of Engineering and Technology. IV International Scientific and Practical Conference. «Economic security of socio-economic systems: challenges and opportunities», April 28, 2022 Belgorod

УДК 338

SECURITY OF PERSONAL DATA AS AN IMPORTANT PART OF INFORMATION SECURITY OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

H.M. Muminov

Bukhara city, Republic of Uzbekistan
assistant of the department «Economics» of
the Bukhara Institute of Engineering and
Technology

Information security is one of the most important aspects of state security, at whatever level we consider the latter – national, industry, corporate or personal. The article provides an analysis of the security of personal data, world experience in this area, legal norms. Ways and methods of their solution in the new-modern Republic of Uzbekistan.

Keywords: *Information security of the individual, guarantee of free access to information, protection of secret privacy, PD – personal data of individuals, confidentiality.*

Information security of the individual is ensured by creating the necessary conditions and guarantees of free access and information, protecting secret private life from illegal information and psychological influences. Information about personal data of individuals is confidential.

In addition, it is not allowed to collect, store, process, distribute and use information about private life, as well as information that violates the secret of private life, correspondence, telephone conversations, postal, telegraphic and other messages of an individual without his consent, except as otherwise established by law. . It is prohibited to use information about individuals for the

purpose of causing them material and moral damage, as well as obstructing the exercise of their rights, freedoms and legitimate interests.

It is important to note here that, under the International Covenant on Civil and Political Rights (1966), no one may be subjected to arbitrary or unlawful interference with his private and family life, arbitrary or unlawful attacks on home or correspondence, or unlawful attacks on honor and reputation.

As rightly noted by the President of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoyev, the active introduction of advanced technologies and the development of the global information and communication space dynamically transform all processes, contribute to the emergence of new forms of cooperation at the level of continents, regions, states and businesses. Today, there is an active rule-making activity to improve this area. For example, the Decree of the President «On measures to further improve the sphere of information technologies and communications» dated February 19, 2018, the resolution of the leader of the country «On measures to improve the system of control over the introduction of information technologies and communications, the organization of their protection» dated November 21, 2018, Decree of the President “On approval of the Strategy “Digital Uzbekistan-2030” and measures for its effective implementation” dated October 5, 2020 and not only.

In general, it should be noted that modern realities lead to the fact that more and more crimes are committed both against information systems and with their help. This is due to the fact that the population of the planet began to actively use IT. Therefore, a systematic and fundamental approach, the creation of a unified regulatory framework, the introduction of advanced foreign experience, the widespread use of innovative methods will allow the implementation of an effective state policy in the field of information security [2].

Digitization, automation, computerization are continuous processes. Therefore, the change of the calendar year is practically not a starting point. However, the last six months have brought us some notable developments in the field of information security.

On October 1, 2019, the law «On Personal Data» came into force. Obviously, this is the very beginning of a long journey to protect personal data. The law only in the most general terms establishes the regulation of the sphere. When studying the provisions of the law, many questions arise regarding its practical implementation. We hope that over time they will be removed by comments on the law and clarifications from the authorized body of the -State Center for Personalization under the Cabinet of Ministers of the Republic of Uzbekistan.

The other day, the Resolution of the Cabinet of Ministers No. 71 of February 8, 2020 “On Approval of the Regulations on the State Register of Personal Data Bases” was adopted. It explains the procedural issues for registering personal data bases. Within two months, it is planned to launch a system in which it will be possible to register the PD database in the state register via the Internet, make changes to the registration data, and verify the fact of registration of the PD database in the register. For identification, a single identification system id.gov.uz will be used. However, questions about the application of the law in practice still remain.

A similar law in the Russian Federation was adopted as much as fourteen years ago and all these years it has been the subject of disputes among specialists and, despite many amendments and clarifications, continues to give rise to legal conflicts.

For us, the question of who exactly at the enterprise will have to take up its implementation in practice is now relevant. The requirements of the law are interdisciplinary, affecting both technical, legal and managerial aspects. Who will be the «senior» for this direction at the enterprise?

Another, perhaps inconspicuous, but significant event was the transformation of the Cyber Security Center, which has undergone several reorganizations in recent years. We hope that in the current status of our colleagues, we will continue our previously started projects and initiatives. In particular, they will continue to share statistics on incidents in the national segment of the Internet.

A noticeable trend over the past couple of years has been the influence of new, non-traditional information delivery channels. First of all, these are social networks and telegram channels. It turns out that those who work in the legal field (traditional media) are constrained by restrictions. The rest are freer, it is easier for them to acquire subscribers through sensational news, rumors, and it is easier to publish any news without additional verification. Donald Trump's Twitter is also unlikely to have a media license, while the influence of his global community is huge. As often in information security management, a ban will not achieve anything here, some kind of compensatory measure is needed. As they say: «If ugliness cannot be prevented, it must be led!» Therefore, almost the only protective measure is the formation of a critical attitude among citizens to the information received, and especially to information received from anonymous sources. Another important aspect of the interaction of people on the Internet is the ability to remain anonymous, this can give rise to a sense of permissiveness and impunity. As a result, statements and statements are made on the Internet that a person would never make personally. The authors of publications, bloggers are forced to either turn off comments altogether, or enter pre-moderation mode, and this is perceived by some as a restriction on freedom of speech. The feeling of responsibility for statements on the Internet does not come immediately and not to everyone.

Just the other day, it became known that Uzbekistan plans to take measures to form the legal framework for cybersecurity -develop a draft law «On Cyber Security» and a National Cyber Security Strategy for 2020-2023. Those. some legal vacuum in this area is obvious to the top leadership of the country. There are almost no details yet, but these tasks are included in the draft presidential decree on the 2020 State Program «Year of the Development of Science, Education and the Digital Economy.»

Microsoft operating system are still in use in Uzbekistan Windows XP, which ended its extended support in 2014. In the meantime, we have reached another milestone – the end of extended support for the extremely popular system – Windows 7. Microsoft has notified in advance that after January 14, 2020, the system will no longer receive security updates and it is necessary to plan migration to newer versions. In fact, it is possible to purchase a special subscription on a paid basis and extend the period for receiving updates for another approximately three years. But, it is likely that Microsoft will still occasionally release public updates for Windows 7 to eliminate very serious vulnerabilities. After all, this is exactly what happened with the long-unsupported Windows XP, Server 2003, Vista. For them, as an exception, a patch was released in 2017 to remove a vulnerability that was used by the WannaCry encryption virus that made a lot of noise.

In the near future, we will almost certainly hear about incidents, hacks, data leaks related to containers. Containerization technology is rapidly gaining popularity, especially among web developers. If the operating system was previously virtualized, i.e. it was possible to run several virtual systems at the same time on one physical computer, now each individual application can be run in a separate environment – a container. Hence the name of the technology. Now, to launch, for example, a web site, you no longer need to install an operating system, then separately a web server, a database server. All this is «assembled» from «bricks» – containers. The ease of deploying containers is also a weak point of the technology. Enterprise security services may not know how many and which containers developers are deploying. Therefore, information security specialists should pay more attention to this technology so that it brings only convenience, and not new problems.

There has been a trend – more or less large enterprises create their own mobile applications. Banks are trying to «lure» users into mobile applications. It is clear that if you simplify the procedure for processing, for example, a term deposit, then a greater number of customers will be tempted to it, because not everyone has the time and desire to go to the bank office. Here, special attention should be paid to information security issues, because the development of such applications is carried out in time pressure. Even for full-fledged debugging and testing of the code, there is often no time, not to mention its verification (revision) of the

code for safety. Therefore, here you need to soberly assess the risks, which is more important – to release a “raw” product faster or a little later, but more reliable.

The current stage of the development of society is characterized by the growing role of the information sphere, which is a set of information, information infrastructure, entities that collect, form, disseminate and use information, as well as a system for regulating the resulting social relations.

A single information space is, on the one hand, an important mandatory feature and a prerequisite for the successful formation of an information society, a necessary condition for entering the global information community, the globalization of social relations, on the other hand, it acts as a system-forming feature of a modern state, as the main condition for maintaining the information sovereignty of the country and strengthening the state.

The information sphere actively influences the state of political, economic, defense and other components of the security of the Republic of Uzbekistan. National security essentially depends on ensuring information security, and in the course of the growth of scientific and technological progress, this dependence will increase.

Information security is understood as the state of protection of national interests in the information sphere, determined by the totality of balanced interests of the individual, society and the state.

The interests of the individual in the information sphere consist in the implementation of the constitutional rights of a person and a citizen to access to information, to use information in the interests of carrying out activities not prohibited by law, physical, spiritual and intellectual development, as well as in protecting information that ensures personal security.

The interests of society in the information sphere are to ensure the interests of the individual in this area, the strengthening of democracy, the creation of a legal social state, the achievement and maintenance of public harmony.

Information security is one of the most important aspects of state security, at whatever level we consider the latter – national, industry, corporate or personal. [1]

The world processes of information globalization dictate not only the need for the widespread introduction of ICT in the economy and other spheres of life of countries, but also the need to ensure the security of information systems. Our republic was one of the first in Central Asia to join the international security system in the field of information and communication technologies.

Currently, information security is recognized as one of the most important areas of state policy of the Republic of Uzbekistan. It is important to understand that the state information policy is understood as a special sphere of life and activity of people associated with the reproduction and dissemination of information that satisfies the interests of the state and civil society and is aimed at ensuring a creative, constructive dialogue between them.

Experts distinguish two aspects of the state information policy: technological (regulation of the process of development of information environment components) and content (priorities of communication activities of participants in the socio-political process).

The objects of the state information policy are the printed media (newspapers, magazines, books); electronic (television, radio, Internet); means of communication; information law and security.

In turn, information security means the protection of data and supporting infrastructure from any accidental or malicious influences. Its main task is the balanced protection of confidentiality, integrity and availability of data.

Thus, Article 29 of the Constitution of the Republic of Uzbekistan states: “Everyone has the right to freedom of thought, speech and belief. Everyone has the right to seek, receive and disseminate any information, with the exception of information directed against the existing constitutional order and other restrictions provided for by law.” This article also applies to the online environment. Thus, the recognition by countries of the right to access the Internet is

becoming fundamental in the development of not only public law, but also the information and communication sphere.

I would like to note that work on computerization and informatization in our country began at the beginning of the 21st century. It was the adoption in 2003 of the Law of the Republic of Uzbekistan «On Informatization» that determined the first steps in this process. The document made it possible at the legislative level to determine, first of all, the main principles, goals and objectives of this process and the regulation of relations related to it in general terms. The establishment of these boundaries is mandatory, since without them neither society nor the state can determine its further development path, both strategically and tactically.

It should be borne in mind that issues related to the introduction and provision of ICT continue to this day. And this should also be treated with understanding, as new information technologies and means of their protection are constantly appearing. This trend is aggravated by the fact that many states are not yet ready for transformations, because these issues, both in theoretical and practical aspects, have not been fully studied. We are required to contribute to the development of society and the state as a whole.

The Law of the Republic of Uzbekistan «On the Principles and Guarantees of Freedom of Information» regulates measures to ensure information security at all three levels: the individual, society and the state. Therefore, this document is rightfully considered fundamental, on the basis of which public relations are regulated when receiving, using, storing data, in the field of information technology, including information security.

In addition, in accordance with Article 14 of this document, the information security of society is achieved by ensuring the development of the foundations of a democratic civil society, freedom of the media; prevention of illegal information and psychological impact on public consciousness, manipulation of it; preservation and development of spiritual, cultural and historical values of society, scientific and scientific and technical potential of the country; creation of a system to counter information expansion aimed at the deformation of national self-consciousness, separation of society from historical and national traditions and customs, destabilization of the socio-political situation, violation of interethnic and interfaith harmony. [3]

Literature

1. Information security in the field of communication and informatization. problems and ways to solve them. R.Yunusov, head of the information security section of the Scientific and Technical Society of Radio Engineering, Electronics and Communications of Uzbekistan, deputy head of the OIB UzACI . <http://infocom.uz/2006/12/29/informatsionnaya-bezopasnost-v-sfere-svyazi-i-informatizatsii-problemyi-i-puti-ih-resheniya/>
2. Information security: means and methods of protection Abrorjon Yormatov. student of TGUU. <https://yuz.uz/ru/news/informatsionnaya-bezopasnost-sredstva-i-sposob-zait>
3. Anton Rakitsky, information security expert and IT-TEAM SERVICE LLC. Anton Rakitsky, information security expert and IT-TEAM SERVICE LLC. <https://ictnews.uz/23/03/2020/info-sec-uz/>
4. <https://dspace.uzhnu.edu.ua/jspui/bitstream/lib/13105/1/Muminov%20X.M..PDF> . https://scholar.google.ru/citations?view_op=view_citation&hl=ru&user=6O9AnqwAAAAJ&citation_for_view=6O9AnqwAAAAJ:9yKSN-GCB0IC
5. <https://dspace.uzhnu.edu.ua/jspui/bitstream/lib/13105/1/Muminov%20Kh.M..PDF> . https://scholar.google.ru/quotations?view_op=view_citation&hl=ru&user=6O9AnqwAAAAJ&citation_for_view=6O9AnqwAAAAJ:u5HHmVD_uO8C
6. Information security in the context of the introduction of ICT in the economy and spheres of life in the Republic of Uzbekistan. Muminov Haydar Muhiddinovich, Assistant of the Department of Economics, Bukhara Institute of Engineering and Technology. IV International

Scientific and Practical Conference. «Economic security of socio-economic systems: challenges and opportunities», April 28, 2022 Belgorod

7. Problems and ways of their solution of information security of the Republic of Uzbekistan. Muminov Haydar Muhiddinovich, Assistant of the Department of Economics, Bukhara Institute of Engineering and Technology. IV International Scientific and Practical Conference. «Economic security of socio-economic systems: challenges and opportunities», April 28, 2022 Belgorod

УДК 338

TURKEY AND INDIA'S EXPERIENCES IN ENSURING ECONOMIC SECURITY (IN THE EXAMPLE OF LIGHT INDUSTRY)

Kh.Kh. Rakhmonov

Bukhara, Uzbekistan

Bukhara Engineering Technological Institute.

PhD student of the Department of Economics

The article highlights the importance of the light industry in ensuring the economic security of each country and its role in the economies of developing countries, as well as the experience of India and Turkey in the light industry.

Keywords: Competition, strategy, innovation, innovation-technology, industrial enterprises, competitiveness, economic security.

Turkey's light industry is actively developing due to the combination of different strategies. Currently, Turkey is the largest supplier in the world market for the textile and clothing industry. It is the second largest exporter to the EU after China. Turkey's light industry accounts for 10% of GDP and accounts for 40% of budget revenues (light industry is the second largest economy in Turkey after tourism).

Turkey's economy has developed through lending to light industry, the use of budget funds and foreign investment, modernization of production and technology, and training of personnel abroad.

In 1933, the Turkish government established the state holding company Sumerbank to develop the light industry (Sumerbank was privatized in the early 1990s). As a result, the volume of light industry production increased by 60%, including cotton fabrics – by 65%, wool fabrics and clothing – by 45%, leather products – by 36%. The number of textile, footwear and clothing enterprises increased significantly .

Since the early 1980s, the Turkish government has adopted a new strategy for the development of light industry, according to which all attention is focused on the export of products. Such an economic policy has led to a sharp increase in the country's need for foreign exchange earnings.

Turkey has taken stimulating measures to implement its new strategy:

- providing soft loans to exporters;
- state insurance of export operations;
- Reimbursement of research and development of new technologies;
- partial or full refund of taxes on exported goods;
- increase of import duties on imported products.

As a result of this policy of Turkey, the volume of exports has increased sharply (in ten years, Turkey's exports of textiles and clothing have increased 22 times). In addition, the number of light industry enterprises has increased significantly.

Turkey has done the following to ensure economic security through the development of light industry:

- timely and accurate implementation of well-thought-out state strategies, state programs for the development of the industry;
- active cooperation between entrepreneurs and the government;
- Attracting foreign direct investment;
- availability of favorable climatic conditions for cotton growing;
- effective use of the cluster;
- creation of conditions for manufacturers to bring products to the market (in particular, holding exhibitions);
- Adaptation of industry to market changes.

India's light industry is the world's leading producer of textiles and clothing. Domestic textiles and clothing account for 2.3% of GDP, 7% of production and 13% of exports.

In India, the light industry ranks second in terms of employment and employs 45 million people. India is also the second largest manufacturer of personal protective equipment in the world. Currently, the number of enterprises producing personal protective equipment is more than 600, and in 2019 it will produce 52.7 billion dollars of personal protective equipment, and this figure is expected to reach 92.5 billion dollars by 2025.

India's success in the light industry depends on the abundance of cheap labor and raw materials, as in China, for low wages. (Jute, Cotton, Polyester fabric, silk is a world leader in cultivation).

It should be noted that such success of exporting countries has been achieved not in a short time, but for decades, through active public policy in the field of financing industries and supporting entrepreneurs. Many developing countries have adopted government programs to support the innovative development of light industry, and the following measures have been implemented:

- In the field of tax and customs benefits. For example, in China, tax breaks are provided for industrial enterprises, while in Turkey, VAT and customs duties on imported innovative technologies are abolished for textile producers;
- Government assistance. For example, in Turkey, a number of benefits are provided for export-oriented textiles, including partial or full refund of taxes on exported goods, insurance services for exported goods, low interest rates, as well as partial reimbursement of innovative development costs and activation of innovation and investment activities.
- Introduction of innovative technologies and equipment. In India, for example, there is a program to modernize and introduce innovative technologies in textile enterprises. Compensation in the amount of 5% of the loan provided by banks for the modernization of technology.

Innovative development of light industry through the development and operation of state programs has allowed developing countries to take a leading position in the ranking of world exporters of textiles and clothing, as well as timely modernization of production equipment in a short time, thereby ensuring economic security.

References

1. Икромов.М. Тошбўлатов.И. Енгилсаноаткорхоналарирақобатбардошлигини баҳолаш услубини такомиллаштириш // *Иқтисодийтаинновационтехнологиялар*” илмий электрон журнали. № 2, март-апрель, 2018 йил.

2. Епанчинцева С.Э. Журнал: Вестник КазЭУ Развитие легкой промышленности: опыт зарубежных стран/articlekz.com/article/13924
3. Легкая промышленность: состав, особенности размещения. yaklass.ru/materiali?mode=cht&ctid=230
4. Invest India Initiatives <https://www.investindia.gov.in/ru-ru/sector/textiles-apparel>.
5. Лёгкая промышленность Турции: путь к успеху/ turkeyforfriends.com/
6. Смолейчук И.М. Конкурентоспособность легкой промышленности стран Дальнего Востока /

Подписано в печать 23.05.2022. Гарнитура Times New Roman.
Формат 60x80/16. Усл. печ. л. 24,41. Тираж 100 экз. Заказ 57.
Оригинал-макет подготовлен и тиражирован в ООО «Эпицентр».
308023, г. Белгород, ул. Б. Хмельницкого, д. 135, офис. 1