

УДК 339.187.62:338.436.33

*Соловьева Н.Е.*, соискатель Белгородского государственного университета

## ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЛИЗИНГА В РОССИИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ АПК

Важнейшей задачей устойчивого экономического развития агропромышленного комплекса является повышение технико-технологического и инвестиционного обеспечения в условиях финансового рынка. В создавшихся условиях особенно важную роль может сыграть такой оправдавший себя в развитых странах финансовый инструмент, как лизинг.

Современное сельскохозяйственное производство характеризуется резким снижением его технической оснащённости. За годы аграрных реформ значительно сократился тракторный парк в сельскохозяйственных предприятиях различных форм собственности. Списание техники в 5–7 раз опережает ее ввод. В значительной степени разрушение технического потенциала сказалось на состоянии производства сельскохозяйственной продукции в Российской Федерации. Снижается производство основных видов сельскохозяйственной продукции в хозяйствах всех категорий.

Финансовое оздоровление убыточных хозяйств системы Минсельхоза России происходит медленно. Число убыточных хозяйств по стране составляет более 1/3 от их общего числа. Растет суммарная задолженность по обязательствам сельскохозяйственных предприятий. Если 2000 году она составляла 229,2 млрд. рублей, то к 2005 году этот показатель составил 370 млрд. рублей, т.е. увеличился в 1,6 раза. Цепы на продукцию сельского хозяйства и услуги промышленности по-прежнему остаются не в пользу аграрного сектора. Нехватка или отсутствие инвестиционных ресурсов, куда входят: здания, машины, оборудование и другие орудия труда, а также деньги для их возможного приобретения, являются едва ли не главным препятствием для начала и дальнейшего развития экономической деятельности. При этом процесс инвестирования во многом зависит от государства, которое как важнейший субъект экономических отно-

шений влияет на процессы инвестирования через систему налогообложения, кредитования, страхования, таможенные тарифы, хозяйственное и гражданское законодательство. При недостатке финансовых ресурсов для инвестирования, при жестких условиях банковского кредитования возрастает роль небанковских, нетрадиционных форм финансирования деятельности предприятия. Поэтому специалисты субъектов экономики агропромышленного комплекса находятся в постоянном поиске решений этой задачи.

Именно лизинг позволяет решить эту задачу без крупных единовременных затрат, он даёт реальную возможность понизить налоговые отчисления на период внедрения нового оборудования и становления производства и минимизировать риски инвесторов. Кроме того, в силу присущих ему возможностей может стать импульсом технического перевооружения, создания необходимых мощностей предприятия.

Индустрия переживает бурный рост, достигнув в 2002 году объёма в 1,5 млрд. долл. США. По оценкам Группы по развитию лизинга Международной финансовой корпорации (ГРЛ МФК), в результате продолжающегося быстрого роста отрасли в 2003 г. сумма лизинговых сделок составила не менее 2 млрд. долл. США. Однако, несмотря на увеличение объёма лизинговых операций, в целом рынок финансовой аренды в России ещё развит слабо. Согласно статистике в развитых странах объёмы лизинга составляют 20–30% от общей суммы прямых инвестиций. В России же этот показа-

тель в настоящее время составляет 3,35% от общего объёма инвестиций в основные фонды, с учётом государственной поддержки и финансирования лизинга из бюджетов всех уровней [1].

Для глубокой оценки изменений, происходящих на российском рынке лизинга, можно проанализировать динамику ко-

личества ежегодно осуществляемых сделок по лизингу (рис. 1). Рост числа сделок вырос в три раза в 2005 году по сравнению с 2003 годом, и продолжающийся рост в 2006 году говорит о высоком потенциале рынка лизинга и растущей уже популярности этого инвестиционного механизма.

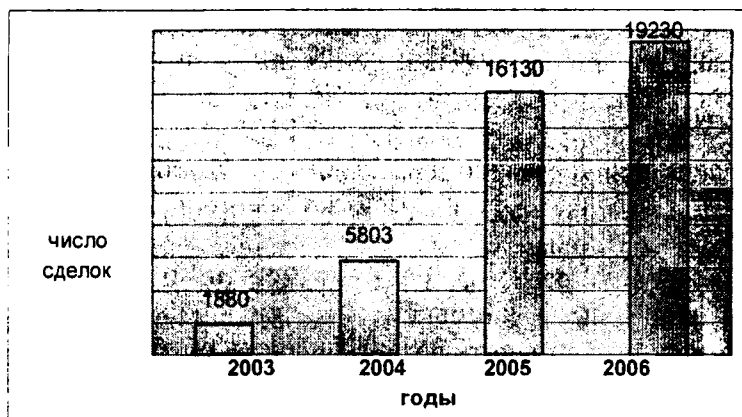


Рис. 1. Число сделок по лизингу оборудования

В своей инвестиционной деятельности лизинговые компании используют собственные и привлечённые средства (рис. 2), что остаётся характерной чертой

российского лизинга. Однако доля собственных средств лизинговых компаний растёт.

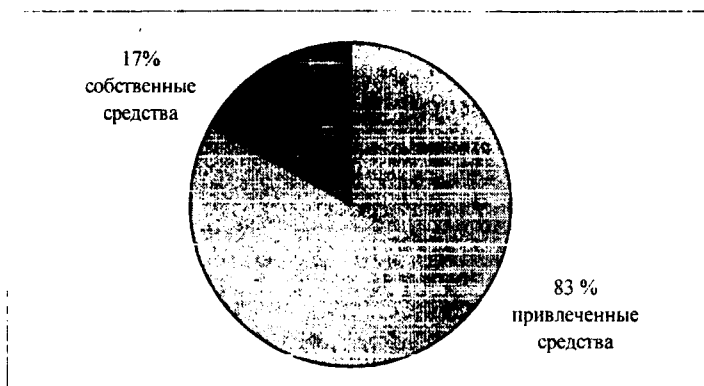


Рис. 2. Состав портфеля инвестиций

С 2003 года лизинговая деятельность не требует лицензирования, что делает ещё более упрощённой процедуру создания лизинговой компании. Динамика роста количества выданных лицензий на осуществление лизинговой деятельности согласно оценки Российской Ассоциации лизинговых компаний в период с 2002 го-

да по 2006 год показана на диаграмме (рис. 3). По оценке ГРЛ МФК, количество реально действующих на рынке лизинговых компаний, в работе которых лизинг является профильным видом деятельности по состоянию на середину 2006 года, составляло 500 и приблизительно 350 компаний в 2005 году [1].

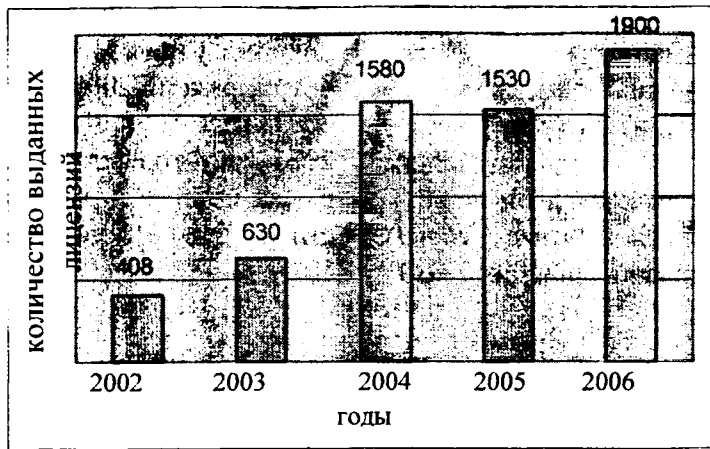


Рис. 3. Количество выданных лицензий на право осуществления лизинговой деятельности

На сегодня во всех регионах России имеются лизинговые компании. Большая часть компаний зарегистрирована в Европейской части России (76%), причём на Москву и Санкт-Петербург приходится 40% из них. По оценке Государственной регистрационной палаты при Министерстве юстиции, примерно 25% из них занимаются лизинговым бизнесом. На Урале и Западной Сибири сосредоточено 15,6% лизинговых компаний и только 8,4% – в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке. Спектр оборудования, приобретаемого посредством лизинга, достаточно широк, хотя в основном компании отдают предпочтение лизингу транспортных средств (грузовые и легковые авто-

мобили) и производственному оборудованию – 23% и 22% соответственно. Другие типы оборудования, передаваемые в лизинг, показаны на ниже приведённой диаграмме, причём на долю пищевого, деревообрабатывающего, полиграфического, офисного оборудования и средств розничной торговли приходится по 5% и более. Преобладание средств транспорта легко можно объяснить сформировавшимся в последние три года устойчивым потребительским спросом на транспортные средства; развитостью вторичных рынков транспорта, а также высокой конкуренцией производителей, которая заставляет расширять спектр предоставляемых услуг (лизинг, продажа).

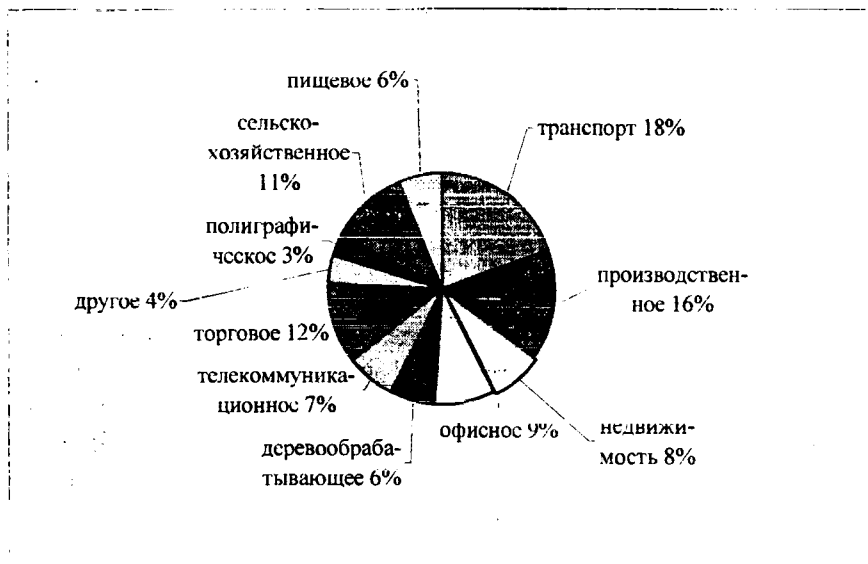


Рис. 4. Виды оборудования, предоставляемого в лизинг

Лизинговое ценообразование в России, большей частью, увязывается с банковскими кредитными ставками (18–23%). При этом, предполагается, что лизинговые ставки несколько выше (25–35%) [2].

Другой важной особенностью российского лизингового бизнеса является то, что в отличие от западных, российские лизинговые компании не рассматривают сохранение права собственности на лизингуемое имущество лучшей формой минимизации рисков, связанных с лизинговым финансированием. Практически все лизинговые компании требуют от лизингополучателей предоставление дополнительного обеспечения или гарантий при заключении лизинговых сделок. Целесообразность и необходимость лизинговой деятельности, как и любой другой экономической деятельности, может быть обоснована, в конечном счете, одним важнейшим показателем эффективности его осуществления. Но распространение лизинга на российском рынке оборудования для предприятий идет медленными темпами. Основными причинами, сдерживающими развитие лизинга в России, эксперты называют следующие нормативно-правовые и макроэкономические проблемы: таможенные барьеры (объем таможенных налогов, дополнительное налогообложение за отсрочку, ограниченный срок временного ввоза, ограничения таможенного режима временного ввоза/вывоза товаров); барьеры законодательства о валютном регулировании и валютном контроле (требование лицензирования отсрочки платежей на срок свыше 180 дней); искусственное уравнивание лизинга в правах с другими видами сделок в налоговом законодательстве, что не учитывает экономическую суть лизинга и приводит к его недостаточной эффективности; ухудшение условий для окупаемости инвестиционных проектов (сокращение прибыли и фондов амортизации предприятий главных источников лизинговых платежей). Удаление или смягчение данных барьеров будет значительным положительным моментом в реализации долгосрочных планов развития лизинга в Рос-

сии и поможет эффективному росту российских предприятий. Помимо перечисленных, к наиболее серьезным ограничениям ведения лизинговой деятельности можно отнести проблемы с определением кредитоспособности партнеров и с адекватностью финансового обеспечения лизинговых сделок, а также недостаток дешевых финансовых ресурсов у некоторых российских лизинговых компаний.

Для решения вышеперечисленных проблем, на наш взгляд, необходимо расширить сеть лизинговых компаний с участием коммерческих банков, а также непосредственно машиностроительных предприятий с целью создания системы экономической конкуренции на рынке лизинговых операций. Государство должно принимать активное участие в этом процессе, но не в виде выделения средств из федерального бюджета на безвозвратной основе, а на основании предоставления поручительств при лизинге оборудования. Необходима поставка высокоэффективного технологического оборудования на лизинговой основе, а также изменение системы налогообложения, дотаций и других финансовых рычагов, которые позволили бы сохранить и восстановить производственно-технический потенциал, осуществить его модернизацию, реконструкцию и техническое перевооружение производства для организации более глубокой переработки сельскохозяйственного сырья и выпуска конкурентоспособной пищевой продукции. В этой ситуации предлагается на базе группы перерабатывающих предприятий создать лизинговую компанию, которая с наименьшей выгодой для себя будет предоставлять предприятиям оборудование в лизинг на льготных условиях, получать оборудование во владение и пользование без его полной оплаты, влиять на бухгалтерскую прибыль. Баланс фирмы и отчет о прибыли могут выглядеть лучше с лизингом, поскольку он либо увеличивает бухгалтерскую прибыль, либо уменьшает балансовую стоимость имущества, либо и то и другое вместе. Поэтому можно с уверенностью предположить – количество заключаемых лизинговых договоров российскими предпринимателями будет возрастать из года в год и, в конце концов, удельный вес лизинга в общем объ-

ёме инвестиций достигнет уровня ведущих, успешно развивающихся стран, что в конечном итоге приведёт к обновлению основных средств и материально-технической базы предприятий российских предпринимателей, и, как следствие, к экономическому росту нашего государства.

Таким образом, лизинг остаётся привлекательным и стремительно развивающимся финансовым инструментом. В настоящее время лизингу сопутствует благоприятный режим налогообложения, в соответствии с которым лизингополучатели могут включать всю сумму лизинговых платежей в состав производственных затрат и начислять ускоренную амортизацию на предмет лизинга. Это уменьшает облагаемую базу по налогу на прибыль в период реализации лизинговой сделки и снижает сумму выплат по налогу на имущество. Нормативно-правовая база уста-

навливает значительную свободу договорных отношений между сторонами лизинговой сделки, что позволяет учитывать интересы обеих сторон.

### Список литературы

1. *Адарин И.* Обеспечить техническое перевооружение АПК России // АПК: экономика, управление. – 2002. – № 5. – С. 24–29.
2. *Лезкович А.О.* Формирование рынка лизинговых услуг. – М.: Изд-во деловой и учебной литературы, 2004. – 336 с.
3. *Лизинг: экономические, правовые и организационные основы: Учеб. пособие для вузов / Под ред. проф. А.М. Тавасиева, проф. П.М. Коршунова.* – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 320 с.