

страховой компании по ликвидации последствий риска за определенную плату. Для того чтобы избежать падения спроса на всю продукцию фирм-производителей сразу, необходимо проводить на предприятии диверсификацию, которая означает расширения номенклатуры и ассортимента производимой продукции.

Таким образом, планирование инноваций требует от предприятия наличие обоснованной политики и тщательного контроля на каждой стадии разработке инновационного проекта.

Список использованной литературы:

1. Ивасенко А.Г. Инновационный менеджмент: учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова, А.О. Сизова. – М.: КНОРУС, 2009. – 416 с.
2. Карачаровский В.В. Планирование инноваций современной фирмой // Экономист. – 2009. - № 11. – С.24-35.
3. Никонова Я.И. Современные тенденции формирования стратегии инновационного развития экономических систем // Вестник Томского государственного университета. – 2013. – № 367. – С. 117 – 122.
4. Тимкина Е.В., Никонова Я.И. Инновационная деятельность как инструмент развития промышленного предприятия / Мировая наука и современное общество: актуальные вопросы экономики, социологии и права // Материалы IV Международной научно-практической конференции: в 2-х частях. – 2014. – С. 37-40.

© Я.И. Никонова, Е.А. Екатеринбург, 2014

УДК 347.462

М.А. Зинковский

Кандидат юридических наук, старший преподаватель
кафедры гражданского права и процесса
Юридического института, адвокат
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет НИУ «БелГУ»
г. Белгород, Российская Федерация

ДОВЕРЕННОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОТМЫВАНИЯ ДЕНЕГ В УСЛОВИЯХ НАЦИОНАЛЬНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА¹

Действующее гражданское законодательство предусматривает в главе 10 институт представительства и доверенности. Письменным документом, именуемым доверенностью пользуется множество субъектов гражданского права, как физические, так и юридические лица. Институт представительства, оформленный доверенностью, является цивилизованным современным способом заключения гражданско-правовых сделок.

Существует и другая сторона института доверенности, предусмотренная ст. 182 - 189 ГК РФ. В последние годы в России много говорят о национальном экономическом кризисе, его последствиях. Между тем, с точки зрения гражданского права названное явление никак не обосновано и не исследовано.

¹ Данный материал является результатом научного исследования Зинковского М.А. в рамках работы над Грантом Президента РФ для государственной поддержки молодых российских ученых - кандидатов наук (Конкурс - МК - 2014. МК-1571.2014.6). Тема гранта: «Проблемы гражданско-правового регулирования оборота безналичных денежных средств в условиях национального экономического кризиса».

Национальный экономический кризис обусловлен, во-первых, тем, что данная категория терминологически не определена и до сих пор не ясен момент начала и конца такого явления, а также то, как это отражается на динамике гражданского оборота и имущественной ответственности субъектов гражданского права. Во-вторых, основной причиной кризиса является существование в гражданском обороте безналичных денег, которые как и кризис не имеют ни своего понятия, ни внятного регулирования по ГК РФ. В-третьих, безналичные деньги не являются вещами в обычном смысле, их понимают как права требования, как информацию, как юридическую фикцию и т.д. Но их юридическая природа не имеет четко выработанных критериев.

В названных обстоятельствах недобросовестные участники гражданского оборота используют институт доверенности для совершения различного рода финансовых афер. Механизм детализации акта действия по доверенности в отношении денег и имущества не предусмотрен, да и его наличие было бы абсурдно. Имея в арсенале кризис и несуществующие деньги, по доверенности можно совершать множество афер, к их числу которых можно отнести:

- отмывание (легализация) денежных средств, добытых преступным путем;
- создание квазиобязательств с безналичными деньгами;
- фиктивное банкротство и его обоснование ст. 421 ГК РФ (свободы договора), ч. 3 ст. 149 ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве)» (определение арбитражного суда о завершении конкурсного производства, как основание для внесения в единый государственный реестр юридических лиц записи о ликвидации должника), ст. 419 ГК РФ (прекращение обязательства ликвидацией юридического лица);
- создание фирм «на один день»;
- ведение фидуциарного (доверительного, семейного бизнеса или бизнеса на третьих подставных лиц) бизнеса и т.д.

Названные деньги, как предмет квазиобязательств представляют собой денежные средства, находящиеся на расчетном счете контрагентов. Их перевод с одного счета на другой опосредован безналичными расчетами согласно ГК РФ. Сутью квазиобязательства выступает безналичный перевод таких денег, и в ряде случаев ничем не обеспеченный с точки зрения реального перемещения товарно-материальных ценностей, например от поставщика к покупателю.

Коммерческие банки являются своего рода контролирующими структурами дел клиентов банка согласно ФЗ РФ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

Знающие предприниматели умело обходят положения этого закона, создавая несуществующие долги путем оформления договоров поставки, товарных накладных, товарно-транспортных накладных без фактических поставок, оформления доверенностей. Квазиобязательства с использованием безналичных денег, по сути, являются инструментом различного рода финансовых афер, фирм «на один день», раздутых торговых сетей (площадок), фиктивных групп компаний. Сама доверенность иногда является квазиобязательством.

Целью недобросовестных предпринимателей является традиционное банкротство, а если говорить языком арбитражной судебной практики - это способ получения по ч. 3 ст. 149 ФЗ РФ «О несостоятельности (банкротстве)» определения арбитражного суда о завершении конкурсного производства, как основания для внесения в единый государственный реестр юридических лиц записи о ликвидации должника. Такая процедура позволит должнику снять с себя все денежные обязательства впоследствии воспользовавшись ст. 419 ГК РФ перед своими кредиторами и контрагентами.

Таким образом, институт доверенности является важной составляющей гражданского оборота, но может быть использован в недобросовестных и даже преступных целях.

Примечание: Данный материал является результатом научного исследования Зинковского М.А. в рамках работы над Грантом Президента РФ для государственной поддержки молодых российских ученых - кандидатов наук (Конкурс - МК - 2014. МК-1571.2014.6). Тема гранта: «Проблемы гражданско-правового регулирования оборота безналичных денежных средств в условиях национального экономического кризиса».

© М.А. Зинковский, 2014

УДК 332.142

М.В. Игнатьева

Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет

им. Н.П. Огарева

г. Саранск, Российская Федерация

ПРОМЫШЛЕННАЯ ПОЛИТИКА В РЕСПУБЛИКЕ МОРДОВИЯ: СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ

Промышленная политика (*англ. industrial policy*) – это совокупность долгосрочных мер государства по комплексной или селективной поддержке отдельных отраслей экономики, направленных на достижение прогрессивных изменений в структуре и масштабах промышленного производства.

В отечественной и зарубежной литературе является дискуссионным вопрос о содержании и инструментах промышленной политики. Многие подходы характеризуются отсутствием единства не только по целям и задачам, но и формам организации и средствам реализации, однако приоритетной задачей большинством признается повышение конкурентоспособности. В связи с тем, что промышленная политика направлена на обеспечение условий для повышения продуктивности и конкурентоспособности экономики в целом и отдельных ее отраслей, комплекс ее инструментов относится ко всем видам деятельности органов власти, которые прямо или косвенно воздействуют на результативность промышленного сектора.

В РФ существуют три уровня государственного регулирования: федеральный, региональный и местный, на которых могут применяться инструменты промышленной политики, каждый из которых имеет определенный набор функций, административных и финансовых полномочий для решения различных задач промышленной политики. На федеральном уровне реализуется макроэкономическое регулирование, формируется денежно-кредитная, налоговая, валютная политика, а также общие законодательные основы промышленного развития. Важное значение на федеральном уровне имеют определение принципов региональной политики и предполагаемый объем делегируемых полномочий, от которых зависят самостоятельность субъектов при решении отдельных вопросов промышленного развития и источники их финансирования.

Местный уровень не обладает необходимыми полномочиями и ресурсами для проведения полноценной структурно-отраслевой промышленной политики, поэтому основную роль выполняет региональный уровень. На уровне региона реализация