

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(Н И У « Б е л Г У »)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

Кафедра экономики и моделирования производственных процессов

**ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ, ВЫЯВЛЕНИЕ И ПРЕСЕЧЕНИЕ
НАРУШЕНИЙ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ И ИСПОЛЬЗОВАНИИ
РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ**

Дипломная работа

студента обучающегося по направлению подготовки 38.05.01
Экономическая безопасность
очной формы обучения,
группы 06001216
Кутергина Никиты Олеговича

Научный руководитель
Д.э.н., профессор
Якимчук С.В.

БЕЛГОРОД 2017

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ СУЩНОСТИ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ.....	6
1.1. Сущность и состав региональных ресурсов.....	6
1.2. Региональные ресурсы и их характеристика	10
1.3. Показатели, характеризующие использование региональных ресурсов.....	18
ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	29
2.1. Состояние земельных ресурсов региона.	29
2.2. Анализ трудовых ресурсов Белгородской области.....	33
2.3. Состояние инвестиционной привлекательности региона РФ.....	37
ГЛАВА 3. ВЫЯВЛЕНИЕ И ПРЕСЕЧЕНИЕ НАРУШЕНИЙ В АСПЕКТЕ НЕПРАВИЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ	
3.1. Выявление и пресечение нарушений в незаконном использовании земельных ресурсов.....	44
3.2. Выявление и пресечение нарушений в незаконном использовании трудовых ресурсов.....	51
3.3. Выявление и пресечение нарушений в области инвестиционной деятельности Белгородской области.....	54
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	59
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	60
ПРИЛОЖЕНИЯ	

ВВЕДЕНИЕ

В условиях рыночной экономики с присущей ей неопределенностью внешней среды и жесткой конкуренцией между хозяйствующими субъектами результаты деятельности хозяйствующих структур во многом определяются наличием и эффективностью использования, а также предупреждение, выявление и пресечение нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов. В связи с этим главным вопросом в деятельности любого хозяйствующего субъекта предупреждение, выявление и пресечение нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов.

Региональные ресурсы представляют собой совокупность ресурсов (трудовых, материальных, нематериальных, финансовых и др.), имеющихся в распоряжении и способности использованию ресурсов с целью создания товаров, услуг и получения максимального дохода.

Региональные ресурсы определяются по реальным возможностям в той или иной сфере экономической деятельности.

Объективная оценка региональных ресурсов должна служить основой для обоснования направлений совершенствования всех основных элементов экономического механизма хозяйствования, а именно - предупреждение, выявление и пресечение нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов.

Комплексная оценка ресурсов и степени их влияния на результативность, эффективность и интенсивность хозяйственной деятельности организации является актуальной проблемой, решение которой имеет большое как теоретическое, так и практическое значение.

Определение и детальное рассмотрение категории «региональные ресурсы» в экономической науке является одной из ключевых проблем. Острота ее изучения подчеркивается необходимостью создания и совершенствования как имущественного положения, так и финансовых механизмов, функционирующих на фоне достижения основных

производственных целей предприятий. Возможны унифицированные, но в тоже время нестандартные подходы к формированию региональных ресурсов.

Недостаточность теоретической и практической базы в сфере предупреждения, выявления и пресечения нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов, как простой суммы отдельных видов ресурсов; его формирования и использования, а также проблемы, накопившиеся в области регулирования экономической безопасности субъектов экономики с учетом российской специфики становления рыночного хозяйства, не позволяют на практике обеспечить эффективность функционирования системы управления. Все эти обстоятельства обуславливают актуальность и выбор темы дипломной работы.

Признавая значимость многих исследований в отношении теоретического обоснования сущности и содержания региональных ресурсов с позиций состава и предупреждения, выявления и пресечения нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов, взаимосвязи с экономическим ростом и экономическим развитием, тем не менее, остались не затронутыми. Все это делает проблему исследования эффективности использования муниципальных ресурсов актуальной, что и обусловило выбор темы выпускной квалификационной работы.

Объектом исследования является пресечение нарушений в неправильном формировании и использовании региональных ресурсов

Предметисследования - Белгородская область.

Целью исследования является предупреждение, выявление, пресечениенарушений при формировании и использовании региональных ресурсов.

Для достижения указанной цели в выпускной квалификационной работе поставлены и решены следующие задачи:

- изучить теоретические основы региональных ресурсов и дать характеристику основных элементов;
- рассмотреть использование региональных ресурсов как «рынки факторы производства»;
- разработать мероприятия по предупреждению, выявлению, пресечению нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов.

Теоретической основой исследования послужили научные работы отечественных и зарубежных ученых по данной проблеме.

При написании дипломной работы использовались нормативно-правовые акты, материалы периодической печати, информационные ресурсы, Интернет и др.

1. ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ СУЩНОСТИ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

1.1. Сущность и состав региональных ресурсов

Одним из условий успешного развития в рыночной экономике является эффективное использование региональных ресурсов.

Для раскрытия сущности региональных ресурсов как предмета исследования экономической науки необходимо остановиться на теоретических подходах к определению данного понятия в исследованиях отечественных и зарубежных ученых-экономистов. При этом необходимо учитывать, что термин «региональные ресурсы» является синтетическим понятием, включающим в себя понятия «регион» и «ресурсы».

Термин регион (лат. regio страна, область) - используется для обозначения участка суши или воды, который можно отделить от другого участка. Также «регион» используется в значении территориальной единицы государства. В России - как общее название субъекта Федерации. Каждый регион обладает уникальным географическим положением.

Термин «ресурсы» (от французского ressource) - означает средства, запасы, возможности, источники чего-либо [12]. С экономической точки зрения к ресурсам относятся источники или запасы сырья, материалы, денежные средства, труд и др., иными словами, совокупность отдельных элементов, прямо или косвенно участвующих в процессе производства или оказания услуг [14]. Поэтому важнейшей особенностью категории «ресурсы» является непосредственная связь с процессом производства.

Таким образом, региональные ресурсы – это совокупность тех природных, социальных и духовных сил, которые могут быть использованы в процессе создания товаров, услуг и иных ценностей.

Все виды региональных ресурсов, выделяемые в экономике, ограничены и в количественном, и в качественном отношении. В этом заключается принцип «ограниченности», или «редкости» ресурсов, что является особенностью экономических ресурсов [14].

Следует отметить, что элементный состав категории «ресурсы» довольно подвижен, и связан с развитием производительных сил, так как ряд материальных элементов, прежде всего связанных с природной средой, может быть вовлечен в производство только на том или ином уровне их развития. В связи с этим на разных этапах развития производительных сил не только изменяется элементный состав категории «ресурсы», но и возрастает или снижается экономическая роль отдельных ресурсов.

Еще одной особенностью категории «ресурсы» является их воспроизводимость, т.е. здесь подразумевается, что для осуществления непрерывности хозяйственной деятельности взамен потребленных ресурсов необходимо постоянно вовлекать в процесс производства новые ресурсы.

В литературе региональные ресурсы, обладающие этими особенностями, принято называть экономическими, которые в свою очередь могут подразделяться на следующие группы:

1) природные – потенциально пригодные для применения в производстве естественные силы и вещества, среди которых различают «неисчерпаемые» и «исчерпаемые». Это часть всей совокупности окружающей человека природы, доступная для использования обществом в целях удовлетворения материальных и духовных потребностей;

2) материальные – все созданные человеком средства производства, которые сами являются результатом производства. Они включают в себя средства труда (определяющую роль играют орудия труда) и предметы труда (материалы, подвергающиеся обработке);

3) трудовые – население в трудоспособном возрасте, которое в «ресурсном» аспекте обычно оценивается по трем параметрам.: социально-демографическому, профессионально-квалификационному и культурно-образовательному;

4) финансовые – денежные средства, которые общество в состоянии выделить на организацию производства. Они находятся в распоряжении государства, предприятия, организации; создаются в процессе распределения совокупного общественного продукта и национального дохода;

5) информационные ресурсы (относятся к материальным возобновляемым ресурсам) – это совокупность сведений, хранимых в различных документах, отчетах, массивах данных, получаемые и накапливаемые в процессе практической деятельности людей и используемые в общественном производстве и управлении [17, 22, 26].

Природные, материальные и трудовые ресурсы присущи любому региону и производству, поэтому они получили название «базовые» [18, 59].

В рыночных условиях, региональным ресурсам свойственны спрос, предложение и цена. Спрос на ресурсы зависит от объема деятельности любого предприятия. Предложение капитала и его воспроизводство определяется наличием собственных средств и возможностями получения кредитов (долгосрочных и краткосрочных). Цена на ресурсы устанавливается под влиянием спроса и предложения. Она выражается, например, в стоимости оборудования, машин, в размере процентных ставок за кредиты, в цене труда, в виде заработной платы работников.

Имеющиеся в распоряжении ресурсы в бухгалтерском отчете (балансе) предприятия отражаются в денежном выражении как имущество предприятия и источники его финансирования.

Ресурсы, используемые в хозяйственной деятельности в их взаимодействии, называют факторами производства.

Они включают природные ресурсы, человеческие ресурсы, капитал и предпринимательство. Каждый фактор имеет свое место в системе и свою конкретную функцию. Факторы производства раскрывают свое значение только во взаимодействии в производстве и создании материального блага [18, 24].

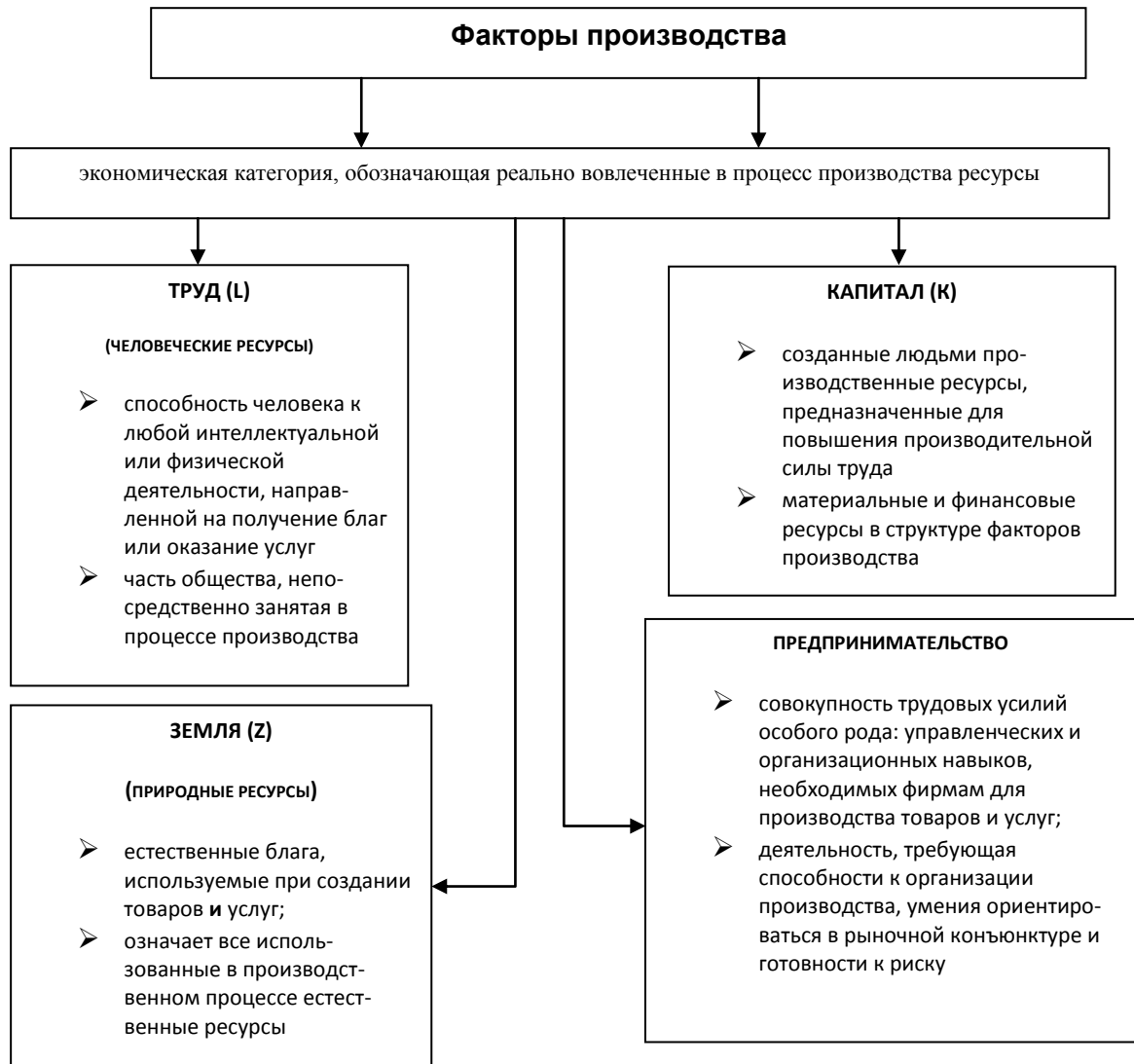


Рисунок 1. Структура факторов производства

Факторы производства являются теми параметрами, которые определяют характер и результативность процессов, предопределяющих количество и качество создаваемого продукта. Они формируются непосредственно из экономических ресурсов. Классиками экономической теории они традиционно обозначаются как «труд», «земля» и «капитал». Но в последнее время понятие факторов производства существенно

расширилось. В частности, в их число, наряду с вышеперечисленными, включают также информационные ресурсы, знания, технологии, предпринимательские способности. Однако на микроуровне факторы производства совпадают с понятием «экономические ресурсы», так как первые уже вовлечены в воспроизводственный процесс.

Таким образом, региональные ресурсы играют большую роль в деятельности любого предприятия, любой организации. Рост объемов деятельности зависит от величины накопленных ресурсов: основного и оборотного капиталов, трудовых ресурсов, разведенных природных ископаемых эффективности их использования. Обществу небезразлично, сколько ресурсов будет затрачено на каждый рубль национального дохода и конечного продукта. Этим обуславливается необходимость систематического учета, контроля и поддержания в оптимальных размерах и пропорциях темпов роста объемов деятельности с темпами наращивания региональных ресурсов, находящихся в распоряжении региона.

1.2. Региональные ресурсы и их характеристика

В системе экономических региональных ресурсов отдельных хозяйственных систем и общества в целом, определяющих потенциал и темпы их поступательного экономического развития, важная роль принадлежит капиталу.

Капитал региона или организации в овеществлённой форме воплощён в средствах и предметах труда. По характеру использования в процессе хозяйственной деятельности он подразделяется на основной и оборотный.

Основной капитал представлен в первом разделе актива баланса (внеоборотные активы) и включает в себя: основные средства (основные фонды), нематериальные активы, незавершенное строительство, доходные вложения в материальные ценности (имущество для передачи в

лизинг; имущество, предоставляемое по договору проката), долгосрочные финансовые вложения (инвестиции в дочерние общества, инвестиции в зависимые общества, инвестиции в другие организации, займы, предоставленные организациям на срок более 12 месяцев), прочие внеоборотные активы.

Основной капитал является наиболее стабильной частью имущества организации. От состояния основного капитала, рационального его использования зависят многие показатели хозяйственной деятельности организации, его финансовое состояние, а, следовательно, и эффективность управления в целом. В этой связи от эффективного управления данным элементом совокупного капитала во многом зависит общая результативность деятельности.

В целях обеспечения нормальной хозяйственной деятельности, каждая организация должна иметь в своем распоряжении экономически обоснованную величину основного капитала.

Главным элементом основного капитала являются основные фонды. Основные фонды – это совокупности средств труда, функционирующих в неизменной натуральной форме в течение длительного времени (свыше одного года) и переносящих свою стоимость на вновь созданный продукт по частям, по мере изнашивания [33, 43, 59, 60].

Основные фонды – это совокупная стоимость материально-вещественных ценностей производственного и непроизводственного назначения, необходимых для выполнения предприятием своих функций [59]. Стоимость основных фондов по мере их износа частями включается в себестоимость и таким образом входит в стоимость производимой продукции. В процессе реализации товаров и происходит возвращение части стоимости основных фондов. Продолжительность использования основных фондов колеблется от года до десяти лет, т.е. основные фонды переносят свою стоимость на товар в течение длительного времени.

Время, в течение которого совершается оборот основных фондов, называется сроком их службы. Стоимость основных фондов, которая перенесена на реализованные товары в течение срока службы, образует амортизационный фонд.

Основные фонды выполняют самые разнообразные функции, поэтому для удобства их учета, планирования и определения величины амортизации принята следующая классификация их по группам:

- здания;
- сооружения и передаточные устройства (скважины, плотины, линии электроэнергии и т.д.;
- силовые машины и оборудование (генераторы, трансформаторы и т.д.);
- рабочие машины и оборудование (станки автоматические линии и т.д.);
- измерительные и регулирующие приборы всех видов, лабораторное оборудование; транспортные средства;
- вычислительная техника; инструмент;
- производственный и хозяйственный инвентарь;
- прочие виды основных фондов.

Каждая из 10 групп подразделяется на подгруппы, в которых выделяются основные фонды с одинаковым сроком службы, условиями эксплуатации и нормами амортизации.

У организации могут быть основные производственные фонды(здания, сооружения, машины, оборудование, транспортные средства и т.д., которые участвуют в производственном процессе и с помощью которых изготавливается продукция) и основные непроизводственные фонды (предметы длительного пользования, обслуживающие непроизводственное потребление.К ним относятся жилые здания, поликлиники, клубы, санатории, стадионы и т.п., находящиеся на балансе предприятия).

Основные фонды прямо или косвенно участвуют в процессе производства и в зависимости от степени этого участия подразделяются на активную и пассивную части. Соотношение между отдельными видами основных фондов называется их структурой. Структура непостоянна и изменяется по мере технического развития. Чем больше доля активной части, тем выше технический уровень и мощность предприятия.

Основные фонды учитываются как в натуральных показателях, так и в денежном выражении. Планирование и учет в денежном выражении позволяют оценить все структурные изменения фондов и степень износа, начислить амортизацию, определить рентабельность производства и себестоимость продукции [20, 60].

Основные фонды, выраженные в денежной форме, выступают как основные средства [18, 42]. В производственной деятельности основные средства, как правило, многократно превышают оборотные.

Оборотные средства предназначены для обслуживания текущего хозяйственного оборота, т.е. для купли-продажи товаров, сырья, комплектующих изделий. Оборотные средства предприятия постоянно находятся в движении, совершая кругооборот. Из сферы обращения они переходят в сферу производства, а затем из сферы производства – вновь в сферу обращения и так далее. Кругооборот денежных средств начинается с момента оплаты предприятием материальных ресурсов и других элементов, необходимых производству, и заканчивается возвратом этих затрат в виде выручки от реализации продукции. Затем денежные средства вновь используются предприятием для приобретения материальных ресурсов и запуска их в производство [45, 47].

Оборотный капитал, в отличие от основного, используется полностью в течение одного производственного цикла и переносит свою стоимость на готовую продукцию. Таким образом, оборотный капитал –

это ресурсы, используемые предприятием для создания производственных запасов, авансирования затрат.

Оборотный капитал обслуживает весь процесс воспроизводства, отражая реальное движение товарно-материальных ценностей и оказывая на этот процесс сильное воздействие.

Структурно оборотный капитал представлен в форме финансовых запасов и материальных запасов.

Финансовые запасы (денежные) – это остатки наличных в кассе, безналичные остатки на расчетном счете, валюта, средства в депозитах, дебиторская задолженность и т.д. [24]

Материальные запасы – это запасы сырья, комплектующих, запасных частей для производства и собственного потребления, запасы готовой продукции в производстве на территории региона, товарные запасы и т.д. [24]

Оборотные средства формируются за счет собственных, заемных и привлеченных источников финансирования. Собственные средства играют главную роль в организации кругооборота фондов, так как предприятия, работающие на основе коммерческого расчета, должны обладать определенной имущественной и оперативной самостоятельностью.

Формирование оборотных средств происходит в момент его учреждения (создания уставного капитала) за счет средств учредителей предприятия. В процессе функционирования источником пополнения оборотных средств являются чистая прибыль и привлеченные в оборот предприятия средства (так называемые устойчивые пассивы), к которым относятся минимально переходящая из месяца в месяц задолженность предприятия по оплате труда работникам предприятия, переходящая задолженность перед бюджетом и внебюджетными фондами, кредиторская задолженность и др.

Дополнительная потребность в оборотных средствах покрывается за счет заемных средств, которые представляют собой в основном краткосрочные кредиты банка или других финансовых институтов.

От состояния оборотного капитала, скорости его обращения зависят многие показатели деятельности кооперативной организации (размер банковского кредита, уровень издержек, прибыль), а, следовательно, его платежеспособность, финансовое положение и конкурентоспособность. В целях обеспечения нормальной деятельности необходимо иметь экономически обоснованную величину оборотного капитала. Излишние накопления товаров и денежных средств приводят к их отвлечению из оборота («замораживанию») со всеми отрицательными последствиями.

В процессе производства основной и оборотный капитал тесно взаимосвязаны. От эффективности использования основного капитала зависит эффективность использования оборотного капитала, и наоборот.

При раскрытии сущности региональные ресурсы необходимо учитывать отраслевую специфику региона.

Не менее важную роль в деятельности региона занимают трудовые ресурсы. Трудовые ресурсы – это люди с их способностью производить продукцию и услуги [60]. Они являются одним из видов экономических ресурсов, т.е. факторов производства. Цена данного ресурса есть заработная плата. Однако содержание и использование трудовых ресурсов обходится предприятию гораздо дороже, чем сумма заработной платы. К расходам такого рода относятся также отчисления в фонд подготовки кадров, отчисления на социальные нужды и т.д.

Численность и структура кадров любого предприятия зависит от вида и объема деятельности фирмы, специализации, количества рабочих мест, режима работы, уровня производительности труда, формы обслуживания потребителей, степени механизации и автоматизации производственно-торговых процессов, степени сложности выполняемых функций и масштаба операций.

Состав и количественные соотношения отдельных категорий и групп работников характеризуют структуру трудовых ресурсов, которая в наиболее общем виде представлена на рисунке 1.2.

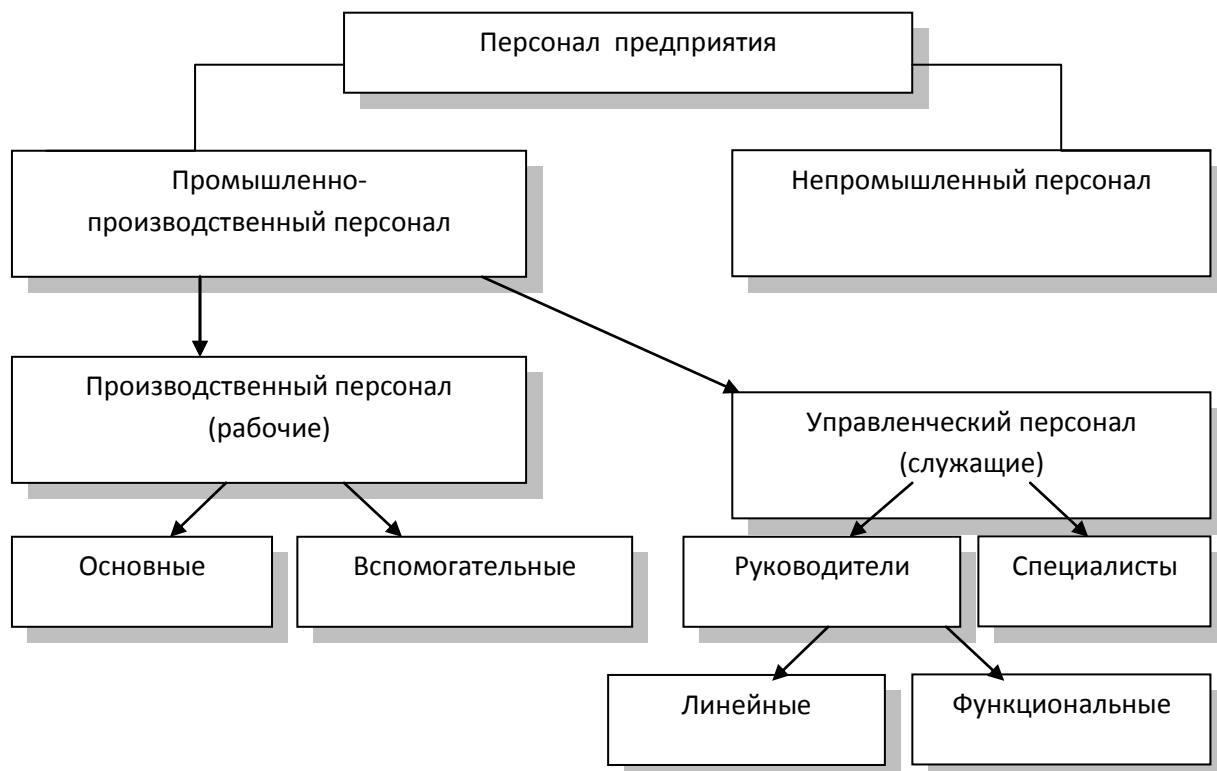


Рисунок 1.2. Структура трудовых ресурсов предприятия

Трудовые ресурсы региона классифицируются по различным признакам – по категориям работников, по должностям, по специальностям, по уровню квалификации, – которые представлены ниже.

1. По категориям работников в составе трудовых ресурсов выделяют: административно-обслуживающий персонал, работники производства, работники зала и работники производственно-торговой группы. Деление работников по категориям основано на функциональном разделении труда.

2. В составе административно-обслуживающего персонала выделяют должности:

- руководителей;

- специалистов (экономисты, бухгалтеры, инженеры-технологи);
- обслуживающий персонал (механики холодильных установок, гардеробщики, сторожи и т.п.);
- работников производства (заведующие производством и их заместители, заведующие цехами, кондитеры, пекари и т.д.);
- работники зала (метрдотели, администраторы, официанты, резчики хлеба, кассиры и т.д.);
- работников торговой группы (буфетчики, продавцы).

3. В составе работников производства выделяют такие специальности, как пекари, кондитеры, повара и т.д.

4. Работники основных должностей, профессий, специальностей подразделяются на ряд квалификационных категорий, характеризующих степень сложности работ: продавцы и кассиры – на 3, специалисты – на 4, повара, пекари, кондитеры – на 6 и т.д.

Наряду с перечисленными признаками целью эффективного управления процессом формирования и использования кадров применяют и другие виды классификаций: по полу и возрасту, по стажу работы, по отношению к собственности, по характеру трудовых отношений.

В состав региональных ресурсов включают основные фонды, оборотные средства, а также трудовые ресурсы, которые оцениваются в стоимостной форме через фонд заработной платы. Фактор «капитал» представляет собой задействованные в производстве и непосредственно участвующие в нем средства производства. Они включают в себя основные фонды (здания, сооружения, машины, оборудование и другое) и оборотные средства, вложенные в товарные запасы, денежные средства (в кассе, на счетах в банке и др.). Капитал – это совокупность материальных и денежных средств, используемых в хозяйственной деятельности предприятия [55].

Имеющиеся в распоряжении ресурсы в бухгалтерском отчете (балансе) предприятия отражаются в денежном выражении как имущество предприятия и источник его финансирования. Под имуществом понимаются хозяйственные средства предприятия, называемые активами, или, другими словами, активы – это хозяйственные средства предприятия, в которые вложен его капитал [50].

Таким образом, количество используемых ресурсов зависит от их отдачи, или производительности. Последняя подвержена действию закона убывающей отдачи. Поэтому предприятие будет расширять применение ресурсов до тех пор, пока каждый дополнительный ресурс будет увеличивать ее доход в большей степени, чем издержки. В этой связи очень важно изучить все расходы предприятия по содержанию и использованию трудовых ресурсов и оценить эффективность таких расходов.

1.3. Показатели, характеризующие использование региональных ресурсов

Один и тот же результат хозяйственной деятельности организации расположенной на территории региона может быть получен при различном количестве вовлеченных в производственный или коммерческий процесс ресурсов, что связано с эффективностью использования региональных ресурсов. В связи с этим большое значение имеет оценка эффективности использования региональных ресурсов в любой организации или на предприятии.

Эффективность является сложной категорией, которая складывается на предприятии под влиянием множества внутренних и внешних факторов: экономических, социальных, правовых и многих других.

Основополагающим принципом формирования системы показателей эффективности и выражения ее сущности на всех уровнях

управления экономикой (страны, отрасли, хозяйствующего субъекта) является соотношение конечного результата (в виде национального дохода, валового внутреннего продукта, объема выпуска или реализации продукции) и эффекта (прибыли) с примененными и потребленными ресурсами (в совокупности или по отдельным видам).



Рис. 1.3. Процесс оценки региональных ресурсов

Соотношение показателей можно исчислять различными способами. При определении показателя эффективности как отношение

результата в виде объема выпуска (реализации) продукции или эффекта (прибыли) к ресурсам или затратам необходимо ориентироваться на его максимизацию. При использовании обратных показателей в виде отношения ресурсов или затрат к объему выпуска (реализации) продукции или эффекту (прибыли) важно добиваться их минимизации.

Региональные ресурсы является обобщенной характеристикой, включающей интегральные возможности и способности организации или предприятия в сфере использования, прежде всего финансовых и трудовых ресурсов. Эти способности могут быть наилучшим образом выявлены посредством использования системы показателей оценки финансовых ресурсов [16]. Рассмотрим процесс оценки экономического потенциала в виде схемы.

В качестве показателей, характеризующих эффективность использования региональных ресурсов, рассчитываются частные показатели эффективности использования основных фондов, оборотных средств и рабочей силы.

Эффективность использования основных фондов характеризуется такими показателями, как фондоотдача, фондоемкость, фондорентабельность.

Фондоотдача показывает, какой размер выручки от реализации продукции приходится на рубль среднегодовой стоимости основных фондов за период и рассчитывается по следующей формуле:

$$F_{отд} = \frac{B}{ОФ}, \quad (1)$$

где B – выручка от реализации продукции;

$ОФ$ – среднегодовая стоимость основных фондов.

Фондоотдача может рассчитываться по всем основным фондам, а также по активной части основных фондов, которые в отличие от

пассивных фондов, как раз и обеспечивают создание продукции, активно влияя посредством орудий труда на предметы труда в процессе производства.

Фондоемкость является обратным показателем по отношению к фондоотдаче и рассчитывается по формуле:

$$\Phi_{емк} = \frac{ОФ}{В} \quad (2)$$

Фондоемкость показывает, какая величина основных фондов используется для получения 1 рубля выручки от реализации продукции. Чем выше показатель фондоотдачи и ниже фондоемкость, тем более эффективно используются основные фонды в организации. Необходимо добиваться в динамике роста фондоотдачи и снижения фондоемкости основных фондов.

Рентабельность основных фондов показывает величину прибыли, полученную на 100 руб. основных фондов в процессе их эксплуатации за определенный период. Она рассчитывается по формуле:

$$Роф = \frac{П}{ОФ} \times 100\%, \quad (3)$$

где П – прибыль.

За базу расчета фондорентабельности можно использовать различные виды прибыли, но наиболее предпочтительной является прибыль до налогообложения или чистая прибыль. Не целесообразно использовать для расчета фондорентабельности прибыль от реализации продукции, так как доход может быть получен не только в процессе использования основных фондов самой организацией, но и от сдачи их в аренду сторонним организациям или частным предпринимателям, от ликвидации излишнего оборудования, продажи зданий и сооружений и др.

Для оценки эффективности использования оборотных средств используются следующие показатели. Время, в течение которого оборотные средства совершают полный кругооборот, то есть проходят период производства, и период обращения называется периодом оборота оборотных средств. Этот показатель характеризует среднюю скорость движения средств на предприятии или отрасли.

Интенсивность использования оборотного капитала предприятия характеризуется показателем, называемым оборачиваемостью, равной числу оборотов капитала за отчетный период. Этот показатель рассчитывается как частное от деления общего объема выручки от реализации продукции предприятия за отчетный период к стоимости оборотного капитала.

Оборачиваемость оборотного капитала, выраженная в количестве оборотов (O_p):

$$O_p = \frac{D}{O_d}, \quad (4)$$

где D – отношение количества дней в периоде;

O_d – оборачиваемость в днях.

Этот же показатель можно рассчитать и другим способом:

$$O_p = \frac{B}{K}, \quad (5)$$

где B – выручка от реализации продукции организации за период;

K – среднегодовая сумма оборотного капитала организации.

Оборачиваемость оборотного капитала можно рассчитывать не только в количестве оборотов, но и в количестве дней, которые характеризуют продолжительность оборота. Продолжительность оборота показывает, сколько дней необходимо организации, для того чтобы вернулся капитал, авансированный в оборотные средства.

Оборачиваемость оборотного капитала в днях (Од) рассчитывается по формуле:

$$Oд = \frac{K}{Водн} , \quad (6)$$

где $V_{одн}$ – однодневная выручка организации; определяется как соотношение выручки от реализации продукции организации и продолжительности периода;

K – среднегодовая сумма оборотного капитала.

Обычно в ходе комплексного анализа отдельно исследуют оборачиваемость средств, вложенных в запасы товарно-материальных ценностей; в дебиторскую задолженность (оборачиваемость средств предприятия, находящихся в расчетах); оборачиваемость основного капитала, а также всех активов, которыми располагает предприятие. В результате анализа выявляется, сколько раз в течении анализируемого периода капитал, вложенный в ту или иную материально-вещественную форму, возмещался предприятию при реализации его продукции и услуг.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств, имеет важнейшее значение, поскольку оказывает непосредственное влияние на размер товарооборота, доходов и прибыли. Чем выше оборачиваемость этой части ресурсов, тем меньше потребность в них, тем выше конечный результат хозяйственной деятельности.

Критерием оценки эффективности управления оборотными средствами является фактор времени: чем дольше оборотные средства пребывают в одной и той же форме (денежной или товарной), тем при прочих равных условиях ниже эффективность их использования, и наоборот. Показателем, характеризующим меру интенсивности использования оборотных средств, является оборачиваемость, то есть длительность одного полного кругооборота средств, который завершается зачислением выручки от реализации товаров и услуг на счет предприятия.

При расчете показателей отдачи, доходности и рентабельности справедливо было бы брать только ту часть оборота общественного питания, дохода, прибыли, которая пропорциональна доле изучаемого элемента в совокупных ресурсах предприятия. Однако для упрощения расчетов чаще всего указанные показатели берут в целом.

В связи с тем, что главное назначение основных фондов заключается в повышении отдачи муниципальных ресурсов, основным показателем эффективности для них следует признать ресурсоотдачу.

К показателям, характеризующим эффективность использования трудовых ресурсов организации, относятся показатели – производительность труда (выработка на одного работника), трудоемкость, рентабельность персонала; величина выручки от реализации продукции и сумма прибыли на 1 руб. фонда заработной платы.

Производительность труда (ПТ) рассчитывается по формуле:

$$ПТ = \frac{B}{Ч}, \quad (7)$$

где Ч – средняя численность работников организации за период.

Следует иметь в виду, что производительность труда исчисляется тремя методами: в натуральном, стоимостном и трудовом выражении. Выбор метода измерения производительности труда зависит от учета на конкретном предприятии, его специализации, ассортимента выпускаемой продукции и ряда других факторов. В общественном питании выбор определяется наличием цехового деления.

Натуральный метод измерения производительности труда используется в общественном питании для определения количества продукции, произведенной в единицу времени. Данный метод является наиболее точным, однако применяется он лишь в тех случаях, когда предприятие или цех выпускает однородную продукцию, которую можно

суммировать в соответствующих натуральных единицах. Такую продукцию выпускают кондитерские, мясорыбные, овощные цехи.

Стоимостной метод измерения производительности является наиболее распространенным и состоит в расчете среднего объема товарооборота на одного работника производства. Измерение производительности труда в стоимостном выражении связано с тем, что предприятия реализуют продукцию различного ассортимента неодинаковой трудоемкости и с разным уровнем розничных цен, что затрудняет использование натуральных показателей.

В то же время стоимостной метод измерения производительности труда в общественном питании не позволяет учесть различную трудоемкость составных частей оборота, поэтому используют условно-стоимостной метод, который имеет ряд разновидностей. Например, установлено, что затраты труда на приготовление продукции собственного производства в три раза превышают затраты труда на реализацию покупных товаров. Поэтому для того, чтобы привести составные части оборота общественного питания в сопоставимый вид и определить его в условно-стоимостном измерении, необходимо разделить на три оборота по покупным товарам и к полученной сумме прибавить оборот по продукции собственного производства.

Выработка в условно-стоимостном измерении одного работника определяется путем деления условного оборота общественного питания на среднесписочную численность работников производства. При расчете производительности труда можно использовать условный оборот, т.е. рассчитанный с учетом коэффициентов трудоемкости, где розничная реализация продукции собственного производства умножается на коэффициент 1,0; выпуск и реализация продукции собственного производства оптом – на коэффициент 0,8; реализация покупных – на 0,4.

Трудовой метод измерения производительности труда является наименее распространенным и состоит в расчете затрат рабочего времени

на выпуск единицы продукции. Данный метод используется в общественном питании в заготовочных предприятиях, в которых преобладает производственная функция.

Рентабельность персонала (Pr) рассчитывается по следующей формуле:

$$Pr = \frac{\Pi}{\mathcal{U}} \quad (8)$$

Экономический смысл показателей производительности труда и рентабельности персонала заключается в том, что они показывают сумму выручки или прибыли, которые были получены в организации за отчетный период в расчете на одного работника. Увеличение этих показателей в динамике свидетельствует о повышении эффективности использования трудовых ресурсов организации.

Аналогичный смысл имеют показатели эффективности использования трудовых ресурсов, рассчитанные по фонду заработной платы.

Сумма выручки на 1 рубль фонда оплаты труда показывает, сколько выручки приходится на 1 руб. заработной платы, израсходованной в организации за период:

$$Pr = \frac{B}{\text{ФОТ}} , \quad (9)$$

где ФОТ – фонд заработной платы.

Сумма прибыли на 1 рубль фонда оплаты труда показывает, сколько прибыли приходится на 1 руб. заработной платы, израсходованной в организации за период:

$$Pr = \frac{\Pi}{\text{ФОТ}} ,$$

(10)

Таким образом, для оценки эффективности использования ресурсов необходимо использовать целую систему взаимосвязанных показателей.

Общим показателем эффективности использования совокупных ресурсов является ресурсоотдача – P_o (коэффициент эффективности ресурсов). Она характеризуется суммой выручки от реализации продукции, товаров, услуг на 1 рубль совокупных ресурсов.

$$P_o = \frac{B}{O\Phi + O\text{Б} + \Phi O\Gamma}, \quad (11)$$

Не менее важным показателем эффективности использования ресурсов, является рентабельность ресурсов (P_p), которая рассчитывается по следующей формуле и показывает сумму прибыли, полученную в организации за период в расчете на единицу затраченных ресурсов:

$$P_p = \frac{\Pi}{O\Phi + O\text{Б} + \Phi O\Gamma} \quad (12)$$

Обратным показателем ресурсоотдачи является ресурсоемкость (P_e), которая показывает величину совокупных ресурсов, необходимых для получения 1 руб. выручки от реализации продукции в организации.

$$P_e = \frac{O\Phi + O\text{С} + 3\Pi}{B} \quad (13)$$

Таким образом, эффективность использования муниципальных ресурсов является сложной экономической категорией, которая требует для своей оценки соответствующего инструментария. В настоящее время в аналитической работе широко применяется система взаимосвязанных показателей, которые характеризуют различные аспекты эффективности

использования как отдельных ресурсов, так и муниципальных ресурсов в целом.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

2.1. Состояние земельных ресурсов региона

В состав Белгородской области входит 21 муниципальный район (Приложение 1).



Земельные угодья региона составляют 2713,4 тыс. гектаров, более 70 процентов которых — черноземы. На душу населения в Белгородской области приходится 1,43 гектара сельхозугодий, в том числе 1,1 гектара пашни.

На начало 2017 года в Белгородской области в структуре земельного фонда земли сельхозназначения занимали 74,2% всех земель, что аналогично положению в соседних областях черноземья (в Воронежской – 82,1, Курской — 74,3%).

В Центральном федеральном округе земли сельхозназначения также занимают 1-е место в структуре земель (61,0%). В целом по России земли сельхозназначения составляют только 23,5%, уступая землям лесного фонда (64,4%).

Таблица 1

Сравнительная структура земельного фонда Белгородской области с Российской Федерацией, ЦФО и соседними регионами на начало 2017 года

Категории земель	РФ	ЦФО	Белгородская обл.	Воронежская обл.	Курская обл.
Всего:					
в том числе:	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
земли сельхоз. назначения	23,5	61,0	74,2	82,1	74,3
земли поселений	1,1	7,0	12,0	8,8	13,9
земли промышленности, транспорта, связи и иного специального назначения	1,0	1,9	1,3	1,2	1,7
земли особоохраняемых территорий и объектов	2,0	1,0	0,1	0,7	0,2
земли лесного фонда	64,6	25,3	7,1	7,5	8,4
земли водного фонда	1,6	1,2	0,1	0,2	0,3
земли запаса	6,2	2,6	4,4	0,4	1,2

По сравнению со среднероссийским показателем доли земель поселений (1,1%) в Белгородской области в структуре земельного фонда земли поселений, как и в соседних с ней областях занимают в более чем 10 раз большую площадь (12,0%), характеризуя тем самым высокую плотность сельского расселения (таблица 1).

В структуре сельскохозяйственных угодий Белгородской области ведущее место отведено пашням (таблица 2). В 2017 году пашни составили 77,1%, что намного превышает долю пашни в среднероссийской структуре сельскохозяйственных угодий (55,2%), а также больше, чем в Центральном федеральном округе (71,1%).

Таблица 2

Структура сельскохозяйственных угодий на начало 2017 года в Белгородской области, Российской Федерации и ЦФО

Сельскохозяйственные угодья	Белгородская обл.	РФ	ЦФО
Всего:	100,0	100,0	100,0

В том числе:			
пашни	77,1	55,2	71,1
пастбища и сенокосы	21,3	41,7	25,3
прочие	1,6	3,1	3,6

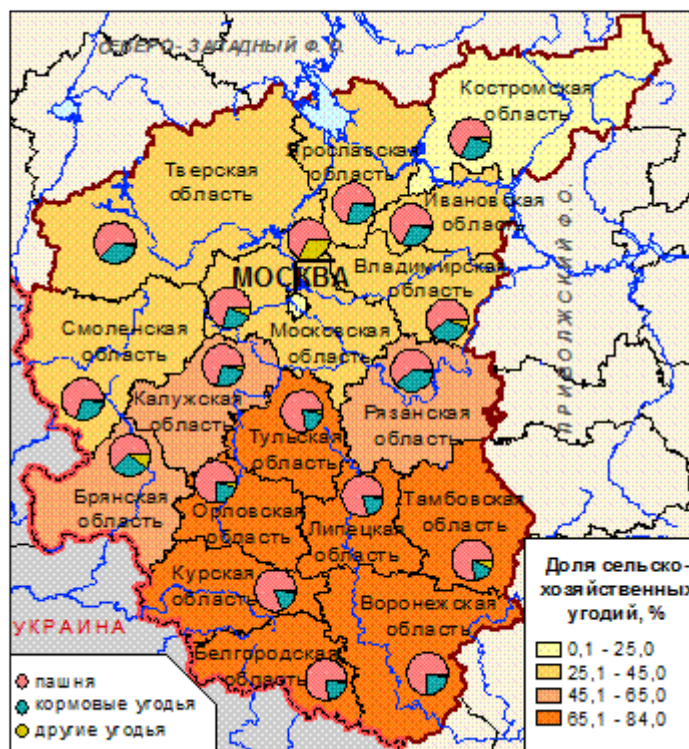


Рисунок 1. Доля сельскохозяйственных угодий в общей площади земель субъектов ЦФО и их структура по состоянию на 01.01. 2017 г. (по данным Федерального агентства кадастра объектов недвижимости Российской Федерации)

На рисунке 1 представлена доля сельскохозяйственных угодий в общей площади земель субъектов ЦФО. Самая низкая доля 0,1-25,0% в Костромской области. На территорию Костромской области влияет ее географическое положение - регион находится в северной части ЦФО. Самая высокая доля 65,1-84,0% Тульской области, Орловской области, Тамбовской области, Липецкой области, Курской области, Белгородской области, Воронежской области.



Рисунок 2. Доля нарушенных земель в общей площади земельного фонда субъектов ЦФО по состоянию на 01.01. 2017 г. (по данным Федерального агентства кадастра объектов недвижимости Российской Федерации)

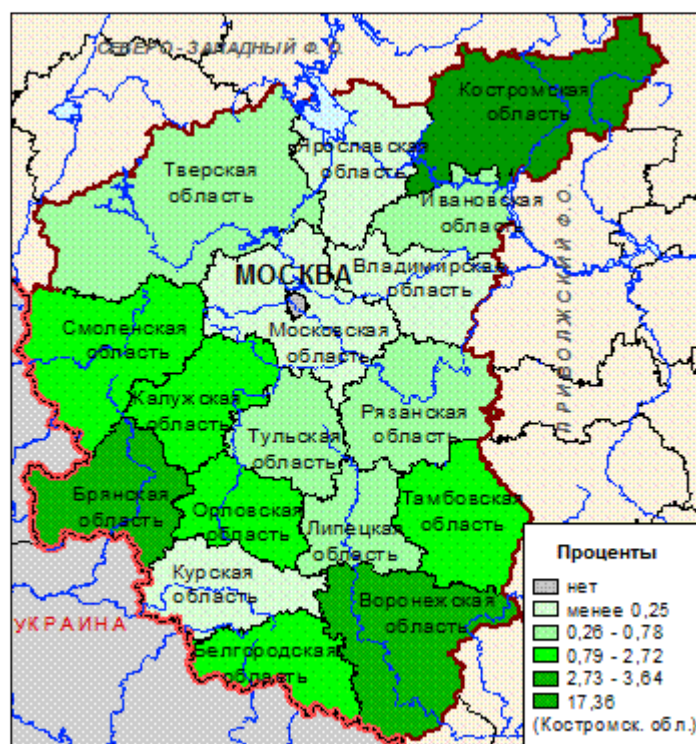


Рисунок 3. Рекультивация нарушенных земель (в % от площади нарушенных земель) субъектов ЦФО по состоянию на 01.01. 2017г. (по данным Федерального агентства кадастра объектов недвижимости Российской Федерации)

По данным Федерального агентства кадастра объектов недвижимости Российской Федерации по состоянию на начало 20017года доля нарушенных земель в структуре земельного фонда Белгородской области составила 0,3%, что является относительно средним показателем в Центральном федеральном округе: в соседних областях меньшая доля нарушенных земель в Воронежской области (менее 0,1%), большая – в Курской (0,45%). Наихудший показатель по ЦФО – в Московской области.

На начало 2017 года доля рекультивации нарушенных земель (в процентах от площади нарушенных земель) в Белгородской области по сравнению с соседними областями средняя (0,79-2,7%), в Воронежской области проводится больше работ по рекультивации нарушенных земель (2,73-3,6%), в Курской – практически не проводятся такие работы.

2.2. Анализ трудовых ресурсов Белгородской области

Далее рассмотрим трудовые ресурсы. Численность экономически активного населения в Белгородской области на начало 2017 года составила 714 тыс.чел., сократившись за 5-тилетний период 2013-2017 годов на 34,0 тыс. чел. (на -4,5%). Как видно из таблицы 1, это самый плохой показатель - в Центральном федеральном округе (+2,2%), Российской Федерации (+2,6%) и соседних Воронежской (+2,7%) и Курской (05) областей.

Таблица 1

Динамика численности экономически активного населения по регионам Российской Федерации и ЦФО (на 01.01.2017 г.)

	Тысяч человек					Прирост (+), убыль (-) к предыдущему году, %				Прирост (+), убыль (-) 2013 г. к 2017 г., %
	2013	2014	2015	2016	2017	2014	2015	2016	2017	
Российская Федерация	71547	72357	72391	72950	73432	+0,1	+0,1	+0,8	+0,7	+ 2,6
Центральный федеральный округ	19375	19597	19641	19795	19808	+1,1	+0,2	+0,8	+0,1	+ 2,2
Белгородская область	748	720	719	731	714	- 3,9	- 0,2	+1,7	-2,4	- 4,5
Воронежская область	1106	1140	1113	1091	1136	+3,1	-2,4	- 2,0	+4,1	+2,7
Курская обл.	609	616	583	593	609	+1,2	-5,7	+1,7	+2,7	0

Численность занятых в экономике Белгородской области на начало 2017 года составила 671,0 тыс.чел. (93,9% экономически активного населения области), сократившись на 29,0 тыс. чел. (на -4,1%), это также наихудший показатель среди соседних областей, где наблюдался рост численности занятых в экономике (Воронежская область – +5,0%, Курская – +3,9%). Рост численности занятых в экономике также наблюдался в Российской Федерации (+4,7%) и Центральном федеральном округе (+4,1%) (Таблица 2 Приложения 2).

Анализируемый период 2013-2017 годов во всех сравниваемых субъектах Российской Федерации характеризовался снижением общей численности безработных и уровня безработицы в экономически активном населении (таблица 2, Приложение 2). Но среди сравниваемых регионов Белгородская область характеризуется показателем наименьшего снижения уровня общей безработицы (- 12,5%) за 2013-2017 годы. Наилучший аналогичный показатель в Курской области (- 32%).

Среди безработных Белгородской области в 2016 году только 24,8% пользовалось услугами федеральной службы занятости, остальные

предпочитали рассчитывать только на собственные силы в своем трудоустройстве. В целом по России и Центральному федеральному округу степень доверия к федеральным службам занятости выше и составляет соответственно 34,8% и 26,9%.

Нами представлена статистическая информация по состоянию на март 2017 г.

По данным Белгородстата, согласно которым общая численность безработных в области на 1 марта 2017 года выросла по сравнению с началом года на 265 человек и составила 32,8 тыс. человек, или 4,0% экономически активного населения. В государственных учреждениях службы занятости населения в качестве безработных по состоянию на 1 апреля 2017 года было зарегистрировано 5,8 тыс. человек против 5,6 тыс. человек на начало года (на 1 апреля 2016 года – 8,6 тыс. человек). Уровень регистрируемой безработицы составил 0,70% (на 1 апреля 2016 года – 1,06%). Численность рабочей силы, по предварительным итогам выборочного обследования, на 1 марта т.г. составила 822,6 тыс. человек, или 52,8% от общей численности населения области.

За январь – февраль 2017 год в Белгородской области создано 4 148 новых рабочих мест (1 340 постоянных и 2 808 временных). Наибольшее количество рабочих мест по видам экономической деятельности создано: «Добыча полезных ископаемых» – 126 мест; «Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство» – 121 рабочее место; «Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования» – 232 места.

В банк вакансий службы занятости населения Белгородской области по состоянию на 1 апреля 2017 года поступили сведения на замещение 20,1 тысяч свободных рабочих мест (вакантных должностей). В результате напряженность на рынке труда области за отчетный период уменьшилась, и на одного гражданина, ищущего работу, приходится почти 3,5 вакансии.

По данным Роструда на 01.04.2017г. наша область занимает третью позицию в рейтинге среди 16 регионов ЦФО и пятую позицию в РФ по уровню регистрируемой безработицы.

По состоянию на 01.04.2017 года / 01.04.2016 года:

а) численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости населения Белгородской области, составила 5,8 тыс. человек / 8,6 тыс. человек;

б) уровень регистрируемой безработицы составил 0,70% / 1,06%;

в) коэффициент напряженности составил 0,30 ед. / 0,50 ед.

В органы службы занятости населения Белгородской области в течение января-февраля 2017 года обратилось 21,0 тыс. граждан, что на 30,6% меньше, чем в отчетном периоде 2016 года, и 2,7 тысяч работодателей, что на 50,0% больше чем, в январе-феврале 2016 года. За отчетный период в мероприятиях активной политики занятости приняли участие 10,577 тысяч граждан, что значительно превышает число аналогичного периода 2016 года (10,901 тысяч человек).

Сохранению стабильной ситуации способствовала реализация мероприятий государственной программы Белгородской области «Содействие занятости населения Белгородской области на 2014 - 2020 годы». За отчетный период текущего года:

- содействие во временном трудоустройстве получили 2,1 тысячи несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время;

- участие в общественных работах приняли 0,8 тысячи человек;

- провели 31 ярмарку вакансий и учебных рабочих мест;

- содействие в профессиональном обучении и дополнительном профессиональном образовании оказали 0,7 тысячам безработных граждан;

- оказание услуг по профессиональной ориентации граждан в целях выбора сферы деятельности (профессии), трудоустройства, 6,1 тысячам граждан;

- оказание услуг по социальной адаптации 0,6 тысячам безработных граждан и др.

2.3. Состояние инвестиционной привлекательности субъекта РФ

Что касается вливание капитала в экономику Белгородской области, то регион инвестиционно привлекательный.

Инвестиционная привлекательность - совокупность объективных и субъективных характеристик объекта инвестирования обуславливающих в совокупности потенциальный платежеспособный спрос на инвестиции в данную страну, регион, отрасль, предприятие (корпорацию).

Также следует различать абсолютную инвестиционную привлекательность и сравнительную инвестиционную привлекательность (последнее предполагает сопоставление с показателями инвестиционной привлекательности других объектов инвестирования).

При оценке инвестиционной привлекательности инвесторы в первую очередь обращают внимание на следующие характеристики объекта:

- финансовая устойчивость и платежеспособность;
- конкурентоспособность, устойчивое положение на занимаемых рынках сбыта, возможность освоения новых рынков;
- уровень инновационной активности;
- производственный потенциал предприятия, возможности по увеличению выпуска продукции, освоению новых видов продукции, диверсификация производства;
- высококвалифицированный персонал, в том числе профессиональная менеджерская команда; прозрачность деятельности и положительный имидж (низкий уровень прозрачности автоматически

снижает или делает невозможной внешнюю оценку инвестиционной привлекательности, поскольку аналитики просто не имеют доступ к сведениям, необходимым для объективной оценки).

Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России традиционно строится на основе официальной информации Росстата и статистики федеральных ведомств: Минсвязи, Минфина, Минприроды и Центробанка.

Инвестиционная привлекательность в рейтинге оценивается по двум параметрам:

- инвестиционный потенциал
- инвестиционный риск.

Суммарный потенциал состоит из девяти частных: трудового, финансового, производственного, потребительского, институционального, инфраструктурного, природно-ресурсного, туристического и инновационного. Интегральный риск – из шести частных рисков: финансового, социального, управленческого, экономического, экологического и криминального.

Следует отметить, что в 2015 году рейтинг инвестиционного климата Белгородской области: средний потенциал – минимальный риск. Инвестиционный риск: 6 место. Инвестиционный потенциал: 17 место. Инвестиционная привлекательность региона определяется в рейтинге НРА как совокупность факторов, влияющих на целесообразность, эффективность и уровень рисков инвестиционных вложений на территории данного региона:

- обеспеченность природными ресурсами и качество окружающей среды;
- трудовые ресурсы;
- региональная инфраструктура;
- внутренний рынок региона (потенциал регионального спроса);
- производственный потенциал региональной экономики;

- институциональная среда и социально-политическая стабильность;

- финансовая устойчивость регионального бюджета и предприятий региона.

2015 год стал вторым годом снижения уровня инвестиционной привлекательности российских регионов. В течение всего года среднее значение индекса инвестиционной привлекательности снижалось вместе с падением ключевых социально-экономических показателей, используемых в рейтинге. Из 80 субъектов Российской Федерации, включенных в рейтинг 2015 года, 19 регионов ухудшили за год свои позиции в рейтинге, 10 регионов – улучшили, рейтинговые позиции остальных 51 региона сохранились на прежнем уровне.

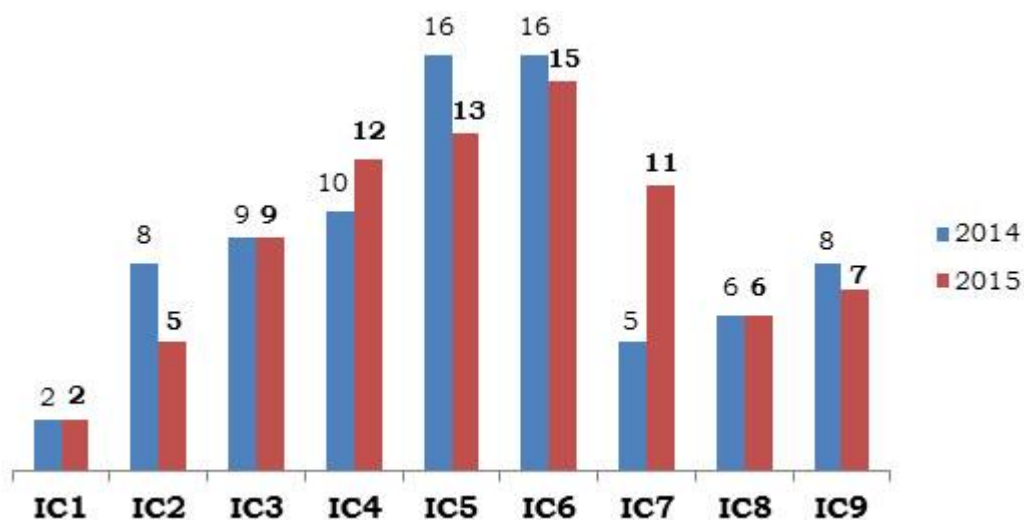


Рис. 1. Количество регионов в группах рейтинга - 2014 - 2015 гг.

Несмотря на снижение среднего значения индекса инвестиционной привлекательности российских регионов, Белгородская область по итогам 2015 года подтвердила высокий рейтинг (группа IC2 высокая инвестиционная привлекательность – второй уровень). По оценке экспертов, в области уделяется большое внимание созданию благоприятного инвестиционного климата и существует большой выбор инвестиционных возможностей.

В оценке инвестиционной активности муниципальных образований используются данные районов и городских округов, полученные в рамках проводимых департаментом мониторингов. Рассматриваются все муниципальные районы и городские округа по четырём группам, утверждённым постановлением Губернатора области от 3 мая 2011 года № 51 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов». Рейтингование осуществляется внутри каждой группы.

Рейтинг проводится по результатам оценки 10 показателей, которые группируются в 4 фактора:

- активность муниципального образования в инициативах и инвестиционных проектах;
- оценка движения финансовых ресурсов (привлечение инвестиций) в рамках реализуемых инвестиционных проектов;
- оценка качества проектов, направленных на развитие отраслей экономики;
- качество «инвестиционного портфеля» муниципального образования, то есть наличие краткосрочных, средне – и долгосрочных проектов.

За 2016 год Белгородская область по результатам второго Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации улучшила свои позиции и занимает второе место.

Регион	Место в рейтинге 2016	Место в рейтинге 2015	Изменение позиции 2015-2016
Белгородская область	2	3	1

Субъект РФ	Рейтинг по направлениям			
	Регуляторная среда	Институты для бизнеса	Инфраструктура и ресурсы	Поддержка малого предпринимательства
2 Белгородская область	A	C	A	A

Основой рейтинга являются данные статистики и профильных департаментов области за двухлетний период, которые учитываются на душу населения, а также темпы роста их фактического значения.

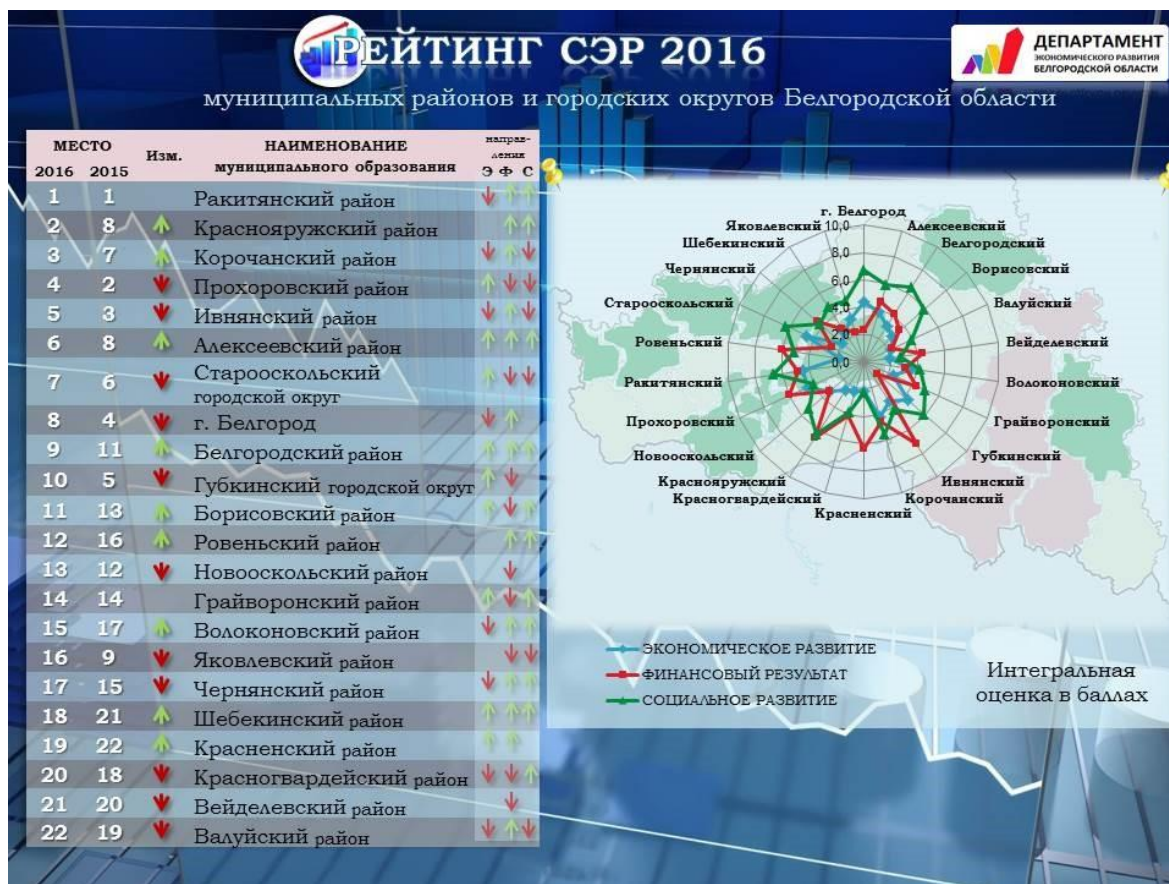


Кроме того, в интегральном рейтинге муниципальных образований и городских округов учтена оценка экспертного сообщества, в которую вошли представители экспертной группы по Белгородской области Агентства Стратегических Инициатив (АСИ), депутатского корпуса Белгородской областной Думы, энерго- и газоснабжающих компаний, крупных коммерческих банков, общественных организаций предпринимательского сообщества региона.

Департаментом экономического развития области сформирован второй ежегодный рейтинг социально-экономического развития (СЭР), в т. ч. по направлению «Капитал» муниципальных образований и городских округов Белгородской области.

Средний интегральный балл районов и городских округов области увеличился на 1,5% по сравнению с СЭР-2015, что свидетельствует о

постепенном выравнивании разницы социально-экономического положения муниципальных районов и городских округов.



По итогам Рейтинга лидирующую позицию удерживает Ракитянский район, 2 и 3 место занимают Краснояружский и Корочанский районы.

В целях выполнения решения поставленной Губернатором области задачи по увеличению ВРП области, экономического потенциала муниципальных районов и городских округов в 1,5 раза на период до 2016 года реализуется комплекс мер, утвержденный постановлением Правительства области от 20 августа 2012 года N 345-пп «Об утверждении комплекса мер по увеличению валового регионального продукта Белгородской области в 1,5 раза». Он предусматривает разработку и реализацию органами исполнительной власти области и администрациями муниципальных районов и городских округов проектов и программ, направленных на расширение и модернизацию промышленного производства, сельского хозяйства, строительства и

торговли, развитие экспортоориентированных и импортозамещающих производств, увеличение инновационной составляющей экономики, повышение эффективности использования природно-ресурсного потенциала, рост эффективности трудового потенциала и функционирования социальной сферы (Приложение 3). В области завершается работа по принятию муниципальными советами программ социально-экономического развития муниципальных районов (городских округов) на 2012 - 2016 годы, которые должны обеспечить комплексное поступательное развитие территорий.

Таким образом, на основе рейтинговых показателей инвестиционной привлекательности Белгородской области и муниципальных образований, разработана и функционирует программа «Улучшение инвестиционного климата и стимулирование инновационной деятельности».

ГЛАВА 3. ВЫЯВЛЕНИЕ И ПРЕСЕЧЕНИЕ НАРУШЕНИЙ В АСПЕКТЕ НЕПРАВИЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

3.1. Выявление нарушений в незаконном использовании земельных ресурсов

Самый распространенный вид правонарушения в сфере землепользования - нарушение статьи 7.1. КоАП РФ, самовольное занятие земельного участка или использование земельного участка без оформленных в установленном порядке правоустанавливающих документов на землю, а в случае необходимости без документов, разрешающих осуществление хозяйственной деятельности. При этом самовольный захват может быть как уже занятых земель, так и свободных, никому еще не предоставленных.

Кроме того, Часть землепользователей сознательно идут на нарушение законодательства, пренебрегая оформлением земельный правоотношений, поскольку считают, что проще заплатить штраф в 1-2 тысячи рублей, или, рассчитывая на то, что им удастся избежать ответственности, что их нарушение выявлено не будет.

Вместе с тем, в соответствии со ст. ст. 25, 26 ЗК РФ имущество физических и юридических лиц, не может быть расположено на земельных участках, находящихся в собственности иных лиц, без согласия последних. Обращает на себя внимание сложность и длительность процедуры постановки на кадастровый учет, получения кадастрового паспорта и последующего предоставления земельного участка.

Многие землепользователи, уже привлеченные к административной ответственности за самовольный захват земельного участка, на наш взгляд, по сути, не являются злостными нарушителями земельного законодательства, поскольку их документы, разрешающие использование земли, находятся в процессе оформления. А, как показывает практика, это

может затянуться не на один месяц или даже год. Приостанавливать или прекращать предпринимательскую деятельность, для осуществления которой необходим земельный участок, конечно же, никто не торопится. Хотя, по закону её и не надо было начинать, не получив предварительно правоустанавливающих документов на землю. Поэтому формально в действиях таких лиц содержится состав административного правонарушения по статье 7.1. КоАП РФ.

В качестве мер борьбы с правонарушениями предлагается существенно увеличить величину административных штрафов за нарушение земельного законодательства. Так, согласно находящегося на рассмотрении в Государственной Думе РФ законопроекта «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования государственного земельного надзора» например за совершение правонарушения, предусмотренного статьей 7.1. КоАП РФ «Самовольное занятие земельного участка» максимальный штраф для граждан может составить до 100 тыс. руб., для должностных лиц – до 150 тыс. руб., для организаций – до 500 тыс. руб. При этом за административные правонарушения, предусмотренные настоящей статьей, лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, будут нести административную ответственность как юридические лица.

Также предполагается увеличение размера штрафа за неисполнение предписания органа земельного надзора. За отдельные виды правонарушения штраф будет исчисляться в зависимости от кадастровой стоимости земельного участка, но не менее указанной в КоАП суммы. Такие штрафы предложено установить за самовольное занятие земельного участка, использование участка не по назначению либо неприведение участка в состояние, пригодное для целевого использования. Если кадастровая стоимость участка не будет определена, то штраф будет взиматься исходя из фиксированной суммы.

Нарушения в области землепользования носят реально практический негативный характер воздействия на земельные угодья региональных ресурсов: деградация и нарушение земель, снижение плодородия почв как последствия хозяйственной деятельности субъектов землепользования; нарушение прав граждан, в частности права на свободу передвижения при незаконной установке ограждений земельного участка.

Пресечения нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов называется система мер, направленных на обеспечение рационального и эффективного использования земли, ее охрану, воспроизводство и повышение плодородия почв, сохранение и создание благоприятной для людей окружающей среды, на защиту прав собственности, владения и пользования землей путем осуществления комплекса организационных, правовых, экономических действий.

К основным задачам пресечения нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов относится:

- улучшение использования и охраны земельных ресурсов государства;
 - сохранение и улучшение экологического состояния земли и окружающей природной среды;
 - пресечение действий владельцев, пользователей и собственников земли, наносящих ущерб безопасности и обороне страны, нарушающих охраняемые законом права и интересы других лиц;
 - формирование многообразия форм собственности, владения и пользования землей;
 - создание правовых, экономических и организационных предпосылок для функционирования всех форм собственности, владения и пользования землей и форм хозяйствования на ней.
- обеспечение равенства участников земельных отношений в защите их прав;

недопущение противоречащего закону вмешательства государства в деятельность граждан и юридических лиц по владению, пользованию и распоряжению землей;

К основным методам государственного управления земельными ресурсами относятся землеустройство, государственный земельный кадастр, мониторинг земель и государственный контроль за использованием и охраной земель.

Землеустройство представляет собой систему мероприятий, направленных на регулирование земельных отношений, организацию использования земель, учет и оценку земельных ресурсов, составление территориальных и внутрихозяйственных планов.

Основные направления землеустроительной деятельности включают:

- разработку федеральных и региональных программ использования и охраны земельных ресурсов и схем землеустройства с учетом экономических, градостроительных, экологических и иных особенностей территории;

- межевание с установлением (восстановлением) на местности границ административно-территориальных образований, границ земельных участков субъектов земельных отношений по единой государственной системе и их техническое оформление;

- составление проектов землеустройства и упорядочение существующих землевладений и землепользований с устранением неудобств в расположении земель;

- определение границ земельных участков, установление их границ и отвод в натуре (на местности), оформление планов (чертежей) границ, подготовку документов для удостоверения прав на земельные участки;

- разработку разного рода рабочих проектов, в том числе по рекультивации нарушенных земель, защите почв от водной и ветровой эрозии, селей, оползней, подтопления, заболачивания, иссушения,

уплотнения, засоления, загрязнения отходами производства, химическими и радиоактивными веществами, по улучшению сельскохозяйственных угодий, освоению новых земель, сохранению и повышению плодородия почв;

-обоснование размещения и установления границ особо охраняемых территорий;

-закрепление и изменение на местности городской, поселковой черты и черты сельских поселений;

-проведение топографо-геодезических, картографических, почвенных, агрохимических, геоботанических, историко-культурных и других обследований, а также изыскательских работ;

-разработку землеустроительной документации, связанной с ресурсной оценкой, использованием и охраной земель, сохранением и развитием традиционных видов хозяйственной деятельности малочисленных народов и этнических групп;

-составление карт и атласов о состоянии и использовании земельных ресурсов;

-проведение инвентаризации всех земель и систематическое выявление неиспользуемых, используемых нерационально и не по целевому назначению земель.

Землеустроительная деятельность осуществляется на всех землях независимо от их целевого назначения и форм собственности.

Режим и целевое использование земель, организация территории, ранее земель являются обязательными для собственников и пользователей земли, а также органов государственной власти и управления.

Внесение изменений в землеустроительную документацию допускается лишь с разрешения утвердившего ее органа.

Под государственным мониторингом земель понимается система наблюдений за состоянием земельного фонда; она является частью мониторинга состояния природной среды и выполняет базовую,

связующую роль между всеми видами мониторинга природных ресурсов. Основные цели мониторинга земель: оценка состояния земельного фонда для своевременного выявления изменений, их оценки, площади и выработки рекомендаций по предупреждению и устранению последствий негативных процессов, а также информационное обеспечение государственного земельного кадастра, рационального землепользования и землеустройства, контроля за использованием и охраной земель.

Государственный земельный кадастр как официальная система регистрации и оформления документов о правах на земельные участки и прочно связанную с ними недвижимость, учета и оценки земельных участков проводится по единой системе на всей территории Российской Федерации. Объектом земельного кадастра являются все земли Российской Федерации в ее государственных границах, а кадастровой единицей — земельный участок с прочно связанными с ним объектами, имеющий фиксированный правовой статус, границы, площадь, местоположение, цену.

Кадастровая документация включает в себя документы, подтверждающие права на земельные участки, целевое назначение (катеорию земель); площадь земельной собственности, землевладений и землепользований; местоположение, адрес; картографические, графические, табличные, текстовые, магнитные, электронные носители информации, предусмотренные правилами ведения и использования земельного кадастра.

Государственный земельный кадастр создается и ведется в целях:

- государственного и муниципального управления земельными ресурсами;
- осуществления государственного контроля за использованием и охраной земель, законностью земельных сделок (купли-продажи, аренды, залога, дарения, обмена и т. д.);

-обеспечения оперативности, устойчивости земельного оборота и гласности земельных сделок, разрешения земельных споров;

- землеустройства;

- экономической оценки земель и учета стоимости земли в составе природных ресурсов;

- установления обоснованной платы за землю;

- проведения налогового обложения земли и земельных сделок;

- установления нормативной и перспективной цены земли;

- предоставления сведений о собственниках, владельцах, пользователях земельных участков, правовом режиме земель, их хозяйственном использовании и цене;

- обеспечения необходимой информацией о земельных ресурсах органов государственной власти, юридических и физических лиц.

- иной связанной с владением, пользованием и распоряжением земельными участками деятельности.

К основным документам государственного земельного кадастра относятся Единый государственный реестр земель, кадастровые дела и дежурные кадастровые карты (планы) (Федеральный закон от 02.01.2000 № 28-ФЗ « О государственном земельном кадастре» ст. 13 п. 2).

В Едином государственном реестре земель содержатся следующие основные сведения о земельных участках: кадастровые номера; местоположение (адрес); площадь; категория земель и разрешенное использование земельных участков; описание границ земельных участков, их отдельных частей; зарегистрированные в установленном порядке вещные права и ограничения (обременения); экономические характеристики, в том числе размеры платы за землю; качественные характеристики, в том числе показатели состояния плодородия земель для отдельных категорий земель; наличие объектов недвижимого имущества, прочно связанных с земельными участками.

Кадастровый номер присваивается каждому земельному участку, подлежащему государственной регистрации в ЕГРП на недвижимое имущество и сделок с ним.

3.2. Нарушения в незаконном использовании трудовых ресурсов

Выявим и рассмотрим нарушения в фактор -производства в труде. Государственная инспекция труда (ГИТ) – главный «выявитель» нарушений норм трудового законодательства, допускаемых работодателями. Частота обнаружения нарушений зависит не только от специфики деятельности работодателей, но и от уже выработанной линии проверочных мероприятий государственных инспекций труда. Рассмотрим более подробно, где именно работодатели допускают ошибки. В целом нарушения, выявляемые за последние года, можно классифицировать по нескольким группам. Самые «популярные» нарушения выявляются в области:

1. заключения, изменения и прекращения трудового договора;
2. оплаты труда, в том числе при увольнении;
3. охраны труда;
4. режима труда и отдыха;
5. непредоставления гарантий и компенсаций, предусмотренных ТК РФ;
6. дисциплины труда и применения взысканий;
7. гарантий, предоставленных ТК РФ отдельным категориям работников;
8. повышения квалификации;
9. исполнения требований законодательства при применении иностранной рабочей силы.

Рассмотрим каждое нарушение более подробно.

1. Нарушения при заключении, изменении и прекращении трудового договора. Поскольку трудовые отношения с работниками

начинаются с момента заключения трудового договора, именно здесь встречаются первые нарушения:

- трудовой договор не заключен в письменной форме;
- в трудовой договор не включены обязательные условия, установленные (чаще всего не указываются условия оплаты труда (размер тарифной ставки или оклада работника, доплаты, надбавки и поощрительные выплаты));
- при приеме на работу работника не ознакомили с Правилами внутреннего трудового распорядка, коллективным договором.

2. Нарушения в области оплаты труда, в том числе при увольнении
Нарушения в области оплаты труда занимают, пожалуй, второе место по частоте встречающихся нарушений норм трудового законодательства. В данном случае ГИТ фиксируются следующие виды: выплата заработной платы один раз в месяц; задержка выплаты заработной платы; невыплата всех сумм, причитающихся при увольнении.

3. Нарушения в области охраны труда
Виды нарушений в сфере охраны труда едва ли не превышают по численности выявляемые нарушения при заключении, изменении и расторжении трудового договора. Их разнообразие связано с большим количеством требований ТК РФ в данной области. Поэтому практически на каждое установленное ТК РФ требование находится свое нарушение и свой нарушитель. Чаще всего работодатели игнорируют требования по проведению аттестации рабочих мест, установлены. Напомним, что аттестация рабочих мест по условиям труда – это оценка условий труда на рабочих местах в целях выявления вредных и (или) опасных производственных факторов и осуществления мероприятий по приведению условий труда в соответствие с государственными нормативными требованиями охраны труда.

4. Нарушения в области режима труда и отдыха:

- связанные с отсутствием в организациях локальных нормативных актов, регулирующих распорядок рабочего времени и времени отдыха (правила внутреннего трудового распорядка, графики сменности, графики отпусков);

- вызванные отзывом работников из отпуска без их письменного согласия;

ст. - связанные с предоставлением работникам отпусков меньшей продолжительности, чем установлена трудовым законодательством, а также с непредоставлением работникам, занятым на работах с вредными и/или опасными условиями труда, ежегодных оплачиваемых отпусков и дополнительных оплачиваемых отпусков;

- вызванные заменой неиспользованного работником отпуска денежной компенсацией, невыплатами денежной компенсации за неиспользованный отпуск при увольнении;

5. Нарушения в области предоставления гарантий и компенсаций. Помимо общих гарантий и компенсаций, предусмотренных ТК РФ (гарантии при приеме на работу, переводе на другую работу, по оплате труда и другие), работникам предоставляются гарантии и компенсации, например, при направлении в служебные командировки, переезде на работу в другую местность; при совмещении работы с обучением и др.

6. Нарушения при применении дисциплинарных взысканий-чаще всего нарушается порядок их применения по причине отсутствия объяснений от виновных лиц, которые или вообще не запрашиваются после издания приказа.

7. Непредоставление гарантий в соответствии с ТК РФ отдельным категориям работников. В данной области, чаще всего нарушаются права женщин, лиц с семейными обязанностями и работников в возрасте до 18 лет. Одним из таких нарушений является незаконное увольнение беременной женщины. Итогом его выявления, как правило, является восстановление работницы на работе и взыскание среднего заработка за

время вынужденного прогула. Проблема соблюдения трудовых прав женщин продолжает оставаться актуальной.

8. Нарушения требований о повышении квалификации работников. По «популярности» данный вид нарушений занимает одно из последних мест. Причиной тому – крайняя неактивность самих работников. Нарушение осложняется тем, что повышение квалификации производится за счет работодателя. А это означает, что зачастую первопричиной нарушения является отсутствие у работодателя финансовых средств для исполнения возложенной на него обязанности по повышению квалификации своих работников.

9. Нарушения, выявляемые в содержании локальных актов организаций. Чаще всего Правила внутреннего трудового распорядка не содержат всех необходимых условий, а иногда и прямо противоречат нормам ТК РФ. Больше всего нарушений касается не организации учета рабочего времени на предприятиях, применяющих сменный режим работы, суммированный учет рабочего времени. Необходимо соблюдение «Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)

3.3.Выявление и пресечение нарушений в области инвестиционной деятельности Белгородской области

Любая экономическая деятельность-это риск.

Инвестиционная деятельность во всех формах и видах сопряжена с риском. Инвестиционный риск - это вероятность возникновения непредвиденных финансовых потерь в ситуации неопределенности условий инвестирования.

Инвестиционные риски можно классифицировать по следующим признакам:

По сферам проявления инвестиционные риски:

1. Техничко-технологические риски связаны с факторами неопределенности, оказывающими влияние на технико-технологическую составляющую деятельности при реализации проекта, как то: надежность оборудования, предсказуемость производственных процессов и технологий, их сложность, уровень автоматизации, темпы модернизации оборудования и технологий и т.д.

2. Экономический риск связан с факторами неопределенности, оказывающими влияние на экономическую составляющую инвестиционной деятельности в государстве и на деятельность субъекта экономики при реализации инвестиционного проекта в рамках целевой установки достижения общеэкономического равновесия системы и ускорения темпов роста ее валового национального продукта путем выпуска конкурентоспособной продукции на мировом рынке, выбора рационального сочетания форм и сфер производства, осуществления государственных мер по антициклическому регулированию экономики и т.д.

Экономический риск включает в себя следующие факторы неопределенности: состояние экономики; проводимая государством экономическая бюджетная, финансовая, инвестиционная и налоговая политика; рыночная и инвестиционная конъюнктура; цикличность развития экономики и фазы экономического цикла; государственное регулирование экономики; зависимость национальной экономики; возможное невыполнение государством своих обязательств (частичная или полная экспроприация частного капитала, различного рода дефолты, прекращения договоров и другие финансовые потрясения) и т.д.

3. Политические риски связаны со следующими факторами неопределенности, оказывающими влияние на политическую составляющую при осуществлении инвестиционной деятельности: выборы различных уровне; изменения в политической ситуации; изменения в осуществляемого государством политического курса;

политическое давление; административное ограничение инвестиционной деятельности; внешнеполитическое давление на государство; свобода слова; сепаратизм; ухудшение отношений между государствами, что может плохо отразиться на деятельности совместных предприятий и т.д.

4. Социальные риски связаны с факторами неопределенности, оказывающими влияние на социальную составляющую инвестиционной деятельности, как то: социальная напряженность; забастовки; выполнение социальных программ. Социальная составляющая, обусловлена стремлением личностей создавать социальные связи, оказывать друг другу помощь, придерживаться взятых на себя взаимных обязательств; ролью, которую они играют в обществе; служебными отношениями; моральными и материальными стимулами; существующими и возможными конфликтами и традициями и т.д.

Предельным случаем социального риска является личностный риск, который связан с невозможностью точного предсказания поведения отдельных личностей в процессе их деятельности и обусловлен человеческим фактором.

5. Экологические риски связаны со следующими факторами неопределенности, оказывающими влияние на состояние окружающей среды в государстве, регионе и влияющими на деятельность инвестируемых объектов: загрязнение окружающей среды, радиационная обстановка, экологические катастрофы, экологические программы и экологические движения как "Greenpeace" и т.д.

Экологические риски подразделяются на следующие виды:

-техногенные риски, относящиеся к чрезвычайным ситуациям, связанные со следующими факторами: техногенные катастрофы на предприятиях, вызывающие заражение окружающей среды радиоактивными, отравляющими и иными вредными веществами;

-природно-климатические риски связаны со следующими факторами неопределенности, оказывающими влияние на реализацию

инвестиционного проекта: географическое расположение объекта; природные катаклизмы (наводнения, землетрясения, штормы и др.); климатические катаклизмы; специфика климатических условий (засушливый, континентальный, горный, морской и т.п. климат); наличие полезных ископаемых, лесных и водных ресурсов и т.д.;

-социально-бытовые риски связаны со следующими факторами неопределенности, оказывающими влияние на реализацию инвестиционного проекта: заболеваемость населения и животных инфекционными заболеваниями; массовые распространения вредителей растений; анонимные звонки о минировании различных объектов и т.д.

6. Законодательно-правовые риски связаны со следующими факторами неопределенности, оказывающими влияние на реализацию инвестиционного проекта: изменения действующего законодательства; противоречивость, неполнота, незавершенность, неадекватность законодательно-правовой базы; законодательные гарантии; отсутствие независимости судопроизводства и арбитража; некомпетентность или лоббирование интересов отдельных групп лиц при принятии законодательных актов; неадекватность существующей в государстве системы налогообложения и т.д.

Нами выявлены следующие нарушения в капитале:

1. ограничение осведомленности о финансово-хозяйственной деятельности объекта проверки рамками проводимых исследований;
2. наличие некоторых фактов неопределенности в интерпретации событий финансово-хозяйственной деятельности и их оценке;
3. субъективность решений, связанная с компетентностью, опытом, профессионализмом проверяющего;
4. невозможность применения на всех участках контроля сплошного метода контроля;
5. защищенность учета или его отсутствие;

6. наличие давления со стороны руководителя субъекта или других заинтересованных в результатах контроля лиц;

7. невозможность в некоторых аспектах однозначно толковать законодательные акты, неясности и нечеткости в нормативно-правовых актах;

8. ограничения доступа к документам или службам, отделам, цехам, не позволяющие осуществить объективный контроль, либо отсутствие документов.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Региональные ресурсы представляют собой совокупность ресурсов имеющихся в распоряжении и способности использованию ресурсов с целью создания товаров, услуг и получении максимального дохода.

В выпускной квалификационной работе нами дано определение региональных ресурсов.

Региональные ресурсы – это совокупность тех природных, социальных и духовных сил, которые могут быть использованы в процессе создания товаров, услуг и иных ценностей.

Все виды региональных ресурсов, выделяемые в экономике, ограничены и в количественном, и в качественном отношении. В этом заключается принцип «ограниченности», или «редкости» ресурсов, что является особенностью экономических ресурсов.

Кроме того, определен состав региональных ресурсов и дана характеристика.

В дипломном исследовании мы остановились на классификации региональных ресурсов, приравняв их к факторы производства - земля, труд и капитал.

Также представили перечень экономических показателей, которые характеризуют региональные ресурсы

В рамках предупреждения, выявления и пресечения нарушений в аспекте использования региональных ресурсов проанализировали использования региональных ресурсов Белгородской области. Вскрыли положительные и отрицательные стороны.

Выявили нарушения в различных сферах (земля, труд, капитал), и предложили пути пресечения нарушений при формировании и использовании региональных ресурсов Белгородской области.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конституция Российской Федерации [Текст] : офиц. текст. – М. :Юристь, 2012. – 63 с.
2. Российская Федерация. Государственная Дума. Гражданский кодекс Российской Федерации [Текст] Части первая, вторая и третья: по состоянию на 1 февр. 2005 г. : офиц. текст / М-во юстиции Рос. Федерации. – М.: Юрайт, 2005. – 480 с. – (Правовая б-ка).
3. Российская Федерация. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)[Текст]: Федеральный закон от 31.07.1998 г. №148-ФЗ (ред. от 17.05.2007г. № 84-ФЗ). – М.: Юрайт, 2008. – 256 с.
4. Российская Федерация. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)[Текст]: Федеральный закон от 05.08.2000 г. №117-ФЗ (ред. от 24.07.2007г. № 198-ФЗ). – М.: Юрайт, 2008. – 312 с.
5. Российская Федерация. Федеральный закон от 25 октября 2001 г. N 137-ФЗ «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями)[Текст]; Система ГАРАНТ: <http://base.garant.ru>
6. Российская Федерация. «Трудовой кодекс Российской Федерации» [Текст] от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
7. Российская Федерация. Гражданский кодекс Российской Федерации [Текст]: [принят Гос. Думой 21 октября 1994 г. № 51-ФЗ: одобрен Советом Федерации 30 ноября 1994 г.]: офиц. текст: по состоянию на 2 ноября 2013 г. / М-во юстиции Рос. Федерации. - М.: Юрайт, 2013. – 512 с.
8. Абрютин, М.С. Анализ финансово экономической деятельности предприятия. [Текст] Учебно-практическое пособие / М.С. Абрютин, А.В. Грачев.-4-е изд., испр. - М.: Издательство «Дело и Сервис», 2015. – 256 с.

9. Баканов, М.И. Теория экономического анализа [Текст]: учебник / М.И. Баканов, М.В. Мельник, А.Д. Шеремет; Под ред. М.И. Баканова. - 5 –е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 536 с.
10. Балабанов, И.Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом? [Текст]/ И.Т. Балабанов – М.: Финансы и статистика, 2013. - 384 с.: ил.
11. Басовский, Л.Е. Финансовый менеджмент [Текст]: Учебник / Л.Е. Басовский - М.: ИНФРА-М, 2016. – 240 с.
12. Басовский, Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст]: Учеб.пособие. /Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская – М.: ИНФРА-М, 2015. – 366 с.
13. Басовский, Л.Е. Экономический анализ (Комплексный анализ хозяйственной деятельности) [Текст]: Учеб.пособие/ Л.Е. Басовский, А.М. Лунева, А.Л. Басовский; Под ред. Л.Е. Басовского. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 222 с.
14. Бланк, И.А. Финансовый менеджмент [Текст]: Учебный курс. / И.А. Бланк - К.: Ника-Центр, Эльга, 2016. - 528 с.
15. Бурмистрова, Л.М. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: Учеб.пособие. / Л.М.Бурмистрова - М.: ИНФРА-М, 2016. - 240 с.
16. Васильева, Л.С. Финансовый анализ [Текст]: учебник/ Л.С. Васильева, М.В. Петровская. - М.: КНОРУС, 2016. - 544 с.
17. Вахрушина, М.А. Управленческий анализ [Текст]: Учеб.пособие./ М.А. Вахрушина – М.: Омега – Л, 2015.- 432с. - (Оптимизация бизнес-проектов).
18. Волкова, О.И. Экономика предприятия (фирмы) [Текст]: Учебник /Под ред. проф. О.И. Волкова и доц. О.В. Деветкина. - 4-е изд., перераб. и доп.-М.: ИНФРА-М, 2015.- 601с. - (Серия «Высшее образование»).
19. Гиляровская, Л.Т. Комплексный экономический анализ

хозяйственной деятельности [Текст]: учеб. / Л.Т. Гиляровская (и др.). – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2014. - 360 с.

20. Гинзбург, А.И. Экономический анализ. [Текст] / А.И. Гинзбург - СПб.: Питер, 2016. - 176 с.

21. Горфинкель, В.Я. Экономика организаций (предприятий) [Текст]: Учебник для вузов / Под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф.В.А. Швандера. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 608 с.

22. Грузинов, В.П. Экономика предприятий [Текст]: Учеб.пособие / В.П. Грузинов, В.Д. Грибов – 3-е изд., доп. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 208 с.

23. Грузинов, В.П. Экономика предприятия (предпринимательская) [Текст]: Учеб.для вузов / В.П. Грузинов – 4-е изд., перераб. и доп. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 795с.

24. Ендовицкий, Д.А. Финансовые резервы организации: анализ и контроль [Текст]: научное издание/ Д.А. Ендовицкий, А.Н. Исанеко; под ред. Проф. Д.А. Ендовицкого. - М.: КНОРУС,2014. - 304 с.

25. Кандаурова, Г.А. Прогнозирование и планирование экономики [Текст]: учебник/ Г.А. Кандаурова (и др.); под общ.ред. Г.А. Кандауровой, В.И. Борисевича. – Мн.: Современная школа, 2016.-476 с.

26. Канке, А.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: Учебное пособие / А.А. Канке, И.П. Кошечкина -2-е изд., испр. и доп. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2015.-288 с.

27. Карасева, И.М. Финансовый менеджмент [Текст]: учеб.пособие по специализации «Менеджмент орг.»И.М. Карасева, М.А. Ревякина; под ред. Ю.П. Анискина. – М.: Омега –Л, 2016.- 335 с.

28. Ковалева, А.М. Финансы [Текст]: Учеб.пособие /Под ред. проф. А.М. Ковалевой-6-е изд., перераб. и доп. - М. : Финансы и статистика, 2014.-384 с.

29. Ковалев, В.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [Текст] / В.В. Ковалев, О.Н. Волкова. - М.: ПБОЮЛ М.А.

Захаров, 2016.- 424 с.

30. Ковалев, В.В. Введение в финансовый менеджмент [Текст]/ В.В. Ковалев - М.: Финансы и статистика, 2016.- 768 с.

31. Ковалев, В.В. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: учеб./ В.В. Ковалев, Вик. В. Ковале - М.: ТК Велби, изд-во Проспект, 2015.-352 с.

32. Колчина, Н.В. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: Учебник для вузов /Н.В. Колчина, Г.Б. Поляк, Л.М. Бурмистрова и др.; Под ред. проф. Н.В. Колчиной.-3-е изд., перераб. и доп.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.- 368 с.

33. Кучеренко, С.А. Диагностика и прогнозирование финансового состояния сельскохозяйственной организации [Текст] /С.А. Кучеренко // Экономический анализ: теория и практика. – 2014.-№23(104). – С.19-23.

34. Лапуста, М.Г. Справочник директора предприятия [Текст]/ Под ред. проф. М.Г. Лапусты. 9-е изд., испр., измен.и доп. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 912 с.

35. Любушин, Н.П. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия [Текст]: Учеб. Пособие для вузов/ Н.П. Любушин, В.Б. Лещева, В.Г. Дьякова; Под ред. проф. Н.П. Любушина. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.- 471с.

36. Любушин, Н.П. Анализ методик по оценке финансового состояния организации [Текст]/ Н.П. Любушин, Н.Э. Бабичева // Экономический анализ: теория и практика. - 2016. - №22(79). - С.3-7.

37. Лыгина, Н.И. Сравнительная оценка методики определения стоимости финансовых ресурсов предприятия [Текст]/ Н.И. Лыгина// Экономический анализ: теория и практика. – 2014.-№4(85). - С.3-4.

38. Маркарьян, Э.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст]: Учебник / Э.А. Маркарьян, Г.П. Герасименко, С.Э.Маркарьян. – изд.2-е, исправ. и дополн. – Ростов н/Д: Феникс, 2016. - 560 с.

39. Поляк, Г.Б. Финансовый менеджмент [Текст]: Учебник для вузов / Под ред. акад. Г.Б. Поляка. -4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 527 с.
40. Причкина, Л.В. Экономический анализ предприятия [Текст]: Учебник для вузов. / Л.В.Причкина - М.: ЮНИТА-ДАНА, 2015. – 360 с.
41. Протасов, В.Ф. Анализ деятельности предприятия (фирмы): производство, экономика, финансы, инвестиции, маркетинг [Текст]/ В.Ф. Протасов – М.: «Финансы и статистика», 2015. – 536 с.
42. Пястолов, С.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия [Текст]: Учебник / С.М. Пястолов - 3-е. изд., стереотип. – М.: Издательство центр «Академия»; Мастерство, 2014. – 336 с.
43. Современный словарь иностранных слов [Текст]. – М.: Изд-во «Русский язык», 1993. – 740 с.
44. Стоянова, Е. С. Управление оборотным капиталом [Текст] /
45. Е. С. Стоянова, Е. В. Быкова, И. А. Бланк. – М.: Перспектива, 2004. – 88с.
46. Толстых, Т.Н., Проблема оценки экономического потенциала предприятия: финансовый потенциал [Текст] / Т. Н. Толстых, Е. М. Уланова // Вопросы экономики. – 2007. № 4. – С.18-22.
47. Финансово-кредитный энциклопедический словарь [Текст] / Под.ред. проф. А.Г.Грязновой. М.: Финансы и статистика, 2002. – 654 с.
48. Фонотов, А. Г. Ресурсный потенциал: планирование, управление [Текст] / А. Г. Фонотов. – М.: Экономика, 2007. – 151 с.
49. Хрючкина Е. А. Ресурсный потенциал организации и направления его развития [Текст]: дис. ... канд. экон. наук / Е.А. Хрючкина; Белгородский университет потребительской кооперации. – Белгород, 2008. – 178 с.

50. Чуев, И. Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст]: учебник / И. Н. Чуев, Л. Н. Чечевицына. – изд. 4-е, перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2004. – 352 с.
51. Шарикова, И. В. Оптимизация производственного и ресурсного потенциала предприятий различных форм [Текст] / И. В. Шарикова,
52. А. В. Шариков // Экономический анализ: теория и практика. – 2006. – № 5. – С. 34-40.
53. Шлычков, В. В. Содержание и структура ресурсного потенциала компании [Текст] / В. В. Шлычков, Р. А. Тимофеев, Л. А. Гималтдинова // Экономические науки. – 2015. – № 11. – С. 181-185.
54. Шелепенко, Г. И. Экономика, организация и планирование производства на предприятии [Текст] / Г. И. Шелепенко. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2016. – 326 с.
55. Экономика предприятия [Текст] / Под ред. А. Е. Карлика, М. Л. Шухгальтер. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 432 с.
56. Экономика предприятия [Текст]: учебник / Под ред. О. И. Волкова. – 2-е изд., перераб. и доп – М.: ИНФРА-М, 2014. – 520 с.
57. Экономика предприятия [Текст]: учебник для вузов / Под ред. проф. В. Я. Горфинкеля. – М.: ЮНИТИ: ДАНА, 2016. – 418 с.
58. Экономика предприятия [Текст]: учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. / Под ред. проф. В.П. Семенова. – М.: Центр экономики и маркетинга – М, 2001. – 360 с.
59. Joan MartínezAlier, IngeRopke Recent developments in ecological economics. Edward Elgar Publishing, 2015.
60. MartínezAlier, Joan y Roca Jusment, Jordi Economía ecológica y política ambiental, segunda edición. F.C.E., 2015.
61. Rethinking Environmental History: World-System History and Global Environmental Change. Edited by Alf Hornborg, J. R. McNeill, and Joan Martinez-Alier. Lanham, MD: Altamira Press, 2014.

62. Santiago ÁlvarezCantalapiedra, ÓscarCarpinteroEconomíaecológica: reflexiones y perspectivas. Madrid, 2016.
63. Sergio SimónQuintana Gestión del Riesgo. Responsabilidadambiental y estrategiaempresarial. WoltersKluwer, 2011.
64. www.slovopedia.com
65. www.ru.wikipedia.org
66. www.slovari.yandex.ru
67. <http://delo-press.ru>
68. <http://www.gks.ru/>
69. <http://belg.gks.ru/>
70. <https://belregion.ru/>