

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ

КАФЕДРА СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

**ОРГАНИЗАЦИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С
УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
(НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОЦЕНТР-ГАРАНТ»)**

Дипломная работа
студента очной формы обучения, группы 05001303
специальности 38.05.02 Таможенное дело
Василенко Анны Витальевны

Научный руководитель
кандидат социологических наук,
доцент Колпина Л.В.

Рецензент
Директор
ООО «Евроцентр-Гарант»
Зайченко О.Н.

БЕЛГОРОД 2018

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	
1.1 Организация таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности	8
1.2. Нормативно-правовое регулирование взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности	19
ГЛАВА 2 ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОЦЕНТР-ГАРАНТ»)	
2.1. Анализ взаимодействия таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности (на примере ООО «Евроцентр-Гарант»)	29
2.2. Направления совершенствования организации взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД	43
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	54
СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ	58

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы исследования. В настоящее время продолжается активный процесс интеграции Российской Федерации в мировую экономическую систему, развиваются внешнеэкономические связи между странами, что влечет за собой увеличение числа участников внешнеэкономической деятельности и, соответственно, усложнение их взаимодействия с таможенными органами.

Так как в своей деятельности таможенные органы Российской Федерации руководствуются положениями международных договоров и конвенций, которые не всегда актуальны в настоящий момент, возникают проблемы в процессе обмена информацией, упрощения таможенных процедур и организации деятельности участников внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД) и таможенных органов, а также противоречия в сфере регулирования внешней торговли, способные привести к значительным материальным потерям, как со стороны участников ВЭД, так и таможенных органов, представляющих интересы государства в целом. Немало важен и тот факт, что при систематическом столкновении участников ВЭД с простыми транспортными средствами, потерей экономической выгоды, недоразвитой системой взаимодействия таможенных органов с органами государственной власти, другими проблемами, возникает недоверие к работе таможенных органов. И только при совместной работе, совершенствовании законодательной базы, подготовке грамотных специалистов возможно решить существующие проблемы, что в итоге положительным образом отразится на экономическом положении страны.

Проблемы ведения ВЭД для участников можно охарактеризовать несколькими положениями: во-первых, длительность проведения таможенных процедур, что влечет за собой высокую степень затратности, простой транспортных средств и, соответственно, снижение экономической выгоды. Во-вторых, недостаточно развитая нормативно-правовая, кадровая и

организационно управленческая базы, часто не соответствующие современным изменениям в сфере взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД. В-третьих, недостаточная компетентность должностных лиц таможенных органов Российской Федерации. Необходимостью решения означенных проблем обусловлен выбор темы данной выпускной квалификационной работы.

Степень разработанности проблемы. Теоретическая и практическая стороны совместной деятельности таможенных органов и участников ВЭД стали основой для исследования многих отечественных и зарубежных ученых. Особое внимание проблемам в этой области уделили такие из них как: М.С. Арабян, А.Н. Козырин, Е.В. Попова и др. ¹

И.В. Полухин в своей работе обосновал значимость услуг транспортно-логистических компаний в ускорении и упрощении организации взаимодействия между участниками ВЭД и таможенными органами ². А.Н. Алексеев рассмотрел особенности организации внешнеторговой деятельности в условиях изменения в соответствии с мировыми требованиями нормативно-правовой базы, а также введения различных санкционных ограничений³.

Анализу внешнеэкономических связей посвящена работа Д.С. Лебедева, который также уделил внимание разработке методики оценки эффективности внешнеэкономической деятельности⁴.

Работы вышеперечисленных ученых помогли в развитии основных методологических и методических положений организации взаимодействия

¹ Козырин А.Н. Правовое регулирование таможенно-тарифного механизма. М., 2014. Арабян М.С., Попова Е.В. Таможенный представитель и его место в системе аутсорсинга таможенных услуг // Таможенное дело. 2015. №2.

² Полухин И.В. Особенности взаимодействия таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности с использованием услуг транспортно-логистических компаний // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2016. Том 2.

³ Алексеев А.Н. Система организации внешнеторговой деятельности в современных условиях хозяйствования // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2015. №1.

⁴ Лебедев А.Н. Методическое обеспечение анализа внешнеторговых связей страны // Российский внешнеэкономический вестник. 2014. №3.

участников ВЭД и таможенных органов. Между тем, существует значительный дефицит работ, связанных с изучением возможностей снижения издержек, простоя транспортных средств, ускорению процесса проведения таможенного контроля и выпуска товаров.

Проблемой исследования выступает противоречие между необходимостью повышения эффективности организации взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД и недостаточной обоснованностью действенных механизмов решения этой задачи.

Объектом исследования является взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД.

Предмет исследования – способы организация взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности (на примере ООО «Евроцентр-Гарант»).

Цель исследования – разработка рекомендаций, направленных на совершенствование процесса взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД.

Задачи дипломного исследования:

- 1) изучить основы организации таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- 2) проанализировать нормативно-правовое регулирование взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности;
- 3) выявить применяемые в Российской Федерации формы взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности (на примере ООО «Евроцентр-Гарант»);
- 4) предложить направления совершенствования организации взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД.

Теоретико-методологическая основа исследования состоит из научных трудов отечественных и зарубежных ученых в области экономики, таможенного дела, ведущих социологов и логистов. Для анализа

информационной составляющей при взаимодействии таможенных органов и участников ВЭД исследование опирается на труды И.В. Александровой, О.В. Нетаева, И.В. Турбина, К.П. Федоренкой др.¹

Методология изучения современного состояния взаимоотношений между участниками ВЭД и таможенными органами, строится на работах А.В. Зыряновой, В.С. Круглова, В.В. Пилипчука, Н.П. Плоткиной, И.А. Смирновой и др.²

В процессе исследования использовался комплекс методов научного познания, в числе которых: анализ, синтез, статистический и сравнительно-правовой методы, а также методы факторного и сравнительного анализа, наблюдения.

Эмпирическая база исследования включает в себя:

– нормативно-правовую базу: Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», Федеральный закон № 183 «Об экспортном контроле», Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, Налоговый кодекс Российской Федерации, Трудовой кодекс Российской Федерации, Гражданский кодекс Российской Федерации³.

¹ Турбин И.В. Оценка деятельности таможенных органов на основе существующей системы показателей и предложения по их совершенствованию // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. 2014. №3; Федоренко К.П., Нетаев О.В. Развитие таможенного менеджмента // Российской внешнеэкономический вестник. 2014. № 6; Александрова И.В. К вопросу оценки эффективности деятельности таможенных органов // Журнал «КАНТ». 2013. №2 (8).

² Зырянова А.В., Пилипчук В.В., Плоткина Н.П. Роль и проблемы маркетинга в сфере таможенных услуг // Таможенная политика на Дальнем Востоке. 2017. № 8; Круглов В.С., Смирнова И.А. Таможенное регулирование и поддержка внешнеэкономической деятельности предприятий // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2013. №4.

³ Об экспортном контроле: федер. закон от 18 июля 1999 г. (ред. 13 июля 2015 г.) № 183-ФЗ // Собрание законодательства Рос. Федерации. – 1999 – №30 – ст. 3774; Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ (ред. 13 июля 2015 г.) // Собрание законодательства Рос. Федерации – 2003. – №50 – ст. 4850

⁴ Налоговый кодекс Российской Федерации: федер. закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (с изм. на 19 февраля 2018 г.) // Российская газета – 1998. – 06 августа; Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (с изм. на 5 февраля

- данные базы данных официальной статистики¹;
- результаты общественных обсуждений и оценки регулирующего воздействия, опубликованные на официальном сайте Комиссии²;
- данные таможенной статистики внешней торговли³.

Научно-практическая значимость исследования заключается в возможности применения полученных результатов на практике, как в организации трудового процесса таможенных органов, так и участников ВЭД. Результаты исследования способны значительно улучшить показатели работы обеих сторон, помочь в решении имеющихся проблем и тем самым снизить экономические потери. Проведенное исследование будет полезно в деятельности таможенных органов Белгородской области, различных отраслей бизнеса, спецификой работы которых является ВЭД, в частности, для ООО «Евроцентр-Гарант».

Структура работы. Дипломная работа состоит из введения, двух глав, разделенных на параграфы, заключения и списка источников и литературы.

2018 г.) // Российская газета. – 2001. – 31 декабря; Гражданский кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30 ноября 1994г. № 51-ФЗ // Российская газета. – 1994. – 30 ноября.

¹ Официальный сайт Белгородстата: Товарная структура экспорта и импорта Белгородской области в 2017 г. URL: http://belg.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/belg/resources/43d2d2004c5508d09f37bf052efb10e3/%D0%92%D0%9D%D0%95%D0%A8%D0%9D%D0%AF%D0%AF+%D0%A2%D0%9E%D0%A0%D0%93%D0%9E%D0%92%D0%9B%D0%AF.htm (дата обращения: 03.06.2018)

² Официальный сайт Евразийской экономической комиссии URL: <https://docs.eaeunion.org/ru-ru/Pages/Regulation.aspx> (дата обращения: 03.06.2018)

³ Официальный сайт ФТС России: таможенная статистика внешней торговли. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=13858&Itemid=2095 (дата обращения: 03.06.2018)

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1. Организация таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономическая деятельность (далее ВЭД) каждого государства является отражением его национальных интересов и выбранного внешнеторгового курса. Вместе с тем, работа с иностранным рынком показывает общее состояние национальной экономики, имеющиеся проблемы, условия и факторы развития, а также нереализованные возможности и результаты фактического использования полезных ресурсов.

Внешнеэкономическая деятельность является важным звеном в развитии всех секторов экономики государства, в связи с этим она остается первоочередным направлением политики всех государств. Процессы глобализации и интернационализации хозяйственной деятельности вносят свои коррективы в ведение ВЭД, таким образом, в настоящее время внимание с государства в целом переносится на уровень регионов и муниципальных образований. В последнее время регионы значительно увеличили свою роль как субъекты международной деятельности, а также активнее поддерживается бизнес иностранных фирм на отечественной территории, ведется работа с предпринимателями региона, что в значительной мере помогает им в освоении зарубежных рынков.

Изучая значение ВЭД в социально-экономическом развитии государства, как в целом, так и при рассмотрении отдельных регионов, следует отметить ее роль в качестве движущего и структурообразующего фактора. Именно это определяет стратегическое значение ВЭД и ее значение для развития территории в условиях мировой глобализации¹.

¹ Бутова Т.В., Мураев В.И., Елесина М.В. Внешнеэкономическая деятельность: понятие и сущность //Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2014. №12. С. 76.

Выделяют несколько подходов в определении ВЭД, рассмотрим каждый из них подробнее.

Профессор В.А. Мусин определяет ВЭД как деятельность, направленную на приобретение, изменение или прекращение прав и обязанностей по созданию, использованию или отказу от материальных благ и других результатов человеческой деятельности при взаимодействии лиц различной государственной принадлежности¹.

В своих трудах В.В. Гушин и Ю.А. Дмитриев, определяют ВЭД как вид межгосударственного сотрудничества, и с такой стороны рассматривают ее как деятельность по развитию в сфере торговли, экономики, научной деятельности, культурной жизни и туризма. Основным недостатком такого определения является выделение первоочередной роли только государству, не рассматривая иные субъекты в качестве участника ВЭД².

В Большом экономическом словаре понятие ВЭД рассматривается как одна из сфер экономической деятельности государства, предприятий, фирм, которая тесно связана с внешней торговлей, экспортом и импортом товаров, иностранными кредитами и инвестициями, осуществленными между странами. ВЭД в данном случае определяется как одна из сторон деятельности государства и фирм³.

При рассмотрении нормативно-правовых источников следует отметить Федеральный закон № 183 «Об экспортном контроле»⁴, в котором ВЭД определяется как внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них). Но вышеуказанный

¹ Коммерческое (предпринимательское) право: учебник. М., 2009. С. 19.

² Гушин В.В., Дмитриев Ю.А. Российское предпринимательское право. М., 2005. С.17.

³ Тымчук Н.Б. Понятие внешнеэкономической деятельности // Юриспруденция 2010. №14. С. 12.

⁴ Об экспортном контроле: федер. закон от 18 июля 1999 г. (ред. 13 июля 2015 г.) № 183-ФЗ // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

нормативный источник дает достаточно ограниченное определение, так как идет только перечисление некоторых форм ВЭД, но не указаны сферы ее осуществления.

Следующий нормативный источник – Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» рассматривает определение ВЭД как деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью¹. Настоящий закон был разработан для создания благоприятных условий ведения внешнеторговой деятельности и обеспечения защиты экономических и политических интересов страны.

Следовательно, можно определить основной недостаток законодательной базы: отсутствие четкого понятийного аппарата, критериев в определении ВЭД, что вводит в заблуждение каждого из участников и создает определенные проблемы и сложности.

Рассматривая понятие ВЭД, а также суть государственного регулирования ВЭД, следует определить основные цели, к которым стремятся компании, выходя на иностранный рынок. Таким образом, исходя из целей компании, государство сможет выбрать наилучшие инструменты для реализации своей политики. Можно сформулировать две основных цели организаций:

1. Использование ресурсов, предоставляемых иностранными партнерами, для укрепления своих позиций на внутреннем рынке.
2. Расширение своего влияния на внешнем рынке для увеличения продаж и, соответственно, прибыли.

Для достижения первой цели предприятия должны решить несколько задач:

¹ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ (ред. 13 июля 2015 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

1. Определиться с номенклатурой товаров, производство которых будет подходить для экспорта.
2. Создание за рубежом сети дочерних филиалов.
3. Привлечение капитала с мирового финансового рынка.
4. Сотрудничество с иностранными поставщиками, организациями и потребителя в целях расширения бизнеса.

При реализации цели, связанной с использованием иностранных ресурсов, учитываются следующие задачи:

1. Импорт сырьевых ресурсов.
2. Импорт машин и специального оборудования для производства.
3. Лизинг зарубежного оборудования. Лизинг – это аренда на продолжительный срок с внесением ежемесячных выплат и возможностью последующего выкупа оборудования по остаточной цене. При возникновении проблем с выплатами лизинговая компания имеет право забрать оборудование у арендатора.

4. Привлечение иностранных специалистов, а также иностранных инвестиций.

5. Использование франчайзинга. Франчайзинг представляет собой определенный вид коммерческих отношений между субъектами рынка, при которых одна сторона или франчайзер передает другой стороне или франчайзи право на определенный вид деятельности в сфере бизнеса с разработанной концепцией и бизнес-моделью за назначенную плату (роялти).

Участниками ВЭД, в соответствии с законодательством Российской Федерации, могут быть любые российские и иностранные лица, осуществляющие перемещение товаров через таможенную границу¹. В соответствии с выполняемыми функциями можно выделить следующие группы участников:

¹ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ (ред. от 13 июля 2015 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

1. Международные организации, которые могут не только принимать участие в осуществлении экспортно-импортных операций, но и осуществлять определенное регулирование ВЭД;

2. Государство, которое ответственно за нормативное регулирование ВЭД внутри страны, на межправительственном и межгосударственном уровнях;

3. Агенты валютного контроля, которые следят за выполнением резидентами и нерезидентами положений валютного законодательства Российской Федерации;

4. Экспортеры и импортеры.

Таким образом, ВЭД ориентирована на достижение цели развития экономических связей с иностранными партнерами для изменения объемов экспорта и импорта, что ведет к увеличению экономической прибыли, обеспечению стабильности на мировой арене и экономическому росту.

ВЭД в пределах любой страны нуждается в государственной защите и регулировании. Государство осуществляет регулирование посредством сил специальных органов государственной власти с применением системы мер законодательного, исполнительного, контролирующего характера в целях обеспечения продуктивного развития внешней экономики, увеличения объемов экспорта и импорта, а также стимулирования притока иностранных инвестиций.

Эффективное регулирование ВЭД возможно только при наличии проработанных и гибких программ, способных подстраиваться под возникающие проблемы и изменения на внешнем и внутреннем рынках. Программы должны удовлетворять интересы всех участников, учитывать положительные и отрицательные эффекты их применения, а также эффективны ли применяемые средства и есть ли в них необходимость на данном этапе.

Государственное регулирование внешнеэкономических отношений заключается в грамотном и взвешенном применении органами

государственной власти различных инструментов воздействия на хозяйственные отношения, возникающие между странами и обеспечение соответствия государственным и национальным интересам.

При осуществлении внешнеэкономической политики государство ориентируется на два основных направления : фритредерство или политика свободной торговли, когда таможенные органы осуществляют роль органа регистрации, экспортные или импортные пошлины не взимаются, а внешнеторговый оборот осуществляется без ограничений, и политика протекционизма, ориентированная на защиту собственного производителя, тем самым устанавливая высокие таможенные тарифы и ограничения при импорте.

Государственное регулирование ВЭД преследует следующие цели:

1. Оказание достаточной поддержки отечественных организаций, путем обеспечения их необходимым оборудованием, машинами, технологиями и ресурсами;
2. Поддержание внешнеполитического и торгового сотрудничества с зарубежными странами;
3. Обеспечение валютной, таможенной и др. защиты внешнеэкономических интересов Российской Федерации.

В данной работе рассмотрим значение и роль таможенного регулирования ВЭД в развитии национальной экономики. Для начала, следует вынести на рассмотрение основные понятия: таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности и развитие национальной экономики.

Таможенное регулирование основывается на закреплении особого порядка и правил, в соответствии с которыми лица реализуют свои права на перемещение товаров и транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации. Таможенное регулирование реализуется на основании положений, закрепленных в таможенном законодательстве

Российской Федерации и в законодательстве Российской Федерации о государственном регулировании деятельности в сфере внешней торговли.

Таможенное дело является одним из основных механизмов, обеспечивающих таможенное регулирование, т.е. системы мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования (ограничений и запретов).

Таможенное дело представляет собой совокупность методов и средств обеспечения соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, а также запретов и ограничений, которые установлены законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу. В целом таможенное дело ориентировано на создание экономических, правовых и организационных основ, в соответствии с которыми будет осуществляться перемещение товаров и транспортных средств через таможенную границу¹.

Таможенное дело также направлено на обеспечение экономической безопасности страны и защиту экономического суверенитета, стимулирование развития связей отечественной экономики с мировым хозяйством, защиту прав граждан, государственных органов и хозяйствующих субъектов и соблюдение ими норм, закрепленных в таможенном и ином законодательстве.

Развитие инструментов системы таможенно-тарифного регулирования шло совместно с расширением и развитием мировых хозяйственных связей. Государственное вмешательство является неотъемлемым для регулирования международных товарных потоков и совместно с руководством других стран ведется активная работа по созданию и усовершенствованию уже имеющихся моделей и инструментов, для создания единых правил и тем самым убрать барьеры.

Российская Федерация является членом Евразийского экономического Союза (далее ЕАЭС) и, следовательно, осуществляет таможенно-тарифное

¹ Козырин А.Н. Правовое регулирование таможенно-тарифного механизма. М., 2014. С. 19

регулирование с учетом требований Союза, а также законодательства Российской Федерации.

При реализации своей деятельности таможенные органы должны осуществлять свои действия исходя из принципа снижения затрат при перемещении товаров через таможенную границу как для государства, так и для участников ВЭД. Непосредственное взаимодействие осуществляется при проведении таможенного контроля, процесс реализации которого иногда неоправданно сдерживает товаропоток, исключения представляют случаи, когда выявляются нарушения таможенного законодательства.

Следовательно, для обеспечения положительных результатов в интересах всех участников ВЭД деятельность таможенных органов ориентируется на следующие принципы:

1. Принцип единства системы таможенных органов и централизованного управления;
2. Принцип компетентности и профессионализма кадров;
3. Принцип снижения и исключения возможных чрезмерных издержек;
4. Принцип совершенствования настоящей системы таможенного контроля, выпуска товаров и проведения таможенных процедур, внедрения прогрессивных технологий и актуальных информационных систем;
5. Принцип модификации системы для повышения ее продуктивности.

Реализуя свою деятельность, таможенные органы применяют инструменты таможенно-тарифного регулирования. Система таможенно-тарифного регулирования включает в себя уплату таможенных пошлин, сборов, НДС и акцизов, т.е. обеспечивает реализацию фискальной функции и соблюдение обязательных условий для ввоза товаров на территорию Союза, а также вывоза с его территории. Одним из важнейших принципов таможенно-тарифного регулирования является установление для всех участников таможенно-тарифных отношений обязательных таможенных пошлин.

Осуществление таможенно-тарифного регулирования основывается на применении актуального времени и требованиям внутреннего механизма подготовки и реализации решений, соответствующих состоянию и потребностям российской экономики. Эффективная реализация системы таможенно-тарифного регулирования, способная обеспечить экономическую безопасность, основывается на усовершенствовании процедур упрощенного оформления и порядка возмещения НДС по экспортным операциям¹.

Таможенно-тарифное регулирование призвано выступать гарантом защиты национальных интересов и обеспечивать безопасность страны путем содействия целям и задачам ВЭД. Оно в значительной степени влияет на изменения структуры товарооборота в связи с их применимостью в большинстве стран. Импортные пошлины играют определенную роль в формировании предложений иностранных фирм, а также являются рычагом воздействия на конкурентов путем снижения или повышения ставки пошлины.

Из нетарифных мер, используемых во внешней торговле, наиболее часто встречаются квотирование и лицензирование или меры прямого ограничения. Квотирование представляет собой выраженное в стоимостном или физическом виде ограничение, вводимое на экспортируемые или импортируемые товары в обозначенный период времени. Лицензирование предполагает выдачу определенными органами государственной власти специального разрешения на отдельные категории товаров².

К основным нормативным документам, на которых базируются положения о квотировании и лицензировании, относится Постановление Правительства Российской Федерации от 31 октября 1996 года № 1299 "О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот на введение

¹ Шишканова Е.Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны // Концепт. 2015. №6. С. 28.

² Дмитриева М.А., Стоянов И.А., Тюменцева А.И. Применение методов нетарифного регулирования во внешнеэкономической деятельности России // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2015. №5. С. 97-98.

количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров¹".

Одними из самых используемых форм нетарифных ограничений служат количественные ограничения экспорта и импорта. Широко применяется мера использования квот, т.е. установление лимита количества или стоимости товара, допустимого к ввозу или вывозу за ограниченный период времени. Такие меры способны поддержать предприятия путем выборочного распределения квот государством. Положения о порядке распределения тарифных квот предусмотрены приложением №6 Договора о Евразийском экономическом союзе².

Под лицензированием понимается процесс государственного регулирования ввоза и вывоза продукции путем выдачи специальных разрешений компетентными государственными органами. Такие разрешения – лицензии предусматривают количественное регулирование торговли и контроль оборота товаров.

В Российской Федерации к импортируемым товарам, по отношению к которым применяется лицензирование, относятся: различные радиоактивные, психотропные, взрывчатые, наркотические и иные сильнодействующие вещества, лекарственные средства. При экспорте лицензированию должны подвергнуться все вышеперечисленные товары, а также лесоматериалы ценных пород, драгоценные камни и металлы, дикие животные и растения³.

¹ О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот при введении количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров (работ, услуг) в Российской Федерации: Постановление Правительства Рос. Федерации от 14 февраля № 112 (с изменениями на 14 февраля 2009 года) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство». Собр. законодательства Российской Федерации. – 1996.– №46.– ст. 5249

² Договор о Евразийском экономическом союзе: международный договор (с изменениями на 11 апреля 2017 года) (редакция, действующая с 12 августа 2017 года.) URL : (дата обращения 16.03.2018)

³ Дмитриева М.А., Стоянов И.А., Тюменцева А.И. Применение методов нетарифного регулирования во внешнеэкономической деятельности России // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2015. №5. С. 127.

Возможность применения мер нетарифного регулирования способствует реализации протекционистской функции, тем самым обеспечивает поддержку и защиту отечественного производителя. Не мало важен тот факт, что использование мер нетарифного регулирования в значительной мере обеспечивает защиту: государства, жизни и здоровья граждан, материальных ценностей физических и юридических лиц, имущества, принадлежащего государству, окружающей среды, животных и растений от вредоносного воздействия отдельных категорий импортируемых или экспортируемых товаров. Также стоит отметить, что применение мер нетарифного регулирования способствует укреплению экспортного потенциала страны, продвижению отечественного производителя на мировой рынок, что благоприятно сказывается на экономике государства.

Национальный рынок страны включает в себя несколько компонентов, таких как: рынок товаров и услуг, рынок капиталов, рынок фондов, рынок недвижимости, рынок трудовых ресурсов, рынок интеллектуальной собственности и иные. Развитие национальной экономики невозможно без продуктивного функционирования каждого из элементов, а также возможности конкурентоспособной борьбы на внешнем рынке.

Таможенное регулирование оказывает влияние на все элементы национальной экономики, кроме рынка трудовых ресурсов и рынка недвижимости, и использует для каждого компонента необходимый набор инструментов мер тарифного и нетарифного регулирования.

Регулирование рынка товаров и услуг обеспечивается с помощью варьирования ставками импортных и экспортных таможенных пошлин, установления количественных ограничений, способных менять в нужном соотношении объемы экспорта и импорта исходя из потребностей рынка страны.

Таможенное законодательство регулирует и определяет состояние национального рынка капиталов и фондов, устанавливает нормы и

положения, в соответствии с которыми ведется контроль за перемещением валюты, валютной выручки, ценных бумаг.

Одним из важнейших и требующих особого внимания является вопрос перемещения объектов интеллектуальной собственности, которым в нашей стране плотно занимаются таможенные органы, тем самым заслуживая доверие заграничных партнеров и оказывая содействие развитию национального рынка.

Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД обеспечивает реализацию целей и задач внешнеэкономической деятельности, а также защиту национального рынка и безопасность страны в целом. Использование всей совокупности инструментов регулирования ВЭД позволяет корректировать объемы иностранной продукции на внутреннем рынке, тем самым - укреплять позиции отечественных производителей.

1.2. Нормативно-правовое регулирование взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности

Активно развивающаяся международная торговля обуславливает необходимость взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД. Прежде чем перейти к анализу нормативно-правовой базы, регламентирующей ВЭД в Российской Федерации и на мировой арене, рассмотрим уровни системы таможенных органов и основные аспекты их взаимодействия с участниками ВЭД.

Система таможенных органов является четырехуровневой. Федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела (далее ФТС России), является первым уровнем и осуществляет законотворческую деятельность, занимается разработкой и принятием законов, которые оказывают влияние на проведение таможенного контроля товаров, перемещаемых участниками ВЭД через границу.

Следующий уровень – Региональные таможенные управления (далее РТУ), которые осуществляют деятельность по реализации задач и функций ФТС России в регионе подведомственному РТУ. Также РТУ ведут контроль за деятельностью таможен и таможенных постов, подчиненных РТУ, анализируют их работу, принимают решения о классификации товаров, осуществляют валютный контроль. Таможни осуществляют деятельность в сфере информирования и консультирования, организации, координации и контроля правильности исчисления и взимания таможенных платежей и так далее. На таможенных постах осуществляется прямой контакт должностных лиц таможенных органов и участников ВЭД. В задачи деятельности таможенных постов входит осуществление таможенного контроля и проведение операций.

Итак, регламентация ВЭД базируется на разнообразных нормативно-правовых актах, состоящих из международных договоров Российской Федерации, Конституции Российской Федерации, федеральных законов, подзаконных нормативно-правовых актов (указы Президента, постановления Правительства, акты министерств иных федеральных органов исполнительной власти), международных нормативных документов, регулирующих внешнеэкономические отношения.

Начнем с основных международных нормативно-правовых актов.

Это, во-первых, Соглашение стран СНГ от 23 декабря 1993 г. (ред. от 15 апреля 1994 г.) «Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств», которое призвано обеспечить действенную государственную поддержку со стороны всех государств-участников настоящего Соглашения развитию кооперации между предприятиями различных форм собственности, а также способствовать созданию единого экономического пространства на базе рыночных

отношений, содействовать разработке и реализации общих проектов и программ¹.

Далее остановимся на Соглашении от 20 ноября 2009 г. (с изменениями на 3 ноября 2017 г.) «О правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств». Данное Соглашение разрабатывалось с целью достижения условий для свободного движения товаров и формируя унифицированный порядок определения страны происхождения товаров².

Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 № 54 (ред. от 31 января 2018 г.) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 4 марта 2018 г.) призвано утвердить единую Товарную номенклатуру ВЭД ЕАЭС и Единый таможенный тариф ЕАЭС, что в значительной мере облегчает и упрощает деятельность участников ВЭД, ориентированных на рынок в пределах ЕАЭС³.

При осуществлении своей деятельности и при взаимодействии с таможенными органами, участники ВЭД также ориентируются на положения следующих кодексов:

¹ Об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств: Соглашение стран СНГ от 23 декабря 1993 г. (ред. от 15 апреля 1994г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² О правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств: Соглашение от 20 ноября 2009г. (ред. от 3 ноября 2017г.)// Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

³ Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 № 54 (ред. от 31 января 2018 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство»

– Таможенный кодекс Таможенного союза и пришедший ему на смену Таможенный кодекс Евразийского экономического союза¹;

– Налоговый кодекс Российской Федерации, который регламентирует порядок налогообложения, определяет виды налогов и сборов, начисляемых в Российской Федерации²;

– Трудовой кодекс Российской Федерации³, который обеспечивает закрепление основных гарантий свобод и прав гражданина как участника трудовых отношений, которые предоставляются со стороны государства;

Гражданский кодекс Российской Федерации⁴. Он обеспечивает закрепление положений о равенстве участников регулируемых кодексом отношений, неприкосновенности собственности, запрета свободного вмешательства кого-либо в частные дела, свободы договора, важности осуществления гражданских прав, восстановление нарушенных прав и их защиты через суд.

Закон Российской Федерации №5003-1 от 21 мая 1993 г. (ред. от 28 декабря 2016 г.) «О таможенном тарифе⁵», который устанавливает правила применения ставок ввозных и вывозных таможенных пошлин и определяет перечень товаров, к которым они используются, условия для освобождения

¹ Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17 // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф»; Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

² Налоговый кодекс Российской Федерации: федер. закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ (с изм. на 19 февраля 2018 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

³ Трудовой кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (с изм. на 5 февраля 2018 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

⁴ Гражданский кодекс Российской Федерации: федер. закон от 30 ноября 1994г. № 51-ФЗ// Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

⁵ О таможенном тарифе: Закон Рос. Федерации от 21 мая 1993 г № 5003-1 (ред. от 28 декабря 2016 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

от уплаты вывозной таможенной пошлины, а также случаи применения тарифных преференций и тарифных квот.

К законам, регулирующим отношения в ВЭД, относятся:

– Закон Российской Федерации №5338-1 от 7 июля 1993 г. «О международном коммерческом арбитраже¹», который применяется к международному коммерческому арбитражу, при условии нахождения места арбитража на территории Российской Федерации. Данный закон регулирует споры, возникающие между сторонами гражданско-правовых отношений, которые осуществляют внешнеторговые и иные виды международных экономических связей, при условии что коммерческое предприятие одной из сторон расположено за границей или споры связаны с осуществлением иностранной инвестиции на территории Российской Федерации.

Федеральный закон №4-ФЗ от 4 января 1999 г. «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями), который определяет порядок регулирования внешнеэкономических и международных связей субъектов Российской Федерации, обеспечивает правовые гарантии соблюдения прав и законных интересов участников ВЭД при расширении экономических связей на международном уровне²;

Федеральный закон №164-ФЗ от 08 декабря 2003 г. (ред. от 13 июля 2015 г.) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности³». Данный закон необходим для определения и установления основ государственного регулирования деятельности в сфере внешней торговли, также деятельности субъектов Российской Федерации в области

¹ О международном коммерческом арбитраже: Закон Рос. Федерации от 7 июля 1993 г. № 5338-1 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации: федер. закон от 4 января 1999 г. № 4-ФЗ (ред. от 13 июля 2015 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

³ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ (ред. от 13 июля 2015 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

ВЭД для создания выгодный и удобных условий ведения внешнеторговой деятельности и защиты политической, национальных и экономических интересов страны.

Федеральный закон №173 от 10 декабря 2003 г. (ред. от 14 ноября 2017г.) «О валютном регулировании и валютном контроле¹», целью которого служит гарантия единой государственной валютной политики, сохранение устойчивых позиций валюты Российской Федерации и обеспечение стабильности внутреннего валютного рынка Российской Федерации, как элементов устойчивого развития национальной экономики и транснационального экономического сотрудничества.

Также следует упомянуть Федеральный закон №183-ФЗ от 18 июля 1999 г. «Об экспортном контроле²», который является основным в вопросах, связанных с регулированием отношений между органами государственной власти Российской Федерации и отечественных участников ВЭД при осуществлении экспортного контроля. Настоящий Федеральный закон охватывает ВЭД в отношении товаров, услуг, информации, результатов интеллектуальной деятельности, которые могут быть использованы в создании оружия массового поражения, других видов вооружения и военной техники.

Федеральный закон №209-ФЗ от 24 июля 2007 г. «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»³ регламентирует порядок взаимодействия между физическими лицами, юридическими лицами, органами государственной власти Российской Федерации, органами местного самоуправления в сфере развития малого и среднего

¹ О валютном регулировании и валютном контроле: федер. закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ (с изм. на 7 марта 2018 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² Об экспортном контроле: федер. закон от 18 июля 1999г. № 183-ФЗ (с изм. на 13 июля 2015 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

³ О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: федер. закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (с изм. на 27 ноября 2017г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

предпринимательства, закрепляет понятия, формы и виды поддержки малого и среднего предпринимательства.

Следует остановиться подробнее на Федеральном законе №311-ФЗ от 27 октября 2010 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации¹». Настоящий Федеральный закон обеспечивает выполнение Российской Федерацией положений международных договоров в области таможенного дела, гарантирует экономическую безопасность страны при осуществлении внешнеторговых сделок товарами, совершенствует существующий порядок государственного регулирования в сфере таможенного дела, обеспечивает создание благоприятных условий для развития внешнеторговой и внешнеэкономической деятельности, а также необходимой инфраструктуры в сфере таможенного дела.

Следует отметить Постановление Правительства Российской Федерации №330 от 15 апреля 2014 г. «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности²» предусматривает развитие международных экономических отношений, создание системы государственного регулирования ВЭД, способной эффективно обеспечивать интересы отечественных предпринимателей на мировой арене, учитывая изменяющиеся условия внешней среды.

Охарактеризуем инструкции, которыми должны руководствоваться участники ВЭД. К ним относятся: Инструкция Центрального Банка России №111-И от 30 марта 2004 г. «Об обязательной продаже части валютной выручки на внутреннем валютном рынке Российской Федерации» (с

¹ О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27 октября 2010г. № 311-ФЗ (с изм. на 29 декабря 2017г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности: Пост. Правительства Рос. Федерации от 15 апреля 2014 г. № 330 (с изм. на 31 марта 2017 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

изменениями и дополнениями)¹, и Инструкция Банка России от 16 августа 2017 № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления» (далее Инструкция)².

Рассмотрим последний документ более подробно, причины, по которым он пришел на смену Инструкция Банка России от 04.06.2012 № 138-И (ред. от 25.04.2017) «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» в 2018 году и внес некоторые изменения в порядок взаимодействия участников ВЭД с уполномоченными банками при осуществлении валютных операций.

Измененная инструкция, также как и до модернизации, распространяется на резидентов, которые являются юридическими лицами, физическими лицами, которые являются индивидуальными предпринимателями или лицами, занимающимися частной практикой в установленном законодательством Российской Федерации порядке, а также на нерезидентов, исключая физических лиц.

Настоящая Инструкция вносит следующие изменения:

1. Отменяет требования об оформлении резидентами в уполномоченном банке паспорта сделки, вместо этого введен новый порядок

¹ Об обязательной продаже части валютной выручки на внутреннем валютном рынке Российской Федерации: Инструкция Банка России от 30 марта 2004 г. № 111-И (с изм. на 29 марта 2006 г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

² О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления: Инструкция Банка России от 16 августа 2017 г. № 181-И (с изм. на 29 ноября 2017г.) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

постановки контрактов на учет в банке, при котором присваивается уникальный номер контракта.

2. Для резидентов-экспортеров введен новый порядок постановки контракта на учет, в соответствии с которым данный процесс теперь занимает один рабочий день.

3. Отменяется требование предоставления уполномоченным банка справок о валютных операциях, которые являются формой учета, но сохраняется требование о предоставлении резидентами документов, которые являются основанием для проведения валютных операций.

4. В Инструкции представлены формы документов, таких как справки о подтверждающих документах, ведомость банковского контроля и др., порядок их заполнения и положения о применении Инструкции в переходный период.

Таким образом, в заключение данной главы можно сделать следующие выводы:

Во-первых, ВЭД является важным условием экономического развития страны. Законодательство Российской Федерации позволяет любому российскому или иностранному лицу осуществлять ВЭД. Участниками ВЭД являются физические и юридические лица, индивидуальные предприниматели, которые перемещают товары через таможенную границу.

Во-вторых, взаимодействие участников ВЭД включает в себя не только процесс общения таможенных органов и участников ВЭД в процессе проведения таможенных процедур, таможенного контроля, консультирования и информирования, но и действия, осуществляемые по поводу законотворчества, реализации положений таможенной политики. Взаимодействие участников ВЭД и таможенных органов регулируется положениями нормативно-правовых актов: от государственных законов до международных соглашений.

В-третьих, законодательная база Российской Федерации обширна и охватывает каждую из сфер ВЭД. Положения нормативно-правовых актов

модернизируются в соответствии с актуальными изменениями, ярким примером чего служит пришедшие на смену ТК ТС новый ТК ЕАЭС и новая Инструкция Банка России №181-И.

Регулирование взаимодействия участников ВЭД регламентируется положениями различных нормативно-правовых актов, наиболее важным из которых является Федеральный закон №164-ФЗ от 08 декабря 2003 г. (ред. от 13 июля 2015 г.) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», который закрепляет основные направления при осуществлении государственного регулирования ВЭД, различные методы, ограничения ВЭД.

ГЛАВА 2. ПРАКТИКА ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОЦЕНТР-ГАРАНТ»)

2.1. Анализ взаимодействия таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности (на примере ООО «Евроцентр-Гарант»)

Общество с ограниченной ответственностью «Евроцентр-Гарант» (далее Общество) осуществляет свою деятельность с 2011 года, находится по адресу г. Белгород, б-р Юности, д.23. Руководство осуществляет директор, действующий на основании Устава.

К основным правам и обязанностям директора относятся:

1. Возможность без доверенности действовать от имени Общества, представлять ее интересы и совершать сделки;
2. Выдает доверенности на право представления от имени Общества, в том числе доверенности с правом передоверия;
3. Издание приказов о назначении работников на должность, об их переводе или увольнении, реализует право назначения мер поощрения и наложения дисциплинарных взысканий;
4. Утверждает процедуры, правила и иные внутренние документы Общества, а также определяет его организационную структуру.

Активы Общества по данным 2016 года оцениваются в 48,3 млн. руб., что в сравнении с данными 2015 г. – 45,7 млн. руб. и 2014 г. – 38,5 млн. руб. показывает улучшение финансового состояния.

Для достижения основной цели своего существования (удовлетворение общественных потребностей, получение прибыли путем осуществления производственной, торговой, коммерческо-посреднической деятельности на внутреннем и внешнем рынке) организация реализует следующие виды деятельности:

1. Деятельность агента по оптовой торговле ассортиментом товаров универсального назначения.

2. Осуществление оптовой торговли через агентов (на договорной основе или за вознаграждение).

3. Осуществление транспортных и транспортно-экспедиционных услуг.

4. Организация перевозок груза.

5. Осуществление оптовой, мелкооптовой и розничной торговли продовольственными и непродовольственными товарами народного потребления, акцизными товарами, сельскохозяйственной продукцией и другими видами продукции.

6. Внешнеэкономическая деятельность.

7. Проведение экспортно-импортных операций в отношении товаров, работ и услуг, разрешенных к ввозу-вывозу в Российской Федерации в соответствии с действующим законодательством.

8. Содействие развитию и организации прямых деловых международных связей.

Ориентируясь не только на отечественного потребителя, но и на международные рынки, компания имеет собственный отдел ВЭД, а также специалистов, осуществляющих перевод контрактов и документации.

Штат состоит из высококвалифицированных специалистов, ориентированных на качественное выполнение работы. Все специалисты имеют высшее образование.

В их задачи входит полное ведение клиента – от представления ассортимента продукции до ведения переговоров и заключения контрактов и дальнейшая поставка товара с соблюдением всех условий заключенного контракта.

Структурное деление предприятия выглядит следующим образом:

1. Руководство

2. Бухгалтерия

3. Отдел ВЭД

4. Специалист по переводу.

Внешнеэкономический комплекс остается динамичным сектором национального хозяйства, стимулирующим рост российской экономики и обеспечивающим решение важных социально-экономических задач. Поэтому рост числа предприятий подобного плана необходим для укрепления экономики.

География деятельности общества и расположения контрагентов обширна, взаимодействие осуществляется с компаниями, действующими на территории не только ЕАЭС, но и Европейского союза (далее ЕС), Соединенных Штатов Америки, Китая и др.

Общество реализует широкий ассортимент товаров, от запасных частей для грузовых и легковых автомобилей, а также различных бурильных установок до товаров народного потребления, одежды и парфюмерии; взаимодействует с различными отраслями промышленности, органами государственной власти, банками.

Осуществление внешнеэкономической деятельности и, соответственно, сотрудничество организации с различными иностранными партнерами, влечет за собой плотное взаимодействие с таможенными органами. Непосредственное взаимодействие происходит при реализации таможенного регулирования перемещения и последующего пользования товарами в соответствии с выбранной таможенной процедурой. Для товаров, реализуемых Обществом в рамках своей деятельности, применимы, в основном, две таможенные процедуры: выпуск для внутреннего потребления и экспорт.

Таможенная процедура выпуска для внутреннего потребления применяется в отношении к иностранным товарам и подразумевает нахождение данных товаров и их использование на территории Евразийского экономического союза (далее Союза) без ограничений по владению, пользованию и распоряжению в соответствии с действующими международными договорами и законодательством Российской Федерации.

Суть таможенной процедуры экспорта заключается в вывозе товаров Союза за его территорию и их постоянное нахождение за ее пределами.

Взаимодействие участников ВЭД и таможенных органов заключается не только в выборе таможенной процедуры, соблюдения участниками ВЭД условий и порядка использования товаров в соответствии с выбранной таможенной процедурой, а также завершение, прекращение или возобновление действий таможенной процедуры в соответствии с положениями законодательства, но и в оказании со стороны таможенных органов оказываются консультационные услуги, а также применяются различные формы таможенного контроля.

Осуществление таможенного контроля реализуется на основании положений Таможенного кодекса ЕАЭС и исходит из принципа выборочности объектов, форм и мер таможенного контроля. Выбор объекта контроля основывается на системе управления рисками в соответствии с законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

ООО "Евроцентр-Гарант" плотно взаимодействует с Белгородским таможенным постом (далее ТП), который находится в регионе деятельности Белгородской таможни. Деятельность Белгородского ТП регулируется Конституцией Российской Федерации, международными договорами Российской Федерации, таможенным законодательством ЕАЭС, законодательством Российской Федерации в сфере таможенного дела, указами и распоряжениями Президента Российской Федерации, постановлениями и распоряжениями Правительства Российской Федерации, актами, регулирующими деятельность в сфере валютного законодательства, нормативно-правовыми актами Банка России, нормативно-правовыми актами Федеральной таможенной службы РФ.

Структура Белгородского ТП представляет собой систему взаимодействующих между собой отделов.

1. Отдел таможенного оформления и таможенного контроля №1
2. Отдел таможенного оформления и таможенного контроля №2

3. Отдел таможенного досмотра
4. Информационно технический отдел
5. Отдел оперативно-дежурной службы и таможенной охраны
6. Отделение административных расследований.

Белгородский ТП представляет собой стабильную систему, укомплектованную квалифицированными специалистами с низкой текучестью кадров. Руководство осуществляет начальник таможенного поста, который организует деятельность должностных лиц в соответствии с современными требованиями и изменениями, совершенствуются имеющиеся методы осуществления таможенных операций и таможенного контроля, что способно ускорить товарооборот через таможенную границу, повышению экономических показателей субъектов хозяйственной деятельности, осуществляющих ВЭД.

Все таможенные операции осуществляются в строгом порядке, который закреплен в ТК ЕАЭС¹, а именно в разделе III, также данный раздел определяет положения об обязанностях лиц, осуществляющих таможенные операции, о действиях таможенных органов и декларантов при прибытии товаров на таможенную территорию и убытии с таможенной территории. Также порядок проведения таможенных операций регулируется положениями главы 24 Федерального закона № 311-ФЗ от 27 декабря 2010 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации»².

Следует отметить, что в соответствии со статьей 210 Федерального закона № 311-ФЗ от 27 декабря 2010 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации», декларантом товаров признается:

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

² О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27 октября 2017 г. № 311-ФЗ (с изм. на 29 декабря 2017 г.)// Справочно-правовая система «КонсультантПлюс». Информ. банк. «Версия Проф». Разд. «Законодательство».

- юридическое лицо, имеющее место нахождения на территории Российской Федерации и созданное в соответствии с положениями законодательства Российской Федерации;
- физическое лицо, которое зарегистрировано в качестве индивидуального предпринимателя и постоянно проживающее на территории Российской Федерации;
- физическое лицо, которое имеет постоянное место жительства на территории Российской Федерации;
- лицо, которое заключило внешнеэкономическую сделку либо от имени (по поручению) которого данная сделка заключена;
- лицо, имеющее право владения, пользования и (или) распоряжения товарами при отсутствии внешнеэкономической сделки.

Рассмотрим основные этапы при проведении таможенной процедуры «экспорт»:

- предоставление документов и сведений, необходимых для подтверждения условий и оснований для вывоза товаров за пределы таможенной территории страны;
- обеспечение уплаты установленных таможенных платежей;
- соблюдение правил, установленных законодательством.

Первоочередными операциями до осуществления декларирования являются:

- прибытие товаров на таможенную территорию Союза;
- убытие товаров с таможенной территории Союза;
- временное хранение товаров.

Таможенное декларирование товаров заключается в заявлении таможенному органу с помощью таможенной декларации, для дальнейшего выпуска товаров, необходимых сведений, выбранной таможенной процедуре.

Для осуществления таможенного декларирования должны быть предоставлены следующие документы:

- счет-фактура (документ, который удостоверяет факт отгрузки товаров или оказания услуг и их окончательную стоимость);

- CMR, транспортный документ, который используется при международных перевозках грузов автомобильным видом транспорта. Транспортная накладная CMR является подтверждением заключения договора на перевозку, определяющего ответственность всех сторон сделки: отправителя, получателя и перевозчика товаров.

- квитанции об уплате таможенных платежей и услуг таможи;

- документы на груз (сертификаты качества, заключение ветеринарного эксперта, декларация соответствия, служб экологического и радиологического контроля и т. д.);

- дополнительное соглашение, договор купли-продажи;

- форма СТ – 1 (сертификат происхождения товара);

- накладная или коносамент;

- водительский паспорт и свидетельство, подтверждающее право на международные перевозки;

- техпаспорт и договор на декларирование груза, если оформлением документации занимаются таможенные представители.

Рассмотрим порядок декларирования товаров на практическом примере.

По внешнеэкономическому контракту № ХХХХ от 21.09.2017, заключенному между ООО «Евроцентр-Гарант», 308031, Россия, г. Белгород, б-р Юности, 23 и фирмой «Украина» (Украина, г.Киев) вывозится партия товара: запасные части для автомобиля.

Общая сумма контракта составляет 4 000 000 руб. По условиям контракта, а так же согласно инвойсу № 26-17 от 15.01.2018, данная партия товара продается на условиях FCA Белгород за 789000,00 руб.

Товар перевозится грузовым автомобильным транспортом всего 3 007,000 кг.

Отправитель: ООО «Евроцентр-Гарант», 308031, Россия, г. Белгород, б-р Юности, 23.

Получатель: «Украина» (Украина, г. Киев). Декларирование товаров производится в месте их убытия за пределы таможенной территории: Белгородский таможенный пост Белгородской таможни Центрального таможенного управления (код таможенного поста 10101030).

Для заполнения декларации на товары представлены документы:

приложение 5 от 10.01.2018 к контракту № XXXX от 21.09.2017, в котором согласовывались конкретные цены за единицу товара на данную поставку.

Товар декларируется специалистом по таможенным операциям по договору декларанта с таможенным представителем № 72-2017 от 12.08.2017, оплата таможенных платежей произведена по платежному поручению № 777 от 14.01.2017.

Курсы валют, используемые для заполнения декларации в данном случае условны: 1 дол. США = 50 руб., 1 Евро = 60 руб.

Ниже рассмотрен подробный пример заполнения декларации для настоящей поставки:

Графа 1. Декларация

В нашем примере товар Союза вывозится за пределы таможенной территории Союза и предназначаются для постоянного нахождения за ее пределами, что соответствует таможенной процедуре экспорта. Подходящий код из классификатора – 10.

Графа 2. Отправитель/Экспортер

В нашем примере товар перевозится автомобильным транспортом, отправитель: ООО «Евроцентр-Гарант», 308031, Россия, г. Белгород, б-р Юности, 23. Сведения об ИНН, КПП и ОГРН декларант берёт из свидетельства, выданного налоговой инспекцией.

3. Формы

4. Отгрузочные спецификации

5. Всего товаров в нашем случае 23 (количество товаров определяется количеством кодов ТН ВЭД ЕАЭС).

6. Всего мест 46.

7. Справочный номер: указывается код особенности декларирования товаров в соответствии с классификатором особенностей таможенного декларирования товаров. В рассматриваемом случае не указывается

Графа 8. Получатель

В нашем примере товар перевозится автомобильным транспортом, указан получатель:

«Украина»

Украина, г. Киев.

Графа 9. Лицо, ответственное за финансовое урегулирование

В нашем примере лицом государства – члена Союза, заключившем договор при совершении внешнеэкономической сделки, в соответствии с которым товары вывозятся с таможенной территории, является ООО «Евроцентр-Гарант». Значит, в графе указывается следующее:

2310051134/ 231270001

ООО «Евроцентр-Гарант»

308031, Россия, г. Белгород, б-р Юности, 23

5310577693128

Графа 11. Торгующая страна. Указываем UA, так как Украина является контрагентом по внешнеэкономическому контракту.

Графа 12. Общая таможенная стоимость

Графа заполняться не будет.

Графа 14. Декларант

В рассматриваемом случае декларантом будет являться российское лицо, заключившее внешнеэкономическую сделку, т.е. ООО «Евроцентр-Гарант».

Графа 15. Страна отправления: РОССИЯ

Графа 15 (а). Код страны отправления: RU

Графа 16. Страна происхождения: RU

Графа 17. Страна назначения: УКРАИНА

Графа 17 (а). Код страны назначения: UA

Графа 18. Идентификация и страна регистрации транспортного средства при отпращивании/прибытии: декларирование товаров производится в месте их убытия за пределы таможенной территории, следовательно, графа 18 не заполняется.

Графа 19. Контейнер

Товар перевозится автомобильным транспортом, т.е. с помощью тягача и прицепа, следовательно, контейнера нет.

Графа 20. Условия поставки

В нашем примере условия поставки FCA Белгород.

В соответствии с вышеуказанным условием поставки продавец передает товар, выпущенный с условиями указанной таможенной процедуры, предоставленному покупателем перевозчику в назначенном месте.

Графа 21. Идентификация и страна регистрации активного транспортного средства на границе: количество транспортных средств – 2; государственный номер – AX 5558 AA/ AX 4589 AK; код страны регистрации транспортного средства – UA.

Графа 22. Валюта и общая сумма по счету – 789000,00 руб.

Графа 23. Курс валюты

При заполнении нашей декларации используется курс 1 дол. США = 50 руб., значит, в графе будет указано: 50,0000

Графа 24. Характер сделки: перемещение товаров осуществляется на возмездной основе по договору купли-продажи товаров, значит, в первом подразделе графы мы укажем 010.

Во втором подразделе указывается код особенностей сделки 00 – без особенностей.

Графа 25. Вид транспорта на границе

В нашем случае в графе 21 указаны сведения о автомобильном транспорте, следовательно используем код 31.

Графа 26. Вид транспорта внутри страны: также 31.

Графа 29. Орган въезда/ выезда

В нашем случае местом убытия товаров является Белгородский таможенный пост Белгородской таможни Центрального таможенного управления. В графе указываем: 10101030.

Графа 30. «Местонахождение товаров». Указывается адрес таможенного поста: 99 10101030 Белгородская область, г. Белгород, ул. К. Заслонова, 90.

Графа 31. Грузовые места и описание товаров

В рассматриваемом примере графа будет заполняться следующим образом: 1-запасные части автомобилям: лист рессоры-2 шт., изготовитель: ООО «Машины», товарный знак: Машины

2-1 (часть места), РК-1 (поп аналогии будет заполняться графа 31 о следующих товарах на добавочных листах)

Графа 32. Товар. В данной графе следует ввести порядковый номер декларируемого товара, указанного в графе 31 основного и добавочного листах, начиная нумерацию с единицы. В нашем случае в графе будет стоять цифра 1.

Графа 33. Код товара, он же код ТН ВЭД: 7320101900

Графа 34. Код страны происхождения: RU.

Графа 35. Вес брутто (кг.): указывается общая масса товара, указанного в графе 31 с упаковкой.

Графа 36. Преференция

При вывозе товаров с таможенной территории таможенного союза могут взиматься 2 вида платежа: сборы за таможенные операции и экспортная пошлина. В нашем примере декларируемый товар не облагается вывозной пошлиной, следовательно, графа заполняется следующим образом: 00-----.

Графа 37. Процедура

По условиям нашего примера в графе надо указать 1000/000.

Графа 38. Вес нетто (кг) или вес товара, указанного в графе 31 без упаковки.

Графа 39. Квота: графа не заполняется, так как для декларируемого товара при вывозе не установлены количественные или стоимостные ограничения.

Графа 40. Общая декларация/Предшествующий документ

Исходя из условий нашей поставки, данная графа заполняться не будет.

Графа 41. Дополнительные единицы

В соответствии ТН ВЭД ЕАЭС для поставляемого товара не применяется дополнительная единица измерения, значит, данная графа заполняться не будет.

Графа 42. Цена товара: 50000,00 руб. (указывается цена товара, указанного в графе 31, аналогично заполняется информация в дополнительных листах декларации.

Графа 43. Код МОС, в данном случае не указывается.

Графа 44. Дополнительная информация / Предоставленные документы

Исходя из условий задачи, в графе 44 указываем транспортные (перевозочные) документы, по которым осуществляется международная перевозка (автомобильный транспорт), сведения о внешнеэкономическом контракте, приложении к контракту и уникальном номере контракте (если имеется), а так же сведения об инвойсе на товар:

02015/0 080808

03011/2 ХХХХ от 21.09.2017

03012/1 5 от 10.10.2017

04021/1 26-17 от 15.10.2017

Графа 45. Таможенная стоимость. Графа заполняться не будет.

Графа 46. «Статистическая стоимость»: указывается цифровыми символами без разделителей и пробелов статистическая стоимость товара в

долларах США, округленная по математическим правилам с точностью до двух знаков после запятой.

Графа 47. Исчисление платежей

Исходя из условий нашей задачи, декларант должен рассчитать таможенные платежи и заполнить графу следующим образом:

47. Исчисление платежей

Вид 1010

Основа начисления –

Ставка 750РУБ

Сумма 750,00

СП ИУ

Графа В. Подробности подсчета

В нашем случае в графе «В» декларант укажет сведения об уплате таможенных платежей:

1010-750,00-643-777-15.01.2018-БН

Графа 48. Отсрочка платежей

В нашем случае, исходя из условий поставки, графа не заполняется.

Графа 54. Место и дата.

1– номер и дата документа, который свидетельствует о включении лица в Реестр таможенных представителей, а также номер и дата договора, который заключен между таможенным представителем и декларантом.

2 – фамилия, имя, отчество физического лица, составившего декларацию, номер и дата документа, удостоверяющего личность;

3– сведения о документе, который удостоверяет полномочия лица, составившего декларацию на товары, номер и дата выдачи документа, удостоверяющего его личность.

После предоставления необходимых документов и сведений происходит декларирование товаров и соответственно составляется декларация, необходимые для дальнейшего выпуска товаров. Декларация представляет собой документ, которые имеет унифицированную форму

заявления, которое имеет свой код, данные о декларанте, получателе груза и отправителе, о товаре, перевозимом через границу, такие как код ТН ВЭД, количество, вес нетто и брутто, стоимость, марка, модель (если имеются), физические характеристики, присущие данному товару. Также в декларации на товары указывается вид транспортного средства, его государственный регистрационный номер. Таможенная декларация подается до момента фактического вывоза товаров с таможенной территории Союза.

Дальнейшие действия таможенных органов заключаются в проверке сведений, заявленных в таможенной декларации. Регистрация или отказ в регистрации таможенной декларации производится таможенными органами в течение 1 часа рабочего времени с момента подачи таможенной декларации. Внесение изменений в таможенную декларацию возможно при мотивированном обращении декларанта в письменной или электронной форме, решение принимается на основании положений ТК ЕАЭС¹.

Таможенное декларирование представлено в нескольких видах:

- предварительное таможенное декларирование представляет собой предоставление декларантом таможенному органу только тех сведений, которые ему известны на момент подачи таможенной декларации. Недостающие сведения должны быть предоставлены до выпуска товаров;
- неполное таможенное декларирование применяется в отношении товаров, вывозимых с таможенной территории Союза, и заключается в предоставлении таможенному органу не предоставленных ранее сведений до истечения 8 месяцев после выпуска товаров;
- периодическое таможенное декларирование заключается в подаче декларации на товары в отношении всех товаров, которые будут перемещаться через таможенную границу Союза несколькими партиями в

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

течение 31 календарного дня в счет исполнения обязательств по одной сделке.

Выпуск товаров, т.е. действия таможенных органов, после совершения которых заинтересованные лица вправе пользоваться товарами в соответствии с правилами и условиями заявленной таможенной процедуры, осуществляется при соблюдении всех условий, установленных законодательством. Выпуск товаров оформляется либо проставлением отметок на таможенной декларации, представленной на бумажном носителе, либо с помощью информационных систем таможенных органов путем формирования электронного документа.

Срок осуществления выпуска товаров составляет 4 часа с момента регистрации таможенной декларации.

День помещения товаров под таможенную процедуру – день выпуска товара таможенным органом в порядке, установленном положениями ТК ЕАЭС.

2.2. Направления совершенствования организации взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД

Эффективное и продуктивное развитие экономики Российской Федерации возможно только при развитии ВЭД, которую стоит рассматривать как важнейшую статью при формировании бюджета каждого государства.

Существенное влияние на успешное ведение внешней торговли оказывает правильно выбранный курс таможенной политики государства и таможенный органов осуществляющих ее реализацию. Основным принцип, на который должны ориентироваться таможенные органы – снижение к минимуму затрат государства и участников ВЭД при перемещении товаров через таможенную границу Союза. При этом должны быть учтены все

требования таможенного законодательства государств-членов ЕАЭС и национального законодательства Российской Федерации.

В настоящее время существенным фактором, сдерживающим товаропотоки и ведущим к возникновению дополнительных издержек, как со стороны государства, так и участников ВЭД, является проведение таможенного контроля. Таможенный контроль в большинстве случаев, реализуя принцип выборочности, приводит, с одной стороны, к росту издержек, а с другой, не в полной мере оправдывает себя при пресечении нарушений таможенного законодательства.

Совершенствование таможенного контроля товаров, которые перемещаются через таможенную границу Союза, способно улучшить экономические показатели государства, а также наладить и расширить связи с иностранными партнерами.

Сокращение времени проведения таможенных операций также связано с вступлением Российской Федерации во Всемирную торговую организацию и созданием Евразийского экономического союза, членом которого наша страна также является. При этом следует учитывать важность сохранения качества проведения таможенных операций, таможенного контроля.

Рассматривая основные условия ведения ВЭД, можно выделить ряд проблем:

- 1) Высокая степень затратности;
- 2) Простой транспортных средств;
- 3) Длительное проведение таможенных процедур и, как следствие, задержки товаропотока;
- 4) Упущенная экономическая выгода;
- 5) Пробелы в нормативно-правовой и организационно-управленческой базе, что негативно сказывается на взаимодействии таможенных органов и участников ВЭД.

б) Недостаточная компетентность должностных лиц таможенных органов.

Рассмотрим подробнее основные аспекты проблем на практике.

Наиболее ярким примером при осуществлении поставок по территории Союза является такое понятие как «Маркировка таможенного союза» или знак «ЕАС». Данная маркировка на товаре обозначает, что он прошел все необходимые процедуры по оценке в соответствии с требованиями технического регламента и соответствует им.

Помимо сложностей, возникающих при подтверждении соответствия ввозимых товаров, импортеры часто негодуют, почему у прошедшей сертификацию и получившей необходимые документы о соответствии продукции возникают проблемы на таможне только из-за отсутствия маркировки ЕАС. Таможенные органы считают такой факт нарушением и принимают необходимые меры: штраф или конфискацию товара. Участники ВЭД считают данные замечания незначительными, тормозящими процесс выпуска товаров и несущего за собой дополнительные траты. Но для таможенных органов факт отсутствия маркировки означает несоответствие товара представленным документам

Множество вопросов возникает при рассмотрении дел в рамках судебного заседания. Судебная практика достаточно противоречива, например, некоторые суды признают, что к компетенции таможенного органа не относится принятие решения о выпуске товара на основании проверки нанесения маркировки ЕАС. Но есть противоположные решения Верховного суда, которые поддерживают позицию таможни, отказавшей в выпуске товара, ссылаясь на отсутствие необходимой этикетки с информацией на русском языке и маркировки знаком ЕАС.

В частности, при осуществлении поставки с территории Украины, ООО «Евроцентр-Гарант» столкнулось с проблемами при взаимодействии с таможенными органами по вопросу, связанному с маркировкой ЕАС. Проблема возникла при рассмотрении вопроса о предъявляемых требованиях

к маркировке ЕАС, к объему информации, которая должна содержаться на этикетке. Представитель ООО «Евроцентр-Гарант» сделал запрос в (телефонный звонок) в Белгородскую таможню. В результате, должностное лицо, принявшее звонок, ответило, что не понимает значение маркировки ЕАС - что она из себя представляет, и не знает на какой отдел переадресовать звонок и вопрос. После нескольких минут размышлений, звонок был переадресован на другой отдел - таможенного оформления и таможенного контроля, где также ответ на вопрос не был получен. В итоге потрачено время, утеряно доверие к таможенным органам, экономические затраты, так как поиск решения на поставленный вопрос продолжился в коммерческой компаниях.

В практике работы фирмы возникли проблемы и при ознакомлении участников ВЭД с новым Таможенным кодексом ЕАЭС. Представители бизнеса «слабыми местами» называют слишком большой объем Кодекса, состоящий из 465 статей и включающий в себя приложения, а также отмечают большое количество отсылочных норм (около 300) на национальное законодательство. Это определено приведет к различиям в толковании норм и, следовательно, к спорам и судебным разбирательствам.

Несомненно, и участники ВЭД и представители таможенных органов выделяют и положительные стороны принятия нового Кодекса такие как: автоматизация процессов таможенного декларирования или иначе – подача электронной таможенной декларации, автоматический выпуск и сокращение времени выпуска товаров, закрепление принципа однократности предоставления документов и сведений.

Корректировка декларации на товары в части соблюдения таможенной стоимости – процесс, который заставляет переживать всех участников ВЭД.

В процессе реализации своей деятельности ООО «Евроцентр-Гарант» сталкивается с такой проблемой, как корректировка декларации на товары в части соблюдения таможенной стоимости.

Корректировка декларации на товары в части соблюдения таможенной стоимости представляет собой перерасчет заявленной стоимости товара декларантом. Такая процедура проводится в тех случаях, когда таможенные органы не согласны с указанными суммами.

Таможенная стоимость является базой для расчета таможенных платежей, представляет собой стоимость товара, которая определяется для исчисления таможенных платежей (таможенных сборов, пошлин, акцизов, НДС). Ее умышленное занижение влечет за собой финансовую и уголовную ответственность.

Зачастую корректировка декларации на товары в части соблюдения таможенной стоимости применяется при указании декларантом цены ниже, чем имеющаяся в статистической базе таможни.

Наиболее популярным при расчете таможенной стоимости товаров является метод «по стоимости сделки с ввозимыми товарами», при котором стоимость ввозимого товара рассчитывается как сумма стоимости самого товара и расходов на его перевозку и страховку.

При невозможности применения первого метода по причине несоответствия необходимым условиям, закрепленным законодательством, применяются другие методики определения таможенной стоимости:

1. По стоимости сделки с идентичными товарами. Рассчитывается, основываясь на стоимости идентичных товаров, то есть одинаковых по физическим характеристикам, качественным показателям и репутации, а также продаваемые на тех же коммерческих условиях, что и оцениваемая продукция.

2. По стоимости сделки с однородными товарами. Рассчитывается идентично предыдущему методу, но за основу берут товары однородные, то есть те товары, которые в отличии от идентичных товаров, имеют сходный состав и сходные характеристики, при этом имея способность выполнять такие же функции, что и оцениваемый товар, а также быть ним коммерчески заменяемыми.

3. Метод вычитания. Из средней цены идентичных или однородных товаров вычитаются дополнительные расходы (логистика, страховка и пр.)

4. Метод сложения. Суммируются затраты, связанные с производством товара, общие накладные расходы, управленческие расходы и т.д.

5. Резервный метод. В данном случае используем один из перечисленных выше методов, но рассматриваем стоимость однородных товаров, проданных за пределами Российской Федерации.

Но зачастую в независимости от выбранного импортером метода расчета таможенной стоимости на ввозимый товар, таможенные органы считают эту стоимость заведомо заниженной.

Реальная практика осуществления корректировки таможенной стоимости значительно отличается от процедуры, которая прописана в законодательстве Российской Федерации.

Если таможенная стоимость, заявленная декларантом, выше цифр, установленных в таблице контрольных величин, то она, скорее всего, будет принята даже при наличии в подтверждающих документах ошибок. Если заявленная стоимость окажется заниженной, то сотрудники таможенных органов будут искать неточности в представленных документах с особой тщательностью.

Большинство участники ВЭД соглашаются с решением таможенных органов о корректировке декларации на товары в части соблюдения таможенной стоимости, чтобы избежать задержки при проведении таможенных операций в отношении груза. Между тем, это влечет за собой значительные убытки.

Для снижения вероятности попадания под процедуру корректировки, участнику ВЭД следует заблаговременно позаботиться о необходимых документах, способных подтвердить заявленную стоимость и информацию о товаре.

Зачастую таможня требует предоставление экспортной декларации на ввозимый товар, что также создает значительные трудности, так как во многих странах Европейского Союза уже давно применяется электронное декларирование, поэтому нет возможности предоставить декларацию, или же возможны проблемы технического характера: данные утеряны в связи с форматированием памяти или утеряна связь с экспортером. К примеру, в США декларация экспортеру не выдается, так как такая информация является конфиденциальной.

Способ решения вышеперечисленных проблем заключается в поиске рациональных механизмов, способных усовершенствовать процесс взаимодействия участников ВЭД и таможенных органов.

Инновационные таможенные технологии, применяемые сейчас и рекомендованные Всемирной таможенной организацией, к которым относятся предварительное информирование и декларирование, электронное декларирование и удаленный выпуск, таможенный контроль, который основывается на управлении рисками, трансграничный информационный обмен в системах «таможня–таможня» и «таможня – бизнес», в значительной мере используются таможенными органами Российской Федерации. Но в то же время используемые таможенными органами методы и средства, бывают не эффективны при реализации задач, поставленных Федеральной таможенной службой. Зачастую, проблемы, связанные с совершенствованием таможенного регулирования перемещения товаров через таможенную границу Союза со стороны таможенных органов сталкиваются с пассивностью и недопониманием со стороны участников ВЭД. Также как и попытки участников ВЭД к развитию и расширению международных связей не приведут к положительным результатам без содействия таможенных органов.

Рассмотренные выше обстоятельства свидетельствуют о недоработках в системе взаимодействия таможни и бизнеса, что отрицательно сказывается на эффективности таможенного регулирования.

В этой связи считаем целесообразным применение следующих мер:

1. Доработка законодательной базы, к примеру, конкретизация технических регламентов, необходимых для маркировки, этикеткой ЕАС, т.е. закрепление шаблона по отдельным категориям товаров, для облегчения деятельности участников ВЭД.

2. Повышение уровня профессиональной подготовки кадров таможенных органов. Помимо включения обязательной программы подготовительных курсов, можно ввести систему внеконкурсного передвижения должностных лиц по отделам для обмена опытом и расширения кругозора.

Взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД должно основываться на следующих принципах:

- 1) принципа профессионализма и компетентности кадров;
- 2) принципа снижения к минимуму издержек;
- 3) принцип системного подхода;
- 4) принцип всеобщего управления качеством;
- 5) принцип совершенствования таможенного контроля, применения в полном объеме информационных технологий, внедрения передовых методов;
- б) принцип мирового развития.

Для снижения влияния субъективных факторов на взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД и соответственно, коррупционной составляющей, следует по максимуму использовать информационные технологии.

Основные цели, на которые должно быть направлено взаимодействие таможенных органов и представителей бизнеса:

- сокращение времени проведения таможенных операций;
- прозрачность, предсказуемость и доступность работы таможенных органов для участников ВЭД;

– повышение уровня доверия и достижение партнерского подхода в отношениях таможенных органов и участников ВЭД.

В нашей стране осуществление таможенного регулирования происходит в значительной степени в рамках административно-правовых отношений. Реализация иных форм отношений сведена к минимуму, что не соответствует современным требованиям мировой практики осуществления таможенного регулирования ВЭД. Мировой опыт опирается не только на административные регуляторы, но и использует в своей деятельности сотрудничество, содействие, партнерство между государством и бизнесом.

Для решения имеющейся проблемы возможно создание специализированных курсов, которые будут ориентированы на подготовку специалистов, способных к проведению интерактивных образовательных тренингов для участников ВЭД и должностных лиц таможенных органов. Такая система способна систематизировать имеющиеся знания и повысить профессиональную компетентность развить коммуникативные навыки.

Партнерские отношения возможно развить только при полном доверии участников ВЭД таможенным органам, доступности предоставляемой информации, активного взаимодействия.

Курсы или семинары должны быть направлены на актуализацию имеющихся знаний и навыков должностных лиц таможенных органов и представлять из себя встречи со специалистами различных отраслей, проведение вебинаров, оповещающих об изменениях в таможенном законодательстве с возможностью доступа к таким курсам всех представителей бизнеса. Удачным примером такого рода лужит вебинар, который проходил с поддержкой Банка России на территории всех регионов Российской Федерации по вопросам, связанным с принятием новой Инструкции №181-И и изменениями в валютном законодательстве, а также с возможностью задать интересующие вопросы и в онлайн режиме получить вопросы от компетентных специалистов.

Результатом внедрения такой системы работы с участниками ВЭД должно стать увеличение продуктивности взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД, сокращение материальных затрат на осуществление таможенных процедур в условиях повышенного товарооборота в приграничной зоне России для страны в целом и для представителей бизнеса.

Для максимального поддержания интереса представителей бизнеса и их инициативы в плане сотрудничества с таможенными органами, таможенное дело в Российской Федерации должно ориентироваться на следующие принципы:

- доступность предоставляемой информации, в ее поиске и применения на практике;
- понятность, т.е. точность и ясность сформулированных требований;
- активность государственных органов;
- применение актуальных современным требованиям технических средств и методов контроля;
- изучение международного опыта, поиск наиболее лучших решений существующих проблем и мониторинг международных событий;
- обмен знаниями и опытом, постоянное совершенствование имеющейся квалификации;
- диалог с участниками ВЭД, представленный в разных вариациях: круглые столы, вебинары, конференции, семинары, которые бы имели не только коммерческую основу.

Таким образом, можно сделать следующие выводы :

Во-первых, ООО «Евроцентр-Гарант» как участник ВЭД, активно взаимодействует с таможенными органами, чаще всего с Белгородским таможенным постом Белгородской таможни, основная цель которого - максимальное упрощение таможенных формальностей и снижение времени осуществления таможенных операций.

Во-вторых, ООО «Евроцентр-Гарант» в процессе осуществления своей деятельности встречается с проблемами, которые негативно отражаются на репутации, экономических показателях и степени доверия к таможенным органам. К ним относятся: убыточность при осуществлении ВЭД; необоснованное снижение товаропотока при долговременном осуществлении таможенных процедур; простой транспортных средств; неэффективное взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД в связи с недоработанной нормативно-правовой базой; недостаточной подготовкой кадров.

В-третьих, решение проблемы сокращения времени проведения таможенных операций и таможенного контроля может быть связано с перераспределением обязанностей в отношении проверки соответствия перемещаемой продукции заявленным сертификатам или декларациям соответствия в пользу компетентных органов власти. Повышение уровня доверия между таможенными органами и участниками ВЭД целесообразно осуществлять путем организации «неформальных» встреч должностных лиц таможенных органов с представителями ВЭД с обсуждением насущных вопросов, плана дальнейшей работы с последующим совместным устранением проблем. Полезной будет и организация обмена опытом между специалистами разных структур, а также «горизонтальные» кадровые перестановки - перемещение сотрудников из отдела в отдел для получения ими дополнительного опыта. В связи с постоянными изменениями в законодательной базе, внедрением новых средств технического контроля и совершенствованием информационной базы, следует уделить внимание системному повышению квалификации должностных лиц таможенных органов, организации в каждом регионе образовательных учреждений с соответствующей программой, обеспечивающей минимальное отвлечение сотрудников от работы.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Внешнеэкономическая деятельность на протяжении многих лет является основным направлением политики любой страны. ВЭД представляет собой одну из сфер экономической деятельности государства, компаний, которая ориентирована на внешний рынок.

Государство обеспечивает регулирование отношений в сфере ВЭД - выполнение принципа законности и защиты отечественных компаний. Одним из инструментов, с помощью которого государство реализует свои функции, являются таможенные органы.

Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД, как один из инструментов, используемых таможенными органами, призвано содействовать целям и задачам внешнеэкономической деятельности, а также обеспечению безопасности страны и защите общенациональных интересов.

При взаимодействии таможенных органов и участников ВЭД должна быть обеспечена реализация основной цели – минимизация издержек на реализацию таможенных операций, которые обеспечивают реализацию норм, установленных таможенным законодательством. Таможенные органы осуществляют свою деятельность в целях обеспечения соблюдения законодательства Российской Федерации и ЕАЭС, а также упрощения и ускорения таможенных операций и процедур, наряду с ними, участники ВЭД ставят своей целью осуществлять таможенные операции в максимально короткие сроки и с минимальными издержками.

На сегодняшний день взаимодействию таможни и бизнеса отведена важная роль в процессе функционирования таможенной системы. Понятие «взаимодействие» объединяет в себе как сам процесс общения в рамках осуществления стандартных таможенных процедур (информирование и консультирование, регистрационные процедуры, процедура уплаты таможенных платежей, процедура осуществления таможенных операций, процедура таможенного контроля, подтверждения выполнения обязательств,

процедура обжалования решений или действий (бездействий) должностных лиц и пр.) так и дополнительное взаимодействие, осуществляемое по поводу законотворчества, таможенной политики и в рамках заключенных соглашений о сотрудничестве.

Взаимодействие таможенных органов и участников ВЭД происходит на каждом из существующих уровней таможенной системы, начиная с наднационального: на уровне ЕАЭС (ЕЭК), ФТС России, Региональных таможенных управлений, таможен и таможенных постов. По оценке ФТС, нынешний уровень сотрудничества таможни и бизнеса привел к повышению качества оказываемых таможенной службой услуг.

Сегодня наиболее актуальным и реализуемым направлением развития таможенного администрирования и взаимодействия таможни и бизнеса является использование информационных технологий. В частности, Белгородская таможня активно волилась в эту тенденцию.

В целом новые подходы, совершенствование применяемых технологий позволяют сделать таможенные операции более простыми, быстрыми, менее затратными как для участников ВЭД, так и для таможни. Вся эта работа направлена на улучшение условий ведения бизнеса, экономической активности компаний.

В Белгородской области осуществляется продуктивное сотрудничество таможни и бизнеса, что приносит свои плоды как организациям (возможность продвижения своей инициативы, возможность получить разъяснения и рекомендации по таможенному оформлению и пр.), так и таможенным органам (таможенные процедуры проходят быстрее, когда участники ВЭД обладают правой грамотностью в данном вопросе и знает все аспекты процесса).

Оценив уровень и результативность взаимодействия таможни и бизнеса Белгородской области, можно определить его продуктивность. Взаимодействие происходит практически по всем актуальным вопросам, участники ВЭД в большинстве случаев получают необходимые консультации

и разъяснения по вопросам осуществления таможенных операций. В частности, необходимо заметить, что самому актуальному вопросу электронного декларирования, его осуществлению и технологическому обеспечению посвящено значительное внимание.

Белгородская таможня с успехом перешла на электронное декларирование, электронный документооборот и внедряет систему удаленного внесения таможенных платежей. Участники ВЭД оценили эффект этих мероприятий, и обе каждая из сторон отметила повышение продуктивности таможенного администрирования и проведения таможенных операций, соответственно, которое заключается в сокращении затрат на время и ресурсы. Однако даже при такой положительной картине остаются проблемы при взаимодействии таможенных органов и бизнеса в Белгородской области.

Между тем, существует ряд проблем в области взаимодействия таможенных органов с участниками ВЭД: недостаточно развитая нормативно-правовая и организационно-управленческая база по обеспечению взаимодействия таможенных органов и участников ВЭД, сложность порядка перемещения товаров через таможенную границу, недостаточно эффективная организация обмена информацией на основе применения передовых таможенных технологий, акцентирование внимания при контроле таможенной стоимости не на правильность и достоверность предоставляемых документов и сведений, а на установленные статистические показатели, которые иногда не соответствуют актуальным изменениям и требованиям, недостаточная компетентности должностных лиц таможенных органов, знания которых узконаправлены в зависимости от отдела и не успевают совершенствоваться с современными требованиями.

В качестве решения данных проблем, нами предлагаются принципы, которыми должна руководствоваться таможня в осуществлении своей деятельности, такие как: компетентности и повышения уровня профессиональной подготовленности кадров; снижения расходов как со

стороны государства, так и участников ВЭД; ориентации на качество предоставляемых услуг; совершенствования таможенного контроля, применения в полном объеме современных информационных технологий и внедрение передовых методов работы.

Решению выявленных проблем может содействовать также ряд рекомендаций:

Во-первых, следует передать полномочия по проверке соответствия перемещаемой продукции техническим регламентам, наличия лицензий, сертификатов и деклараций соответствия и достоверности указанной информации с таможенных органов компетентным органам государственной власти, к примеру, ФСТЭК России.

Во-вторых, ФТС России целесообразно подготовить и осуществить ряд семинаров и консультационных встреч с представителями бизнеса и должностными лицами таможенных органов, направленных на рассмотрение нововведений в сфере таможенного дела, обсуждение конкретных и актуальных проблем, а также совместный поиск путей их решения.

В-третьих, ФТС России следует пересмотреть систему аттестационных мероприятий для должностных лиц таможенных органов, увеличить их периодичность, что позволит своевременно выявлять проблемы соответствия теоретических и практических знаний сотрудников современным требованиям и реалиям.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ И ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Российской Федерации от 25 декабря 1993 года, с изменениями от 30 декабря 2008 года [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Соглашение между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан от 18.06.2010 г. (ред. от 10.10.2014 г.) «О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском « (вместе с порядком определения момента выпуска и объема двигателя авто-, мототранспортного средства» [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

3. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11.04.2017 г.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

5. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 30.11.1994 г. №51-ФЗ (с изм. и доп. от 02.03.2015 г.). - Ч. 1. [Электронный

ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

6. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ) от 26.01.1996 г. №14-ФЗ (с изм. и доп. от 22.01.2015 г.). - Ч. 2. [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

7. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 26.12.2014 г., с изм. от 08.03.2015 г.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

8. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ (ред. от 06.04.2015 г.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

9. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ (с изм. на 5 февраля 2018 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

10. О таможенном тарифе [Электронный ресурс]: закон РФ от 21.05.1993 г. № 5003-1 (ред. от 24.11.2014 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

11. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс]: федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

12. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс] : федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014 г., с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015) // Справочная правовая система

«Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

13. О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 4 января 1999 г. № 4-ФЗ (ред. от 13 июля 2015 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

14. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 24 июля 2007 г. № 209-ФЗ (с изм. на 27 ноября 2017г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

15. О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот при введении количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров (работ, услуг) в Российской Федерации [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Рос. Федерации от 14 февраля № 112 (с изменениями на 14 февраля 2009 года) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

16. О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления [Электронный ресурс]: Инструкция Банка России от 16 августа 2017 г. № 181-И (с изм. на 29 ноября 2017г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

17. Об обязательной продаже части валютной выручки на внутреннем валютном рынке Российской Федерации [Электронный ресурс]: Инструкция Банка России от 30 марта 2004 г. № 111-И (с изм. на 29 марта

2006 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

18. Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]: Пост. Правительства Рос. Федерации от 15 апреля 2014 г. № 330 (с изм. на 31 марта 2017 г.) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

19. Соглашение о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (Заключено в г. Москве 25.01.2008 г.) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

20. Коллегия ФТС России обсудила итоги 2014 года и определила приоритетные задачи на 2015 год. Официальный портал Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс] // Режим доступа: World Wide Web. URL: //http://customs.ru/

21. Абрамов, А.С. Перспективы совершенствования порядка совершения таможенных операций в свете развития ЕАИС таможенных органов [Текст] / А.С. Абрамов // Управленческое консультирование. – 2017. – №6. – С. 100-102.

22. Агамагомедова, С.А. Административные барьеры при прохождении таможенного контроля: понятие, виды и способы преодоления [Текст] / С.А. Агамагомедова // Журнал российского права. – 2017. – №6. – С. 98-99.

23. Андрианов, А.Ю. Показатели эффективности деятельности таможенного органа и его структурных подразделений [Текст] / А.Ю. Андрианов, Е.М. Петрова // Вестник Владимирского Государственного университета им. А.Г. и Н.Г. Столетовых. – 2016. – №13. – С. 59-60.

24. Баландина, Г. Таможенно-тарифная политика и стимулирование инноваций в России [Текст] / Г. Баландина, Н. Воловик, С. Приходько. – М.: Издательский дом Дело РАНХиГС, 2012. – 228 с.
25. Булатова, В.А. Совершенствование таможенной инфраструктуры как фактора развития таможенных органов [Текст] / В.А. Булатова // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2017. – №9. – С. 63-64.
26. Бутова, Т.В. Внешнеэкономическая деятельность: понятие и сущность [Текст] / Т.В. Бутова, В.И. Мурар, М.В.Елесина //Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2014. – №12. – С. 75-78.
27. Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей [Текст] / Т.А. Вериш // Проблемы и перспективы экономики и управления. – 2014. – №12. – С. 248-251.
28. Демидова, Ю. О взаимодействии таможенных органов РФ и участников внешнеэкономической деятельности [Текст] / Ю. Демидова // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2018. – №1 (17).– С. 9-11.
29. Дмитриева, М.А. Применение методов нетарифного регулирования во внешнеэкономической деятельности России [Текст] / М.А. Дмитриева, И.А. Стоянов, А.И. Тюменцева // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. – 2015. – №5. – С.7.
30. Досмырза, Д. Концептуальные перспективы развития таможенного администрирования [Текст] / Д. Досмырза // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. – 2012.– №5.– С. 16-18.
31. Дробот, Е.В. Оценка эффективности работы таможенных органов Российской Федерации: результаты социологического опроса [Текст] / Е.В. Дробот, Д.Р. Агаева, Е.Д. Анисимова // Экономические отношения.– 2016. – №1. – С. 26-27.

32. Иванова, В.Ю. Таможенные пошлины во внешнеторговой деятельности [Текст] / В.Ю. Иванова // Вестник Сибирского федерального университета. – 2012. – №3. – С.5-7.
33. Ишбулин, Р.В. Роль таможенного регулирования ВЭД в современных условиях [Текст] / Р. В. Ишбулин // NovaInfo.Ru. – 2016. – №1. – С. 411-415.
34. Квициния, А.Г. Типичные нарушения прав участников ВЭД при осуществлении таможенными органами административно-юрисдикционной деятельности [Текст] / А.Г. Квициния // Гуманитарный вестник Военной академии ракетных войск стратегического назначения. – 2017. – №4(8). – С. 213-2018.
35. Козырин, А.Н. Правовое регулирование таможенно-тарифного механизма [Текст] / А.Н. Козырин – М.:– 2014. – 114 с.
36. Кутова, А.В. Совершенствование работы таможенных органов как одно из условий развития внешнеэкономической деятельности [Текст] / А. В. Кутова // Экономическое развитие России: тенденции, перспективы, сборник статей по материалам III Международной студенческой научно-практической конференции. Нижегородский государственный педагогический университет имени Козьмы Миныны. – 2017. – № 1. – С. 187-192.
37. Матвиенко, Г.В. Принципы установления и взимания таможенных платежей: соотношение частных и публичных интересов [Текст] / Г.В. Матвиенко // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. – 2012. – С. 63-70.
38. Немирова, Г.И. Таможенные платежи как фактор развития экономического потенциала России [Текст] / Г.И. Немирова, З.А. Ильяев // Экономика и социум.– 2014. – №3. – С. 29–33.
39. Новиков, В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость [Текст]:

учебник / В. Новиков, В. Ревин, М. Цветинский. – М.: Бином, Лаборатория знаний, 2012. – 328 с.

40. Оразалиев, А.А. Особенности и проблемы взимания таможенных и иных платежей таможенными органами России на современном этапе Евразийской интеграции [Текст] / А.А. Оразалиев // Управление экономическими системами. – 2014. – №5. – С. 12-20.

41. Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования. [Текст] / Н.В. Остроумов // Юридическая наука– 2012. – №1. – С. 58-61.

42. Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС [Текст] / В.И. Панкратова // Финансовое право. – 2012. – №6. – С. 43-46.

43. Пащенко, А.В. Процедуры установления таможенных платежей. / Правоотношения по установлению и уплате таможенных пошлин в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС [Текст]: монография. / А.В. Пащенко. - М.: Институт публично-правовых исследований, – 2013. –160 с.

44. Постников, Л.В. О налоговой природе таможенных платежей [Текст] / Л.В. Постников // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – №2.– 2012. – С. 134-137.

45. Савинова, Е.А. Статистический анализ объемов и структуры таможенных платежей в РФ [Текст] / Е.А. Савинова, В.Г. Степченко // Экономика и современный менеджмент. – 2013. –№7. – С. 41-45.

46. Сафина, Д.И. Динамика и структура поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации с момента вступления России в ВТО [Текст] / Д.И. Сафина, М.И. Коновалова // Вестник томского политехнического университета. – 2014.– № 1. – С. 262-267.

47. Сидоров, В. Таможенное право: учебник. - 5-е издание, переработанное и дополненное [Текст] / В. Сидоров. – М.: Юрайт, 2013. – 512 с.

48. Слукин, С.В. Роль таможенной системы в механизме государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (ВЭД) [Текст] / С.В. Слукин // гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2017. – № 10. – С. 139- 142.

49. Турбин, И.В. Оценка деятельности таможенных органов на основе существующей системы показателей и предложения по их совершенствованию [Текст] /И.В. Турбин // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. –2014. – №3.– С. 78-79.

50. Федоренко, К.П. Развитие таможенного менеджмента [Текст] / К.П. Федоренко, О.В. Нетаев // Российской внешнеэкономический вестник.– 2014. – №6. – С. 9-10.

51. Халевинская, Е.Д. Торговая политика [Текст] / Е.Д. Халевинская // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. – 2015. – №7. – С. 34-37.

52. Черныш, А.Я. Применение методологии таможенной логистики в повышении качества таможенных услуг [Текст] / А.Я. Черныш, Ю.Е. Гупанова // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. – 2018. – № 1.– С.58-61.

53. Чудакова, С.А. Текущая ситуация и перспективы развития внешнеэкономической деятельности Российской Федерации [Текст] / С.А. Чудакова, В.М. Лаврушин, Е.Н. Екименко// Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики. – 2017. – №6. – С. 3-7.

54. Шевченко, И.В. Инновационные задачи и пути их решения в регулировании внешнеэкономической деятельности России: таможенно-тарифная и нетарифная политика государства [Текст] / И.В. Шевченко, М.С. Коробейникова // Региональная экономика: теория и практика.–2016.– №9.– С. 5-8.

55. Шепелева, П.М. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности [Текст] / П.М. Шепелева, Е.Б. Шувалова // Концепт. – 2016. – №6. – С. 18-20.

56. Шишканова, Е.Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны [Текст] / Е.Э. Шишканова // Концепт. – 2015. – №6. – С. 25-26.