

## **Цена - как существенное условие договора аутсорсинга**

**Кунашик Евгений Анатольевич студент- магистрант НИУ  
«БелГУ» направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, программа  
«Гражданское право, семейное право, международное частное право»**

**Цуканов Олег Владимирович доцент кафедры гражданского права и  
процесса НИУ «БелГУ»**

Одним из существенных условий договора можно признать вопрос об оплате услуг аутсорсера, который может быть разрешен по аналогии с договором возмездного оказания. Размер оплаты услуг аутсорсера и является ценой данного договора.

Цена представляет собой денежное выражение обязательства произвести платеж за проданную продукцию, выполненные работы, оказанные услуги; цена используется и для определения суммы договора или денежного обязательства стороны, нарушившей договор либо причинившей ущерб, возместить убытки либо уплатить неустойку (штраф, пени). Любое обязательство (независимо от основания его возникновения) можно оценить и выразить в определенной сумме. Для договора речь будет идти о сумме договора, в случае внедоговорного обязательства его цена будет определяться суммой причиненного ущерба (либо размером неустойки). Таким образом, цена представляет универсальную категорию, т.к. она не только служит характеристикой предмета гражданско-правового обязательства, но и выполняет самостоятельную функцию, выступая в качестве одного из его условий.

В соответствие со ст. 424 ГК РФ исполнение договора оплачивается по цене, установленной соглашением сторон. Цена – это денежное выражение стоимости продукции, работ, услуг. Цена – это условие, присущее только

возмездным договорам. "Ни один возмездный договор не может обойтись без условия о цене, так как цена является необходимым условием, имеющим существенное значение для договоров данного вида. Если в тексте договора цена не обозначена, то обязанность оплаты полученных товаров, выполненных работ, оказанных услуг все же сохраняется и при возникновении конфликтной ситуации суд (арбитражный суд), очевидно, будет исходить из того, что при заключении договора стороны предполагали, что исполнение договора будет оплачено по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары, работы или услуги"<sup>1</sup>.

Заказчик вправе отказаться от исполнения договора, при этом он обязан оплатить исполнителю фактически осуществленные им расходы. Исполнитель также может отказаться от исполнения обязательства по договору, но лишь при условии полного возмещения убытков заказчику.

В договоре возмездного оказания услуг отсутствует материальный результат, значит, оплачивается услуга как таковая. При заключении договора необходимо обеспечивать соразмерность стоимости оказанных услуг их объему, качеству и трудозатратам.

Таким образом, ценой в договоре аутсорсинга является денежная сумма, которую заказчик обязуется уплатить аутсорсеру за выполнение работы или оказание услуги. При этом цена определяется соглашением сторон путем указания в договоре конкретной суммы за всю выполненную работу или оказанную услугу одновременно либо предусматривается поэтапные (периодические) выплаты за часть выполненной работы или оказанной услуги. Например, между обществом с ограниченной ответственностью «Группа компаний АСК» и Федеральной регистрационной службой по Тюменской области, Ханты-Мансийскому и Ямало-Ненецкому автономным округам (УФРС) возникли правоотношения, вытекающие из

---

<sup>1</sup> Денисов С. Существенные условия договора // Бизнес-адвокат. – 1997. – №10.

договора аутсорсинга, в соответствии с условиями которого ООО «Группа компаний АСК» (исполнитель) обязалось оказывать УФРС (заказчику) услуги по доставке оборудования, оргтехники, расходных материалов по адресу, указанному представителем заказчика в заявке, и предоставлению консультационно-информационных услуг. Пунктом договора стороны определили цену договора – 59900 рублей – и порядок ее уплаты. Расчет с аутсорсером за каждую партию заказанного к доставке товара осуществлялся на условиях 30% предоплаты стоимости, указанной в счете, путем перечисления денежных средств на расчетный счет заказчика. Окончательный расчет по выставленному счету производился заказчиком в течение 5 банковских дней после получения товара и подписания акта выполненных работ<sup>2</sup>.

На выполняемые аутсорсером работы или оказываемые услуги аутсорсер самостоятельно устанавливает определенные расценки, отражаемые в прейскуранте.

Цена в договоре аутсорсинга складывается из вознаграждения, уплачиваемого аутсорсеру за выполненную работу или оказанные услуги, и компенсации издержек.

Кроме того, в договоре могут быть предусмотрены специальные выплаты аутсорсеру, связанные с уникальностью и повышенной сложностью заказа.

---

<sup>2</sup> Поскольку факт передачи товара по государственному контракту подтвержден товарными накладными, доверенностями, актами сверки и приема-передачи, подписанными сторонами, с ответчика подлежит взысканию сумма задолженности за поставленный товар: Постановление Федерального Арбитражного Суда Западно-Сибирского округа от 09.10.2007 г. по делу № Ф04-7033/2007(39073-А70-28) // СПС «Консультант-Плюс».

## **Литература.**

1. Конституция Российской Федерации - Собрание законодательства РФ. 2009. N 4. Ст. 445.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая): Федеральный закон РФ, 26.01.1996 г., N 14-ФЗ (с изм. и доп. от 03.07.2016 N 354-ФЗ) - Собрание законодательства РФ- 1996- N 5. -Ст. 410, 2016. -N 29.- Ст. 3582.
3. Денисов С. Существенные условия договора // Бизнес-адвокат. – 1997. – №10.
4. Постановление Федерального Арбитражного Суда Западно-Сибирского округа от 09.10.2007 г. по делу № Ф04-7033/2007(39073-А70-28) // СПС «Консультант-Плюс».