

Поиск оптимальных пропорций выравнивания - трудная задача, эти пропорции меняются в зависимости от конкретного развития. Продиктовать правильный ответ сверху, из Кремля или Минфина, невозможно, его нужно искать только во взаимодействии с регионами, чтобы обеспечить четкое разделение полномочий и финансовых ресурсов между федеральным, региональным и муниципальным уровнями власти.

Литература:

1. Белоусов А.А. Бизнес-идея развития // Эксперт. - № 38. - 2010. – С. 64.
2. Вардомский Л.Б. Региональное развитие в Центральной Европе и России: Учебное пособие, перераб. и доп. – М.: Издательство РАГС, 2006. – С. 29-31.
3. Гранберг А. Проблемы и парадоксы региональной политики в РФ // Социс. – №1.- 2007. – С. 78.
4. Гулюгина А.А. Уровень жизни регионов России. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Проспект, 2008. – С. 37.
5. Самбурова Е.Н. Географическая логика диспропорциональности территориального развития. – М.: Издательство СИП РИА, 2004. – С. 110.

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРАН ОБЩЕГО РЫНКА ВОСТОЧНОЙ И ЮЖНОЙ АФРИКИ

*Симутове Исау, Ю.Л. Расстончина
г. Белгород, Россия*

Усиление роли стран и регионов в развитии внешнеторговой деятельности приобретает все большее значение и актуальность. Благодаря интенсификации внешнеторговой деятельности страна может получить дополнительные денежные доходы от участия во внешнеторговой деятельности и улучшить ее экономическое состояние. Международные экономические отношения способствуют привлекательности и развитию стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки.

В данной работе на основе анализа основных тенденций внешнеторговой деятельности стран Общего рынка Восточной и Южной Африки сформированы пути дальнейшего развития внешнеторговой деятельности.

Общий Рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) (от англ. Common Market for Eastern and Southern Africa (COMESA)) представляет собой торгово-экономическое интеграционное объединение африканских стран, учрежденное в 1993 году. Членами КОМЕСА являются 19 государств: Демократическая Республика Конго, Свазиленд, Зимбабве, Судан, Египет, Кения, Коморские Острова, Ливия, Бурунди, Маврикий, Мадагаскар, Джибути, Малави, Руанда, Сейшельские Острова, Уганда, Эритрея, Замбия, Эфиопия. Миссия КОМЕСА заключается в том, чтобы стремиться к достижению устойчивого экономического и социального прогресса во всех государствах-членах путем расширения сотрудничества и интеграции во всех областях развития, особенно в области торговли, таможенного и валютного регулирования, транспорта, связи и информации, технологий, промышленности и энергетики, сельского хозяйства, охраны окружающей среды и природных ресурсов [8].

С момента создания в 1993 году КОМЕСА, внешнеторговая деятельность стран КОМЕСА растет из года в год. Это, как правило, связано с увеличением объема экспорта и импорта. В таблице 1 представлены статистические данные об экспорте африканских стран, являющихся членами Общего Рынка Восточной и Южной Африки (Common Market for Eastern and Southern Africa) за период 2010-2014 гг.

Экспорт стран КОМЕСА за 2010-2014гг., млрд. долларов США

	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.
Всего	104,36	97,37	125,11	120,31	98,76
В том числе:					
Египет	26,33	31,58	29,42	28,78	26,81
Ливия	36,44	18,71	58,22	42,20	20,18
Замбия	7,20	9,00	9,36	10,59	9,69
Судан (Северный + Южный)	11,53	8,98	3,82	6,70	7,52
Конго, ДР	5,64	6,92	6,87	7,67	7,04
Кения	5,17	5,85	0,00	5,54	6,28
Эфиопия	2,33	2,61	2,89	4,08	5,67
Зимбабве	3,20	3,51	3,88	3,51	3,06
Маврикий	1,85	2,26	2,26	2,34	2,66
Уганда	1,62	2,16	2,36	2,41	2,26
Мадагаскар	1,08	1,26	1,22	1,63	2,24
Свазиленд	0,00	1,61	1,71	1,86	1,88
Малави	1,07	1,43	1,18	1,21	1,42
Руанда	0,24	0,40	0,51	0,61	0,65
Сейшельские острова	0,41	0,40	0,48	0,61	0,57
Эритрея	0,02	0,34	0,59	0,26	0,57
Бурунди	0,12	0,20	0,24	0,21	0,14
Джибути	0,10	0,12	0,09	0,10	0,05
Коморские острова	0,01	0,02	0,01	0,01	0,05

Источник: КОМЕСА статистики, торговая карта МТЦ

Согласно представленным данным, экспорт стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки в рассматриваемый период уменьшился на 5,37% (темп прироста 2014г. к 2010г.) - с 104,36 млрд. долларов США в 2009 г. до 98,76 млрд. долларов США в 2014 г. Значительный рост экспорта стран КОМЕСА наблюдался в 2012 году в связи с ростом экспорта топливно-энергетических товаров и металлов в ЕС и Китай. Экспорт стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки в Китай увеличился на 8%. В 2013 году и 2014 году экспорт снизился на 3,84% и 17,91% соответственно (такая тенденция характерна для всего африканского континента в этот период). Крупнейшей страной КОМЕСА по объему экспорта (по данным 2014 года) оказался Египет с экспортом в размере 26,81 млрд. долларов США (27,15% от общего экспорта стран КОМЕСА). Другими лидерами по экспорту являются Ливия (20,18 млрд. долларов США) и Замбия (9,69 млрд. долларов США) с долями экспорта 20,43% и 9,81% соответственно.

В дальнейшем проанализируем объемы импорта стран КОМЕСА за период с 2010 по 2014гг. (табл.2).

Импорт стран КОМЕСА за 2010-2014гг., млрд. долларов США

	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.
Всего	137,49	148,21	156,78	180,58	186,33
В том числе:					
Египет	53,00	62,28	69,87	66,67	71,34
Эфиопия	8,60	8,90	11,91	14,90	21,91
Кения	12,09	15,03	0,00	16,39	19,83
Ливия	17,67	7,14	19,73	24,31	17,10
Замбия	5,32	7,18	8,81	10,16	9,54
Судан (Северный + Южный)	11,87	9,55	7,54	8,02	7,27
Конго, ДР	4,31	5,28	6,02	6,95	6,55
Зимбабве	5,85	8,60	7,36	7,70	6,38
Уганда	4,66	5,63	6,04	5,82	6,07
Маврикий	4,40	5,16	5,77	5,40	5,61
Мадагаскар	2,55	2,73	2,66	2,70	3,35
Джибути	1,95	2,45	2,92	2,90	3,07
Малави	2,17	2,43	2,33	2,84	2,80
Руанда	1,41	1,51	1,83	1,99	1,95
Свазиленд	0,00	1,97	1,79	1,75	1,68
Сейшельские острова	0,60	0,60	0,68	0,82	0,70
Бурунди	0,40	1,13	1,00	0,72	0,67
Эритрея	0,43	0,48	0,38	0,42	0,31
Коморские острова	0,18	0,18	0,13	0,12	0,20

Источник: КОМЕСА статистики, торговая карта МТЦ

Согласно представленным данным, импорт стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки в период 2010-2014 гг. вырос на 35,52% (с 137,49 млрд. долларов США в 2010 году до 186,33 млрд. долларов США в 2014 году). Крупнейшей страной КОМЕСА по объему импорта (по данным 2014 года) является Египет с импортом в размере 71,34 млрд. долларов США (38,29% от общего экспорта стран КОМЕСА).

Основными экспортерами товаров для стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки в 2014 году являются: Китай (29,79 млрд. долларов США), Индия (13,79 млрд. долларов США), Южно-Африканская Республика (11,01 млрд. долларов США), США (9,25 млрд. долларов США), Германия (8,20 млрд. долларов США), Италия (7,70 млрд. долларов США), Турция (6,10 млрд. долларов США) и Япония (4,73 млрд. долларов США). Экспорт этих стран в КОМЕСА составил 48,61% от общего объема импорта стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки за 2014г.

Импорт из Китая и Индии в период 2010-2014гг. вырос на 89,99% (с 15,68 до 29,79 млрд. долларов США) и 101,90%(с 6,83 до 13,79 млрд. долларов США) соответственно. Рост импорта Китая и Индии наблюдался за счет увеличения импорта электрооборудования, электронного оборудования, машин, ядерных реакторов, котлов, средств наземного транспорта, кроме железнодорожного, изделий из черных металлов, минерального топлива, масел, фармацевтических продукций и др.

Для того чтобы оценить внешнеторговую деятельность стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки и выявить основные направления ее развития, была проанализирована товарная структура экспортно-импортнои деятельности. На рисунке 1 представлена товарная структура импорта и экспорта стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки за 2014г.

В структуре экспорта стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки доля экспорта минерального топлива составила 36% от общего объема экспорта в 2014 году. Топливо в основном экспортируется в Европейский Союз, Китай, Индию и Соединенные Штаты Америки. Среди прочих экспортных товаров стран Общего рынка Восточной и Южной Африки следует выделить медь и изделия из нее, кофе, чай, мате и специи, на которые приходится 10% и 4% от общего объема экспорта соответственно. Другими основными экспортными товарами являются руды, шлак и зола (3%). Доля прочих товаров - 34% от общего экспорта стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки.

Несмотря на рост экспортно-импортнои деятельности в последние годы, страны КОМЕСА сталкиваются с некоторыми проблемами при осуществлении внешнеторговой деятельности.

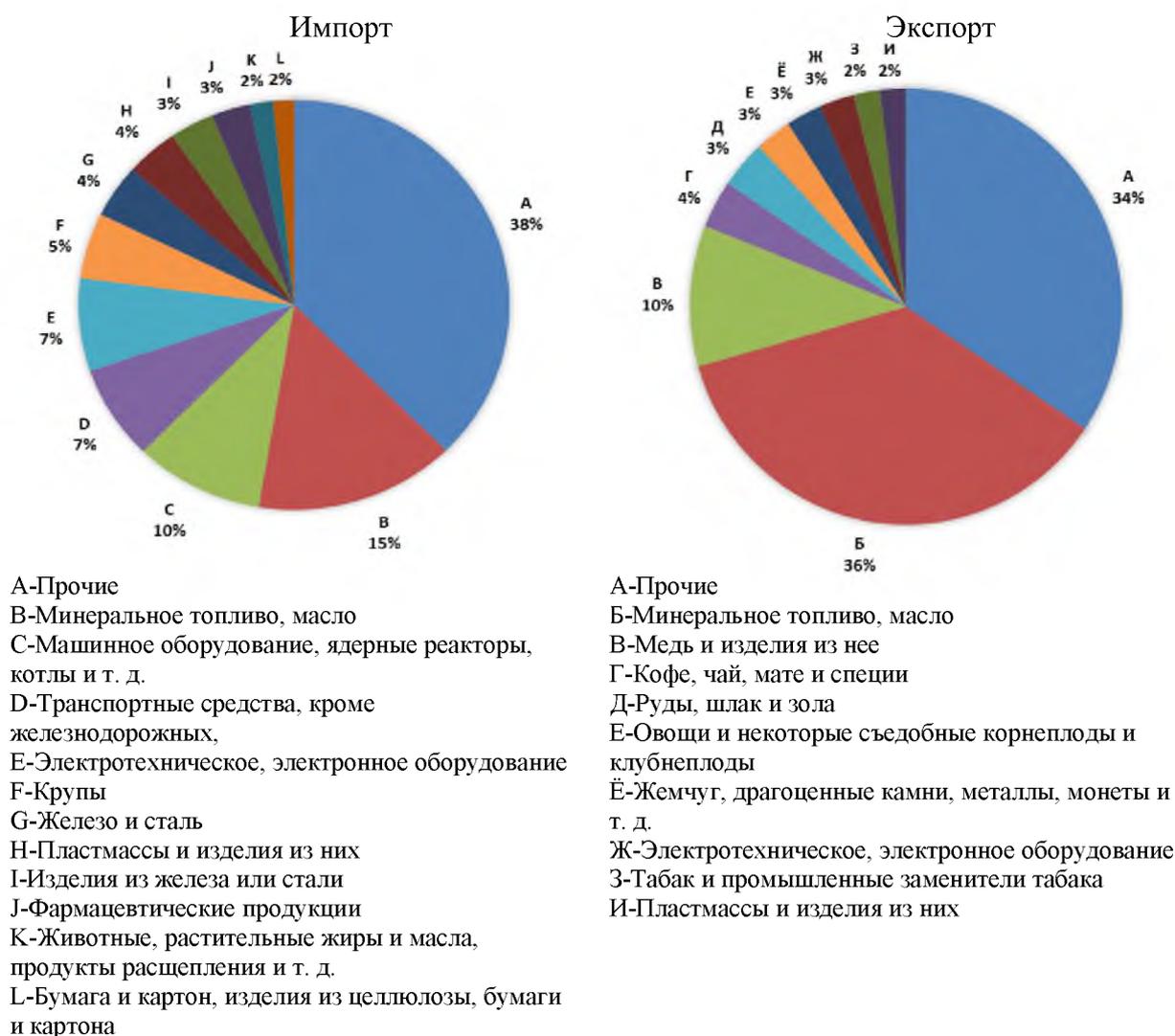


Рис. 1. Товарная структура импорта и экспорта стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки за 2014г.

Источник: КОМЕСА статистики, торговая карта МТЦ

Одной из главных проблем в развитии внешнеторговой деятельности стран КОМЕСА является большая зависимость от экспорта сырья и неразвита

производственная инфраструктура. Неадекватные сети автомобильных, железнодорожных, воздушных и водных путей негативно оказывают влияние на импорт и экспорт товаров. Для стран, имеющих выход к морю, транспортные расходы составляют почти 70% от общей стоимости экспорта. Транспорт имеет решающее значение для перемещения товаров, услуг и людей через границы. Низкое качество транспортных сетей в африканских странах ограничивает взаимосвязанность и торговлю стран Общего рынка Восточной и Южной Африки.

Кроме этого, есть большие различия в торговых режимах среди стран КОМЕСА, несмотря на то, что страны КОМЕСА создали зону свободной торговли «COMESA Free Trade Area» в 2000г. Некоторые страны, такие как Джибути, Малави, Руанда, Уганда и Замбия имеют одни из самых открытых торговых режимов в мире, в то время как другие, такие как Бурунди, Коморские острова и Сейшельские Острова имеют одни из самых ограничительных торговых режимов в мире. Это негативно отражается на развитии внешнеторговой деятельности [1].

Для стратегического развития внешнеторговой деятельности, страны КОМЕСА подписали договор о создании трёхсторонней зоны свободной торговли (The Tripartite Free Trade Area) со странами Сообщества развития юга Африки (САДК) и Восточноафриканского Сообщества (ВАС) 10-го Июня 2015 года в Египте [11]. Важно отметить, что либерализация торговых тарифов в этих экономических группировках происходит по неравномерно и разным скоростям.

Для дальнейшего развития внешнеторговой деятельности стран КОМЕСА предлагаем следующие мероприятия и программы:

1. Увеличение межафриканской торговли и увеличение доли стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки в мировой торговле требует диверсификации экономики и повышения производственных мощностей. Опыт других регионов мира, которые добились успехов в достижении высокого уровня внутри региональной торговли, указывает на важность конкурентоспособности и производственного потенциала в динамичных секторах мировой торговли. Страны Общего Рынка Восточной и Южной Африки будут больше торговать друг с другом, если они обновят свои производственные мощности в динамичных секторах экономики, а также активизируют поддержку региональных предприятий и производственно-сбытовых цепочек.

2. Для повышения эффективности внешнеторговой деятельности стран Общего Рынка Восточной и Южной Африки необходима также открытая и эффективная система торговой информации. Использование адекватной, легкодоступной и своевременной информации, необходимо в торговле между странами. Известно случаи, когда из-за отсутствия соответствующей торговой информации, страны КОМЕСА импортировали товары и услуги, которые больше в наличии внутри африканских стран и по более низким ценам.

Таким образом, система торговой информации представляет собой важную составляющую любой стратегии повышения внешней торговли. Не существует никаких сомнений, что благодаря достоверной и открытой внешнеторговой информации, страны Общего Рынка Восточной и Южной Африки смогут реализовать свой экономический потенциал и производить товары и услуги конкурентоспособные на внешних рынках, повышая тем самым региональную интеграцию и решая многие экономические проблемы (в том числе занятость).

В заключение, хотелось бы отметить, что, несмотря на то, что страны КОМЕСА имеют преференциальные условия (как наименее развитые и развивающиеся страны) на экспорт определенных товаров на рынки ЕС, США, а также России, экспортеры стран КОМЕСА не используют эти возможности при осуществлении внешнеторговой деятельности [2].

Это можно объяснить недостаточным информированием участников внешнеэкономической деятельности о внешнеторговых возможностях, которые

действуют в их странах. Для развития внешнеторговой деятельности необходимо создать внешнеторговые информационные центры в странах КОМЕСА, где импортеры, экспортеры и инвесторы смогут получать информацию о внешнеторговых возможностях в разных странах мира.

Литература:

1. О регулировании конкуренции в КОМЕСА от 2012 года [Текст]: КОМЕСА. - 2012. -Том 17, № 12. -2012.
2. Решение Комиссии Таможенного союза № 130 от 27 ноября 2009 года «О едином таможенно-тарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» [текст]/ Перечень наименее развитых стран - пользователей системы тарифных преференций таможенного союза. Решением Комиссии таможенного союза от 27 ноября 2009 года № 130.
3. КОМЕСА статистики [Электронный ресурс]: КОМЕСА - Режим доступа: <http://comstat.comesa.int/Home.aspx> (дата обращения 27.01.2016).
4. Международные торговые статистики-2012. ООН, 2012 [Текст]: изд. Организации Объединенных Наций, Нью-Йорк, №1, 2013. –С. 1-56.
5. Торговая карта МТЦ (Trade Map ITC) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.trademap.org/Index.aspx> (дата обращения 27.01.2016).
6. Woopen S. Non-tariff barriers within the COMESA region: The possibility of a penalty system [Текст]/S. Woopen, S. Robin, T.R. Verena, L. Matthew//ICITI, 2013. - pp 2-59.
7. China-Africa Economic and Trade Cooperation. Information Office of the State Council: The People's Republic of China, 2013[Текст]. - pp 3-14.
8. Common Market for Southern and Eastern Africa [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.comesa.int/index.php> (дата обращения 12.01.2016).
9. Dlamini N.A. An analysis of the Tripartite Free Trade area between COMESA, SADC and EAC and its effects on Swaziland's economy [Текст]/NA. Dlamini, Kongolo M.//African Research Review. Volume 6(3), №26, 2012. – pp 1-22.
10. International Trade Statistics Bulletin №12 [Text]: Common for Eastern and Southern Africa, 2013. - P. 16-32.
11. The Tripartite Free Trade Area project integration in southern and eastern Africa [Текст]: European parliamentary research service, 2015. – pp 1-10.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА СТРАН СУБСАХАРСКОЙ АФРИКИ

Казимиру Эринелту
Науч. рук. В.М. Московкин
г. Луанда, Ангола

Африка – это континент, который многие, в основном, считают отстающим в связи с медленным развитием ее стран в различных областях, таких, как промышленность, наука и технологии, образование, транспортная сфера и т. д.

Субсахарская Африка, по мнению многих специалистов, является беднейшим регионом планеты. В этой части Африки, расположены страны (33 из беднейших в мире) с большими структурными проблемами, которые испытывают серьезные последствия этнических конфликтов и политической нестабильности. Ожидаемая продолжительность жизни не превышает 47 лет, уровень грамотности взрослого населения достигает 63%, а уровень образования не превышает 44%. Огромный рост населения в течение 1990-х годов привел к увеличению количества людей, живущих в экстремальных условиях бедности. Более половины населения Субсахарской Африки, около 300 миллионов человек, живут менее, чем на доллар в день. Миллионы этих людей живут в условиях